证券代码:301261　证券简称:恒工精密　公告编号:2025-008

河北恒工精密装备股份有限公司

【2024】年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

立信会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用 √不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

√适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以87,890,196股为基数,向全体股东每10股派发现金红利2.50元(含税),送红股0股(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增0股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 √不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	恒工精密	股票代码	301261
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	刘东	孙宇翔、楚凯	
办公地址	河北省邯郸市成安县高城镇工业园区经四路	河北省邯郸市成安县高城镇工业园区经四路	
传真	0310-6288885	0310-6288885	
电话	0310-6288885	0310-6288885	
电子信箱	ir@heibei-bar.com	ir@heibei-bar.com	

2、报告期主要业务或产品简介

恒工精密主要专注于精密机加工件及连续铸铁件的研发、生产和销售,是少数掌握了连续铸铁核心技术并能够为装备核心部件制造提供一站式服务的高新技术企业。目前,公司形成了“一项核心产品和工艺、两项核心应用领域”的“一体两翼”的业务格局,致力于为高端装备制造客户提供“一站式解决方案”。“一体”指高质量连续铸铁件的生产能力,“两翼”分别是连续铸铁件在空压机领域的批量应用和在液压装备领域的批量应用,是国内外诸多知名高端装备制造企业的战略合作伙伴。

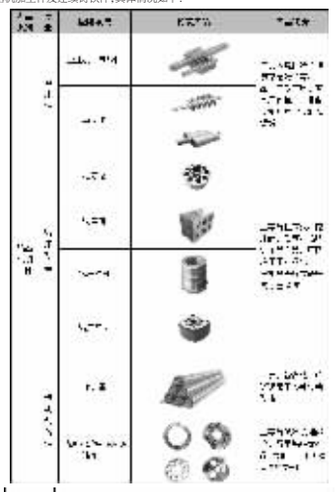
公司连续铸造工艺区别于传统铸造的砂铸工艺,采用先进的水平连续铸造工艺,克服了传统铸造工艺材质不均匀、产品缺陷率高的缺点,保证了产品的致密性和良品率;在此基础上,通过在铁水中添加稀土合金等材料对铁水中所含碳元素进行球化处理,使其形成球状石墨,有效地提高了铸铁的机械性能,特别是提高了强度及塑性,可广泛应用于下游机械装备制造行业。

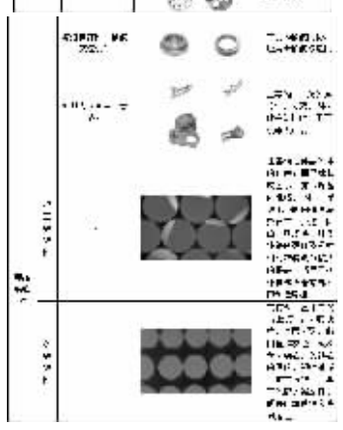
在建立了成熟的连续铸铁生产工艺的基础上,2015年,恒工精密进行产业链延展升级,从单一的连续铸铁产品研制、生产和销售延伸到装备零部件的研制和生产,目前主要产品包括空压机转子等空压机核心部件,液压阀块等液压装备核心部件,RV减速机、谐波减速机和上下肢的连接件、支架、固定件等人形机器人结构件,可广泛应用于空压和真空设备、注塑设备、传动装备、机器人等领域。成立至今,公司先后为多个行业提供一站式解决方案,并与阿特拉斯科普柯、英格索兰、博世力士乐、丹佛斯、埃地沃兹、格力、海天集团等一批国内外知名行业龙头企业建立了稳定的战略合作关系。

报告期内,公司实现营业收入103,261.10万元,同比增长16.91%;利润总额7,710.04万元,同比下降45.08%;归属于上市公司股东净利润6,967.11万元,同比下降44.99%。

(一)主要产品及其用途

公司的主要产品分为精密机加工件及连续铸铁件,具体情况如下:





(二)经营模式

公司经营模式系根据多年的经营管理经验积累形成,并综合考虑自身多年来积累的设计研发能力、制造工艺,结合下游市场需求等多种因素,公司采用了目前与行业市场特点相适应的经营模式,有效保障了公司各职能部门的稳定运营,并优化成本费用控制。

