

# 金利华电重组停牌前股价异动 标的资产所在地资金抢筹

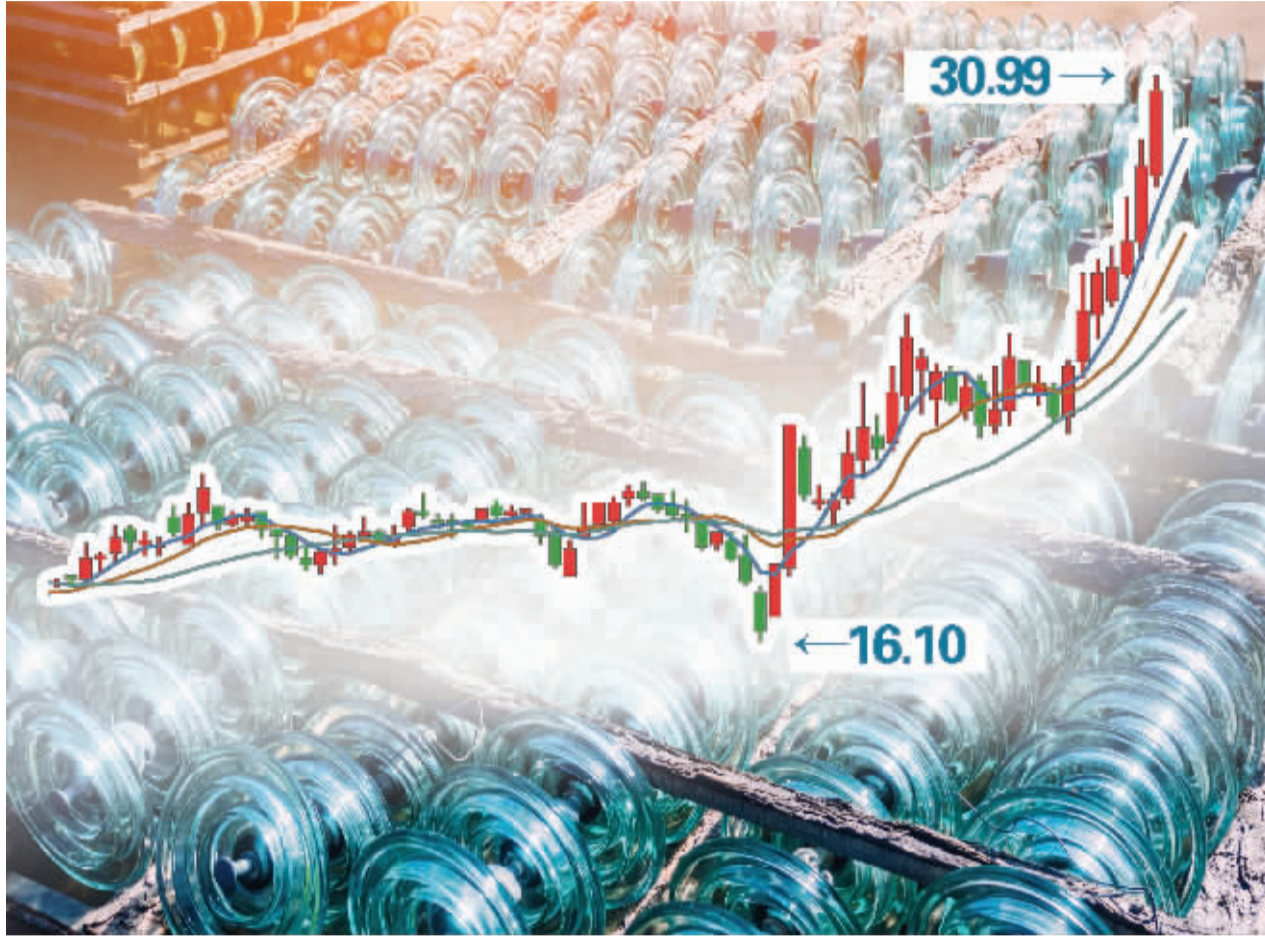
一纸筹划重大资产重组的停牌公告,正式揭开了金利华电近期二级市场大幅放量上涨的谜底。

