

光弘科技董事长兼总经理唐建兴：

力争跻身全球EMS行业第一梯队

2025年,光弘科技成立三十周年。日前,公司董事长兼总经理唐建兴在接受中国证券报记者专访时感慨道:1995年,光弘科技在惠州大亚湾诞生,从一家仅百人的电子元器件加工厂起步,历经三十年风雨,如今已成长为全球领先的EMS（电子制造服务）供应商。从手工为主的简陋厂房到高度自动化、数字化的智能生产线,从单一的SMT（表面贴装技术）加工到覆盖消费电子、网络通讯、汽车电子的多元化EMS业务布局,光弘科技完成了一场华丽蜕变。

唐建兴表示,光弘科技的目标是跻身全球EMS行业前十名,目前正稳步向这一目标迈进。未来,公司将继续聚焦大客户,紧跟行业潮流,在消费电子、汽车电子等领域持续发力,凭借品质、技术与全球布局优势,全力冲刺全球EMS行业第一梯队。



光弘科技生产线

公司供图

● 本报记者 张兴旺

1984年5月,唐建兴作为外企三洋公司的代表派驻深圳华强北,在这里深耕十余年,从公司中层一路成长为外资厂长,也亲历了华强北的崛起历程。1997年,随着录音机行业急转直下,唐建兴毅然选择创业,于1998年初加入位于惠州大亚湾霞涌街道的光弘科技,拿着辞职的资金投入了公司,当了一名小股东。尽管当时的

霞涌偏僻、条件有限,但他敏锐地嗅到了潜藏的机遇。

光弘科技成立初期,以SMT代工为主,仅有日本某电器集团一个客户,业务范围狭窄,常年在亏损边缘挣扎。在唐建兴的带领下,公司紧跟电子产品迭代步伐,代工产品从最初单一的激光头逐步拓展到音响、电视、打印机、电脑主板等领域,业务慢

市场迅速崛起,光弘科技也顺势抓住这一机遇。唐建兴表示,除华为、中兴外,公司凭借一流的技术和过硬的产品质量,逐步与三星、小米、OPPO、荣耀等知名企业建立合作关系。

在唐建兴看来,公司能跻身全球手机代工领域一流企业,核心竞

争力在于三点:产品品质好、性价比

高、按时交付。这些优势赢得了众多厂商的信赖,也让公司规模和影响力与日俱增。随着以华为、荣耀、小米为代表的中国科技企业持续发展,公司对消费电子市场的未来依然充满信心。

2003年,光弘科技在生产质量与品质控制上的优势逐渐凸显,成功拿到中兴通讯的订单,这一突破为公司打开了通讯领域EMS业务的市场大门,发展态势渐入正轨。然而,波折接踵而至。据唐建兴回忆,2007年光弘科技引入一家新加坡公司作为新大股东,本想借助其国

际化视野提升公司整体水平,结果却事与愿违。该新加坡公司因自身资金问题,从光弘科技陆续抽走了大量现金,让公司发展陷入困境。

面对危机,唐建兴没有退缩。他通过法律途径夺回公司控制权,带领光弘科技渡过难关,自己也成为公司实际控制人,为后续发展稳住了根基。

与此同时,光弘科技开始完善全球化布局,助力中国品牌出海。过去数年,公司以中国制造为基石,在印度、越南、孟加拉国等地建设制造基地,既为客户的全球化销售提供支持,也迈出了自身全球化发展的关键一步。

收购后,公司直接成为一些汽车大厂的一级供应商,并且海外营收占比将大幅提升,发展前景更为广阔。

从消费电子浪潮中突围,再乘上新能源汽车的东风,如今的光弘科技已位列全球EMS行业第14,正在汽车电子新赛道上加速奔跑。唐建兴表示,公司正对标行业领先企业捷普,计划用3年-5年时间进入全球EMS行业前十名、跻身第一梯队。“我们正在朝着这个目标稳步进发!”他的话中充满信心。

7.33亿元收购AC公司。这家公司主营电子制造服务,以汽车电子为核心,在电气、家电和医疗器械等领域也有一定业务规模,主要提供电子控制模块、电子产品制造及零配件组装服务,业务覆盖欧洲、美洲、非洲等地。

唐建兴认为,此次收购意义重大:一方面,作为供应链的重要一环,光弘科技需要全球市场布局,而AC公司的多地业务布局让公司的全球网络基本成型;另一方面,汽车电子行业有全球化布局需求,光弘科技可

