第一节 重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到www.sse.com.cn网站仔细阅读年度报告全文。

2、本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

3、公司全体董事出席董事会会议。

4、中勤万信会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

根据《公司法》《公司章程》等有关规定，为保证公司长远发展的需要，与所有股东共享公司发展的经营成果，在兼顾股东合理投资回报和公司可持续发展的基础上，提议公司2025年度利润分配预案为：以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣除回购专用账户上已回购的股份为基数，向全体股东每10股派发现金股利人民币6.80元（含税）。本次利润分配不进行资本公积转增股本，不送红股，剩余未分配利润结转以后年度分配。

如在实施权益分派的股权登记日前公司总股本发生变动的，拟维持每股分配比例不变，相应调整分配总额。

截至报告期末，母公司存在未弥补亏损的相关情况及其对公司分红等事项的影响

□适用 √不适用

第二节 公司基本情况

1、公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	柳药集团	603368	柳药股份

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	徐扬	韦盼钰
联系地址	柳州市官塘大道68号	柳州市官塘大道68号
电话	0772-2566078	0772-2566078
传真	0772-2566078	0772-2566078
电子信箱	lygf@lzyy.cn	lygf@lzyy.cn

2、报告期公司主要业务简介

2.1公司所处行业情况

公司主营业务所处行业为医药流通业和医药制造业，受“医疗、医保、医药”三医联动改革影响深远。2025年医改从制度重构、技术赋能、民生兜底、创新激励四个维度系统推进，以提升群众就医获得感、医保基金可持续性与医药产业高质量发展为目标，加速集采提质扩面、落实医保支付改革、严格行业合规监管、推动创新赋能高质量发展。在此背景下，行业转型提速，新模式、新生态正在逐步形成，创新产品和智慧服务成为行业发展新引擎。结合行业相关政策分析行业发展趋势如下：

（一）行业整体情况：市场刚需稳健，薄利运营推动行业提质转型

医药行业作为关乎民生的刚需产业，伴随我国老龄化趋势的加快，对医药产品、医疗服务和健康管理的需求持续攀升。在医保控费、集采扩面、监管压力等因素影响下，行业面临薄利运营和长账期的双重挑战，精细管理和产业链协同降本成为必然，多元发展和模式创新成为发展新动能。尤其在国家鼓励创新药械研发应用、发展医保多元支付体系，以及以通过数字技术赋能医疗质量提升和精细化管理等政策引导下，为行业发展智慧供应链增值服务、DTP业务、新药研发引进以及专业健康服务提供良好机遇。医药流通企业承担起保障药械高效供应、降低医疗成本、赋能产业链上下游和终端健康服务等重要职能，业务向专业化、智能化、多元化、高效率转型。

