（上接B058）

账龄	2022.12.31	2023.12.31	2024.12.31	2025.12.31
1年以内	24,735.44	32,987.84	43,053.25	56,447.01
1-2年	11,275.14	6,518.25	10,411.41	15,615.75
2-3年	1,659.21	5,020.98	2,700.76	6,009.65
3-4年	672.19	549.31	2,283.11	1,373.08
4-5年	601.68	118.17	228.73	397.04
5年以上	143.77	488.60	291.54	452.62
合计	39,087.43	45,683.16	58,968.80	80,295.15

（2）迁徙率计算情况如下：

账龄	序号	2022年至2023年迁徙率	2023年至2024年迁徙率	2024年至2025年迁徙率	3年平均迁徙率
1年以内	A	26.35%	31.56%	36.27%	31.39%
1-2年	B	44.53%	41.43%	57.72%	47.90%
2-3年	C	33.11%	45.47%	50.84%	43.14%
3-4年	D	17.58%	41.64%	17.39%	25.54%
4-5年	E	65.54%	48.05%	87.00%	66.86%
5年以上	F	-	-	-	-

注：①1年以内迁徙率=下期期末账龄1-2年金额/当期期末账龄1年以内金额；②1-2年迁徙率=下期期末账龄2-3年金额/当期期末账龄1-2年金额；③2-3年迁徙率=下期期末账龄3-4年金额/当期期末账龄2-3年金额；④3-4年迁徙率=下期期末账龄4-5年金额/当期期末账龄3-4年金额；⑤4-5年迁徙率=下期期末账龄5年以上金额/（当期期末账龄4-5年金额+当期期末账龄5年以上金额）。

（3）历史损失率计算情况如下：

账龄	平均迁徙率	历史损失率计算公式	历史损失率
1年以内	31.39%	G=A*B*C*D*E*L	1.11%
1-2年	47.90%	H=B*C*D*E*L	3.53%
2-3年	43.14%	I=C*D*E*L	7.37%
3-4年	25.54%	J=D*E*L	17.07%
4-5年	66.86%	K=E*L	66.86%
5年以上	-	L=1-F	100.00%

（4）预期信用损失率计算情况如下：

账龄	历史损失率	前瞻性调整	计算公式	预期损失率
1年以内	1.11%	5%	M=G*（1+5%）	1.16%
1-2年	3.53%	5%	N=H*（1+5%）	3.70%
2-3年	7.37%	5%	O=I*（1+5%）	7.73%
3-4年	17.07%	5%	P=J*（1+5%）	17.93%
4-5年	66.86%	5%	Q=K*（1+5%）	70.21%
5年以上	100.00%	5%	R=L	100.00%
注：充分考虑宏观经济、行业环境变化、违约风险的影响，前瞻性信息上调5%。				

公司利用平均迁徙率计算的违约损失率低于账龄法下坏账计提比例，基于谨慎性及稳健性原则，上调5%后综合预期损失率低于公司减值计提比例，应收款项坏账准备计提充分。

2、主要客户信用风险变化情况、期后回款情况

按欠款方归集的年末余额前十名的应收账款情况如下：

单位：万元

序号	客户名称	应收账款金额	期后回款金额	客户性质	客户信用风险变化情况
1	客户六	12,833.62	11,778.99	国有企业	该客户为本年度新增客户、为国家电网下级子公司，偿债能力较好，信用风险无变化。
2	客户十三	4,694.20	3,767.88	国有企业	该客户为本年度新增轨道交通领域国有企业，偿债能力较好，信用风险无变化。
3	客户五	2,715.97	745.12	国有企业	该客户为国家电网下级子公司，偿债能力较好，信用风险无变化。
4	客户十四	2,526.98	498.09	国有企业控股公司	该客户为电力领域历史合作客户，偿债能力较好，信用风险无变化。
5	客户十五	1,908.18	-	事业单位	该客户为水利领域事业单位，客户资信较好，信用风险无变化。
6	客户二	1,600.45	-	企业客户	该客户为本年度新增轨道领域客户，受账期影响未到回款周期，客户信用风险无变化。
7	客户十六	1,519.79	1,133.35	国有企业	该客户为国家电网下级子公司，偿债能力较好，信用风险无变化。
8	客户一	1,498.33	1,498.33	企业客户	该客户为本年度新增水利领域客户，期后完成回款。
9	客户十七	1,318.00	385.12	国有企业	该客户为国家电网下属公司，偿债能力较好，信用风险无变化。
10	客户四	1,296.00	-	企业客户	该客户为本年度新增轨道领域客户，未发现重大风险事件，且未到回款周期，客户信用风险无变化。
合计		31,911.52	19,806.88	/	/

公司前十大客户性质主要为国家电网、南方电网下属公司及轨道交通、水利领域的政府/国有企业客户，客户资质较好，因此信用风险无变化。截至2026年6月10日，前十大客户期后回款比例为62.07%，回款情况较好，公司将持续加强应收账款的管理，促进应收款项的回收。

3、同行业可比公司减值计提情况对比

账龄段	智洋创新	信通电子	亿嘉和	申昊科技
1年以内	5%	5%	5%	5%
1-2年	10%	10%	10%	10%
2-3年	30%	20%	20%	20%
3-4年	50%	50%	50%	50%
4-5年	70%	80%	80%	70%
5年以上	100%	100%	100%	100%

由上表可知，①公司与可比公司的计提标准在"1年以内"、"1-2年"、"3-4年"和"5年以上"完全一致，为5%、10%、50%和100%，与同行业保持一致；②计提标准在2-3年坏账计提比例为30%，大于同行业可比公司；③计提标准在4-5年的坏账计提比例为70%，与申昊科技一致，公司4-5年应收账款坏账准备金额376.74万元，影响较小。故公司坏账准备计提情况与同行业可比公司无重大差异，符合行业特征。

综上，2025年末，公司应收账款坏账准备计提政策与同行业可比公司不存在重大差异，应收账款坏账准备计提充分。

4、应收账款回收风险

截至2025年末，公司应收账款客户以国有企业为主，整体资信良好，履约能力较强，坏账风险可控。受客户付款审批流程较长等因素影响，回款周期偏长，若未来经济环境发生不利变化或上述客户财务状况恶化，公司可能面临部分应收账款无法收回，对公司经营造成不利影响的风险。对此，公司已建立分级催收机制，未来将持续加强客户沟通，持续推进回款工作。

二、年审会计师核查程序及核查意见

（一）核查程序

针对上述事项，年审会计师执行的核查程序包括但不限于：

1、获取公司应收账款明细表，检查2025年末前十大客户的名称、交易内容、销售金额及占比、账龄、逾期情况、期后回款情况；分析2025年末应收账款前十大客户的关联关系，与报告期内销售前十大客户是否存在重合，较上年是否发生重大变化情况；

