证券代码：002843　　证券简称：泰嘉股份　　公告编号：2025-041

湖南泰嘉新材料科技股份有限公司关于控股股东减持股份的预披露公告

长沙正元企业管理有限公司及公司实际控制人方鸿先生保证信息披露内容真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

本公司及董事会全体成员保证公告内容与信息披露义务人提供的信息一致。

特别提示：

湖南泰嘉新材料科技股份有限公司（以下简称“公司”）控股股东长沙正元企业管理有限公司（以下简称“长沙正元”）持有公司58,897,350股股份，占公司总股本的23.40%；公司实际控制人方鸿先生通过长沙正元间接持有公司58,897,350股股份，占公司总股本的23.40%。长沙正元计划自本公告披露之日起15个交易日后的3个月内，以集中竞价方式和大宗交易方式共计减持公司股份不超过7,552,126股，减持比例不超过公司总股本3.00%。其中，以集中竞价交易方式减持不超过2,517,375股，减持比例不超过公司总股本的1.00%；以大宗交易方式减持不超过5,034,751股，减持比例不超过公司总股本的2.00%。因公司实际控制人方鸿先生计划日本公告披露之日起15个交易日后的3个月内减持其通过长沙正元间接持有的公司股份不超过7,552,126股，减持比例不超过公司总股本3.00%，也不超过其间接所持公司股份总数的25%。

公司于近日收到控股股东长沙正元及实际控制人方鸿先生出具的《股份减持计划告知函》，现将有关情况公告如下：

一、股东的基本情况

股东名称	持股数量（股）	占公司总股本比例	间接持股人姓名	间接持股数量（股）	间接持股占公司总股本比例
长沙正元	58,897,350	23.40%	方鸿	58,897,350	23.40%

方鸿先生，担任公司董事长、为公司控股股东长沙正元唯一股东、系公司实际控制人。方鸿先生未直接持有公司股份，通过长沙正元间接持有公司58,897,350股股份，占公司总股本的23.40%。

二、本次减持计划的主要内容

（一）减持情况

1、减持原因：自身资金需求

2、减持股份来源：首次公开发行股票上市前持有的股份，以及因公司资本公积金转增获得的股份。

3、拟减持股份数量、减持方式与占公司总股本的比例：

股东名称	间接持股人姓名	拟减持股份数量	拟减持股份占公司总股本比例	减持方式
长沙正元	方鸿	不超过2,517,375股	不超过1.00%	集中竞价方式
		不超过5,034,751股	不超过2.00%	大宗交易方式
合计		不超过7,552,126股	不超过3.00%	—

本次拟减持股份数量不超过方鸿先生间接所持公司股份总数的25%。减持期间如公司有送股、资本公积金转增股本等股份变动事项，上述拟减持股份数量将相应进行调整。

4、减持期间：自本公告披露之日起15个交易日后的3个月内，即2025年7月28日至2025年10月27日（根据法律法规、规范性文件规定不得减持的期间除外）。

5、减持价格区间：按照减持实施时的市场价格确定。

（二）承诺及履行情况

1、长沙正元在公司首次公开发行股票时承诺：

自公司股票在中华人民共和国境内证券交易所上市交易之日起三十六个月内，不转让或者委托他人管理其直接或间接持有的公司首次公开发行股票之前已发行的股份，也不由公司回购其直接或间接持有的公司首次公开发行股票之前已发行的股份。

公司上市后6个月内如公司股票连续20个交易日的收盘价均低于发行价，或者公司上市后6个月公司股票期末（2017年7月20日，如该日不是交易日，则为该日后第一个交易日）收盘价低于发行价，其持有公司上述股份的锁定期自动延长6个月。

长沙正元在上述锁定期限（包括延长的锁定期限）届满后两年内无减持意向，但如遇特殊情形，其拟在上述锁定期限届满后两年内减持上述股份，减持价格将不低于本次发行并上市时公司股票的发行价。长沙正元减持公司股份时，应提前将减持意向和减持数量等信息以书面方式通知公司，并由公司及时予以公告，自公司公告之日起三个交易日后，其可以减持公司股份。

截至本公告披露日，长沙正元严格履行了上述承诺，未出现违反上述承诺的行为。

2、方鸿先生在公司首次公开发行股票时承诺：

自公司股票在中华人民共和国境内证券交易所上市交易之日起三十六个月内，不转让或者委托他人管理其间接持有的公司首次公开发行股票之前已发行的股份，也不由公司回购其间接持有的公司首次公开发行股票之前已发行的股份。

公司上市后6个月内如公司股票连续20个交易日的收盘价均低于发行价，或者公司上市后6个月公司股票期末（2017年7月20日，如该日不是交易日，则为该日后第一个交易日）收盘价低于发行价，其间接持有公司上述股份的锁定期自动延长6个月。

