证券代码:300982 证券简称:苏文电能 公告编号:2025-007

苏文电能科技股份有限公司

【2024】年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

立信会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所为立信会计师事务所(特殊普通合伙),未发生变更。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用 √不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

√适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以202,198,739为基数,向全体股东每10股派发现金红利5元(含税),送红股0股(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增0股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 □不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	苏文电能	股票代码	300982
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	张子健	田丽丽	
办公地址	江苏武进经济开发区长帆路3号	江苏武进经济开发区长帆路3号	
传真	0519-69897126	0519-69897126	
电话	0519-69897126	0519-69897126	
电子信箱	zhangzijian@swdnkj.com	tianyuanyuan17138@swdnkj.com	

2、报告期主要业务或产品简介

苏文电能科技股份有限公司(股票代码:300982.SZ),自2007年成立以来,经历了近20年的稳健发展,从一家区域性的电力服务商蜕变为全国性的一站式(EPCOS)供用电品牌服务商。 在此基础上,公司不断开拓进取,把握市场动态,洞察行业趋势,并且在经营理念上秉承着精算及时,专业聚焦,做好风险把控,持续经营!

(一)主营业务

作为国内领先的一站式电能服务商,苏文电能公司聚焦电力能源全产业链布局,依托电力设计、设备制造、总包集成、智能运维及软件研发五大核心能力,为客户提供覆盖"规划-建设-运营"全周期的一站式电能解决方案,深度服务国家双碳战略与新型电力系统建设,失志不渝地推动能源利用朝着高效化、智能化、可持续化方向迈进。

报告期内,公司持续深化"微电网建设运营服务"战略方向,以自主开发的智能微电网管控平台为核心,整合分布式能源接入、储能系统集成、负荷柔性调控等关键技术,打造"源网荷储一体化"的工业微电网示范项目8个,服务工业园区、数据中心等高耗能客户超100家,帮助用户实现综合能效提升23%,实现企业用电的保供、降本和提效降碳。

在业务协同方面,公司通过甲级资电力设计能力前端规划牵引设备定制化生产,依托总包集成实现项目高效落地,并基于AIoT技术的电能侠云平台提供电力资产全托管订智慧运维服务(客户续约率95%),形成完整的商业闭环。尤其在电动微电网领域,公司创新"投资+建设+运营"的一站式电能标准服务模式,推出电能侠光充站,已在江苏省内完成多个示范项目布局,其中光伏消纳率达99%,储能调度效率行业领先。

2024年公司持续强化虚拟电厂技术储备,已取得江苏省虚拟电厂运营资质牌照,未来,公司将深度参与新型电力系统构建,巩固在分布式新能源及微电网服务领域的竞争优势。

1、电力设计咨询(E)

电力咨询设计业务在公司业务体系中占据关键地位,是构建一站式电力服务的核心与基石。公司设计事业部组织架构完备,由系统部、电网部、新能源部、配电部、配网部、建筑部、经营部和质量部构成,各部门专业分工明确,形成了全面且专业的业务布局。

在电力系统设计领域,设计事业部承担着电力系统整体规划设计、电网基建新建及改造设计、配农网设计等重要任务,为电力输送更稳定搭建牢固根基。面向工矿企业、商业综合体、公共事业单位等不同类型客户,能够提供定制化的供配电设计方案,满足各类场所多样化的用电需求。随着能源结构的调整与转型,紧跟行业趋势,在光伏、储能等综合能源设计领域深入探索,为新能源的高效利用提供技术支撑,2024年参与设计服务了多项大型储能及升压站项目。同时,针对居住区的供配电设计,充分考量居民生活的舒适性与安全性,保障电力供应的稳定与可靠。在区域能源规划方面,设计事业部积极投身于园区及城乡电力规划设计工作,从宏观层面统筹能源布局,确保电力供应与区域发展相匹配。

公司始终坚定地将设计质量视作企业稳健发展的核心生命线,秉持"质量、质量、质量,还是质量"的理念,全力推动电力咨询设计业务的高质量前行。在设计质量控制领域,公司精心构建了一套全方位、多层次且严密高效的标准化管理体系,通过实践形成了严格且行之有效的质量管控体系。在"双碳"战略指引下,公司聚焦新型电力系统建设,充分发挥区域资源协同优势,实现项目全周期碳足迹精准管控,推动清洁能源高效利用,持续为客户创造经济价值和环境效益,引领电力行业可持续发展新范式。