1、采购模式

公司采购的主要原材料及辅助材料有生铁、废钢、硅铁、球化剂等;公司采购部负责采购,对于不同种类的采购需求,根据相关商品或服务的市场情况及公司的需求情况,公司会采取不同的采购方式进行采购,确保相关商品或服务可以高效、及时和稳定的向公司供应。

在供应商的选择方面,公司制定了《供应商管理办法》并制作了合格供应商名录,对潜在合格供应商准入、供应商选择、供应商质量管理、供应商的监督与考核以及供应商档案管理作出了明确规定,建立了统一的供应商管理体系。公司为确保供应商管理的合理性、准确性和及时性,每年会对供应商进行考核和评价,激励供应商提高供应质量。

采购部每年根据供应商产品质量、交货期、知识产权状况、信誉度、售后服务等要求填写《供应商评定记录表》,按照优胜劣汰的原则,对供应商进行年度综合考核评定,将供应商分为A、B、C、D四个等级,A级为优秀供应商可优先采购,B级为良好供应商可以大量采购,C级为辅助供应商将减少采购或暂停采购,D级为不合格供应商予以淘汰。

2、生产模式

公司产品的生产主要涉及连续铸造和机加工环节,部分非核心生产环节外包给外协厂商完成。公司的生产采取订单式生产为主,同时对大客户常态化采购的产品进行库存式生产为辅的生产模式。公司一般根据销售部门的订单,结合市场预测、销售计划、产成品库存情况,按照不同类别产品的不同生产周期、加工难度、制造数量、交货时间等,制定详细的生产作业计划并组织生产。产业链上不断从核心材料供应向精密加工、热处理、关节模组等,形成“材料-加工-模组”一体化能力,提升收入和产品附加值。

公司已经制定了较为完善的质量管理体系文件对生产和服务进行控制,公司技术研发部负责公司操作规程编制、修订、审核并对工艺操作的实施进行指导与监督,铸件生产部、装备生产部负责生产过程中的质量控制和检查,确保工艺文件的严格执行。

3、销售模式

(1)直销模式

直销模式下,公司主要通过会议、论坛或展会等方式获得客户,并由销售部门联合技术部门对客户的需求进行评估,再通过商务谈判方式销售给下游客户,这一销售模式有利于客户资源管理、双方技术沟通、供需衔接、后续回款管理、售后服务、市场动态研判等。

公司的主要客户以国内外知名厂商为主,公司会定期对原材料价格行情、人工价格、能源价格、运输价格等因素进行评估,并以此制定基准销售价格,并在此价格基础上进行浮动向客户报价。

(2)经销模式

公司生产的连续铸铁件质量较好,市场认可度较高,且应用领域广泛,产品市场潜力较大。但由于潜在用户及需求较为分散,为满足市场的需要,公司采取经销模式销售部分连续铸铁件,通过经销商网络销售,可以降低销售风险、节约管理成本、增加资金使用效率,又能够最大程度地开拓客户。

公司建立了成熟的经销商管理体系,与经销商签定经销协议,并制定《授权经销商管理办法》,规范各区域授权经销商行为,对经销商进行统一管理。《授权经销商管理办法》对经销商的资格进行了规定,并从销售任务、定价、付款方式及市场推广等方面进行管理。公司对经销商的销售是买断销售且主要采用预收款模式。

公司与经销商之间存在销售折扣和销售返利的约定。对于销售折扣,公司以1个自然月为计算周期,根据经销商每月预付款余额给予一定额度的价格减让。对于销售返利,公司以一个销售年度的采购总量计算销售返利,经销商获取返利的前提为已按照协议约定完成本年任务量。公司每年1月份计算上年返利,并冲减上年营业收入。

4、研发模式

公司高度重视产品开发与科技创新,在公司现有的连续铸造工艺及机加工技术的基础上,以自主研发为主,对公司的连续铸铁件产品、精密机加工件的材料性能、生产效率以及产品质量等进行持续改进;同时,公司建立了产学研一体化的业务和研发体系,并主要与西安理工大学建立了长期合作研发关系,以进一步提升自主研发水平和科技创新能力。公司与西安理工大学签订《产学研合作协议》,明确约定了双方的责任和义务、成果归属及保密措施等。