2、获取公司单项计提坏账准备的应收款项明细表，访谈公司财务负责人，了解公司新增单项计提坏账准备的欠款方的基本情况，核查其可收回性；

3、获取公司编制的近三年各账龄段应收账款的迁徙率、实际坏账损失率历史数据，分析坏账计提是否充分，计提比例是否合理；访谈公司销售负责人，结合主要客户信用风险变化情况、期后回款情况、同行业可比公司情况，说明前期及本期坏账计提是否充分，计提比例是否合理等；

4、查阅公司及同行业上市公司披露的公开数据，分析公司应收账款坏账准备计提比例与同行业可比公司的差异情况。

（二）核查意见

基于实施的审计程序，就2025年度财务报表整体公允反映而言，我们没有发现公司对应收账款及坏账准备相关的会计处理及披露在所有重大方面存在不符合企业会计准则相关规定的情况，我们没有发现上述公司回复中与财务报表相关的信息与我们在审计中获取的相关资料在所有重大方面存在不一致之处。

三、年审会计师说明对应收账款及坏账准备执行的具体审计程序及获取的审计证据，并发表意见

（一）年审会计师对应收账款及坏账准备执行的具体审计程序及获取的审计证据如下：

1、了解销售与收款的关键内部控制，评价这些控制的设计，确定其是否得到执行，并测试相关内部控制运行的有效性；

2、对应收账款的发生额进行查验，复核销售累计发生额与主营业务收入是否配比，经检查，不存在显著差异；

3、选取样本执行函证程序以确认应收账款余额和销售收入金额；

针对2025年末应收账款（含合同资产）的函证情况如下：

项目	2025年末
应收账款（含合同资产）（万元）	86,525.55
发函覆盖应收账款（含合同资产）（万元）	73,575.78
发函覆盖应收账款（含合同资产）占比	85.03%
其中：回函覆盖应收账款（含合同资产）（万元）	57,526.68
回函覆盖应收账款（含合同资产）占比	66.49%

对于未回函客户，年审会计师执行替代测试程序；

4、获取应收账款明细表和账龄明细表，编制应收账款账龄分析表，对其中账龄较长的客户，关注其长期未回款的原因；

5、计算应收账款周转率、周转天数等指标，与公司以前年度指标对比分析，判断是否存在重大异常；

6、获取公司期后应收账款回款情况，分析期后应收账款回款情况，确认是否与账面记录一致；

7、执行延伸审计程序：访谈主要客户，并访谈询问销售交易情况，往来款金额、关联关系情况、结算方式情况及其他基本情况。走访情况如下：

项目	2025年末
应收账款（含合同资产）（万元）	86,525.55
走访覆盖应收账款（含合同资产）（万元）	25,919.29
核查金额占比	29.96%

访谈内容主要包括：

①确认客户与公司及其关联方是否存在关联关系；

②核实客户向公司采购的主要商品、采购金额、往来款金额等；

③客户的价格确认方式以及产品售后的情况；

④客户与公司之间的交易真实且不存在纠纷、利益输送等情形。

8、通过客户工商信息查询系统和互联网检索方式对2025年度的主要客户进行背景调查，确认其公司背景、业务性质和营业规模等，评价应收账款坏账准备计提的合理性；

9、获取公司应收账款坏账准备计提表，评估其是否符合《企业会计准则第22号——金融工具确认和计量》的规定，并检查是否得到一贯执行；

10、获取公司应收账款明细表及账龄分析表，复核账龄划分的准确性，重新计算迁徙率及预期信用损失率，验证公司采用迁徙率模型计算的历史损失率的准确性；

11、评估公司前瞻性调整的合理性，分析调整比例是否合理，并与往年调整情况进行对比；

12、获取公司单项计提坏账准备的应收账款清单，检查大额单项计提坏账确认依据，分析按单项计提坏账准备的原因是否合理；

13、对比分析公司2025年与2024年、2023年账龄组合预期信用损失率的差异情况，确认是否存在异常的情形。

（二）审计结论

年审会计师认为，我们针对2025年末应收账款及坏账准备所执行的审计程序和获取的审计证据是充分适当的，相关审计程序符合审计准则的相关规定。

问题5、关于存货

年报显示，2025年末存货账面余额2.80亿元，同比减少13.75%，报告期内计提存货跌价准备828.40万元，转回存货跌价准备862.60万元。存货中主要为发出商品，期末账面余额1.73亿元，同比减少21.34%，其跌价准备1,553.62万元，同比增长19.44%。

请公司：（1）结合营业收入变动、在手订单情况及生产经营计划，说明存货规模与营业收入变动方向不一致的原因及合理性；（2）结合存货内容、库龄、金额、坏账计提时点、比例、具体依据等，说明存货跌价准备的转回和合理性，转销比例与存货变化是否匹配；并结合存货转销的确定依据说明前期计提的合理性，相关减值测试中参数、假设、指标的选取是否存在不谨慎、不合理的情形；（3）列示近三年期末发出商品的账面价值、占总资产的比例、跌价准备金额和计提比例、期后确认收入的情况，并结合在手订单情况、行业惯例等，说明发出商品账面余额及占比较高的原因及合理性，与行业内可比公司是否存在明显差异；（4）列示2025年期末发出商品余额前十大客户的名称、合同金额、商品类型、发货时间、未满足收入确认条件的原因、预计结转成本的时间，说明相关项目是否正常推进，跌价准备计提是否充分；（5）说明发出商品账面余额同比减少21.34%但跌价准备余额同比增长19.44%的具体原因及合理性，是否存在以前年度存货跌价准备计提不充分的情形；（6）说明是否存在大额长期在账的发出商品，如有，请说明逾期未验收的理由。请年审会计师发表意见。

回复：

一、公司回复

（一）结合营业收入变动、在手订单情况及生产经营计划，说明存货规模与营业收入变动方向不一致的原因及合理性；

公司存货规模与营业收入金额及同比变动情况如下：

单位：万元

项目	2025年末/2025年度	2024年末/2024年度	变动金额	变动率
存货账面余额	28,012.12	32,156.93	-4,144.81	-12.89%
其中：发出商品账面余额	17,329.89	22,031.69	-4,701.80	-21.34%
营业收入	118,129.10	97,072.18	21,056.92	21.69%

2025年末存货规模减少12.89%，营业收入规模增长21.69%，二者变动趋势不一致，存货规模与营业收入变动方向不一致的原因主要系：（1）公司采用先发货、现场安装调试、客户整体终验的项目制销售模式，货物发出后计入发出商品核算，待客户完成验收，满足收入确认条件后方可结转成本、确认收入；（2）随着公司项目管理能力提升和交付效率提高，从采购备货到项目验收的周期有所缩短，存货周转率（次）由2024年的2.38提升至2025年的3.03，存货周转速度加快。

期末公司存货余额与主营业务收入、在手订单匹配分析情况如下：

单位：万元

项目	2025年末	2024年末
存货余额	28,012.12	32,156.93
主营业务收入	118,045.50	96,823.99
各期末在手订单	63,172.87	59,378.51
当年销售毛利率	28.98%	31.70%
在手订单对应的成本	[illegible]	[illegible]
存货余额中订单覆盖率	62.44%	79.29%

