公司代码:688418　　公司简称:震有科技

深圳震有科技股份有限公司

[2025] 年度报告摘要

第一节 重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到www.sse.com.cn网站仔细阅读年度报告全文。

2、重大风险提示

公司已在本报告中详细阐述在经营过程中可能面临的各种风险及应对措施,敬请查阅本报告第三节 “管理层讨论与分析”。

3、本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

4、公司全体董事出席董事会会议。

5、天健会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

6、公司上市时未盈利且尚未实现盈利

□是√否

7、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

公司2025年度利润分配预案为:不派发现金红利,不送红股,不以资本公积金转增股本。以上利润分配预案已经公司第四届董事会第九次会议审议通过,尚需公司2025年年度股东会审议通过。

母公司存在未弥补亏损

√适用 □不适用

截至2025年12月31日,母公司期末可供分配利润为-26,127.17万元,存在累计未弥补亏损。根据《中华人民共和国公司法》《上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红》以及《深圳震有科技股份有限公司章程》等相关规定,公司目前不满足实施现金分红的前提条件。敬请广大投资者注意相关投资风险。

公司将持续专注主业,积极提升经营质量,改善盈利能力,努力为投资者创造并提供稳定、长效的回报。

8、是否存在公司治理特殊安排等重要事项

□适用 √不适用

第二节 公司基本情况

1、公司简介

1.1公司股票简况

√适用 □不适用

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
人民币普通股(A股)	上海证券交易所科创板	震有科技	688418	不适用

1.2公司存托凭证简况

□适用 √不适用

1.3联系人和联系方式

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	简春华	高颖
联系地址	深圳市光明区凤凰街道东坑社区光明凤凰广场2栋2801	深圳市光明区凤凰街道东坑社区光明凤凰广场2栋2801
电话	0755-66688531	0755-66688531
传真	0755-66688502	0755-66688502
电子信箱	ir@genew.com	ir@genew.com

2、报告期公司主要业务简介

2.1主要业务、主要产品或服务情况

公司为专业从事通信网络设备和解决方案的综合通信系统供应商,持续参与不同网络形态的应用与演进,构建了覆盖4G/5G和卫星互联网端到端的产品与业务体系。产品包括核心网、光网络及接入、数智网络及智慧应急等基础通信产品。在核心网方面,公司依托传统运营商核心网技术向星地融合网络(NTN)领域拓展,逐步构建起涵盖“卫星地面核心网”与“星载核心网”的星地一体化系统能力,相关产品与系统主要为各类地面通信网络及卫星互联网的运行提供核心支撑,并实现底层业务的高效调度。在光网络方面,公司基于多年的深厚技术积累,提供光网络骨干层、汇聚层和接入层的全套解决方案,产品涵盖WDM/OTN、M-OTN、PTN、IP-MPLS、10G PON等领域,并且利用自身技术优势,定制研发满足专网行业特殊需求的差异化光网络解决方案,在行业内具备极强的差异化竞争力。在数智网络及行业应用方向,公司围绕行业数字化转型需求,提供“通信网络+业务中台+应用系统”的定制化解决方案,应用于矿山、应急、石化、低空等场景,将相关系统与客户生产及管理体系深度融合,为业务协同与高效调度提供坚实支撑。同时,公司为客户提供系统部署、运维及升级等技术服务。

2.2主要经营模式

公司自成立以来,一直致力于通信系统及设备的设计、研发、销售与服务,紧密围绕客户需求及市场发展趋势,有序开展技术研发、产品生产与销售工作,同时结合生产计划及市场预测,向供应商采购所需原材料,保障供应链稳定运转。公司核心业务为通信系统及设备的研发和销售,形成了典型的“哑铃式”经营模式,专注于价值链上的核心环节——在研发、销售两端加大资源投入,研发环节,公司根据特定需求,设计符合具体应用场景且兼顾实用性与便利性的产品;销售环节,公司主要采取直销模式,已建立起覆盖全球的销售网络,高效对接各类客户需求。此外,产品生产环节则主要采用外协工厂生产模式,公司保留了产品设计、芯片和电子元器件采购、产品总装与性能检测等环节。

