

能源金融赋能可持续未来

# 申能以金融创新书写绿色答卷



WGC2025申能集团展台

公司供图

近日，2025年世界燃气大会（WGC2025）在中国举行。作为参展商之一，申能集团携旗下金融机构集体亮相，成为众多能源企业中的一道风景线：东方证券通过多领域完善绿色金融服务体系，引导金融资源流向绿色发展重点领域；申能保险探索绿色科技保险差异化特色发展道路，提供全生命周期管家式的专业保险服务；申能诚毅在新能源、节能环保、高端制造、高科技等领域已经形成良性投资生态圈；申能碳科技通过绿色金融协同创新，助力引导更多优质资源向高技术、低排放主体流动……

在“创新绿色金融”展览板块中，申能集团展示了其通过“能源+金融”协同发展模式推动绿色低碳转型的实践与突破，为服务国家“双碳”战略、推动全球能源行业绿色发展提供了“申能方案”。

●本报记者 周璐璐

## 东方证券：投融资多方面布局 提供全链条绿色金融服务

申能集团旗下东方证券是经中国证监会批准设立的综合类证券公司。东方证券践行新发展理念，持续深耕绿色金融，围绕“双碳”战略目标，成立绿色金融研究院，积极推进绿色金融产品、服务、模式创新，打造绿色融资、绿色投资、绿色资本市场中介服务、绿色资产管理四大产品体系，推动绿色金融业务规模有力增长、服务能级显著提升。

在绿色融资领域，一方面，东方证券服务绿色金融改革创新试验区、绿色产业集中地区及重点绿色企业，为企业股权融资释放绿色创新动能，助力新能源汽车产业链核心供应商威迈斯、光伏发电新能源领域设备生产商昱能科技、国家首批绿色制造示范企业之一天原股份、定制化节能产品服务商瑞晨环保等公司成功登陆A股市场或实现再融资。另一方面，东方证券实现了多种绿色债券产品的“首单”发行，公司陆续发行了全国第一批及上海第一单碳中和绿色资产支持商业票据（ABCP）产品、全国第一单绿色建筑碳中和公司债、国内第一单绿色科技创新可交换公司债券。东方证券积极承销国家开发银行绿色金融债券，连续数年荣获国家开发银行“绿色低碳先锋奖”。

在绿色投资方面，东方证券多措并举，推动绿色投资。东方证券持续关注清洁能源、新能源行业等绿色发展主题，推动绿色股权及债券投资，并设定自有资金绿色债券投资年度增长目标。此外，东方证券还开发聚焦ESG、碳金融等主题的公募基金产品，发行了东方红ESG可持续投资混合型证券投资基金、汇添富中证上海环交所碳中和ETF等多只主动管理权益型基金，致力于实现长期价值投资与ESG可持续投资的融合。公司创设东方证券CFETS共同分类目录绿色债券篮子，助力提升绿色产品流动性，推动绿色资本跨境流动。东方证券在碳金融领

域的表现同样可圈可点。例如，落地同批首单上海碳配额现货交易、首批上海碳配额回购交易、首批湖北碳配额借碳交易，推动“碳回购+保险”“电-碳-金融”等创新模式落地。东方证券在碳金融领域的表现获得市场广泛认可，公司荣获上海碳市场“碳金融实践奖”，湖北碳市场“市场先锋奖”“碳金融实践奖”，“电-碳-金融”绿色循环碳配额回购交易获得“上海市金融业赋能新质生产力”优秀成果奖。

在绿色研究方面，东方证券积极发挥投资研究、资源整合、市场影响力等优势，发布新能源产业专题报告、储能行业系列报告、风光专题报告，撰写《气候经济蓝皮书：中国气候金融发展报告2024》等深度研究报告，联合新华社中国经济信息社研发编制“新华碳科技指数”，与36氪联合举办“双碳星物种”可持续创新大赛，带动市场各方共同关注和实践绿色金融，促进经济社会可持续发展。

