公司代码:688677 公司简称:海泰新光

青岛海泰新光科技股份有限公司

2025 年度报告摘要

第一节重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到http://www.sse.com.cn网站仔细阅读年度报告全文。

2、重大风险提示

报告期内,不存在对公司生产经营产生实质性影响的特别重大风险。公司已在本报告中详细描述可能存在的相关风险,敬请查阅第三节“管理层讨论与分析”中有关风险的说明。

3、本公司董事会、及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

4、公司全体董事出席董事会会议。

5、安永华明会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

6、公司上市时未盈利且尚未实现盈利

□是 √否

7、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

公司第四届董事会第十二次会议审议通过《青岛海泰新光科技股份有限公司2025年度利润分配方案》,本次利润分配方案如下:

公司拟向全体股东每10股派发现金红利6.00元(含税)。若以截至2026年4月24日公司总股本119,877,000股扣除公司回购专用证券账户中的股份1,587,600股后的剩余股数计算,拟派发现金红利总额为人民币70,973,640.00元(含税)。本年度以现金为对价,采用集中竞价方式已实施的股份回购金额52,583,539.16元,现金分红和回购金额合计123,557,179.16元,占本年度归属于上市公司股东净利润的比例72.36%。

如在本公告披露之日起至实施权益分派股权登记日期间,公司总股本发生变动的,公司拟维持每股分配比例不变,相应调整分配总额。本次利润分配方案尚需提交公司2025年年度股东大会审议。

母公司存在未弥补亏损

□适用 √不适用

8、是否存在公司治理特殊安排等重要事项

□适用 √不适用

第二节公司基本情况

1、公司简介

1.1公司股票简况

√适用 □不适用

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所科创板	海泰新光	688677	/

1.2公司存托凭证简况

□适用 √不适用

1.3联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	汪方华	薛欢
联系地址	青岛市崂山区科苑纬四路100号	青岛市崂山区科苑纬四路100号
电话	0532-88706015	0532-88706015
传真	0532-88705263	0532-88705263
电子信箱	wfh@novelbeam.com	xh@novelbeam.com

2、报告期公司主要业务简介

2.1主要业务、主要产品或服务情况

公司主要从事光学类产品(包括光学元器件、光电模组和光学整机设备)的研发、制造、销售和服务。公司的光学产品广泛用于临床外科、分析诊断、工业及激光等领域。

公司以市场需求和技术创新为导向,围绕“光学技术、精密机械技术、电子技术及数字图像技术”四大技术平台形成了光学系统设计、光学加工、光学镀膜、光学系统集成与检测、精密机械设计及封装、电子控制、数字图像处理等多项核心技术,具备从整机系统设计、光机设计、电路及软件设计到光学加工、光学镀膜、精密机械封装再到部件装配和整机集成的完整产业链。

业务分布上,公司在临床外科尤其是医用内窥镜领域的业务占比最大。在医用内窥镜领域,公司致力于光学技术和数字图像技术的创新应用,为微创外科手术提供核心部件、整机系统等多层次的内窥镜器械产品。其中,核心部件包括4K荧光/白光腹腔镜、宫腔镜、关节镜、鼻窦镜等各种内窥镜以及光源模组、摄像适配器/适配镜头等部件产品。在核心部件基础上,公司持续打造4K内窥镜系统、4K荧光内窥镜系统、4K自动除雾内窥镜系统、3D/4K/荧光内窥镜系统等整机产品。此外,在大力夯实内窥镜核心技术和产品的同时,公司还围绕重点科室开发与内窥镜系统配套的手术器械、周边配套设备以及信息化产品,为临床外科提供完善的诊疗方案。未来几年,公司还会持续迭代内窥镜核心部件和整机产品,持续开发基于多片CMOS的摄像系统,从而进一步提升公司的产品层次,顺应国产化替代趋势,扩大公司在国内市场的竞争优势、市场份额和影响力。

公司还为其他行业的生产企业提供从光学元器件、光电模组到光学整机产品的OEM和ODM服务。其中光学元器件是公司的核心基础产品,主要包括各类透镜、棱镜、PBS、滤光片、二向色镜、反射镜、分光镜等,波长范围覆盖紫外、可见和近红外,是构成光学模组和系统的核心基础元件;光电模组包括多通道光源模组、科勒照明模组、口扫模组、准直镜组、扩束镜组、成像镜组等产品;光学设备包括显微镜、自动显微扫描、掌纹仪等整机产品。公司的光学产品广泛应用于口腔医学、显微成像及PCR等诊断产品以及激光加工、工业检测等工业领域。同时,公司也在调整产能配置,将产品应用于算力光学相关领域。

