

护航科技创新

金融活水为专精特新企业破除发展焦虑

护航科技创新，金融机构一直在路上。近日，中国证券报记者走进多家专精特新公司和中国太保产险苏州分公司，调研保险力量如何支持新质生产力发展。

中国证券记者在采访中获悉，近年来，保险业已开发覆盖科技企业全生命周期的保险产品和服务体系，创新产品不断落地，科技保险保障范围和精准度进一步得到拓展与提升。在科技保险的保障之下，专精特新企业在产业发展、成果转化上明显加速。

● 本报记者 黄一灵

提供风险保障

走进苏州工业园区播禾创新中心，这里是江苏省首批标杆孵化器，致力于成为中国首家信息科技（IT）及生物科技（BT）交叉融合的创新孵化中心。在该中心，中国证券报记者看到，已有多家生物医药企业入驻，同时，中国太保产险苏州分公司也在此设有经营机构。

生物医药产业是一个典型的高投入、长周期行业。研发新药需要巨额资金投入，研发周期长达10年以上，且新药上市前需历经复杂漫长的临床试验，时间与资金投入占新药研发总投入的比重较大。

为增强市场信心、推动医疗科研有序开展，临床试验责任保险应运而生。此类保险保什么？如何促进医药产业创新发展？中国太保产险苏州分公司相关负责人介绍，临床试验中，一旦发生因使用试验用药品引发不良反应，导致受试者人身伤亡或出现财产损失，保险公司将按合同约定进行赔付。该保险不仅保障了受试者的权益，还减轻了研发机构的经济负担。

“播禾创新中心在生态环境、载体平台和资金支持等方面赋能生物医药企业，保险则为企业补上了全流程风险管控和出海护航等关键环节，我们在这设立办公点也是为了就近给生物科技企业提供个性化的风险保障方案。”中国太保产险苏州分公司相关负责人介绍，2024年公司为苏州262家生物医药企业提供临床试验责任保险、药品安全责任保险等一揽子保险保障423亿元。

除研发风险保障外，近年来，生物医药等



中国太保产险苏州分公司智慧物联网场景展示

本报记者 黄一灵 摄



上久楷产品展示馆

本报记者 黄一灵 摄

专精特新企业在数字化浪潮下，也面临网络安全问题，亟需数字安全领域的保障以帮助企业降低风险成本、促进技术转化应用、构建数字金融生态方面实现新突破。据中国太保产险苏州分公司企业客户部负责人张明介绍，网络安全保险已成为企业扎牢网络安全风险敞口的有效途径，该保险方案聚焦企业数字化转型中的核心风险，覆盖数据恢复费用、勒索攻击损失、网络安全责任赔偿等场景。

科塞尔医疗副总经理王志高直言：“早年公司服务器曾遭勒索病毒攻击，万幸当时数据量小，清除后还能恢复业务，但那次事件让我们彻底明白，数据安全不是‘选择题’，而是‘生存题’。因为一旦发生网络中断或系统故障，不仅会直接导致停工损失，更可能因生产记录缺失影响合规性，对医疗器械企业而言，

这类风险不可承受。”

丰富特色产品供给

位于苏州市的上久楷，不仅是一家丝绸企业，还是一家高新技术企业、专精特新中小企业、科技型中小企业。据悉，公司是全国唯一的“中国宋锦产品开发利用基地”。

走在上久楷工厂里，上久楷董事长吴建华告诉中国证券报记者：“我们目前使用的智能化织机经过自主改造，现在一天能织30米宋锦，而传统手工一天只能织5厘米至10厘米，将宋锦织造速度大幅提升，让宋锦生产实现了产业化。”

但随着品牌知名度的走高和销量的增长，上久楷也面临着“成长的烦恼”，市场上开始

出现一些抄袭和盗版。为此，吴建华决定投保知识产权被侵权损失保险、知识产权执行保险等科技型保险险种。

业内人士认为，知识产权是专精特新企业的核心资产，知识产权保险则是专精特新企业的坚固后盾，破解了其创新发展的焦虑，“保”住了创新成果，“护”住了技术命脉。

“作为一家科技型中小企业，上久楷的发展离不开保险的保驾护航，而且随着市场和产品变化，保障需求也在变化。”吴建华称，技术创新离不开保险的保障，从车险、财产险、机器损坏险到团体意外险、产品质量保证险，再到知识产权执行保险，自公司成立以来累计投保险种超10个，风险保障逾50亿元。