公司已经建立了《研发项目管理制度》《研发费用管理办法》等研发项目及研发费用核算财务管理制度,对研发项目立项、项目管理、责任部门和责任人、研发经费管理、研发成果及知识产权保护进行了详细规定。对于研发费用,《研发费用管理办法》对于研发费用的使用管理、相关科工费的领用及报告制度、研发费用的归集方法等方面进行了详细规定。

(三)主要产品的市场地位

根据中国铸造协会出具的证明(中铸协函(2024)34号),公司的水平连续球墨铸铁件产品市场占有率:国内市场占有率63%,排名第一;全球市场占有率19%,排名第二(市场占有率按产品销售数量计算)。精密机加工件为公司按照客户需求及提供的图纸,从连续铸造环节开始生产,经过机加工制造出的机械装备用精密机加工件。公司根据市场需求进行针对性研发,利用拥有的核心技术,不断推出新产品,以满足客户最新需求,凭借稳定的产品质量和服务,精密机加工产品得到客户的广泛认可,收入占比不断提升。公司作为国内规模最大的连续铸铁生产企业掌握的高刚度、高耐磨性、轻量化的连续球墨铸铁材料替代锻钢和砂铸件,适配减速器核心部件(RV/谐波),兼具低成本、高寿命、易加工及散热优势;目前机器人主要产品包括RV、谐波减速器核心部件,人形机器人上下肢结构件等,其中RV、谐波减速器核心部件主要是针齿壳、行星架、行星座、谐波减速器刚轮等,均为减速器核心工作部件;RV减速器部件采用连续铸造工艺快速实现材料替代,并在核心客户北京智同取得批量应用,正在逐步拓展工艺链和开拓其他客户;谐波减速器刚轮已经在国内多家相对头部减速器企业通过验证并开始小批量交付;

公司产品的竞争优势分析如下:

类别	主要细分产品	主要产品	竞争优势
精密机加工件	空压件	转子	以公司连续铸铁作为基础进行加工,产品种类丰富,加工精度可达μm级,强度、塑性达到或超过行业标准,相比传统钢件重量更轻,易于加工,阻尼性能更优异,得到阿特拉斯科普柯、汉钟精机、东亚机械等行业内知名空压机厂商的认可
	液压装备件	液压阀块	以公司连续铸铁作为基础进行加工,产品种类丰富,加工精度可达μm级,强度、塑性达到或超过行业标准,相比传统钢件重量更轻,易于加工,耐蚀性能更优异,得到海天集团、三一重工、徐工机械等知名液压系统用户的认可
	机器人结构件	上下肢的连接件、支架、固定件等结构件	部分产品以公司连续铸铁作为基础进行加工,连铸件材料具有高刚度、高耐磨性、轻量化优势适配减速器核心部件(RV/谐波),兼具低成本、高寿命、易加工及散热优势;加工精度优势,在空压液压行业积累的精度保持经验应用到机器人行业,确保精度满足客户要求。
连续铸铁件	球墨铸铁件	QT500-7,QT560-6、QT450-12,QT600-3	抗拉强度、硬度、延伸率等技术指标达到或超过国家、行业技术标准;生产效率高,生产过程不易发生裂纹,无砂眼、气孔缺陷;致密性、一致性较好,产品质量高,加工成本较低,具有较小的加工余量,同时可明显延长加工刀具使用寿命
	灰铸铁件	HT250,HT300	

(四)业绩驱动因素

公司持续以技术及市场为导向,聚焦核心产品和核心领域,推动高端装备零部件相关技术突破和推广应用。公司管理层在董事会指导下继续提升精密连续铸铁在空压、液压应用的深度,并持续发力新业务方向,机器人核心部件业务呈现初步增长态势,报告期内业绩驱动因素如下:

1、业务多点开花,稳步前行

构建人类命运共同体是建设中国式现代化的逻辑必然。随着国家“一带一路”政策的深入,公司积极响应共建“一带一路”倡议,以共赢精神为纽带,利用展会等国际交流合作平台,继续深化同其他国家和地区客户的业务沟通和合作。

