公司代码:600973　　公司简称:宝胜股份

宝胜科技创新股份有限公司

2025 年度报告摘要

第一节 重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到www.sse.com.cn网站仔细阅读年度报告全文。

2、本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别及连带的法律责任。

3、公司全体董事出席董事会会议。

4、大信会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经大信会计师事务所(特殊普通合伙)审计,截至2025年12月31日,公司母公司未分配利润-171,745,454.41元。鉴于公司2025年度亏损且母公司未分配利润为负值,综合考虑公司长远发展战略及短期经营状况,结合宏观经济环境形势下经营资金周转安排,根据《公司法》、《上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红》等有关法律规定及《公司章程》的相关规定,结合公司目前实际情况,公司2025年度拟不进行利润分配,也不以资本公积金转增股本和其他形式的利润分配。

截至报告期末,母公司存在未弥补亏损的相关情况及其对公司分红等事项的影响

√适用 □不适用

截止2025年12月31日,公司母公司报表中期末未分配利润为-171,745,454.41元,合并报表中期末未分配利润为251,512,633.39元。公司控股子公司每年均严格按照相关法律法规和《公司章程》等规定向母公司进行分红,报告期内,公司控股子公司向母公司实施现金分红252,634,853.82元。

为保障公司及子公司正常生产经营,实现母公司和子公司共同的持续、稳定、健康发展,本年度子公司根据账面可分配利润向母公司进行一定比例了分红,但仍然存在母公司报表未分配利润为负但合并报表未分配利润为正的情况。

公司将严格按照相关法律法规和《公司章程》等规定,为中小股东参与现金分红决策提供便利。同时公司将积极提升发展质量,做好主责主业,改善盈利能力,努力为投资者创造并提供稳定、长效的回报。

第二节 公司基本情况

1、公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	宝胜股份	600973	不适用

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	张庆人	贾伟
联系地址	江苏宝应安宜镇苏中路一号	江苏宝应安宜镇苏中路一号
电话	0514-88248896	0514-88248896
传真	0514-88248897	0514-88248897
电子信箱	bszq@baosheng.com	1564067768@qq.com

2、报告期公司主要业务简介

一、电线电缆行业市场概述

电线电缆是用来输送电能、传递信息和制造各种电机、仪器、仪表,实现电磁能量转换所不可或缺的一大类电工产品,是电气化、信息化社会中重要的基础性配套产业,被称为国民经济的"血管"与"神经",与国民经济发展密切相关。具有用途广泛、品种繁多、门类齐全等特点,其产品广泛的应用于电力、轨道交通、新能源、建筑工程、海洋工程、通信、石油、化工、汽车、船舶及航空航天等各个领域。

电线电缆行业上游主要为铜、铝、光纤、绝缘塑料、橡胶等原材料生产行业,原材料占电线电缆总成本的比重在80%以上,其中铜和铝更是占到电线电缆成本的70%以上,因此原材料价格的波动对行业毛利率的影响较为明显。2025年,铜价呈现"高位震荡-回落-反弹-震荡上行"的走势,受美国对华加征关税、矿山干扰事件等影响,铜价宽幅震荡后保持强势,12月沪铜价格一度突破10万元/吨,创下历史新高。铜和铝属于大宗商品,供应充足,但价格波动较大,资金实力较强的企业可以通过对铜、铝进行套期保值操作规避原材料价格波动的风险。然而,60%的中小企业依赖"作坊式"采购,对铜价上涨的抵御能力极弱,部分企业已出现减产甚至停产观望的情况,行业减产面已达18%。

线缆下游主要是电力、通信、军工、民用航空、新能源发电及机械自动化装备等行业。电线电缆主要产品分为电力电缆、电气装备用电线电缆、通信电缆和光缆、裸电线、绕组线五个大类。在我国电线电缆行业细分领域的市场结构中,电力电缆作为电力系统主干线路和配网线路中用于传输和分配电能的关键产品,其应用功能基础、范围广泛,产品收入规模占比较大。电线电缆行业与下游行业的发展密切相关,国家关于电网建设和改造、信息网络建设、军费开支、民用航空工业发展、新能源电力装机、工业自动化进程的变化直接决定了本行业未来的发展状况和市场需求。

