

引资本活水育新质之花

深圳证监局推动券商赋能科创企业发展

当前,得到政策支持的科技创新正在加速“奔跑”。近年来,深圳证监局强化监管引导作用,督促辖区券商锚定服务国家战略目标,推动从“规模至上”向“质量优先”转变,将服务科技创新置于更加重要地位。

截至今年7月,自2019年注册制改革以来,深圳券商累计助力193家、162家企业分别登陆科创板和创业板,服务范围覆盖新一代信息技术、生物医药、高端装备、新材料、绿色能源等关键领域。

深圳证监局有关负责人表示,将持续引导券商聚力主业,深植服务国家战略、推动科技创新的使命自觉;支持券商勇探前沿,积极探索科技REITs、ESG投融资新模式,持续畅通资本流向科创领域的通道。

●本报记者 黄灵灵

做强上市服务 夯实硬科技根基

科创企业普遍具有技术壁垒高、研发投入大、成长速度快的特点,同时也面临前期盈利波动显著、估值体系复杂多元等“成长烦恼”。为满足科创企业全生命周期的资金需求,应推动券商从“中介服务商”向“战略价值伙伴”转型。为此,深圳证监局综合施策、深化协同,以系统思维引导券商重塑服务能力。

在上市服务方面,深圳证监局引导券商恪守“看门人”职责,重点挖掘培育“硬科技”“三创四新”“专精特新”及未来产业领域企业。针对科创企业特质,创新尽职调查方法,深入研判技术壁垒,研发潜能与产业链核心价值,精确识别企业科创“成色”。

如招商证券针对国内规模最大的探针台设备制造商矽电股份“无同类可比公司”的评估困境,创新构建估值模型,并提供全流程解决方案,助力其成为细分领域的A股首家上市公司,为高技术壁垒企业对接资本市场树立范本。再如,中信证券精准识别具有自主硬核技术和全球化潜力的智能影像头部企业影石创新



视觉中国图片

的核心价值,助力影石创新高效完成科创板IPO,成功募资19.38亿元,推动前沿技术产业化发展。

此前,证监会主席吴清在2025陆家嘴论坛上宣布,将继续充分发挥科创板示范效应,加力推出进一步深化改革的“1+6”政策措施。同时,在创业板正式启用第三套标准,支持优质未盈利创新企业上市。

记者了解到,深圳券商积极响应并做好项目储备,中信证券、国信证券、招商证券等头部券商加速挖掘符合标准的优质未盈利创新企业,紧锣密鼓开展前期辅导与申报准备工作。截至7月底,提交上市申请并处于在审排队阶段的未盈利企业有13家,其中有6家为深圳辖区中信证券、华泰联合证券保荐。

多维赋能科创企业发展

深圳证监局引导券商多维度赋能科创企业融资,从并购重组、债券融资等方面入手,精准施策,为科技创新与新质生产力发展提供强劲支持。

自“并购六条”发布以来,深圳证监局发挥协同作用,联动地方政府、深交所、地方行业协会

会,组织开展15场并购重组政策解读与对接交流会。深圳券商聚焦产业“补链、强链、延链”关键环节,赋能科创龙头整合升级,并打造三大标杆并购案例。

其一,助力闻泰科技以创新交易结构完成对全球领先IDM标准器件企业安世半导体的“蛇吞象”式并购,有效整合全球IDM资源,弥补国内中高端标准器件短板。

其二,推动思瑞浦以定向可转债支付收购创芯微,成为《上市公司向特定对象发行可转债公司债券购买资产规则》落地后的首单并购重组案例,促进国产模拟芯片技术的深度融合与迭代升级,有效强化产业链关键环节竞争力和核心优势。

其三,护航芯联集成收购子公司芯联越州,成为“科创板八条”公布后的首单未盈利资产并购案,助力半导体企业垂直整合碳化硅芯片产业链。

除并购重组外,深圳券商持续赋能科创企业融资拓展债券融资渠道,畅通资本滴灌路径。今年4月召开的中共中央政治局会议提出,创新推出债券市场的“科技板”。深圳券商快速响应债券市场“科技板”建设要求,紧扣“投早、投小、投长期、投硬科技”导向,在科技创新债发行与承

