

一家地方担保公司的全国突围

安徽兴泰担保集团打造综合信用服务的国有标杆

一家地方融资担保公司，凭什么在全国5000多家同行中跻身前十，在保规模超过1560亿元？从千五费率托起近5万户中小微企业，到AAA主体评级打开资本市场增信通道，再到央地协同护航全国首单民营科创债，安徽省兴泰融资担保集团股份有限公司（简称“安徽兴泰担保集团”）用“政策性守底线、市场化拓上限”的双轮驱动，完成了一场从区域服务走向全国示范的突围。

“中小微企业是实体经济的根基、就业民生的底盘、创新创造的活力所在，一个区域的创新生态，除了要有参天的‘乔木’，更需要‘灌木’茁壮、‘苗木’葱郁。”在接受中国证券报记者专访时，合肥兴泰金融控股（集团）有限公司党委书记、董事长兼安徽兴泰担保集团董事长陈锐的一句话，道出了这家地方国有担保机构的出发点。但如何破解普惠金融“高风险低收益”的行业困局，走出一条商业上更可持续的路？安徽兴泰担保集团给出了一份兼具普惠底色与创新锐气的“合肥答卷”。陈锐说：“我们不是为了创新而创新，我们是想解决具体问题的堵点和难点，让更多金融活水持续滋养实体经济的末梢以及未来。”

● 本报记者 杨洁



安徽兴泰担保集团业务团队走访科技型企业客户

公司供图

融资担保，通俗来说，就是给企业的信用“加一道保险”。银行不敢贷、不愿贷的中小微企业，由担保机构为其背书增信；企业还不上，担保机构代偿；企业还得上，担保机构收取一定担保费。本质上，担保机构就是用自己的信用，为企业换来银行的信任。

这也是安徽兴泰担保集团2009年注册成立以来的主业。正如陈锐所说，中小微企业最普遍的痛点，就是融资难、融资贵，而公司正是致力于服务合肥铺天盖地的中小微企业。

普惠业务保本微利，风险却不低，如何能更长远更可持续地做下去？是摆在陈锐和团队面前的现实问题。“我们不能故步自封，要通过市场化业务实现自身可持续发展，从而能不断地反哺普惠金融业务。”陈锐说。

对于安徽兴泰担保集团来说，拿到AAA评级，是一个重要转折点。很长一段时间，安徽仅有安徽省信用融资担保集团一家拥有AAA主体信用等级的担保机构。对于一个正在快速崛起的科创大省来说，这远远不够。安徽兴泰担保集团副总经理陈大庆回忆：“没有足够的AAA担保机构为企业发债背书，很多优质企业的债都批不下来，或者发出来了投资人也不敢买。”

合肥以科创闻名，安徽兴泰担保集团也把科技金融作为主战场。自设立全省首家科技融资担保公司以来，公司聚力打造“直接融资增信+间接融资担保”“股权+债权”联动结合的科创金融服务“新样板”。累计为超9600户科创企业提供融资担保逾400亿元；累计助推20家科创企业成功上市。2026年9月末，科技担保业务在保1980户，在保余额112亿元，科创企业户数占

他介绍，公司成立以来，已为近5万户小微、“三农”等市场主体提供普惠融资担保超1550亿元。

其中，不乏一些亮眼的专项业务成果。民间投资专项担保计划，这项由财政部、工信部等四部门推出的民间投资支持政策工具，重点保障企业设备更新、数智化转型及经营性周转等中长期资金需求。截至2026年9月末，安徽兴泰担保集团该计划累计担保额超12亿元，规模位列安徽全省第一，惠及近400家民营

正是在这样的背景下，2022年，安徽兴泰担保集团成功获得东方金诚、中诚信、中证鹏元、联合资信、新世纪等国内五大权威评级机构AAA主体信用评级，成为全国第一家获资本市场认可的地市级AAA专业增信机构。2023年，公司又在全省融资担保公司监管评级中首次获得最高AAA评级，正式成为同时拥有资本市场AAA主体信用等级和行业监管AAA信用等级的融资担保公司。

