

(上接B056版)

(一) 核查程序
根据《股票上市规则》第1.9条的规定,我们依据公司情况与适用规则终止上市、被实施退市风险警示或其他风险警示的情形逐一核查,确认是否符合撤销退市风险警示的条件,是否存在其他风险警示的情况,根据《股票上市规则》第9.1.6条规定,我们对公司是否存在撤销其他风险警示的条件进行了核查。

(二) 核查意见:
经核查,我们认为:
公司不存在被撤销终止上市情形以及应实施退市风险警示或其他风险警示的情形,公司符合撤销退市风险警示的条件,未见其他异常情形。
特此公告。

江苏苏丰生物农业股份有限公司董事会
2026年6月16日

证券代码:002496 证券简称:ST辉丰 公告编号:2026-036

江苏苏丰生物农业股份有限公司
关于对深圳证交所2025年年报问
询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

江苏苏丰生物农业股份有限公司(以下简称“公司”、“本公司”或“辉丰股份”)于2026年5月29日收到深圳证券交易所上市公司管理部(以下简称“深交所”)下发的《关于对江苏苏丰生物农业股份有限公司2025年年报的问询函》(公司前期问询函【2026】第329号,以下简称“《年报问询函》”)。按深圳证交所交易规则,公司董事会对此进行了核查,现就《年报问询函》涉及的事项回复如下:
在《年报问询函》相关问题问询中,若合计数字与各分项数据相加之和在尾数上存在差异,均为四舍五入所致。

一、同环比复盘:截止公司农药制剂业务2025年各季度毛利率分别为31.43%、15.21%、18.9%、13.98%、肥料业务2025年各季度毛利率分别为11.06%、16.95%、5.32%、12.16%。你称称,农药制剂业务第一季度毛利率偏高,主要系当期高毛利唯寒系列产品(毛利率31.43%)销售占比比较高;肥料业务第三季度毛利率偏低,主要系ERP系统改造落地等因素导致第二季度成本上升但毛利较低,在营业收入增长的情况下,农药业务毛利率大幅下滑,主要系毛利率较低的“电商板块”渠道收入占比比较高。此外,农药制剂及肥料业务的前十名客户中,大部分客户为公司的实际业务及参派人,该季度该客户占比比较高,若季度前毛利客户存在较大变动,请说明原因,并说明一季度唯寒系列产品销售占比比较高的原因;
【公司回复】:
一、公司2025年1-4季度唯寒系列产品销售收入、成本、毛利率及占农药制剂业务收入占比情况如下:
单位:万元

Table with columns: 产品, 项目, 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度, 合计. Rows include 唯寒收入, 其他收入, 毛利率, 销售占比, etc.

二、2025年一季度唯寒系列产品销售占比比较高的原因
唯寒系列包含下面一种活性较高的生物制剂,公司是国内较早登记并产业化唯寒类菌株及复配制剂的主要企业之一,申请了多项核心专利,核心产品品牌为“能臣300”,荣获中国专利优秀奖,且经过多年的试验应用,结果反馈得到广泛认可,并运用生物技术加大“中心签订能臣E”“新增两好”农服业务项目,在大田、综作、果树上体现良好的推广使用推广效果,平均增产20%或者200斤以上。2025年一季度唯寒系列产品销售占比高主要系一季度为春耕旺季,该品类适配早作作物长促、保花保果及抗逆、驱蚜抗赤等应用场景,公司在当季主推唯寒系列产品,此外,四季度行业进入备货备货阶段,下游经销商为高次年春季备货需求提前集中采购,导致该季度唯寒系列产品销售占比环比有所上升。

(2)分季度农药制剂产品销售占比比较高的原因
肥料业务第二季度毛利率明显高于其他季度原因;
【公司回复】:
一、公司肥料产品情况
1、公司2025年1-4季度肥料产品平均销售价格变动情况及原因如下:
单位:万元/吨,千升

Table with columns: 项目, 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度. Rows include 复合肥, 磷酸二铵, 硫酸钾, etc.