销领域协同发力,担当撬动社会资本、精准灌溉科技创新的金融主力。

在发行端,截至2025年7月,中信证券、招商证券、国信证券、平安证券、长城证券、第一创业证券6家深圳券商成功发行科技创新债,发行规模达160亿元,构建“股债基联动”生态,引导资金活水流入硬科技企业的培育和发展环节,推动更多金融资源向促进高水平科技自立自强的关键领域配置。

在承销端,深圳券商积极助力企业发行科技创新债。如中信证券2025年上半年已累计服务40余家企业发行科技创新债券,合计融资规模逾700亿元,同时为首批科创债ETF提供托管、做市、销售等全链条金融服务支持。国信证券成功落地首单民营创投科技创新债,开创了科创板企业融资新模式,成为政策引导与市场机制深度融通的“深圳范本”。

此外,深圳券商充分发挥投行枢纽作用,联合研究、资管、衍生品等多业务条线,构建覆盖科创企业全生命周期的综合服务生态,有效联动需求对接,降低成本,提升赋能效率。

如华泰联合证券助力德明利完成9.72亿元定向增发,募集资金全额投入存储芯片与AI硬件研发,驱动公司营收和净利润快速提升;

以重大产业链布局为支点,独家保荐维存储19亿元定增,建设大湾区首个晶圆级先进封测基地,引入国资、险资、QFII等资源共筑产业高地。

资本活水加速融入科创沃土

深圳证监局强化监管引导与桥梁作用,指导辖区证券公司深耕主业、创新服务,为科创企业注入资本活水,为科技创新与新质生产力蓬勃贡献“深证力量”。

一方面,深圳证监局通过召开专项调研会、政策解读培训与合规座谈会,持续向辖区券商解析高质量发展核心要义与支持科技创新使命。

另一方面,指导地方行业协会积极作为,聚焦政策宣导、投融资并购对接、主题培训及业务调研等主题,2024年以来累计举办活动58场,深入走访辖区券商50家次,覆盖从业人员近2000名,进一步凝聚行业共识与服务合力。鼓励头部券商设立专业服务团队,围绕企业全生命周期关键节点,锻造一站式、全链条金融服务能力。

在深圳证监局的引领与深圳券商的耕耘下,资本活水加速融入科创沃土,为培育壮大新质生产力注入强劲动能。

在服务深度方面,券商服务工具从IPO、再融资、并购重组拓展至科技创新债、收益权ABS等多元化渠道,适配企业全周期、多元化融资需求。此外,深圳券商持续发力投资科创企业,截至2025年7月,招商证券在科技创新领域投资约82.5亿元。国信证券通过私募基金管理等平台强化对科创企业投资支持,其中,私募基金管理子公司在管基金25只,合计总规模150亿元;私募股权投资及另类投资累计完成251个投资项目,投资金额超100亿元。

在生态构建方面,以券商为关键枢纽的科创金融生态圈在粤港澳大湾区释放活力。深圳券商深度联动创投机构、科研院所及产业龙头,通过座谈、走访、产融对接会等形式,有效促进技术、资本、人才等关键要素在区域内的融通,助力新质生产力快速发展。

面向未来,深圳证监局有关负责人表示,将强化监管引领,引导券商聚力主业,深植服务国家战略、推动科技创新的使命自觉;激励券商深耕专业,锻造硬科技领域的核心洞察力与价值甄别优势;护航券商固本强基,推动完善风险管理框架,平衡创新支持与风险防范,确保券商在服务新质生产力发展的过程中行稳致远、再立新功。

聚焦新质生产力 驱动业绩高增长

广电计量积极推进战略转型

●本报记者 万宇

实施业务战略性调整以来,广电计量聚焦服务新质生产力相关领域,盈利能力显著增强。今年上半年,公司再度交出亮眼成绩单,实现归属于上市公司股东的净利润同比增长22.11%。

广电计量董事长杨文峰在接受中国证券报记者采访时表示,作为国内第三方计量检测行业的头部企业,公司一方面将通过收并购、建设全国化服务网络等举措持续扩大规模,另一方面将深入推进“人工智能+检验检测”融合创新,打造贯穿产品全生命周期的数字化质量保障平台,持续提升技术实力,构建“一站式”服务能力,力争成为“物理检测+数字化检测”双轮驱动的行业领军者。

