

新交所CEO罗文才：积极参与中国金融市场国际化进程



新交所大楼

机构供图

凭借国际化平台与多元资产战略优势，新加坡交易所集团（新交所）近年来在全球金融市场中持续发挥连接亚洲和世界、中国与全球资本市场的桥梁作用。

“深化中新资本市场合作是新交所的战略重点，我们致力于支持中国概念相关产品的双向资本流动，并积极参与中国金融市场国际化进程。”新交所首席执行官（CEO）罗文才日前在接受中国证券报记者专访时表示，除ETF与指数领域的合作外，新交所还致力于为有意在国际市场融资的中国企业提供支持。

在罗文才看来，新交所是中国企业拓展东南亚与亚洲布局的重要门户，同时新交所也能为全球投资者提供通往中国市场的可靠通道。对于希望对接国际投资者的中国企业而言，新交所是一个切实可行的平台。

“我们欢迎中国企业，尤其是有意拓展海外业务的中国企业前来布局。未来，我们也将进一步提升产品与服务的国际化水平，构建更加强大的合作生态系统，助力中国企业走向全球化，也为全球投资者把握中国的增长机遇创造更便利的条件。”罗文才进一步说。

● 本报记者 黄一灵

近年来，中新资本市场不断加强合作交流，各项业务成果渐次落地。截至今年7月末，中新ETF互通机制下已上市10只跨境ETF产品，成为互联互通战略中的重要里程碑。

以上交所和新交所为例，2023年12月，两所联合推动了沪新ETF互通产品落地，目前，已有5只ETF互通产品在两地交易所上市。“对于这项合作，我们感到十分振奋。在沪新ETF互通机制下，两所的合作已涵盖多

在2025财年，新交所交出一份“史上最佳”的业绩。得益于股票、货币和大宗商品业务的全面增长，新交所2025财年实现自上市以来的最高收入与净利润，其中经调整后的净利润为6095亿新元，同比增长15.9%；扣除交易费用后，净收入为12982亿新元，同比增长11.7%。

对此，罗文才称，这一成果充分展现了新交所多元资产战略的实力与韧性，也印证了新交所在不同经济周期中持续发展的能力。

在中国企业纷纷将全球化视为第二增长曲线的背景下，多地上市成为一个普遍选择。

为吸引中国企业到新交所上市，新交所打出了一套“政策组合拳”，不仅将二次上市框架适用范围扩大到在上交所和深交所上市的企业，还在流程透明度、时间确定性与投资者触达上提供更清晰的路径选择，支持企业在全球市场建立更稳健的投资者基础。

“如今，IPO申请人从提交申请到在新交所完成上市，流程通常仅需6周至8周，这为IPO申请人提供了更高的确定性。”罗文才称，对于希望对接国际投资者的中国企业而言，新交所是一个切实可行的平台，新交所有意为拟在国际市场融资的中国企业提供支持。

只涉及不同行业与资产类别的ETF。”罗文才称，未来将推动更多ETF纳入沪新互通机制，同时也希望扩大投资者参与范围，推动新加坡与中国的资产管理机构积极参与其中。

指数方面，2024年1月，上交所和新交所合作编制的中证新交所亚洲新兴市场科技指数正式发布，标志着两所指数合作项目实质性落地。据悉，作为两所联合发布的首条跨境合作指数，中证新交所亚洲新

未来，新交所还将加强对不同资产类别、地域和主题的高质量产品的覆盖力度，并通过更精准的市场推广和客户拓展战略，进一步扩大全球版图。

发布迄今最亮眼的成绩单后，新交所未来又有何新目标？“作为多资产平台，新交所一直致力于提供一站式平台，帮助全球投资者进入亚洲市场。”罗文才进一步表示，如果一定要说终极目标的话，新交所的愿景是成为领先的国

那么，相比其他证券交易所，新交所优势何在？面对记者这一提问，罗文才表示：“对于企业而言，上市不是终点，而是一段旅程，新交所将全程陪伴企业成长。”