上述锁定期限（包括延长的锁定期限）届满后两年内，其若减持间接持有的上述股份，减持价格将不低于本次发行并上市时公司股票的发行价。其减持公司股份时，应提前将减持意向和减持数量等信息以书面方式通知公司，并由公司及时予以公告，自公司公告之日起三个交易日后，其可以减持公司股份。

有关股份锁定的承诺在方鸿先生离职后仍然有效，不因其职务变更而拒绝履行有关义务。

除前述锁定期外，在方鸿先生任职期间每年转让的股份不超过其所间接持有公司股份总数的25%；且离职后半年内，不转让其间接持有的公司股份。

截至本公告披露日，方鸿先生严格履行了上述承诺，未出现违反上述承诺的行为。

（三）长沙正元不存在《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第18号——股东及董事、高级管理人员减持股份》第五条至第九条规定的情形。

三、相关风险提示

（一）本次减持计划实施具有不确定性，长沙正元将根据市场情况、公司股价情况等决定是否实施本次股份减持计划。

（二）公司不存在破发、破净情形，最近三年累计现金分红金额未低于最近三年年均净利润30%。本次股份减持计划符合《深圳证券交易所股票上市规则》、《上市公司股东减持股份管理暂行办法》、《上市公司董事和高级管理人员所持本公司股份及其变动管理规则》和《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第18号——股东及董事、高级管理人员减持股份》等法律、法规及规范性文件的规定，长沙正元及方鸿先生将严格按照相关法律法规的规定合规减持。

（三）本次股份减持计划的实施不会导致公司控制权发生变化，不会对公司治理结构及持续经营产生影响。

（四）本次减持计划实施期间，公司将督促上述股东严格遵守相关法律法规及规范性文件的规定，并及时履行信息披露义务。敬请广大投资者谨慎决策，注意投资风险。

四、备查文件

《股份减持计划告知函》。

特此公告。

湖南泰嘉新材料科技股份有限公司

董事会

2025年7月4日

证券代码：688310　　证券简称：迈得医疗　　公告编号：2025-029

迈得医疗工业设备股份有限公司关于2024年年度报告的信息披露监管问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

迈得医疗工业设备股份有限公司（以下简称“迈得医疗公司”或“公司”）于近日收到上海证券交易所出具的《关于迈得医疗工业设备股份有限公司2024年年度报告的信息披露监管问询函》（上证科创公函【2025】0241号，以下简称“问询函”）。收到问询函后，公司高度重视并及时组织相关部门和中介机构就相关问题进行了认真分析与核查，现就相关问题具体回复如下：

在本问询函相关问题的回复中，合计数与各分项数值相加之和可能存在尾数差异，均为四舍五入所致。

鉴于公司回复内容中披露的部分信息涉及商业敏感信息，根据相关法律法规、规范性文件的规定，公司对本次问询函回复中相关内容进行豁免披露处理。

一、关于主营业务

1.年报显示，公司2024年实现营业收入2.75亿元，较2023年下降42.77%，主要产品包括安全输注类、血液净化类等两大类设备，其中安全输注类单机、血液净化类单机、安全输注类连线机营业收入分别同比下降39.59%、100.00%、57.11%。前五大客户中，新增第三名、第四名、第五名客户，销售收入分别占公司年度销售总额的5.49%、5.34%和4.72%。公司第一大客户占年度销售总额32.65%，同时，前五大客户中关联方销售占年度销售总额12.41%。请公司：（1）说明安全输注类和血液净化类单机与连续机的关联与区别，结合产品新品、单价以及下游客户需求等因素，综合分析安全输注类连线机、安全输注类单机、血液净化类单机产品收入下滑以及血液净化类连线机类产品收入大幅增长的原因；（2）结合行业发展趋势、订单内容、产品结构，说明血液净化类连线机单价持续下降的原因，不同设备的单机和连线机单价变动趋势不同的合理性；（3）说明血液净化类单机未产生销售收入的原因及未来发展趋势，业务相关的存货、固定资产等资产的构成，及减值或跌价计提充分性；（4）列示前五大客户名称、交易金额、交易内容、应收账款情况、信用政策、期后回款情况，并说明第一大客户本期交易金额增加的原因及合理性；（5）说明关联交易的具体内容、回款情况、定价公允性，未来订单承接是否具备可持续性。2.年报显示，公司通过子公司浙江迈得顺隐形眼镜有限公司（以下简称迈得顺公司），业务延伸至隐形眼镜制造领域，围绕加快隐形眼镜业务推进，开展相关材料研发、产品取证、新产品开发及产线建设等工作。管理费用、研发费用分别为0.95亿元、0.40亿元，同比增加5.29%、21.81%。长期借款为0.30亿元，主要系迈得顺公司借款所致。请公司：（1）说明业务延伸至隐形眼镜制造领域的主要考虑，包括隐形眼镜业务的行业情况、发展趋势、市场竞争格局、依赖的技术水平、研发进展、与公司主营业务的关联及是否在协同效应等；（2）公司前期长期资产投入情况，在业务、资金、技术、人才等方面的储备情况，目前投入计划，未来投入安排及资金来源，以及开展新业务对公司未来业绩、现金流的影响；（3）说明近得顺公司截至目前的产品获批情况、在研情况、已获批产品的商业化进展。