注1：各期末在手订单不含期末尚未备货、尚未发货的订单金额；

注2：存货余额中订单覆盖率=存货余额/(各期末在手订单*(1-当年销售毛利率))。

公司期末存货能够与在手订单、预立项项目进行匹配，2024年至2025年末，公司订单支持率分别为79.29%和62.44%，存在一定波动，主要系公司根据市场预测、在手订单、生产排产和库存控制之间进行的动态平衡与主动管理所致。

综上所述，公司报告期各期末存货规模变动，主要受备货政策、采购及生产周期、产品交付验收周期等因素综合影响，存货规模与营业收入变动方向不一致具有合理性。

（二）结合存货内容、库龄、金额、坏账计提时点、比例、具体依据等，说明存货跌价准备的转回和转销的合理性，转销比例与存货变化是否匹配；并结合存货转销的确定依据说明前期计提的合理性，相关减值测试中参数、假设、指标的选取是否存在不谨慎、不合理的情形；

报告期内，公司存货跌价准备的计提、转回/转销情况如下：

存货内容	期初余额	计提金额	转销金额	期末余额	存货跌价转销比例	转销涉及的主要品类	存货跌价计提原因	存货跌价转销原因
原材料	793.33	75.96	570.21	299.07	71.88%	[illegible]	原材料库龄时间较长，技术迭代升级，性能落后，[illegible]	2025年度，公司针对库龄长、性能低且前期已计提存货跌价准备的原材料[illegible]
库存商品	224.69	275.46	68.23	431.92	30.37%	物联分析终端、智能测控装置、输电线路智能监拍装置等公司自产的商品。	产成品库龄时间较长，技术迭代升级，性能落后，产成品品质不满足交付客户标准。[illegible]	[illegible]
发出商品	1,300.79	476.99	224.16	1,553.62	17.23%	与在手订单、预立项项目相关的，已经发货到客户现场且正在实施的项目。	[illegible]	2025年度，期初计提存货跌价准备的发出商品[illegible]最终由客户完成项目验收，实现了对外销售。
合计	2,318.81	828.40	862.60	2,284.62	37.20%	/	/	/

2025年度，公司存货跌价准备转销862.60万元，占2024年末存货跌价准备余额的37.20%，[illegible]

（三）近三年期末发出商品的账面价值、占总资产的比例、跌价准备金额和计提比例、期后确认收入的情况，并结合在手订单情况、行业惯例等，说明发出商品账面余额及占比较高的原因及合理性，与行业内可比公司是否存在明显差异；

近三年，公司期末发出商品及期后结转情况如下：

单位：万元

指标	2025年末	2024年末	2023年末
发出商品账面价值	15,776.26	20,730.89	16,816.42
总资产	179,274.82	152,149.01	140,797.38
发出商品账面价值占总资产比例	8.80%	13.63%	11.94%
发出商品跌价准备	1,553.62	1,300.79	1,071.81
发出商品跌价准备计提比例	8.96%	5.90%	5.99%
发出商品期后结转营业成本的金额	4,209.33	15,095.13	13,816.78
发出商品期后结转营业成本的比例	24.29%	68.52%	77.24%

注：发出商品期后结转情况统计截至2026年5月底。

近三年，公司发出商品截至2026年5月31日已结转营业成本的金额分别为13,816.78万元、15,095.13万元和4,209.33万元，已结转营业成本的比例分别为77.24%、68.52%和24.29%，尚未结转营业成本的主要原因为：（1）部分项目合同尚未签订；（2）合同已签项目，受客户施工计划安排影响，施工尚未完成。

近三年末，公司发出商品账面价值占总资产的比例与同行业可比公司对比情况如下：

公司名称	2025年12月31日	2024年12月31日	2023年12月31日
申昊科技	7.76%	2.30%	2.24%
亿嘉和	0.67%	0.42%	1.23%
信通电子	5.36%	8.96%	13.42%
同行业均值	4.60%	3.89%	5.63%
本公司	8.80%	13.63%	11.94%

注：信通电子发出商品计算包含合同履约成本。

公司发出商品均能够与在手订单、预立项项目进行匹配，近三年各期末，公司发出商品账面价值占总资产的比例分别为11.94%、13.63%和8.80%，高于同行业可比公司的主要原因为：（1）公司业务规模不断扩大，与发出商品相关的项目数量增多、余额增大；（2）公司主要采用"项目订单式"的生产方式，在考虑供货周期的影响以及公司未来业绩预期的前提下，为了保障客户工程工期、提升交付履约能力，公司匹配在手订单、预立项项目排产、生产、发货，提高了客户项目现场发出商品的备货比例；（3）公司水利板块、轨道交通板块和无人机板块等新业务领域正处于业务拓展初期，部分项目验收推进速度低于电力等成熟业务。

综上所述，近三年期末发出商品的账面价值占总资产的比例虽高于同行业可比公司均值，但与公司在手订单、预立项项目相匹配，符合公司生产经营的实际情况。

（四）说明发出商品账面余额同比减少21.34%但跌价准备余额同比增长19.44%的具体原因及合理性，是否存在以前年度存货跌价准备计提不充分的情形；

公司发出商品均能够与在手订单、预立项项目进行匹配，公司按成本与可变现净值孰低法计提存货跌价准备；同时，公司出于谨慎性考虑，①将库龄3年以上仍未签回合同的发出商品全额计提存货跌价准备；②2025年度公司将库龄3年以内仍未签回合同的发出商品按照历史未签回比例补充计提跌价准备，对长时间未签订合同且预计难以结算的发出商品全额计提存货跌价准备。

2025年度发出商品及存货跌价准备计提情况如下：

单位：万元

库龄	已签约			未签约（预立项）		
	期末余额	跌价金额	跌价比例	期末余额	跌价金额	跌价比例
1年以内	6,256.75	17.21	0.28%	2,060.64	20.61	1.00%
1-3年	2,540.36	108.36	4.27%	3,455.51	37.95	1.10%
3年以上	1,708.47	61.34	3.59%	1,308.16	1,308.16	100.00%
合计	10,505.58	186.91	1.78%	6,824.31	1,366.72	20.03%

由上表可知，2025年末公司发出商品存货跌价金额为1,553.62万元，其中，库龄1-3年已签约合同跌价比例4.27%大于未签约合同跌价比例1.10%，已签约合同金额小于发出商品期末余额计提存货跌价准备108.36万元，均为亏损合同，库龄3年以上仍未签回合同的发出商品全额计提存货跌价准备1,308.16万元，该计提标准自公司上市以来未发生变更，不存在以前年度存货跌价准备计提不充分的情况。