险企也在不断扩大服务面，并加大科技保险推动力度，结合不同发展阶段的科技企业需求，丰富特色产品供给，为科技型企业提供覆盖人、财、物的全周期风险保障。以中国太保产险苏州分公司为例，2024年，其服务科技企业3483家，提供风险保障高达1.2万亿元，其中专精特新企业896家；2025年上半年，服务科技企业2515家，提供风险保障5466亿元。

正是有了保险力量的护航，专精特新企业才能心无旁骛抓研发、谋发展。中国证券记者在采访中获悉，部分企业已有登陆资本市场的想法。吴建华透露：“公司已在筹划股改，并开始寻求专业辅导。我们的终极目标是通过IPO或者并购成为一家上市公司，成为一个百年品牌，让世界都看到新国潮的风采。”

科塞尔医疗同样在积极拥抱资本市场。“我们未来计划在科创板上市，目前正在进行相关准备工作。”王志高进一步称。

涛涛车业预计

今年前三季度
盈利同比大幅增长

● 本报记者 李媛媛

10月9日晚，涛涛车业发布三季度业绩预告，预计今年前三季度归母净利润为5.8亿元-6.2亿元，同比实现大幅增长。

与此同时，为进一步扩大公司全球化战略布局、提升全球影响力与品牌形象、推动公司业务长期稳健发展，涛涛车业正筹划发行H股并在香港联交所主板挂牌上市事宜。

经营数据向好

涛涛车业公告显示，预计今年前三季度归母净利润为5.8亿元-6.2亿元，同比增长92.46%-105.73%；扣非后净利润为5.75亿元-6.15亿元，同比增长94.97%-108.54%。

对于业绩的变动，涛涛车业表示：“报告期内，公司加快海外产能建设，严格把控费用支出，深化品牌营销策略，不断拓展销售渠道，进一步提高经营效率，实现了营业收入和利润的持续增长。”

根据2025年上半年报，涛涛车业是一家专注于“新能源智能出行”的高新技术企业，立足国际视野，致力于为全球消费者提供“无限户外驾驶体验”，产品聚焦智能电动低速车和特种车。

其中，智能电动低速车以道路用车为主，包括电动高尔夫球车、电动自行车、电动滑板车和电动平衡车等新能源智能系列产品；特种车以非道路用车为主，涵盖全地形车和越野摩托车等燃油类产品。公司产品主要用于休闲运动、智能出行、特种作业等方面，适合各年龄段和多场景使用，满足单人、多人、多人及整个家庭等需求，应用范围十分广泛。

今年上半年，涛涛车业实现营业收入17.13亿元，同比增长23.19%。其中，智能电动低速车销售收入为11.52亿元，同比增长30.65%；特种车销售收入为4.90亿元，同比增长8.22%，整体业务发展呈持续增长的态势。

中国证券报记者获悉，公司在持续做好主业，保持智能电动低速车和特种车核心业务持续发展的同时，积极拥抱智能化浪潮，战略布局人形机器人、无人驾驶技术等前沿领域，将新兴领域研发成果系统性融入核心产品，反哺主营业务发展，推动全线产品智能化升级，不断培育新的业务增长点。

加快全球化战略布局

根据涛涛车业半年报，今年上半年，公司超九成的营收来自海外市场。公司聚焦“中国+东南亚+北美”三地产能布局，通过区域协同与供应链垂直整合，构建全球制造体系。

同时，涛涛车业的海外产能建设持续提速。北美本土化制造加速落地，今年上半年，美国工厂全力推进电动高尔夫球车组装生产，通过人员有组织与工序节点优化，产能日均产能实现稳步增长，为满足北美区域市场快速交付需求提供重要支撑；泰国春武里府“开拓者”自有生产基地建设正有序推进，计划2026年2月基本建成。正式投产后，该基地将与越南工厂形成东南亚双枢纽架构，显著增强对美国市场的供应能力。