2、合理使用募集资金,强化募投项目管理

公司在募集资金到位后,利用资金和管理优势,组建专业团队进行项目管理。在保证建设项目质量的前提下,全力推进项目建设进度。2024年底,项目建设进度符合预期,部分项目已经进入小批量试生产环节,启续产能将陆续释放,为公司业务规模扩张夯实基础。

3、聚焦机器人领域,抢抓市场机遇

公司持续关注人形机器人产业的迅速发展,并将机器人关键零部件业务定位为未来的战略业务,为此专门组建了产品开发和业务团队。公司充分发挥现有精密连续铸铁材料性能优势和生产能力的优势,深化与核心客户的合作。公司在机器人减速机及人形机器人相关领域的主要产品为RV减速机、谐波减速机零部件、上下肢的连接件、支架、固定件等结构件,2024年相关业务收入为1,752.23万元。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

元

	2024年末	2023年末	本年末比上年末增减	2022年末
总资产	2,737,629,900.00	2,369,406,822.32	16.03%	1,008,948,651.79
归属于上市公司股东的净资产	1,515,020,671.83	1,484,022,562.87	2.09%	662,531,569.79
	2024年	2023年	本年比上年增减	2022年
营业收入	1,032,610,976.57	883,270,113.96	16.91%	863,782,904.24
归属于上市公司股东的净利润	69,671,087.19	126,649,029.68	-44.99%	101,727,507.39
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	34,920,637.27	111,528,467.74	-68.69%	90,368,321.00
经营活动产生的现金流量净额	-14,237,523.24	30,244,594.52	-147.07%	33,947,371.37
基本每股收益(元/股)	0.79	1.69	-53.25%	1.54
稀释每股收益(元/股)	0.79	1.69	-53.25%	1.54
加权平均净资产收益率	4.62%	12.42%	-7.80%	16.48%

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	242,736,598.76	270,079,790.57	234,243,276.61	285,551,308.63
归属于上市公司股东的净利润	31,172,603.56	36,709,584.34	28,254,318.10	-26,465,418.81
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	22,362,802.73	28,003,190.88	23,771,801.02	-39,217,157.36
经营活动产生的现金流量净额	-3,512,566.53	-17,301,492.10	-74,337,071.41	80,913,606.80

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 √否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	9,345	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	14,877	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0
前10名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
河北杰工企业管理有限公司	境内非国有法人	56.32%	49,500,000.00	49,500,000.00	不适用	0.00			
张建翼产业协同发展投资基金(有限合伙)	境内非国有法人	9.00%	7,910,118.00	0.00	不适用	0.00			
河北招商万凯股权投资基金(有限合伙)	境内非国有法人	2.25%	1,977,529.00	0.00	不适用	0.00			
中信证券-中信银行-中信证券恒工精密员工参与创业板战略配售集合资产管理计划	其他	0.67%	590,898.00	0.00	不适用	0.00			
魏志瑞	境内自然人	0.58%	510,000.00	0.00	不适用	0.00			
魏志勇	境内自然人	0.57%	500,000.00	500,000.00	不适用	0.00			
李晓换	境内自然人	0.55%	485,300.00	0.00	不适用	0.00			
魏东华	境内自然人	0.40%	347,500.00	0.00	不适用	0.00			
刘东	境内自然人	0.36%	317,500.00	238,125.00	不适用	0.00			
马永强	境内自然人	0.33%	288,800.00	0.00	不适用	0.00			
上述股东关联关系或一致行动的说明	1.魏志勇先生持有控股股东河北杰工企业管理有限公司股份比例为98.87%,与公司控股股东河北杰工企业管理有限公司构成一致行动人; 2.魏东华系魏志勇先生之堂弟; 3.其他前10名股东之间不存在关联关系,且不存在一致行动人的情况。								

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

□适用 √不适用

前10名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

□适用 √不适用

公司是否具有表决权差异安排

□适用 √不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期末优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 √不适用

三、重要事项

依照《企业会计准则》及公司会计政策的相关规定,公司对截至2024年度末合并报表范围内的资产进行全面清查,对可能发生减值迹象的资产进行减值测试。本着谨慎性原则,公司对可能发生减值损失的相关资产计提减值准备。其中,公司在2024年投资的苏州美姆新能源有限公司销售订单大幅下滑,导致财务状况恶化并涉及相关法律诉讼,导致公司长期股权投资科目计提大额资产减值准备。具体内容详见公司刊登在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上的《关于2024年度计提信用减值和资产减值准备的公告》(公告编号:2025-004)以及本报告第十节 七、合并财务报表项目注释 13、长期股权投资。