2.2主要经营模式

1、盈利模式

公司主要通过自主研发产品的产业化实现盈利。随着光学行业和医用内窥镜行业规模的快速增长,公司依靠产品技术和质量优势取得的收入持续增加。产品结构方面,公司通过不断的技术积累与创新,以产品的设计和研发为重心,持续保持对新产品和新技术的研发投入,并不断开拓符合科技前沿趋势的产品应用领域,加强光学元器件制造技术、照明光学、成像光学、信息光学、图像处理以及整机应用技术的储备。在业务发展方面,公司坚持光学业务和医用内窥镜业务并行发展、双轮驱动,在深入发展内窥镜产品和业务的同时大力拓展光学产品的应用和业务。在市场策略方面,公司正在逐步完善国内外产业布局,在巩固和深挖国际业务的基础上大力拓展国内市场,实现国内、国外市场同步发展。

2、研发模式

(1)结构清晰的研发系统

公司研发系统由研发中心和事业部/子公司研发部共同构成。在报告期内,研发中心根据相关技术和产品适用的行业微调了组织管理结构,研发中心下设前沿技术、应用技术、硬件技术、软件技术、测评技术和数智技术等研发部门,负责对前沿技术、行业应用、产品研发以及产品标准进行探索,研究和开发新一代产品;事业部/子公司负责本组织业务范围内的设计转换、产品开发和生产实现。公司的研发系统保障了短期、中期和长期技术和产品规划的协调性,确保各研发部门分工协作,持续进行新技术、新产品的探索开发,有力支持公司业务的有序发展。

(2)层次分明的项目机制

公司将研发项目分为三个层级,以达到“转化一代、研发一代、储备一代”的目标。目前,“转化一代”项目涵盖了多款类型的医用内窥镜产品和光学产品,有望在不久后为公司带来新的业务增长。“研发一代”项目中的医用内窥镜产品包括持续研发的下一代内窥镜摄像系统、应用于各科室的手术器械及周边配套设备等;在研光学产品包括多款微小光学元器件及组件、工业检测镜头、照明光源等。“储备一代”包括新一代加工和镀膜技术、多光谱窄带成像技术、自动调焦技术、机器人技术和“AI+光学”技术的研究。公司积极进行多种技术的储备,并通过对研发项目的分层运行及与行业应用的深入合作为后续产品的开发提供项目来源的保证。同时,公司注重项目风险控制,有效协调研发投入和业务发展之间的平衡发展。

(3)产学研医一体化

在坚持自主创新的基础上,公司积极深化与科研院所、高等院校、医疗机构及产业单位的多方合作,构建覆盖医疗光学、激光光学、工业检测等多领域的产学研用一体化创新研发体系。一是全面对标国际医疗企业,搭建专业化技术与临床培训平台,围绕临床诊疗、技术研发、人才培养开展深度合作,推动高端医疗光学产品落地应用。二是聚焦关键技术突破,加强与高校、医院及产业伙伴的联合攻关,发展机器人、AI+光学等新技术的应用。同时,面向工业领域,持续推进激光光学和视觉检测等技术的研发与迭代,以产业需求和工程应用为牵引,实现技术研发与市场落地的高效衔接。通过多领域、多场景的产学研用协同创新,公司有效加速了前沿技术成果转化,持续丰富产品矩阵,为医疗健康与工业领域的长期发展提供坚实技术支撑与项目储备。

3、采购模式

(1)一般采购模式

公司依据总经理办公会批准的年度预算制作库存计划,分管总监审核并由总经理审批。请购部门工作人员根据库存计划提出采购申请。

生产物资采购需经过询价、比价、定价过程,报价单及供应商资质文件报送运营管理中心,经审核后确定采购价格和供应商,签订合同。采购合同需明确采购产品技术要求、数量、价格、交付时间等信息。

生产物资签收后,由质量部门完成质量检验,事业部/子公司安排专业人员处理采购质量异常,质量检验合格后入库。

公司实行供应商分级管理,将符合质量管理要求的供应商按照供应产品的重要性和年度采购金额划分为Ⅰ级、Ⅱ级,按照一定频率对供应商进行持续供货评价,并反馈供应商进行改进或予以保持。