“作为全球化企业，公司创始人团队深耕北美市场近20年，具备研发、制造、销售、售后的全链条本土化运营能力。”涛涛车业表示，公司在美国、越南等地建有生产基地，并在北美设立多个仓储中心，实现供应链垂直整合与快速响应。

此外，9月19日，涛涛车业发布《关于筹划发行H股股票并在香港联合交易所有限公司上市的提示性公告》。涛涛车业表示，此次筹划H股发行，是公司推进国际化资本运作、构建双融资平台的重要举措。公司期望通过赴港融资，进一步增强资本实力、拓宽融资渠道，为海外产能建设、渠道拓展及技术研发提供坚实资金支撑。

聚焦研发投入 加速国际化布局

创新药企获机构密集调研

● 本报记者 李梦扬

Wind数据显示，截至10月9日记者发稿时，9月以来超170家医药生物行业上市公司接受机构调研。值得关注的是，迈威生物、甘李药业等多家创新药企备受机构青睐。其中，创新药管线研发投入、研发进展、BD（商务拓展）交易等是机构重点关注的话题。

机构表示，“创新+国际化”的产业趋势将保持不变，继续看好创新药主线。预计接下来，围绕2025年欧洲肿瘤内科学会（ESMO）大会前后相关的临床数据披露与BD交易有望带来板块新一轮投资机遇。

创新药研发进展备受关注

根据Wind数据，截至10月9日记者发稿时，9月以来接受机构调研频次前十的医药生物公司中，迈威生物获机构关注度最高，累计接受机构调研超330家次；甘李药业、兴齐眼药并列第二，接受机构调研频次均为84家次；博瑞医药、恩华药业、信立泰等紧随其后，接受机构调研频次均在75家次以上。

迈威生物9月17日公告，公司与Kalexio Bio, Inc.公司就2MW7141项目签署《独家许可协议》及《优先股股权转让协议》。该双靶点小核酸药物2MW7141出海引发市场关注。迈威生物在9月30日披露的投资者关系活动记录表中

称，Kalexio由国际知名投资机构Aditum Bio设立。“期待Aditum Bio用他们专业的知识和背景，以及在业内的影响力，和公司共同推进该管线未来的发展，尽快造福患者。”

甘李药业在9月19日披露的投资者关系活动记录表中表示，公司为实现成为大型跨国制药企业的目标，大约十年前开始布局创新药物开发，积极探索多种疾病治疗领域，近年来，公司陆续在PROTAC（蛋白降解靶向嵌合体）、ADC（抗体偶联药物）等技术平台加大投入。

兴齐眼药日前在机构调研中表示，目前公司的1类治疗用生物制品SO-22031滴眼液已经完成I期临床试验，正在开展神经营养性角膜炎II期临床试验。公司开发的SO-129玻璃体缓释注射液已完成临床前研究，经国家药品监督管理局审批后将开展用于治疗黄斑水肿的临床试验研究。“未来公司将持续加大对眼科创新药领域的投入力度，不断提升公司的自主创新能力，布局开发更多有竞争力的眼科创新药品。”

皓元医药近日在接受机构调研时表示，公司积极布局和关注AI制药方面的发展，在药物研发全流程及运营中深度布局，打造了一站式药物筛选平台，也利用AI算法提供化合物库定制化服务、AI全流程赋能相关服务，并在业务场景应用中推进AI能力覆盖，提升运营效率。

展望未来，皓元医药表示，公司基于强大的化合物库资源，进一步完善公司数据库，搭建“AI+药物研发”复合型人才梯队，与公司战略合作伙伴共同深耕新药研发领域，持续完善平台建设、完善数据共享与隐私保护机制，提升化合物筛选的质量和效率，构建高质量的人工智能模型，为药物研发注入动力。

领域持续进行研发投入，将自研积累的视觉识别和分析技术、机器人运动精密控制技术等深度融合辅助筛查系统，打造“AI+机器人筛查”系列解决方案，致力于解决目前国内部分恶性肿瘤的群体性筛查困境。

“在AI+机器人领域，公司目前已构建起了以AI技术生态为智能大脑、高清探头为精准之眼、超声机器人为灵活之手的协同体系，实现了（辅助医生）脑、眼、手三位一体的全面布局。这一体系的建立，不仅彰显了公司在超声领域的多维度技术融合能力，更能强化公司在高精度诊断与智能操作方面的核心竞争力，持续推动医疗行业向智能化、精准化和自动化迈进。”祥生医疗进一步称。