具体来看，上市前，新交所会与企业及顾问团队紧密合作，开展IPO前的投资者沟通工作。同时，新交所拥有若干本地基金，如与淡马锡共同设立了Pre-IPO基金，能在企业上市前为其提供支持。上市后，新交所的研究团队会持续发布研究报告，作为增值服务提供给上市公司，且新交所设有做市商计划，会为股票流动性提供支持。

“新加坡市场还拥有广泛而多元化的国际投资者群体。毋庸置疑的是，一个国际化的市场自然会给予公司合理的估值。我认为，对上市公司而言，新交所不仅是上市的平台，

兴市场科技指数由中证科技龙头指数和新交所泛东南亚科技指数按照等权重合并组成，其聚焦互联网、半导体、信息技术服务等前沿科技领域，能较好地反映亚洲新兴市场科技领域上市公司证券的整体表现。

目前，更多的合作项目正在路上。罗文才介绍，两所正联合开发聚焦亚洲核心主题、重点行业及大型企业的相关指数，“长期来看，相较于全球其他地区，亚洲展现出相对更

际交易所，搭建全球投资者与亚洲、亚洲与世界之间的联通桥梁，并成为全球投资者进入亚洲市场的最佳多元资产交易所。

成为领先的国际交易所，除不断加强与国际资本市场的金融合作、发力多资产业务外，罗文才认为，拥抱新技术也至关重要。据悉，新交所已将人工智能（AI）技术运用在日常工作流程中，例如在市场监管环节借助AI识别市场异常情况、运营环节利用AI提升

重组重整，增强企业“自救”意愿。上半年，28家经营困难上市公司营收同比增长77.8%，盈利同比增长超2倍，多家公司已完成或正在通过重组等方式提升发展质量。

经营业绩稳步改善

记者了解到，在广东证监局常态化走访协调支持下，有关上市公司进一步坚定了发展信心，整体经营业绩稳定增长，关键指标优于全国平均水平，交出了一份亮眼的“成绩单”。

2025年上半年，广东辖区459家A股上市公司合计实现营业收入1.85万亿元、归母净利润1150.74亿元，同比分别增长6.97%、9.19%，营业收入、盈利水平增速均显著高于平均水平。上半年，辖区新增千市值公司3家。截至2025年8月底，辖区上市公司市值总额已达6.54万亿元。

为进一步推动上市公司高质量发展，广东证监局坚持系统观念，启动辖区上市公司“质量提升、市值提升、形象提升”专项行动，探索从“监管推着走”向“监管领着跑”转型，提升工作主动性、针对性，加力支持、推动上市公司

更是其上市后价值持续增长的‘引擎’，我们将提供长期、系统性的陪伴与支持。”罗文才总结说。

截至目前，新交所上市公司中约有20%来自大中华地区，涵盖工业、消费等多个行业。例如，电动汽车企业蔚来已在新交所实现二次上市；全球领先的造船企业扬子江船业也在新交所上市，其业务规模持续增长。“可以说，实力雄厚的中国跨国企业正积极借助东南亚的增长红利实现自身发展。”罗文才进一步表示。

与此同时，新加坡证券市场生态也在进一步完善。新加坡金融管理局于今年推出规模达50亿新元的“证券市场发展计划”，旨在从需求端、供给端和监管制度多方面系统性强化新加坡证券市场竞争力。

强的增长态势。我们希望新加坡和中国有更多投资者参与到亚洲的发展进程中，同时也希望其中部分指数能转化为ETF产品，为两国投资者提供更多选择。”

谈及为何要跨国展开合作，罗文才表示：“我目前还担任世界交易所联合会主席。在这个职位上，我深刻认识到全球交易所开展合作的重要意义；因为我们面临着相似的挑战，开放和携手有助于我们更高效地找到解决共同问题的答案。”