1、采购模式

公司采购业务主要分为原材料采购与生产加工服务采购两大类。其中,原材料采购范围涵盖电子元器件、芯片、印制板、制成板、光模块、结构件及集成配套产品等核心物料。原材料采购过程中,公司优先选择质量稳定、交付及时,合作关系良好的优质供应商;目前国内优质供应商资源丰富、市场竞争充分,公司主要通过集中询价方式筛选供应商,综合考量产品质量、技术水平、交付能力、价格及售后服务等核心因素,为每类物料确定多家合格供应商,保障供应的稳定性与灵活性。生产加工服务采购方面,公司遵循具备相应生产资质与能力的供应商参与商务谈判,综合评估其生产能力、质量管控水平、报价、服务质量及结算方式等因素后,确定具体合作供应商并下达生产任务。

采购模式上,公司结合市场需求预测及订单情况,采用“以销定购”为主、“战略性库存与标准部件储备”为辅的组合模式。公司管理部门依据年初制定的年度经营计划,编制全年采购计划,经管理层审议通过后正式执行。

公司建立了严格、透明、规范的采购控制程序,确保整个采购流程合规可控,在库存管理方面,公司推行战略性库存与标准部件储备策略,保持合理库存备货,保障供应及时性。针对定制化产品,公司严格依据客户实际订单需求开展采购工作。

2、生产模式

公司生产环节采用外协加工模式。为强化外协生产质量管控,公司指派专职质量管理人员驻厂开展常态化现场巡检,对生产过程实施全程监督。公司已建立健全标准化质量管控体系,对供应商准入、物料采购、生产工艺、过程检验及成品出厂检验等关键环节实施全流程管控,严格落实质量责任,确保产品符合相关标准及客户要求。

3、销售模式

公司以直销为主要销售模式,聚焦客户需求,通过参与客户公开招标、集中采购及一对一商务谈判等多种合规方式获取订单,同时依托全球化市场布局与本地化支撑服务能力,稳步推进国内外业务拓展。针对不同业务的特点及客户的个性化属性,公司精准构建差异化直销路径,确保销售策略与客户需求高度匹配,提升订单获取效率与客户满意度。

(1)销售体系

公司已建立起覆盖国内及海外主要市场的一体化销售体系。在国内市场,公司设立运营商销售团队与行业客户销售团队,分领域、分场景深耕市场,精准对接国内电信运营商及各类政企客户,高效推进市场拓展工作;在海外市场,公司通过设立境外子公司、组建本地化销售与技术团队,在亚太、中东、非洲等多个重点区域开展业务拓展。

(2)销售方式

国内市场中,面向国内电信运营商,公司严格遵循行业规范,通过参与运营商集中采购及各类项目招标,获取订单;面向以智慧矿山、应急通信、低空经济等行业专网,以项目制方式开展销售工作,通过招投标或竞争性谈判等方式获取订单。海外市场中,公司积极参与当地运营商网络建设项目的招投标与商务合作,凭借优质的产品与服务,逐步切入目标市场,提升海外运营商市场渗透率。

4、技术与维保服务业务的经营模式

公司的技术与维保服务,主要面向主营产品的采购客户,提供全方位配套服务。根据服务内容的差异,技术与维保服务主要分为两大类:一类是设备安装与调试相关的技术服务,保障产品顺利落地投用;另一类是维保服务,以系统巡检维护、设备维修及技术升级为核心,保障客户设备长期稳定运行。

2.3所处行业情况

(1). 行业的发展阶段、基本特点、主要技术门槛

根据中国证券监督管理委员会的相关规定,公司所属行业为“制造业”下的“C39计算机、通信和其他电子设备制造业”。随着5G-A/6G技术的演进、卫星互联网建设的加速,传统通信网络正快速向“空天地一体化”的方向演进。在这一宏观产业变革下,通信行业的物理边界和应用场景被大幅拓宽。公司业务所处行业主要分为公众通信网络(以下简称“公网”)和行业专有通信网络(以下简称“专网”)。公网主要服务于社会公众用户的通信网络,专网主要服务于特定部门或群体的通信网络。

(1)行业发展阶段

公网通信作为现代信息网络体系的底层基础,核心涵盖核心网、光网络等关键组成部分,承担网络连接、数据传输及业务控制等基础功能,是支撑公众通信网络与各类行业应用网络稳定运行的核心基础设施。目前该行业发展已较为成熟,基础通信建设需求主要源于运营商网络的持续演进与扩容:一方面,随着用户规模扩大与数据流量激增,核心网与光网络需持续提升容量与性能,以满足各类业务承载需求;另一方面,千兆宽带、万兆接入等技术的快速发展,以及行业专网建设的稳步推进,推动光接入与传输网络向更高带宽升级,同时核心网在多网络融合及业务支撑中的核心作用持续凸显。