(2)外协采购模式

公司存在外协采购的情况,主要包括光学原材料的切割、研磨和抛光,机械零件的切割和粗加工等。该部分基础工艺技术含量较低,不属于公司的核心加工工序。外协采购的流程一般为公司提供原材料、图纸、验收准则、技术规格等相关资料,外协供应商根据公司要求加工及组装产品,公司向其支付加工费。

4、生产模式

公司主要以订单发货计划为基础制定生产计划,同时根据客户的预期需求和市场需求情况储备部分库存。公司主要客户通过总括订单或订单预测确定所需产品的预估总量,制造部门根据预估制定全年生产计划并明确产品库存基准数量,日常生产过程中,制造部门根据客户的单笔订单制定生产计划,各部门根据生产计划做好相应生产条件的保障、准备工作。

目前公司医用内窥镜器械主要采用的是库存生产管理模式。公司销售部门接收客户的发货计划及预期需求后,下达计划至制造部门,制造部门根据需求提前做好库存。到达发货时间,经过公司内部审批后货物从库房发出,制造部门根据后续的发货计划并结合库存基准数量的要求安排后续的生产计划并组织生产。

对于大多数光学产品,公司根据单次订单的需求安排生产。销售部门接到客户的订单后,将订单下达到制造部门,制造部门组织制定生产计划、安排物料采购、生产实施以及质量检验,确保订单按计划达成。

公司的医用内窥镜器械按照ISO 13485医疗器械质量管理体系的要求实施生产和质量管理,光学产品按照ISO 9001质量管理体系要求实施生产和质量管理,其中掌纹仪和指纹仪按照公安部GA认证的要求实施生产和质量管理。

公司的产品生产过程由制造部门实施,包括材料采购、生产实施以及仓储管理;质量部门负责产品生产过程的质量监测、生产记录和质量记录的整理归档。

5、销售模式

公司在报告期内主要采用直销的销售模式,包括ODM、OEM和自主品牌三种业务类型。随着公司自主品牌整机产品在国内市场的推广,报告期内出现少量经销模式的业务。

ODM是指由公司自主设计、开发和生产,经客户确定满足其应用标准后,以客户品牌销售给用户产品。报告期内公司的ODM产品主要是高清内窥镜器械,包括腹腔镜、内窥镜光源模组及内窥镜摄像适配镜头以及小部分光学产品。

OEM是指由客户提供产品图纸、技术要求或样品样件,由公司进行生产并承担产品相关的责任。报告期内公司的OEM产品主要集中在光学产品。

自主品牌是指公司自主设计、开发和生产,并以公司自主品牌销售给客户的产品。在报告期内形成销售的主要包括针对国内市场注册的4K腹腔镜、内窥镜摄像适配器、掌纹仪等产品。另外,公司在报告期内注册完成内窥镜光源、内窥镜摄像系统,形成了自主品牌的内窥镜整机系统。

2.3所处行业情况

(1). 行业的发展阶段、基本特点、主要技术门槛

(1)光学行业

光学行业链条较长,上游主要是光学玻璃、光学晶体、光学塑料等原材料供应及加工设备制造;中游聚焦于光学元器件、光电模组、镜头等零部件的研发生产;下游则是各类终端光学产品的集成应用。其中,中游行业具有显著的交叉学科特征,涉及光学设计、精密机械、材料科学及电子技术、以及下游行业应用等多方面融合,企业需兼具定制化开发能力与规模化制造水平,产品制备核心技术涵盖光学系统设计、超精密表面加工、真空光学镀膜及光机电集成调试等环节。公司的大部分产品包括光学元器件、模组和部件产品都处于中游行业,广泛提供给临床外科、分析诊断以及工业领域的生产企业。下游行业应用则呈现多元化分布,公司现有下游产品包括内窥镜系统、显微镜和掌纹仪等,其中以内窥镜系统为主。

光学技术和光学产品的应用非常广泛,除了临床外科、医疗美容、口腔扫描、体外诊断、工业激光、视觉检测以外,还广泛应用于光通信、激光雷达、半导体、航空航天、消费电子等领域。近年来,激光雷达、半导体、AI算力等行业应用对上游光学产品尤其是光学元器件的需求增长非常迅猛,极大的拉动了光学行业的发展,对光学行业的生产效率、产能规模和品质控制提出了新的需求。

