公司代码：600166　　公司简称：福田汽车

北汽福田汽车股份有限公司

[2025] 年度报告摘要

第一节 重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到www.sse.com.cn网站仔细阅读年度报告全文。

2、本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

3、公司全体董事出席董事会会议。

4、天职国际会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

2026年4月23日，公司十届一次董事会审议通过了《关于2025年度利润分配及公积金转增股本预案的议案》，决议如下：2025年度公司不进行利润分配，不进行公积金转增股本。

截至报告期末，母公司存在未弥补亏损的相关情况及其对公司分红等事项的影响

√适用□不适用

截至本报告期末，公司母公司未分配利润-3,810,421,754.54元。根据《中华人民共和国公司法》及《上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红》等相关法律法规的规定，公司尚不满足实施现金分红的前提条件。敬请广大投资者注意相关投资风险。

第二节 公司基本情况

1、公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	福田汽车	600166	福田股份

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	陈维娟	王桂青
联系地址	北京市昌平区沙河镇沙阳路老牛湾村北	北京市昌平区沙河镇沙阳路老牛湾村北
电话	010-80716459	010-80716459
传真	010-80716459	010-80716459
电子信箱	chenweijuan@foton.com.cn	wangguiqing@foton.com.cn

2、报告期公司主要业务简介

（一）福田汽车成立于1996年，是一家国有控股上市公司，始终秉持“广种福田，造福亿万百姓”的初心，已形成覆盖车、零部件、商业生态为一体的业务布局，产品和服务覆盖全球140多个国家和地区。

在产品上，公司实现全品类、全场景布局：整车涵盖重卡、轻卡（含微卡）、VAN、皮卡、客车等产品，已形成覆盖“干线物流+区域集散场景”、“城市、城间、城乡物流+最后一公里场景”、“城市物流+越野场景”、客车场景、专用车场景等全场景多元解决方案。核心零部件实现核心技术与核心模块自研自制及智能化核心技术自主可控。

在研发方面，公司全球布局19个研发中心（包括5个国内整车及零部件应用开发中心、3个智能网联中心、3个海外研发及产品技术中心、3个合资公司技术中心），覆盖新能源、智能化等关键领域，满足细分市场内具备领先优势。

在生产制造方面，公司全面布局智能制造，涵盖从整车到零部件的全产业链布局。其中，国内布局10个整车基地（含福田戴姆勒）和8个零部件基地（含福田康明斯、福康回转型、采埃孚福田），联合合作伙伴在海外建设32个智能制造基地，同步推进产业属地化，保障重点区域市场覆盖，满足市场需求，实现产业高质量发展。

在销售服务方面，公司销售服务网络遍布全球140多个国家和地区，国内销售与服务网络超过10000家（其中销售网络3000余家、销售门店8400余家、服务网络近10000余家），海外销售与服务网络超过1200家（其中销售网络1200余家，服务网络1500余家）。

在商业生态方面，公司打造“爱易科”全域智慧生态品牌，涵盖“智-生态”与“电-驱动”两大板块：“智-生态”聚焦“能源、租赁、数智、修养配、二手车”五大生态服务，构建面向客户的一体化服务能力，为整车业务提供有力赋能；“电-驱动”通过“0+1+3+4+N”模式重塑三电研发生态链，深度挖掘三电技术潜力，满足用户多样化场景需求，为商用车用户提供全生命周期服务。

未来，公司将锚定“世界一流商用车企业”战略目标，聚焦“全面国际化、全面新能源化、全面智能化”战略转型，深化“营销、成本、质量”三大“一把手工程”，持续巩固并扩大行业领先优势，大力发展新质生产力，坚持技术领先与市场拓展并重，聚向攻坚“提质增效”专项行动，磨续奋斗精神，积极探索商业模式革新与产业生态重塑，致力于成为全球商用车技术变革的引领者、智慧物流的推动者。

（二）根据《国民经济行业分类》（GB/T4754-2017），中国上市公司行业统计分类指引》（2023年5月1日实施）和中国证监会《上市公司行业统计分类与代码》（证监会公告【2024】16号），公司所处行业为“汽车制造业”。

2025年，我国汽车行业销量完成3,440万辆，同比增长9.4%，市场增量主要源于海外市场和新能源销量增长。其中，新能源汽车销量完成1,649万辆，同比增长28.2%；出口销量完成710万辆，同比增长21.1%；乘用车市场稳健增长，销量完成3,010.3万辆，同比增长9.2%；商用车销量完成429.6万辆，同比增长10.9%。2025年商用车新能源销量完成96.4万辆，同比增长66.5%，渗透率继续提升，达22.2%；出口销量完成106万辆，同比增长17.2%。总体上看，2025年中国商用车行业主要特征为“国内存量竞争加剧，新能源渗透率继续提升，海外出口增长空间仍然较大”。