证券代码:300948　证券简称:冠中生态　公告编号:2025-023
债券代码:123207　债券简称:冠中转债

青岛冠中生态股份有限公司

【2024】年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

中兴华会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

非标准审计意见提示

(4)行业地位及竞争力情况

公司自成立以来深耕生态修复领域,依托特有的理论体系、核心技术优势、全场景和跨区域的项目承接和管理能力以及全要素、全过程产业链优势,在行业内持续发展并获得客户、主管部门及同行企业的广泛认同,树立了“冠中生态”的良好品牌形象。

公司先后被认定为“国家火炬计划重点高新技术企业”和省、市级企业技术中心,是国内植被恢复技术的领航者,也是行业标准、地方标准以及省级工法等的制定者和推广者。2018年公司作为第一主编单位主持编写的国内本行业标准《边坡喷播绿化工程技术标准》(编号为CJJ/T292-2018),已由住房城乡建设部公告自2019年4月1日起颁布实施。截至报告期末,公司累计主编、参编的青岛市地方标准有2项,主编、参编的团体标准有3项,完成的省级工法有9项,制订备案的企业标准有12项,拥有授权专利88项,其中发明专利33项,已取得著作权32项。目前公司拥有“建筑工程施工总承包甚级”、“市政公用工程施工总承包甚级”、“环保工程专业承包甚级资质”、“地质灾害防治单位资质证书”施工甲级、“地质灾害评估和治理工程勘查设计资质”乙级、“青岛市从事城市生活垃圾经营性清扫收集运输服务许可证”二级、“林业调查规划设计资质证书”丙级、林草种子生产经营许可证等资质,确保公司在项目承揽时保持一定竞争优势。

公司凭借良好的研发能力、企业信誉和项目质量,被评为“国家知识产权示范企业”“博士后科研工作站”“山东省工程研究中心”“山东省生态环保产业百强企业”“山东省高端品牌培育企业”“山东创新型民营企业”,连续四年获评青岛市“新一代‘青岛金花’培育企业”,连续三年获评青岛市民营领军标杆企业等。公司的技术和研发调题还荣获了教育部技术发明奖二等奖、中国风景园林学会科学技术奖科技进步三等奖、四川省科学技术进步奖一等奖、山东省建设科技创新成果奖鲁班一等奖、山东省科学技术奖发明三等奖、山东省自然资源科学技术二等奖、山东省林业科技成果二等奖、青岛市科学技术奖科学技术进步二等奖、青岛市林学会绿化科技进步一等奖等多项奖项,列入了科技部国家重点研发计划、国家林业和草原局林草国家创新联盟自筹研发项目、住房和城乡建设部科学技术计划项目、山东省企业技术创新项目、山东省住房城乡建设科技计划项目、青岛市科技惠民示范专项项目以及中华环保联合会发布的《“一带一路”生态环境治理技术及产品推荐目录》、山东省科技厅发布的《2023年山东省绿色低碳技术成果目录》等等。公司实施的项目荣获艾景奖“全国风景园林工程项目”银奖、“山东省园林绿化示范工程奖”、“山东省园林绿化优质工程奖”、“山东省精细养护示范绿地”、辽宁省“市政金杯示范工程”、山西省建设工程质量最高荣誉奖“汾水杯”等荣誉,被列入国家自然资源部发布的《国土空间生态修复典型案例集》、山东省工业和信息化厅等发布的《2023年度山东省智能光伏典型案例》等,且部分优秀项目多次获得鄂委和地方政府等各级领导的观摩和学习,被央视及地方媒体多次正面报道等等。此外,公司还积极参加行业协会组织并担任中国园协副会长单位、中国公园协会生态保护与修复专业委员会主任委员单位、中国公园协会乡村振兴专业委员会副主任委员单位、中国林业产业联合会理事单位、中国林业产业联合会生态产品监测评估与价值实现专业委员会常务理事单位、中国风景园林学会会员单位、中国风景园林学会国土景观专业委员会副主任委员单位、中国林业工程建设协会会员单位、中国建筑施工企业协会会员单位、山东省园林绿化行业协会常务理事单位、山东省建设科技与教育协会会员单位、青岛市林业产业协会会长单位、青岛市林学会副理事长单位、青岛市风景园林协会副会长单位、青岛市市德交流合作协会副理事长单位、青岛市标准化协会理事单位、青岛市市政工程协会会员单位等等,积极推动行业内先进技术和典型案例的分享和交流,推广行业标准的执行,促进行业规范高质量发展。