“最近我们推出的PCB行业大模型解决方案,在以胜宏科技为代表的头部企业落地应用中取得了初步成绩。未来在AI研发上我们将继续加大投入,为AI赋能工业软件的发展提供助力,这次启动研发总部建设具有非常重要的载体意义。”张成康说。

工业软件市场空间广阔

今年,国家发改委将工业软件更新升级纳入“两新”政策支持范围,将通过政策引导和资金支持等方式鼓励相关企业加大对工业软件的投入,推动扩大投资规模、加快建设现代化产业体系。业内人士认为,工业软件行业有望迎来新一轮发展机遇。

张成康表示,工业软件的范畴非常大,包括从安全软件到运营软件再到制图软件等多个行业,随着中国制造业不断发展,越来越多的研究机构、企业在不同领域持续研究,国内软件也能达到甚至超过一些国外软件的水平。“当然这需要投入时间和资金,赛意信息建设全球研发基地也是为了聚拢人才实现突破。”他说。

佳都科技陈娇：

推进全球化战略 打造人工智能领先企业

● 本报记者 武卫红

今年以来,佳都科技全球化战略全面提速。日前,佳都科技董事长兼执行总裁陈娇在接受中国证券报记者专访时表示,公司坚持科技创新,推动人工智能核心技术不断突破,助力国家从“交通大国”迈向“交通强国”,并稳步推进全球化战略,打造中国人工智能企业出海标杆。

全面推进全球化战略

日前,佳都科技举行2025年第五次临时股东会,审议通过《关于聘请公司发行H股股票并在香港联合交易所有限公司上市审计机构的议案》。近期,佳都科技公告,为进一步提高公司综合竞争力,提升公司国际品牌形象,加快公司国际化战略的实施及海外业务布局,增强公司的境外融资能力,根据公司总体发展战略及运营需要,公司拟在香港联交所上市。

陈娇表示,2019年佳都科技启动新一轮“3×3”战略规划,确立“成为持久卓越的世界级智能化技术和服务企业”的发展目标和“三步走”实施路径:“创新发展期(2019-2021)”“全面夯实期(2022-2024)”“引领发展期(2025-2027)”。2025年是佳都科技战略规划“引领发展期”的开局之年,公司积极筹划港交所上市工作,全面推进全球战略升级。

早在2020年,佳都科技凭借城轨技术实力,助力香港地铁数字化转型和信息化建设,为港铁开通二维码付费乘车服务,大大提升了地铁运营效率和服务质量。公司还参与了港铁SSCP系统接入机场快线票务系统升级项目,增强机场快线的票务处理能力,优化乘客支付体验。

按照规划,下一步,佳都科技将依托香港资本平台,在新加坡设立东南亚区域总部,通过“技术授权+资本合作”双轮驱动,构建覆盖中东、东南亚等地区的智慧城市服务网络。“公司将以在港交所上市为起点,加速推动全球化战略,把中国智能轨道交通方案带向全球,打造中国人工智能企业出海样本。”陈娇说。

深耕人工智能产业链

佳都科技成立于1992年,此后在上交所上市。公司以“城市慧变得更好”为使命,提供从基础理论、核心算法到城市场景应用的全栈人工智能技术与解决方案,专注城市群立体交通行业,赋能全球城市现代化建设与治理。

日前,佳都科技披露2025年半年度业绩预告,预计上半年实现归母净利润1.2亿元至1.5亿元,与上年同期相比将扭亏为盈;预计实现归母扣非净利润1350万元至2000万元,同比增长280.09%至463.09%。

陈娇介绍,近年来,公司保持战略定力,坚持紧抓“人工智能+”机遇,以人工智能技术为核心,聚焦城市群立体交通主赛道,在智能轨道交通和智慧城市交通领域持续发力,推动核心关键技术创新和突破,并推动数字技术与实体经济深度融合,推动公司持续稳健发展,在营收规模、全国市场覆盖、技术产品方案、交付满意度、生态圈建设和产业投资等方面都取得了

长足进步。

2024年,佳都科技获得重庆、东莞、深圳等多个城市的地铁业务订单,业务版图进一步扩大。截至目前,佳都智慧城轨业务市场已覆盖海内外46个城市,100多条线路,2200多个车站,服务里程突破3900公里。

陈娇介绍,佳都科技坚持“顶天立地”的策略,“顶天”即突破技术无人区,“立地”则是让技术扎根产业生态。产业链布局上,公司始终围绕完善产业生态布局,发挥链主地位带动产业集群做大做强,积极引领打造科技含量高、示范带动力强的高科技产业集群。

