

科达自控拟收购海图科技控股权

# 北交所最大规模现金收购案出炉

6月27日晚间，科达自控披露公告称，公司拟以现金受让海图科技2550万股股份，占海图科技股本总额的比例为51%，作价2.091亿元。海图科技为新三板挂牌企业，这是首个北交所上市公司收购新三板挂牌企业的案例，也是北交所上市公司进行现金收购规模最大的案例。

● 本报记者 杨梓岩



视觉中国图片

## 有望提升科达自控盈利水平

科达自控披露公告显示，标的海图科技评估基准日2024年12月31日的股东全部权益价值评估值为4.13亿元，本次收购海图科技51%股权的交易对价为2.091亿元。交易完成后，上市公司将成为海图科技的控股股东。

海图科技成立于2013年4月，公司以人工智能和机器视觉技术为核心，以大数据机器深度学习模型为支撑，结合行业客户需求，基于国产芯片，将软件算法嵌入自主设计的硬件形成产品。海图科技的主要产品包括嵌入式音视频模块、工业摄像组件、工业视频分析管理平台等，业务主要覆盖智慧矿山、军工、智慧工厂、石油化工等领域。作为新三板创新层企业，海图科技于2023年7月向江苏证监局提交了北交所上市辅导申请。2023年和2024年，海图科技实现营业收入分别约为1.37亿元、1.45亿元，实现净利润分别为4183.03万元、4164.86万元。

科达自控成立于2000年11月，是一家

聚焦智慧矿山、智慧市政及工业互联网领域的高新技术企业。公司于2021年在北交所完成IPO，成为北交所上市的智慧矿山建设行业第一股。科达自控的主营业务涵盖矿山智能控制系统研发、物联网平台运营及新能源技术应用。公司以“互联网+服务”模式创新为核心，自主研发的M-CPS智慧矿山整体解决方案覆盖矿山生产全环节，其“装备云”平台与365在线服务体系实现了设备远程监控与智能运维。

2023年和2024年，科达自控实现营收分别为4.26亿元、4.34亿元，实现净利润分别为5514.6万元、3451.16万元。2025年一季度，科达自控实现营收6740.83万元，净利润则为亏损613.83万元。2024年，海图科技净利润规模已超科达自控，业内人士分析此次收购完成后，科达自控盈利能力或将提升。

## 实现资源整合

此次收购是北交所上市公司首次直接收购新三板挂牌企业。资深新三板评论人、北京南山投资创始人周运南表示，北

交所上市公司首次收购新三板挂牌企业，充分体现了北交所对新三板龙头的撬动作用和反哺功能，为新三板拟IPO企业提供了新出路和新思路。在并购重组政策暖风支持下，北交所公司通过并购可实现资源整合、提升运营效率、增强市场竞争力，为公司创造显著的长期价值增长和投资回报。这显示了新三板和北交所的协同效应，新三板既是北交所上市的后备军团，也能成为北交所最大的并购标的池。

北京博星证券投资顾问有限公司研究所所长兼首席投资顾问邢星表示，作为北交所上市智慧矿山建设行业第一股，科达自控通过收购新三板挂牌企业，不仅实现了自身业务版图的扩张，也为新三板挂牌企业提供了新的发展路径和资本运作模式。

本次交易设有业绩承诺。为保障交易双方的利益，海图科技原股东团队承诺：2025年净利润不低于3800万元；2026年净利润不低于4200万元；2027年净利润不低于4600万元，或三年度累计实现净利润不低于1.26亿元。若海图科技未能实现上述业绩承诺，原股东需按照约定向科达自控进行现金补偿。如业绩承诺期满，海

图科技实际完成累计净利润超过业绩承诺值，海图科技将计提超额业绩奖励发放给对海图科技超额业绩完成作出贡献的核心员工以及业绩承诺期内对海图科技销售额具有突出贡献的人员。

此外，科达自控表示，若海图科技完成业绩承诺，同意在海图科技业绩承诺期满后择机启动以现金或发行股份方式对上述转让方剩余股份进行收购。收购人届时交易价格亦应参考本次标的公司估值及届时标的公司的公允价值，另行协商签署交易协议。

科达自控表示，本次收购有利于整合公司及海图科技的优势资源，形成协同效应，有利于提升公司主要产品性能、核心竞争力及市场占有率。本次购买股权事项是公司基于中长期战略规划角度所作出的慎重决策，有利于公司中长期发展，但仍存在一定的市场、经营等风险。公司将加强对海图科技的内部控制和监督管理，积极防范和应对可能发生的风险。本次交易后，公司将面临一定的偿债压力。公司已规划应对措施，目前公司银行授信额度充足，本次资产收购不会导致公司的资金面全面趋紧、营运资金不足、经营周转困难等情况。