## 申能保险：绿色保险护航绿色发展

申能保险厚植申能集团绿色基因，全力融入集团协同发展大局，不断加强与新能源、新技术和新业态企业合作，创新性地开展更多绿色保险和风险减量服务，为客户提供一揽子风险保障方案。

申能保险探索绿色保险差异化特色发展道路，承保全国风电、水电、光伏等绿色能源项目。2024年，申能保险绿色保险保费收入达18.1亿元。

在申能海南CZ2海上风电示范项目中，作为主承方，申能保险成立了多个专项小组，从工程项目立项、基础施工、设备安装到项目运行，提供全险种、全生命周期管家式的专业保险服务。同时，申能保险提供包括重大灾害预警、风控实地查勘、防灾防损培训、VIP绿色理赔通道以及保险法律咨询等服务，最大限度减少自然灾害或意外事故造成的各类损失。

值得一提的是，申能保险成功开发国内首个LNG（液化天然气）气源质量责任保险，并率先携手上港集团落地相关保险项目。该项目开创性地将质量风险保障与绿色金融支持有机结合，为航运企业绿色转型提供全周期风险管理服务，构建起可复制推广的“航运+保险+绿色”服务模式，服务上海国际航运中心建设，为全球航运业低碳转型提供“中国方案”。

申能诚毅：股权投资赋能绿色产业

作为申能集团全资设立的基金运营和股权投资创新平台，申能诚毅依托集团及战略伙伴的丰富资源，结合自身专业投研能力，针对重点行业领域寻找优质标的进行投资布局，在新能源、节能环保、高端制造、高科技等领域已经形成良性投资生态圈。

据悉，截至目前，申能诚毅累计管理基金规模超50亿元，对外投资规模超30亿元，培育出一批战略性新兴产业领军企业。

例如，申能诚毅投资的无锡北微传感科技有限公司是一家专注惯性姿态传感器研发、制造、销售的高新技术企业，拥有100余项知识产权。该企业研发实力雄厚，研发及技术人员比例高达50%。

在本次大会上，北微传感研发的远距离手持激光气体遥测仪、激光甲烷检测摄像机、工业及商业用途点型燃气探测器、家用燃气报警器等产品均有所展示，其优秀的产品性能受到业内关注。

在上海申毅洛希能源科技有限公司是申能诚毅投资的一家智慧储能系统制造商。该企业具备源侧、网侧、用户侧储能电站设计与建设能力，同时具备各种储能系统集成一体化解决方案及各类储能产品设计、生产与全生命周期管理能力。

在洛希能源负责的储能项目中，横店东磁赣榆940MW渔光互补项目是全国单体规模最大、渔光互补光伏发电项目，配备188MWh储能系统，于2024年11月首期成功并网。该项目的落地，不仅提高了电网调

度能力，还增强了电力系统的稳定性和持续放电能力。在新疆华电昌吉风光储项目中，洛希能源提供总容量为600MWh储能解决方案，实现电网跨时空转移与高效利用，保障电力系统稳定运行。

申能碳科技：积极服务碳市场

作为申能集团旗下从事碳资产统筹管理及碳业务市场化开拓的专业化公司，申能碳科技以碳资产管理为基石，以数字化手段增强低碳管理效益，开展绿色金融协同创新。公司通过多方面、多角度、多类型合作，盘活碳资产，助推低碳价值发现，助力引导更多优质资源向高技术、低排放主体流动。

申能碳科技通过全面的碳盘查服务，助力企业可持续发展。这一方面有利于量化减排目标实现程度，动态调整减排策略部署，减少在经营过程中对环境的影响；另一方面，有助于识别和管理与气候相关的风险，识别高碳资产，并主动采取措施降低这些资产对整体风险的影响。

