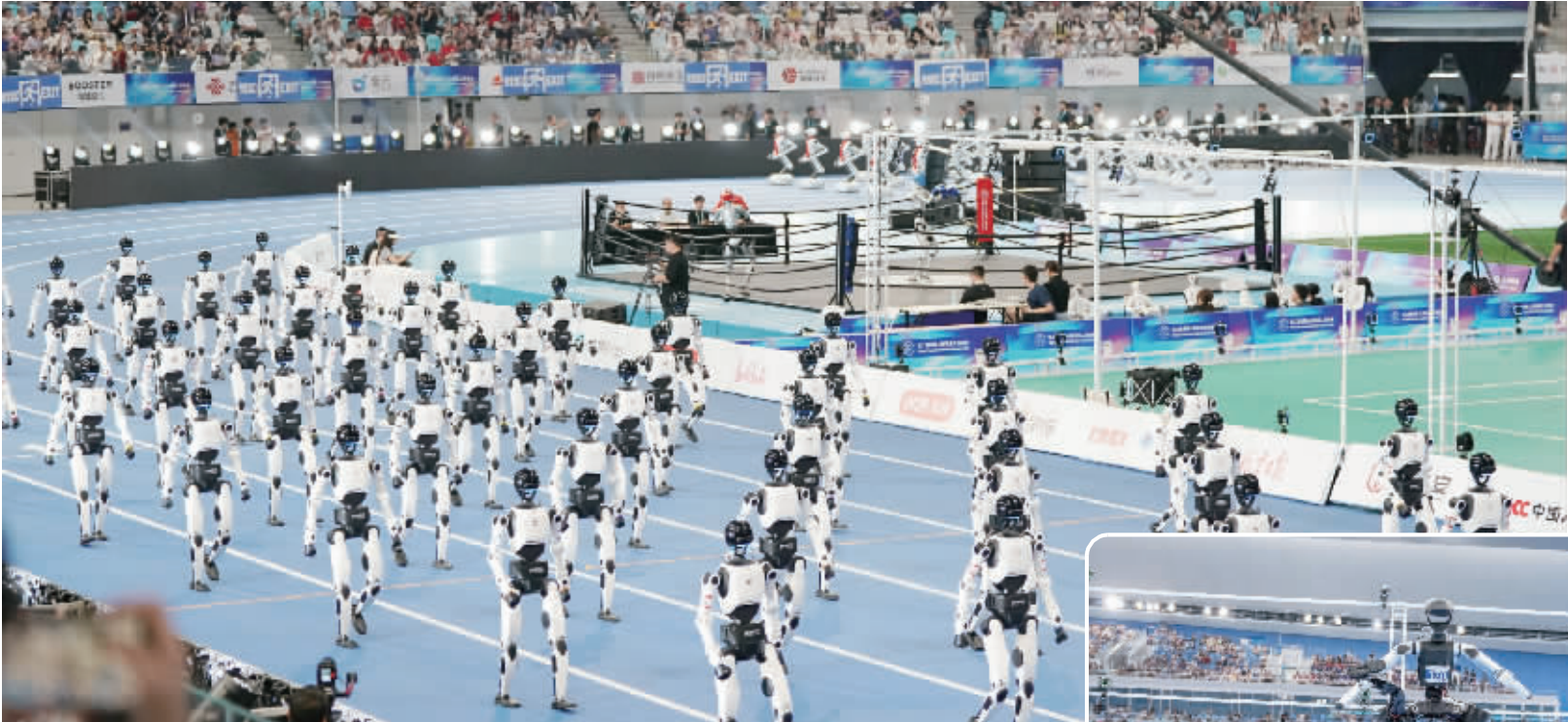


人形机器人“上保险” 护航具身智能走出实验室



8月22日，第二届世界人形机器人运动会开幕式在北京国家速滑馆举行。这是在开幕式上拍摄的天工具身智能3.0机器人方阵。



8月25日，逐星队机器人在跳高比赛中。

新华社图片

8月26日，第二届世界人形机器人运动会闭幕。赛场上，机器人在短跑、跳高、跳远等项目屡屡刷新人类世界纪录；赛场外，它们在多场景得以落地，从“运动起来”到“悄悄上岗”——从工厂生产线上的器件装配员，到仓储物流车间的分拣员，再到医疗健康领域的康复助手、养老帮手……一场关于安全性和可靠性、规模化与商业闭环的检验同步开启。