光学制造行业整体技术壁垒显著,核心技术难点集中体现在光学设计、精密加工、光学镀膜、精密装调及全流程检测等关键环节。光学设计需具备复杂成像系统仿真、高阶像差校正及照明均匀性优化等综合能力,对算法与工程经验要求极高;光学加工环节,尤其是微小光学元件与高精度器件的规模化制造,工艺控制复杂、一致性管控难度大,对生产制程与质量管控体系提出严苛要求;光学镀膜需掌握离子束溅射、离子辅助沉积、磁控溅射等高精尖镀膜技术,以实现膜层致密性、附着力与复杂环境适应性的稳定控制;精密装配与调试需在微米级精度要求下,有效抑制热应力、机械应力对光学系统性能的影响,装调工艺直接决定产品最终指标;检测环节则需建立贯穿设计、加工、装配全流程的质量评价与闭环管控体系。上述环节环环相扣、技术耦合度高,共同构成了光学制造领域较高的技术壁垒。

(2)医用内窥镜行业

随着内窥镜微创技术的普及和内窥镜工艺技术的提高,医用内窥镜的应用已覆盖消化内科、呼吸科、普外科、耳鼻喉科、骨科、泌尿外科、妇科等科室,成为不可或缺的医用诊断和手术设备,也是全球医疗器械行业中增长较快的产品之一。以腹腔镜为主的硬管内窥镜已成为微创外科手术的代表,与传统外科手术相比,微创外科手术结合了医学影像系统与高科技医疗器械,操作更加人性化,患者创伤小,术后恢复快,手术风险低,特别是在胸外科、心血管外科等复杂外科技术领域尤其显现出微创外科的技术优势。

海外发达国家的内窥镜应用基础广泛,而中国医用内窥镜市场仍处于快速发展阶段。受中国分级诊疗体系的建立、微创手术的发展、医师培训体系的逐步完善等因素的推动,中国医用内窥镜市场规模将以高于全球的增速快速扩大。据沙利文的数据,中国医用硬镜市场2025年和2030年将分别达到102亿元和151亿元,2025年至2030年的复合年增长率为8.1%。

我国内窥镜微创医疗器械的发展已有30多年历史,但国内内窥镜行业的整体技术水平及产业化进程仍落后于发达国家,内窥镜行业在我国尚属于新兴行业。目前,我国大部分医用内窥镜生产企业已经具备低端医用内窥镜产品生产与研发能力,部分大型企业在中端医用内窥镜市场占据一定份额,少数企业在部分医用内窥镜细分领域的高端市场实现了零的突破。总体来看,我国内窥镜行业已逐渐从最初的完全依赖进口、模仿改制向学习创新、深度合作方向发展,行业的发展之路充满了机遇和挑战。

(2). 公司所处的行业地位分析及其变化情况

公司自成立以来,始终以光学技术为核心发展方向,公司建立初期聚焦微投影显示光学领域,开启了光学技术的深耕之路。经过多年持续研发投入与实践积累,公司在光学系统设计、精密加工、光学镀膜、光学检测、系统装配等核心环节形成了深厚的技术储备,掌握了光学行业的关键核心技术,积累了丰富的产品设计、生产及质量控制经验,为后续技术跨领域拓展奠定了坚实的底层基础,构筑起较高的光学技术壁垒。

公司并未局限于微投影显示这一单一领域,而是以市场需求和技术创新为导向,积极探索光学技术与不同细分行业产品技术的深度融合,逐步拓展技术应用边界。经过多年发展,公司围绕“光学技术、精密机械技术、电子技术及数字图像技术”四大核心技术平台,逐步延伸形成了光学系统设计、光学加工、光学镀膜、光学系统集成与检测、精密机械设计及封装、电子控制、数字图像处理等全链条核心技术体系,实现了光学技术的多元化发展,持续巩固在光学行业的核心竞争力。

基于多年积累的成熟光学技术,公司精准把握医疗健康领域的发展机遇,将光学技术优势迁移至医用内窥镜行业,实现技术的跨场景落地与升级。凭借突出的光学成像技术实力、高品质的产品生产能力及严苛的质量控制体系,公司成功获得国际医疗器械巨头的认可,自2008年起便与其实行深度合作,全程参与历代内窥镜系统核心光学部件的研发与量产工作,涵盖历代整机系统中的光源模组、荧光腹腔镜以及适配镜头等关键产品。十余年来,双方合作持续深化,公司的核心光学技术已深度融入客户的内窥镜整机产品,形成了长期稳固、互利共赢的战略合作伙伴关系。同时,通过与国际顶尖企业的长期合作,公司的医用内窥镜相关产品在世界主流市场接受了长期市场锤炼,产品性能、质量稳定性均达到世界先进水平,具备极强的市场竞争力,进一步强化了公司在医用内窥镜光学领域的行业地位。