对安徽而言，多一家AAA担保机构，意味着全省债券市场的增信供给显著扩容：更多企业有了发债的可能，发债成本也有了下降的空间，此前因增信不足而被挡在债券市场门外的

公司融资担保业务法人企业户数比重近45%。紧扣合肥市“654X”的产业体系，安徽兴泰担保集团主动调整业务结构，创新推出“科技星火贷”“科大硅谷科创赋能贷”“新能源汽车产业贷”等产品，重点产业链累计投放额80亿元。“能担”之外，还要“能投”。陈锐介绍，安徽兴泰担保集团通过设立全省首只投担联动基金，探索“股权+债权”联动的科创金融服务模

市场主体。规模之外，更值得关注的是其普惠成色。费率，是普惠金融最直接的温度计。2025年，安徽兴泰担保集团普惠担保业务平均担保费率为0.7%，政信贷业务费率0.5%，科技星火贷0.25%，创业贷零担保费。陈锐坦言：“合肥担保费很‘卷’，这在全国都是出名的。”正是这种“卷”，让中小微企业实实在在降低了融资负担。

在合肥，安徽兴泰担保集团还开创了“免保费、全覆盖、一站式”住房公积金贷款担保的

民营企业尤其是很多县区的民营企业，能够有机会获得直接融资的人场券。这种改变在数据上清晰可见。通过标准化债券发行担保、信用保护凭证创设等多样金融工具，安徽兴泰担保集团为安徽省内科技创新领域提供债券融资增信服务近60亿元，同时也降低了企业的融资成本。

2025年8月，合肥高端装备龙头企业应流股份成功发行规模5亿元的科技创新债券，票面利率2.12%，这是全国首单采用“央地合作增信”模式发行的民营科技型企

业。国内元宇宙头部企业安徽海马云科技股份有限公司，在成长过程中先是获得安徽兴泰担保集团的债权融资服务，随后又通过投担联动基金获得1500万元股权投资。企业负责人感慨：“安徽兴泰担保集团一直是我们成长发展过程中有力的金融后盾。现在通过参股基金成为我们的股东，又能够继续同行。”

投担联动的触角还在向更深更广延伸。致

“合肥模式”，累计为35.54万户居民提供公积金贷款担保及贷后资产管理服务，金额超1580亿元。此外，通过“创业贷”“下岗失业人员再就业贷”等业务，累计为1.6万户创业、再就业等主体提供融资担保超30亿元，为352位大学生实现创业梦保驾护航。

普惠从不是单点发力，而是体系化推进。值得一提的是，安徽兴泰担保集团以自身为主体，通过设立、参股、业务联动等方式构建合肥市政府性融资担保体系，并通过股权纽带与国家融

限公司联手，一个提供属地增信，一个创设信用保护工具，相当于给债券上了“双保险”，投资人更敢买，企业发债成本更低。陈锐解释：“我们采取了央地协同双增信的合作模式，各自承担了一定风险份额。更重要的突破是工具的创新，债券投资人可以根据自身的风险容忍度自主选择购买。”

2026年8月，双方再度联手助力应流股份发行第二期科创债，规模5亿元，票面利率降至1.93%，这是科技创新与民营企业债券风险分担工具合并设立以来，全国首单运用该工具落地的民营企业科创债，发行利率低于同期债券市场平均水平15个基点。

此前应流股份资金来源以银行贷款为主，

力于精密特种陶瓷研发生产的国家级高新技术企业商德陶瓷，在发展过程中先是获得安徽兴泰担保集团的债权融资服务，在了解到企业发展需要长期资金支持的情况后，安徽兴泰担保集团又引荐兄弟公司兴泰资本与企业进行对接。经过审慎研判，兴泰资本通过合肥兴泰慧科基金和合肥兴庐投资基金共同出资数千万元，助力企业研发创新，市场拓展和产能提升。

资担保基金有限责任公司、省级担保机构联系。目前合肥15家政府性担保机构，安徽兴泰担保集团控股、参股的机构达9家。“兴泰系”担保机构净资产、业务规模占合肥全市70%以上。公司还牵头成立全国首家担保行业保障金公司，累计管理特殊资产超50亿元、实现回收约22亿元，为政府性担保机构提供流动性支持近7亿元。这种“政府引导、行业互助、市场化运作”的担保行业保障体系，让普惠业务能更敢做、更可持续地做。