在我国,电线电缆产业作为国民经济支柱型行业之一,是各产业发展必不可少的组成部分。近年来,随着国家基础设施建设的推进,特别是电网改造、轨道交通、城市综合管廊等领域的快速发展,以及新能源、智能制造、5G通信等新兴领域的应用,电线电缆需求量逐年攀升。尤其是智能输配电网建设与特高压网架建设投资不断加大,使我国电线电缆行业近些年发展十分迅速,现已成为世界第一大电线电缆制造国,并成为我国国民经济中的第二大配套产业。电线电缆行业市场规模持续增长。根据公开数据,2024年中国电线电缆市场规模达到1.35万亿元,较2023年的1.30万亿元有所增长,同比增长4%。2026年市场规模有望继续扩大。从出口端看,2025年1-10月我国电线电缆出口金额达261.58亿美元,同比增长22.4%,增速较2024年全年的13.7%显著提升。

我国电线电缆企业数量众多,但普遍规模较小,市场集中度较低。截至2025年3月31日,中国电线电缆行业的主要企业共有21862家。规模以上企业数量已达到4000余家,主要集中在沿海及经济发达地区,如广东、浙江、江苏三省的企业数量超过了全国总数的50%。相比之下,美国、日本和法国等国的市场集中度较高,CR10(前十大企业市场份额占比)分别达到70%以上、65%以上和90%以上。未来,行业并购重组步伐将加快,市场份额将逐步向具有品牌、质量、技术优势的规模化生产企业倾斜。当前行业CR10集中度不足25%,中低端产能过剩与高端产品进口依赖并存。

总体而言,我国电线电缆行业市场规模巨大,行业规模位居世界前列,但相比欧美日等发达国家,产品同质化严重,多以中低端常规线缆产品为主,且选用技术趋同,行业内企业竞争激烈,集中度偏低但上升趋势明显。近年来,行业内头部企业依托自主创新与技术进步,在部分领域已经达到世界先进水平,国际竞争力和综合实力已经跻居世界前列。根据亚太线缆产业协会和线缆信息研究院发布的《2024年全球线缆产业最具竞争力企业20强》榜单,其中中国企业上榜达10家。随着我国电线电缆行业结构调整的持续深入,电线电缆企业之间洗牌整合步伐加快,未来我国电线电缆行业集中度将逐步提升,头部企业的先发优势和规模效应将愈发明显,我国电线电缆优化产业结构的空间仍然巨大。

二、细分市场概述

(一)电力电缆

电力电缆是在电力系统的主干线路中用以传输和分配大功率电能的电缆产品,如交联聚乙烯绝缘电力电缆等,产品主要用在发、配、变、供电线路中的强电电能传输,涵盖城市地下电网、发电站引出线路、工矿企业内部供电及过江海水下输电等关键场景。

步入2025年,中国电力电缆行业在"双碳"战略与新型电力系统建设的双重驱动下,正经历从规模扩张向价值创造的根本性转变。技术层面呈现出显著的跃迁态势,高端产品研发取得突破性进展,尤其在高压直流电缆、深海特种线缆及超导电缆关键材料国产化方面成果突然。与此同时,工业互联网与数字孪生技术的深度应用,使头部企业生产效率实现跨越式提升,产品不良率控制在极低区间。绿色低碳成为技术创新的核心主线,紫外光交联、生物基材料等绿色工艺获得广泛应用,再生铜材料在新能源项目电缆产品中的比例逐步提升,不仅响应了全生命周期环境管理需求,更使绿色竞争力转化为实实在在的市场溢价能力。

从竞争格局来看,行业呈现出从"单极领跑"向"全域协同"演进的鲜明特征。长三角、珠三角及环渤海地区仍为核心集聚区,其中江苏省凭借完善的产业链生态占据绝对优势。值得注意的是,新疆、甘肃、云南等中西部企业依托"西电东送"国家工程与新能源基建机遇快速崛起,形成差异化定位格局——东部供应商聚焦高压电缆、海洋工程电缆等高端领域,中西部企业则凭借资源与政策优势在特高压输电、沙漠戈壁风电大基地等赛道发力。这种区域协同发展标志着行业竞争已演化为覆盖全国的战略布局。

政策层面持续释放积极信号。国家发展改革委、国家能源局等部门出台的系列政策法规为行业高质量发展指明方向。《中华人民共和国国民经济和社会发展第十四个五年规划和2035年远景目标纲要》明确要求提高特高压输电通道利用率,加快电网智能化改造。2025年电网计划投资额近7900亿元,其中特高压投资额大幅上升,配电网投资增长则聚焦于拉动制造业及相关弱材需求。这些政策通过财政补贴、税收优惠等方式鼓励技术创新与产业升级,推动行业准入门槛提高,市场竞争秩序持续规范。