依托国际市场积累的技术与产品经验,公司近年逐步布局国内自有品牌内窥镜产品的开发、注册与销售,实现从核心部件供应商向自有品牌整机厂商的延伸。在内窥镜产品领域,公司已从荧光腹腔镜逐步扩展至白光腹腔镜、胸腔镜、关节镜、宫腔镜、3D腹腔镜等全系列产品,应用场景从普外科逐步覆盖至妇科、头颈外科和神经外科等多个临床科室,同时积极推进内窥镜系统和配套器械及周边设备的开发、注册与产业化,完善产品矩阵。

在深入内窥镜行业以外,公司也在持续关注和拓展其他行业应用,积极探索光学与不同细分行业产品技术之间的融合,拓展光学产品下游应用场景。公司已将掌握的核心技术运用于诊断设备、口扫设备、美容设备、激光设备、检测设备等产品中。近年来,一些细分应用领域的需求带动了上游光学产品尤其是光学元器件的高速增长,对光学生产企业的生产效率、产能规模和品质控制提出来新的需求,针对光学行业的这一趋势,公司也在积极调整相关产能配置并利用公司光学全产业链的优势,积极探索将公司的核心技术与这些行业应用充分结合,提供更完善的光学方案。

(3). 报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势

(1)内窥镜行业的发展趋势

当前,医用内窥镜行业正加速迭代升级,逐步迈向智能、微创与一体化的全新发展阶段,呈现四大明确发展趋势,共同推动内窥镜从传统单一成像工具,向智能化、微创化、系统化的临床综合诊疗平台演进,大幅提升临床诊疗效率,切实改善患者就医体验与诊疗获益。

①成像复合化,多模态技术深度融合赋能精准诊疗。荧光成像、窄带成像、声光成像等多种成像模态的融合应用成为主流,通过互补的成像优势,清晰呈现病灶边界、血管分布等关键信息,有效提升病灶识别的精准度,助力临床实现早期诊断与精准治疗,降低误诊、漏诊风险。

②镜体细径化,微创特性持续升级拓展应用场景。通过光学设计优化与精密制造技术提升,内窥镜镜体直径不断缩小,在有效减轻患者检查与治疗过程中的痛苦、降低术后并发症发生率的同时,进一步拓展了内窥镜的应用范围,可适配更多精细部位的诊疗操作,满足不同临床场景的需求。

③解决方案一体化,全流程覆盖临床诊疗需求。行业发展不再局限于单一内窥镜产品供给,而是围绕外科诊疗全流程,构建“精准诊断-微创治疗-智能康复”的一体化临床解决方案,实现诊疗各环节的无缝衔接,提升诊疗流程的连贯性与高效性,适配精准医疗发展需求。

④智能技术赋能,机器人和AI与内窥镜深度融合重构诊疗模式。深度学习等人工智能技术逐步导入内窥镜领域,一方面通过算法优化图像质量,解决传统成像中问题;另一方面实现病灶智能识别、手术路径导航等功能,辅助医护人员提升操作效率与准确性,推动内窥镜诊疗向智能化、精准化方向迈进。

(2)光学行业的发展趋势

光学行业作为兼具基础性与高专业性的领域,其发展深度绑定各细分行业应用需求,下游应用的迭代升级持续推动光学行业向高端化、多元化、精细化方向稳步迈进。

①光机电一体化集成服务。随着下游行业技术升级与需求升级,客户对光学产品的需求已从传统单一元器件采购逐步转向模块化、系统化的综合解决方案。对于具备全链条核心能力的精密光学企业而言,凭借成熟的光学设计、光学加工、光学镀膜、精密机械加工、电子系统集成及算法开发等综合实力,可向下游客户提供一站式光机电一体化模组服务,有效缩短客户产品研发周期、降低系统集成难度与成本,提升客户产品市场化效率,这种服务模式已成为光学行业高质量发展的重要方向。