融资渠道相对单一，通过两次央地协同增信债券发行，企业成功打通银行间市场直接融资通道，逐步构建起信贷与债券协同、多元融资互补的融资格局，综合融资成本逐步下降，为技术研发、产能升级等提供了稳定资金保障。

截至目前，安徽兴泰担保集团为省内各类市场主体开拓直接融资渠道，债项担保业务在保余额超550亿元，同比增长43%，位居全国行业前列。这些市场化业务的稳定收益，构成了普惠业务的坚实基础。正如陈锐所说：“这块业务有了以后，公司就可以投入更多的资源去支持合肥的中小微企业、科技型企业，为普惠业务兜底，形成了一个良性的循环。”

此外，陈锐表示，安徽兴泰担保集团还在酝酿推出面向非上市公司的创新可转债产品，让更多科创企业在融资时有更多选择空间。

水润万物，生生不息。“十五五”期间，安徽兴泰担保集团的目标更加清晰：进一步增资扩大规模，撬动更多金融活水流向中小微、流向科技型企业、流向“654X”产业体系。在合肥这片“科创雨林”之中，安徽兴泰担保集团的探索仍在继续。

盛龙股份：完善资源增储体系 纵深推进延链补链

● 本报记者 王佳飞

站在海拔1400米的采场平台放眼望去，栾川伏牛山腹地，盛龙股份所属南泥湖钼矿露天开采区铺陈开来，错落的开采台阶层层向下延伸，宏大开阔的露天作业面尽收眼底。这里是国内证载规模最大的单体在产钼矿山，侧面还预留有扩采工作面，未来开采作业面可向周边区域继续拓展，支撑5万吨/日采选产能落地。

盛龙股份是国内领先的国有大型钼业公司，今年3月登陆资本市场。公司董事长卢幼霞告诉中国证券报记者，公司将坚定不移地实施“资源优先、创新驱动、成本领先”发展战略，完善资源增储体系、推进延链补链、依托不同矿种周期互补打造第二增长曲线，致力于打造国内一流的多金属国际化矿业公司。

打造钼产业全链条竞争优势

今年3月，盛龙股份成功在深交所主板上市，对于公司而言，上市不仅是融资渠道的拓宽，更是公司治理与战略升级的重要契机。卢幼霞介绍，公司募集资金主要投向河南省嵩县安沟钼多金属矿采选工程项目和栾川龙兴新材料科技有限公司年产2万吨高性能钼材料项目（一期）。

“河南省嵩县安沟钼多金属矿采选工程项目符合盛龙股份战略规划，符合公司钼金属采选的主业范围。项目实施后，安沟钼多金属矿将

成为盛龙股份第二座在产矿山，有利于盛龙股份扩张整体产能，提升经济效益，为后期实现规模效益打下基础。”卢幼霞表示。记者了解到，该项目设计规模5000吨/日，矿山基建基本结束，公司正按既定计划推进进厂和尾矿库施工，力争按期进入试生产阶段。

栾川龙兴新材料科技有限公司年产2万吨高性能钼材料项目（一期）将推动公司产品结构优化，业务从“以钼精矿销售为主、钼铁为辅”，提升至“钼精矿+钼铁”一体化经营。卢幼霞表示：“公司可依据市场行情灵活调整生产策略，有效对冲行业周期波动风险。”在她看来，该项目推进公司钼产业延链和补链，优化产品结构，进一步提升行业竞争力和品牌影响力。

卢幼霞表示，公司将围绕钼产业链关键技术深入开展研发，不断掌握钼业开发核心技术，增强钼资源获取能力，为产业链延伸进行技术储备；并通过引进和应用新技术，对传统生产模式进行升级改造，提升生产运营效率和生产能力，推动绿色开采、智能生产协同升级，构筑公司长期技术壁垒。

“我们将完善资源增储体系，依靠技术挖掘现有矿山潜力，调研筛选优质标的，择机开展并购整合，筑牢资源根基。同时科学规划产能提升与技术改造，释放自有产能，改善采选匹配水平。持续推进延链补链，布局钼深加工研发及产业化，丰富产品矩阵，强化市场竞争优势。此外，还将布局新兴产业相关矿种，打造第二增长曲线，依托不同矿种周期互补平抑有色行业波