产品类别名称	报告期内销量（辆）	较去年同比（%）
汽车总计	34,399,621	9.43
一、商用车总计	4,296,481	10.93
(1)客车	573,977	12.32
其中：大型客车	71,523	8.53
中型客车	54,371	2.64
轻型客车	448,083	14.27
(2)货车	3,722,504	10.72
其中：重型货车	1,144,947	26.98
中型货车	125,067	-1.95
轻型货车	2,023,594	6.52
微型货车	428,896	-0.99
二、乘用车总计	30,103,140	9.22
(1)基本型乘用车（轿车）	12,423,803	7.87
(2)运动型多用途乘用车（SUV）	16,123,377	9.52
(3)多功能乘用车（MPV）	1,212,832	15.5
(4)交叉型乘用车	343,128	25.27

（以上数据来源：中国汽车工业协会2026年第1期《中国汽车工业产销快讯》）

（三）报告期内经营情况

1、二次创业成果显著，经营质量大幅提升

2025年，公司坚定推进各项战略，全年实现销量超95万辆（含福田戴姆勒），同比增长5.85%，持续扩大领先优势，稳居商用车行业第一。新能源业务、海外业务以及重卡业务贡献最大。2025年，公司实现归母净利润13.64亿元，同比增加1,593.29%，其中扣非后归母净利0.26亿元，实现扭亏为盈，经营质量大幅提升。

● 国际化战略纵深推进

2025年，公司坚定推进“全面国际化”战略落地，持续提升产品力，完善产品布局及新能源产品矩阵；重点突破重卡、皮卡、客车等业务，推动泰国、南非、巴西等产业化市场落地运营，提升属地化运营能力，加大海外资源配置，持续推进国内经销商出海。

● 新能源化进程全面提速

2025年，公司持续发力电池、电驱桥、电控、氢系统等新能源自主模块投放，坚持纯电、混动、氢燃料“三线并举”的多元化技术路线，加快建设新能源要素，持续提升质量和服务工程能力，构建覆盖新能源商用车全场景需求的产品矩阵，推动销量快速提升，新能源产品盈利水平不断改善。

● 全域智能实现多维度进化

公司全域构建“产品智能化+全域智能化”为核心，聚焦高速干线物流等少人化应用场景，以及末端物流、城市微循环公交等无人化应用场景，推动智能驾驶等技术商业化落地，达成全线可控、核心自主的技术和资源布局；持续推动“人工智能+制造”深度转型，构建智能运营体系平台，通过AI技术贯穿研发、制造、供应链、营销、服务等全业务领域，实现卓越运营和降本增效，全面提升企业智能化水平。

2、产品竞争力不断提升

2025年，公司围绕“十四五”技术战略规划，始终坚持前瞻的战略布局，持续加大新产品投入，深耕核心技术自主研发，坚持“三线并举”技术路线，聚焦新能源、智能网联与智能底盘、动力传动、轻量化等关键技术持续攻坚。整体布局十大全新平台，重点投放重卡A6/H6、微卡W5、VAN K2等全新平台，全面布局新能源产品，领润、启明星等新重卡产品上市即上量，实现“三电”等核心零部件自研自制，新能源核心技术自主可控，“数智化”提速发展，全线自研，以技术创新突破持续引领行业发展，打造可持续的差异化产品竞争力。

3、持续推动营销业务全面转型

2025年，公司始终“以客户为中心，以市场为导向”，深化渠道变革，成立区域营销中心、整合制造中心，创新IBG组织模式，构建“10个整车业务+12个区域中心”营销矩阵，释放一线战斗力；坚持渠道战略革新，分销+直销并举，发展专用车业务，推进区域矩阵战略，推动“铁三角”组织前移等重大举措，持续完善线上布局与生态业务布局，加大营销一线人员的配置，大幅提升营销能力。

4、供应链体系深度创新

2025年，公司采购组织深度创新整合，成立独一体化的采购中心，实现采购业务从“职能管理”向“价值创造”的根本性转变，实现资源共享、流程标准统一、采购作业合规。同时，构建“国际+国内”“自主+外购”两个“1+1”体系战略，一方面加速国产化供应商替代，在保障供应链安全的同时降低采购成本；另一方面推进核心零部件引制，实现关键环节自主可控，同步带动上下游供应商协同降本，提高供应链韧性。