（二）医药批发板块

政策主题	2025年情况或影响
药械集采	1、常态化、扩面执行：自2018年启动以来，国家层面已规范化、制度化、常态化推进11批药品集采，累计覆盖490种药品，同时各地省级联盟采协同补充，形成全方位集采格局。 2、2025年药品集采政策明确提示以“稳临床、保质量、防围标、反内卷”为核心原则，强调尊重临床使用，强化全链条质量监管，避免恶性低价，标志着我国药品集采从“唯低价论”向“质量优先、临床导向、有序竞争”的新阶段转型。 3、2025年全国基本实现集采药品耗材、国谈药直接结算，大幅缩短回款周期，缓解行业资金压力，结合集采“三进”行动全面推开，推动集采药品进基层医疗机构、进民营医院、进零售药店，扩大政策惠民范围。
医保支付改革	2025年DRG/DIP2.0版全面完成切换，新的分组方案更精准、更符合临床实际，在分组规则全国一致的基础上，各地可结合实际调整本地细分组和病种。同时合理编制医保基金支出预算，将总额预算指标细化到门诊、住院以及DRG/DIP等各种支付方式，对医院的精细化管理提出更高要求。
强化合规监管	1、2025年医保基金监管体系进一步完善，发布了《关于加强药品追溯码在医疗保障和工伤保险领域采集应用的通知》《医疗保障基金使用监督管理条例》等规范性文件，要求积极推动药品全品种生产流通使用过程追溯和药品追溯码在医疗保障和工伤保险领域的全流程、全量采集和全场景应用，并逐步实现全部医药机构药品追溯码采集应用全覆盖，严厉打击医保骗保行为。 2、《2025年纠正医药购销领域和医疗服务中不正之风工作要点》的发布，明确聚焦药品、高值医用耗材、医用设备等监管重点，加强穿透监管，探索建立药品生产加工到流通使用全过程可追溯机制，全面推进药品耗材追溯码全场景采集应用，参考《医药企业防商业贿赂风险合规指引》加强合规管理，持续净化医药购销秩序。
支持创新发展	1、在《全链条支持创新药发展实施方案》《关于全面深化药品医疗器械监管改革促进医药产业高质量发展的意见》等政策文件相继出台的基础上，2025年国家医保局、国家卫生健康委关于印发《支持创新药高质量发展的若干措施》的通知文件，明确多层次医疗保障体系支持创新药发展，不得以药品目录和药占比影响推动创新药使用。 2、2025年4月《医药工业数智化转型实施方案（2025—2030年）》发布，提出“以数智技术驱动的医药全产业链竞争力和全生命周期质量管理水平显著提升”的目标，围绕医药研发生产、经营管理决策、医药质量安全保障、医药流通与追溯等方面，系统梳理数智化转型场景清单，支持医药企业和信息技术服务企业联合打造数智化应用场景，系统化推进医药企业数智化转型。
即时结算	1、2025年国家医保局下发《关于全面推进医保基金即时结算改革扩面提质的通知》，要求2025年底前全国所有统筹地区均需开展即时结算，将有效提升医保资金使用效率，缓解行业资金压力，保障产业链稳定运转，彻底改变医疗机构长期垫资的困境，从而助力解决医药领域“回款慢”的突出难题。 2、在深入推进DRG/DIP2.0版分组方案落地相关通知中明确提出提升结算清算水平，减轻医疗机构资金压力，鼓励通过基金倒付缓解医疗机构资金压力，基金预付要向与医保有长期合作、管理规范、信用良好以及在医保政策落地、全面采集上报药品耗材追溯码等方面表现较好的机构倾斜，这将进一步促进行业合规运营和结算效率提升。 3、广西发布《关于进一步做好我区集采药品和医用耗材采购及货款结算工作有关问题的通知》，明确广西全面实施集采药品和医用耗材货款线上结算。集采药品货款，仍按现行结算流程在确认收货后30日内结清；集采医用耗材货款，结清货款时间不得超过交货验收合格后次月底。

1、降价控费重塑行业价值

降价控费作为“三医联动”改革的核心抓手，正深刻重塑医药流通行业的发展格局与价值逻辑，一方面通过净化市场环境、淘汰违规主体，推动行业集中度提升；另一方面也推动行业从传统“规模导向”向高质量“价值导向”深度转型。从格局上看，医药流通行业逐步形成全国性头部企业和区域市场、细分龙头企业并重的错位竞争格局。从行业价值上看，医药流通行业回归“保障药品供应、优化流通效率、服务产业链上下游需求”的核心本源，实现“降价保质、控费增效”的改革目标，最终构建起更具韧性、效率与价值的医药流通体系。

2、数字赋能重塑行业生态

以药品集采、医保支付改革、合规监管为核心的政策组合拳，推动医药流通企业盈利模式从“中间流通加价”转向“专业服务赋能”。一方面依托物联网、大数据、人工智能（AI）、区块链等数字技术，医药流通全链条实现全方位升级，大幅提升仓储效率、降低人力成本，实现一物一码药品追溯管理，满足合规监管要求。另一方面，数字化平台推动上下游协同共生，打通生产、流通、终端、医保等多方数据壁垒，实现订单、物流、结算、监管数据实时共享，落地精准营销配送，进一步提升医药流通企业与上下游客户的粘性，推动医药流通企业从单纯的物流配送商向综合供应链服务商转型，形成“数字驱动、协同高效、安全合规、服务增值”的新生态。

3、产业链协同创新，助力盈利能力提升

当前医药流通行业面临降价控费的时代考验，产业链协同创新是破局盈利、激活发展动能的关键。一方面医药流通企业积极向上游医药工业延伸产业，开展高毛利的药械生产业务，并发挥自身渠道优势，推动自产品种销售，形成“研一产一销”业务链条；另一方面，创新药械在上市审批、医保支付等方面获得更多政策支持。因此在品种结构方面，医药流通企业在保证集采品种供应的同时，关注创新药、罕见病用药、原研药、进口药等优质治疗药品的引进推广，通过DTP药店、互联网医院、门诊统筹等方式承接医院流出处方，满足患者多元化用药需求的同时通过新药引进推广弥补带量集采品种对整体毛利的影响。