2、电力设备供应(P)

电力设备供应业务是公司一站式电力服务业务体系的重要支撑环节,能够为电力工程建设业务和智能用电服务业务的开展提供有力支撑。公司主要从事35kV及以下的高低压柜成套、户外环网箱、箱式变电站、高低压分支箱、计量箱、非标箱、智能用电采集装置、智能通讯装置、断路器、储能一体机、充电桩等产品的生产和销售,产品广泛应用于工矿企业、城乡电网工程、建筑配电行业、工业电气自动化控制、光储充一体站、新能源微电网等领域。

通过设备制造,公司电力施工EPC项目通过采用自有生产设备,降低成本,提高项目获取竞争力;电力设备销售收入也是近年来公司增速较快的业务之一。由于电力设备的特点,公司的电力设备产品个性化设计和不同客户需求的不同,采用订单制的生产模式。目前公司已建立完整的供应链体系,实现降本增效。

2024年,智能电气设备生产基地已建设完成并投运。公司在合理产能布局的基础上,加速完善EPC总包中的设备生产和配套能力,继续通过增加全系列产品的研发、生产能力,提升设备侧的盈利能力和未来潜在的设备性能竞争力。

多年来,公司一直注重设备质量,提升客户服务满意度,提高产品性能,节约客户投资,降低设备损耗,向低碳、环保、绿色方向发展。报告期内,公司荣获"江苏省智能制造领军服务机构"、"江苏省专精特新中小企业"等荣誉。

3、电力施工

电力EPC总承包业务是公司的另一项核心业务,近阶段,在公司的主营业务收入中,占比较高。近年来在电力设计的带动下,以及自身品牌的不断扩大和以前积累的优质工商业客户的背景下取得了快速成长。

公司的电力施工资质齐全。目前,公司持有国家能源局颁发的承装(修、试)电力设施二级资质,具备330kV及以下电压等级电力工程的施工能力,并拥有国家住房和城乡建设部颁发的《电力工程施工总承包二级资质》,具备承担单机容量20万千瓦及以下发电工程、220kV及以下送电线路和相同电压等级变电站工程的施工总承包能力。公司拥有专业的技术团队,凭借优秀的电力咨询设计能力、丰富的工程项目管理经验、自有的电力设备供应能力及后端的智能用电服务,不断的完善管理水平,服务了优质的工商业用户、房地产、新能源、市政公用客户、农村电网改造,涵盖了电力设计、电力设备制造采购,土建施工,安装调试,运维服务,能效管理,售电,光伏,储能等环节,致力于为客户提供"设计——设备-施工-运维-优化"的一站式服务。

4、微电网业务

作为微电网建设的"全产业链工程师",苏文电能施工总包业务覆盖从项目前期设计到施工、设备安装、系统调试的全流程,具备电力工程施工总承包二级资质、承装(修、试)电力设施二级资质,累计完成各类微电网项目超三十个,工程优良率达98%以上。

公司施工总包业务以"技术标准化+管理数字化"为核心优势,建立了涵盖128项工序的施工工艺标准库,运用BIM技术进行三维建模与施工模拟,结合物联网平台对人、材、机进行实时调度,实现项目进度偏差控制在5%以内,安全事故率连续三年为零。

同时,苏文电能在微电网运营运维及软件服务领域已形成显著的技术优势与市场影响力。公司依托"电能侠云平台"构建了覆盖电动微电网与工业微电网的全生命周期服务体系,实现了从传统人工巡检到"云-边-端"协同的转型。通过部署微网电能路由器,整合边缘计算能力,对分布式光伏、储能系统、充电桩等设备进行实时数据采集与集中监控,动态优化光储充资源的经济运行策略,形成了 "数据采集 – 智能分析 – 策略执行" 的闭环管理模式。

在电动微电网方面,首创"车-桩-储"智能联动策略,实现光储充一体化场景下的源储充协同调度,通过"云平台+智能终端+专业团队"模式,充电桩利用率提升40%,绿电消纳率突破98%,累计减排二氧化碳超50万吨,成为交通能源低碳转型标杆;针对工业微电网客户,为工业客户建立设备健康档案,运用振动监测、红外测温等技术实现变压器、高压电机等关键设备的预防性维护,故障预警准确率达 98.6%,通过 AI 预测负荷波动、优化储能调度,将网区综合能效提升 15% 以上。此外,公司自主研发的 EIS 智能变电站解决方案与能效监测系统,可实现设备全寿命周期管理,故障响应时间缩短至 30 秒内,保障高耗能企业供电可靠性达 99.99%。