# 北交所首单科技创新绿色公司债券成功发行

● 本报记者 杨洁

近日，中交一公局集团有限公司在北交所公开发行北交所首单科技创新绿色短期公司债券。

据介绍，本期债券募集3亿元资金，全部投入绿色建筑领域，是北交所首单央企兼具“科技创新”与“绿色”双标识的公司债券。该项目的成功发行，为基建领域绿色转型提供金融助力，通过央企示范效应引领行业探索“科创赋能、绿色先行”的高质量发展新路径，有力推动交通基建与科技金融、绿色金融的深度融合。

## 投入绿色建筑项目

根据发行人中交一公局集团有限公

司公告，该公司面向专业投资者公开发行面值不超过20亿元（含20亿元）的科技创新短期公司债券已经北交所审核同意，并经证监会同意注册，采取分期发行，第一期债券发行金额为不超过3亿元（含3亿元）。

公告显示，本期债券由中信证券担任牵头主承销商和簿记管理人，国泰海通证券担任联席主承销商，发行工作已于2025年6月27日结束，最终网下实际发行数量为3亿元，票面利率为1.60%，认购倍数为1.90倍。浦发银行、厦门国际银行、华夏银行、江苏银行、中信证券等多家金融机构参与认购。债券承销机构中信证券、国泰海通证券及其关联方合计认购0.30亿元，报价公允、程序合规。

记者了解到，本期公司债券募集资金

扣除发行费用后拟全部用于置换发行前12个月内用于绿色建筑项目的自有资金支出。公告称，募集资金拟投放的2个绿色建筑项目施工图预评价均达到绿色建筑二星级标准。绿色建筑是指遵循“和谐、适地、节约、舒适和经济”原则，在全生命周期内可实现节约资源、保护环境、减少污染，为人们提供健康、适用、高效的使用空间，最大限度地实现人与自然和谐共生的高质量建筑。

## 稳步推进债券品种创新

近期，北交所发布《关于进一步支持发行科技创新债券 服务新质生产力的通知》，从拓宽发行主体和募集资金使用范围、简化信息披露安排、完善配套支持机

制等方面明确9项具体支持举措，加强对科技创新领域的融资支持力度。《通知》发布以来，北交所积极开展科创债系列专题培训，加大走访调研力度，精准对接企业需求，切实引导资金向科技创新领域集聚。

北交所表示，将围绕做好金融“五篇大文章”和服务新质生产力，锚定主阵地建设目标，稳步推进债券品种创新，加强股债市场协同服务，进一步提升服务实体经济和国家战略的能力。

目前，北交所债券种类包括国债、地方政府债券及公司债券。北交所官网显示，截至2025年5月30日，北交所国债年内累计发行金额达到约2.36万亿元，地方政府债券年内累计发行金额为1107.43亿元，公司债券年内累计发行金额为5亿元。

克莱特董事长盛军岭：

## 科技创新驱动增长 高端风机领域持续进阶

● 本报记者 张鹏飞

核电领域风机认证的行业标杆、碳纤维叶轮技术的领航者、永磁直驱能效的欧洲标准践行者……步入威海克莱特菲尔风机股份有限公司，一座现代化的研发中心大楼巍然矗立。这座投资逾5000万元的科技创新基地，不仅是克莱特近年来跨越式发展的“智慧引擎”，更是企业以创新驱动未来的实力见证。

“2024年公司利润下滑近10%，主要源于研发投入大幅增长34%，研发费用占营收比例提升至5.09%。”克莱特董事长盛军岭直言不讳。这份对创新的笃定，让克莱特在高端风机领域持续进阶，即使面临部分行业波动，订单池却持续充盈——截至2025年一季度末，公司在手订单金额已达5.38亿元。

## 技术筑基：核电订单获突破

在公司的研发中心内，克莱特的核心技术装备——配备半消音室的多功能风洞试验台，正高效运转。“这里可完成风机全工况性能测试，涵盖噪声、振动冲击、高低温等极端环境下的综合验证。为研发高效、低噪的风机产品提供了关键支撑。”盛军岭介绍，2024年，公司研发团队规模同比增长20.8%，为技术攻关注入强劲动力。

高强度的投入铸就了难以复制的资质壁垒。克莱特是山东省十二家核电持证单位中唯一的核电风机持证企业。“核电风机运行周期要求长达30年，可靠性是生命线。”盛军岭强调。

2024年，公司核电订单迎来爆发式增长，年底在手核电订单金额达1.41亿元，而2023年同期仅为440万元。公司成功突破地域限制，接连中标多个省外核电项目。2025年公司又中标核电站循环冷却机组项目。