预立项项目发出商品的存货跌价准备计提政策与同行业可比公司信通电子对比分析：

库龄	信通电子	智洋创新
3年以内	对库龄3年以内的发出商品按成本与可变现净值孰低法计提存货跌价准备；并且基于谨慎性考虑，公司对长时间未签订合同且预计难以结算的发出商品全额计提存货跌价准备。	发出商品按成本与可变现净值孰低法计提存货跌价准备；并且基于谨慎性考虑，一是将库龄3年以内仍未签回合同的发出商品按照历史未签回比例补充计提跌价准备；二是对长时间未签订合同且预计难以结算的发出商品全额计提存货跌价准备。
3年以上	基于谨慎性考虑，库龄超过3年的发出商品全额计提存货跌价准备。	公司出于谨慎性考虑，将库龄3年以上仍未签回合同的发出商品全额计提存货跌价准备。

由上表可知，2025年度公司和信通电子关于预立项项目的存货跌价准备计提政策基本一致，公司存货跌价准备计提政策与信通电子不存在明显差异。

综上，发出商品余额减少但跌价准备增加，主要系期末库龄3年以上仍未签回合同的发出商品全额计提存货跌价准备1,308.16万元，该计提标准自公司上市以来未发生变更，不存在以前年度存货跌价准备计提不充分的情形。

（五）列示2025年期末发出商品余额前十大客户的名称、合同金额、商品类型、发货时间、未满足收入确认条件的原因、预计结转成本的时间，说明相关项目是否正常推进，跌价准备计提是否充分；

2025年末，发出商品余额前十大客户的主要情况如下：

单位：万元

序号	客户名称	合同号	销售内容	合同金额/预签金额	发出商品期末余额	已签约/预立项	发货时间	库龄	截至期末项目推进状态	预计/实际结转时间	跌价准备金额
1	客户六	合同1	输电变电场景人工智能解决方案	337.61	280.84	已签约	2025年12月	1年以内	项目正在施工中	2026年第一季度	-
		合同2		225.57	153.20	已签约	2025年11月至12月	1年以内	项目正在施工中	2026年第三季度	-
		合同3		593.40	126.00	已签约	2025年12月	1年以内	项目正在施工中	2026年第一季度	-
		合同4		124.38	104.42	已签约	2025年12月	1年以内	项目正在施工中	2026年第二季度	-
		其他（60个合同）		5,119.84	607.24	/	/	/	/	/	0.28
	小计			6,400.80	1,271.70	/	/	/	/	/	0.28
2	客户二十三	合同5	轨道交通行业人工智能解决方案	1,107.40	921.95	已签约	2022年10月至2024年6月	3年以上	项目正在施工中	2027年度	-
	小计			1,107.40	921.95	/	/	/	/	/	-
3	客户十六	合同6	输电变电场景人工智能解决方案	347.36	307.40	已签约	2025年12月	1年以内	项目正在施工中	2026年第一季度	-
		合同7		194.86	225.09	已签约	2024年9月至12月	1-2年	项目正在施工中	2026年第一季度	52.65
		合同8		148.08	62.58	已签约	2024年8月至12月	1-2年	项目需求分批次确认	2026年第四季度	-
		合同9		54.68	52.82	已签约	2025年5月	1年以内	项目正在施工中	2026年第一季度	4.42
		其他（9个合同）		220.28	57.85	/	/	/	/	/	1.37
	小计			965.26	705.74	/	/	/	/	/	58.44
4	客户二十四	合同10	输电变电场景人工智能解决方案	324.64	157.79	预立项	2023年11月至2025年7月	2-3年	项目正在施工中	2026年第四季度	1.58
		合同11		171.00	72.86	预立项	2024年7月至2025年10月	1-2年	项目正在施工中	2026年第四季度	0.73
		合同12		97.42	51.03	已签约	2025年2月至6月	1年以内	项目需求分批次确认	2026年第四季度	-
		其他（9个合同）		330.55	145.76	/	/	/	/	/	25.08
	小计			923.61	427.44	/	/	/	/	/	27.39
5	客户二十五	合同13	输电变电场景人工智能解决方案	223.18	173.79	已签约	2025年7月至11月	1年以内	项目正在施工中	2027年度	-
		合同14		135.61	108.34	已签约	2025年8月至11月	1年以内	项目正在施工中	2027年度	-
		合同15		228.89	88.10	已签约	2025年3月至4月	1年以内	项目正在施工中	2026年第四季度	-
		其他（4个合同）		29.25	7.55	/	/	/	/	/	-
	小计			616.93	377.78	/	/	/	/	/	-
6	客户二十六	合同16	水利行业人工智能解决方案	1,000.00	372.01	预立项	2024年4月至11月	1-2年	试点项目建设	2026年第四季度	3.72
	小计			1,000.00	372.01	/	/	/	/	/	3.72
7	客户二十七	合同17	输电变电场景人工智能解决方案	850.00	340.26	预立项	2025年11月	1年以内	项目正在施工中	2027年度	3.40
		其他（2个合同）		86.24	23.44	/	/	/	/	/	0.01
	小计			936.24	363.70	/	/	/	/	/	3.41
8	客户二十八	合同18	输电变电场景人工智能解决方案	500.00	321.00	预立项	2024年5月	1-2年	项目正在施工中	2027年度	3.21
		其他（1个合同）		20.60	6.59	/	/	/	/	/	0.07
	小计			520.60	327.59	/	/	/	/	/	3.28
9	客户二十九	合同19	水利行业人工智能解决方案	500.00	290.98	预立项	2024年3月	1-2年	试点项目建设	2027年度	2.91
		其他（1个合同）		60.00	22.52	/	/	/	/	/	0.23
	小计			560.00	313.50	/	/	/	/	/	3.13
10	客户三十	合同20	输电变电场景人工智能解决方案	280.26	188.69	已签约	2025年4月至12月	1年以内	项目正在施工中	2026年第二季度	-
		其他（16个合同）		419.69	122.44	/	/	/	/	/	13.51
	小计			699.95	311.13	/	/	/	/	/	13.51
	合计			13,730.79	5,392.54	/	/	/	/	/	113.16

由上表可知，公司发出商品前十大客户的项目尚未满足以客户验收为依据的收入确认标准，主要系项目实施特性及外部客观因素共同导致：一方面是项目实施需要经过方案设计、设备生产/采购、现场安装调试、系统联调、试运行等多个环节，通常情况下，从项目开始到最终验收需要3-9个月不等，部分项目受临时停工、年度投资运营计划调整、多厂商设备协同联调等客观因素影响，项目整体验收节点相应延后；另一方面客户验收流程复杂，下游客户大多为大型国有企业和地方政府，内部采购、入库、验收、对账、结算审批层级多、流程严格，叠加项目审计、年度规划调整等因素，进一步拉长了项目验收周期，导致已交付设备形成期末发出商品。

