



融通全球资本 共创产业未来

2026厦门科创产业与证券业发展大会



资本赋能科创企业深耕产业 港股平台助新质生产力迭代升级

9月6日,由中国证券报主办,中国新闻发展有限责任公司福建分公司承办,厦门金圆集团提供全面战略支持的2026厦门科创产业与证券业发展大会暨金圆集团杯·金牛奖颁奖典礼在福建厦门举行。本次大会以“融通全球资本 共创产业未来”为主题。

在以“科创赋能·培育新质生产力与产业升级”为主题的圆桌对话环节,MiniMax副总裁严奕骏、瀚天天成董事长赵建辉、瑞为技术董事长兼CEO詹东晖、厦门创投董事长蔡毅华、国海富兰克林基金QDII投资总监徐成、香港公司治理公会首席代表高伟,围绕资本赋能科创企业成长,新质生产力培育等话题,分享了企业和投资机构的实践经验,为科技产业与资本深度融合、助力产业转型升级提供行业新思路。

● 本报记者 武卫红 万宇

前沿技术加速落地 新质生产力持续赋能产业升级

在圆桌对话环节,人工智能、具身智能机器人、半导体等新兴领域的发展和科技最新进步成为嘉宾热烈讨论的话题。MiniMax于2026年1月在港交所上市,被称为“中国大模型第一股”。严奕骏表示,当前全球人工智能行业仍处在你追我赶的高速发展过程中,模型的研发、迭代速度以及技术能力的提升都非常快,全球竞争格局非常激烈。在人工智能高速发展的今天,资本市场对人工智能行业的发展有非常大的助力。

近年来,下游应用场景的加速落地和不断拓展,也倒逼相关技术快速迭代和进步。作为厦门土生土长的人工智能企业,瑞为技术是一家完整经历了从AI 1.0到AI 2.0,再到具身智能时代的人工智能企业。今年7月,瑞为技术在港股上市。詹东晖表示,在AI 1.0时代,大多数AI创业公司都希望用算法去赋能千行百业。从客户的角度来看,客户需要的可能不是算法本身,而是基于算法的核心能力来提供针对场景的完整产品和解决方案。从技术维度来看,在当下AI 2.0大模型时代,冒出的类似于MiniMax这类公司,会成为这个

领域的“自来水”公司。

在对话嘉宾看来,AI、半导体等领域技术的快速进步和迭代,正在为相关产业持续转型升级和发展注入强大动力。在严奕骏看来,芯片领域的快速发展将对国内企业走向国际市场提供有力的帮助和支持。“预计国产芯片从今年下半年到明年会广泛地应用于AI训练,这将进一步提升国内企业的竞争优势。”严奕骏说。

当前AI、具身智能机器人、芯片等领域的突飞猛进,离不开相关企业的长期深耕,也离不开资本市场长期的陪跑。赵建辉表示,半导体产业是非常需要耐心和企业长期聚焦的产业。瀚天天成自成立以来,始终聚焦碳化硅半导体和外延芯片领域,推动碳化硅半导体技术不断进步,在全球市场的影响力不断提升。

蔡毅华表示,厦门创投是厦门金圆集团旗下一级市场股权投资的主力平台。公司从2011年成立以来,始终致力于打造厦门产业投资基金生态,并受托管理了福建(厦门)社保科创基金。公司始终坚持服务科技创新,以专业化、市场化的方式,帮助更多科创企业成长。

多维资本生态精准赋能 长期定力培育科创中坚力量

科技产业的蓬勃发展离不开金融资本的支持,完善的科创基金生态与长期耐心资本,是科创企业穿越成长周期、实现技术突破与产业落地的重要支撑。蔡毅华分享了厦门创投多年深耕科创投资的实践经验,其构建的全生命周期立体化基金生态,成为地方资本赋能硬科技企业成长的标杆范式。

作为金圆集团旗下一级市场股权投资核心平台,厦门创投深耕科创领域十余载,目前管理基金规模超2000亿元,在投企业中,科创企业占比约82%。不同于传统基金零散布局模式,厦门创投打造了有机共生的全链条投资体系,覆盖早期VC、产业CVC、PE、并购基金及S基金,每个基金都能匹配企业不同发展阶段的生态位,形成从企业概念验证、技术孵化、产业赋能到并购退出的全周期接力服务模式。

针对科创企业研发周期长、不确定性高的行业特性,厦门创投着力布局“耐心资本”,比如其受托管理的福建(厦门)社保科创基金最长投资周期可达18年。厦门创投重点精准投向人工智能、集成电

路、新能源新材料等硬核赛道,以长期资金定力对冲行业短期波动,陪伴初创科创企业完成技术收敛、工程化验证与市场拓展。整合股、贷、保等全方位的政策性金融手段,金圆集团通过城市建设发展基金、技改基金、征信基金等政策性金融工具,累计为近2万家企业提供超1900亿元资金支持,打破科创企业单一股权融资局限,构建全方位金融支撑体系。