（三）医药零售板块

2025年医药零售业务政策趋势聚焦合规管控升级、数字化赋能、服务专业化转型三大方向，医药零售行业增长分化与转型机遇并存。

政策主题	2025年情况或影响
处方外延	1、在定点零售药店纳入门诊统筹和医保双通道等政策文件指导下，国家持续推动定点零售药店相关服务的落地，2025年处方外延相关政策以“规范流转、便捷可及、安全可控”为核心导向，多措并举推动处方从医疗机构向零售终端有序延伸，同时强化全流程监管，保障处方外延合规有序。2025年1月1日起，配备“双通道”药品的定点零售药店均需通过电子处方中心流转处方，不再接受纸质处方，同时各地区也在2025年逐步落实电子处方相关政策。 2、国家卫生健康委等12部门在联合下发的《促进健康消费专项行动方案》明确提出：支持“互联网+”医疗服务模式创新，依托全国统一的医保信息平台，深化医保电子处方应用，推动电子处方在定点医药机构顺畅流转。处方流转不仅显著提升药店医保支付能力和便民消费增长潜力，也推动处方流转到药店，使药店成为承接医院流出品种的重要渠道，发挥日益重要作用。
服务转型	1、2025年，国家及地方层面密集出台指导政策，以“强化专业支撑、拓展服务场景、规范执业管理”为核心，全方位支持药店专业化发展，推动零售药店从“药品销售终端”向“健康服务驿站”转型。国家卫生健康委等12部门联合下发的《促进健康消费专项行动方案》明确提出：强化药店健康促进功能，引导零售药店拓展健康促进、营养保健等功能，发挥零售药店执业药师优势，开展有处方用药、慢性病管理等健康知识咨询和宣传，推广“健康消费理念。 2、《关于促进医疗机构与服务高质量发展的指导意见》等政策文件的出台，强调实现医疗数据互联互通，逐步完善“互联网+”医疗服务医保支付政策，推进“互联网+医疗健康”发展，同时积极探索人工智能在健康管理、健康监测、健康照护等方面的应用。 3、2025年国家卫生健康委印发《基层慢性病健康管理服务能?建设指引的通知》强调通过信息化建设和药师参与，推动慢病电子档案管理，开展人工智能辅助诊断、随访、慢病预警、质量控制等服务，利用物联网和移动终端开展健康监测。
合规监管	2025年国家继续以《关于开展医保基金违法违规问题专项整治工作的通知》《关于规范医保药品外配处方管理的通知》等文件为指引，在零售药店端紧密围绕医保合规使用、药品经营安全开展合规监管，以“全链条从严、精准化管控、长效化推进”为核心，以医保全面推进药品追溯码为抓手，依托大数据模型精准打击串换、倒卖医保药品、空刷冒刷医保卡等违法违规行为，在药品安全经营领域严格对违规销售处方药、假药、劣药等行为的监管，同时为保障药店服务质量，强化对“挂证”行为的监督惩罚，形成强力震慑，推动行业在合规管控中实现高质量发展。

公司代码：603368 公司简称：柳药集团

广西柳药集团股份有限公司

2025 年度报告摘要

1、“互联网+”和医保电子处方政策落地推动新零售业态发展

随着居民线上消费习惯的深度养成，叠加互联网医疗、电子处方、医保线上支付、“双通道”等政策的持续落地完善，不仅推动线上医药消费持续增长、处方外流进程加速，更让“网订店送、即时送达”的医药即时零售成为医药零售行业不可忽视的增长极。近年来，零售药店积极应用互联网信息技术打造新零售商业模式，推动自身业态转型升级：一方面，布局B2C与O2O一体化平台，实现线上流量与线下门店服务的深度融合，有效扩大服务内容与辐射半径；另一方面，通过互联网医院建设、接入处方流转平台，打造DTP药房、慢病药房等特色专业药房，承接医院端流出处方，同时配套提供慢病管理、用药指导等增值服务，结合互联网医院在线诊疗功能，形成“在线问诊+电子处方+线下取药/配送”的闭环服务。