公司自主研发的虚拟电厂平台聚合45.45万千瓦可调节资源,参与常州等市级虚拟电厂项目,实现5370kW调节指令1分钟内完成,需求响应收益达200元/MWh。

在软件服务(S)领域,公司以"电能侠智能微电网中台"为基座,构建了覆盖能源管理平台(EMS)、虚拟电厂管理平台、微电网管理平台三大核心产品矩阵。以上平台均基于云边端架构,融合 AI 算法与边缘计算技术,可实时分析 10 万+终端设备数据,生成主配微电网分层平衡策略,实现分布式能源利用率提升 20%。针对工业微电网,平台推出 "多能互补优化" 模块,为客户定制光储协同调度方案,年降低用能成本8%-20%;在电动微电网领域,平台集成光伏预测、充电预测、动态电价等功能,有效提升充电利用率超40%。公司还开发了能耗监测系统等工具,支持从能源规划到运维的全流程数字化,累计服务超1500家 DSM 智能用电企业,客户粘性提升 35%。同时开放API平台对接16家第三方系统,强化生态整合能力。

苏文电能始终以 "客户需求" 为导向,以 "技术创新" 为引擎,在施工总包中夯实基建实力,在运营运维中创造持续价值,在软件服务中释放数据潜能,协同共进,为电动微电网与工业微电网客户提供更安全、更高效、更智慧的电能服务,助力能源革命与绿色发展。

公司进入电力智能化领域已有8年之久,我们开发了具有独立自主知识产权的SCADA系统,也推出了"电能侠云平台"。"电能侠云平台"在传统电力设施运维的基础上引入了云计算、大数据、物联网等新一代数字技术,对用户侧电力设施通过电能物联网方式进行实时采集、分析和处理,对用户电力设施精细化管理和远程运维,提高电力设施的运行效率和稳定性,实现企业电力设施无人值守、预知维护,降低用户用电和维护成本,提高用户用电效率,向用户输出用电全托管的安心服务。

"电能侠云平台"接入变电站4521座,接入渠道服务商16个,日管理用电量约3000万千瓦时;接入光伏站39座,储能站9座,充电桩超400个,共接入电能物联网终端设备94704个,年均管理用电量超55GkWh。典型客户有:比亚迪,长江电气,南京电研,蜂巢能源,中航锂电,南京华能,常州大学、常发广场,东方盐湖城等。

在"双碳"政策和"能源数字化"的双向加持之下,新型电力系统中的终端用电企业的供用电形式越来越复杂,企业对能源管理的要求也变得越来越细化,经济用电、安全用电、绿色用电已经成为企业的共识,这就会催生更多的智能用电服务需求。公司的智能用电服务紧密围绕着做好存量用户的能源管理这一主旨,在变电站托管运维,能源数字化服务,光伏 、储能、充电桩的投资建设和运营,电气设备检修维护,购售电交易,需求侧响应和虚拟电厂,碳资产管理,智改数转,电气设备合同能源管理等方面为围墙内的企业提供全方位的服务。以O端和S端的持续化运营服务能力,做好公司EPC业务的后续服务补充;同时借助O端和S端的服务增强用户黏性,发现更多潜在的EPC服务商机,互为驱动,更好的服务围墙内的企业的供用电需求。

2023年,公司在微电网技术研发和应用方面实现新突破,运用数字化手段把源、网、荷、储、充各个环节统一管理和协同,通过智能调度,考虑电网价格、用电负荷、新能源出力等多种因素,实现云边端一体化管理。这确保微电网运行安全可靠和用电成本最低。此外,该技术通过优化分布式能源系统的管理和调度,有效提高了能源利用效率,实现了能源效益、经济效益和环境效益的最优化。