徐成从买方角度,分析了境内外资本对科创企业的估值逻辑差异与优质企业评判标准。他表示,海外长线资金更看重企业经营确定性,内地资金更侧重成长弹性。尽管估值侧重点不同,但境内外资本对科创企业的核心评判标准是一致的,具备长期投资价值、托国内开源生态、工程师红利与国产算力芯片崛起的三重优势,持续追赶全球前沿技术,同时积极开拓美国以外的海外市场,拓宽国产AI技术的全球落地空间。

高伟认为,港股市场具备监管包容性强、再融资效率高、国际化属性突出等优势。但他也提示,科创企业登陆港股迎来发展新机遇的同时,也需正视潜在挑战。上市后企业需直面市值波动、再融资等市场压力,需要持续完善合规治理体系,以稳健经营夯实长期发展根基。

科创企业主动对接资本 港股平台激活国际化成长动能

不少科创企业结合自身发展属性,精准选择资本市场路径,借助资本市场完成融资需求,实现产业扩张与国际化拓展。港股制度红利持续释放,正持续吸引全球科创企业赴港上市,同时,随着港交所上市制度的优化,港股市场对硬科技企业的包容性持续提升,成为AI、半导体、具身智能等前沿科创企业登陆资本市场、布局全球化发展的重要阵地。

港股市场作为一个国际化平台,能够助力企业快速对接全球产业链资源。赵建辉介绍,瀚天天成超过一半的营收来自海外,为匹配企业的国际化发展战略,最终选择登陆港股市场。詹东晖介绍,瑞为技术上市后不久,便收到空客合作邀约,希望与公司合作,共同研发下一代机上行行李搬运机器人。

港股企业上市满6个月即可启动再融资,能够为科创企业技术迭代快速补充资金,适配科创企业高强度研发、持续迭代的发展需求。严奕骏表示,MiniMax利用资本市场,持续巩固行业竞争优势,港股上市后,资本助力让企业拥有持续研发投入的“弹药”,依托国内开源生态、工程师红利与国产算力芯片崛起的三重优势,持续追赶全球前沿技术,同时积极开拓美国以外的海外市场,拓宽国产AI技术的全球落地空间。

高伟认为,港股市场具备监管包容性强、再融资效率高、国际化属性突出等优势。但他也提示,科创企业登陆港股迎来发展新机遇的同时,也需正视潜在挑战。上市后企业需直面市值波动、再融资等市场压力,需要持续完善合规治理体系,以稳健经营夯实长期发展根基。



英矽智能联合首席执行官兼首席科学官任峰:

AI制药新范式破解传统研发三大瓶颈

● 本报记者 傅苏颖

9月6日,由中国证券报主办,中国新闻发展有限责任公司福建分公司承办,厦门金圆集团提供全面战略支持的2026厦门科创产业与证券业发展大会暨金圆集团杯·金牛奖颁奖典礼在福建厦门举行。英矽智能联合首席执行官兼首席科学官任峰在会上表示,算法正在重塑药物研发的未来,人工智能(AI)驱动的全球首创药物研发新范式正成为行业破局的方向。

数据和算法成破局关键

在任峰看来,采用传统方式开发创新药物已遭遇重大瓶颈,即平均一款新药上市需要10年以上研发周期、超过20亿美元研发费用,而成功率不足5%,导致研发投入回报率逐渐降低。

任峰认为,之所以如此,是因为依赖传统方式和人的知识经验,无法系统且高效地解决药物研发过程中存在的靶点发现难、分子设计难、临床试验方案设计难三大瓶颈。其中,靶点发现环节与生物学相关,难在如何寻找到与疾病密切相关的可靠新颖靶点;分子的生成和设计环节与化学相关,难在确定靶点之后,如何设计出药效好、活性高且毒副作用小的分子进入临床应用;临床试验环节难在找到有效靶点和分子后,如何设计出最佳的临床试验方案,在临床上寻找最适合的病人,实现最大治疗效果,使项目获得最大成功可能性。



任峰表示,传统研发模式的症结在于缺乏人才、知识与经验,无法系统、高效地解决问题,而解决方案或存在于基于数据和算法的AI中。这也是全球绝大多数AI制药公司需要解决的问题,即靶点发现、分子设计以及临床试验方案的设计。

公司商业化价值加速兑现

据悉,英矽智能作为全球AI制药先驱企业之一,在靶点发现、分子设计、临床试验方案设计三个环节均构建了自研算法:PandaOmics平台基于病人多组学数据发现靶点,Chemistry42平台基于靶点三维结构设计分子,Medicine42平台则可助力在临床试验阶段筛选最适合的病人。支撑这些算法的,是包含

1000多万组病人多组学数据,4000多万篇文献、专利以及200多万个化合物的结构、活性与毒性信息等的大数据库。

任峰认为,行业对AI制药公司的评判标准正随公司成长阶段而变:初期看算法、数据与团队,成熟期则更看重从研发起点到临床前候选化合物(PCC)的周期、项目创新程度、AI应用水平,以及技术带来的收入与利润。“目前全球AI制药公司推进中的研发管线已超100条,进入临床三期的寥寥无几,英矽智能是其中之一。”