此外，公司进一步优化供应商准入机制，公布了供应商负面清单，公司在降本、提质提效、保交付的同时，持续推动绿色供应链建设，完成绿色供应商体系标准建设与绿钢开发验证、低碳原材料寻源、数据模板编制，积极推动供应商层面光伏建设以及绿色包装及绿色物流的应用，有效提升了供应链韧性。

5、流程与数字化变革收官，价值落地

2025年，公司流程变革与数字化转型全面推进落地，取得显著成效。流程变革进一步深化，完成了20个L1级业务流程梳理，新建流程制度文件324项，有效实现流程效率与质量双提升；数据治理与AI应用落地，围绕“数据治理+数据平台+数据应用”，构建了全链路数据安全体系，实现北汽集团内部资金化应用数据贯通，支撑17个核心业务场景应用，已累计试点建设智能体应用24项，涵盖研发、制造、营销、办公四大业务领域，累计回复11万+其工问题，工时节约8250小时；平台建设稳步推进，各业务域数字化平台建设进度达90%，降本增效与运营质量改善成果持续显现，业务运营效率显著提升。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1近年的主要会计数据和财务指标

单位：元　币种：人民币

	2025年	2024年	本年比上年增减(%)	2023年
总资产	53,457,131,290.66	51,848,813,097.04	3.10	44,885,094,665.28
归属于上市公司股东的净资产	15,617,463,399.87	14,321,719,535.57	9.05	14,232,666,781.21
营业收入	61,247,393,438.93	47,697,540,240.43	28.41	56,096,761,370.79
利润总额	1,360,988,404.17	62,002,092.19	2,095.07	943,302,249.55
归属于上市公司股东的净利润	1,363,826,801.45	80,542,788.99	1,593.29	909,480,896.06
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	825,706,306.14	-212,986,010.78	不适用	451,184,999.68
经营活动产生的现金流量净额	1,894,598,193.50	1,305,350,410.62	45.14	255,780,372.02
加权平均净资产收益率(%)	9.11	0.56	增加8.55个百分点	6.60
基本每股收益（元/股）	0.172	0.010	1,620.00	0.115
稀释每股收益（元/股）			-	

归属于上市公司股东的净利润变动原因说明：

2025年，公司营业收入为61,247.67元，同比增加28.41%，利润总额为13,61.67元，同比增加2005.07%；归属于上市公司股东的净利润为13,64.67元，同比增加1,593.29%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为0.26亿元，实现扭亏为盈。本期业绩较上年同比大幅增长，主要原因为：

（1）公司坚定推进“全面国际化、全面新能源化、全面智能化”战略落地，紧抓“以旧换新”等政策带来的结构性市场机会，加大推进海外属地产业化进程，全年实现总销量65.01万辆，同比增长5.85%；新能源实现销量10.12万辆，同比增长87.21%；海外市场实现销量16.45万辆，同比增长7.27%；报告期内新产品销量贡献显著持续提升。

（2）营销模式创新和后市场业务成为新的利润增长点。

（3）公司持续推动全价值链降本增效，系统推进管理架构“矩阵式”转型，期间费用率同比下降。

3.2报告期分季度的主要会计数据

单位：元币种：人民币

	第一季度（1-3月份）	第二季度（4-6月份）	第三季度（7-9月份）	第四季度（10-12月份）
营业收入	14,801,358,565.44	15,569,632,452.99	15,078,374,967.92	15,798,027,452.58
归属于上市公司股东的净利润	435,673,639.31	341,184,526.72	335,789,849.38	251,178,786.04
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	228,456,064.67	322,146,426.07	210,664,964.87	64,438,850.53
经营活动产生的现金流量净额	1,769,419,996.85	124,581,183.75	-196,087,895.65	196,684,908.56

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用√不适用

4、股东情况

4.1报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位：股

截至报告期末普通股股东总数（户）	117,234
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数（户）	122,916
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数（户）	0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数（户）	0