按照规划,未来佳都科技将着力构建三大核心竞争力:推动技术产品市场化转型,构建标准化产品矩阵,实现项目导向型向市场导向型升级;完善全国营销网络布局,打造可持续发展生态;强化经营韧性建设,通过提升运营效能、把握行业整合机遇以及协同资本战略,构建“技术+市场+资本”三轮驱动增长模式。

创新驱动助力交通强国建设

今年5月,在工信部指导下,佳都科技率先推出了交通行业首个开源鸿蒙操作系统——交通佳鸿,标志着国产开源技术成功切入交通基础设施核心领域。

陈娇表示,佳都科技高度重视科技创新。自成立以来,公司坚持技术驱动战略。最近5年,公司投入研发资金近15亿元,聚焦人工智能、数字技术、工业控制、AI大模型等核心技术,并设立多个研究院和创新中心,确保技术持续领先。

今年以来,佳都知行交通大模型已迭代至2.0版本。作为“交通最强大脑”,知行大模型2.0深度融合20余年行业数据,支持多模态数据融合和人工智能生成内容(AIGC)应用,解决交通数据孤岛和运维成本高等痛点,目前已全面赋能轨道交通智能客服、智能运维、广州车管电子书等场景。作为国内重点城市地铁公司的重要生态合作伙伴和智慧地铁整体解决方案服务企业,佳都科技以智能化、数字化为核心,为客户提供全场景的智慧化应用,切实提升了地铁的安全性、效率、乘客体验和运维水平,不断为国家轨道交通建设提“智”增效。

记者还了解到,佳都知行以解决客户痛点为导向,并基于“核心自主产品方案+集成”的业务模式,确保产品研发与市场需求紧密结合,进一步深化AI大模型技术在交通领域的落地应用。“创新不是闭门造车,而是解决客户真实痛点。公司将持续技术攻坚,把‘知行大模型’训练升级为交通领域的‘最强大脑’,让‘交通佳鸿’操作系统成为实现交通领域万物互联的基座。”陈娇说。

“单点创新已成过去,生态协同才是未来。”陈娇还表示,公司将保持对重大技术和产品创新的高度敏感性,紧密跟踪新技术、新产品革新趋势,积极孵化人工智能以及轨道交通产业链,提前布局前瞻性技术产品,广泛探索AI大模型技术与金融、交通、能源结合的新场景应用机会,为行业长远发展培育潜在增长曲线。



佳都科技PCI·未来社区科创产业园

公司供图

赛意信息张成康：深化全栈自主体系

提供全业务链智能化升级解决方案

● 本报记者 万宇

近日,赛意信息全球研发中心奠基,正式开工建设。建成后,赛意信息将在此引育全球顶尖人才,加速科技成果转化。赛意信息创始人、董事长兼CEO张成康表示,工业软件的市场很广阔,赛意信息将持续深化“算力+模型+AI工具链+制造AI积木应用”全栈自主体系,为企业提供全业务链智能化升级解决方案,助力企业抢占数智化转型先机。

建设全球研发中心

赛意信息是领先的企业数智化转型综合服务商,自2005年成立以来,始终以自主创新驱动产业升级,目前已构建覆盖23个重点行业、11条核心业务线的全场景产品矩阵,形成“咨询规划-软件研发-实施交付-运营维护”的数智化服务闭环。公司在高科技电子、家电、光伏领域MES(生产执行系统)厂商市场份额连续两年稳居行业第一,自主研发的谷神工业互联网平台通过工信部“双跨”平台认定,成为

国产工业软件自主化进程的标杆。

近期,赛意信息全球研发中心在佛山市顺德区奠基,据介绍,此次奠基的赛意信息全球研发中心占地11.72亩,规划总建筑面积达3.69万平方米,总投资3.3亿元,建设周期30个月。

赛意信息全球研发中心将建设成为公司立足粤港澳大湾区、面向全球的核心研发基地,重点聚焦工业AI与前沿技术底座、工业互联网平台研发、核心工业软件产品研发等核心方向,打造数智化领域的标杆研发中心、工业数智化人才高地以及智能制造与工业互联网产业创新枢纽。赛意信息还计划在该中心组建博士后基地及工作站,积极引育全球顶尖人才,推动“产学研用”深度融合,加速科技成果转化。

张成康表示,全球研发中心的落地是赛意信息发展的全新里程碑,承载着赛意信息“业务布局全球、产品服务全球、汇聚全球英才”的战略雄心。该中心建成后,将通过统筹全球业务、加速产品迭代、吸引国际顶尖人才,持续服务中国企业数智化转型,同时为全球客户提供更具竞争力的数智化产品与服务,助力全球产业智能化升级。