展望未来,电力电缆行业需求增长前景乐观。随着国家电网投资再次突破6500亿元大关,特高压输电项目作为电力传输的"主动脉"加速建设,将在实现电力资源的跨区域、大容量、高效率输送。智能电网建设正朝着高度自动化、信息化和互动化方向迭进,配电网建设及改造工程同步推进,重点解决配电网薄弱环节。新能源接入项目如雨后春笋般涌现,大型能、风能等清洁能源的高效并网需求对电缆产品提出更高要求。据行业分析,仅特高压电网建设就将创造数百亿元级别的电缆市场空间。

(二)特种电缆

特种电缆行业作为国民经济的重要组成部分,其发展历程与国家基础设施建设、工业自动化、能源传输等领域紧密相连。自20世纪80年代以来,随着我国经济的快速发展,特种电缆行业得到了长足的进步。这一行业涵盖了电力电缆、通信电缆、控制电缆、高温电缆等多个子领域,其产品广泛应用于电力、交通、石油、化工、航空、航天等行业。

随着我国经济的快速发展,基础设施建设对特种电缆的需求不断增长。特别是高速铁路、城市轨道交通、特高压输电等重大工程的建设,对特种电缆的质量和性能提出了更高的要求。这些工程对特种电缆的需求量巨大,成为推动特种电缆市场增长的主要动力。工业自动化水平的提升也对特种电缆市场产生了积极影响,在智能制造、工业4.0等背景下,自动化设备对电缆的可靠性和安全性要求越来越高。控制电缆、柔性电缆等特种电缆在工业自动化领域的应用越来越广泛,市场需求持续增加。新能源产业的发展为特种电缆市场带来了新的增长点,随着新能源汽车、太阳能、风能等新能源产业的快速发展,对高性能、长寿命的特种电缆需求日益增加。特别是在新能源汽车领域,对电池管理系统、电机驱动系统等所需的特种电缆需求量持续攀升,为特种电缆市场提供了新的增长空间。

目前,中国特种电缆行业的集中度相对较低,市场分布较为分散。虽然存在一些大型企业,但它们的市场份额总和并不高。这主要是由于行业进入门槛相对较低,吸引了众多中小企业参与竞争,导致市场集中度难以提高。在分析行业集中度时,可以看出,高端特种电缆市场领域集中度较高,主要由几家大型企业和跨国公司主导。这些企业在技术研发、品牌影响力、市场份额等方面具有较强的优势,而在中低端市场,由于竞争激烈,企业数量众多,市场份额分散,集中度较低。

未来几年,特种电缆行业的技术发展趋势将主要集中在以下几个方面:一是新型材料的研发与应用,如高性能复合材料、导电聚合物等,这些材料将显著提升电缆的导电性、耐热性、耐腐蚀性等性能。二是智能化技术的融入,通过集成传感器、控制模块等,实现电缆的实时监控和故障预警。三是轻量化设计,通过优化结构、采用轻质材料等手段,减轻电缆重量,提高应用效率。在技术发展趋势中,绿色环保也将成为重要方向。此外,节能技术也将得到重视,如开发低损耗电缆、提高能效比等,以降低电缆在运行过程中的能耗。信息技术有望与电缆技术深度融合,如开发具有通信功能的电缆,实现数据传输和智能化控制。

预计到2025年,中国特种电线电缆市场规模将达到数千亿元人民币,年复合增长率将保持在15%以上。中国特种电线电缆产品结构将呈现多元化发展趋势。其中,高性能、高可靠性产品占比将逐步提高,如高温电缆、防火电缆、光纤电缆等。同时,随着新能源、智能制造等新兴产业的快速发展,新能源汽车用电缆、工业自动化用电缆等细分市场将迅速增长。特别是在高端制造、航空航天、国防军工等领域,对特种电线电缆的需求将更加旺盛,同时,随着国际市场的拓展,尤其是"一带一路"倡议下,中国特种电线电缆企业有望在全球市场占据更大的份额。

尽管市场规模持续增长,但市场竞争也将更加激烈。一方面,国内外企业纷纷加大研发投入,推出更多高性能、低成本的特种电线电缆产品;另一方面,消费者对产品质量和性能的要求不断提高,对企业的品牌和创新能力提出了更高要求。因此,未来市场规模的增长将更多地依赖于企业技术创新和市场拓展能力的提升。