公司发出商品相关项目均有序推进，项目实施状态涵盖现场在建、整体竣工验收阶段、试点工程建设期、分批次确权结算、配套基建/线路迁改尚未竣工、客户年度投资预算调整等情形，不存在项目停工停滞、终止取消等风险事项。截至2025年末，公司发出商品前十大客户的主要项目均处于正常进行的状态，发出商品跌价计提为公司按照计提政策谨慎性预提，不存在存货跌价准备计提不充分的情形。

（六）说明是否存在大额长期在账的发出商品，如有，请说明逾期未验收的理由

综合交易商业实质、存货减值风险及会计审慎性原则，公司将发货完成后尚未验收确认收入、库龄超过1年的发出商品界定为长期在账的发出商品，作为重点关注及减值复核的对象。

近三年，公司期末发出商品的库龄、金额及占比如下：

单位：万元

库龄	2025年末		2024年末		2023年末	
	期末余额	占比	期末余额	占比	期末余额	占比
1年以内	8,317.39	47.99%	13,632.88	61.88%	10,329.76	57.75%
1-3年	5,995.87	34.60%	6,413.91	29.11%	6,221.06	34.78%
3年以上	3,016.63	17.41%	1,984.90	9.01%	1,337.41	7.48%
合计	17,329.89	100.00%	22,031.69	100.00%	17,888.23	100.00%

由上表可知，公司发出商品存在发出库龄一年以上仍未验收的情况，其产生的主要原因为：（1）项目建设周期长，部分项目系统复杂度高、实施落地周期长，叠加项目过程中临时停工等外部客观因素的影响，项目建设周期超过一年；（2）客户验收流程复杂，下游客户大多为大型国有企业和地方政府，审批层级多、流程严格，进一步拉长了项目验收周期；（3）施工条件受限，部分项目现场环境恶劣、施工难度大等原因导致安装调试延迟。

2025年末，公司发出商品发出库龄1年以上的前十大发出商品项目涉及的主要客户、长期未结转收入的具体原因、相关发出商品目前状态以及期后是否已结转具体情况如下：

单位：万元

序号	客户名称	项目名称	金额	占比	是否逾期未验收	长期未结转收入原因	项目推进状态
1	客户二十三	项目十一	921.95	10.23%	否	根据项目进度持续施工中，尚未达到整体验收条件。	根据项目进度持续施工中，预计2027年度验收。
2	客户二十六	项目十二	372.01	4.13%	否	试点工程，需经过一定期限的试运行及数据验证方可组织最终验收，试运行/验证周期尚未结束。	试运行及数据验证阶段，预计2026年第四季度验收。
3	客户二十八	项目十三	321.00	3.56%	否	该项目为框架采购项目，各批次交付及验收进度影响，属于框架合同正常执行周期。	根据项目进度持续施工中，预计2027年度验收。
4	客户二十九	项目十四	290.98	3.23%	否	试点工程，需经过一定期限的试运行及数据验证方可组织最终验收，试运行/验证周期尚未结束。	试运行及数据验证阶段，预计2027年度验收。
5	客户三十一	项目十五	272.17	3.02%	否	试点工程，需经过一定期限的试运行及数据验证方可组织最终验收，试运行/验证周期尚未结束。	试运行及数据验证阶段，预计2027年度验收。
6	客户十六	项目十六	225.09	2.50%	否	根据项目进度持续施工中，尚未达到整体验收条件。	项目已完工，已于2026年第一季度验收。
7	客户三十二	项目十七	183.54	2.04%	否	根据项目进度持续施工中，尚未达到整体验收条件。	根据项目进度持续施工中，预计2026年第四季度验收。
8	客户五	项目十八	175.47	1.95%	否	根据项目进度持续施工中，尚未达到整体验收条件。	根据项目进度持续施工中，预计2027年度验收。
9	客户二十四	项目十九	157.79	1.75%	否	根据项目进度持续施工中，尚未达到整体验收条件。	根据项目进度持续施工中，预计2026年第四季度验收。
10	客户三十三	项目二十	135.98	1.51%	否	根据项目进度持续施工中，尚未达到整体验收条件。	根据项目进度持续施工中，预计2026年第三季度验收。
合计			3,055.98	33.91%	/	/	/

注：占比为库龄1年以上前十大发出商品项目占1年以上发出商品总额的比例。

由上表可知，公司发出商品发出库龄一年以上的主要项目均处于正常进行中，对应的客户经营状况正常，项目正常推进、无终止或取消迹象，公司正在积极与客户沟通协调推动项目验收，不存在逾期未验收的情况，符合公司的生产经营情况。

综上所述，公司库龄一年以上大额在账的发出商品项目不存在发出商品逾期未验收的情况，部分库龄一年以上的发出商品暂时尚未结转收入符合公司的实际经营情况。

二、年审会计师核查程序及核查意见

（一）核查程序

针对上述事项，年审会计师执行的核查程序包括但不限于：

1、获取期末的在手订单清单，访谈公司管理层，结合营业收入变动、在手订单情况及生产经营计划，了解存货规模与营业收入变动方向不一致的原因及合理性；

2、获取期末存货明细表、跌价准备明细表，访谈公司管理层，了解存货跌价准备计提政策，存货跌价准备转回/转销的原因和合理性，转回/转销比例与存货变化是否匹配，前期计提的合理性，是否存在不谨慎、不合理的情形；

3、访谈公司销售负责人，结合在手订单情况、行业惯例等，了解发出商品账面余额及占比较高的原因及合理性；查询同行业可比公司公开披露数据，分析发出商品账面价值占总资产的比例情况；

4、获取2025年期末发出商品前10大客户的明细账，复核合同金额、商品类型、发货时间统计是否准确；访谈销售部门负责人，了解上述项目推进状态、未满足收入确认条件的原因、预计结转成本的时间，是否存在跌价准备计提不充分的情况；

5、获取发出商品跌价明细表，访谈财务部门负责人，了解发出商品跌价准备计提情况，分析是否符合存货跌价准备计提政策，是否存在以前年度存货跌价准备计提不充分的情形；

6、获取发出一年以上发出商品明细表，复核发出商品库龄的准确性，访谈销售部门负责人了解主要项目的进展情况，是否存在逾期未验收的情况。

（二）核查意见

基于实施的审计程序，就2025年度财务报表整体公允反映而言，我们没有发现公司对存货及跌价准备相关的会计处理及披露在所有重大方面存在不符合企业会计准则相关规定的情况，我们没有发现上述公司回复中与财务报表相关的信息与我们在审计中获取的相关资料在所有重大方面存在不一致之处。

智洋创新科技股份有限公司董事会
2026年7月4日

证券代码：603703　　证券简称：盛洋科技　　公告编号：2026-034

浙江盛洋科技股份有限公司第六届董事会第一次会议决议公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、董事会会议召开情况