当前,5G应用已经深入各行各业,5G-A和卫星互联网等新型通信基础设施加速建设,行业发展注入强劲动力。卫星互联网,是基于卫星通信技术构建的、能为全球用户提供宽带互联网接入的空天地一体化信息网络,本质是把“地面基站”搬到太空,由卫星群提供全域覆盖的网络服务。近年来,在全球轨道频谱资源“先占先得”规则驱动及商业航天技术快速成熟的双重推动下,低轨卫星星座建设已成为全球大国科技竞争的战略高地。在我国,中国星网GW星座、上海垣信千帆星座等大规模商业星座计划相继启动并加速部署,推动行业从技术验证阶段逐步转向规模化建设,产业链体系持续完善。总体来看,5G-A和卫星互联网行业正处于由单点技术突破向系统化网络建设转型的关键阶段,技术演进与产业结构优化相互驱动,带动空天地一体化网络的多个环节协同发展。

专网通信作为数字经济的核心底座,深度融合人工智能、通感一体与边缘计算等前沿技术,应用边界不断拓宽,已广泛渗透至物联网、低空经济、智能制造及智慧城市等多个领域。这一发展趋势不仅催生出多样化、定制化的行业解决方案,以适配复杂业务场景需求,更全面赋能千行百业数字化转型,为社会经济发展激发强劲新动能。

(2)行业基本特点

①特有的经营模式

通信网络建设具有典型的系统工程属性,其经营模式有别于标准化产品销售行业,核心呈现“项目驱动、系统集成、持续服务”的鲜明特征。随着行业从传统通信网络向卫星互联网、数智网络等新兴领域延伸,经营模式进一步向“解决方案+平台能力”的形态演进。

从收入实现方式来看,行业普遍采用项目制交付模式。通信网络及行业应用系统的建设以项目为载体,涵盖方案设计、设备供货、系统集成、技术服务等多个环节,具有合同金额大、实施周期长的特点。例如,在卫星核心网建设过程中,通常需完成服务器集群搭建、核心网部署、系统联调、终端适配等一系列工作,项目复杂度高,对企业的系统设计与工程实施能力提出了较高要求。

从业务结构来看,行业呈现“设备供货+软件开发+系统集成”一体化模式。企业不仅提供通信设备,还需配套提供网络控制系统、管理平台及应用软件,实现多网络、多终端、多业务的统一接入与协同运行,推动业务形态从单一产品供应向系统级解决方案转型。

从服务模式来看,通信网络系统具有运行周期长、维护需求高的特点,企业需为客户提供持续的运维支持,包括系统优化、版本升级、扩容改造等全流程服务,形成“建设+运维”相结合的一体化业务模式。随着网络复杂度不断提升,运维服务在企业整体业务中的权重与重要性持续凸显。

从客户结构来看,行业呈现明显的大客户驱动特征,主要客户集中在电信运营商、政府机构及大型行业用户,此类客户的项目金额大、决策周期长。同时,由于通信系统的替换成本较高,企业一旦进入客户供应体系,通常能够建立长期稳定的合作关系,形成持续的业务支撑。

总体来看,通信行业的经营模式以项目制为基础,以系统集成为核心,以长期服务为延伸,在新技术迭代驱动下逐步向平台化方向升级,以对企业的技术研发、项目实施、综合服务等全方位能力提出了更高要求。

②周期性特征

从周期性来看,通信行业整体呈现出弱周期性特征。一方面,通信网络属于基础设施,具有较强的刚性需求,受宏观经济波动影响相对较小;另一方面,行业投资主要由运营商资本开支(CAPEX)、国家政策推动及技术迭代驱动,呈现出一定的阶段性波动。具体来看,当新一代通信技术进入规模需求阶段后,运营商投资强度通常显著提升,带动行业进入上行周期;而在网络建设趋于完善后,行业则进入以运维优化与结构升级为主的平稳阶段。同时,随着卫星互联网的发展,行业周期正由单一技术驱动转向多领域协同驱动,整体波动有所平滑。因此,通信行业虽存在技术代际更替带来的投资周期,但整体呈现“周期存在但波动较弱”的特征。