前十名股东持股情况（不含通过转融通出借股份）

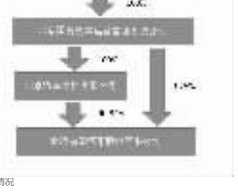
股东名称（全称）	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
北京汽车集团有限公司	0	3,233,860,362	40.84	0	无	0	国有法人
北京国有资本运营管理有限公司	0	296,626,400	3.75	0	无	0	国有法人
香港中央结算有限公司	63,878,488	194,949,528	2.46	0	无	0	其他
常柴股份有限公司	0	144,500,000	1.83	0	无	0	国有法人
潍柴动力股份有限公司	0	80,000,000	1.01	0	无	0	国有法人
中国农业银行股份有限公司－中证500交易型开放式指数证券投资基金	3,134,951	69,860,138	0.88	0	无	0	其他
诸城市义和车桥有限公司	0	60,120,000	0.76	0	无	0	境内非国有法人
山东莱动内燃机有限公司	0	50,900,000	0.64	0	无	0	国有法人
叶孝兆	5,334,700	45,356,100	0.57	0	无	0	境内自然人
中国人寿保险股份有限公司－传统－普通保险产品－005L－CT001沪	34,453,293	40,164,393	0.51	0	无	0	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明		1.前十名无限售条件股东中，第一名股东为公司控股股东，其派出三人担任本公司董事。第二名股东持有第一名股东100%股份。 2.前十名无限售条件股东中，第二、五名股东各派出一人担任董事。3.未知其他股东之间是否有关联关系或一致行动关系。					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明		无					

4.2公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用□不适用

4.3公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用□不适用



4.4报告期末公司优先股股东总数及前10 名股东情况

□适用 √不适用

5、公司债券情况

□适用 √不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

（1）截至2025年12月31日，资产总额5,345,713.13万元，同比增加3.10%；归属于上市公司股东的净资产1,561,746.34万元，同比增加9.05%。2025年，实现营业收入61,124,739.24万元，同比增加28.41%；实现利润总额136,098.84万元，同比增加1,293.89%；实现归母净利润13,682.68万元，同比增加128,328.40万元。

（2）汽车产品经营情况

2025年，公司持续从市场，产品运营全方位精准发力，以“敢闯 敢试 敢赢”的精神奋战全年，积极应对新一轮科技革命浪潮，把不可能变成可能，把可能变成现实，把现实变成卓越，取得关键突破。全年实现销量超95万辆（含福田戴姆勒），同比增长5.8%，占有率15.13%。分车型情况如下：

中重型卡车：2025年累计销售151,330辆，同比增长57.1%，市场占有率11.9%，同比提升2.5个百分点。其中：

重型卡车：2025年累计销售142,185辆，同比增长103.6%，市场占有率12.4%，同比提升4.7个百分点。在以旧换新政策拉动及新能源渗透率快速提升的背景下，公司紧抓重卡市场恢复性增长机会，坚定落实双网双平台战略，有序推进锐可（9/7/5/6M/3）、星解、新能源自主模块等新产品投放与市场推广，推动销量大幅增长，实现业务提升。

下一步公司将持续推进双网双平台战略落地，新能源业务依托自主模块提升产品竞争力，强化多品牌协同；NG业务依托双平台产品巩固市场，快速补齐弱势区域短板；柴油业务进一步提升客户口碑，巩固并扩大领先优势。此外，在快递、冷链等典型场景加快智驾产品推广，力争实现新赛道全面领先。

轻型卡车（含微卡）：2025年累计销售446,113辆，同比下滑4%，市场占有率18.2%，公司加速向新能源化转型，持续完善新能源产品矩阵，坚定实施纯电+混合动力，聚燃料等多技术路线聚合布局，不断优化产品性能和提升客户体验，取马可坚持高端引领，奥铃坚持全面引领，领航专攻“城市市场基盘+深耕县域市场”，三大业务协同配合，精准满足不同细分客户群体需求。

下一步公司将坚定新能源化、智能化业务战略，做好启明星全新纯电平台市场推广，加快完善新能源生态体系建设，推进自主核心模块开发，强化混动技术，聚燃料技术、智能辅助驾驶等先进技术应用，加速轻卡向高端化、智能化、绿色化转型升级。深化生态链建设，为客户提供“买、用、养、管、换”全生命周期一体化解决方案，助力客户运营管理、省心、赚钱。

大中型客车：2025年累计销售6,021辆，同比增长74%，市场占有率4.8%，同比增长0.1个百分点，大中客业务围绕“国内+海外”一盘棋战略，持续深耕市场；依托以旧换新政策，创新营销模式，加大弱势区域资源和人力投入。城市客车持续拓展地市级客户群体，扩大市场覆盖度；城间客车重点突破旅游客车市场，实施分类分层精细化开发。