2026年7月3日，浙江盛洋科技股份有限公司（以下简称"公司"）以现场结合通讯方式召开了第六届董事会第一次会议。有关会议召开的通知，公司已于6月29日以专人和电话等方式送达各位董事。本次会议由公司董事叶利明先生主持，会议应出席董事9名，实际出席董事9名。公司高级管理人员列席了会议。本次会议的召集、召开和表决程序符合《中华人民共和国公司法》《公司章程》及公司《董事会议事规则》的有关规定，会议合法、有效。

二、董事会会议审议情况

（一）审议通过《关于选举第六届董事会董事长的议案》

选举叶利明先生担任公司第六届董事会董事长（简历附后），任期三年，自本次董事会审议通过之日起至第六届董事会届满之日为止。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

（二）审议通过《关于选举代表公司执行公司事务的董事的议案》

董事会同意选举叶利明先生为代表公司执行公司事务的董事（简历附后），并担任公司法定代表人，任期自本次董事会审议通过之日起至第六届董事会任期届满之日止。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

（三）审议通过《关于董事会专门委员会换届选举的议案》

选举以下人员组成公司第六届董事会专门委员会，各专门委员会委员任期三年，自本次董事会审议通过之日起至第六届董事会届满之日为止。

1. 选举董事长叶利明先生、独立董事周子学先生、独立董事吕西林先生为公司第六届董事会战略委员会委员，由董事长叶利明先生担任主任委员（召集人）。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

2. 选举独立董事吕西林先生、独立董事周子学先生、董事顾成先生为公司第六届董事会薪酬与考核委员会委员，由独立董事吕西林先生担任主任委员（召集人）。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

3. 选举独立董事周子学先生、独立董事郭重清先生、董事郭京生先生为公司第六届董事会审计委员会委员，由独立董事周子学先生担任主任委员（召集人）。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

4. 选举独立董事郭重清先生、独立董事吕西林先生、董事申杰峰先生为公司第六届董事会提名委员会委员，由独立董事郭重清先生担任主任委员（召集人）。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

（四）审议通过《关于聘任公司总经理的议案》

同意聘任叶利明先生担任公司总经理（简历附后），任期三年，自本次董事会审议通过之日起至第六届董事会届满之日为止。

叶利明先生为公司实际控制人及创始人，是公司射频电缆及卫星通信业务的奠基者，深耕通信电缆及卫星通信领域二十余年，具备丰富的行业经验和企业管理能力。由其兼任董事长和总经理具有合理性：当前公司正处于"有线/无线通信+卫星通信"双轮驱动战略转型的关键阶段，由其统筹董事会战略决策与经营层执行落地，有利于减少决策传导损耗、加快业务响应节奏，确保转型期战略的连贯性。

公司已建立完善的法人治理架构，在实际控制人兼任董事长和总经理的情况下，通过《公司章程》《董事会议事规则》《总经理工作细则》《控股股东及实际控制人行为规范》等制度，清晰划分实际控制人、治理层与管理层的职权边界，重大事项须经董事会集体审议，总经理不得越权决策。董事会下设的审计、提名、薪酬与考核三个专门委员会，均由独立董事担任召集人，对关联交易、高管聘任、薪酬方案等事项行使前置审议权；涉及关联事项的表决严格实行关联董事回避制度，由非关联董事独立审议决策，确保上市公司独立运作和中小股东权益。

通过以上举措，既能发挥实际控制人的行业经验与领导优势，助力公司高质量发展，又能通过制度安排确保董事会、总经理职权划分清晰，保障上市公司的独立运作。

本议案已经公司董事会提名委员会审议通过，并同意提交董事会审议。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

（五）审议通过《关于聘任公司董事会秘书的议案》

同意聘任申杰峰先生担任公司董事会秘书（简历附后），任期三年，自本次董事会审议通过之日起至第六届董事会届满之日为止。

本议案已经公司董事会提名委员会审议通过，并同意提交董事会审议。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

（六）审议通过《关于聘任公司证券事务代表的议案》

同意聘任高璟琳女士为公司证券事务代表（简历附后），协助董事会秘书开展工作，任期自本次董事会审议通过之日起至第六届董事会届满之日为止。

本议案已经公司董事会提名委员会审议通过，并同意提交董事会审议。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

（七）审议通过《关于聘任公司内审部负责人的议案》

同意聘任安枫丰女士为公司内审部负责人（简历附后），任期自本次董事会审议通过之日起至第六届董事会届满之日为止。

本议案已经公司董事会审计委员会审议通过，并同意提交董事会审议。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

（八）审议通过《关于聘任公司副总经理的议案》

经公司总经理叶利明先生提名，同意聘任徐凤娟女士、赵立峰先生、吴秋婷女士、申杰峰先生担任公司副总经理（简历附后），任期三年，自本次董事会审议通过之日起至第六届董事会届满之日为止。

申杰峰先生同时担任公司董事会秘书，不存在兼任分管经营业务的副总经理的情形，符合《上市公司董事会秘书监管规则》的相关规定。

本议案已经公司董事会提名委员会审议通过，并同意提交董事会审议。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

（九）审议通过《关于聘任公司财务总监的议案》

经公司总经理叶利明先生提名，同意聘任范月刚先生担任公司财务总监（简历附后），任期三年，自本次董事会审议通过之日起至第六届董事会届满之日为止。

本议案已经公司董事会提名委员会、审计委员会审议通过，并同意提交董事会审议。

表决结果：本议案以9票同意、0票反对、0票弃权获得通过。

特此公告。

浙江盛洋科技股份有限公司董事会
2026年7月4日

附：相关人员简历

1. 叶利明先生：中国国籍，无境外永久居留权，男，1959年出生，大专，高级经济师，浙江师范大学兼职教授及上海大学就业创业导师。历任绍兴市拖拉机附件厂班长，浙江大通无线电厂车间主任、销售科长，绍兴市丝织厂销售科长。现任公司董事长、总经理；兼任盛洋控股集团有限公司执行董事，绍兴盛洋投资管理有限公司执行董事、经理，杭州念卢投资合伙企业（有限合伙）执行事务合伙人委派代表。担任的社会职务包括绍兴市第九届人民代表大会代表、绍兴市国际商会副会长、绍兴市工商联(总商会)第七届常务委员、绍兴市企业联合会/绍兴市企业家协会常务理事、越城区国际商会副会长、越城区乡贤总会第一届理事会副会长等。先后荣获越城区"高质量贡献奖"先进个人、越城区"首位度建设突出贡献奖先进个人"、越城区"高质量发展共同富裕突出贡献奖"先进个人、首届绍兴发展大会绍兴经济发展"功勋奖"、绍兴市"劳动模范"、绍兴市优秀企业家、浙江省职工"创业十佳"、浙江省中小企业优秀企业家等荣誉称号。

2. 申杰峰先生：中国国籍，无境外永久居留权，男，1978年出生，工商管理硕士。历任中国交通通信信息中心北斗卫星导航系统产业化办公室主任助理、交通运输通信信息集团上海股权投资基金管理有限公司总经理助理。现任公司董事、董事会秘书、副总经理。

