

永励精密登陆北交所 三十余年深耕汽车精密管件



永励精密总部 公司供图

2026年7月9日,浙江永励精密制造股份有限公司(证券简称:永励精密,证券代码:920136)正式在北京证券交易所挂牌上市。这家始创于1989年的企业,从一家校办企业起步,历经三十余年风雨,站上了资本市场的新舞台。

上市前夕,永励精密董事长王晓园接受了中国证券报记者专访,回顾公司发展历程,畅谈技术创新、产业变革与未来愿景。

●本报记者 何显璞

从摩托车配套企业到汽车精密管件龙头

1989年,永励精密的前身“宁海县精密无缝管厂”在浙江宁波创立。“我们最早是做摩托车配套的,”王晓园回忆道,“后来随着中国汽车工业的兴起,我们果断从摩托车管件转型到汽车管件生产。”正是这次战略转型,为公司打开了更广阔的发展空间。

2006年,公司在浙江嘉兴设立子公司,全面转向焊接精密钢管的研发与生产,产品主要应用于汽车领域。王晓园说:“从摩托车管件全面转向汽车管件,这一步走得非常坚决,也非常成功。”

2018年,公司再次前瞻布局,切

入新能源汽车配套领域。“我们没有单纯押注燃油车,也没有只做新能源汽车,而是两条腿走路。”王晓园表示,“从特斯拉开始配套,到比亚迪、理想、蔚来、小米等主流新能源汽车品牌,我们都有深度合作。”目前,公司主要产品应用于新能源汽车的营收占比已快速提升至约50%。

凭借三十余年的深耕,永励精密已发展成为国内少数可将产品全面应用于汽车底盘系统、转向系统、发动机系统等核心组件的企业之一。根据公司测算,在全国整车配套市场,公司汽车减震器管件产品的市场占有率约为30%。2023年、2024年、2025年,公司营业收入分别约为5.08亿元、5.68亿元和5.4亿元,归母净利润分别为9294.83万元、9480.6万元和1.09亿元,盈利水平稳步提升。

持续加码研发创新

2024年,公司子公司嘉兴永励获评国家专精特新“小巨人”企业和浙江省制造业单项冠军企业。截至2026年4月,公司已获国家授权专利67项,其中发明专利14项。

“我们的技术创新,核心就是推动国产化,实现关键产品的自主供应。”王晓园说。她举例介绍,单筒减震器管件过去完全依赖欧洲进口,永励精密是国内唯一一家具备从焊接到成品全流程能力的供应商,产品已配套奔驰、奥迪、宝马等高端车型。“客户以前只

能从欧洲进口,现在我们可以直接交付成品,他们拿来就能装配。”

空心稳定杆管件是另一个典型。“以前全部依赖进口,我们实现国产化后,为客户节省了物流成本,价格比进口下降约30%,质量和开发能力都达到了国际领先水平。”王晓园介绍道。

在电控减震器管件领域,公司同样走在前列。随着新能源汽车对电控减震器配置需求提升,永励精密生产的电控减震器多孔管件是较早量产并应用于国产新一代半主动、主动减震器的核心产品之一,有力推动了该领域的国产化进程。“电控减震器在新能源汽车上的应用越来越多,我们的技术储备在国内处于前列,主要客户的定点,我们都是重要选择之一。”王晓园说。

在研发投入上,公司持续加码。2025年研发费用达2389.29万元,同比增长21.51%,占营收的4.42%。公司还积极参与行业标准制定,在空心稳定杆、转向管等领域参与了多项行业标准起草。

登陆北交所 迈向更广阔未来

本次IPO,永励精密公开发行股票2000万股,发行价格19.28元/股,募集资金总额3.856亿元。资金将投向两个项目:扩建年产1500万套底盘系统配套用管项目和新增年产360万套汽车转向管柱系统项目。

王晓园表示:“通过资本市场,我

们可以持续做大企业,营收有望实现更快增长。”募投项目达产后,将新增电控减震器组件1000万套、稳定杆管件500万套、汽车转向管柱系统360万套的产能。“这些投入有助于我们持续研发、设备升级和智能工厂建设,让我们在行业中走得更靠前。”