5月5日晚间,金利华电对外披露公告称,公司拟以发行股份及支付现金方式购买西安中科西光航天科技集团有限公司全部或部分股权,并同步募集配套资金。公司股票自5月6日开市时起停牌。

然而,中国证券报记者调查发现,自3月24日放量上涨至此停牌前,金利华电股价在短短27个交易日累计涨幅高达86.02%,同期创业板指数累计涨幅仅为13.66%。期间,在仅有一次登上的龙虎榜中,西安本地资金——开源证券西安太华路证券营业部3月25日以买入第二名上榜,买入金额4337.62万元。在此之前公司还曾筹划重大资产重组事项,也出现了股价大幅波动的情形。

网上股票社区有投资者对股价异动提出质疑,但金利华电回应中国证券报记者称,公司筹划上述重大资产重组事项严格遵守保密制度,在整个过程中都是严格保密的。至于所谓的西安本地资金提前抢筹,是二级市场行为,和公司没有关系,公司不知情。

● 本报记者 张冬晴 董添



金利华电今年以来股价走势

视觉中国图片 数据来源/Wind

## 停牌前股价大涨 本地资金抢筹

金利华电5月5日晚间公告,公司拟以发行股份及支付现金方式购买西安中科西光全部或部分股权,并同步募集配套资金。本次交易不会导致公司实际控制人变更。经公司申请,股票自5月6日开市时起停牌。

实际上,自3月24日以来,金利华电二级市场走势一改往常连续阴跌的颓势,大幅放量、强势反转。在没有任何利好的情况下,金利华电3月25日更是强势放量涨停,当天中午就有投资者发帖谈论重组相关话题。当日龙虎榜显示,多个券商营业部席位抢筹,特别是西安本地的开源证券西安太华路证券营业部买入4337.62万元,高居买入榜第二名。在短短20多个交易日内,金利华电持续放量、震荡上攻,资金抢筹迹象十分明显。自3月24日以来的短短27个交易日,金利华电股价累计涨幅高达86.02%,较创业板指数偏离值超过70%。

值得注意的是,本次筹划重组标的恰恰就是西安的公司,这究竟是巧合还是另有蹊跷?记者在东方财富网股吧看到,针对停牌重组的公告,有投资者质疑有人

提前知道消息,也有投资者质疑其忽悠式重组。

中科西光官网显示,公司成立于2021年1月,是一家自主研发高光谱卫星及遥感数据服务的商业航天公司,布局卫星研制、星座运营、载荷定制、数据开发全链条业务板块。公司注册地为陕西省西咸新区空港新城商务中心二期4号楼5层。

在二级市场持续放量大涨的背后,金利华电股东人数也在锐减,筹码快速集中。数据显示,公司3月31日、4月10日和4月20日的股东人数分别为2.14万、1.54万和1.46万,4月20日的股东人数较3月31日时减少31.78%。

针对一些投资者的质疑,金利华电回应中国证券报记者称:“公司筹划上述重大资产重组事项是严格遵守保密制度的,在整个过程中严格保密。至于所谓的西安本地资金提前抢筹,是二级市场行为,和公司没有关系,公司不知情。”

北京市京师律师事务所律师孟博向中国证券报记者表示,上市公司及其有关方面在内部筹划、论证、决策过程中要严防内幕信息泄露。因内幕知情人范围广,交易手段隐秘复杂,防范困难,内幕交易的防控必须依赖于多方积极参与。在实践中,目前实行“异动即核查、涉嫌即暂停、违规即中止”等监管措施,股价异动、内幕交易