3. 高璟琳女士：中国国籍，无境外永久居留权，女，1988年出生，本科。历任浙江盛洋科技股份有限公司董秘助理，上海念方投资管理有限公司执行董事、经理。现任公司证券事务代表。

4. 安枫丰女士：中国国籍，无境外永久居留权，女，1984年出生，本科，中级会计师。历任浙江盛洋科技股份有限公司会计，财务科长，内审专员。现任公司内审部负责人。

5. 徐凤娟女士：中国国籍，无境外永久居留权，女，1961年出生，大专。历任于绍兴市拖拉机附件厂、绍兴市丝织厂、绍兴市五交化公司。现任公司副总经理；兼任盛洋控股集团有限公司监事，浙江虬晟光电技术有限公司董事长。担任的社会职务包括绍兴市第九届政协委员、越城区女企业家协会会长、绍兴市女企业家协会副会长、第四届绍兴市企业联合会/绍兴市企业家协会常务理事、浙江省女企业家协会副会长等。先后荣获全国"三八红旗手"、全国"巾帼建功"标兵、全国学校文化建设先进个人、浙江省"魅力女浙商·优秀创业奖"、"魅力女浙商·恒久创业匠心奖"、绍兴市"最美奋进者"、绍兴市"抗疫先锋奖"、第五届越城区"诚实守信道德模范"、越城区"幸福越城"建设成绩突出个人等荣誉称号。

6. 赵立峰先生：中国国籍，无境外永久居留权，男，1981年出生，本科，高级经济师、工程师、技师。历任浙江盛洋科技股份有限公司车间主任、质量管理部部长、总经理办公室主任兼总经理助理等职务。现任公司党委书记、副总经理；兼任浙江虬晟光电技术有限公司董事，浙江卫通科技有限公司董事。担任的社会职务包括绍兴市新联会理事、越城区第六届政协委员。先后荣获绍兴市杰出青年岗位能手、浙江省第五届优秀职工、绍兴市越城区"越城工匠"、"绍兴市担当作为好支书"等荣誉称号。

7. 吴秋婷女士：中国国籍，无境外永久居留权，女，1979年出生，硕士研究生，高级经济师。历任浙江盛洋科技股份有限公司董事会秘书。现任公司董事、副总经理；兼任浙江虬晟光电技术有限公司董事。

8. 范月刚先生：中国国籍，无境外永久居留权，男，1986年出生，本科，中级会计师、工程师。历任浙江盛洋科技股份有限公司财务管理部科长、部长。现任公司财务总监。

证券代码：603703　　证券简称：盛洋科技　　公告编号：2026-032

浙江盛洋科技股份有限公司关于选举第六届董事会职工代表董事的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

浙江盛洋科技股份有限公司（以下简称"公司"）第五届董事会董事任期即将届满，根据《公司法》《公司章程》等有关规定，董事会由9名董事组成，包括1名职工代表董事，由公司职工通过职工代表大会民主选举产生，无需提交股东会审议。

经公司2026年7月3日召开的2026年六届五次职工代表大会第二次临时会议审议，选举吴秋婷女士（简历附后）为公司第六届董事会职工代表董事。吴秋婷女士将与公司2026年第二次临时股东会选举产生的董事共同组成公司第六届董事会，任期自本次职工代表大会审议通过之日起至公司第六届董事会任期届满之日止。

吴秋婷女士符合《公司法》《公司章程》等有关董事的任职资格和条件，其担任公司职工代表董事后，公司董事会中兼任总经理或者其他高级管理人员职务的董事以及由职工代表担任的董事，总计未超过公司董事总数的二分之一，符合有关法律法规和《公司章程》的规定。

特此公告。

浙江盛洋科技股份有限公司董事会
2026年7月4日

附：职工代表董事简历

吴秋婷女士：中国国籍，无境外永久居留权，女，1979年出生，硕士研究生，高级经济师。历任浙江盛洋科技股份有限公司董事会秘书。现任公司董事、副总经理；兼任浙江虬晟光电技术有限公司董事。

证券代码：603703　　证券简称：盛洋科技　　公告编号：2026-033

浙江盛洋科技股份有限公司2026年第二次临时股东会决议公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

● 本次会议是否有否决议案：无

一、会议召开和出席情况

（一）股东会召开的时间：2026年7月3日

（二）股东会召开的地点：浙江盛洋科技股份有限公司（以下简称"公司"）行政楼会议室（浙江省绍兴市越城区人民东路1416号）

（三）出席会议的普通股股东和恢复表决权的优先股股东及其持有股份情况：

1. 出席会议的股东和代理人人数	110
2. 出席会议的股东所持有表决权的股份总数（股）	89,057,211
3. 出席会议的股东所持有表决权股份数占公司有表决权股份总数的比例（%）	21.7178

（四）表决方式是否符合《公司法》及《公司章程》的规定，会议主持情况等。

本次股东会由公司董事会召集，董事长叶利明先生主持会议，会议采用现场投票和网络投票相结合的方式表决。本次会议的召集、召开和表决方式、表决程序符合《公司法》及《公司章程》的有关规定。

（五）公司董事和董事会秘书的列席情况

1. 公司在任董事9人，列席9人；

2. 董事会秘书申杰峰先生出席本次会议；公司高管列席本次会议。

二、议案审议情况

（一）累积投票议案表决情况

1.00《关于选举非独立董事的议案》

议案序号	议案名称	得票数	得票数占出席会议有效表决权的比例（%）	是否当选
1.01	叶利明	87,374,154	98.1101	是
1.02	顾成	87,347,775	98.0805	是
1.03	郭京生	87,351,798	98.0850	是
1.04	应开雄	87,347,871	98.0806	是
1.05	申杰峰	87,357,532	98.0915	是

2.00《关于选举独立董事的议案》

议案序号	议案名称	得票数	得票数占出席会议有效表决权的比例（%）	是否当选
2.01	周子学	87,349,227	98.0821	是
2.02	吕西林	87,347,117	98.0798	是
2.03	郭重清	87,381,509	98.1184	是

（二）涉及重大事项，5%以下股东的表决情况

1. 累积投票议案

1.00《关于选举非独立董事的议案》

议案序号	议案名称	得票数	得票数占出席会议有效表决权的比例（%）	是否当选
1.01	叶利明	232,203	12.1238	是
1.02	顾成	205,824	10.7465	是
1.03	郭京生	209,847	10.9566	是
1.04	应开雄	205,920	10.7515	是
1.05	申杰峰	215,581	11.2560	是

2.00《关于选举独立董事的议案》

议案序号	议案名称	得票数	得票数占出席会议有效表决权的比例（%）	是否当选
2.01	周子学	207,276	10.8223	是
2.02	吕西林	205,166	10.7122	是
2.03	郭重清	239,558	12.5079	是