对于未来市占率的提升,王晓园有着清晰的规划:“国内市占率我们维持在35%左右。更大的空间在国际市场——我们现在国外市场几乎没做,目标是从零起步,用五年左右时间把国际份额做到10%至20%。”此外,售后市场也是新的增长点。

作为一家典型的家族企业,永励精密在治理现代化方面也有独特思考。“我们的人才基本从基层培养,从组长到科长到部长,大部分都是自己培养的。”王晓园说,“他们对公司的忠诚度很高,也非常看好公司发展前景。”此外,公司还设立了员工持股平台,大部分从基层到高层的管理干部都持有公司股份。“让员工成为公司的主人翁,这是我们一直坚持的理念。”

“我们的愿景是成为世界领先的汽车精密管件制造企业,成为世界百强汽车零部件企业最忠实的合作伙伴。”王晓园说。登陆北交所是永励精密三十余年发展历程的重要里程碑,更是新征程的起点。“我们将坚守实业初心,持续加大研发投入,以稳健经营和优良业绩回馈投资者,为中国汽车零部件产业的高质量发展贡献永励力量。”

宣泰医药总经理郭明洁:

稳步迈向“仿创结合”型特色制药企业

●本报记者 黄一灵

对于宣泰医药而言,2026年是转型的关键之年。随着公司首个自主研发的改良型新药项目XT-0043正式获批开展Ⅲ期临床试验,这家深耕高端制剂领域的企业,正从“仿制药”向“仿创结合”迈出坚实一步。

宣泰医药总经理郭明洁日前在接受中国证券报记者专访时表示,公司依托三大核心技术平台,通过“仿创结合”与“全球布局”双轮驱动,在复杂高端制剂赛道上构筑起独特的竞争壁垒,致力于成为国际化创新药企。面向未来,公司不会放弃作为现金流基础的高端仿制药业务,同时也将重点发展技术契合的改良型新药,走出一条稳中提质、创新突围的发展之路。

从“仿制”到“仿创结合”的跨越

“在集采常态化、普通仿制药利润持续收窄的背景下,市场竞争非常激烈,长期来看,如果仅仅依赖仿制药,企业的持续增长空间比较有限。”郭明洁坦言,发力改良型新药是宣泰医药深思熟虑后的战略选择,但这并非一蹴而就,而是基于深厚技术沉淀的必然延伸和长期布局。

XT-0043项目的推进,正是这一战略的里程碑。作为公司首个完全自主开发的抗真菌改良型新药,其顺利进入Ⅲ期临床,标志着宣泰医药的研发实力完成了从高端仿制到仿创结合的实质性跨越。“这让我们撕下了‘只做仿制’的标签,XT-0043项目实打实证明我们成熟的制剂技术可以完整平移到改良新药自主研发中。”郭明洁进一步表示。

近年来,宣泰医药依托难溶药物增溶技术平台、缓控释药物制剂研发平台

和固定剂量药物复方制剂研发平台三大核心平台深耕高端仿制药。XT-0043项目打通了技术平台复用的闭环,直接搭建起“仿制药稳底盘、改良新药提价值”的双层管架结构。

在郭明洁看来,改良型新药与传统仿制药存在本质区别。后者以对标原研、实现一致性评价为核心,易陷入同质化价格战;而前者必须证明具备明确的临床差异化获益,拥有更高的技术门槛和更长的产品生命周期。

“‘仿创结合’是行业主流发展方向。我们不会完全放弃仿制药,而是会挑选生命周期更长、更具竞争力的高端仿制药品种。”郭明洁强调,高端仿制药是“仿创结合”的基石。公司采取“稳中求进”的策略,用仿制药、CRO(医药合同研发机构)/CDMO(医药合同研发生产机构)和大健康业务的盈利,反哺创新业务的研发,形成良性循环。这既能有效对冲集采带来的盈利波动,增强抗风险能力,也有望重塑资本市场对公司的估值逻辑。