(三)分布式光伏

光伏作为可再生能源的主要电力方式,将在实现碳中和的各类领域和场景中扮演关键角色。随着光伏行业技术不断进步和度电成本的下降,过去十年全球范围内的光伏度电成本降幅超过90%,与风电、天然气、煤电及核电相比,降幅最大,光伏发电全球最低中标电价已达到1.04美分/KWh,装机规模达到GW级的国家数量已由2010年的3个大幅增长至16个,预计未来范围还将进一步扩大。目前光伏发电已在全球很多国家和地区成为最具竞争力的电力能源。

根据是否与公共电网相连,光伏发电系统主要分为独立光伏发电系统(离网式光伏发电系统)和并网光伏发电系统。其中,并网光伏发电系统根据建设规模及方式的不同,可进一步分为集中式光伏发电系统以及分布式光伏发电系统。分布式光伏系统是指在用户场地附近建设,一般接入低于35kV及以下电压等级的电网,所发电以就地消纳为主,且在配电系统平衡调节为特性的光伏发电设施。分布式光伏主要用于户用、工商业建筑屋顶,具有投资小、建设快、占地面积小、政策支持力度大等特点。

在能源转型的浪潮中,分布式光伏以其独特的优势,正逐步成为中国乃至全球能源结构变革的重要力量。分布式光伏发电已成为市场的重要支柱,其装机规模实现了大幅度提升,近年来,以"就地开发,就近利用"为主要特征的分布式光伏发电实现快速发展,装机总规模不断扩大。随着"双碳"行动方案的实施和"整县开发试点"工作的推进,分布式光伏发电将迎来快速发展。目前光伏发展由补贴驱动"向"需求驱动"挺进,进入平价阶段,逐步摆脱对财政补贴的依赖,实现市场化发展,行业配套政策不断完善。市场化电价环境将助力以光伏建筑一体化(BIPV)为代表的分布式光伏发展整合资源,实现集约开发。

预计未来,随着国家政策由能耗双控向碳排放双控的转变,工商业企业对绿色能源的需求将持续攀升,目前,工商业光伏的度电成本已经降至0.3至0.4元的区间内,而技术的日益成熟将进一步带动成本的下降。随着市场需求的不断扩张和技术的不断进步,工商业分布式光伏的发展前景将愈发广阔,有望为能源结构的优化以及绿色可持续发展事业做出更加显著的贡献。

2025年,是宝胜成立40周年,也是"十四五"收官之年,面对复杂严峻的内外部形势和艰巨繁重的改革发展任务,在航空工业党组、机载系统党委坚强领导下以及地方党委政府关心支持下,公司上下迎难而上、奋力拼搏,积极聚焦首责主责主业,增强核心功能、提升核心竞争力,着力推进管理转型、成本管控、深化改革、防范化解风险,全公司实现营收479.5亿元,有效推动企业稳中有进、稳中向好、稳中提质。企业高质量发展上新台阶取得新成效。现就2025年主要工作情况汇报如下:

(一)聚力市场攻坚,客户结构持续优化,发展韧性显著增强

1.核心市场根基牢固。斯研电力能源领域,国网中标超30亿元,同比增加376%,稳居行业前列;股份母公司再度斩获南网大单,并成为酒钢工业电动主采乘的首家电缆供应商,供货近1亿元。

2.高端市场建规解传。装备线缆市场,成功开发多家新客户。航空防务市场,航空工业主机厂所军机线缆线束稳定供应,多领域取得突破,民用航空订单增长241%,承接低空装备多个型号EWIS工作包,业绩增长283%。核电市场,年排产增长138%,超导线缆技术先后在BEST、CRAFT核聚变装置应用,多项产品在国和一号、华龙一号实现批量供货。

3.新增长极不断涌现。人工智能市场,超柔线缆年销售突破25亿元,电磁线市场,年排产突破12亿元,同比增长45.4%,实现最高市压等级1000kV变压器的配套应用。新能源储能市场,推动产品从"零部件"向"组件与系统"升级,储能组件年销售同比增长126%。

4.攻破国际市场。陆续对新加坡、蒙古、科威特、阿联酋等地客户开展拜访,中标新加坡电力局12亿元等多个重大项目订单,深化渠道合作,与中工国际、中石油、中冶赛迪等重要客户形成国资订单合作,超额完成上级单位发地方政府下达的目标任务。

(二)聚力创新驱动,科技支撑持续加力,核心能力稳步提升

1.产品转型支撑作用稳健。19条线备线缆产品完成进口替代研发并形成市场订单,矿山用综合移动软电缆成功出口澳大利亚,132kV电缆附件获KEMA国际认证,具有自主知识产权的智能电缆预警系统已先后在化工、汽车行业等多个重点项目中落地应用。