与此同时，申能碳科技提供“惠算碳”服务，为金融机构提供环境信息披露报告及一揽子服务，并对核算结果进行专业判断和验证，使结果更精确贴合实际用能和减碳情况。从2021年起，申能碳科技为申能集团旗下申能财务公司提供碳盘查和自愿碳中和服务，助力申能财务公司成为上海地区金融机构首家实现自愿减排碳中和的法人金融机构。目前，申能碳科技公司已成立专门的金融行业服务团队，针对金融行业环境信息披露和运营碳中和等服务需求，提供全套专业解决方案和落地方案，助力金融行业碳达峰碳中和。

“申能碳管家”是申能碳科技推出的碳计量数字工具，通过这一工具，申能碳科技为企业提供“惠算碳”服务，助力企业摸清碳底数。该工具涵盖企业生产、商户经营、个人生活等多种场景，助力中小企业开展降碳减排工作，引导公众减排行为。

从券商经纪业务持有的ETF规模来看，截至2025年4月末，沪市持有ETF规模排名前五位的券商分别为中国银河、申万宏源、中信证券、招商证券和广发证券，持有规模在市场中的占比分别为24.57%、17.87%、6.20%、4.83%和4.65%。深市持有ETF规模排名前五位的券商分别为东方财富、东方证券、方正证券、光大证券和广发证券。

观察ETF月度数据可以发现，头部券商如华泰证券、中国银河、中信证券等凭借资源禀赋与综合实力优势，持续保持行业领先地位；而特色化经营机构如东方财富、华宝证券、方正证券等则通过差异化战略路径，成功构筑起差异化竞争壁垒。

从券商经纪业务角度看，2025年4月，沪市ETF（非货币）成交额（经纪业务）排名前五位的券商分别为华泰证券、中国银河、中信证券、国泰海通和华宝证券，当月成交额在市场中的占比分别为10.94%、8.52%、7.94%、6.81%和5.53%。当月深市ETF交易金额（经纪业务）排名前五位的券商分别为东北证券、东方财富、东方证券、东吴证券和方正证券。

公开数据显示，近年来，公募基金市场呈现显著分化态势，指数工具类产品逐渐占据核心发展地位。

国联民生财富管理业务相关负责人表示，基金行业的蓬勃发展为券商财富管理业务向买方投顾模式转型奠定了初步基础。在此过程中，ETF不仅成为指数基金发展的主要方向，

而且已跃升为整个公募基金市场的主要增长引擎，展现出强劲的市场竞争力。当前，买方投顾业务需进一步丰富服务内容，在巩固基金投顾核心地位的同时，也应将ETF纳入证券投顾体系的重要配置范畴。

“以买方投顾思路促进ETF发展任重道远。”上述国联民生财富管理业务相关负责人表示，在流动性与交易者结构方面，ETF更接近股票属性，与场外基金存在显著差异。当前，券商财富管理业务正向买方投顾转型，尽管已发放的基金投顾牌照允许投资场外公募基金，但若未来能将ETF纳入股票投顾业务范畴，将形成更为完整的投资服务体系。推动ETF交易向投顾模式转型不仅有助于优化资本市场交易结构，也能够逐步改善国内投资者普遍存在的追涨杀跌行为，最终引导市场形成理性投资文化。

上述国联民生财富管理业务相关负责人表示，从业务发展路径看，建议在新型股票投顾框架下整合ETF投顾服务。相较于传统以佣金为核心的盈利模式，采用投顾费用制叠加强监管的买方投顾体系，不仅具备更强的商业可持续性，也更符合客户利益最大化的服务本质。

## 超585亿元“红包”本周派发 红利资产布局魅力仍存

●本报记者 胡雨

Wind数据显示，截至5月26日中国证券报记者发稿时，A股市场有超过500家上市公司计划在本周内完成2024年度权益分派，现金分红总额超过585亿元（含税，下同）。其中，万华化学、苏泊尔等分红“大户”2024年度派现规模均在10亿元以上。部分上市公司还在近期推出2025年度“提质增效回报”行动方案，旨在进一步提升投资者的获得感。