二、2025年第二季度公司肥料业务毛利率显著高于其他季度,主要原因系:一是产品销售价格变动,当季高毛利产品占比提升,如能臣300等,毛利率提升;二是原料成本下降,化肥行业景气度回升,毛利率提升28.74%,该产品为供应国粮草种,销售季节性突出,除第二季度外其余季度基本无出货量;二是当期ERP系统升级改造尚未完成,账上成本核算不完善,也影响二季度毛利率。

2、公司肥料产品成本结构小分子功能肥外,以外购原料为主,该部分不涉及原材料、人工、制造费用等生产成本。公司小分子功能肥产能自主生产,2025年2-4季度生产成本中材料成本占比、人工成本占比、制造费用占比情况如下:

Table with columns: 项目, 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度. Rows include 原材料成本, 人工成本, 制造费用.

注:小分子功能肥生产主体高微生态科技(漯河)有限公司(以下简称“高微漯河公司”)自2025年3月末纳入合并范围。

由此可见,公司小分子功能肥生产成本结构中制造费用占比较大,公司目前处于从传统农药企业切入肥料板块的初期阶段,企业转型升级期项目业务结构仍偏向于传统业务。此外,公司拥有的小分子功能肥生产技术创新项目,目前处于项目初期,生产规模较小,业务占比生产,过短,工业化提升的良性发展过程中,随着产销规模扩大,产能逐步释放,技术持续优化和产业链配套逐步完善,制造费用成本和人工成本有望持续下降,成本结构存在较大优化空间。

(3)列示主要产品销售2024年和2025年的平均销售价格及变动率,对比同行业公司,说明是否存在较大差异及原因;
【公司回复】:
一、公司“258板块”主要产品2024年和2025年的平均销售价格及变动率情况如下:
单位:万元/吨,千升

Table with columns: 主要产品, 2024年平均销售价格, 2025年平均销售价格, 变动率, 变动原因说明, 同行业平均销售价格(同期)及变动率, 差异原因说明. Rows include 产A, 产B, 产C, etc.

注:本表按主要产品销售收入从高到低选取2582板块产品,所列主要产品平均销售价格占该板块当期总收入占比超60%。公司“258板块”以差异化产品为主,该类产品市场供应商品规格多,公开市场价格较少,外购成本对比参考性较弱。因此,与公司去年同期对比分析方式,能够更客观、公允地反映公司产品价格的合理性及市场交易价格水平。

报告期内,公司“258板块”内产品价格基本稳定,波动较小,整体价格变动符合合理商业背景,定价符合自身生产经营实际情况。

二、公司“电商板块”主要产品2024年和2025年的平均销售价格及变动率情况如下:

Table with columns: 主要产品, 2024年平均销售价格, 2025年平均销售价格, 变动率, 变动原因说明, 同行业平均销售价格(同期)及变动率, 差异原因说明. Rows include 辉丰复合肥, 辉丰磷酸二铵, etc.

2017年度,为了快速打开苏丰农药及其系列微生物技术和产品在农业领域的市场,公司与轩翔生物股权转让合作,轩翔生物3000万元取得苏丰农药18%股权,后续外部投资者追加投资500万元取得7.67%股权,市场化交易达成的投资估值10.3亿元。2020年,公司再次转让7.29%股权,收到转让价款7600万元,成交价格对应的企业整体估值约10.3亿元;2021年,上述各阶段股份均采用信托投资,股权转让真实成交价格,交易成交价格有据可查,因此本期对于7482385%股权均应用16.3亿元对应测算公允价值并合并计算。

根据轩翔生物的合作口径披露,最近三年资产、负债及财务状况表如下:

Table with columns: 资产负债表, 利润表, 现金流量表. Rows include 资产总计, 负债合计, 营业收入, etc.