赛场内外，人形机器人的“护航者”正在织密保障网络，为具身智能走出实验室扫清障碍，消解产业落地的后顾之忧。中国证券报记者了解到，保险公司提供的机器人保险、具身智能保险，保障不仅覆盖应用端，如针对硬件损毁、电气故障、网络安全等风险推出的本体损失险与第三者责任险，还进一步向人形机器人研发、生产等全链条延伸。

● 本报记者 薛瑾

“作为第二届世界人形机器人运动会的战略合作伙伴，在首届赛事保障经验基础上，中国人保充分考虑人形机器人赛事的独特风险特征，为本届赛事量身定制专属综合风险保障方案，创新配置具身智能机器人本体损失险、具身智能机器人第三者责任险、人工智能服务责任险等保险产品，构建覆盖财产物质损失、第三者责任、人员意外伤害及网络安全风险等多维度保障体系。”人保财险相关负责人表示。

据了解，中国人保充分发挥综合金融优势，从三大维度构建了赛事保障体系：在承保端，定制

“赛时+日常”组合保险方案；在理赔端，建立绿色通道快速响应机制；在服务端，提供全周期、高效率的专业技术支持，确保赛事运营无缝衔接。

“我们的驻场服务团队全程守护，实时跟进各个赛项的进程，密切关注赛场动态，做好风险提示、咨询对接、现场查勘等一线工作。”人保财险相关负责人说，“一旦出现人员意外受伤、机器人设备受损等突发状况，团队第一时间响应处置，简化对接流程、快速完成现场查勘与情况核实，保障赛事人员及设备安全，为各参赛队伍消除后顾之忧，助其专心投入技术比拼。”

赛场上的保障是“保险守护科技”的一次一线生动实践。运动赛事只是人形机器人商用的试验场，更大的落地空间蕴藏在赛场之外。中国信通院发布的人形机器人产业发展研究报告预计，2035年人形机器人整机市场规模将达到500亿元，到2045年整机市场规模可达10万亿元级别，机器人数量将超过1亿台。巨大的市场潜力释放，离开保险全链条、全生命周期的护航。

记者从行业调研了解到，针对具身智能机器人等新兴技术，多家头部险企加速布局，创新研发行业专属保险产品，为相关机器人企业提供专业承保服务，聚焦机器人产业全链路风险。

比如，中国人保打造了六大保障体系，保险方案覆盖机器人产品、科技研发、供应链、生产运营、责任、研发人员六大维度，精准破解产业风险痛点，为企业提供机器人产品保障、科技研发类保障、供应链保障、生产运营类保障、责任类保障、研发人员类保障六类系统性保障，以专业风险管理能力护航我国具身智能产业高质量发展。

人保财险相关负责人表示，在保障研发和中

试方面，中国人保创新推出了概念验证与小试综合费用损失保险和中试验证综合费用损失保险，为科技企业及科研机构的关键研发项目提供专属风险保障，推动科技成果从“实验室方案”走向“生产线产品”。

在商用场景方面，中国人保的具身智能综合保障方案，则保障由传统灾因、人为操作过失、电气和网络原因导致的本体损失，以及由意外事故造成的第三者责任。“我们保障的长三角地区某机器人租赁平台首批几百台人形机器人，如果因碰撞或者传动装置断裂导致机器人毁损，每台最高可获得近40万元的维修费用赔偿，这化解了高昂维修成本的问题。”人保财险相关负责人举例说。

太保产险为人形机器人商业化应用设计了专属保险产品“机智保”，贯通“产、销、租、用”全链条的风险保障，以风险拟人化理念实现本体损失、第三者人伤与财产损失的一体化保障，期限灵活，突破传统年度保单限制，支持按天、周、月投保，精准适配多样化的商业场景。

定价的精准度。另一方面，我们主动走进实验室和生产车间，与机器人厂商深度合作，联合产业链上下游企业和科研机构，共同为机器人做‘体检’，将风险拆解到它的‘大脑’、‘小脑’和‘身体’，不断完善动态成长的风险评估体系。”人保财险上述负责人说。

针对人形机器人等领域新兴风险管理难题，平安产险相关负责人介绍，公司构建了“动态适配、敏捷迭代”的模式。“我们成立了由技术专家、保险精算师、行业研究员组成的新兴科技风险实验室，持续跟踪机器人技术演进与应用趋势。保险产品设计上，我们依靠‘模块化、参数化’的设计，将保障责任拆解为基础模块和可选模块，允许根据技术迭代和应用场景变化快速调整保障范围与定价参数。同时，我们设置了技术迭代风险共担条款，在合同中预留了根据实际损失数据定期复盘、优化定价的机制，确保产品既能覆盖当下风险，又能适应未来发展。”