2、数字赋能落地专业健康管理推动药店服务转型

数字赋能专业健康管理，是推动零售药店转型提质、突破发展瓶颈的关键路径，更是契合国家对零售药店“社区健康服务枢纽”的价值定位，助力药店破解同质化竞争、提升客户粘性的核心抓手。零售药店凭借临近社区、覆盖面广、执业药师配备齐全的天然优势，依托大数据、人工智能（AI）等数字技术，打破传统单一药械销售的局限，深度拓展健康促进、营养保健等多元功能，全方位升级健康服务能力。近年来，越来越多零售药店借助数字化工具，为终端客户提供全流程专业健康管理服务，包括慢病建档、用药跟踪、患者教育、健康监控及在线咨询等增值服务，同时协同品类精细化管理与精准营销，精准匹配不同群体健康需求，实现药店从传统单一药械销售终端向专业化、多元化健康服务提供商的根本性转变。药店逐步构建起“互联网+医药+健康管理”就医用药全生命周期服务体系，搭建融合“医、检、诊、药、险”的新发展生态圈，既延伸了服务链条、提升了服务价值，也通过专业服务增强了客户粘性，为药店在毛利承压、竞争加剧的环境下，开辟了高质量发展的新路径。

3、强化合规化管控和精细化管理

国家推动医院处方流转到药店、扩大医保支付便利性的同时也对药店的合规管理提出更高要求。处方外流使得价格相对较低的处方药、集采品种流入零售端，线上渠道的发展和多地比价系统的应用，使得药品价格更透明，药店总体毛利水平承压。在此背景下，品类的精细化管理、成本费用的精准管控，已成为药店缓解盈利压力、实现稳健运营的核心抓手。未来，药店将更加聚焦高质量运营，其中成本相对较低、扩张效率更高的加盟模式，愈发受到头部连锁企业的青睐，成为规模扩张的重要路径。同时，打造强势自有品牌，通过自主研发、委托生产等方式推出高性价比产品，规避同质化价格竞争，已成为药店提升毛利水平、构建核心竞争力的关键举措，推动行业从“规模竞争”向“质量竞争、价值竞争”深度转型。

（四）医药工业板块

政策主题	2025年情况或影响
中医药高质量发展	1、《促进中医药产业高质量发展的意见》作为2025年发布的中药产业发展指导性政策，立足“传承创新、质量优先、融合赋能”的核心定位，衔接“十四五”“十五五”相关中医药规划，从8个方面提出21项重点任务，构建起覆盖中药材、中药工业、医药流通、终端应用的全链条政策指引。意见强调提升中药质量为核心抓手，同时推动中药工业转型升级，加快经典名方、民族药研发转化，鼓励中药企业数字化、智能化转型，丰富中药产品供给，为中药材、中药工业、流通产业高质量发展提供更好的支撑。 2、2025年《关于全面深化药品医疗器械监管改革促进医药产业高质量发展的意见》等政策文件相继出台的基础上，2025年国家医保局、国家卫生健康委关于印发《支持创新药高质量发展的若干措施》的通知文件，明确多层次医疗保障体系支持创新药发展，不得以药品目录和药占比影响推动创新药使用。 2、2025年4月《医药工业数智化转型实施方案（2025—2030年）》发布，提出“以数智技术驱动的医药全产业链竞争力和全生命周期质量管理水平显著提升”的目标，围绕医药研发生产、经营管理决策、医药质量安全保障、医药流通与追溯等方面，系统梳理数智化转型场景清单，支持医药企业和信息技术服务企业联合打造数智化应用场景，系统化推进医药企业数智化转型。
中药集采	1、2025年4月起，首批全国中药饮片联盟集采逐步落地执行，纳入45个临床常用品种，平均降价约30%，最高降幅超50%。第二批全国中药饮片联盟集采2025年11月进入征求意见的阶段，拟纳入41个品种，规则进一步优化，提升遴选药材、GAP基地、追溯体系等质量相关指标的分值权重，推动行业从“价格竞争”向“质量竞争”转型。广西推动全国中药饮片采购联盟集中采购中选结果的落地实施，下发《自治区医保局关于做好全国中药饮片联盟集中带量采购结果落地工作的通知》，采购周期自2025年8月1日起计算1年。 2、2025年，中药配方颗粒集采在2023年山东牵头15省联盟集采、2024年京津冀“3+N”联盟联动的基础上，持续推进集采扩围与接续采购，其中京津冀“3+N”联盟于11月启动中药配方颗粒带量联动接续采购，覆盖200个国标品种，截至2025年底，国内已有超过20个省份将入中药配方颗粒集采范围，平均降幅达45%，部分常用品种降幅超80%。广西也已加入联盟采范围。