2、评估过程与关键参数
(1)公司采用市场法中的上市公司比较法,确定公允价值的具体步骤为:
1)可比公司选择:选取国内生物医药板块上市公司,华熙生物、华恒生物、嘉必优、凯赛生物、海正生物、奥美生物等。

(2)价值比率的选择与计算:采用市盈率(PE)和市净率(PB)组合参照作为价值乘数。轩翔生物具备稳定盈利能力,生物制剂行业生产的产品特性使资产成本价值支撑,故从盈利资产两个角度进行判断。

(3)流动性折扣:因轩翔生物非上市,参考非上市公司股权投资交易折扣及行业惯例。
4)公允价值计算:被投资单位账面净资产乘以公允价值折扣(1-流动性折扣)。
(4)可比公司选择及可比性说明
单位:万元/元

Table with columns: 公司名称, 2025年1-4月营业收入, 2025年1-4月归母净利润, 2025年1-4月扣非归母净利润, 2025年1-4月经营活动现金流, 2025年1-4月净资产, 市盈率, 市净率. Rows include 华熙生物, 华恒生物, etc.

注:由于2025年资产负债表日可比上市公司财务数据尚未披露,故选取可比上市公司2季报数据计算

海正生材按2025年9月30日收盘价计算的市盈率为744.00,计算平均市盈率剔除掉了该指标

股权公允价值计算过程如下:

Table with columns: 项目, 2025年1-4月营业收入, 2025年1-4月归母净利润, 2025年1-4月扣非归母净利润, 2025年1-4月经营活动现金流, 2025年1-4月净资产, 市盈率, 市净率. Rows include 轩翔生物2025年度净利润, 轩翔生物2025年度净资产, etc.

轩翔生物2025年度净利润: 项目: 3,262.27 金额: 3,262.27

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

Table with columns: 序号, 股票代码, 名称, 持股比例, 期末应付账款. Rows include 22, 23, 24, 26, 28, 29, 30, 31, 32, 33, 34, 35, 36, 38, 39.

注:由于“电商板块”和“258板块”客户较为分散,企业法定代表人直接付款的未列示,公司采用一定金额以上全部统计,分层抽样统计方式;
(1)“电商板块”:2025年前10月销售25万万元以上客户800个全部统计,C端均为在线交易支付,不存在第三方代付情形,整体统计比例达该板块A的93%。
(2)“258板块”:销售额50万以上全部统计,销售额40万-50万抽取75个,30万-40万抽取6个,20-30万抽取5个,10-20万抽取25个。整体统计比例达该板块A的93%。

公司部分农资销售货款在客户通过第三方支付回款的情形,该情形系农资行业普遍存在的现象,公司已取得相关授权委托付款凭证。主要包括以下情形:
(一)公司农资业务下游客户以乡村个体经销商、自然人经营主体及小型农资经营部门为主,普遍经营规模小,支付方式灵活,货款存在由经营主体实际控制人、实际控制人亲属、董监高、合伙人或员工个人代为支付的情形。

(二)部分客户及其下游客户在采购高峰期存在临时资金调配需求,为保障供货进度,不影响正常供货,通过委托合作方、下游客户付款,属于行业旺季正常的货物采购和资金周转行为。

由于普遍采用经销模式以及存在众多中小规模客户,农药制剂和肥料行业的A股上市公司(包括IPO申报企业)中普遍存在经销商“第三方回款”的情况。比如农药制剂公司美邦股份(606033.SI),在IPO申报期间(2018-2020年)存在第三方回款,金额分别为55,616,200万元、1,388,55万元和8,450万元,占营业收入比重为12.80%、23.1%和15.90%;以肥料公司红华股份(603395.SI),在IPO申报期间(2024年至2022年1-6月),其第三方回款金额分别为130,261,127万元、1,142,944.32万元、0,06,645.52万元和4,261,767.5元,占当期合并营业收入的比例分别为30.13%、31.43%、21.19%和19.91%,占比较高。综上,公司第三方回款金额(含税)占公司制剂肥料部分销售额约10%,该类业务均基于真实销售业务发生,符合农药制剂及肥料行业经营模式和行业经营特点,具备合理商业实质,第三方支付回款的支付方与公司及实际控制人、董事、监事、高管或其他关联方不存在关联关系。

针对第三方回款情形,公司统一要求客户出具委托付款承诺书,并持续加强销售管理与业务规范,进一步规范客户结算体系,引导客户采用对公账户自主付款。

【年审会计师回复】:
(一)核查程序:
针对上述事项,我们主要执行了以下核查程序:

1、了解与收入确认相关的内部控制,评价这些控制设计的有效性,确定是否得到执行,并测试相关关键控制运行的有效性;

2、获取农药制剂和肥料业务产品收入、成本明细表,重新计算各产品毛利率;按月度、按产品等对营业收入和毛利率执行穿行程序,识别是否存在重大或异常波动,并分析波动原因;

3、结合公司营销推广方案,分析主要产品的销售单价是否合理,将销售单价与公开信息进行对比,分析是否具有重大差异;

4、针对销售收入,选取项目抽查相关支持性文件,包括销售合同、订单、销售发票、开票单及客户签收单等支持性文件;

5、结合应收账款函证程序,对销售金额实施函证,并将函证结果与账面财务记录金额进行核对;

6、抽查线上订单付款人是否与客户注册在关联关系,核实收款账户是否真实;

7、将业务端发出数据与账面确认收入核对,检查是否存在差异原因;

8、针对电商业务进行IT审计:
1)从公司层面的信息技术控制(ITELC)到信息系统的统一控制(ITGC)再到具体的应用层面的控制(ITAC),确认内控设计执行情况;

2)用户行为核查:结合公司的业务特点,对全年各月营业收入进行统计,选取收入较高月份的主要用户进行全天下单行为分析,对用户行为是否存在异常进行核查;检查用户下单时,订单金额分布是否规律;核查同一系统用户是否存在多个收货地址;核查连续使用同一IP地址是否合理;将主要客户注册地址与收货地址是否一致。

3)订单编号规范校验:检查系统内订单编号规则是否统一,有效订单是否均符合规则;主要客户订单,是否存在空号漏号;

4)系统间数据校验:同步完整、准确性校验:核查同一网络系统内网店、微信二维码等关联系统接口传输数据的完整性、及时性、准确性;

5)系统发货核查:结合公司的业务特点,对订单下单时间与支付时间、订单审核时间与发货时间进行对比,核查是否存在异常情形;

9、针对资产负债表日前后确认的销售收入执行截止性测试,取得期后销售数据,检查期后是否存在大额退货的情况。

(二)核查意见:
经核查,我们认为:
公司电商板块农资农药制剂及肥料收入未见异常;公司第三方回款未见异常。

2、同环比复盘:截止公司农药制剂业务2025年各季度毛利率分别为31.43%、15.21%、18.9%、13.98%。肥料业务2025年各季度毛利率分别为11.06%、16.95%、5.32%、12.16%。你称称,农药制剂业务第一季度毛利率偏高,主要系当期高毛利唯寒系列产品(毛利率31.43%)销售占比比较高;肥料业务第三季度毛利率偏低,主要系ERP系统改造落地等因素导致第二季度成本上升但毛利较低,在营业收入增长的情况下,农药业务毛利率大幅下滑,主要系毛利率较低的“电商板块”渠道收入占比比较高。此外,农药制剂及肥料业务的前十名客户中,大部分客户为公司的实际业务及参派人,该季度该客户占比比较高,若季度前毛利客户存在较大变动,请说明原因,并说明一季度唯寒系列产品销售占比比较高的原因;
【公司回复】:
一、公司2025年1-4季度唯寒系列产品销售收入、成本、毛利率及占农药制剂业务收入占比情况如下:
单位:万元

Table with columns: 产品, 项目, 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度, 合计. Rows include 唯寒收入, 其他收入, 毛利率, 销售占比, etc.

二、2025年一季度唯寒系列产品销售占比比较高的原因
唯寒系列包含下面一种活性较高的生物制剂,公司是国内较早登记并产业化唯寒类菌株及复配制剂的主要企业之一,申请了多项核心专利,核心产品品牌为“能臣300”,荣获中国专利优秀奖,且经过多年的试验应用,结果反馈得到广泛认可,并运用生物技术加大“中心签订能臣E”“新增两好”农服业务项目,在大田、综作、果树上体现良好的推广使用推广效果,平均增产20%或者200斤以上。2025年一季度唯寒系列产品销售占比高主要系一季度为春耕旺季,该品类适配早作作物长促、保花保果及抗逆、驱蚜抗赤等应用场景,公司在当季主推唯寒系列产品,此外,四季度行业进入备货备货阶段,下游经销商为高次年春季备货需求提前集中采购,导致该季度唯寒系列产品销售占比环比有所上升。