③区域性特征

从区域性来看,通信行业具有一定的区域差异特征,主要体现在不同国家及地区的信息基础设施建设水平、政策支持力度及市场需求结构存在差异。

在国内市场,通信基础设施建设总体较为均衡,但在东部沿海地区及一线城市,网络建设密度及技术应用水平相对较高,行业应用(如智慧城市、低空经济等)推进较快;在中西部及资源型地区,通信网络更多服务于能源、矿山及应急等特定行业场景,对专网通信及定制化系统需求较为突出。

在国际市场,不同国家通信发展阶段差异较大。发达国家以网络升级及应用深化为主,而发展中国家仍处于网络基础设施建设阶段,对通信设备及系统解决方案需求较强。卫星互联网作为全球覆盖能力的重要补充,在偏远地区及跨区域通信中需求更加显著,区域差异特征更为明显。

④季节性特征

从季节性来看,通信行业整体季节性特征不明显,但在具体业务执行层面存在一定波动。一方面,通信设备及系统项目多采用项目制推进,收入确认通常与项目进度相关,受季度节奏及客户验收周期影响较大;另一方面,受客户预算管理及招投标节奏影响,行业订单与交付通常在下半年相对集中,尤其是第四季度,项目验收及收入确认较为集中。此外,在部分行业应用场景中(如应急通信、能源行业等),受季节性生产或突发事件影响,需求可能出现阶段性波动,但整体来看不构成显著的行业季节性。

(3)主要技术门槛

信息通信行业属于技术密集型行业,整体技术壁垒较高,各核心业务领域对企业技术实力均提出严苛要求。在核心网领域,企业需具备控制面与用户面分离(CUPS)、网络功能虚拟化(NFV)、云原生架构、5G 服务化架构(SBA)等关键技术能力,相关技术需持续迭代以满足客户对高可靠、低时延、高并发的要求。在光网络领域,企业需掌握 OTN、IP 等核心技术,并满足大规模用户场景下高并发、低时延、高可靠的运行要求。核心网元类型众多、系统架构复杂,对产品稳定性、可靠性、高性能及低时延特性要求极高,对企业研发设计与工程化落地能力形成严峻考验。例如,核心网需具备支撑千万级至亿级用户接入、高并发业务处理的能力,在系统架构、软件可靠性及软硬件适配等方面均需达到行业高标准。在卫星互联网领域,技术难度与复杂度进一步提升,需重点突破星地链路管理、星间高速切换、星间路由、动态时延补偿及多轨道星座协同等一系列关键技术。低轨卫星高速运行带来链路快态频繁动态变化,网络调度与资源管理难度显著高于地面通信网络,对系统算法设计、工程实现精度及抗干扰能力均提出更高要求。在数智网络与融合通信领域,核心技术要求集中于公网、专网、卫星等多类型网络的深度融合,实现多终端泛在接入与统一调度管控,并完成语音、视频、数据等多业务协同处理,对企业系统集成能力、实时调度能力及多技术融合创新能力均提出高标准要求。

上述核心技术体系具有较强的专业性与长期积累属性,行业内企业需持续高强度研发投入,紧跟技术迭代趋势,逐步构建成熟的产品体系与工程化能力。新进入者通常受技术积累不足、研发投入有限、工程实践经验欠缺等因素制约,难以在短期内实现关键技术突破并有效切入市场。

(2). 公司所处的行业地位分析及其变化情况

震有科技作为专注于通信网络设备及解决方案的综合通信系统供应商,历经多年技术深耕与市场拓展,在公网、卫星互联网、行业专网三个领域构建了覆盖地面通信与卫星通信,公网与专网融合的业务体系,形成了贯通核心层、汇聚层、接入层与应用层的全栈产品与服务体系,是国内通信产业链中实现了多领域协同发展的技术型企业。

(1)市场地位

在公网领域,公司已经与中国移动、中国联通、中国电信、中国广电四大运营商展开合作,相关产品已在现网实现部署与应用;同时成功进入包括亚太、中东、非洲等海外运营商市场,服务包括软银、马来西亚电信、土耳其电信等多个国家级电信运营商。在行业数智化领域,产品和方案成功应用于智慧矿山、应急指挥、智慧园区、电力通信等业务场景,构建了高粘性、高壁垒的客户生态。

(2)技术实力

公司是国内为数不多的能提供IMS核心网的公司之一。公司凭借多年技术积累,开发了全云化IMS核心网系统,系统支持4G高清语音(VoLTE)和5G高清语音(VoNR)。公司依托自身核心网与网络系统技术优势,延伸到卫星互联网领域,实现了卫星核心网的规模化商用,并进一步进行了星地融合技术的研发。专网领域,公司相关产品已取得煤矿安标国家中心核发的MA/KA 防爆认证等多项行业准入资质。