1、中药产业发展享政策红利，推动持续做大做强

近年来国家持续加大对中医药产业的扶持力度，充分发挥医疗保障制度优势，将符合条件的中药饮片、中成药、医疗机构中药制剂等纳入医保药品目录，明确中医医疗机构可暂不实行按疾病诊断相关分组（DRGs）付费，为中医药传承创新发展筑牢政策支撑。2025年3月，国务院办公厅印发《关于全面深化药品医疗器械监管改革促进医药产业高质量发展的意见》，进一步加大对中药传承创新和使用的支持力度。随着中医药医疗体系建设、服务能力提升、中药标准体系健全及各项支持激励配套政策协同推进，叠加日益增长的健康消费需求，中医药产业迎来更快发展机遇。此外，中药配方颗粒备案制的确定，以及国家卫生健康委、国家中医药管理局联合发布的《关于规范医疗机构中药配方颗粒临床使用的通知》，明确配方颗粒“属地化”管理要求并扩容其临床应用范围，与集采政策形成协同，既规范行业发展，也为企业开展中药配方颗粒等创新产品的生产研发提供了强大动力，推动中药配方颗粒产业在规范与扶持中实现高质量发展。

2、中药行业集采落地推动行业向高质量发展转型

中药饮片与中药配方颗粒集采的持续推进与深化，倒逼行业从规模扩张向质量效益提升转型，推动形成规范有序、优质优价的发展新格局。集采“以量换价”的核心机制，对企业成本控制与质量管控能力提出更高要求，缺乏道地药材基地、质量管控薄弱、成本居高不下的中小企业加速出清。同时，集采推动行业发展重心发生转变，一方面通过完善综合评审指标，鼓励企业建设GAP种植基地、完善全产业链追溯体系、使用道地药材，倒逼企业聚焦质量提升与标准化建设；另一方面切断医药利益链条，推动企业转向成本管控、渠道优化与产品创新。此外，集采与中药零差率、医保支付等扶持政策协同发力，既通过降价减轻患者用药负担，又借助政策引导推动中药饮片、配方颗粒临床应用扩容，同时促进行业集中度提升，推动中医药产业向规范化、高质量方向转型，为行业长期健康发展奠定坚实基础。

2.2公司从事的业务情况

（一）主营业务

柳药集团是一家综合性医药上市企业。公司经过七十多年来在医药大健康领域的深耕细作，逐步形成以“医药批发、医药零售、医药工业为主业，供应链增值服务、医药互联网服务、终端健康服务等创新业务协同发展”的综合性医药大健康产业集团业务体系。公司是广西医药行业龙头企业，在全国医药批发企业主营业务收入排序中位列第14位；全资子公司桂中大药房是广西医药零售行业龙头企业，在全国医药零售连锁企业主营业务收入排序中位列第13位。

（二）主营业务经营模式

公司现阶段主营业务以医药批发、医药零售和医药工业为主。公司医药批发和医药零售业务合并称为“医药商业”。公司医药工业业务，主要开展药品生产研发和创新药研发投资。

1、医药批发与供应链增值服务

公司医药批发业务主要是公司通过向上游药械生产企业、代理企业采购商品，依托公司覆盖全广西的高效物流配送服务网络和终端智慧医药供应链体系，销售给各级医疗卫生机构或其他医药流通企业、连锁药店等。近年来，公司通过大数据、人工智能（AI）应用以及信息系统建设、智能化设备投入，提升公司物流运营效率，在强化上下游协同的同时为客户提供专业营销推广服务、供应链增值服务、数字健康服务等，满足客户精细化、规范化、可追溯管理要求，从而提升客户粘性，持续提高公司市场份额。