以“技术出海”构建全球化网络

国际化是宣泰医药与生俱来的基因。公司核心团队拥有多年国内外知名制药公司的研发、生产经营和管理经验,旗下固体片剂车间集齐中国NM-PA(国家药品监督管理局)、美国FDA(美国食品药品监督管理局)、欧盟EMA(欧洲药品管理局)、日本PMDA(日本医药品医疗器械总合机构)、沙特SFDA(沙特食品药品监督管理局)五大全球顶级药监GMP(药品生产质量管理规范)认证。“国内能做到这一点的企业不多,这说明我们的产品质量经得起严格标准的检验。”郭

明洁补充说道。

“在全球化布局方面,中国药企的国际化已从‘可选项’升级为‘必选项’。我们主要从事‘造船出海’业务,并且已经出海多年。”郭明洁称,美国是公司最主要的出口市场,但近年来,公司持续深耕新兴市场,目前已与东南亚、中东、拉美等区域的相关公司建立了业务合作。

以宣泰医药自主研发的枸橼酸托法替布缓释片为例,除了美国,宣泰医药还授权科兴制药开发墨西哥、科威特等新兴市场,整体形成“以美国为主、新兴市场补充”的销售网络。

据郭明洁介绍,在东南亚和中东两大新兴市场,宣泰医药已经走前前期注册铺垫,正式进入商业化落地阶段。与此同时,面对复杂的国际贸易环境,宣泰医药选择了一条独特的“技术出海”路径。“我们不会进行重资产的海外建厂或收购。”郭明洁表示,公司更倾向于通过技术授权、业务合作等轻资产模式,将技术输出给当地有实力的企业,实现区域性生产,辐射周边市场。

“我们的技术输出,是建立在自身强大的全球注册和合规生产能力之上的。”郭明洁解释道,这种能力使得公司不仅能将自有产品销往全球,还能将国外有潜力但缺乏商业化能力的小产品引入国内开发,实现“内外双循环”。

此外,公司的CRO/CDMO业务也成为国际化的重要抓手。截至目前,公司已为全球客户推进了超过100个创新药制剂开发项目,并承接了多个产品的商业化生产服务,深度融入全球医药产业链。

“一技多用”赋能多元化布局

在深耕医药主业的基础上,近年

来,宣泰医药依托核心制剂技术优势,逐步将业务拓展至营养保健产品等大健康领域。

“我们做保健品,不是一次心血来潮的跨界,而是一场基于技术能力的降维试验。”郭明洁直言,公司的核心能力是制剂技术,在合规体系、工艺与全球化注册方面积累了可复用的技术资产,这些都可以赋能大健康产品。公司用制剂技术做营养品,其增溶工艺有助于提升产品的吸收度和生物利用度。

以番茄红素为例,其是脂溶性抗氧化剂,难溶于水,以水送服只能穿肠而过。宣泰医药依托难溶药物增溶技术平台,打破了这种吸收的物理屏障。

这种“一技多用”的生态打法,既强化了产品差异化壁垒,也实现了技术价值的最大化复用。长期深耕复杂制剂,也让宣泰医药形成了非常清晰的差异化壁垒。随着公司预充针产线顺利投产、西林瓶冻干产线完成安装确认,公司高端复杂注射剂产能逐步落地,同时打通了高端口服和高端注射两大复杂制剂平台。

无论是XT-0043项目的临床投入,还是复杂注射剂相关产能建设,都离不开资本市场的支持。“如果没有科创板的融资支持,我们很难在短时间内完成复杂制剂车间的建设,可能会错过行业发展的窗口期。”郭明洁说,宣泰医药将继续深化“仿创结合”,坚定不移推行“研发驱动、全球布局”战略,并通过稳定分红等方式,切实回馈投资者,为投资者创造长期价值。

从高端仿制药的“追随者”,到改良新药和特色制剂的“创新者”,再到营养健康领域的“定义者”,宣泰医药正以其清晰的战略和坚实的步伐,在中国医药产业高质量发展的浪潮中,书写着属于自己的新篇章。

迎峰度夏进行时: 国资央企筑牢能源保供“顶梁柱”