（三）关于议案表决的有关情况说明

本次股东会表决方式符合《公司法》等法律法规和《公司章程》的规定，所审议议案属普通决议议案，已经出席本次股东会二分之一以上有表决权的股份同意通过。

三、律师见证情况

（一）本次股东会见证的律师事务所：北京市康达律师事务所

律师：石志远、李夏楠

（二）律师见证结论意见：

本次会议的召集和召开程序、召集人和出席人员资格、表决程序和表决结果符合《公司法》《股东会规则》等法律、行政法规、部门规章、其他规范性文件及《公司章程》的规定，均为合法有效。

特此公告。

浙江盛洋科技股份有限公司董事会
2026年7月4日

关于华富匠心明选一年持有期混合型证券投资基金可能触发基金合同终止情形的提示性公告

根据《中华人民共和国证券投资基金法》、《公开募集证券投资基金运作管理办法》等法律法规的有关规定和《华富匠心明选一年持有期混合型证券投资基金基金合同》（以下简称"基金合同"或"《基金合同》"）的相关约定，华富匠心明选一年持有期混合型证券投资基金(以下简称"本基金")可能触发基金合同终止情形，现将相关事项提示性公告如下：

一、本基金基本信息

基金名称	华富匠心明选一年持有期混合型证券投资基金	
基金简称	华富匠心明选一年持有期混合	
基金主代码	014706	
基金运作方式	契约型开放式	
基金合同生效日	2022年3月25日	
基金管理人名称	华富基金管理有限公司	
基金托管人名称	中国建设银行股份有限公司	
基金注册登记机构名称	华富基金管理有限公司	
下属分级基金的基金简称	华富匠心明选一年持有期混合A	华富匠心明选一年持有期混合C
下属分级基金的交易代码	014706	014707

二、可能触发基金合同终止的情形说明

根据基金合同"第五部分 基金备案"之"三、基金存续期内的基金份额持有人数量和资产规模"的约定：

"《基金合同》生效后，连续20个工作日出现基金份额持有人数量不满200人或者基金资产净值低于5000万元情形的，基金管理人应当在定期报告中予以披露；连续50个工作日出现前述情形的，基金管理人应当按照约定程序终止《基金合同》，无须召开基金份额持有人大会。法律法规或中国证监会另有规定时，从其规定。"

根据基金合同"第十八部分 基金的信息披露"之"五、公开披露的基金信息"的"（七）临时报告"与其中第24项的约定：

"本基金发生重大事件，有关信息披露义务人应当在2日内编制临时报告书，并登载在规定报刊和规定网站上。前款所称重大事件，是指可能对基金份额持有人权益或者基金份额的价格产生重大影响的下列事件："

"24、本基金连续30、40、45个工作日出现基金份额持有人数量不满200人或者基金资产净值低于5000万元情形的；"

截至2026年7月2日日终，本基金基金资产净值已连续40个工作日低于5000万元，可能触发《基金合同》中约定的终止基金合同的情形，特此提示。若截至2026年7月16日日终，本基金基金资产净值连续50个工作日低于5000万元，根据《基金合同》的约定，本基金将依法进入基金财产清算程序，且无需召开基金份额持有人大会审议。

三、其他需要提示的事项

1. 若出现触发《基金合同》终止的情形，基金管理人将根据相关法律法规、《基金合同》等规定成立基金财产清算小组，履行基金财产清算程序。本基金进入清算程序后，将不再开放办理申购、赎回、转换等业务。敬请投资者注意投资风险，妥善做好投资安排。

2. 投资者欲了解本基金的详细情况，请认真阅读本基金《基金合同》、《招募说明书》及《产品资料概要》等基金法律文件。

3. 本公告的解释权归华富基金管理有限公司所有。投资者可以致电本公司的客户服务电话（400-700-8001）或登录本公司网站（www.hffund.com）咨询相关事宜。

风险提示：

本基金管理人承诺以恪尽职守、诚实信用、谨慎勤勉的原则管理和运用基金资产，但不保证本基金一定盈利，也不保证最低收益。基金管理人管理的其他基金的业绩并不构成对本基金业绩表现的保证。投资者应当认真阅读《基金合同》、《基金招募说明书》及《产品资料概要》等信息披露文件，自主判断基金的投资价值，自主做出投资决策，自行承担投资风险。

特此公告。

华富基金管理有限公司
2026年7月4日

关于调整永赢现金惠货币市场基金管理费适用费率的公告

一、管理费调整方案

基金名称	永赢现金惠货币市场基金
基金简称	永赢现金惠货币
基金主代码	026422
基金管理人名称	永赢基金管理有限公司
基金托管人名称	中国证券登记结算有限责任公司
公告依据	《中华人民共和国证券投资基金法》、《公开募集证券投资基金运作管理办法》、《公开募集证券投资基金信息披露管理办法》、《永赢现金惠货币市场基金基金合同》、《永赢现金惠货币市场基金招募说明书》等
管理费下调起始日期	2026年07月03日
管理费恢复起始日期	2026年07月04日
调整原因	根据《永赢现金惠货币市场基金基金合同》和《永赢现金惠货币市场基金招募说明书》中关于管理费的相关约定："如果以0.45%的管理费计算的七日年化暂估收益率小于或等于2倍活期存款利率，基金管理人将调整管理费为0.25%，以降低每万份基金暂估净收益为负并引发销售机构交收透支的风险，直至该类风险消除，基金管理人方可恢复计提0.45%的管理费。基金管理人应在费率调整后依照《信息披露办法》的有关规定在规定媒介上公告。" 因发生上述情况，故基金管理人于2026年07月03日将本基金的管理费调整为0.25%。 2026年07月04日，前述情况消除，管理费恢复至0.45%。

二、其他需要提示的事项

1、投资者可通过以下途径咨询有关详情：

永赢基金管理有限公司

全国统一客服电话：400-805-8888

公司网站：www.maxwealthfund.com

2、本基金投资于货币市场工具，每万份基金暂估净收益和七日年化暂估收益率会因货币市场波动等因素产生波动，因此，基金管理人有权根据基金运作情况调整后续管理费，敬请投资者关注相关风险。

3、本基金采用摊余成本法估值，并通过计算暂估收益率的方法每日确认各类金融工具的暂估收益，每万份基金暂估净收益和七日年化暂估收益率与分红日实际每万份基金净收益和七日年化收益率可能存在差异。

风险提示：本基金管理人承诺以诚实信用、勤勉尽责的原则管理和运用基金资产，但不保证基金一定盈利，也不保证最低收益。购买货币市场基金并不等于将资金作为存款存放在银行或者存款类金融机构，基金的过往业绩及其净值高低并不预示其未来业绩表现，基金管理人管理的其他基金的业绩不构成对本基金业绩表现的保证。投资有风险，敬请投资者在投资基金前认真阅读基金合同、招募说明书、基金产品资料概要等基金法律文件，了解基金的风险收益特征，并根据自身的风险承受能力选择适合自己的基金产品。敬请投资者在购买基金前认真考虑、谨慎决策。

特此公告。

永赢基金管理有限公司
2026年07月04日