(3)新兴业务

公司依托地面核心网的技术积淀,实现向卫星核心网的延伸。公司是天通一号核心网供应商,相继中标高通量卫星地面网络核心网系统、手机直连卫星等标杆项目,不仅实现了卫星核心网的商用,更深度参与基于3GPP非地面网络(NTN)标准的星地融合技术研发。公司已成为国内极少数具备高、低轨卫星核心网技术能力并成功商业化的企业。

(3). 报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势

(1)政府工作报告首提卫星互联网,低轨卫星组网进程加速

报告期内,卫星互联网产业从顶层设计全面迈入规模化部署与商业落地的新阶段。宏观政策层面,在2026年全国两会上,《政府工作报告》首次提出“加快发展卫星互联网”。国家发展改革委进一步明确,将在卫星互联网等领域建设一批长链条、大体量的重大项目,投资规模都在千亿级甚至万亿级。在国家战略驱动下,以中国星网GW星座、上海垣信千帆星座等为代表的两大低轨卫星互联网部署进入了关键阶段。从产业链结构来看,卫星互联网主要围绕空间段、地面段及终端侧展开,形成“星、链、地、端”协同发展的体系。其中,空间段主要包括卫星平台及星间链路系统,是实现全球覆盖与网络连接的基础;地面段包括信关站、地面核心网及相关支撑系统,承担网络调度、业务控制与运营管理等中枢功能;终端侧则包括各类用户接入设备,是实现业务落地的重要载体。在技术演进与新业态方面,面向6G的星地融合通信网络加速构建,“手机直连卫星”等关键技术正在加速市局与商用试验。随着空间段能力提升与网络架构演进,产业链各环节之间的协同关系持续加强,对设备商的系统集成与整体解决方案能力提出了更高要求。同时,卫星通信正广泛赋能低空经济、智能制造等新兴支柱产业,催生了海量的专网与定制化终端需求。根据泰伯智库等机构测算,2025年中国卫星互联网市场规模约达 751 亿元;随着技术突破与政策发力,在未来几年内,我国市场规模将以约 12.8% 的复合年增长率(CAGR)保持高速扩张,有望在2028年突破千亿元大关,至2030年将攀升至1,512 亿元。

(2)万兆光网一下一代光纤网络的技术演进方向

全球光通信行业在人工智能大模型爆发与数字经济深化发展的双重驱动下,迎来了新一轮强劲的产业跃升。随着算力集群规模的急剧扩张,AI 技术对数据中心内部及跨地域传输的光互联网络在带宽、时延和可靠性等方面提出了极致要求,深刻重塑了光通信的市场格局。根据 C114 通信网等权威产业调研,高速数通光模块需求呈现爆炸式增长,800G 光模块已在智算中心实现大规模放量部署,成为当前算力网络的主力支撑;同时,更高传输速率的 1.6T 光模块也已正式开启商业化应用进程,正引领下一代超大规模智算中心的全光互联变革。在固网接入与基础传输领域,全球光通信网络正加速由“千兆”向“万兆”跨越,中国光网络已全面迈入“万兆启航”的实地部署与规模商用阶段。50G-PON 技术标准与产业链的全面成熟,为万兆宽带奠定了坚实的技术底座,智能协同的“50G-PON + FTTR”已成为开启固网万兆周期的核心代际技术。现阶段,FTTR(光纤到房间)已突破单一的网络物理连接,深度叠加了 Wi-Fi 7、通感一体、边缘计算、本地存储以及与智慧家庭及各类 IoT 设备的协同控制能力,构建起一个强大的全光智能能力底座,展望未来,随着机器学习与 AI 技术的进一步融入,光网络的自智化与自动化运维需求将日益凸显;同时,伴随 6G 技术前瞻研发的深入,以及与低轨卫星互联网的空天地深度融合,光通信行业将持续向超高速率、极低时延、泛在覆盖的方向演进,构筑起支撑全球智能化社会与数字经济的绝对基石。