●本报记者 刘丽巍

近日,滇西北群山深处,500千伏德茂输变电工程建成投产,标志着滇西北“绿电高速路”全面贯通;千里之外的黄骅港正以破亿吨的年累计煤炭下水量刷新历史同期纪录……一南一北,勾勒出今夏能源央企迎峰度夏的攻坚图景。

据国家发展改革委综合研判,今夏全国最高用电负荷将达到16亿千瓦,较去年增加9000万千瓦左右。负荷冲高、酷暑叠加,迎峰度夏能源保供正进入关键时刻。南方电网、国家能源集团、中国大唐、国家电投等能源央企,从电源侧到电网端,从传统火电到新能源,全链条发力以“顶梁柱”的担当,筑牢万家灯火的能源防线。

煤炭稳增产“全链条”发力

煤炭依然是电力保供的“压舱石”。尽管新能源装机比重不断提升,但在高温高负荷的极端工况下,火电的支撑性、兜底性作用无可替代。

在内蒙古,国家电投集团内蒙古公司的扎哈淖尔露天矿坑内,67台采煤设备和2套输煤系统满负荷运转。“我们采用了先进的少人或无人值守胶带输煤系统,以及智能装车系统,每小时原煤生产能力稳定在1885吨,目前库存煤已达20万吨,可在极端天气条件下保证5天以上的煤炭外运量。”扎哈淖尔露天煤矿生产技术负责人刘竹青说。

这种“底气”源于全链条的稳增产协同发力。作为“西煤东运”的关键枢纽,国家能源集团准能集团通过优化运煤道路、采剥设计,煤产能高位释放,日均外运商品煤近17万吨;神东煤炭则深耕井下设备运维,抓实夏季高温设备专项检修工作。数据显示,国家能源集团煤炭板块全速稳增产,仅黄骅港务截至6月12日的年累计煤炭下水量就已超过1亿吨,同比增长5%,创下历史新高。

内蒙古大唐国际锡林浩特矿业有限公司生产端不断优化采剥作业组织,日产量稳定保持在8.4万吨,充分释放煤炭产能;储运端持续加大煤炭接运与储备规模,充分利用港口仓储设施搭建中转储备煤场,确保煤炭外运通道畅通无阻。当前,该公司煤炭外运业务覆盖全国6个省区,最远直达福建省,每日火车发运量稳定在18列,用充足产能守住迎峰度夏能源供应防线。

与此同时,燃料保供的“毛细血管”也在高效运转。中国大唐旗下的国源公司目前矿井日均产煤量约4.8万吨,该公司加强与铁路部门的高效联动,进度兑现率已完成108.54%。在“疆煤入赣”的新通道上,满载5000吨新疆天池将矿“优质动力煤”的江轮靠泊国家电投集团江西公司新昌电厂自备码头,为2台700兆瓦机组顶峰出力增添了十足底气。

国家发展改革委数据显示,截至6月16日,全国统调电厂存煤达2.1亿吨,平均可用天数达到34天。整体库存处于历史高位,为迎峰度夏提供了坚实物质基础。

据了解,下一步,国家发展改革委将指导督促有关方面做好煤炭等一次能源生产供应,全面抓好安全生产,强化电煤运输保障,持续推动电煤保供中长期合同高效履约,切实发挥煤炭的基础保障和系统调节作用,确保迎峰度夏期间能源电力安全稳定供应。

绿电护航迎峰度夏

在“双碳”目标指引下,风电、光伏等新能源正以前所未有的速度接入电网,重塑着能源结构。

在广袤的沙漠与戈壁,绿色能源脉动强劲。国家能源集团龙源电力最新数据显示,7月3日,龙源电力宁夏腾格里沙戈荒新能源基地中卫300万千瓦光伏项目单日发电量达2540.41万千瓦时,充分验证了“沙戈荒”大基地的光伏发电效能,有力支撑湖南迎峰度夏能源保供。