下一步公司将依入推进“国内+海外”战略落地，持续推进平台模块化整合，打造客车国际竞争力；紧抓旅游客车市场增长机会，突破城间客车市场；依托以旧换新政策，持续深耕城市客车和多村客运市场；推出新能源客车，城市微循环客车等一系列重点产品，实现客车业务稳健增长。

轻型客车：2025年累计销售39,701辆，同比下滑11%，市场占有率3.9%。受整体市场结构调整影响（中VAN新能源高速增长，大VAN市场场景分化明显，多能源用及高效物流需求有所萎缩，商旅客运和旅居客运需求快速增长），公司大VAN产品升级改款节奏滞后，未能及时匹配疏旅客运和旅居客运需求，导致客户市场份额流失，中VAN和电动产品提前到位，有效拉动销量与占有率双增长。

下一步公司将在质量标准、供应商体系、物流运营、极度成本控制方面实现体系能力全面升级，产品战略聚焦平台升级迭代，全面提升产品竞争力，强化业务协同联动，推动轻商网络协同整合，充分发挥区域营销中心作用，持续强化直销业务能力。

新能源产品经营情况

2025年，公司实现新能源销量10.1万台，同比增长67.2%，增幅高于商用车行业水平（行业增幅65.5%），占有率同比提升1.2%。公司重点推进新产品和自研自制模块落地转化，坚持专网开发与混网转型同步推进，持续提升质量和服务工程能力。

产品出口情况

2025年，公司实现出口16.5万辆，同比增长7.3%，市场占有率15.5%，继续保持中国商用车出口第一地位。产品结构调整成效显著，重卡、皮卡、客车等重点业务销量及占有率明显提升；陆续在泰国、巴西、南非等市场实现属地化运营；海外新能源实现全业务、全技术路线覆盖，目前已在亚太、美洲等区域落地运营。

发动机产品经营情况

2025年，公司销售发动机281,854台，同比增长8.2%。其中，福田康明斯（50-50合资公司）主要生产轻型、中重型柴油发动机，报告期内销量197,262台，同比增长24.8%；福田发动机主要生产2.8L、2.5L小排量发动机，报告期内销量84,592台，同比降低17.3%。

（以上数据来源：中国汽车工业协会2026年第1期《中国汽车工业产销快讯》）

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□适用√不适用

董事长：常瑞

北汽福田汽车股份有限公司

2026年4月23日

证券代码：600166　　证券简称：福田汽车　　公告编号：临2026-029

北汽福田汽车股份有限公司
关于对北京汽车集团财务有限公司风险持续评估报告的公告

本公司董事会、全体董事及相关股东保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、财务公司基本信息

（一）财务公司基本信息

北京汽车集团财务有限公司（以下简称“北汽财务公司”）是2011年11月09日经监管机构批准成立，企业类型为有限责任公司(国有控股)，是一家由原银保监会核准的非银行金融机构。该公司初始化定位是：加强北汽集团资金集中管理，提高资金使用效率，实现北汽集团内部资金化应用数据，降低集团资金使用成本。其本身作为北汽集团内部的资金集中管理和运作平台，主要为集团内部成员单位提供投融资管理平台、融资服务平台、资金集中管理平台以及财务管理咨询等服务。

金融许可证机构编码：L0135H211000001

企业法人营业执照统一社会信用代码：911100000585809147

法定代表人：郭锐

注册资本金：500,000万元人民币

公司注册地址：北京市丰台区汽车博物馆东路6号院4号楼C座17-19层。

公司营业范围：经营以下本外币业务：（一）吸收成员单位存款；（二）办理成员单位贷款及融资租赁；（三）办理成员单位票据贴现；（四）办理成员单位资金结算与收付；（五）提供成员单位委托贷款、债券承销、非融资性保函、财务顾问、信用鉴证及咨询代理业务；（六）从事同业拆借；（七）办理成员单位票据承兑；（八）办理成员单位产品买方信贷、消费信贷及融资租赁；（九）从事国家金融监管机构批准的其他业务。

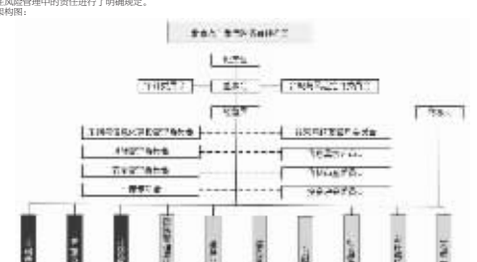
（二）财务公司股东名称、出资金额和出资比例

序号	股东名称	认缴金额（万元）	股权比例（%）
1	北京汽车集团有限公司	280,000.00	56
2	北京汽车投资有限公司	100,000.00	20
3	北汽福田汽车股份有限公司	70,000.00	14
4	北京海纳川汽车部件股份有限公司	50,000.00	10
合计		500,000.00	100