在业内机构看来，自由现金流充沛的企业既可以延续其分红表现，也可以通过自由现金流积累转化为新增资本开支从而获得ROE抬升，享受更多成长性。在当下外部环境不确定性较大的背景下，红利资产仍然是长期配置的底仓选择。

### 多家公司本周分红超10亿元

日前，万华化学发布2024年度权益分派实施公告，公司计划以总股本31.40亿股为基数，每股派发现金红利0.73元，共计派发现金红利22.92亿元。从时间上看，5月29日为万华化学此次派现股权登记日，现金红利将于5月30日发放。

A股上市公司2024年年报披露完毕后，其最新的现金分红方案也陆续出炉并逐步实施。Wind数据显示，截至5月26日记者发稿时，仅在本周内便有超过500家上市公司将完成2024年度权益分派，现金分红总额为585.08亿元，部分上市公司还推出“分红+送转”的组合式权益分派方案。

从单家公司分红规模看，万华化学在前述上市公司中位居第一，苏泊尔、天地科技、唐山港、新产业4家公司出手较为“阔绰”，其2024年度派现规模分别为22.39亿元、13.12亿元、11.85亿元、10.21亿元。索菲亚、荣盛石化、上海电力、伟星新材、深南电路、横店东磁、三六零等140多家上市公司2024年度派现规模均在1亿元以上。

从股息率这一衡量分红收益的指标看，以5月26日收盘价计算，前述将在本周内完成2024年度权益分派的上市公司中，多达231家公司股息率在1%以上，43家公司股息率在3%以上，收益率不比银行定期存款逊色。尚品宅配2024年度权益分派计划每10股派现9元，以公司5月26日收盘价13.31元/股计算，其股息率高达6.76%。

在准备派现的同时，一些上市公司近期还公布了其2025年度“提质增效回报”行动方案，旨在积极响应监管层要求，提升投资者的获得感。以友车科技为例，公司2024年度权益分派计划以扣除回购专用证券账户中的股份后的总股本1.43亿股为基数，每10股派现5元，合计派现7127.99万元。在其发布的2025年度“提质增效回报”行动方案中，友车科技还介绍了股份回购的最新进展，并表示将综合考虑公司实际情况等因素，建立“持续、稳定、科学”的股东回报机制，与股东共享公司发展成果。



视觉中国图片

### 三个方向挖掘红利投资机遇

进入5月，A股多个红利板块行情有所回暖。Wind数据显示，截至5月26日收盘，银行板块5月以来累计上涨5.21%，在31个申万一级行业中位居第三位，家用电器、煤炭、交通运输、公用事业等板块5月以来均取得正收益。展望后市，面对震荡的市场行情以及外部持续存在的不确定性因素，作为防御资产的红利板块配置价值仍然值得重视。

华创证券首席策略分析师姚佩认为，在价格低位运行的背景下，自由现金流充沛的企业既可以延续其分红表现，也可以通过自由现金流积累转化为新增的资本开支从而获得ROE抬升，享受更多成长性。在观测到PPI显著修复之前，仍维持“红利底仓+小盘成长”的哑铃型配置思路，其中红利板块推荐从三个方向挖掘布局机遇：一是银行、港口、公路以及白电龙头；二是受去库存和需求复苏支撑的工业金属，以及预期走出底部、具备高分红保障和经营稳健特征的白酒；三是存量项目进入收获期，自由现金流释放加速的电信运营商。

结合对历史同期行情表现的分析，广发证券策略首席分析师刘晨明判断，在目前没有新的行业逻辑、市场没有出现大幅波动情况下，红利资产可能在6月逐渐进入逆风期，但对长线投资者而言，逆风期可能是一个很好的介入时间点，在当下外部环境不确定性较大的背景下，红利资产仍然是长期配置的底仓选择。在高频跟踪指标选择上，可以用拥挤度进行跟踪，一旦在分红时间点前后红利资产出现情绪下滑甚至回到历史加仓位，那么就是很好的再配置时点。