在华北平原,由中国能建投资公司投资建设的河北深州100兆瓦风电项目实现首批风机并网发电。该项目成功投运标志着公司在平原地区

低风速、大容量风电建设领域取得重大突破,提供了可复制的“深州方案”。项目全容量投产后,年均可提供清洁电能约2.4亿千瓦时,可满足约13万户家庭一年的用电需求。

与此同时,储能这一“超级充电宝”在调峰填谷中的作用日益凸显。在广西,国家“十四五”重大工程南首抽水蓄能电站迎来了投产后的首次迎峰度夏“大考”。数据显示,5月以来电站已成功启动419次,累计抽水电量11652.75万千瓦时,发电电量9197.375万千瓦时,综合效率高达78.93%。在广东,梅州抽水蓄能电站8台机组高效满发,以市场化方式积极响应新能源消纳需求,为粤港澳大湾区构建安全、稳定、绿色的电力调节屏障。

“针对今夏南方区域用电负荷持续走高的态势,南网储能公司统筹投产电站效能发挥与在建项目提速建设,加快抽水蓄能工程落地,强化电网调峰能力,夯实区域电力安全稳定运行根基。”南方电网储能公司相关负责人表示。

国家能源局数据显示,截至4月底,全国累计发电装机容量39.9亿千瓦,同比增长14.2%。其中,太阳能发电装机容量12.5亿千瓦,同比增长26.2%;风电装机容量6.6亿千瓦,同比增长22%。新能源电力正成为迎峰度夏保供的重要力量。

日前,国家能源局新闻发言人、副局长万劲松说,新型能源基础设施是新型能源体系的“大骨架”“硬支撑”,是适应能源变革、服务转型发展的现代化基础设施。“十五五”期间,将重点围绕三个方向,进一步加快布局建设新型能源基础设施。一是加快布局促进新能源发展的能源基础设施。二是加快布局新技术新模式带动的能源基础设施。三是加快传统能源基础设施数智化转型。

一批重点电网工程密集投产

电力产得出,更要送得到、落得下、用得上。今夏,一批重点电网工程接连投产,显著提升跨区域输电能力。

在主网架补强方面,南方电网捷报频传。在广西,6月20日500千伏河池变电站技改工程投产,有效增强了区域主干电网的稳定性与供电可靠性。在海南,文昌110千伏滨湾输变电新建工程110千伏迈潭线、110千伏迈深滨线、110千伏迈滨线、全站一次设备、二次设备全部启动送电成功,有效解决了文昌国际航天城周边的用电需求。南方电网广东电网公司统筹推进的27项迎峰度夏主网重点建设工程目前已全部建成投产,全力保障用电高峰期间电网平稳运行。

国家电网公司同样交出亮眼答卷。6月28日零时28分,1000千伏长沙(潇湘)变电站4号主变圆满完成72小时试运行,正式投产送电。首个工程“十五五”期间国家电网首个建成投运的特高压项目,亦是湖南电网2026年迎峰度夏核心保供重点工程。投运后,潇湘站大幅提升湖南电网“双直流”消纳能力,进一步强化“承西启东、连南接北”区域电力交换枢纽地位。

随后,6月30日,陕北—安徽±800千伏特高压直流输电工程全面建成、正式投运。该工程是我国“十五五”期间首个投运的特高压直流项目,也是国家电网落实国家“西电东送”能源战略、打造跨区域电力输送通道的标志性工程。工程投运后,陕西电力外送规模将超过3100万千瓦。

一个个新的增长点,正转化为实实在在的供电能力。从“西电东送”到“北电南供”,一张愈发坚强的电网,正将能源的血脉延伸至千家万户。

“当前迎峰度夏保供工作已经全面展开,我们研判全国电力供需总体平衡,其中华东、华中(含西南)、南方区域的部分省份供应偏紧,通过跨省区的电力互济等手段,这些地区的电力供应可以得到有效保障。”国家能源局电力司司长杜忠明近日表示,下一步,将推动保供电源应投尽投,夯实煤电兜底保障作用,确保火电在高峰时段顶得上、发得稳。同时,发挥好大电网、大通道、大市场作用,错峰开展省间市场化交易互济。