二、财务公司内部控制的基本情况

北汽财务公司已按照《北京汽车集团财务有限公司章程》中的规定建立了股东会、董事会、董事会下设审计委员会行使监督职权，并对董事会和董事、高级管理人员在风险管理中的责任进行了明确规定。

1、其组织架构图：



董事会：负责决策建立和维护财务公司健全有效的风险管理体系（包括风险管理的组织体系框架和政策体系框架）及基本原则；负责决策财务公司信用风险、市场风险、流动性风险、操作风险、合规风险、声誉风险等各类风险的可承受水平，决策可承受上述风险水平的依据和方法。

合规与风险控制委员会：合规与风险控制委员会是董事会下设专门委员会，对董事会负责，根据董事会授权就专业事项进行决策。主要职责包括研究并提出财务公司的风险管理政策建议，审批授权范围内的财务公司风险管理战略和基本政策，并监督检查有关执行情况；监督高级管理层关于信用风险、流动性风险、市场风险、操作风险、合规风险和声誉风险等各类别风险的控制情况，审阅财务公司风险状况报告，对财务公司风险政策、管理状况及风险承受能力进行定期评估，提出完善风险管理和内部控制的意见；指导和监督财务公司资产风险分类工作，审批资产风险分类结果，提出完善风险管理的建议，并确保财务公司从事的各项业务所面临的风险控制在可承受的范围内；督促财务公司高级管理层和各部门采取必要的措施有效识别、评估、监测、控制和缓释风险；对经董事会审议决定的有关风险管理和法律合规事项的实施情况进行监督；经董事会授权的其它事宜。

审计委员会：是董事会下设的专门工作机构，对董事会、股东会负责。经董事会授权，审核内部审计章程等重要制度和报告，审批中长期审计规划和年度审计计划，履行《中华人民共和国公司法》规定的监事会相关职权，指导、考核和评价内部审计工作。

经营管理层：负责建立和完善财务公司风险管理相关组织机构，保证风险管理与内部控制的各项职责得到有效履行；负责制定财务公司风险管理政策、措施及方案并报董事会审批；负责监督和评价财务公司风险管理体系建设及运行情况；负责建立财务公司授权体系；负责组织建立科学、有效的激励约束机制，将有良好的财务公司精神和风险管理文化。

风险管理委员会：风险管理委员会是高级管理层下设的财务公司信用风险、操作风险、合规风险管理机构，在以上各类风险的日常管理方面，负责审议风险管理的年度工作目标、资产质量控制目标、授信业务投向、风险管控策略和重点推进措施；组织推动信用风险、操作风险（含内控）、合规风险（含鉴防）管理政策、制度和程序的执行和持续改进；审议授信后管理及风险限额管理情况，指导与监督授信后管理和风险限额管理制度执行，组织权限范围内重大风险事件处置方案制定和实施；科学划分各类产品的操作风险责任；定期听取财务公司各部门信用风险、操作风险（含内控）、合规风险（含案防）管理情况报告；定期向高级管理层、董事会报告公司信用风险、操作风险（含内控）、合规风险（含案防）管理情况。

信贷审查委员会：信贷审查委员会是财务公司高级管理层下设的最高信用审批机构，负责审议权限范围内的授信业务，负责落实董事会及其下设专业委员会提出的建议和意见；依据国家经济金融法律法规，产业政策及财务公司的各项规章制度对业务经办部门提交的，包括但不限于贷款、承兑、贴现、回业存放、担保等表内外授信业务进行审批或审议，并对审批的质量负责；对授信业务的报审程序，提交资料的质量和形式，授信单位的风险监测、管理，以及其他相关事项提出指导意见。

投资决策委员会：投资决策委员会是财务公司高级管理层下设的审议固定收益类有价证券投资业务的决策支持机构，根据国家有关方针政策、法律法规和监管要求，结合财务公司战略发展规划和全面风险管理的要求及年度投资计划，认真审查审批投资项目议案，促进投资业务持续、稳健、有效发展。