(3)数智网络及行业应用

数智网络业务主要面向特定垂直行业的数字化转型与安全生产需求,其市场规模的扩张高度依赖产业政策的引导与前沿通信技术的深度融合。

在低空经济领域,作为新质生产力的典型代表,2025年全国已有31个省份将其写入政府工作报告。低空空域的开放与管理高度依赖“通导监”一体化网络,凭借通感融合、超低时延等技术优势,5G-A已成为筑牢低空智联网的“神经系统”。根据赛迪智库测算,2025年我国低空经济整体规模达到8,591.7亿元,其中支撑低空飞行的智联网基建与指挥调度系统作为先导性投入,正处于规模化招投标与建设阶段。

在智慧矿山领域,智能化改造已成为矿企落实国家矿安政策的“必选项”。国家政策明确要求到2026年全国煤矿智能化产能占比不低于60%,并加速推进大型非煤矿山基本实现整体智能化。在技术演进上,基于“5G/万兆环网”的高可靠通信,结合多模态视觉融合感知与人工智能技术,正推动矿区作业从“经验驱动”向“数据驱动”的本质安全范式转变。行业数据显示,2025年中国智能矿山整体市场规模约为670亿元。

在智慧应急领域,受各级政府防灾减灾及“城市生命线”工程建设驱动,行业正加速迈向“AI+应急管理”的一线实战阶段。通过引入自然语言处理与智能分析模型,跨部门可视化融合调度平台的风险识别准确率与响应时效均得到大幅提升。据前瞻产业研究院统计,2025年中国应急产业IT及通信设备支出规模平稳增长至约480亿元,保持着极其稳固的政企采购需求。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1近3年的主要会计数据和财务指标

单位:元　币种:人民币

	2025年	2024年	本年比上年增减(%)	2023年
总资产	1,895,814,874.88	1,948,633,609.09	-2.71	1,864,604,649.91
归属于上市公司股东的净资产	869,258,823.92	906,053,836.69	-4.06	826,343,388.89
营业收入	876,829,096.06	951,668,156.92	-7.86	884,409,631.39
扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入后的营业收入	856,002,971.94	941,914,467.31	-9.12	872,492,371.34
利润总额	-63,115,035.05	37,739,023.73	-267.24	-91,953,917.40
归属于上市公司股东的净利润	-66,349,126.51	27,437,030.62	-341.82	-86,568,781.99
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	-81,700,440.62	8,656,925.97	-1,043.76	-92,766,314.89
经营活动产生的现金流量净额	-10,620,660.63	111,799,942.4	-109.50	-9,870,947.82
加权平均净资产收益率(%)	-7.48	3.26	减少10.74个百分点	-9.91
基本每股收益(元/股)	-0.3446	0.1425	-341.82	-0.4496
稀释每股收益(元/股)	-0.3446	0.1425	-341.82	-0.4496
研发投入占营业收入的比例(%)	19.61	20.22	减少0.61个百分点	22.75

3.2报告期分季度的主要会计数据

单位:元　币种:人民币

	第一季度(1-3月份)	第二季度(4-6月份)	第三季度(7-9月份)	第四季度(10-12月份)
营业收入	168,492,571.31	181,664,163.19	158,585,567.74	368,086,793.82
归属于上市公司股东的净利润	2,028,242.28	-49,622,300.46	409,014.61	-19,164,022.94
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	1,956,263.87	-56,629,564.25	-7,091,642.19	-19,935,508.05
经营活动产生的现金流量净额	-45,030,725.73	-626,903.86	-41,345,563.46	76,382,022.42

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4、股东情况

4.1普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

截至报告期末普通股股东总数(户)	13,946
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	15,628
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末持有特别表决权股份的股东总数(户)	0

前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)

股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件股份数量	质押、标记或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
吴拥华	0	32,147,466	16.70	0	无	0	境内自然人
宁波震有企业管理合伙企业(有限合伙)	-9,630,000	19,225,002	9.98	0	无	0	其他
深圳世纪资远私募证券基金管理有限公司-资远资本价值2号私募证券投资基金	9,630,000	9,630,000	5.00	0	无	0	其他
招商银行股份有限公司-永赢高端装备智选混合型发起式证券投资基金	3,585,374	3,897,129	2.02	0	无	0	其他
香港中央结算有限公司	2,228,144	2,228,144	1.16	0	无	0	其他
赵建平	2,030,000	2,030,000	1.05	0	无	0	境内自然人
MORGAN STANLEY & CO. INTERNATIONAL PLC.	1,414,281	1,503,670	0.78	0	无	0	其他
林桂忠	954,568	1,267,947	0.65	0	无	0	境内自然人
上海嘉鸿私募基金管理有限公司-嘉鸿天禧1号私募证券投资基金	1,180,700	1,180,700	0.61	0	无	0	其他
人民养老智远股票型养老金产品-中国农业银行股份有限公司	1,000,000	1,000,000	0.52	0	无	0	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明		上述股东中,吴拥华与宁波震有企业管理合伙企业(有限合伙)构成一致行动关系,除此之外,公司未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动关系。					
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明		不适用					