2.研发创新赋能成果丰硕。新获批3个省级创新平台,全年授权专利51件,承接江苏省高价值专利培育项目,电工用铜线坯获"江苏精品"称号,4项产品入选江苏省重点新产品新技术清单,1项产品获得长三角区域创新产品应用示范案例名单,4项技术获获省市科技进步奖。

3.人才引育精准发力。健全引才体系,柔性引进2名博士,精准招引22名高技能人才,成功引进3名装备线缆研发人才,完善人才发展机制,深化校企合作,实施"全周期培育计划",新获批2个市级人才项目,成功申报高级职称4人,中级职称18人。

(三)聚力产业转型,数智赋能持续强化,精益制造有力提升

1.数智转型加快推动。构建宝胜数据平台,开发工艺、质量、设备管理系统,建成喷码机管控平台,MES3.0开发与三级工艺数字化管理试行。目研物联网平台、智能电缆监控平台,搭建信创AI智算平台。升级迭代CAPP系统,完成ERP系统多项功能开发优化及财务共享报账流程上线。

2.生产效能显著增强。实施工艺优化项目23项,通过型线单丝等效线径优化使拉制效率提升100%,新材料应用推动比绝缘单芯不良率降低1000k个变压器的配套应用。新能源储能市场,推动产品从"零部件"向"组件与系统"升级,储能组件年销售同比增长126%。

4.攻破国际市场。陆续对新加坡、蒙古、科威特、阿联酋等地客户开展拜访,中标新加坡电力局12亿元等多个重大项目订单,深化渠道合作,与中工国际、中石油、中冶赛迪等重要客户形成国资订单合作,超额完成上级单位发地方政府下达的目标任务。

(二)聚力创新驱动,科技支撑持续加力,核心能力稳步提升

1.产品转型支撑作用稳健。19条线备线缆产品完成进口替代研发并形成市场订单,矿山用综合移动软电缆成功出口澳大利亚,132kV电缆附件获KEMA国际认证,具有自主知识产权的智能电缆预警系统已先后在化工、汽车行业等多个重点项目中落地应用。

2.研发创新赋能成果丰硕。新获批3个省级创新平台,全年授权专利51件,承接江苏省高价值专利培育项目,电工用铜线坯获"江苏精品"称号,4项产品入选江苏省重点新产品新技术清单,1项产品获得长三角区域创新产品应用示范案例名单,4项技术获获省市科技进步奖。

3.人才引育精准发力。健全引才体系,柔性引进3名博士,精准招引22名高技能人才,成功引进3名装备线缆研发人才,完善人才发展机制,深化校企合作,实施"全周期培育计划",新获批2个市级人才项目,成功申报高级职称4人,中级职称18人。

(三)聚力产业转型,数智赋能持续强化,精益制造有力提升

1.数智转型加快推动。构建宝胜数据平台,开发工艺、质量、设备管理系统,建成喷码机管控平台,MES3.0开发与三级工艺数字化管理试行。目研物联网平台、智能电缆监控平台,搭建信创AI智算平台。升级迭代CAPP系统,完成ERP系统多项功能开发优化及财务共享报账流程上线。

2.生产效能显著增强。实施工艺优化项目23项,通过型线单丝等效线径优化使拉制效率提升100%,新材料应用推动比绝缘单芯不良率降低2.7%-4.7%,多项工艺技术破解行业痛点。开展生产现场管理提升专项行动,以87分的优异成绩通过航空工业专家组审查。实施完成108项设备技措项目,核电绝缘手扒机效能提升100%以上,交联工序生产效能提升20%以上,防火B1料挤出设备效能提升100%,多工序产品质量及生产效能提升明显。

3.成本管理成效明显。持续深化低成本运营能力建设,完成31项生产成本降低任务,工艺改进实现节本降耗3019万元;有息负债总规模110.00亿元(含票据),较上年同期119.13亿元压降9.13亿元(降幅7.66%);发生财务费用3.60亿元,较上年同期4.22亿元同比下降14.69%;可控费用(办公费、差旅费、招待费)同比下降4.9%。

(四)聚力改革攻坚,体制机制持续完善,发展活力有效激发

1.治理体系持续规范。系统修订公司章程、党委会工作规则、"三重一大"决策制度及权责清单,中国特色现代企业制度体系更加完善。

2.体制机制持续优化。实施技术人员赋能一线计划,产、销、研一体化作战体系初步建成。新建高温、三大油项目部,组建船舶、核电电缆1P项目团队,搭建民机业务架构,优化组织体系响应市场变局。