公司一直专注于环境复杂、环境难度较高的植被恢复业务,结合各地气候类型和地质条件进行创新性研发,积累了一系列的生态修复领域的核心技术。由于修复技术路线不同,与同行业其他企业相比,公司经营模式中增加了原材料生产加工和关键设备定制组装环节,即公司从事生态修复业务所采用的优粒土壤材料为自行配比并生产制备,生态修复作业关键设备——喷播机和土壤团粒发生器等由公司自主设计、委托加工、装配与维修等。此外,在已有的技术成果基础上,公司以前瞻性视角整合政策导向、市场需求与行业趋势,不断推动技术持续创新,聚焦部分场景研发适应性技术。因此,独特完整的一体化业务链条和持续创新能力,使公司内部能通过资源集中、流程优化和技术赋能等在业务和技术上高效协同,提高了公司的管理效率和成本优势。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

单位:元

	2024年末	2023年末	本年末比上年末增减	2022年末
总资产	1,624,486,415.74	1,791,049,300.85	-9.30%	1,322,097,613.47
归属于上市公司股东的净资产	807,978,004.96	906,463,517.95	-10.77%	841,462,360.76
	2024年	2023年	本年比上年增减	2022年
营业收入	146,288,145.06	377,024,042.79	-61.46%	453,349,628.91
归属于上市公司股东的净利润	-70,900,209.07	34,172,086.74	-307.41%	56,234,584.04
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-78,183,216.75	31,004,622.02	-352.17%	48,861,808.40
经营活动产生的现金流量净额	-57,969,197.09	-28,567,661.92	-102.99%	-14,225,035.20
基本每股收益(元/股)	-0.5064	0.2441	-307.46%	0.4016
稀释每股收益(元/股)	-0.5064	0.2441	-307.46%	0.4016
加权平均净资产收益率	-8.67%	4.00%	降低12.67个百分点	6.88%

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	33,510,417.38	76,639,206.08	34,396,272.06	742,260.53
归属于上市公司股东的净利润	-2,150,590.16	10,716,413.40	-16,688,972.69	-63,777,059.72
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-3,472,273.42	7,445,025.99	-17,371,602.65	-64,784,366.67
经营活动产生的现金流量净额	-69,372,908.34	40,361,188.83	-47,292,536.80	18,335,060.22

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 √否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	9,861	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	9,679	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0
前10名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)									
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况				
					股份状态	数量			
青岛冠中投资集团有限公司	境内非国有法人	29.79%	41,715,150	0	不适用	0			
许剑平	境内自然人	8.78%	12,290,260	9,224,437	不适用	0			
杨恩亮	境内自然人	6.00%	8,400,600	0	不适用	0			
青岛和容投资有限公司	境内非国有法人	3.97%	5,564,500	0	不适用	0			
于庆刚	境内自然人	3.77%	5,280,000	0	不适用	0			
深圳国中中小企业发展私募股权投资基金(有限合伙)	境内非国有法人	2.94%	4,120,650	0	不适用	0			
青岛博正投资有限公司	境内非国有法人	1.70%	2,380,500	0	不适用	0			
青岛巨峰科技创业投资有限公司	国有法人	1.07%	1,500,000	0	不适用	0			
邓德胜	境内自然人	0.44%	622,800	0	不适用	0			
杨柳	境内自然人	0.43%	600,000	0	不适用	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	1.截至报告期末,青岛冠中投资集团有限公司为公司控股股东,李春林、许剑平为夫妻关系,夫妇直接和间接合计持有公司44.24%的股份,为公司实际控制人。许剑平直接持有公司股份;李春林和许剑平共同控制青岛冠中投资集团有限公司,青岛和容投资有限公司及青岛博正投资有限公司并通过上述股东间接持有公司股份。李春林、许剑平、青岛冠中投资集团有限公司、青岛和容投资有限公司及青岛博正投资有限公司构成一致行动关系。 2.除上述情况外,公司未知其他股东是否存在关联关系或是否属于一致行动人。								