(2)分季度农药制剂产品销售占比比较高的原因
肥料业务第二季度毛利率明显高于其他季度原因;
【公司回复】:
一、公司肥料产品情况
1、公司2025年1-4季度肥料产品平均销售价格变动情况及原因如下:
单位:万元/吨,千升

Table with columns: 项目, 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度. Rows include 复合肥, 磷酸二铵, 硫酸钾, etc.

二、2025年第二季度公司肥料业务毛利率显著高于其他季度,主要原因系:一是产品销售价格变动,当季高毛利产品占比提升,如能臣300等,毛利率提升;二是原料成本下降,化肥行业景气度回升,毛利率提升28.74%,该产品为供应国粮草种,销售季节性突出,除第二季度外其余季度基本无出货量;二是当期ERP系统升级改造尚未完成,账上成本核算不完善,也影响二季度毛利率。

2、公司肥料产品成本结构小分子功能肥外,以外购原料为主,该部分不涉及原材料、人工、制造费用等生产成本。公司小分子功能肥产能自主生产,2025年2-4季度生产成本中材料成本占比、人工成本占比、制造费用占比情况如下:

Table with columns: 项目, 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度. Rows include 原材料成本, 人工成本, 制造费用.

注:小分子功能肥生产主体高微生态科技(漯河)有限公司(以下简称“高微漯河公司”)自2025年3月末纳入合并范围。

由此可见,公司小分子功能肥生产成本结构中制造费用占比较大,公司目前处于从传统农药企业切入肥料板块的初期阶段,企业转型升级期项目业务结构仍偏向于传统业务。此外,公司拥有的小分子功能肥生产技术创新项目,目前处于项目初期,生产规模较小,业务占比生产,过短,工业化提升的良性发展过程中,随着产销规模扩大,产能逐步释放,技术持续优化和产业链配套逐步完善,制造费用成本和人工成本有望持续下降,成本结构存在较大优化空间。

(3)列示主要产品销售2024年和2025年的平均销售价格及变动率,对比同行业公司,说明是否存在较大差异及原因;
【公司回复】:
一、公司“258板块”主要产品2024年和2025年的平均销售价格及变动率情况如下:
单位:万元/吨,千升

Table with columns: 主要产品, 2024年平均销售价格, 2025年平均销售价格, 变动率, 变动原因说明, 同行业平均销售价格(同期)及变动率, 差异原因说明. Rows include 产A, 产B, 产C, etc.

注:本表按主要产品销售收入从高到低选取2582板块产品,所列主要产品平均销售价格占该板块当期总收入占比超60%。公司“258板块”以差异化产品为主,该类产品市场供应商品规格多,公开市场价格较少,外购成本对比参考性较弱。因此,与公司去年同期对比分析方式,能够更客观、公允地反映公司产品价格的合理性及市场交易价格水平。

报告期内,公司“258板块”内产品价格基本稳定,波动较小,整体价格变动符合合理商业背景,定价符合自身生产经营实际情况。

二、公司“电商板块”主要产品2024年和2025年的平均销售价格及变动率情况如下:

Table with columns: 主要产品, 2024年平均销售价格, 2025年平均销售价格, 变动率, 变动原因说明, 同行业平均销售价格(同期)及变动率, 差异原因说明. Rows include 辉丰复合肥, 辉丰磷酸二铵, etc.

2017年度,为了快速打开苏丰农药及其系列微生物技术和产品在农业领域的市场,公司与轩翔生物股权转让合作,轩翔生物3000万元取得苏丰农药18%股权,后续外部投资者追加投资500万元取得7.67%股权,市场化交易达成的投资估值10.3亿元。2020年,公司再次转让7.29%股权,收到转让价款7600万元,成交价格对应的企业整体估值约10.3亿元;2021年,上述各阶段股份均采用信托投资,股权转让真实成交价格,交易成交价格有据可查,因此本期对于7482385%股权均应用16.3亿元对应测算公允价值并合并计算。

根据轩翔生物的合作口径披露,最近三年资产、负债及财务状况表如下:

Table with columns: 资产负债表, 利润表, 现金流量表. Rows include 资产总计, 负债合计, 营业收入, etc.