3.宣传思想工作提质登高。聚焦企业发展,加强先进文化力建设,发布《宝胜简史》,获多项新闻及宣传奖项。规范表彰奖励,选树先进典型,激发职工价值创造热情。扎实开展群众工作,实施员工关爱计划,拓展服务阵地,开展各类暖心活动,提升青年工作水平,开展思想领航、建功启航、成长导航、关爱护航、组织助航五项行动。

4.产业工人深化培养。成功举办江苏省"宝胜杯"电线电缆制造工职业技能竞赛,完成企业新型学徒制培训,新培养高级技师2名,技师8名,高级工52名,中级工72名。组建23支罗阳青年突击队,2支突击队获评江苏省青年岗位建功竞赛一等奖。大力弘扬工匠精神,多名干部职工获省级劳动奖章等荣誉。

(五)聚力安全会规,风控能力持续升级,发展根基更加坚实

1.质量管控精益求精。实施质量能力提升专项行动,系统性修订质量手册,升级程序文件,成立质量监督小组,全年平均一次交检合格率同比上升0.04个百分点,内外部质量问题同比下降38.8%。

2.安全治理严密抓不懈。每月设立安全主题特色活动,完成4项"一件事"全链条专项整治,100%完成安全生产治本攻坚三年行动年度任务,全年未发生重伤及以上安全生产事故,未发生环保事件,"三违"发生率同比下降37.3%,无新增职业病病例,安全生产形势持续稳定向好。

3.合规风控扎实推进。动态更新"三张合规清单",强化首席合规官、总法律顾问参与"三重一大"决策审核。开展"案件清零行动",过往已结案件胜诉率达98%,推动案件回笼近4000万元。强化重点领域监管,深入推进采购领域、工程领域专项整治行动。

4.保密管理严密到位。修订《保密管理制度汇编》19项制度,建立《信息分类及管控办法》,完善保密管理体系,全年未发生失泄密事件,成功通过保密资质二级现场审查。

总结过去一年的工作,公司营销、生产、技术三大条线工作扎实推进,成功举办宝胜战新产业发展大会,累计收到国家电网、中国商飞、国核、沪东中华造船等重点客户及合作伙伴感谢信,表扬信近百封,市场口碑稳步向好。连续12年荣膺"中国线缆产业最具竞争力企业10强",第5次入选"全球线缆产业最具竞争力企业10强",入选"2025中国能源企业500强",蝉联"江苏百强企业"、"江苏制造业百强企业",品牌价值持续攀升。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1近3年的主要会计数据和财务指标

单位:元　币种:人民币

	2025年	2024年		本年比上年增减(%)	2023年	
		调整后	调整前		调整后	调整前
总资产	21,140,882,739.09	20,783,040,768.46	20,841,283,738.06	1.72	22,336,884,243.39	22,394,127,212.99
归属于上市公司股东的净资产	3,655,647,662.82	3,374,653,724.94	3,409,509,506.70	8.33	3,718,363,447.59	3,753,309,229.35
营业收入	47,958,747,572.99	46,360,045,675.85	46,360,045,675.85	3.45	43,798,337,481.94	43,798,337,481.94
利润总额	24,220,016.79	-359,231,819.11	-359,231,819.11	不适用	56,069,422.28	56,069,422.28
归属于上市公司股东的净利润	-43,888,446.13	-299,862,288.67	-299,862,288.67	不适用	31,024,476.23	31,024,476.23
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-46,928,143.79	-483,609,944.18	-483,609,944.18	不适用	30,562,858.34	30,562,858.34
经营活动产生的现金流量净额	811,888,136.59	-862,822,367.38	-862,822,367.38	不适用	1,240,541,900.81	1,240,541,900.81
加权平均净资产收益率(%)	-1.25	-8.46	-8.37	不适用	0.84	0.83
基本每股收益(元/股)	-0.03	-0.22	-0.22	不适用	0.02	0.02
稀释每股收益(元/股)	-0.03	-0.22	-0.22	不适用	0.02	0.02