【回复】

（一）说明安全输注类和血液净化类单机与连线机的关联与区别，结合产品销量、单价以及下游客户需求等因素，综合分析安全输注类连线机、安全输注类单机、血液净化类单机产品收入下滑以及血液净化类连线机类产品收入大幅增长的原因

1. 说明安全输注类和血液净化类单机与连线机的关联与区别

单机是指仅将物料加工或组装形成医用耗材特定零部件的智能装备，连线机是指将物料加工或组装形成医用耗材模块或者整个医用耗材的智能装备。通俗地讲，单机仅实现某一特定步骤或功能，连线机可以实现多个步骤或功能，连线机一般由单机通过一定的连接件组合在一起，单机或连线机也可以进一步组合形成全自动化生产线。

2. 结合产品销量、单价以及下游客户需求等因素，综合分析安全输注类连线机、安全输注类单机、血液净化类单机产品收入下滑以及血液净化类连线机类产品收入大幅增长的原因

公司2023年度和2024年度主要产品销售数量、销售单价和销售收入情况如下表所示：

产品分类			项目	2024年度	2023年度
单机	安全输注类		销售数量（台）	18	28
			销售单价（万元/台）	214.45	228.23
			销售收入（万元）	3,860.19	6,390.31
	血液净化类		销售数量（台）		12
			销售单价（万元/台）		112.08
			销售收入（万元）		1,344.99
连线机	安全输注类		销售数量（台）	39	134
			销售单价（万元/台）	297.26	201.74
			销售收入（万元）	11,593.09	27,032.83
	血液净化类		销售数量（台）	13	3
			销售单价（万元/台）	801.32	2,077.97
			销售收入（万元）	10,417.12	6,233.90

（1）安全输注类连线机、安全输注类单机收入下滑原因

如上表所示，2024年安全输注类单机、连线机收入下滑主要系销量下滑所致。公司的产品属于下游企业的固定资产投资，受下游行业的投资规模影响较大，公司销量下滑主要原因如下：

部分下游市场需求波动，相应客户投资意愿降低。根据Eshare医械汇测算，2023年中国低值医用耗材市场规模约为1,280亿元，较上年增加5.3%。低值医用耗材中，规模占比最大（25%）的是注射穿刺类耗材，2023年其市场规模达到320亿元，较上年下降257%。过去几年，注射穿刺耗材等医疗器械部门间内需求爆发，到2023年市场趋于冷静。2023年中国医疗器械部域共发生374次融资事件，较2022年下降41.38%，已公开的融资金额为187.16亿元，较2022年下降30.4%。整体上，下游医疗器械市场规模增速放缓，投融资金额大幅下降。

2023年11月，美国食品药品监督管理局（FDA）发布安全通讯，表示正在评估中国制造的塑料注射器出现器械故障（泄漏、破损和其他问题）的可能性。2024年，国内部分注射器生产企业被FDA出具进口警示；美国宣布对部分中国制造产品加征关税，涉及“注射器和针头”。以上均对国内贸易环境造成一定影响，对有出口业务的医疗耗材企业带来潜在挑战。

此外，随着其他设备厂商逐步进入相关医用耗材组装领域，公司安全输注类产品市场的竞争压力有所增加以及个别客户因厂房问题而无法发货等因素综合影响导致公司2024年安全输注类单机、连线机设备收入下降。

（2）血液净化类单机产品收入下滑以及血液净化类连线机类产品收入大幅增长的原因

中国血液透析医疗器械市场规模稳步增长，2019年至2023年复合年均增长率为5.67%，预计2030年将增至515.15亿元人民币（详见图1）。2024年集采规则中，首次将透析器国产企业与进口企业安排同组招标，消除原血液透析器分组招标的竞争壁垒，国产血液透析器竞争优势凸显，加速了血液透析器的国产替代。