2、医药新零售

公司医药零售业务主要通过全资子公司桂中大药房及其旗下药店、网上药店向广大个人消费者销售各类医药健康产品和提供专业健康服务。公司零售业务以差异化、专业化经营为发展路径，发展DTP药店、医保双通道药店、慢病药店等特色药店，开展慢病管理等专业健康服务。近年来公司借助互联网和大数据、人工智能（AI）等新技术，发展互联网医疗、网上药店、处方外流等新业务，推动线上、线下业务的融合，打造“互联网+医药+健康管理”服务闭环，构建“新零售”业态，推动零售业务的提质增利。

3、医药工业

公司医药工业业务主要围绕中药产业发展，开展中药饮片、中药配方颗粒、中成药等三大类中药产品研发生产和销售。目前公司旗下拥有仙茱中药科技、仙茱制药、万通制药、康晟制药等药品生产企业。其中仙茱中药科技是广西规模领先的中药饮片生产加工企业，仙茱制药主要从事中药配方颗粒生产研发业务。万通制药和康晟制药主要开展中成药生产研发，旗下分别拥有复方金钱草颗粒、万通炎康片（胶囊）和安神养血口服液、归芪补血口服液等多个独家专利产品和知名品牌。此外，公司还积极开展海外创新药研发投入。医药工业已逐步形成以公司为核心的业务增量。

公司2025年1-12月各业务板块实现的经营业绩情况

单位：万元

业务板块	主营业务收入			归属于上市公司股东的净利润		
	金额	同期增减	占比	金额	同期增减	占比
医药批发	1,600,674.31	-4.31%	76.84%	45,287.30	-13.21%	63.83%
医药零售	364,365.43	13.56%	17.49%	12,418.34	-8.99%	17.51%
医药工业	118,056.15	1.54%	5.67%	13,240.74	-32.66%	18.66%

注：因公司其他业务板块收入主要为药品第三方物流、SPD项目运营服务费收入，与公司医药批发业务紧密关联，故公司将该板块收入纳入医药批发板块经营业绩中合并计算。本期各主营业务收入、归属于上市公司股东的净利润的列报口径与上述调整后的去年同期口径保持一致。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1近3年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2025年	2024年	本年比上年增减(%)	2023年
总资产	21,338,065,827.79	21,268,946,240.75	0.32	20,159,453,770.44
归属于上市公司股东的净资产	7,828,896,148.07	7,624,408,552.37	2.68	6,617,614,662.94
营业收入	20,926,270,790.40	21,182,454,178.26	-1.21	20,811,902,879.07
利润总额	869,941,726.73	1,003,136,182.84	-13.28	1,043,381,451.90
归属于上市公司股东的净利润	709,463,803.15	854,872,384.00	-17.01	849,591,844.12
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	699,112,627.45	837,121,583.71	-16.49	837,204,551.14
经营活动产生的现金流量净额	1,077,658,929.36	838,512,877.11	28.52	594,407,507.25
加权平均净资产收益率（%）	9.07	11.62	减少2.55个百分点	13.45
基本每股收益（元/股）	1.79	2.21	-19.00	2.35
稀释每股收益（元/股）	1.79	2.21	-19.00	2.35

3.2报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度（1-3月份）	第二季度（4-6月份）	第三季度（7-9月份）	第四季度（10-12月份）
营业收入	5,316,977,105.59	4,983,810,668.24	5,457,248,932.18	5,168,234,084.39
归属于上市公司股东的净利润	277,335,135.88	151,946,660.66	216,431,306.88	63,750,699.73
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	272,427,291.93	149,528,187.16	211,574,033.19	65,583,115.17
经营活动产生的现金流量净额	-517,591,783.52	606,025,198.89	46,956,254.62	942,269,259.37

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4、股东情况

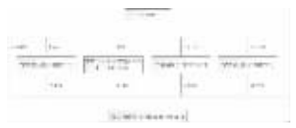
4.1报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前10名股东情况