(二)主要产品及其用途

公司主要产品为高低压成套柜、智能箱式变电站、智能中低压断路器、交直流充电桩、储能设备、光储充站一体化方案及设备等。

1、高低压成套设备

高低压成套设备包括KYN系列中置柜、MNS低压开关柜、SLVA低压开关柜、箱式变电站、电缆分接箱等,并持有ABB、西门子、施耐德品牌授权柜生产资质。将各式配电、电源及控制电器等元器件进行组织,以成套产品形式直接应用于电力系统的配电环节,实现电路通断控制、故障保护、电能分配等功能的集成。广泛应用于民用住宅、商业建筑、综合楼宇、工业园区、光储充站等配电系统领域。

2、智能中低压断路器

2.1 SEV2-12系列高压交流真空断路器

SEV2-12系列高压交流真空断路器采用固封绝缘技术,使主回路避免外界环境影响,实现主回路免维护。全模块化的结构设计使产品整体功能结构清晰,操作维护简便、运行可靠。产品具备M2级延长的机械寿命(30000次操作循环)、C2级容性开断能力、E2级电寿命(高达50次的满容量的电寿命)。

SEV2-12系列高压交流真空断路器适用于三相交流50HZ、额定电压为12kV系统的高压配电装置,广泛应用于工矿业、发电厂、变电站等配用电领域作为电器设备的控制和保护之用。

2.2 SEW3系列智能型万能式断路器

SEW3系列智能型万能式断路器导入最先进的断路器智能化管理理念:

1、具有可通讯及智能化保护功能,能精确地实现上下级之间的选择性保护,提高供电可靠性,避免不必要的停电;

2、可监测内部温度、断路器操作次数、触头当量、运行状态等多种参数;

3、产品提供全面电力运行智能管理和保护:控制器种类多样化,方便用户选择。

SEW3系列智能型万能式断路器适用于交流50/60HZ额定工作电压400V~1140V, 额定工作电流200A~6300A的配电网络中,用来分配电能和保护线路,使设备免受过载、短路、欠电压和接地(漏电)等故障的危害。额定工作电流630A及以下的断路器, 亦可用在交流50/60HZ、400V~1140V网络中作为电动机的过载、短路、欠电压和接地故障保护,在正常条件下还可作为电动机的不频繁起动、停止之用。

2.3 SEM3系列塑料外壳式断路器

SEM3系列塑料外壳式断路器,其额定绝缘电压为1000V,额定冲击耐受电压达到8kV。适用于交流50HZ,额定工作电压400V, 额定工作电流至630A的配电线路中作不频繁转换 (400A以下还可作电动机不频繁起动)之用。断路器具有过载,短路和欠电压保护功能,能保护线路和电源设备不受损坏。

公司根据应用领域及客户需求等,通过增选或替换模块等方案实现个性化定制产品。公司生产的产品作为用电负载的前端设备,广泛应用于商业楼宇、工业建筑、光伏储能、轨道交通等国民经济的各个领域。

3、风林火山交直流充电桩

苏文电能开发的风林火山家族产品,以绿色环保、拓古创今为出发点,以用户为中心,集性能、安全、舒适、智能于一体,全方位提升用户充电体验;高防护、高安装适配性,特别适用各种复杂环境以及全充电场景。

林系列:

松林7kW交流充电桩可兼容壁挂以及立柱安装方式,安装方式简单方便、布局灵活,可支持刷卡、扫码等启动方式,是建站家用不二选择;IP54防尘防水等级可适用于-25℃+50℃任意环境安装使用,能广泛应用于家用、企业园区、公共运营场景,充电安全稳定,交互智能,致力于为广大车主持续提供安全 、可靠、绿色的能源。

风林火山系列直流充电桩,功率可覆盖40kW-640kW,最高单枪可支持一秒一公里600kW超级充电,并支持最大1200V超高压平台,覆盖了未来几年的设计需求,走在行业前列。搭载多重功率智能分配技术,可根据车辆需求灵活分配输出不同功率,可有效匹配各类车辆的充电时间,提高运营收益,让充电更高效,广泛应用于公共运营、企业园区、景区、商超停车场等各类场景。

浅枫40kw直流一体机,采用40kW静音充电模块,满载效率大于95%,功率可根据车辆需求智能输出调节;配置过温、过湿、防撞检测、急停、开门检测等20多种安全保护,大大提高了充电的安全性;可壁挂和立柱安装,体积小空间利用率高,广泛适用于园区、酒店以及公司停车场等场景。

风系列:

疾风二代160kW直流充电桩,满载效率≥95%,采用4*40kW充电模块,4段柔性功率分配;搭载水浸、防撞检测,急停、门禁保护,安全可靠;整桩厚度做到378mm的极致超薄,完美解决了安装空间过窄而导致无法布局的场景。