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

□适用 √不适用

前10名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

□适用 √不适用

公司是否具有表决权差异安排

□适用 √不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期末优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

广西崇左市江州区某土地整治项目

2)人工环境生态建设

公司的人工环境生态建设业务包括景观园林、市政工程、环卫保洁等,是公司在聚焦生态修复核心业务的基础上,为增强盈利能力、优化项目回款而进行的战略拓展。其中,环卫保洁业务主要是对包括市政道路、广场、河道、公厕等公共区域进行环境卫生管理,具体服务内容包括垃圾的分类、收集、清扫清运和处置、绿化带养护、公共厕所维护,以及重大活动环卫保障等。该类型业务在公司业务中占比不大,但规模和回款相对稳定。报告期内公司实施的上述典型项目主要有深圳路体育公园一期提升工程、2024年市南区园林绿化品质提升项目(工程总承包)、高唐县文化旅游基础设施建设项目-柴府旅游基础设施提升工程项目、青岛市市北区公园城市道几化设施提升工程等。

青岛市某体育公园提升工程

聊城市高唐县某旅游区基础设施提升项目

3)其他业务

近年来,公司在夯实传统主业的同时也在积极储备和布局零碳建筑、温室种植(设施农业)、污水和农林废弃物处理设备设施等相关的技术和业务,以技术拓展应用促进产业链条延长。比如公司持续研发优化人工土壤和育苗相关技术,促成工厂化育苗项目(技术)在完成中试阶段后连续多年签订了多上树种繁育订单,有利于后续进一步标准化、产品化,为公司市局温室种植(设施农业)业务提供了技术支持和市场基础。2023年,公司中标青岛市园林和林业局“电动碎木机采购项目”,生产提供“木材无害化处置生产系统”。该系统依托公司的有机物静态发酵技术、移动式园林废弃物粉碎车间技术以及疫木原位封存、就近消杀与基质化育苗技术等,最终出口到吉尔吉斯斯坦,用于当地园林疫木原位高效、无害化和资源化的大批量处理。报告期内,公司中标青岛市园林和林业局“2025年美国费城花展项目活动策划、设计及搭建”项目,助力青岛市参加美国宾夕法尼亚州费城2025年花展活动,在当地进行展园搭建和花卉、文化展示展演。上述业务是公司依托技术储备进行成果转化、产品化,以及拓展技术应用场景的尝试,也是公司践行“一带一路”倡议,拓展走向海外市场的尝试。此外,公司近两年也积极展开“零碳建筑”技术、生态价值评估技术、污水和农林废弃物处理技术以及林业碳汇方法学等的研究,以期通过相关技术的落地应用带来新的利润增长点或形成新的业务模式。

(2)经营模式

公司主要经营模式可分为业务承接、项目组织与设计、原材料和分包采购及机械租赁、人工土壤的生产、项目施工、项目结算与收款等主要阶段。近两年,公司新增土地综合整治类项目,报告期内该类型项目新签订单持续上量。土地综合整治项目在原有项目实施阶段的基础上增加土地验收、报备入库、拨付奖补或项目收益等环节,除此外公司主要经营模式未发生重大变化。

公司早期业务模式以专业承接植被恢复分包业务为主,随着技术日渐成熟、经验日趋丰富和行业内影响力逐步扩大,开始承接复杂、大型生态修复项目。随着十八大以来生态文明建设日益受到重视,强化国土空间源头保护和用途管制摆到了生态文明制度建设的重要地位,国土空间规划的提出以及规划“多规合一”改革逐步纳入了生态文明体制改革范畴。因此,近年来国土空间综合整治与生态修复的关联度越来越高,生态修复的实施范围和对象也越来越广,项目规模、体量的提升带来行业内竞争的压力。这种情况下,公司近年来开始积极以PPP、EPC等模式承接并展开项目建设,以期成为能为客户提供多层次、一揽子环境问题解决方案的服务商。今后,公司会以专业分包和EPC模式为主,同时会综合考虑资金情况、在控制风险的前提下,以矿山生态修复市场化、PPP、EPC+F、EOD等更复杂模式承揽体量更大的综合性生态修复项目。