风险管理与法律合规部：根据公司业务发展战略，制定公司风险、法律、合规发展规划及年度计划。根据公司政策要求，制定公司风险、法律、合规管理制度和操作流程，落实实施并持续完善。组织落实公司内控、合规管理的各项职责在本部门得到有效执行。组织开展财务公司风险识别、评估、监测、控制等全面风险管理工作，监测公司的性风险、操作风险、信用风险和市场风险，合规风险等，收集、整理、报告风险信息，提出风险管理建议。组织制订和实施公司经营性重大风险、突发事件的应急预案。负责授信管理以及公司信贷、投资、发债等资产负债类业务风险评估，授权范围内的审批工作。负责合规与风险控制委员会、信贷审查委员会、风险管理委员会日常工作。负责公司风险资产分类、认定工作。按照法律事务管理制度，组织、参与处理非诉讼事务，负责公司知识产权保护，公证、鉴证等有关法律事务。组织、实施法制宣传，合规教育和法律培训工作。在公司的授权下参加公司的诉讼、仲裁、行政复议和听证活动，组织开展公司案件的归口工作。

2、风险的识别、评估与监测

北汽财务公司建立了完善的分级授权管理制度。财务公司各部门间、各岗位间职责分工明确，各层级报告关系清晰，通过部门及岗位职责的合理设定，形成了部门间、岗位间相互监督，相互制约的风险控制机制。财务公司各部门根据职能分工在其职责范围内对本部门相关业务风险进行识别与评估，并根据评估结果制定各自不同的风险控制程序，标准化操作流程及相应的风险应对措施。

北汽财务公司完成了风险评估模型的建设及优化工作，开展操作风险与内部控制自我评估，完成风险预警体系建设，提升风险识别与评估，监测与报告的效率、质量与技术水平。

北汽财务公司综合运用现场和非现场方式监控风险。在现场检查与非现场检查方面已经形成了较为完善的制度体系和管理体系。

3、控制活动

（1）结算及资金管理

在结算及资金管理方面，财务公司根据各监管法规，制定了《结算业务管理办法》《存款业务管理办法》《结算账户管理办法》《网上银行业务管理办法》等业务管理办法和操作流程，有效控制了业务风险。

资金集中管理和内部结算业务，财务公司根据成员单位申请，在双方签订《账户管理协议》后为成员单位开设结算账户以及各类存款账户，用以存放各成员单位资金，成员单位可通过北汽金融平台提交结算及资金实现资金划转。北汽金融平台服务平台设置了严格的访问权限控制措施，并提供了及时详尽的对账服务。财务公司通过信息系统控制和建全的制度控制，有效保障了成员单位的资金安全和结算便利。

成员单位存款业务。财务公司严格遵循中华人民共和国人民银行和国家金融监督管理总局相关规定执行，充分保障成员单位资金的安全，维护各当事人的合法权益。

流动性管理。财务公司严格遵循《企业集团财务公司管理办法》相关规定进行资产负债管理，通过制定和实施严格的资金管理计划，保证了财务公司资金的安全性、效益性和流动性。

资金融通。财务公司流动性充裕，目前主要通过银行间同业拆借和正回购进行对外融资。

（2）信贷管理

财务公司建立了职责分工明确、审贷分离、前后台相互监督制约的信贷管理体制。为有效控制信贷风险，财务公司经营层下设信贷审查管理委员会，负责在授权范围内对财务公司的信贷计划、综合授信、项目贷款等项目进行审查和审批；财务公司业务部负责贷前调查、贷后管理、贷款调收等工作；结算部门负责信贷业务放款。

财务公司的信贷业务对象的范围遵循《企业集团财务公司管理办法》的规定，财务公司根据国家金融监督管理总局《流动资金贷款管理办法》等监管法规的要求，对信贷资金的用途、收息情况、展期贷款、逾期贷款等进行监控，对贷款资产安全性和可回收性进行存后检查，并根据信贷资产风险分类相关规定定期对信贷资产进行风险分类，按贷款损失的程度计提贷款损失准备。财务公司信贷资产质量良好，按备覆盖充足。

（3）信息系统控制

财务公司信息科技风险管理完全对标商业银行的建设标准，截至目前已投入使用的系统有核心业务系统、信贷业务系统、票据业务系统、企业网银系统、综合业务平台、电子签章系统、电子合同平台、光子产存识别（OCR）汽车金融消费信贷审批系统、汽车金融消费信贷合同管理系统、汽车金融融资租赁系统、影像平台，欺诈侦测系统、评分卡模型、汽车金融申请自动审批系统、第三方数据平台、监管报表系统、业务报表系统、EAST、财务总账系统、个人征信查询系统、个人征信报送系统、企业征信查询系统、企业征信报送系统等。基本涵盖风险监测、风险分析、不良资产处置等风险管理环节，基本实现了全过程风险的信息采集、传递、分析系统的建设。制定了《信息系统业务管理办法》《信息系统应急管理办法》等制度及操作规程，以保障财务公司运营的开支持，对网络安全、系统设备管理与维护，灾备及应急处理，用户及权限管理，密钥管理，异常业务处理等做了详细的规定，对各部门各岗位的系统权限进一步进行了明确，系统各关键控制环节均设置多级审批以控制操作风险，系统管理人员与业务操作人员等不相容岗位权限严格分离。