存托凭证持有人情况

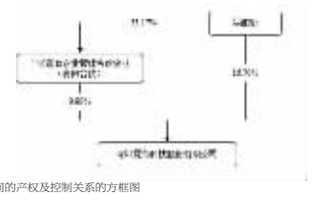
□适用√不适用

截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

□适用√不适用

4.2公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4.3公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.4报告期末公司优先股股东总数及前10 名股东情况

□适用 √不适用

5、公司债券情况

□适用 √不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则,披露报告期内公司经营情况的重大变化,以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

报告期内,公司实现营业收入87,683.90万元,较上年同期下降7.86%;实现归属于母公司所有者的净利润-6,634.91万元。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的,应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□适用 √不适用

证券代码:688418　证券简称:震有科技　公告编号:2026-018

深圳震有科技股份有限公司
关于公司及子公司申请综合授信额度并提供担保及接受关联方担保的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

● 担保对象及基本情况

被担保人名称	本次担保金额(万元)	实际为其提供的担保余额(不含本次担保金额,万元)	是否在前期预计额度内	本次担保是否有反担保
西安震有信通科技有限公司	1,000.00	0.00	不适用:本次担保为年度担保预计额度	否
珠海震有科技有限公司	1,000.00	0.00		否
深圳震有卫通科技有限公司	1,000.00	0.00		否
重庆震有科技有限公司	1,000.00	0.00		否
杭州震有科技有限公司	1,000.00	0.00		否
杭州依赛通信有限公司	7,000.00	1,250.00		否
深圳市震有软件科技有限公司	7,000.00	2,000.00		否
山西晋鲁数通科技有限公司	6,000.00	500.00		否

注:被担保方为深圳震有科技股份有限公司(以下简称“公司”)合并报表范围内的全资子公司西安震有信通科技有限公司(以下简称“西安震有”)、珠海震有科技有限公司(以下简称“珠海震有”)、深圳震有卫通科技有限公司(以下简称“震有卫通”)、重庆震有科技有限公司(以下简称“重庆震有”)、杭州震有科技有限公司(以下简称“杭州震有”);全资孙公司杭州依赛通信有限公司(以下简称“杭州依赛”)、控股子公司深圳市震有软件科技有限公司(以下简称“震有软件”)、山西晋鲁数通科技有限公司(以下简称“晋鲁数通”)。

● 累计担保情况

对外担保逾期的累计金额(万元)	0.00
截至本公告日上市公司及其控股子公司对外担保总额(万元)	26,000.00
对外担保总额占上市公司最近一期经审计净资产的比例(%)	29.91
特别风险提示(如有请勾选)	□担保金额(含本次)超过上市公司最近一期经审计净资产50% □对外担保总额(含本次)超过上市公司最近一期经审计净资产100% □对合并报表外单位担保总额(含本次)达到或超过最近一期经审计净资产30% (本次对资产负债率超过70%的单位提供担保
其他风险提示(如有)	无

一、年度授信额度及担保情况概述

(一)2025年度申请综合授信额度并提供担保的基本情况

为满足公司及子公司日常经营和业务发展需要,公司及子公司拟向银行及非银行类金融机构申请不超过人民币15亿元的综合授信额度,主要用于办理流动资金贷款、固定资产贷款、合同融资、质押贷款、开立银行承兑汇票、信用证、保函、汇票贴现、银行保理业务、贸易融资、供应链融资、小额贷款等业务品种,具体业务品种、授信额度和期限以各家金融机构最终核定为准。以上授信额度不等于实际融资金额,实际融资金额在总授信额度内,以公司及子公司与金融机构实际发生的融资金额为准,授信额度在授信期限内可循环使用。

为满足公司及子公司经营和发展需求,提高公司决策效率,公司拟为上述综合授信额度内的西安震有、珠海震有、震有卫通、重庆震有、杭州震有、杭州依赛、震有软件、晋鲁数通融资提供总额不超过人民币25亿元的担保额度,担保额度范围内银行授信可循环使用。担保方式包括保证、抵押、质押等,具体担保期限根据届时签订的担保合同为准。