效率以及依托AI增进与客户的互动。

“更为重要的是，在我们进行数据分析的过程中，人工智能将发挥核心作用。”罗文才进一步透露，目前，新交所正将AI应用于外汇业务，这也是新交所增长速度最快的业务之一。

展望未来，在罗文才看来，交易所将不再仅是交易场所，还将成为汇聚洞察、智能与创新的平台。

提质增效、转型升级，不断激活企业内生动力，全方位增强核心竞争力。

投资者回报水平持续提升

为落实新“国九条”关于增强分红稳定性、持续性和可预期性的政策要求，广东证监局多措并举推动辖区上市公司开展中期分红，切实提升投资者回报水平，增强市场信心。

截至2025年8月底，广东证监局已推动辖区74家上市公司开展中期分红超160亿元，其中美的集团、海天味业等四家上市公司中期分红金额超10亿元，22家上市公司中报股利支付率超50%。

记者还了解到，为助力辖区上市公司更好把握政策机遇，进一步借力并购重组市场做优做强，广东证监局联合省委金融办成立广东资本市场并购重组联盟，推动广州市出台并购重组配套政策，将并购重组标的库中的标的数量扩围至2000余家。2025年以来，辖区上市公司披露、完成重大资产重组17单，数量居全国首位，交易规模合计超400亿元。

发布行动方案 上海力促高端医疗器械产业全链条发展

● 本报记者 李梦扬

近日，上海市人民政府办公厅发布《上海市促进高端医疗器械产业全链条发展行动方案》。其中提到，到2027年，上海将新增首次获批境内第三类医疗器械注册证超500件，新增在海外市场获批医疗器械产品超100件，培育年产值超100亿元、具备较强国际竞争力的龙头企业2家，建设高端医疗器械产业集聚区3个。

聚焦八类重点发展产品

具体来看，在重点发展产品方面，《行动方案》明确，上海将主要聚焦高端医学影像产品、高端植入介入产品、高端手术系统、高端体外诊断产品、高端放射治疗产品、高端康复治疗产品、高端人工智能医疗器械、未来新型创新器械八类重点发展产品。

高端医学影像产品方面，《行动方案》提出，加快正电子发射及X射线计算机体层成像扫描设备、高清晰血管造影设备等高性能产品迭代升级，推动微型家用超声设备等产品研发。

高端手术系统方面，《行动方案》提出，加快腔镜手术机器人等高性能手术系统迭代升级，推动柔性手术机器人等新一代手术系统研发。

高端放射治疗产品方面，《行动方案》提到，加快质子治疗系统、硼中子俘获治疗设备等产品迭代升级，推动闪光放疗设备等产品研发。

此外，针对高端人工智能医疗器械，《行动方案》表示，加快智能医学影像诊断软件、手术导航系统等产品迭代升级，推动医学智能体、医疗具身智能机器人等产品研发。

部署20项重点任务

《行动方案》围绕创新策源、临床赋能、审评审批、入院应用、企业培育、产业生态、国际化发展七大方面，部署20项重点任务。

其中，为加大金融支持力度，《行动方案》提出，鼓励先导产业母基金和生物医药并购基金与产业集聚区合作。用好未来产业基金，支持相关颠覆性技术、前沿技术创新。支持市场化医疗器械风险投资基金发展，鼓励发展市场化S基金与并购基金，鼓励开发高端医疗器械保险产品，建立覆盖临床试验、研发、生产等全链条的创新医疗器械保险机制。

推动产业国际化发展方面，《行动方案》表示，促进进出口通关便利。落实进口医疗器械加贴中文标签规定等措施，优化医疗器械产品研发、生产、上市、销售等环节通关便利措施。争取进一步拓展保税维修设备品类和业务范围，支持企业开展高技术含量、高附加值产品的保税维修服务。同时，《行动方案》称，深化国际交流合作。依托企业“走出去”综合服务平台，提供金融、知识产权、法律等综合服务。依托东方枢纽国际商务合作区，建设国际医疗器械培训创新平台，提供引进宣介和出海推广服务。利用国际会议、跨境手术直播等多种形式，推介医疗器械创新产品。积极参与并争取在沪举办具有国际影响力的医疗器械展会活动，加强城市营商环境宣传推介。