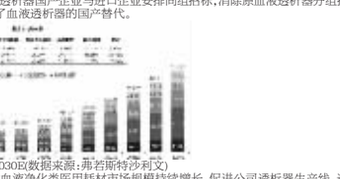


图1　中国血液透析市场规模及预测，2019-2030E数据来源：弗若斯特沙利文

血液透析市场广阔的发展前景，将进一步推动血液净化类医用耗材市场规模持续增长，促进公司透析器生产线、透析管路生产线及中空纤维膜自动纺丝线等智能装备的发展。

公司血液净化类设备主要包括透析器生产线、透析管路生产线及中空纤维膜自动纺丝线等，透析器生产线、透析管路生产线及中空纤维膜自动纺丝线的组装、封装、制丝工艺技术难度高，通常需要采用全自动化的设备，因此，血液净化类的设备以连线机（含整条自动化生产线）为主。不同的厂商规模不同、发展阶段不同，对设备的需求也不尽相同，单机通常仅用于组装血液净化系统中某个功能零件，销售具有偶发性，包括但不限于血透耗材中的接头组装机、铝箔封膜机、切胶机等。血液透析市场广阔的发展前景，将进一步推动血液净化类医用耗材市场规模持续增长，促进公司透析器生产线、透析管路生产线及中空纤维膜自动纺丝线等智能装备的发展，整体呈现出连线机多的发展趋势。

2. 业务相关的存货的构成，及跌价计提充分性如下表所示：

2024年度末血液净化类单机存货余额为607.45万元，其订单覆盖率达100.00%。公司对存货采用成本与可变现净值孰低计提，按照单个存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。血液净化类单机产品的可变现净值高于其成本，不存在减值迹象，故公司未对期末结存的血液净化类单机产品计提存货跌价准备。

3. 业务相关的固定资产等资产的构成，及减值计提充分性

公司的主要生产设备包括铣床、加工中心机、线切割机等，设备具有通用性，可以用于生产不同类型的产品。公司产品的制造技术主要是使借合公司设计研发能力和项目经验以及对下游行业的深刻理解，目前，研发出符合客户需求的技术方案和技术路线。公司没有专用于血液净化类单机的固定资产，不存在计提减值准备的情形。

综上所述，血液净化类单机产销主要系客户需求所定，符合公司实际经营情况；血液净化类单机产品的可变现净值高于其成本，无需计提存货跌价准备；基于企业设备生产模式，考虑固定资产均为通用型设备，相关资产不存在减值迹象。

（四）列示前五大客户名称、交易金额、交易内容、应收账款情况、信用政策、期后回款情况，并说明第一大客户本期交易金额增加的原因及合理性

1. 前五大客户名称、交易金额、交易内容、应收账款情况、信用政策、期后回款情况，如下表所示：

单位：万元

客户名称	2024年度交易金额	交易内容	2024年末应收账款余额（含合同资产）	截至2025年5月末期后回款情况	期后回款比例（%）
三鑫医疗[注1]	8,974.13	血液净化类连线机等	4,029.76	2,288.89	54.81
威高集团有限公司及其控制的企业[注2]	3,411.20	安全输注类单机、安全输注类连线机等	4,181.94	1,187.24	28.39
江西洪达医疗器械集团有限公司	1,509.06	安全输注类连线机、血液净化类连线机等	1,374.78	863.67	62.82
山东安邦医疗用品股份有限公司	1,467.07	安全输注类连线机等	427.90	376.17	87.91
普昂医疗[注3]	1,296.26	安全输注类单机、安全输注类连线机等	-40.02		

（续上表）

客户名称	主要信用政策			
	预付款（合同生效后）	设备提货前支付提货款	验收合格后支付验收款	尾款/质保金（验收合格后）
三鑫医疗[注1]	7个工作日内支付30%	40%	20%	1年内支付10%
威高集团有限公司及其控制的企业[注2]	15或30日内支付30%	40%	20%	1-3年内支付10%
江西洪达医疗器械集团有限公司	并且甲方收到产品附纸、物料符合确认书后10天内合支付30%	50%	/	1年内支付20%
山东安邦医疗用品股份有限公司	20或5个工作日内支付30%	40%或45%	20%或15%	预计于10个工作日内支付10%
普昂医疗[注3]	5个工作日支付40%	50%	一个月内支付10%	/

[注1]三鑫医疗包括江西三鑫医疗科技股份有限公司、云南三鑫医疗科技有限公司，下同

[注2]威高集团有限公司及其控制的企业包括威海威高来血耗材有限公司、山东威高血液净化制品股份有限公司、威高血液净化（成都）有限公司、山东威高普瑞医药包装有限公司、山东威高集团医用高分子制品股份有限公司、威海洁瑞医用制品有限公司、山东威高新生医疗器械有限公司、山东威高输血技术装备有限公司等