将会对上市公司重大重组、再融资产生巨大负面影响。上市公司需深化对防控内幕交易的认识,强化信息管理,从源头防范内幕交易。

## 此前资本运作曾现股价异动

公开信息显示,自山西潞宝集团创始人韩长安之子韩泽帅入主以来,金利华电两次筹划布局商业航天赛道均以失败告终,其中一次也出现过股价异动的现象。

2021年11月,金利华电曾筹划发行股份及支付现金收购成都润博科技有限公司100%股权,并同时募集配套资金。而在停牌前,公司股票出现了突然大幅放量、连续大涨的现象,短期内累计涨幅超过100%。但随后的2022年10月,金利华电披露称,综合考虑资本市场环境以及上市公司、标的公司实际情况等因素,各方友好协商后决定拟终止此次交易,金利华电撤回该重大资产重组申请文件。

根据披露,成都润博是一家专注于航空航天高端装备制造等业务的高新技术企业。

公开信息显示,金利华电的主营业务是玻璃绝缘子的研发、生产、销售及相关技术服务业务。除2024年外,2020年以来公司扣非净利润已经多年处于亏损状态,持续性经营能力较弱。

# 新开普董事长杨维国: 深耕智慧校园 以AI与模式创新破局

● 熊永红 王佳飞

从国内高校一卡通领域的领军企业,到智慧校园全场景解决方案提供商,再到主动拥抱人工智能、重构数字化服务体系,新开普二十余年专注教育数字化赛道,以技术深耕与模式创新实现持续突破。

近日,公司董事长杨维国接受了中国证券报记者专访,全面阐述新开普AI战略、商业模式迭代、场景积淀壁垒与新业务拓展方向。作为公司掌舵人,杨维国带领团队立足复杂B端场景,布局AI核心技术,拓展多元业务边界,逐渐走出一条独具特色的科技企业发展之路。

## 以垂类模型与智能体 重塑智慧校园产品核心能力

杨维国向记者介绍,新开普自2024年8月正式启动AI技术布局,自主研发“星普大模型”,为智慧校园场景提供专属AI能力支撑。公司坚定推行“AI+”(独立AI产品矩阵)与“+AI”(现有业务智能化升级)双轨并行战略,形成全栈AI能力矩阵解决方案,用AI技术为传统智慧校园产品深度赋能,推动校园管理向校园治理升级。

在他看来,通用大模型在面向B端复杂业务时,存在效率不足、数据安全难以保障等问题。校园与企业内部知识体系繁杂,涉及财务、师生信息、运营数据等大量敏感内容,对隐私与安全要求极高,通用模型无法满足百分百可控的需求。基于这一判断,新开普聚焦智慧校园垂直领域,打造可本地部署的专属模型,同时灵活对接公共大模型能力,形成混合部署架构,在保障数据安全的前提下,充分利用外部算力与通用能力。

新开普的AI应用主要围绕多方面展开。在校园运行管理层面,公司重点突破多智能体自编排与自调度技术,破解传统校园管理按条线分割、系统互不协同的难题,实现智能体自动生成、任务自动编排与资源自动调度,支撑全校统一治理。同步搭建全域数据平台,整合结构化与非结构化运营数据,开展效能分析、运行监测与问题归因,为校级管理与辅助决策提供数据支撑。

在教学育人层面,公司以AI技术推动个性化教学落地,通过学情分析、知识图谱与能力图谱,精准识别学生学习短板,定制个性化学习方案,以引导式学习提升人才培养质量。在视觉与工程实践领域,AI技术被广泛应用于车床实操培训、食堂菜品识别、校园安全行为分析等场景,有效缓解实训师资短缺、食堂结算低效、校园安全监管难度大等现实问题。

杨维国表示,“AI+”的核心价值,在于让传统产品实现服务与效能双重升级。以公司核心业务为例,AI技术让原有系统升级为综合管理服务平台,校园门户、一网通办、教务学工等系统接入AI能力后,大幅简化操作流程,提升师生使用体验与管理效率。模型是AI系统的大脑,而真正解决业务问题的是智能体。杨维国说,新开普在垂类模型训练、智能体自编排与自调度领域已形成自主知识产权,这是公司在AI赛道的核心竞争力。目前,相关AI产品已在西安交通大学、南京工业大学、山西大学、陕西师范大学、西北民族大学、湖南工业大学、上海电机学院等院校落地,应用运行效果良好。