他以公司研发的特发性肺纤维化(IPF)候选药物Rentosertib(ISM001-055)为例介绍,IPF影响全球大量患者,部分患者得病后生存期仅3至5年。现有药物只能延缓肺功能下降,足见相关市场潜力

很大。

任峰介绍,公司通过对比患者与健康人多组学数据发现全新靶点TNIK,借助Chemistry42仅合成不到80个分子便获得临床前候选化合物(PCC),传统方式通常需合成数百至上千个。从靶点发现到确定PCC仅用时18个月、投入260万美元,传统方式需用时约4年半、投入数千至上亿美元。Rentosertib今年已进入临床三期,若三期试验结果与2a一致,有望为IPF患者提供颠覆性治疗手段。

在疼痛领域,任峰表示,预计2030年至2032年全球疼痛药物市场规模将达1000亿美元,现有药物或镇痛作用强但成瘾性高,或副作用小但作用有限,需求远未被满足。公司通过多组学分析发现一个尚未披露的全新靶点,小鼠靶点敲除实验证实其与疼痛敏感度显著相关;经Chemistry42优化出透脑性良好的分子,计划明年上半年进入临床。

谈及公司发展,任峰表示,英矽智能海外授权交易总额已达110亿美元,合作伙伴包括礼来、武田、施维雅等,在首付款和里程碑付款的滚动收入下,公司在2026年上半年实现了盈利,经调整利润超过5000万美元。目前,公司已发表300多篇论文,并在上海建立自动化智能实验室,自动化岛屿执行细胞培养与高通量筛选等湿实验工作,数据直接回馈PandaOmics平台,实现干湿实验结合,未来希望与高校、研究所共同研发,为全球药物研发提供颠覆性解决方案。

专业培训赋能实操 企业港股上市闭门培训活动在厦门举行

● 本报记者 何昱瑾

9月6日,在主题为“融通全球资本 共创产业未来”的2026厦门科创产业与证券业发展大会期间,企业港股上市闭门培训平行活动在厦门举行。

“娘家式”服务 护航企业上市路

2026年以来,厦门企业赴港上市跑出加速度。据统计,全市上市公司总量已突破百家,其中境内上市公司70家,境外上市公司35家。短短100天内,瀚天天成、科拓股份、白鸽在线、瑞为技术四家企业相继登陆港交所,业务覆盖第三代半导体、智慧停车、数字保险、人工智能四大新兴赛道,科技特质鲜明。

在专题培训会上,厦门市委金融办副主任连任分享了本地企业港股上市的实践经验,他指出,政府服

务企业上市的核心在于做细做实全流程跟踪服务:“企业上市的难点主要集中在股改前期,服务端口就要同步向前延伸。要紧扣企业发展阶段和自身禀赋,量身定制上市推进方案,常态化做好政策辅导,强化全周期跟踪对接,确保各项惠企帮扶举措落地落细。”

按照这一工作理念,厦门市委金融办牵头组建专项工作专班,对照上市关键节点挂图作战,在上市路径研判、合规风险梳理、监管备案辅导等环节靠前服务,切实破除企业上市路上的堵点、难点。

与此同时,厦门不断完善多层次企业上市培育体系。据连任介绍,依托“厦门市企业上市服务云平台”,企业可在线办理上市政策查询、培育入库申报、合规证明开具等业务;借助两岸资本市场服务基地等载体,联动券商投行、法律、财会、税务等专业专家资源,协同破解企

业上市进程中的各类实务难题。

全链条把脉 专业培训赋能IPO实操

随后的培训环节,来自广发证券(香港)、安永会计师事务所、嘉源律师事务所的三位中介机构专家,分别从IPO实操、财务合规、法律架构等维度展开深度讲解,为企业赴港上市提供全链条专业指引。

广发证券(香港)投行部副总裁薛轲系统梳理了A股公司赴港上市(A+H)的实操要点。她指出,港股上市流程可分为前期准备与尽调、文件编制与申报、监管问询与回复、投资人沟通与路演、定价与发行、挂牌与后续管理六大关键步骤。

安永大中华区审计服务市场联席主管合伙人汤哲辉从财务视角系统阐述了港股上市的核心原则。他指出,港股上市材料需具备三大特征:

商业模式通俗易懂、财务数据经得起验证、经营能力可持续。他同时强调,港股允许企业对在上市前发现的问题进行3至6个月限期整改,体现制度包容性,企业应在早期阶段即引入专业机构协同推进合规准备。

嘉源律师事务所合伙人李雪莹从法律视角解读了H股与红筹两种上市架构的适用场景及当前监管导向。她详细介绍了2023年以来中国证监会境外上市备案制度改革的变化,同时梳理了不得境外上市的五类情形,提醒企业提前做好合规排查。

此次培训会为企业搭建了直面监管政策、把握港股机遇的务实平台。参会企业代表纷纷表示,通过政府政策解读与中介机构实操辅导,进一步明晰了赴港上市的路径规划与合规方向。依托厦门日益完善的上市服务生态,更多本土科创企业将借力香港资本市场,加速全球化布局,在更广阔的舞台上实现高质量发展。