②光学下游应用场景持续多元化。光学元器件下游应用已形成多点开花的良好格局,各细分领域的需求增长为行业发展注入持续动力。在医疗领域,随着高端医疗影像设备及体外诊断仪器国产化政策的推进,精密光学元器件作为核心零部件,进口替代进程持续加快,需求持续释放;在工业领域,激光加工技术的普及、工业自动化水平的提升以及光信息互联的广泛应用,不断拓宽光学元器件的应用场景,持续释放增量需求,推动光学行业持续扩容。

③下游应用对光学产品的要求持续升级。伴随下游医疗、工业等核心领域的技术迭代,市场对光学产品的性能、精度、可靠性等要求不断提高。医疗领域中,高端医疗影像设备、体外诊断仪器对光学元器件的成像精度、稳定性、生物相容性要求持续提升,以适配精准诊疗的临床需求;工业领域中,激光加工、机器视觉、光信息互联等应用场景,对光学元器件集成化、微小化、耐磨损性、抗干扰性以及指标要求提出更高标准。下游需求升级的同时,也倒逼光学企业加大技术研发投入,推动光学制造、光学镀膜等核心技术持续突破。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1近3年的主要会计数据和财务指标

单位:元 币种:人民币

	2025年	2024年	本年比上年增减(%)	2023年
总资产	1,634,730,257.03	1,460,092,283.49	11.96	1,394,843,452.53
归属于上市公司股东的净资产	1,347,040,387.79	1,303,492,801.58	3.34	1,292,584,352.52
营业收入	602,611,436.12	442,830,242.88	36.08	470,597,324.29
利润总额	190,788,313.16	152,477,659.28	25.13	160,236,102.69
归属于上市公司股东的净利润	170,744,189.03	135,348,545.12	26.15	145,712,648.46
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	165,795,164.55	129,126,126.42	28.40	136,297,287.29
经营活动产生的现金流量净额	159,781,415.94	112,322,742.56	42.25	158,117,742.52
加权平均净资产收益率(%)	12.94	10.45	增加2.49个百分点	11.60
基本每股收益(元/股)	1.44	1.12	28.57	1.20
稀释每股收益(元/股)	1.44	1.12	28.57	1.20
研发投入占营业收入的比例(%)	12.07	12.23	减少0.16个百分点	14.00

3.2报告期分季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

	第一季度(1-3月份)	第二季度(4-6月份)	第三季度(7-9月份)	第四季度(10-12月份)
营业收入	146,890,114.27	118,720,288.24	182,026,942.33	154,974,091.28
归属于上市公司股东的净利润	46,688,665.42	27,759,705.76	61,930,727.98	34,365,089.87
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	46,261,797.19	26,224,448.32	60,869,867.83	32,439,051.21
经营活动产生的现金流量净额	64,795,530.48	15,804,870.50	43,694,518.73	35,486,496.23

公司主要经营数据在季度之间虽有波动,但整体保持相对稳定。

1、从全年四个季度来看,第二季度的营业收入最低、第三季度的营业收入最高,主要原因是由于从四月开始美国对全球征收对等关税,公司进行相应的产业布局调整,受调整周期影响,部分第二季度应发产品延迟到第三季度发出。扣除这个原因,公司全年四个季度的营业收入保持相对稳定。

2、相对前三季度,第四季度的净利润相对营业收入比例有所下降,主要原因是研发和市场投入、计提股份支付、联营企业投资损失增加等综合影响。

3、经营活动产生的现金流量净额季度之间的波动主要受销售回款、采购支付、经营活动投入波动影响。其中第一季度经营活动产生的现金流量净额显著高于其他季度,主要原因是2024年第四季度发货规模大幅增加,相关款项在2025年一季度回款。

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4、股东情况

4.1普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位:股

截至报告期末普通股股东总数(户)	7,060
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	6,587
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数(户)	
年度报告披露日前上一月末持有特别表决权股份的股东总数(户)	

前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)