[注3]普昂医疗包括普昂（杭州）医疗科技股份有限公司、普昂（杭州）生命科技有限公司，下同；2024年末应收账款余额（含合同资产）以负数列示系期末为预收款

2.第一大客户本期交易金额增加的原因及合理性

2024年度第一大客户三鑫医疗，其核心业务为血液净化产品。公司2024年度对其销售收入金额为8,974.13万元，较2023年度增加3,882.43万元，主要系其血液净化产品业务规模和所在行业均呈现增长所致，具体分析如下：

（1）血液透析市场规模稳步增长

糖尿病肾病成为血液透析新增患者主要原发病因，且城血液透析市场下沉、透析治疗率提高、透析龄延长以及血液透析设备国产化率逐步提升等多重因素叠加，将有力推动血液透析产业空间进一步拓展，该产业具备强劲的成长韧性，未来发展增长空间广阔。根据弗若斯特沙利文相关统计数据，中国血液透析医疗器械市场总规模稳步增长，2019年至2023年复合年均增长率为5.67%，预计2030年将增至515.15亿元人民币。

（2）三鑫医疗核心业务量提升，血液净化类设备采购需求同步增长

根据三鑫医疗披露的《2024年年度报告》，三鑫医疗血液净化类产品2024年度实现营业收入121,700.93万元，同比增长28.20%，该类产品营业收入占三鑫医疗营业收入的比重为81.11%，销售增长带动三鑫医疗对血液净化类设备采购需求的同步增长，与公司本期向三鑫医疗销售金额增加趋势一致。

（3）说明关联交易的具体内容、回款情况、定价公允性，未来订单承接是否具备可持续性

公司根据自身的业务拓展、战略需求以及多年深耕在医用耗材智能装备的相关经验，与威高集团有限公司达成合作，公司以增资的方式收购威高自动化51%股权。

按照《上海证券交易所科创板股票上市规则》第十五章15.1条第十五项，威高集团有限公司及其控制的企业视同公司及子公司的关联方，自2021年4月18日起发生的交易确认为关联交易。

公司及子公司向威高集团有限公司及其控制的企业销售产品、商品等。关联交易价格遵循公平、自愿原则。公司产品为非标定制化智能设备，故在考虑原材料价格、定制化产品技术复杂程度、公司总体毛利率水平的基础上，经双方协商一致确定交易定价。

2. 说明关联交易的回款情况，未来订单承接是否具备可持续性

单位：万元

客户名称	客户背景	客户经营状况	客户信用状况	关联交易内容	2024年末应收账款余额（含合同资产）	期后回款金额
威高集团有限公司及其控制的企业	大型集团公司，控股多家上市主体	良好	良好	医用耗材智能设备、配件、售后等	4,181.94	1,187.24

截至2025年5月末，公司与威高集团有限公司及其控制的企业2025年陆续签订合同达1,106.10万元，与上述关联方保持长期、稳定的业务合作关系，未来订单承接具备可持续性。

公司关联交易在公平的基础上按市场规则进行，同款产品销售，定价依据公允，符合业务关系持续发展条件。

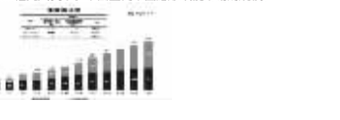
（六）说明业务延伸至隐形眼镜制造领域的主要考虑，包括隐形眼镜业务的行业情况、发展趋势、市场竞争格局、依赖的技术水平、研发进展、与公司主营业务的关联及是否存在协同效应等

公司业务延伸至隐形眼镜制造领域主要考虑“充分利用在智能装备方面及产业化工艺方面的独特优势，有选择地向下延伸”一直是公司的发展战略之一。隐形眼镜产品研发取证方面，公司目前已开展了隐形眼镜生产线的制造与优化，具备进行隐形眼镜市场拓展的量产与成本优势。

1. 隐形眼镜行业情况、发展趋势、市场竞争格局

（1）隐形眼镜行业情况

根据弗若斯特沙利文的数据，2022年中国隐形眼镜市场中，透明隐形眼镜和彩色隐形眼镜的市场规模分别为72亿元和50亿元人民币。预计2022-2026年，透明隐形眼镜和彩色隐形眼镜的年复合增长率分别为13.4%和22.3%；2026-2030年则分别为7.7%和13.4%，按此增速推算，到2030年，中国隐形眼镜总体规模将增至345亿元人民币。其中，透明隐形眼镜市场规模将增至161亿元人民币，彩色隐形眼镜将增至183亿元人民币。下图呈列中国隐形眼镜市场的规模：