亮相2026世界机器人大会 多家银行赋能机器人产业升级

● 本报记者 李蕴奇

日前，在2026世界机器人大会建设银行展区，一台搭载业界领先双臂拉花技术的咖啡机器人展开了精准作业，机械臂灵活起落，奶泡在咖啡表面勾勒出各式个性化定制图案，引得大批观众驻足围观。除了携智能机器人而来，为观众提供可知可感的服务外，多家银行还借本届大会平台推进产融对接，为机器人企业带来更多更好的金融资源。

信贷资源支持企业成长

机器人行业具有高投入、重研发的特点，多家银行在机器人企业成长壮大的重要环节提供信贷资源支持。面对国内某协作机器人领军企业的资金需求，建设银行北京市分行为企业量身打造金融服务方案。2023年，该分行为企业授信1亿元并发放首笔“科技易贷”，2025年将企业授信额度提升至3亿元，助力企业持续扩大经营规模。同时，该分行紧随国际金融市场变化，运用国际商业转贷款产品，降低客户融资成本。

多家北京银行合作的企业携前沿技术成果亮相2026世界机器人大会。北京银行自2019年起成为优必选的核心合作银行，为该企业提供全流程金融支持。本届大会上，优必选旗下工人形机器人Cruzr Y1、商用服务人形机器人Walker C1、超仿生人形机器人U1等多款新产品成为焦点。银河通用在大会上首发双足人形机器人Galbot ET1，北京银行为该公司提供亿元级授信，叠加本外币账户、FDI登记、外汇套期保值、股权激励等配套服务，打造结算、融资、产业赋能一体化综合解决方案。

北京银行表示，该行将机器人产业纳入全行“十大赛道”进行重点布局，针对企业不同发展阶段打造全生命周期融资工具箱。在2026年1月发布的《中国智能机器人百强企业榜单》上榜企业中，超30%的企业受益于北京银行的服务。

打造全周期金融服务生态

“机器人这类新兴产业技术门槛高，融资需求大，不能单纯依靠银行的信贷支持。”某国有大行信贷业务人士表示。为此，多家银行依托金融枢纽功能，聚合资本、服务、渠道多方资源，搭建新兴产业全周期金融服务生态。

本届大会期间，建设银行北京市分行发布了机器人产业综合金融方案，并与7家机器人企业举行战略合作签约仪式，共同推动提升国产机器人技术创新力与市场竞争力。

针对科创企业研发投入大、成长周期长、金融需求多元的特点，工商银行秉持全生命周期陪伴式服务理念，在大会期间通过现场调研、企业对接等形式精准挖掘科创企业发展诉求，量身打造覆盖企业初创、成长、成熟全阶段的综合金融服务方案。同时面向赛事科研专家、企业负责人，提供配套专属个人金融服务。

在信贷投放之外，北京银行打造了“撮合赢”产业服务平台。据介绍，该平台以AI技术为驱动，整合全链条产业资源，打造“融资+融智+撮合”一体化服务模式，打通整机厂商、核心零部件企业、下游应用场景、投融资机构的对接通道，助力企业精准获取测试验证环境与市场订单，促使自身从传统金融服务商向产业协同赋能者转型。目前该平台已促成多笔产业合作，覆盖联合技术研发、供应链协同、应用场景共建等领域。

提升科技金融服务供给能力

面对技术路线迭代较快、财务报表不符合传统“审美”的初创期科技企业，银行业如何做到“敢贷”“愿贷”？一位科技金融资深人士向记者介绍，科技金融有特色的银行普遍具有一些特点：在战略层面较为重视，组建了比较懂科技的内部团队；决策效率较高，将信贷审批权限适度下放，对优质科技项目高效开展授信支持。

受益于金融资源持续注入，机器人产业发展势头良好。国家统计局数据显示，今年前7个月，我国工业机器人产量同比增长28.5%。

为写好科技金融大文章，近年来，各级金融部门出台多项措施，引导金融机构持续强化对科技创新的金融支持。中国人民银行持续扩容科技创新和技术改造再贷款工具，引导金融机构加大对科技企业的支持力度。今年二季度末，本外币科技型中小企业贷款余额4.15万亿元，同比增长20.1%。

银行变身“算力伯乐”：

Token消耗成为 科创企业授信新变量

● 本报记者 张佳琳

“在AI推理时代，算力需求呈现碎片化、弹性化特征。我们提出的‘算电网’理念，就是要像国家电网调度电力一样调度算力，让企业像‘插座用电’一样使用算力。”在北京中关村，北京共绩科技有限公司创始人、CEO付智向中国证券报记者描绘着公司的发展图景。这家从清华实验室成长起来的科创企业，凭借算力调度技术优势，获得招商银行首贷及资本对接服务，成为银行信贷新模式下的鲜活样本。