单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）						30,132
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）						31,486
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）						-
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）						-
前十名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）						
股东名称（全称）	报告期内增减	期末持股数量	比例（%）	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	股东性质
					股份状态	数量	
朱朝阳	0	101,032,795	25.44	0	质押	28,660,000	境内自然人
广东恒健国际投资有限公司	0	10,526,315	2.65	0	无	0	境内非国有法人
陈岸	1,587,092	6,101,068	1.54	0	无	0	境内自然人
香港中央结算有限公司	3,016,389	5,289,188	1.33	0	无	0	其他
陈仙窟	1,236,100	3,332,222	0.84	0	无	0	境内自然人
陈洪	-35,000	2,743,190	0.69	0	无	0	境内自然人
富德财产保险股份有限公司－自有资金	0	2,663,175	0.67	0	无	0	其他
江辉明	1,337,400	2,277,900	0.57	0	无	0	境内自然人
但启坤	2,126,400	2,126,400	0.54	0	无	0	境内自然人
交通银行股份有限公司－景顺长城中证红利低波动100交易型开放式指数证券投资基金	2,125,594	2,125,594	0.54	0	无	0	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明		公司未知上述股东之间是否存在关联关系或是否属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人关系。					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明		不适用					

4.2公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.4报告期末公司优先股股东总数及前10名股东情况

□适用 √不适用

5、公司债券情况

□适用 √不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内，公司分板块精准发力，稳步推进战略转型。在医药批发端，公司以优质品种和增值服务突围，在院端积极落地“SPD+AI”项目，持续提升客户粘性，同时严格控制账期，筑牢稳健经营根基。在医药零售端，公司依托批零一体化核心优势深耕DTP专业药房业务，积极承接医院流出处方，在互联网医院布局及大数据、人工智能（AI）技术加持下，持续推进慢病健康服务升级，大力拓展B2B/O2O商城新零售业务，打造“互联网+医药+健康管理”新零售业态。在医药工业端，公司聚焦中药大健康领域，持续推动产品研发创新、产能升级与质量管控优化，加大自产产品全国市场拓展力度，着力突破区域发展瓶颈，培育新的增长动能。2025年，公司实现营业收入2,092,627.08万元，同比减少1.21%，实现归属上市公司股东的净利润70,946.38万元，同比减少17.01%。公司现金流状况进一步好转，2025年经营性现金流净额达107,765.89万元，同比增加28.52%。公司营业收入较去年同期有所下滑，主要是占公司收入较高的医药批发业务受广西各医疗机构药占比控制，以及集采扩面品种增加致使同类非集采竞品种销量下滑，加之公司主动控制部分超长账期医院的销售等原因，导致医药批发业务收入下滑。归属上市股东的净利润较去年同期有所下滑，主要是集采扩面执行导致批发端相关品种毛利下滑，同时公司工业板块主要产品中药饮片、中药配方颗粒也在2025年实施集采，相关品种毛利下降明显，使得公司归母净利润承压。

面对行业挑战，公司持续推进品种结构优化与降本增效举措，依托零售、工业板块及创新业务的稳步发展，逐步消化医保控费、集采扩围等行业政策带来的阶段性影响，全力推动企业恢复稳健增长。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□适用 √不适用

证券代码：688793 证券简称：倍轻松 公告编号：2026-018

深圳市倍轻松科技股份有限公司
关于召开2025年年度暨2026年第一季度业绩说明会的公告

本公司董事会及除陈晓峰以外的董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示：

- 会议召开时间：2026年05月15日（星期五）10:00-11:00
- 会议召开地点：上海证券交易所上证路演中心（网址：https://roadshow.sseinfo.com/）
- 会议召开方式：上证路演中心网络互动
- 投资者可于2026年05月08日（星期五）至05月14日（星期四）16:00

证券代码：603368 证券简称：柳药集团

广西柳药集团股份有限公司

2026 第一季度报告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示

公司董事会及董事、高级管理人员保证季度报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

公司负责人、主管会计工作负责人及会计机构负责人（会计主管人员）保证季度报告中财务信息的真实、准确、完整。

第一季度财务报表是否经审计

□是 √否

一、主要财务数据

（一）主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

项目	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减变动幅度(%)
营业收入	5,377,272,243.65	5,316,977,105.59	1.13
利润总额	273,142,798.85	310,542,609.37	-12.04
归属于上市公司股东的净利润	224,586,456.96	277,335,135.88	-19.02
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	222,868,059.25	272,427,291.93	-18.19
经营活动产生的现金流量净额	-509,151,567.09	-517,591,783.52	1.63
基本每股收益（元/股）	0.64	0.70	-8.57
稀释每股收益（元/股）	0.64	0.70	-8.57
加权平均净资产收益率（%）	2.83	3.57	减少0.74个百分点
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减变动幅度(%)
总资产	20,818,262,607.17	21,338,065,827.79	-2.44
归属于上市公司股东的所有者权益	8,006,108,912.94	7,828,896,148.07	2.26