记者梳理发现，《行动方案》重点任务中多处提及不同环节流程所需时间的缩减。例如，提升临床研究效能方面，《行动方案》提到，鼓励医疗机构承担高端医疗器械产品临床试验。提高医学伦理审查效率，力争将伦理审查总体流程时间压缩至3周以内。缩短临床试验启动时间，力争将临床试验启动前医疗机构内部整体用时压缩至25周以内。此外，《行动方案》提出，将第二类医疗器械审评平均时限压缩至40个工作日以内。

值得关注的是，优化审评审批服务方面，《行动方案》提到，深化改革试点。支持取得进口或境内医疗器械注册证的企业在沪生产第二类、第三类医疗器械。优化试点医疗机构自研试剂备案管理机制，鼓励试点医疗机构根据临床急需持续开展自研试剂开发与备案工作。积极争取率先开展医疗器械注册证转让试点。探索境外已上市且国内未注册的医疗器械在沪先行试用。

机构看好医疗器械板块

展望未来，业内人士表示，中国医疗器械行业将步入一个新的发展阶段。在内部政策环境改善和外部市场开拓的双重引擎驱动下，板块整体复苏态势明显。

“近年来，国内医疗器械行业处于快速发展阶段，看好行业创新驱动增长方向以及全球化发展相关的投资机会。预计接下来，医疗器械板块有望迎来阶段性拐点。”中泰证券在研究报告中称。

招商证券（香港）发布报告表示，医疗器械行业有望于2025年剩余时间内迎来业绩与估值的双重修复拐点，核心驱动力源于国内政策优化与全球化出海的加速突破。

财信证券在报告中称，未来医疗器械行业有望依托企业技术平台化、AI诊疗拓展、消费医疗延伸突破等实现多维发展，行业将从规模扩张转向更高层次的发展阶段，看好行业高质量发展及长期投资机遇。

广东证监局持续推进常态化走访上市公司

● 本报记者 武卫红

为深入贯彻国务院关于走访上市公司的决策部署，切实落实证监会工作要求，广东证监局持续推进常态化走访上市公司工作，深入生产经营一线聆听企业发展诉求，帮助解决上市公司“急难愁盼”问题，为上市公司高质量发展保驾护航。

护航高质量发展

2024年以来，广东证监局累计走访上市公司395家，覆盖辖区上市公司总数的86%，其中市值1000亿元以上的头部上市公司10家，市值100亿元至1000亿元的上市公司125家，市值100亿元以下的上市公司260家，累计收集问题诉求及意见建议300余条。

据悉，广东证监局以机制建设为抓手，保障走访工作有效开展。第一时间成立走访工作专班，明确分工，指派专人跟进衔接；制定多轮走访方案，提前商定走访名单、摸排公司诉求；与地方政府有关部门、交易所建立常态化走访互通机制，主动邀请相关行业主管部

门共同参与，形成多方合力；定期汇总通报走访情况，实现闭环管理，真正把好事办好、实事办实、难事办妥。

此外，广东证监局还联合证监会上市司、深圳证券交易所，针对性走访调研美的集团、海天味业、领益智造、华利集团等重点上市公司，听取企业在境外投融资、外汇管理、海外产能建设等方面的诉求，定人定岗定期跟踪公司诉求解决、建议落地进展，督促协调责任单位加快办理进度，确保真解题、解难题。

“当前企业经营面临哪些亟待解决的困难？”“还有哪些问题需要政府部门协调解决？”在走访过程中，针对上市公司提出的亟待协调解决的堵点、痛点和难点，广东证监局联合相关部门现场办公、集中“把脉会诊”，逐个剖析问题根源并商讨切实可行的解决办法，帮助上市公司破解经营难题、突破发展瓶颈。

为帮助经营困难的上市公司化解相关风险，广东证监局按照“四个一批”思路，通过联合省委金融办召开重点公司专题培训会、开展联合走访调研等方式，分类推进经营困难公司