

信息披露

证券代码:688319 证券简称:恒誉环保 公告编号:2026-018

济南恒誉环保科技股份有限公司关于对上海证券交易所《关于济南恒誉环保科技股份有限公司2025年年度报告信息披露问询函》的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

济南恒誉环保科技股份有限公司(以下简称“公司”或“恒誉环保”)于近日收到上海证券交易所(以下简称“上交所”)下发的《关于济南恒誉环保科技股份有限公司2025年年度报告信息披露问询函》(上证上信公字[2026]011号)(以下简称“问询函”)。公司高度重视,立即组织相关人员认真核查,现就有关问题回复如下(特别提示:所涉及公司数据均为合并口径;若合计数与各分项数值相加之和在尾数上存在差异,均为四舍五入所致)。

增长约20%。在剔除客户12项收款异常的影响后,公司2025年度应收账款的实际收回金额与同期营业收入及在手订单的变动趋势保持一致。未来应收账款回收将显著高于营业收入或在在手订单规模持续提升的情况下,修订相关会计估计与业务支撑。

(3)营业成本包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

1.关于主营业务结构 根据2025年年报,分产品看,公司营业收入为17,267.67万元,同比增长44.67%,销售毛利率同比增加33.06个百分点。分地区看,公司境内营业收入16,153.93万元,同比增长158.48%,销售毛利率为18.11%,同比增长13.17个百分点;境外营业收入1,113.74万元,同比增长4.12%,销售毛利率同比增加25.39个百分点。按境外业务,公司营收与销售毛利率变动趋势均向好,且境内毛利率下降明显。请公司:(1)结合境外市场、市场需求、技术优势等因素,以及营业收入变动幅度较大的具体解释生产该产品本期营业收入、销售毛利、主要客户、收入确认方式、收入确认时点及其变动情况等;同时公司解释生产该产品收入明显高于境外销售毛利率的合理性;(2)结合境外客户的基本情况、历史合作情况、履约进度、退换货、坏账计提、取得海外订单的主要方式(渠道)以及海外产品的来源,说明海外客户的可持續性、项目可回收性,并充分披露订单的履约、(3)对比分析境外客户在产品、销售毛利、客户类型、合作方式、渠道等方面差异,说明境外业务收入大幅增长,且境外业务毛利率明显高于境内业务毛利率进一步大的原因及合理性,请结合会计师审计境外收入来源的审计程序及其充分性,有效性。

Table with 5 columns: 序号, 项目, 主要设备生产计划期间, 当期营业收入, 2025年度营业收入, 本期收入确认金额, 期末累计完工进度(%)

2025年度及2026年,同行业上市公司对一季报应收账款坏账准备计提比例平均为25.38%,高于30.00%;同时,公司应收账款坏账准备计提比例与同行业上市公司不存在重大差异,执行行业惯例保持一致。3.主要客户平均价、信用政策、不存在明显差异,不存在通过信用政策激进的情况

Table with 7 columns: 项目, 2026年度, 2027年度, 2028年度, 2029年度, 2030年度, 2031年度

2.关于主营业务结构 根据2025年年报,分产品看,公司营业收入为17,267.67万元,同比增长44.67%,销售毛利率同比增加33.06个百分点。分地区看,公司境内营业收入16,153.93万元,同比增长158.48%,销售毛利率为18.11%,同比增长13.17个百分点;境外营业收入1,113.74万元,同比增长4.12%,销售毛利率同比增加25.39个百分点。

Table with 5 columns: 序号, 主要客户名称, 合同签订日期, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

如上图所示,公司2024年度及2025年度第四季度营业收入对比,主要系第四季度销售业务根据合同约定的交付节点,集中于第四季度进行生产并确认收入所致。公司相关收入执行价格(系项目计划)固定,而项目计划系以客户与供应商签订的交付单为依据编制。因此,相关收入执行价格(系项目计划)固定,而项目计划系以客户与供应商签订的交付单为依据编制。

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 主要客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。

Table with 7 columns: 序号, 客户名称, 合同金额, 业务类型, 收入确认方式, 2026年第一季度营业收入, 是否与公司有关联关系, 订单履约比例

客户1于2024年10月与公司签订合作协议,截至2025年12月31日,客户回款比例12.22%。近年来,客户付款周期,导致收款延迟,部分项目未按时支付账期已超行合同约定,客户欠款金额较大。

2.包含销售资产组营业成本主要为旧购制人工、材料成本和其他生产费用,预测按对应资产组产能进行测算。