## 沪深ETF规模逾4万亿元

# 券商买方投顾业务内涵亟待拓展

●本报记者 赵中昊

近日，上海证券交易所和深圳证券交易所分别在行业内部通报最新一期基金市场数据。截至2025年4月末，沪市ETF共680只，总市值为29625.45亿元；深市ETF共467只，总市值为10947.55亿元。沪深两市ETF规模合计逾4万亿元，较上个月稳步上升。从券商经纪业务角度看，在ETF业务竞争格局中，如华泰证券、中信证券等传统龙头券商凭借综合实力稳居第一梯队。

券商人士认为，ETF市场的快速发展为券商财富管理业务向买方投顾转型奠定了基础。当前券商的买方投顾业务需进一步丰富服务内容，在巩固基金投顾核心地位的同时，也应将ETF纳入证券投顾体系的重要配置范畴，这不仅有助于优化资本市场交易结构，也可通过发挥ETF指数化投资的工具属性，推动市场形成长期价值投资良性生态。

### 总规模持续攀升

沪深交易所数据显示，截至2025年4月末，沪市基金产品共846只，资产管理总规模

## 40573亿元

截至2025年4月末，沪深两市ETF总市值为40573亿元，较上个月稳步攀升。

为31034.10亿元。其中，ETF共680只，总市值为29625.45亿元。深市基金产品共756只，资产管理总规模为11310.87亿元。其中，ETF共467只，总市值为10947.55亿元。截至2025年4月末，沪深两市ETF总市值为40573亿元，较上个月稳步攀升。

从券商经纪业务持有的ETF规模来看，截至2025年4月末，沪市持有ETF规模排名前五位的券商分别为中国银河、申万宏源、中信证券、招商证券和广发证券，持有规模在市场中的占比分别为24.57%、17.87%、6.20%、4.83%和4.65%。深市持有ETF规模排名前五位的券商分别为东方财富、东方证券、方正证券、光大证券和广发证券。

观察ETF月度数据可以发现，头部券商如华泰证券、中国银河、中信证券等凭借资源禀赋与综合实力优势，持续保持行业领先地位；而特色化经营机构如东方财富、华宝证券、方正证券等则通过差异化战略路径，成功构筑起差异化竞争壁垒。

### 推动ETF交易向投顾模式转型

公开数据显示，近年来，公募基金市场呈现显著分化态势，指数工具类产品逐渐占据核心发展地位。

国联民生财富管理业务相关负责人表示，基金行业的蓬勃发展为券商财富管理业务向买方投顾模式转型奠定了初步基础。在此过程中，ETF不仅成为指数基金发展的主要方向，而且已跃升为整个公募基金市场的主要增长引擎，展现出强劲的市场竞争力。当前，买方投顾业务需进一步丰富服务内容，在巩固基金投顾核心地位的同时，也应将ETF纳入证券投顾体系的重要配置范畴。

“以买方投顾思路促进ETF发展任重道远。”上述国联民生财富管理业务相关负责人表示，在流动性与交易者结构方面，ETF更接近股票属性，与场外基金存在显著差异。当前，券商财富管理业务正向买方投顾转型，尽管已发放的基金投顾牌照允许投资场外公募基金，但若未来能将ETF纳入股票投顾业务范畴，将形成更为完整的投资服务体系。推动ETF交易向投顾模式转型不仅有助于优化资本市场交易结构，也能够逐步改善国内投资者普遍存在的追涨杀跌行为，最终引导市场形成理性投资文化。

上述国联民生财富管理业务相关负责人表示，从业务发展路径看，建议在新型股票投顾框架下整合ETF投顾服务。相较于传统以佣金为核心的盈利模式，采用投顾费用制叠加强监管的买方投顾体系，不仅具备更强的商业可持续性，也更符合客户利益最大化的服务本质。