资料来源：弗若斯特沙利文分析

（2）隐形眼镜发展趋势

隐形眼镜材料、抛期、色彩对消费者在产品选择方面影响较大。目前主流的材料包括水凝胶和硅水凝胶。与水凝胶相比，硅水凝胶材料具有高透氧性、舒适度佳及天然沉淀物少三大优势。根据艾媒咨询2023年调查数据显示，我国网民选购隐形眼镜时最关注其透氧性（41%）、舒适度（41%）等因素，基于消费者对于健康性和舒适性的需求，正呈现出由水凝胶向硅水凝胶发展的趋势。

在抛期方面，日抛型隐形眼镜基于其免于护理的特点，为消费者提供了更多的便利性，随着消费者消费能力的提升，隐形眼镜正由长抛期型向短抛期型过渡。根据Contact Lens Spectrum的数据，2020年中国境内日抛型隐形眼镜占比为48%，月麦为68%，中国台湾为62%，日本为58%。与成熟市场相比，我国日抛型隐形眼镜仍有较大空间。

在色彩方面，消费者对于彩色隐形眼镜（彩片）个性化需求较多，花纹、花色需要更时尚的设计能力。同时，由于彩片产品多为三明治结构，其结构天然存在透氧性较差的问题，因此产品佩戴舒适度也极大的受到消费者关注。根据艾媒咨询2023年调查数据，46%的消费者购买彩片时最关注的考虑因素为佩戴舒适度。

（3）隐形眼镜市场竞争格局

隐形眼镜行业整体技术难度较高，竞争格局较为集中，目前全球隐形眼镜竞争格局相对稳定，国际四大眼科龙头（强生、库博光学、爱尔康、博士伦）在研发实力、市场份额占据行业主导地位，且在全球各地区具有较强的品牌形象。中国台湾和日韩地区生产厂商主要采用代工的经营模式，为全球隐形眼镜产能主要分布区域，中国大陆生产厂商正逐步崛起，但目前总体产能规模仍偏小，正处于快速成长的发展初期，并迅速扩充产能，抢占国内市场份额。

2. 依赖的技术水平、研发进展情况、与公司主营业务的关联及是否存在协同效应

公司是国内医用耗材智能装备的领军企业，主营业务为医用耗材智能装备的研发、生产与销售，拥有医用耗材产品技术工艺、法规、自动化的复合竞争力，现已形成由法规加工艺验证、力学、机械、电气、软件、视觉、光学、材料学等八大模块整合、多学科交叉的综合研发体系，涵盖供料、涂胶、焊接、检测、组装、卷绕包装、输送传动、膜成型、液体喷注、软件控制等技术工艺平台。

隐形眼镜产品研发主要由材料配方、注塑、印刷、液体喷注、固化、水化、供料、检测、组装、包装等技术组成。公司现有医用耗材智能装备研发体系与技术工艺平台可在隐形眼镜的研发、生产中使用并拓展，例如注塑、印刷、液体喷注、固化、水化、供料、检测、组装、包装等技术。在材料配方方面，公司搭建引进以博士为领衔的研发团队。另外，在制造方面，公司具备拓展医用耗材企业提供成套解决方案的能力，利用医疗器械产业化能力，负责隐形眼镜生产线的制造与优化，具备进行隐形眼镜市场拓展的量产与成本优势。隐形眼镜业务与公司现有业务在研发与制造方面存在协同性。

目前隐形眼镜研发方面，设备类研发处于水凝胶系列隐形眼镜产线优化阶段，硅水凝胶样机研发阶段；产品类研发处于硅水凝胶系列样品试制阶段、水凝胶系列产品工艺优化阶段。

（七）公司前期长期资产投入情况，在业务、资金、技术、人才等方面的储备情况，目前投入计划，未来投入安排及资金来源，以及开展新业务对公司未来业绩、现金流的影响

1. 公司前期长期资产投入情况

随着关键技术的突破，迈得顺隐形眼镜目前已具备规模化生产条件，现有4条隐形眼镜产线及其他专用设备，截止2025年5月底累计投入长期资产达5,818.80万元。

公司期末合同负债的增长与行业及市场需求、在手订单规模相匹配。

（四）列示期后新订单获取情况，并结合本期业绩、期后收入实现和订单获取情况，说明库存商品未计提跌价准备的原因及合理性，存货跌价准备计提的充分性，是否与同行业可比公司存在较大差异

1. 列示期后新订单获取情况，并结合本期业绩、期后收入实现和订单获取情况，说明库存商品未计提跌价准备的原因及合理性，存货跌价准备计提的充分性

截至2025年5月，公司期后签订新订单含税合同金额21,147.52万元，主要系安全输注类连线机、血液净化类连线机及其他产品，其中安全输注类连线机7,317.44万元、血液净化类连线机5,838.38万元、其他产品（主要系药械组合类设备）7,502.17万元。