人工智能浪潮下，算力的产业价值持续凸显。以往银行依赖实体抵押物的信贷模式，难以适配部分AI科创企业的发展特点。为此，银行重塑企业评价标尺，跳出土地、厂房等传统硬资产的评估框架，围绕算力供给、应用、服务等场景推出算力Token贷等金融产品，尝试将算力流量转化为信贷额度，一场信贷估值逻辑的变革正在发生。

破解轻资产科创企业融资难题

当前，我国算力基础设施加速建设，但算力资源分布不均、供需错配和利用效率不足等问题依然存在。不少企业面临高峰期算力紧张、租用成本高、临时算力价格缺乏弹性等难题。

共绩科技致力于缓解算力供需错配问题，以算力调度为底座，连接智算中心、超算中心等多元分布式算力资源，将零散的算力汇聚为稳定、弹性、绿色、普惠的算力供给，满足企业大模型训练、Agent应用等算力需求。面对这样一家技术壁垒高、成长爆发力强的企业，传统“看砖头、看抵押”的信贷逻辑已难以适配。

“好的科创企业就像优质的种子，给足阳光雨露就能长成参天大树。我们的客户经理早在企业校内孵化阶段就介入，先把自己变成半个内行，才能提供‘向前看一步’的服务。”招商银行北京清华园科技金融支行相关负责人如是说。

正是看中共绩科技及其所在行业的发展潜力，招商银行为该公司提供了全链条金融服务：成为其第一家贷款银行，完成首贷破冰并协同办理贴息业务，降低企业融资成本；依托“招募圈”平台汇聚投资机构，针对科创企业股权融资需求，帮助共绩科技等企业高效对接资本市场。

创新算力信贷等金融产品

如何平衡科技金融的风险与收益？招商银行北京分行科技金融部相关负责人表示：“我们看重的是企业的技术流，而非单纯的资金流。数据证明，陪伴高成长性科创企业，能够助力银企双方实现高质量发展。”

随着大模型应用加速落地，Token越来越成为连接算力投入、模型调用和商业变现的重要产业要素。日前，广州市海珠区发布“词元八条”等政策支持举措，推动Token经济相关金融服务落地，辖内金融机构推出Token贷等产品。Token贷把Token消耗、平台资质、回款进度、上游客户等经营数据纳入金融机构授信视野，成为金融机构识别企业价值的重要依据。

中国银行等多家银行加快探索算力金融服务，推出算力Token贷等金融产品，全面覆盖算力领域大中小微企业。在产品设计上，中国银行突破传统授信模式，将企业算力Token产出消耗、算力服务合约价值、算力业务产生的应收账款、Token佣金结算量等作为核心授信依据，为符合条件的企业提供最长3年、最高3000万元的授信。

“过去客户经理上门，先问企业的可抵押房产、设备有哪些，现在则会问每月算力调用规模、Token消耗是多少。”一位银行对公业务人士向记者感慨，信贷审批的观察窗口正在发生迁移。不少AI企业订单充足，算力消耗持续走高，却苦于缺少抵押物拿不到贷款，算力贷为破解这一堵点提供了新的金融路径。

银行人员需补齐产业认知短板

算力信贷产品密集落地，是金融服务新质生产力的生动实践，但整个业态尚处在起步阶段，距离大规模普及还有现实障碍。多位银行业人士表示，Token消耗、算力规模绝非银行对企业的唯一授信依据，而是重要的补充指标。银行审批过程中，会交叉核验商业合同真实性、客户资质、回款记录、知识产权、团队背景等多重信息，综合给出授信额度，不会仅凭算力消耗就投放贷款。

对于银行机构而言，需要补齐行业认知短板。AI行业技术迭代快、路线变化迅速，要求银行从业人员加深了对大模型、算力产业的理解，提升辨别真实业务和虚假流量的能力。同时，部分中小银行在算力数据对接、AI风控模型搭建方面，技术成本依然较高。

正如招商银行北京分行科技金融部相关负责人所说，基于对AI技术的深刻理解和，招商银行精准识别共绩科技在算力调度赛道的成长潜力，打破传统财务指标束缚，以投资视角给予企业关键的金融支持。

金融创新需在产业机遇和风险防控间寻找平衡点。算力贷打开了轻资产AI企业融资新窗口，让银行从过去看厂房、看报表，转向读懂数字时代企业的经营流量。不过，唯有完善数据核验机制、健全多维度风控模型等，才能让“算力换贷款”模式走得稳、走得远。