## 三层市场布局 破解存量竞争增长瓶颈

杨维国表示,新开普是高校一卡通领域的头部企业,核心优势在于多场景、跨系统的复杂解决方案。但随着AI时代的到来,公司必须坚持通过产品创新、商业模式创新突破来取得增量来源。为此,公司构建三层市场战略,形成大型解决方案直销、单场景方案渠道分销、纯硬件终端独立供应协同发展的格局。这一布局于2023年初启动试点,2024年全面推开,2025年渠道订单实现显著增长,成为公司重要增量来源。

第一层是大型智慧校园整体解决方案直销。针对清华大学、复旦大学、中国科学技术大学等顶尖高校与大型组织,新开普提供覆盖消费支付、水电计量、安防门禁、数据中台、

业务中台的线上线下一体化方案,解决数字化建设中标准不统一、系统不互通的痛点。这类项目复杂度高、服务要求高,公司坚持直销模式,由销售和服务工程师提供全流程贴身服务,保障方案落地与长期运维。

第二层是单场景解决方案渠道分销。面向中学、中职、技工学校及中小企业等下沉市场,公司将整体方案拆解为宿舍管理、出入控制、水电计量等标准化单场景产品,简化交付与运维流程,通过经销商、代理商、集成商快速覆盖海量中小客户,有效降低获客成本,提升市场渗透率。

杨维国表示,2025年公司构建了全组织、全流程、全行业、全业务渠道支持体系,助力全国渠道伙伴的持续成长和共同发展。公司经销业务收入较2024年同期增长40.56%,占营业收入的17.01%,市场覆盖和特定行业渗透持续增强。目前公司已建立超2000家活跃的渠道合作关系网,共同构建开放、共享的合作生态体系。

第三层是纯硬件终端独立供应。依托硬件研发与制造能力,新开普为很多大型企业提供智能门锁、智能平板、收银终端等硬件产品,这一市场空间广阔,也是公司此前未充分挖掘的增量来源。

杨维国举例,2025年公司向某茶饮行业龙头企业,销售近3万台智能人脸识别终端,公司为华东师范大学等院校提供智能门锁超过1.5万把,为国内某头部汽车制造企业提供近5万把智能门锁。未来公司将持续把握市场机遇,发挥公司智能终端硬件研发、智造的核心竞争力,聚焦场景持续打造核心“爆品”。同时,还要加速海外市场突破,让新开普优质产品走向世界。

杨维国认为,三层市场战略不只是销售模式的调整,更是业务思维、产品思维与市场思维的全面转变,要求公司将大方案做深度、小场景做广度、硬件终端做密度,三者相互协同、互为支撑。

## 凭场景积淀筑高壁垒 以新业务稳健拓展增长空间

杨维国始终认为,智慧校园行业的真正壁垒,并非单一技术或硬件产品,而是对复杂场景的长期理解与深度积淀。高校作为高度复杂的组织体系,涵盖学生、教师、管理人员等多重角色,迎新报到、宿舍调整、教学管理、消费结算、科研支撑、安全防控等流程环环相扣、需求多变,绝非简单堆砌软硬件便可实现有效数字化。

新开普二十余年专注高校主航道,全程跟随客户业务周期迭代方案,在数千所高校的落地实践中,沉淀出难以复制的行业经验。这种对复杂业务逻辑、多角色需求、多系统协同的深刻理解,是新进入者短时间内无法追赶的核心优势。在行业竞争加剧的背景下,一体化解决方案强调稳定、协同、可落地,更能体现技术与服务的真正价值,这也是新开普能够长期领跑高校一卡通赛道的关键所在。未来行业竞争中,业务越复杂、场景越深度,企业的安全边际就越高。

在牢牢守住场景积淀优势的的基础上,新开普也依托核心技术外溢,稳健布局新业务,打造适度多元的增长支撑。智慧农业节水灌溉是公司重点推进的新方向,依托成熟的校园水控计量技术,推出智能水肥机、超声波水表等产品,构建“云平台+终端”的精准灌溉体系。目前公司已经为十余个省份的百余个城市提供了农业、水利、水务信息化服务,助力农业节水灌溉、防洪减灾、供排一体化统管。