2、评估过程与关键参数
(1)公司采用市场法中的上市公司比较法,确定公允价值的具体步骤为:
1)可比公司选择:选取国内生物医药板块上市公司,华熙生物、华恒生物、嘉必优、凯赛生物、海正生物、奥美生物等。

(2)价值比率的选择与计算:采用市盈率(PE)和市净率(PB)组合参照作为价值乘数。轩翔生物具备稳定盈利能力,生物制剂行业生产的产品特性使资产成本价值支撑,故从盈利资产两个角度进行判断。

(3)流动性折扣:因轩翔生物非上市,参考非上市公司股权投资交易折扣及行业惯例。
4)公允价值计算:被投资单位账面净资产乘以公允价值折扣(1-流动性折扣)。
(4)可比公司选择及可比性说明
单位:万元/元

Table with columns: 公司名称, 2025年1-4月营业收入, 2025年1-4月归母净利润, 2025年1-4月扣非归母净利润, 2025年1-4月经营活动现金流, 2025年1-4月净资产, 市盈率, 市净率. Rows include 华熙生物, 华恒生物, etc.

注:由于2025年资产负债表日可比上市公司财务数据尚未披露,故选取可比上市公司2季报数据计算

海正生材按2025年9月30日收盘价计算的市盈率为744.00,计算平均市盈率剔除掉了该指标

股权公允价值计算过程如下:

Table with columns: 项目, 2025年1-4月营业收入, 2025年1-4月归母净利润, 2025年1-4月扣非归母净利润, 2025年1-4月经营活动现金流, 2025年1-4月净资产, 市盈率, 市净率. Rows include 轩翔生物2025年度净利润, 轩翔生物2025年度净资产, etc.

轩翔生物2025年度净利润: 项目: 3,262.27 金额: 3,262.27

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

轩翔生物2025年度净资产: 项目: 46,297.28 金额: 46,297.28

2025年度经营数据(营业收入、利润总额等)较2024年度未发生重大变化,公司认为轩翔生物的基本面未发生重大变动,基于估值方法的一贯性以及轩翔生物经营稳定性,公司考虑流动性折扣的25%,计算出持有的轩翔生物股权价值约为1.21亿元,与2024年末公允价值保持一致,2025年度公允价值最终取值,介于市盈率法与市净率法的测算结果之间,未有重大偏差。

二、北京诺达医药科技股份有限公司(以下简称“诺达医药”)期末股权公允价值的估计过程

1、诺达医药基本情况

Table with columns: 项目, 2024-12-31, 2025-12-31, 2026-12-31. Rows include 营业收入, 净利润, 净资产, etc.

2015年8月,子公司上海焦点以人民币100万元投资诺达医药并取得10.00%股权。2020年,以5,000.28万元转让诺达医药5.9156%股权,依据本次公允价值转让成交价格并调整整体估值为当年13亿元。根据诺达医药的合并口径报表,最近三年资产、负债及财务状况表如下:

单位:万元

Table with columns: 项目, 2024-12-31, 2025-12-31, 2026-12-31. Rows include 资产总计, 负债合计, 营业收入, 净利润, 净资产, etc.

2、评估过程与关键参数
(1)公司采用市场法中的上市公司比较法,确定公允价值的具体步骤为:
1)可比公司选择:选取申万行业东乐医药股网(dongleqiu.com)公开的医药生物行业的市盈率、市净率等可比参数;

2)流动性折扣:因诺达医药非上市,参考非上市公司股权投资交易折扣及行业惯例。
3)公允价值计算:被投资单位账面净资产乘以公允价值折扣(1-流动性折扣)。
(2)股权公允价值计算过程如下:

诺达医药2025年度净利润: 项目: 1,865.01 金额: 1,865.01

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺达医药2025年度净资产: 项目: 36,103.02 金额: 36,103.02

诺