## 产品进阶：从轨交心脏到远洋巨轮

在轨道交通领域，克莱特有着30余年的深厚积淀。“从内燃机车到新一代标准动车组‘复兴号’，大部分车型动力系统的通风冷却装备都来自克莱特。”盛军岭指向一台1998年的火车模型，那是公司轨交事业的起点。地理优势叠加定制化解决方案能力，使其深度参与了中国轨道交通全谱系发展。

技术迭代从未止步。克莱特自主研发的碳纤维叶轮柴油机散热风扇，已批量应用于动车组“复兴号”及混合动力机车，成为国内装机规模最大的供应商。面对国家推动老旧内燃机车淘汰更新、新能源机车替代加速的机遇，克莱特前瞻布局的动力电池热保障系统已率先完成装车及5000公里运营考核，实现国内混合动力机车项目批量交付，并斩获2000多万元人民币订单。

船舶领域是克莱特另一大增长引擎。公司新一代智能化船用风机生产线推动2024年船用产品产值同比大增50%以上，月产能达1000台。公司为中国船舶制造的大型集装箱船用货舱风机效率超83%，远超国家一级能效标准，每年可大幅节省电费。

克莱特风机还成功进入外高桥豪华邮轮国产化供应链，并与国际知名企业阿法拉伐、ABB建立配套合作，为其惰性气体发生器、锅炉等提供冷却风机。

## 前瞻布局：锚定数据中心与永续能源

即便建筑与多晶硅行业需求放缓，克莱特应用于数据中心冷却塔的大型轴流叶轮产品线收入仍保持稳定。面对数据中心规模扩大及对能效的严苛要求，克莱特主推电机风机一体式产品，并持续开发更大规格型号。

其自主研发的冷却塔用永磁直驱风机成为技术标杆——它是国内同行业唯一满足欧洲ERP327能效标准的产品，被视为未来明星。

“核能与高端船舶是国家战略方向，也是克莱特坚定耕耘的领域。”盛军岭表示。乘着山东省多个核电项目开工及国家大力推动海工装备升级的东风，手握饱满订单（部分船用项目排产至2027年）的克莱特，正凭借深厚的技术积累与持续创新能力，在高端通风冷却装备的赛道上全速前进。

# 积极拥抱人工智能 构建大模型实践新范式

在人工智能蓬勃发展的浪潮中，大模型技术以其卓越的性能和广泛的应用前景，成为推动各行各业创新变革的关键引擎。锚定“五篇大文章”发展方向，江南农商银行全面贯彻党中央有关会议精神，洞见趋势、抓住风口、深耕赛道，自主研发“小江智脑”大模型应用平台，实现了大模型应用技术的深入实践。

## 精准赋能多元化场景 拓展新质生产力发展

作为一个全面的员工办公辅助系统，该行“小江智脑”大模型聚焦于办公、营销、运营管理、信贷管理、技术研发五大关键业务领域，紧密贴合员工的实际工作需求，实现成本优化与效率提升的双重目标。目前，该平台已经在PC端和移动APP端成功部署了数十项业务场景，实现了多平台的无缝衔接与高效运行。

在办公领域，“小江智脑”部署了行内知识问答、行领导日程、工作日志、会议纪要、PPT大纲、AI绘图等11项助手应用场景。以知识问答智能体为例，该功能是业务场景融合的生动体现。通过构建全行统一知识平台，“小江智脑”积累的金融知识，为智能AI Agent在知识问答领域提供了充足“弹药”，实现了跨部门业务学习。并且，结构化、高质量的数据资源，让大模型问答系统的响应速度和准确性持续提升。

在营销领域，部署了理财顾问助手、营销文案助手、直播文案助手以及营销AI陪练这4项应用场景。其中，营销AI陪练，系统具备高度拟人化的特点，可以支持文本对练、语音对练等多种练习模式，满足了在不同服务场景下的培训需求。

在运营管理领域，财会问答助手能够快速解答关于报销、付款等

日常财务操作的疑问，解读财务政策、税法、会计准则等。“OCR大模型+小模型”方案可直接抽取票据关键要素，快速录入票据信息、字符识别精度达99.5%，条目抽取精度达95%。在事后监督环节，自动扫描识别交易凭证信息并与系统联动对比，确保交易准确性同时防范欺诈风险。在集中对账环节，可快速完成他行交易明细和对账单票据的抽取，提高对账效率。