战略聚焦精准发力 提质增效成果显著

广电计量最新披露的2025年半年度报告显示,公司上半年实现营业收入14.78亿元,同比增长10.01%;实现归属于上市公司股东的净利润9731.58万元,同比增长22.11%。2024年,公司营收和净利润同比增幅分别达到11.01%和76.59%。

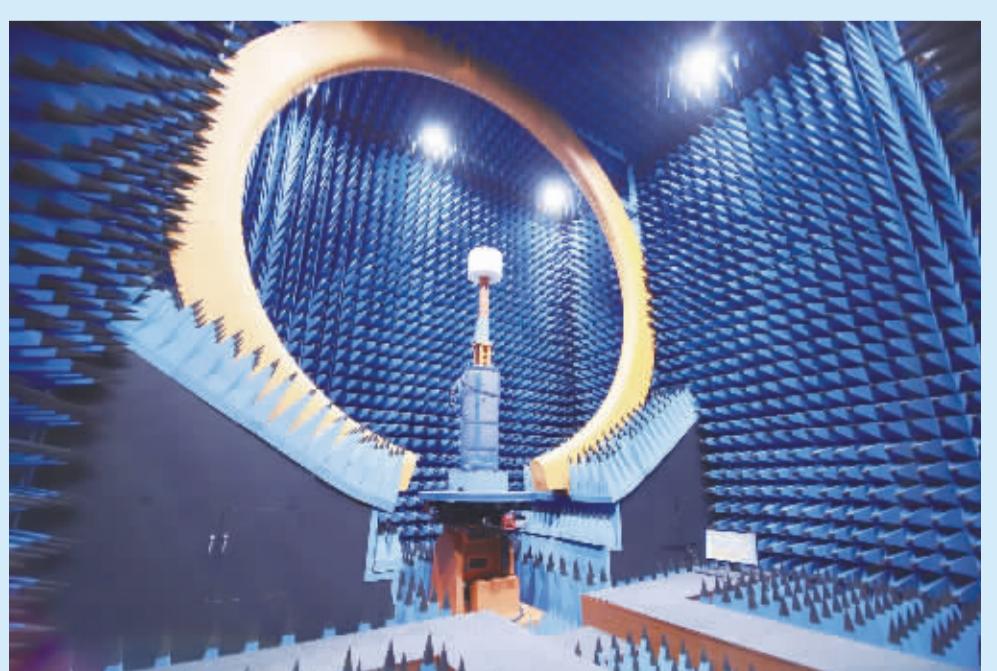
杨文峰表示,盈利能力显著提升的关键在于公司战略性重塑业务结构。计量检测行业曾长期维持高速增长,但2021年后增速逐步放缓,传统领域竞争日趋激烈,而与新质生产力相关的战略性新兴产业仍保持较高增长速度。面对行业变局,广电计量主动转型,从综合性检测机构转向专注服务新质生产力与科技创新的高技术服务企业。

公司逐步形成“有所为、有所不为”的清晰业务布局。自2024年起,适度收缩传统检测业务,围绕产品质量、安全与健康等核心价值,积极拓展食品安全体系构建、生态环境治理与修复等高附加值领域,推动业务从检测向监测、治理和咨询延伸。

与此同时,广电计量积极布局卫星互联网、具身智能、集成电路与半导体、数字经济等新质生产力相关领域,重点发力低空装备、人工智能等新兴行业。“公司起点高,深耕计量检测领域数十年,拥有多个国家级服务平台,”杨文峰介绍,依托已在计量校准、可靠性与环境工程、电磁安全工程、集成电路测试与分析、数据科学等领域形成的优势,公司有力支撑了国家重要产业和科技创新对检验检测的需求。



公司供图



公司供图

2024年,公司新设立十大重点实验室,战略聚焦高端装备、航空航天、卫星互联网、新能源汽车、低空经济、机器人、大健康等产业,持续增强专业服务能力,推动行业与技术深度融合。