动。”卢幼霞表示。

资源储量稳居第一梯队

据介绍，截至2025年末，盛龙股份拥有4宗采矿权和1宗探矿权，保有钼金属量70.06万吨，保有共、伴生资源三氧化钨量5.53万吨、铜金属量1.18万吨、铅金属量6.78万吨。此外，公司还拥有锌、银等其他资源。

南泥湖矿区现场负责人告诉记者：“公司资源禀赋得天独厚，储量规模位居国内第一梯队，核心矿山南泥湖矿区处于中国最大的钼金属成矿带—东秦岭钼矿带，冷水一赤土店地区深部普查新增钼金属量319.40万吨，南泥湖钼矿正处于该区域核心位置，矿山深部及周边区域勘探增储空间极大。”

目前，南泥湖矿区证载生产规模为1650万吨/年，是国内证载规模最大的单体在产钼矿山，具有储量大、埋藏浅、易采选、机械化程度高、剥采比极小等特点。矿山目前配套有小庙岭选厂，随着矿山及选矿扩产能项目的推进，未来将形成5万吨/日采选能力，助力公司产能规模再上新台阶。现场负责人介绍：“南泥湖矿区的矿石杂质比较少，埋藏浅，比较好采出，剥采比低，而且我们矿区的矿石没那么硬，容易破碎，生产成本自然也低一些。”

现场负责人表示，公司矿山在智能化、数字化建设方面处于行业领先地位。“公司是河南省首批通过非煤矿山智能化矿山验收的单位，

以‘5G+大数据’赋能智能化、数字化矿山建设。智能配矿和智能调度系统确保供矿稳定，三维可视化管控平台实现对矿山生产环境、生产状况、安全监测和设备状态的三维展示和动态监控，基本实现了露天矿山开采全过程的数字化、智能化、安全常态化的生产目标。”

该负责人判断，随着钢铁行业向高端化转型升级，石油化工、海洋运输等传统行业需求增加以及风电、新能源汽车、国防军工等战略性新兴产业的高速发展，高性能、高附加值的不锈钢、特种钢等合金钢需求潜力释放，未来有望带动钼需求量的持续增长。从中长期角度来看，钼的供需偏紧格局或将持续，钼产品价格有望保持较高景气度。

ESG体系全面升级

在南泥湖矿区，除了繁忙的作业区外，边坡也是醒目的存在——一排排混凝土支护的台阶上覆土种草，几乎看不到裸露的岩石。现场负责人表示：“我们同步开展矿山生态治理及生态修复，对已到达最终境界的采场边坡进行持续治理及覆土绿化，保障矿山长期开发合法合规。同时根据实际生产规模情况在环保方面持续增加投入，保证生产经营符合国家与地方的环保标准。”

公司还加强对露天采矿、钼浮选工艺、钼铅分离选矿、露天矿山边坡生态修复以及钼尾矿微细粒强化回收等领域的研究，提升低品位钼

尾矿中钼金属的回收能力，在减少环境影响的同时将有价金属转化为经济效益，实现环保投入与资源综合利用的良性循环。

卢幼霞表示，公司上市后全面升级ESG体系，并非只是满足披露要求，而是将其作为公司治理持续优化和长期价值创造的重要抓手。ESG价值至少体现在三个层面：在合规治理层面，公司上市后须全面遵循交易所更为严格的持续监管与信息披露要求，从而为稳健经营和高质量发展提供坚实的制度保障；在理念内化层面，公司将通过推进绿色运营、培育合规文化、完善责任机制，使可持续发展要求转化为组织共识和行动自觉，持续推动公司稳健、环保、高质量发展，逐步形成可持续的组织能力与内生动力；在外部价值层面，随着ESG绩效持续改善，有助于优化公司资本市场形象，有望降低综合融资成本，并进一步增强对股东、客户、员工、合作伙伴及社区等利益相关方的透明度，持续积累信任资本和品牌声誉。

“因此，这些投入短期看是责任和成本，长期看是治理能力、信任资产和核心竞争力，也是公司上市后实现高质量发展的重要支撑。”卢幼霞说。

卢幼霞表示，公司未来将继续深耕细作，笃行致远，积极承担企业责任，创造企业价值，实现投资者收益、公司利益、社会效益最大化，致力于打造国内一流的多金属国际化矿业公司，成为国企全面深化改革践行者、国家战略资源安全保障者。