股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件股份数量	质押、标记或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
青岛普奥达企业管理服务有限公司	0	15,288,000	12.75	0	无	0	境内非国有法人
FOREAL SPECTRUM, INC.	0	14,000,000	11.68	0	无	0	境外法人
ZHENG ANMIN	-3,239,100	11,460,900	9.56	0	无	0	境外自然人
基本养老保险基金八零二组合	0	5,038,711	4.20	0	无	0	其他
全国社保基金一一三组合	0	5,034,550	4.20	0	无	0	其他
赵旭东	1,116,400	3,630,000	3.03	0	无	0	境内自然人
李广新	1,370,089	3,082,289	2.57	0	无	0	境内自然人
中国工商银行股份有限公司-东方红新动力灵活配置混合型证券投资基金	89,157	2,441,142	2.04	0	无	0	其他
招商银行股份有限公司-东方红京东大数据灵活配置混合型证券投资基金	12,666	2,300,000	1.92	0	无	0	其他
中国建设银行股份有限公司-东方红智华三年持有期混合型证券投资基金	102,124	2,289,955	1.91	0	无	0	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明		控股股东、实际控制人郑安民的一致行动人包括青奥达和美国飞锐					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明		不适用					

存托凭证持有人情况

□适用 √不适用

截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

□适用 √不适用

4.2公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.3公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.4报告期末公司优先股股东总数及前10 名股东情况

□适用 √不适用

5、公司债券情况

□适用 √不适用

第三节重要事项

1、公司应当根据重要性原则,披露报告期内公司经营情况的重大变化,以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内,公司实现营业收入60,261.14万元,同比增长36.08%,主营业务持续保持医用内窥镜器械和光学产品两类业务。主营业务收入59,990.09万元,其他业务收入271.05万元,主营业务收入占比99.55%,主营业务非常突出。医用内窥镜器械行业收入47,586.16万元(相比上年度增长37.87%),占主营业务收入79.32%(上年度同期占比78.34%);光学行业收入12,403.93万元(相比上年度增长29.98%),占主营业务收入20.68%(上年度同期占比21.66%);实现归属于上市公司股东的净利润17,074.42万元,较上年同期增长26.15%;实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润16,579.52万元,较上年同期增长28.40%;经营活动产生的现金流量净额为15,978.14万元。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的,应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□适用 √不适用

证券代码:688677 证券简称:海泰新光 公告编号:2026-020

青岛海泰新光科技股份有限公司
关于董事会战略委员会调整为董事会战略与可持续发展委员会并修订相关议事规则的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

青岛海泰新光科技股份有限公司(以下简称“公司”)于2026年4月24日召开第四届董事会第十二次会议,审议通过了《关于董事会战略委员会调整为董事会战略与可持续发展委员会并修订相关议事规则的议案》,具体情况如下:

为进一步提升公司环境、社会及公司治理(ESG)管理水平,增强公司可持续发展能力,公司将原董事会下设的“董事会战略委员会”调整为“董事会战略与可持续发展委员会”,并将原《青岛海泰新光科技股份有限公司董事会战略委员会议事规则》调整为《青岛海泰新光科技股份有限公司董事会战略与可持续发展委员会议事规则》,在原有职权基础上增加可持续发展管理等职责,修订部分条款。

本次调整仅就该委员会名称和职责进行调整,其人员组成、任期规定等不变,经公司董事会审议通过之日起生效,公司其他管理制度中有关“董事会战略委员会”表述同步调整为“董事会战略与可持续发展委员会”。

特此公告。

青岛海泰新光科技股份有限公司董事会

2026年4月25日

证券代码:688677证券简称:海泰新光 公告编号:2026-014

青岛海泰新光科技股份有限公司
关于公司募集资金存放、管理与实际使用情况的专项报告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、募集资金基本情况

经上海证券交易所科创板股票上市委员会2020年9月29日审核同意,并经中国证券监督管理委员会2021年1月12日《关于同意青岛海泰新光科技股份有限公司首次公开发行股票注册的批复》(证监许可[2021]90号)核准,同意本公司公开发行人民币普通股21,780,000股,发行价格为人民币35.76元/股。募集资金总额为人民币778,852,800.00元,扣减承销费(不含增值税)人民币61,529,371.20元,以及其他发行费用(不含增值税)人民币23,807,177.13元后,募集资金净额为人民币693,516,251.67元。实际到账金额人民币717,323,428.80元,包括尚未划转的发行费用人民币23,807,177.13元。上述募集资金于2021年2月22日到位,并经安永华明会计师事务所(特殊普通合伙)审验并出具了安永华明(2021)验字第61544479_J03号验资报告验证。