在上述被担保对象中,震有软件、晋鲁数通为公司合并报表范围内的控股子公司。鉴于公司能够决定震有软件、晋鲁数通的生产经营,投融资决策等重大事项,且基于业务实际操作的便利性及其他少数股东无明显提供担保的必要性,因此震有软件、晋鲁数通其他股东未提供同比例担保或反担保。

公司董事会提请股东会授权公司管理层根据公司实际经营情况的需要,在批准的综合授信额度及担保额度范围内全权办理公司及子公司申请综合授信额度提供担保的具体事项,授信、担保额度及授权的有效期自公司2025年年度股东会审议通过之日起至下一年年度股东会召开之日。

上述担保额度不等于实际担保金额,具体担保金额、担保期限、担保费率、担保方式等内容以正式签署的担保文件为准。在有效期内,担保额度可循环使用,并可在担保对象范围内的公司及子公司之间进行内部调剂。

(二)接受关联方担保情况

为支持公司发展,公司控股股东、实际控制人吴拥华先生拟为公司及子公司本次申请综合授信额度无偿提供连带责任保证担保,系公司接受关联方提供担保。该担保未收取公司任何担保费用,公司也未向其提供反担保,体现了控股股东、实际控制人对公司发展的支持,符合公司和全体股东的利益,不会对公司生产经营造成不利影响。本次接受关联方担保的具体担保金额、担保期限,担保方式等内容以正式签署的担保文件为准。

(三)内部决策程序

公司于2026年4月23日召开第四届董事会第九次会议,以全票同意的表决结果审议通过了《关于公司及子公司申请综合授信额度并提供担保的议案》;以7票同意的表决结果审议通过了《关于公司实际控制人为公司及子公司申请综合授信额度提供无偿担保的议案》,关联董事吴拥华先生对本议案回避表决。

根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》《上海证券交易所科创板上市公司自律监管指引第1号——规范运作》及《公司章程》等相关规定,公司及子公司申请综合授信额度并提供担保事项不构成关联交易,尚需提交公司股东会审议。

关于公司实际控制人为公司及子公司申请综合授信额度提供无偿担保事项为上市公司单方面获得利益的交易,包括受赠现金资产、获得债务减免、接受担保和资助等,可免于按照规定履行股东会审议程序,且本次担保金额未超过公司最近一期经审计总资产的30%,因此,本次担保事项在董事会决策审批权限范围内,无需提交公司股东会审议。

(四)担保预计基本情况

担保方	被担保方	担保方持股比例	被担保方最近一期资产负债率	截至目前担保余额	本次新增担保额度	担保额度占上市公司最近一期净资产比例	担保预计有效期	是否关联担保	是否有反担保
一、对控股子公司									
被担保方资产负债率超过70%									
公司	西安震有	100%	668.86%	0.00	1,000.00	1.15%	以前时签订的担保协议为准	否	否
	珠海震有	100%	92.13%	0.00	1,000.00	1.15%		否	否
	震有卫通	100%	204.66%	0.00	1,000.00	1.15%		否	否
	重庆震有	100%	109.32%	0.00	1,000.00	1.15%		否	否
被担保方资产负债率未超过70%									
公司	杭州震有	100%	/	0.00	1,000.00	1.15%	以前时签订的担保协议为准	否	否
	杭州依赛	100%	42.88%	1,250.00	7,000.00	8.05%		否	否
	震有软件	61.54%	12.11%	2,000.00	7,000.00	8.05%		否	否
	晋鲁数通	70%	45.27%	500.00	6,000.00	6.90%		否	否

(五)担保额度调剂情况

上述担保额度可根据实际业务需要,在上述八家子公司之间调剂使用,但调剂发生时资产负债率为70%以上的子公司仅能从股东会审议时资产负债率为70%以上的子公司处获得担保额度。

二、被担保人基本情况

(一)基本情况

被担保人类型	被担保人名称	被担保人类型及上市公司持股情况	主要股东及持股比例	统一社会信用代码
法人	西安震有	全资子公司	100%	91610131MA6UGH3B2Y
法人	珠海震有	全资子公司	100%	91440400MADHTBMG3B
法人	震有卫通	全资子公司	100%	91440300MADLJRMN53
法人	重庆震有	全