通过这一系列战略调整,广电计量高利润率的科技服务类业务占比持续提升;加之精细化管理全面落地,公司毛利率稳步提高,各项费用率得到有效控制,利润实现快速增长。

产业资本协同发力 规模布局持续优化

近期,广电计量公告收购金源动力。杨文峰表示,当前数字化、智能化、无人化发展趋势显著,检验检测服务对象正经历深刻变革。除传统的物理、化学检测外,数据、系统、网络等因素在装备效能中的重要性不断提升,数智化功能检测、性能检测、安全检测等需求迅速增长。公司积极顺应趋势,全力构建数据与系统安全服务能力,此次收购正是该能力体系建设的关键一环。

“纵观全球领先检验检测企业的发展历程,无一例外都伴随着投资与并购。投资并购也是公司重要的增长途径之一。”他表示,未来公司将依托上市公司平台,善用资本市场工具,紧密围绕发展战略推进战略性并购与补强型并购,持续完善综合服务能力。

除收并购外,广电计量还积极加快全国化服务网络建设。该布局是公司及时响应客户需求、实现规模发展的重要举措。公司根据不同区域的产业特点及客户本地化服务需求,布局多个区域中心实验室,逐步构建覆盖全国的服务体系。

在拓展服务网络过程中,公司坚持“市场先行”,精准把握区域市场需求,确保新建设施投产后迅速实现产能提升与经济效益。公司还将根据各地市场实际需求动态调整网络规模,从小到大稳步推进,提高资源使用效率。此外,广电计量积极与各地高校、科研院所开展合作,盘活合作伙伴实验室及设备资源。

杨文峰表示,公司将保持资本开支与收入比例的相对稳定,避免短期过快投资,降低因产能利用率波动导致的业绩风险。同时,根据市场需求变化逐年适度调整投入,平衡投资风险与市场机遇。

公司还积极顺应智能化、无人化、数字化发展趋势,大力推进数字化服务战略和轻资产发展战略,充分运用大数据、人工智能等先进技

术,实现仿真测试、信息化测试与智能化测试,持续提高轻资产业务占比,努力打造覆盖产品全生命周期的数字化质量保障服务平台。

科技创新筑根基 核心竞争力再升级

检验检测行业的核心竞争力体现在技术实力与服务能力上。目前,广电计量正从智能检测体系构建、全生命周期服务能力打造等多方面夯实长期发展根基。

在智能检测体系建设方面,公司以政策为导向、以技术为核心,积极响应国家计量发展战略。近期,市场监管总局与工信部联合印发《计量支撑产业新质生产力发展行动方案(2025—2030年)》。杨文峰表示,作为国有控股企业和国内规模领先的第三方计量检测机构,广电计量将围绕方案提出的十大重点领域,着力解决“测不了、测不全、测不准”等关键技术难题。

数字化、智能化、高端化是行业未来主要发展方向。广电计量正积极推进“人工智能+检验检测”深度融合,依托深度学习、边缘计算、量子计算等前沿技术,研制“AI+检测”新标准,开发智能化测试工具,构建数字化、智能化的计量检测新体系与新生态。

物理检测、化学检测与数字化检测将成为检验检测行业未来三大主赛道。当前,广电计量在物理检测领域优势显著,计量、可靠性与环境工程、电磁安全工程等技术规模处于全国领先地位。未来,公司将重点发力数字化检测赛道,加快数字化业务布局,通过建设特色数字化计量检测能力,打造融合技术验证、网络安全和人工智能工效的“全栈式”数字化转型平台,形成“软件测评+网络安全+数据安全+咨询评估”全链条技术服务能力,同时积极布局量子精密测量、深海装备、医疗大健康和具身智能等新技术领域,全力打造“物理检测+数字化检测”双龙龙头企业。

此外,广电计量正在积极构建“一站式”服务能力,紧跟行业技术升级与质量保障需求,持续完善从硬件到软件的计量检测服务链,覆盖产品设计、研发、制造、使用、运维及回收等全生命周期环节,实现从单一检测环节向全生命周期质量保障转变,不断拓展服务边界,为客户提供更全面、高质量的服务体验。通过持续的技术创新、全流程质量保障和优质服务,广电计量正不断巩固和提升企业核心竞争力。