3.2报告期分季度的主要会计数据

单位:元币种:人民币

	第一季度(1-3月份)	第二季度(4-6月份)	第三季度(7-9月份)	第四季度(10-12月份)
营业收入	12,049,225,566.66	13,103,033,414.70	12,497,244,700.37	10,309,243,891.26
归属于上市公司股东的净利润	22,647,628.81	43,874,525.14	-7,031,927.70	-103,378,683.45
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	17,989,599.27	39,739,862.71	-11,008,596.71	-112,649,009.06
经营活动产生的现金流量净额	-932,112,345.45	503,686,204.99	310,259,958.97	930,064,318.08

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4、股东情况

4.1报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前 10 名股东情况

单位:股

截至报告期末普通股股东总数(户)	75,677
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	87,911
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0

前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)

股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件股份数量	质押、标记或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
宝胜集团有限公司	0	437,406,433	31.9	0	无	437,406,433	国有法人
中航机载系统有限公司	0	54,000,000	3.94	0	无	54,000,000	国有法人
中航产业投资有限公司	0	54,000,000	3.94	0	未知	54,000,000	国有法人
安文骏普通达股权投资合伙企业(有限合伙)	-30,610,000	44,466,800	3.24	0	未知	44,466,800	境内非国有法人
香港中央结算有限公司	16,460,442	29,757,375	2.17	0	未知	29,757,375	其他
孙荣华	3,686,800	17,673,900	1.29	0	未知	14,018,100	境内自然人
王颖	10,372,800	10,372,800	0.76	0	未知	10,372,800	境内自然人
UBS AG	6,509,143	6,509,143	0.48	0	未知	6,509,143	境外法人
薛婉宇	6,188,583	6,188,583	0.45	0	未知	6,188,583	境内自然人
MORGAN STANLEY & CO. INTERNATIONAL PLC.	-944,962	5,626,830	0.41	0	未知	5,626,830	境外法人
上述股东关联关系或一致行动的说明	除上述宝胜集团有限公司、中航机载系统有限公司、中航产业投资有限公司均为中国航空工业集团有限公司控股外,本公司未知其他总股东前十名股东之间是否存在关联关系,也未知其相互之间是否属于《上市公司收购管理办法》中规定的一致行动人。						
表决权恢复的优先股股东及持有股数量的说明	不适用						

4.2公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.3公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用

4.4报告期末公司优先股股东总数及前10 名股东情况

□适用 √不适用

5、公司债券情况

□适用 √不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则,披露报告期内公司经营情况的重大变化,以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

2025年,面对复杂多变的外部环境和愈发内卷的市场环境,公司在航空工业党组、机载系统党委的坚强领导下,在地方党委政府的关心支持下,聚焦首责主责主业,增强核心功能、提升核心竞争力,着力推进管新转型、成本管控、深化改革、防范化解风险,公司各项经营指标完成总体向好。

2025年度,公司实现归母净利润为-43,888,446.13元,当年亏损主要系因公司对深圳恒大材料设备有限公司及其关联企业应收账款补充计提相应信用减值损失和部分参股子企业短期业绩波动影响,具体情况如下:

1.信用减值损失:基于谨慎性原则,本年度公司针对恒大应收账款计提信用减值损失9,326.01万元,其中:针对未办理他项权证的恒大应收账款全额补充计提信用减值损失7,945.70万元,本次计提后,未办理他项权证的恒大应收账款将全部计提完毕;针对办理他项权证的恒大应收款根据资产评估结果计提信用减值损失1,380.31万元。

2.投资亏损:子公司长飞(江苏)海洋科技有限公司,公司分别参股40%和16.79%。两家参股子公司在2025年度因产品生产交付周期较长导致收入确认延迟,无法在当期确认收入,导致当期报表亏损。公司控股子度已按照权益法确认该部分投资收益-10,239.57元。

2025年公司实现营业收入479.59亿元,保持稳定增长,企业生产经营稳定,如期除恒大应收账款计提和部分参股子企业短期业绩波动影响,公司2025年度的归母净利润为正。

2、公司在报告期内披露后存在进市风险警示或终止上市情形的,应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□适用 √不适用

证券代码:600973　证券简称:宝胜股份　公告编号:2026-010

宝胜科技创新股份有限公司关于2025年度拟不进行利润分配的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示:

● 宝胜科技创新股份有限公司(以下简称"公司")2025年度拟不进行利润分配,也不进行资本公积金转增股本或其他形式的分配。

● 本次利润分配预案尚需提交公司2025年年度股东会审议。

● 是否可能触及《上海证券交易所股票上市规则》第9.8.1条第一款第(八)项规定的可能被实施其他风险警示的情形:否。

一、公司利润分配方案内容

经大信会计师事务所(特殊普通合伙)审计,截至2025年12月31日,公司母公司未分配利润-171,745,454.41元。鉴于公司2025年度亏损且母公司未分配利润为负值,综合考虑公司长远发展战略及短期经营状况,结合宏观经济环境形势下经营资金周转安排,根据《公司法》、《上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红》和《公司章程》等相关规定,结合公司目前实际情况,公司2025年度拟不进行利润分配,也不以资本公积金转增股本和其他形式的利润分配。