募集资金基本情况表

单位:万元 币种:人民币

发行名称	2021年首次公开发行股份
募集资金到账时间	2021年2月22日
本次报告期	2025年1月1日至2025年12月31日
项目	金额
一、募集资金总额	77885.28
其中:超募资金金额	0.00
减:直接支付发行费用	8533.65
二、募集资金净额	69351.63
减:	
以前年度已使用金额	35,621.65
本年度使用金额	970.34
暂时补流金额	6197.69
现金管理金额	0.00
银行手续费支出及汇兑损益	0.00
其他-具体说明	0.00
加:	
募集资金利息收入	1445.69
其他-具体说明	2351.61
三、报告期期末募集资金余额	30047.94

二、募集资金管理情况

为规范公司募集资金的使用与管理,提高募集资金使用效益,切实保护投资者利益,公司根据《上市公司监管指引第2号——上市公司募集资金管理和使用的监管要求》《上海证券交易所上市公司募集资金管理办法(2013年修订)》等相关规定和要求,结合公司实际情况,公司制定了《青岛海泰新光科技股份有限公司募集资金管理制度》,将募集资金存放于董事会批准设立的募集资金专项账户集中管理,公司按规定要求管理和使用募集资金。

(一)募集资金三方监管协议签订情况

2021年2月,公司和保荐机构国泰君安证券股份有限公司(现已更名为国泰海通证券股份有限公司,以下简称“保荐机构”)分别与北京银行股份有限公司青岛分行、上海浦东发展银行股份有限公司青岛分行、招商银行股份有限公司青岛分行、青岛银行股份有限公司崂山支行签订了《募集资金三方监管协议》,明确了各方的权利和义务。

2021年3月26日,公司第二届董事会第十七次会议审议通过了《关于部分募集资金投资项目增加实施主体的议案》《关于使用部分募集资金向全资子公司借款以实施募投项目的议案》,青岛奥美克医疗科技有限公司(以下简称“奥美克”)在招商银行股份有限公司青岛分行开立了募集资金专户,淄博海泰新光光学技术有限公司(以下简称“淄博海泰”)在上海浦东发展银行股份有限公司青岛分行开立了

(下转B276版)

证券代码:688677 证券简称:海泰新光 公告编号:2026-021

青岛海泰新光科技股份有限公司
关于召开2025年度业绩说明会的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

● 会议召开时间:2026年5月8日(星期五)上午10:00-11:00

● 会议召开地点:上证路演中心(网址:https://roadshow.sseinfo.com/)

● 会议召开方式:上证路演中心网络互动

● 投资者可于2026年4月25日(星期六)至5月6日(星期三)16:00前登录上证路演中心网站首页点击“问题征集”栏目或通过公司邮箱xh@novelbeam.com向公司提问,公司将在说明会上对投资者普遍关注的问题进行回答。

● 公司已于2026年4月25日披露2025年年度报告及摘要,为便于广大投资者更全面深入地了解公司2025年年度经营成果、财务状况,公司计划于2026年5月8日上午10:00-11:00举行2025年度业绩说明会,就投资者关心的问题进行交流。

一、说明会类型

本次业绩说明会以网络互动形式召开,公司将针对2025年年度经营成果及财务指标的具体情况与投资者进行互动交流和沟通,在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行回答。

二、说明会召开的时间、地点

会议召开时间:2026年5月8日(星期五)上午10:00-11:00

会议召开地点:上证路演中心(网址:https://roadshow.sseinfo.com/)

会议召开方式:上证路演中心网络互动

三、参加人员

董事长:郑安民先生

董事、总经理:王磊先生

董事、董事会秘书、财务总监:汪方华先生

独立董事:王宏伟先生

(如有特殊情况,参会人员将可能进行调整)

四、投资者参加方式

投资者可于2026年4月25日(星期六)至5月6日(星期三)16:00前登录上证路演中心网站首页点击“问题征集”栏目或通过公司邮箱xh@novelbeam.com向公司提问,公司将在说明会上对投资者普遍关注的问题进行回答。

五、联系人及咨询方式

联系人:证券部

电话:0532-88706015

邮箱:xh@novelbeam.com

六、其他事项

本次业绩说明会召开后,投资者可以通过上证路演中心网站查看本次说明会的召开情况及主要内容。

特此公告。

青岛海泰新光科技股份有限公司董事会

2026年4月25日

证券代码:688677 证券简称:海泰新光

青岛海泰新光科技股份有限公司 2026 第一季度报告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示

公司董事会及董事、高级管理人员保证季度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

公司负责人、主管会计工作负责人及会计机构负责人(会计主管人员)保证季度报告中财务信息的真实、准确、完整。

第一季