（4）审计监督

财务公司设立独立的内部审计部门，按照《商业银行内部审计指引》的相关规定开展内部审计工作，建立和实施了《内部审计工作管理办法》《审计整改管理办法》《违规行为管理办法》等，用确了内部审计部门在内部监督中的职责权限，规范了内部监督的程序，方法和要求，审计部门能够科学制定年度审计计划，围绕财务公司战略目标，聚焦风险领域，关注公司业务管理、产品管理，促进风险防范，提高管理水平对业务发展的支撑，促进公司高质量发展。

三、财务公司经营管理及风险管理情况

（一）财务公司主要财务数据

单位：万元

	截至2025年12月31日（经审计）	截至2026年3月31日（未经审计）
资产总额	4,723,594.30	3,748,531.22
负债总额	4,031,984.00	3,052,719.69
净资产	691,610.30	695,811.53
	2025年度（经审计）	2026年1-3月（未经审计）
营业收入	146,524.77	8,054.61
净利润	59,889.97	3,978.67

（二）财务公司管理情况

财务公司自成立以来，一直坚持稳健经营的原则，严格按照《中华人民共和国公司法》《中华人民共和国银行业监督管理法》《企业会计准则》《企业集团财务公司管理办法》和国家有关金融法规，条例以及财务公司章程，规范经营行为，加强内部管理，根据对财务公司风险管理的了解和评价，未发现截至2025年12月31日止与财务报表相关的资金、信贷、稽核，信息管理等方面的风险控制体系存在重大缺陷。

（三）财务公司监管指标

监管指标	财务公司对应指标（截至2025年12月31日）	监管要求
资本充足率	18.18%	不得低于10.5%
流动性比例	41.77%	不得低于25%
贷款余额/存款余额与实收资本之和	55.19%	不得高于存款余额与实收资本之和的80%
集团外负债总额/资本净额	0.00%	不得超过资本净额
票据承兑余额/资产总额	13.38%	不得超过资产总额的15%
票据承兑余额/存放同业余额	66.65%	不得高于存放同业余额的3倍
票据承兑和转贴现总额/资本净额	87.02%	不得高于资本净额
承兑汇票保证金余额/存款总额	1.49%	不得超过存款总额的10%
投资总额/资本净额	58.41%	不得高于资本净额的70%
固定资产净额/资本净额	1.50%	不得高于资本净额的20%

四、本公司在财务公司存贷情况

截至2025年12月31日，本公司在财务公司贴现及银行承兑汇票余额为0元；本公司在财务公司的贷款余额为2.19亿元，支付借款利息566万元；本公司在财务公司的结算账户存款余额为30.76亿元，在其他银行存款余额为60.33亿元，在北汽财务公司的存款比例为33.76%。本公司在财务公司的存款安全性和流动性良好，未发生财务公司违规提金头寸不足而延迟付款的情况。

五、持续风险评估措施

公司制定了《关于对北京汽车集团财务有限公司金融业务的风险处置预案》并经董事会审议批准。公司按照《上海证券交易所上市公司自律监管指引第5号——交易与关联交易》的要求，将每半年通过查验北汽财务公司《金融许可证》《营业执照》等证件资料，并审阅其出具的包括资产负债表、利润表等在内的北汽财务公司定期财务报告，对北汽财务公司的经营资质、业务和风险状况进行持续评估，并出具风险持续评估报告，与公司半年度报告、年度报告同步披露。

六、风险评估意见

基于以上分析与判断，本公司认为：

北汽财务公司具有合法有效的《金融许可证》《营业执照》，建立了较为完整合理的内部控制制度，可较好地控制风险。福田汽车将督促北汽财务公司严格按《企业集团财务公司管理办法》规定经营。

根据对北汽财务公司基本情况、内部控制制度及风险管理情况的了解和评价，未发现北汽财务公司与财务报表相关的资金、信贷、投资、信息管理等风险控制体系存在重大缺陷；北汽财务公司运营正常，资金较为充裕，内控健全，资产质量良好，资本充足率较高，拨