本次利润分配预案尚需提交公司2025年年度股东会审议。

二、2025年度不进行利润分配的情况说明

根据《上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红》《上市公司自律监管指引第1号—规范运作》及《公司章程》等相关规定,鉴于公司2025年度业绩亏损且母公司可供股东分配的利润为负,综合考虑公司长远发展战略及短期经营状况,结合宏观经济环境形势下经营资金周转安排,公司2025年度拟不进行现金分红,也不进行资本公积金转增股本和其他形式的利润分配。

三、母公司报表未分配利润为负但合并报表未分配利润为正的情况说明

截止2025年12月31日,公司母公司报表中期末未分配利润为-171,745,454.41元,合并报表中期末未分配利润为251,512,633.39元。公司控股子公司向母公司实施现金分红252,634,853.82元。

为保障公司及子公司正常生产经营,实现母公司和子公司共同的持续、稳定、健康发展,本年度子公司根据账面可分配利润向母公司进行一定比例了分红,但仍然存在母公司报表未分配利润为负但合并报表未分配利润为正的情况。

公司将严格按照相关法律法规和《公司章程》等规定,为中小股东参与现金分红决策提供便利。同时公司将积极提升发展质量,做好主责主业,改善盈利能力,努力为投资者创造并提供稳定、长效的回报。

四、公司履行的决策程序

1、董事会意见

2026年3月13日,公司召开第九届董事会第三次会议审议,以9票同意、0票反对、0票弃权审议通过了《2025年度利润分配预案》,董事会认为公司拟定的2025年度不进行利润分配的预案是基于公司母公司报表未分配利润为负的客观判断,符合《上市公司监管指引第3号—上市公司现金分红》《上市公司自律监管指引第1号—规范运作》及《公司章程》等相关规定,不存在违法、违规和损害公司股东尤其是中小股东利益的情形,我们一致同意该预案,并同意将本预案提交公司股东会进行审议。

2、审计委员意见

2025年3月10日,公司召开第九届董事会审计委员会2026年第二次会议,以3票同意、0票反对、0票弃权审议通过了《2025年度利润分配预案》,审计委员会认为公司拟定的2025年度不进行利润分配的预案是基于公司稳定经营和资金需求考虑,为了保障公司可持续发展和全体股东的长远利益,符合相关法律法规及《公司章程》的有关规定。审计委员会同意将此议案提交公司董事会审议。

3、董事会审计委员会关于公司年度拟不进行利润分配的专项说明

公司将严格按照相关法律法规和《公司章程》等规定,为中小股东参与现金分红决策提供便利。同时公司将积极提升发展质量,做好主责主业,改善盈利能力,努力为投资者创造并提供稳定、长效的回报。

证券代码:600973　证券简称:宝胜股份　公告编号:2026-011

宝胜科技创新股份有限公司关于2025年度日常关联交易执行情况及2026年度日常关联交易预计的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、公司2025年度日常经营关联交易执行情况及2026年度的预计情况

(一)日常关联交易概述

宝胜科技创新股份有限公司(以下简称"宝胜股份"或"公司")及其控股子公司根据生产经营需要,2026年度预计与实际控制人中国航空工业集团有限公司及其下属子公司和部分参股公司、公司母公司宝胜集团有限公司及其子公司发生日常关联交易的总金额为100,000.00万元,2025年度公司与上述关联方实际发生的同类日常关联交易总金额为60,584.82万元。

2026年3月13日,公司召开第九届董事会第三次会议,以9票同意、0票反对、0票弃权,审议通过了《关于公司2025年度日常关联交易执行情况及2026年度日常关联交易预计的议案》,关联董事生长山先生、张航先生回避表决,该事项尚需提交公司2025年年度股东会批准,关联股东需回避表决。

(二)2025年度日常关联交易的预计和执行情况

单位:万元

关联交易类别	关联人	2025年预计金额	2025年实际发生金额	预计金额与实际发生金额差异较大的原因
向关联人销售商品、提供劳务等	宝胜集团有限公司及下属子公司	3,920.00	736.85	宝胜集团有限公司及下属子公司