在信贷管理领域，通过引入多模态图片质检技术，为信贷影像的合规性监测设立了新的标杆。该技术可对信贷流程中采集的各类影像资料进行细致的质量检查，有效降低了信贷业务中的潜在风险。

在技术研发领域，打造了Java助手、Python助手、SQL专家助手、前端开发助手、数据库专家助手、网络安全专家助手这6项专业应用场景。其中，Java助手有着丰富的Java实战经验与深刻理解，Python助手可以自动化处理繁琐任务，SQL专家助手擅长关系型数据库和企业级数据库系统，前端开发助手精通各类前端技术栈，数据库专家是数据库领域的深耕者，网络安全助手则可以提供各种网络安全问题的经验。

## 完善风控数智化体系 筑牢金融安全防线

伴随着经济结构调整和外部环境不确定性上升，当前全球金融稳定风险显著增加，国内金融风险防范化解形势依然紧张。江南农商银行以科技创新为引擎，结合大模型新技术，进一步赋能风控模型数智化转型，有效应对市场风险的不确定性，推动各项业务高质量发展。

在信息安全方面，该行与江苏省公安反诈中心成立联合实验室，

基于分布式系统架构，实现黑名单、开卡数据的跨行高效流通，风险线索一日分发，一人多卡等数据统计快速共享。通过集成语音、人脸识别、声纹、唇纹及音视频等多模态鉴伪技术，无缝对接VTM、电话银行、手机银行等多场景应用，将传统身份验证方式升级为更智能、更安全的综合解决方案。

在反洗钱方面，该行开发反洗钱AI小助手，提供智能问答、总结摘要、信息检索等功能。自建实时反欺诈模型，根据交易呈现的可疑特征并结合专家经验规则，实时监测管控异常账户，阻断犯罪交易资金转移，2024年累计拦截涉案账户245户，冻结涉案资金1629万元。

在信贷调查方面，该行针对客户经理贷前调查时客户信息录入效率低的痛点，在移动办公软件“数智江南”中推出了客户信息语音录入与AI客户画像生成功能，不仅提升了信息录入效率，更能帮助客户经理清晰了解客户状况，为后续风险评估与业务办理奠定基础。同时，系统还将语音信息、报告内容上传至影像平台，方便后期查阅，强化了风控管理的可追溯性与透明度。

## 大模型应用成果延伸 数智赋能共享共建

大模型已经成为江南农商银行数字化转型的重要驱动力，是该行发展数字金融的核心引擎。2024年，在合规风控方面，大模型图像采集实现实时自动审核，节约工时达40万小时；在客户运营方面，大模型企微客服助手实现全天候客户服务，效率提高16倍，有效回复率提升30%；在研发创新方面，大模型代码辅助工具使用达14.2万人次，累计生成7621.4万字符，编码效率提升25%。

大模型的初步探索，不仅为该行带来了前所未有的变革，还为推

动区域农商银行智能化转型提供了有力的技术服务。自2024年11月起，在江苏农商银行联合银行的支持与指导下，江南农商银行协同研发并落地了“AI大模型智能体平台”，共同推动区域农商银行智能化转型迈入新阶段。此次共建强化了省域农商银行的技术协同效益，为省内农商行机构提供了可复制的智能化解决方案，是区域性金融科技共建的示范性共创。

通过三次系统性版本迭代，该平台已成功部署了向量数据库、非结构化文档解析引擎、分布式文件存储系统等核心组件，实现从底层架构到应用层的全链路优化。形成了四大功能矩阵：用户与角色管理功能（支持角色权限自定义配置）、模型接入和管理功能（支持主流大模型接口格式、可灵活调用）、知识库管理功能（支持文档上传、非结构化数据解析、文档更新和语义检索）、智能体多样化构建功能（提供“技能”“助手”“工作流”三种形态，满足不同场景需求）。在此基础上还开发了文本润色工具（辅助员工优化报告、公文材料）、审计知识问答工具（依据审计知识检索和回答问题）、合同审核工具（根据审查项进行初审）。伴随着这些应用工具的落地，业务流程标准化水平与合规风控能力将进一步提升。

江南农商银行的大模型技术应用不仅提升了服务效率和客户体验，也为农村金融智能化转型提供了生动的实践案例。伴随着技术的不断进步，将会有更多创新应用出现，进一步推动农村金融服务高质量发展。未来，这些技术在为农村金融服务带来更多创新和便利的同时，也将为整个金融行业的发展提供新的思路 and 方向。

（江南农村商业银行 徐旻 姜涛0519-89995122）

-CIS-