公司2026年第一季度经营情况概述

公司2026年1-3月实现营业收入53.77亿元，同比增长1.13%；实现归属于上市公司股东的净利润2.25亿元，同比下降19.02%。报告期内，公司继续强化“创新破局、协力突围”战略，一方面强化技术创新、服务创新，推动数字化转型，加快公司医院智慧供应链项目实施、医院端“SPD+AI”增值服务落地，零售端专业健康服务升级和O2O\B2B团时零售发展。公司以技术、服务创新突破同质竞争，进一步稳固公司与医院客户关系，提升零售客户粘性，构建就医用药全链条的新生态。另一方面，公司发挥渠道协同、产业协作优势，强化集采品种覆盖和优质创新品种的引进推广，不断优化公司品种结构，形成突出的品种优势，有效促进处方外延，DTP业务继续保持良好增长。同时公司强化工商协同，全域推广自产工业产品，以中药饮片、中药配方颗粒集采为契机加快市场拓展步伐，中成药产品强化医院、药店、分销三大渠道的推广，严格渠道管控，持续开发新客户、新市场。公司以协同战略突围，推动新品引进和零售自方外购增长，加速工业产品全域推广，实现市场突围。报告期内，公司营业收入实现增长，归母净利润下降的主要原因是，公司依据国家税收法律法规的要求开展税务自查，补缴部分优惠税款及滞纳金，对公司净利润造成约3个百分点的偶发影响，该事项不会对公司正常经营造成持续影响。同时较去年同期相比，本期中药饮片、中药配方颗粒已实施集采，相关品种毛利较去年同期下滑明显，因而导致公司出现增收不增利情况。报告期内，公司各业务板块经营业绩情况如下：

公司2026年1-3月各业务板块实现的经营业绩情况

单位：万元

序号	分行业	主营业务收入			归属于上市公司股东的净利润		
		金额	同比增减变动幅度	占比	金额	同比增减变动幅度	占比
1	批发	407,709.40	-3.84%	76.16%	15,623.06	-15.43%	69.56%
2	零售	103,528.77	31.97%	19.33%	4,466.33	10.62%	19.89%
3	工业	24,163.41	-10.66%	4.51%	2,369.26	-54.63%	10.55%

从公司各业务板块看，批发业务较去年一季度略有下滑，批发端归母净利润下降15.43%，主要是销售下滑和所得税率变化影响。零售板块一季度业绩增速进一步加快，主要系在处方外流、医保政策推动下，公司零售端处方药销售、DTP业务持续保持较快增长，同时公司优化了品种结构，强化战略品种、非集采品种的销售，推动零售盈利能力提升。工业板块一季度业绩下滑主要是受中药饮片、中药配方颗粒集采，以及工业子公司进行税务自查补缴的影响，此外公司在工业端持续推进去库存和渠道优化，阶段性影响工业端销售。未来随着政策压力逐步释放，公司业态转型落地、业务结构和品种结构的优化，以及产品渠道布局的落地完善，公司将逐步恢复稳健增长。

（二）非经常性损益项目和金额

√适用 □不适用

单位：元 币种：人民币

非经常性损益项目	本期金额	说明
非流动性资产处置损益，包括已计提资产减值准备的冲销部分	-499,712.37	
计入当期损益的政府补助，但与公司正常经营业务密切相关，符合国家政策规定、按照确定的标准享有、对公司损益产生持续影响的政府补助除外	9,571,038.31	
受托经营取得的托管费收入		
除上述各项之外的其他营业外收入和支出	-6,981,507.40	
其他符合非经常性损益定义的损益项目		
减：所得税影响额	181,154.58	
少数股东权益影响额（税后）	190,266.25	
合计	1,718,397.71	

对公司将《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第1号——非经常性损益》未列举的项目认定为非经常性损益项目且金额重大的，以及将《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第1号——非经常性损益》中列举的非经常性损益项目界定为经常性损益的项目，应说明原因。

□适用 √不适用

（三）主要会计数据、财务指标发生变动的情况、原因

□适用 √不适用

二、股东信息

（一）普通股股东总数和表决权恢