皓元医药近日在接受机构调研时表示，公司积极布局和关注AI制药方面的发展，在药物研发全流程及运营中深度布局，打造了一站式药物筛选平台，也利用AI算法提供化合物库定制化服务、AI全流程赋能相关服务，并在业务场景应用中推进AI能力覆盖，提升运营效率。

展望未来，皓元医药表示，公司基于强大的化合物库资源，进一步完善公司数据库，搭建“AI+药物研发”复合型人才梯队，与公司战略合作伙伴共同深耕新药研发领域，持续完善平台建设、完善数据共享与隐私保护机制，提升化合物筛选的质量和效率，构建高质量的人工智能模型，为药物研发注入动力。

恩华药业日前在接受机构调研时亦表示，

公司一直关注AI技术在药物研发领域的应用，并且一直在进行探索实践，未来公司也将建立AI用于早期研发的系统。

板块高景气度有望持续

“我们看好创新药长期产业发展趋势。经历多年耕耘，在国内工程师红利、丰富临床资源和支持性政策多方加持下，国产创新药已逐渐从跟随时代走向FIC（First-in-Class）、BIC（Best-in-Class）创新时代。”中金公司表示，预计接下来，围绕2025年欧洲肿瘤内科学会（ESMO）大会前后的相关临床数据披露与BD交易有望带来板块新一轮投资机遇。

华源证券表示，中国医药产业已基本完成了新旧增长动能转换，尤其是创新药的发展打开了中国医药企业增长新曲线。值得一提的是，中国创新药产业已具规模，恒瑞医药、翰森制药、中国生物制药等传统制药企业已完成创新的华丽转身，百利天恒、科伦博泰生物等创新药公司正在以全球First-in-class的姿态快速崛起。在2025年剩余时间内，继续看好创新药主线。

兴业证券称，“创新+国际化”的创新药产业趋势不变，始终是医药板块的核心方向。展望未来，国内政策将持续支持产业发展，国内创新药企全球竞争力预计持续增强，商业化盈利预计持续兑现，创新药板块景气度有望持续。

财达证券股份有限公司市场化选聘职业经理人公告

财达证券股份有限公司是经中国证监会批准设立的证券经营机构，是河钢集团旗下核心金融行业子公司。2021年5月7日在上海市证

券交易所首发上市，股票代码“600906”，截至2025年8月末，公司注册资本32.45亿元，职工人数2500余人，下设3家境内子公司，1家境内二级子公司，23家分公司及95家证券营业部，服务的全国客户200余万人。公司成立20多年来，始终坚守“服务客户、成就员工、回馈股东、奉献社会”的使命责任，借助京津冀协同发展战略，依靠行业优势和自身特色，在服务客户、服务实体经济、服务地方发展等方面发挥了积极作用，目前已成为立足区域，面向全国的功能完善、业务齐全、产品丰富、服务全面的现代金融企业。

财达证券作为国务院国资委确定的“双百企业”，始终秉承“进有为、行稳致远”的核心价值观，积极践行“合规、诚信、专业、稳健”的行业文化理念，坚持“人才强企”战略，高举“市场化”改革大旗，全面推行职业经理人制度，紧紧抓住市场化经营机制改革关键环节，大胆探索、积极实践，向改革要效益、向市场要活力，有力推动了公司各业务板块快速发展，业绩指标完成良好，有关行业排名明显提升，在重塑盈利模式、推动创新发展、主动管控风险、优化人才团队建设、实现良好经营业绩等诸多方面取得了积极效果。

公司结合“十五五”规划和高质量发展的优先路径和内在需求，公告，按公告要求以邮件形式将报名信息发送至

zyjrxuanpin@cdzq.com，报名后请电话确认，咨询联系方式：

0311-66006257。

百舸争流，奋楫者先；千帆竞发，勇进者胜。财达证券将一如既往

砥砺奋进，并诚邀业内有识、有志之士的加入，共同筑梦，携手共赢！

财达证券股份有限公司

2025年9月23日