公司2024年末库存商品余额构成、订单覆盖率、期后收入实现情况如下表所示：

产品类型	期末库存商品余额（万元）	订单覆盖率（%）	期末库存商品期后结转（万元）	对应期后实现收入（万元）
安全输注类	2,238.70	96.11%	1,659.47	2,389.16
血液净化类	1,095.93	100.00%		
其他	79.81	100.00%		
合计	3,414.44	97.45%	1,659.47	2,389.16

公司库存商品2024年余额为3,414.44万元，在手订单覆盖率为97.45%。期末库存商品期后实现收入2,389.16万元，结转库存商品金额1,659.47万元，平均毛利率为30.54%。根据在手订单进行测算，公司可变现净值远高于账面价值，库存商品不存在减值，无需对库存商品计提存货跌价准备，库存商品未计提存货跌价准备具有合理性。

2. 是否与同行业可比公司存在较大差异

公司目前的主要产品为医用耗材智能装备，没有业务模式完全一致的上市公司，与上市公司东富龙(300171.SZ)、迦南科技(300412.SZ)、楚天科技(300358.SZ)有相似之处，三家公司都主要从事制药装备的研发、生产及销售，故选择该三家公司进行比较。

（1）上述三家公司2024年末库存商品存货跌价准备情况如下表所示：

可比公司	期末库存商品余额（万元）	计提存货跌价准备（万元）	计提比例（%）
东富龙	18,530.40	2,580.38	13.93
迦南科技	7,601.75	1,665.67	21.91
楚天科技	27,293.98	4,713.16	17.27
同行业平均值			17.70

如上表所示，上述三家上市公司之间库存商品的存货跌价准备计提比例差异较大，无明显的行业跌价计提比率特征。

（2）公司所处的细分行业竞争格局与上述公司存在较大的差异，公司所处行业为医用耗材智能装备行业，在该领域具有领先优势，行业市场集中度较高，具有较高的定价权优势。而上述三家公司所处的制药装备领域，市场竞争激烈。

（3）另外，公司产品的定制化程度较高，采用订单式生产和适度预生产相结合的生产模式，期末库存商品在手订单的覆盖率为97.45%，经测算预计可变现净值高于账面成本。

（五）中介机构核查意见

核查程序：

1. 获取公司期末存货明细表，在手订单明细表，检查期末存货在手订单覆盖率，在手订单期后执行情况；

2. 了解预生产设备的期后消化情况，获取相应设备的销售订单、客户洽谈记录；

3. 获取公司期末合同负债明细账，对重大合同负债项目进行检查，确认公司合同负债所列相关事项真实、准确；

4. 获取公司期后新订单签订台账、销售台账，了解合同负债、存货期后结转情况，并对相关项目的匹配性进行分析；

5. 了解公司对存货跌价准备测算的过程及依据，结合公司产品市场销售情况及在手订单情况，分析公司管理层对存货跌价的判断是否合理；同时获取公司存货跌价准备计提表，并重新测算，分析、检查存货跌价使用的各参数是否合理，验证公司存货跌价准备计提的准确性、合理性；

6. 查阅同行业可比公司公开资料、访谈公司管理层，对比分析公司与同行业可比公司存货跌价准备计提的差异。

核查结论：

1. 公司2024年末存货中，除原材料外，各存货类别对应的订单覆盖率较高，原材料系通用型材料，符合公司订单式生产和适度预生产相结合的生产模式；公司库存商品账面余额同比变动与收入不一致以及安全输注类单机和安全输注类连线机销售量减少、而库存量增加的原因具有合理性；2024年期末库存商品账面余额与库存量波动趋势总体一致；

2. 公司总体存货预生产金额、结构占比均较小、存货消化风险较低；

3. 公司期末合同负债的增长与行业及市场需求、在手订单规模相匹配；

4. 公司2024年末库存商品经测算可变现净值远高于账面价值，库存商品不存在减值；公司与同行业上市公司所处细分行业的竞争格局、产品定制化程度有较大区别，存货跌价准备计提比例差异存在合理性。

四、关于应收账款和长期应收款

年报显示，报告期末，公司应收账款账面价值12,787.70万元，占总资产的比例为12.14%。公司期末账龄一年以内应收账款账面余额8,759.79万元，占应收账款的60.61%。长期应收款471.97万元，主要系本期新增分期收款方式的销售所致。请公司：（1）表格列示应收账款前五大欠款对象的具体情况，包括名称、是否关联方、是否当年新增客户、销售产品类型、应收账款金额及同比变化、账龄分布情况、坏账计提情况；（2）结合客户经营及财务状况、款项逾期金额（如有）、期后回款情况，说明坏账准备计提充分性；（3）列示长期应收款主要项目的交易背景、客户信息、交易金额、分期收款的必要性、约定的结算方式、款项是否逾期、客户信用情况等，新增分期收款方式的原因和合理性，是否与同行业公司会计处理方式存在差异。