杨维国表示,在智慧计量领域,公司稳步拓展智能水表、燃气表等产品线,将一卡通一体化结算能力延伸至水电气多表合一场景,提升园区与社区管理效率。在智慧安防与楼宇场景,对校园门禁、通道闸机、人脸识别终端进行轻量化适配,面向酒店、办公楼、工厂提供标准化硬件与小型号方案,相关产品已进入试点调试阶段。

杨维国强调,新业务是主业的自然延伸,而非盲目跨界,所有布局均建立在既有技术、渠道与服务能力之上,与主业高度协同。

未来,新开普将继续以复杂场景积淀为核心壁垒,以AI技术强化产品竞争力,以模式创新打开市场空间,以稳健新业务培育第二增长曲线,坚持长期主义,深耕智慧教育主航道,在行业变革中持续保持领先地位。

# 逾200家上市公司年报被出具非标审计意见

● 本报记者 董添

Wind数据显示,2025年度,212家上市公司年报被出具非标审计意见。其中,18家上市公司年报被审计机构出具无法表示意见审计报告,86家上市公司被出具保留意见审计报告,108家上市公司被出具带强调事项段的无保留意见。一些上市公司2025年度财务报告被出具非标审计意见后,触发终止上市条件。

## 非标审计意见涉及多方面

审计机构对上市公司出具非标审计意见,主要基于相关公司持续经营能力存疑、立案调查结果不确定、具体交易真实性存疑、内部控制存在重大缺陷等方面。

其中,持续经营能力存疑是被提及最多的原因。主要表现为,公司连续多年巨额亏损、资不抵债、流动负债远超流动资产、主要生产线停工等。

立案调查结果不确定则主要体现在:公司或其高管因涉嫌信息披露违法违规被证监会立案调查,但尚无最终结论,审计机构无法判断其对财报的影响。

以ST易购为例,公司2025年年报被审计机构出具非标准无保留审计意见。理由是,公司原实际控制

人张曦及公司分别于2023年11月29日、2024年5月8日收到中国证券监督管理委员会下发的《立案告知书》,因涉嫌信息披露违法违规,中国证监会决定对张曦和公司立案调查。截至本报告出具日,公司尚未收到中国证监会就上述立案调查事项的结论性意见或决定。

具体交易真实性存疑则主要体现在审计机构无法对重大交易获得充分、适当的审计证据。

内部控制存在重大缺陷主要是审计机构对公司的内控出具否定意见,表明公司在资金管理、工程管理、法律事务等方面存在系统性风险。

## 部分公司触发终止上市条件

值得一提的是,一些上市公司2025年度财务报告被出具非标审计意见后,触发终止上市条件。

以\*ST熊猫为例,公司4月29日晚间对外披露关于收到上海证券交易所拟终止公司股票上市的事先告知书的公告。公告显示,4月29日,公司提交披露的2025年度财务报告、2025年审计报告等显示,公司2025年度财务报告被出具无法表示意见、内部控制否定意见的审计报告。公司股票已经触及终止上市条件。将根据相关规定,对公司股票作出终止上市的决定。



视觉中国图片

对于内部控制审计报告中导致否定意见的事项,\*ST熊猫提到,小额贷款业务存在控制缺陷。公司小额贷款账面余额3.28亿元在2024年底已全部逾期,小额贷款业务贷后管理等相关内部控制流程未得到有效执行,未建立有效的贷后跟踪、风险监控及催收机制。上述内部控制缺陷系2024年及以前形成并延续至本期。截至本报告

出具日,该重大内部控制缺陷整改结果不及预期,仍对2025年度财务报表比较信息的可靠性存在重大影响。此外,小额贷款债权债务及资金安排存在控制缺陷。公司小额贷款债权债务转让业务,定期存款质押担保、资金置换、大额预付款等事项的交易审批及资金管控等相关内部控制流程未得到有效执行。