(3)行业发展趋势、特点和趋势

从2012年至2023年,中国以年均3%的能源消费增速,成功支撑了年均超过6%的经济增长。在此期间,单位GDP能耗下降了26.8%,单位GDP二氧化碳排放量更是大幅下降超过35%。在生态文明建设的大背景下,生态保护与环境治理行业目前正经历着由快速发展向高质量发展切换的阶段,整个行业呈现了以下发展特点和趋势:

1)生态环境治理领域成为传统园林绿化企业的转型方向

在园林绿化行业竞争激烈的形势下,传统的园林绿化公司纷纷寻求业务突破和转型,业务结构明显转向生态保护和修复领域,部分以地产园林、市政园林为主营业务的上市公司等均出现向生态修复转型的情况。随着国家对生态文明建设愈加重视,十三五、十四五规划进一步强调加强生态系统保护修复,提高环境质量,加强生态环境综合治理,加快补齐生态环境短板。在政策助推下,未来生态环境治理行业发展空间广阔,也将吸引传统园林绿化企业向这一领域转型。

2)行业内企业向综合型生态修复治理方向发展

随着生态保护意识的提升,城市环境建设已经从外在的形象整洁美观等,转向城市生态功能提升、生物多样性保护、自然资源的保护、城市生态安全保障及城市可持续发展能力提升等方面。除了为应对土地荒漠化、水土流失等生态环境问题,政府也加大对城市环境生态的修复力度,越来越多的城市大型综合生态治理项目随之出现。在大型的生态环境综合治理项目中,涉及的修复场景区域多样、专业水平要求更高,要求企业能够有针对性的系统筹划,定制化地设计整体修复方案。尤其是党的二十大报告关于生态环境保护工作在理念上倡导“一体化保护”“系统治理”“统筹发展”,因此,行业内企业不仅能面对单个专业的生态修复项目,也需具备系统性的生态治理理念和综合性生态修复方案解决能力。

3)行业集中度逐渐提升,资金实动特点逐渐明显,行业分工更明晰

长期以来,公司所处行业内集中度较低,小规模企业偏多。而随着生态修复行业的发展,在行业规模迅速增长的同时,行业内优胜劣汰效应逐渐显现。技术水平、项目经验和项目承接能力等门槛必然使得部分小企业在竞争中逐渐被市场淘汰,同时也减少行业内依靠价格作为竞争手段的情形,市场也会逐渐规范。而具有实力的企业则凭借其较强的资金规模、技术实力和跨地区经营能力等优势获得较多业务项目,具有扩大市场份额的机会,行业集中度将会逐渐提升。随着社会资本的广泛参与,整个市场迎来呈现了资金驱动、治理市场化模式、央企及地方国企纷纷高姿态进入的特点,对行业内企业带来了挑战和竞争。所以未来行业发展一个显著特点是国企、央企凭借资金优势加速市场上层资源整合,大型国有企业规模会更大,而民营企业则聚焦专精特新优势,凭借技术创新、管理效率等在更细分领域谋求高质量发展,不同体制、不同规模、不同能力的生态环境建设企业的行业分工变得更加清晰明确。

4)林业碳汇、碳交易为行业内企业发展带来新的机会

2020年9月,习近平主席在第七十五届联合国大会上首次提出了中国3060碳达峰碳中和目标;2021年2月,《碳排放权交易管理办法(试行)》正式施行,标志着全国碳市场的建设和发展进入新阶段。2023年10月,生态环境部发布《温室气体自愿减排交易管理办法(试行)》,并在此后陆续发布了注册登记规则、交易和结算规则等配套政策,全国温室气体自愿减排注册登记系统和交易系统也相继上线。2024年1月,全国温室气体自愿减排交易(CCER)市场在北京绿色交易所(以下简称“北京绿交所”)正式开启运行,2月国务院发布《碳排放权交易管理暂行条例》,12月北京绿交所发布《关于全国温室气体自愿减排交易市场交易主体、交易方式有关事项的公告》,明确了参与全国CCER交易市场的交