【回复】

（一）表格列示应收账款前五大欠款对象的具体情况，包括名称、是否关联方、是否当年新增客户、销售产品类型、应收账款金额及同比变化、账龄分布情况、坏账计提情况

单位：万元

客户名称	是否当年新增客户	与公司及实际控制人是否存在关联关系	销售产品类型	2024年末应收账款余额（含合同资产）	余额同比变化（%）	2024年末账龄分布情况	2024年末坏账计提金额
客户13	否	否	血液净化类连线机等	3,861.76	-312.70	1年以内	193.09
山东威高集团医用高分子制品股份有限公司	否	是	安全输注类单机、安全输注类连线机等	1,932.99	-23.03	1年以内、2-3年、3-4年	229.80
客户14	否	否	安全输注类连线机、血液净化类连线机等	1,374.78	-2.58	1年以内	68.74
威海洁瑞医用制品有限公司	否	是	安全输注类单机等	1,071.61	101.77	1年以内、1-2年、2-3年、3-4年	62.26
山东威高普瑞医药包装有限公司	否	是	其他类（药械组合类设备）等	787.28	-51.63	1-2年	78.73

注：山东威高集团医用高分子制品股份有限公司、威海洁瑞医用制品有限公司和山东威高血液净化制品股份有限公司系迈得医疗公司浙江威高自动化设备有限公司（以下简称威高自动化公司）的少数股东威高集团有限公司合并范围内公司

（二）结合客户经营及财务状况、款项逾期金额（如有）、期后回款情况，说明坏账准备计提充分性

1.公司2024年前五大应收账款欠款客户经营及财务状况、款项逾期金额、期后回款情况如下：

单位：万元

客户名称	客户性质	客户经营状况	客户信用状况	2024年末应收账款余额（含合同资产）	逾期金额	期后回款金额
客户13	上市公司	正常	正常	3,861.76	2,580.76	2,205.65
山东威高集团医用高分子制品股份有限公司	上市公司	正常	正常	1,932.99	1,666.71	746.35
客户14	民营企业	正常	正常	1,374.78	1,040.38	863.67
威海洁瑞医用制品有限公司	民营企业	正常	正常	1,071.61	861.66	0.81
山东威高普瑞医药包装有限公司	民营企业	正常	正常	787.28	787.28	336.02

注：期后回款情况数据统计截至2025年5月末

2.公司2024年前五大应收账款欠款客户账龄及坏账计提情况如下：

单位：万元

客户名称	2024年末应收账款余额（含合同资产）	1年以内	1-2年	2-3年	3-4年	坏账计提金额
客户13	3,861.76	3,861.76				193.09
山东威高集团医用高分子制品股份有限公司	1,932.99	1,601.30		80.54	251.15	229.80
客户14	1,374.78	1,374.78				68.74
威海洁瑞医用制品有限公司	1,071.61	993.09	64.52	4.24	9.76	62.26
山东威高普瑞医药包装有限公司	787.28		787.28			78.73

3.说明坏账准备计提充分性

2024年同行业可比公司应收账款按照账龄组合计提坏账准备比例情况如下：

账龄	本公司	东富龙(300171.SZ)	楚天科技(300358.SZ)	迦南科技(300412.SZ)
1年以内	5.00%	6.48%	2.78%	5.00%
1-2年	10.00%	12.18%	7.93%	10.00%
2-3年	30.00%	23.81%	17.88%	20.00%
3-4年	50.00%	58.87%	38.02%	50.00%
4-5年	100.00%		56.26%	50.00%
5年以上			88.34%	100.00%
坏账计提比例	10.63%	15.21%	10.93%	20.20%

如上文所述，公司应收账款账龄组合坏账计提比例与同行业可比公司不存在重大差异。公司与应收账款（含合同资产）前五名客户合作时间较长，不属于2024年度新增客户，客户目前均正常经营，2024年末逾期金额于期后陆续回款中，截至2024年末，公司已依据应收账款相关会计政策，针对上述五家客户的应收款项充分计提减值准备。

（三）列示长期应收款主要项目的交易背景、客户信息、交易金额、分期收款的必要性、约定的结算方式、款项是否逾期、客户信用情况等，新增分期收款方式的原因和合理性，是否与同行业公司会计处理方式存在差异

1.列示长期应收款主要项目的交易背景、客户信息、交易金额、分期收款的必要性、约定的结算方式、款项是否逾期、