火系列:

凛风320kW直流充电桩,采用8*40kW充电模块,八段柔性功率分配,满载效率超过96%;业内首创单枪300A的风冷超充一体机,单枪最高输出可达到300kW,广泛应用于专享300kW超充、特种车双枪同充等场景。640kW直流充电系统由整流柜、终端产品组成。系统兼容480-640kW,可选配快充及超充终端,通过全矩阵动态柔性分配可实现功率的最大利用率。适用于场站、旅游区、加油站、等多种应用场景。

4、储能设备

261kWh储能一体机是一款专为工商业领域打造的高集成度、智能化储能解决方案,通过创新技术实现新能源高效利用与用电成本优化。该产品采用一体化机柜设计,高度集成电池系统、PCS变流器、BMS电池管理系统及智能消防系统,大幅节省安装空间并提升部署效率。其搭载的智能温控系统可在-30℃-50℃的宽温度范围内稳定运行,有效延长电池使用寿命。产品支持峰谷电价套利、需量管理和动态扩容等功能,完美适配工厂园区、光储配套及微电网等多种应用场景。

大储直流舱采用标准化集装箱设计,集成高能量密度电池系统与BMS系统,支持多机并联扩容,具备快速响应能力,适用于大型储能电站及新能源配套场景,实现电网调频、削峰填谷等功能。交流舱则采用模块化架构,集成变压器、并网柜及能量管理系统,支持孤岛运行,便于快速部署与远程运维,适用于工商业储能及微电网项目。两者支持虚拟电厂聚合,为用户提供灵活、高效的储能解决方案,助力新型电力系统建设。

5、光储充换检一体站

光储充站是公司致力于打造新能源光、储、充、换、检服务、虚拟电厂以及低空经济产业协同共进的多场景应用综合性标杆产品。

传统停车场与传统的充电站完全依赖电网供电,电力成本高且缺乏灵活性。并且传统的充电方式不仅效率低下,而且在充电高峰时段可能会对电网造成巨大冲击,影响电网的安全稳定运行。而光储充站突破传统充电设施单一的功能定位,充分利用太阳能,减少对传统电网的依赖,降低充电成本,同时通过储能系统的调节作用,有效缓解电动汽车充电对电网的冲击,提高电网的稳定性和可靠性,进一步解决了城市停车难、充电难以及能源利用效率低等问题。另外,在突发情况下,系统可实现离网运行,迅速为关键负载供电,确保供电的连续性;可灵活运用于住宅区、商业楼宇、工业园区等多种场景。

苏文电能在全国重点城市开展光储充站的建设,从线上线下全方位赋能运营商数字化转型,依托视觉升级、业态融合、平台引流、能量管理等能力让运营更高效;同时也通过充电与餐饮、休闲、零售、汽车美容等服务的结合,搭建生态共享的"11123"电能侠新生态圈:1个主机厂销售与展示空间、1个低空经济业态、1个餐饮配套、2个换电头部品牌合作以及3个主机厂的充电站业态。

在数字系统方面,光储充站融合了充电桩控制平台、电力运维平台、储能能量管理系统等多个模块,由电能侠智慧能源云平台群管群控,实现新能源场景下车-桩-智慧能源的深度融合与创新。

除了满足更多用户个性化需求,光储充站还是一个微电网,若干微电网聚合在一起形成虚拟电厂后可以与电网进行双向互动。光储充站中的可调负荷配合电网需求响应,助力电网削峰填谷,促进新型电力系统发展。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

元

	2024年末	2023年末	本年末比上年末增减	2022年末
总资产	4,721,673,641.60	4,869,947,345.09	-3.04%	4,748,147,816.00
归属于上市公司股东的净资产	3,013,639,272.82	3,120,893,356.74	-3.44%	3,046,439,367.35
	2024年	2023年	本年比上年增减	2022年
营业收入	1,934,036,586.17	2,694,386,397.15	-28.22%	2,357,240,277.83
归属于上市公司股东的净利润	52,952,486.58	78,403,292.47	-32.46%	255,855,952.73
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	21,539,688.39	54,001,636.89	-60.11%	228,252,185.85
经营活动产生的现金流量净额	493,858,101.96	-98,344,272.02	602.17%	-219,112,977.86
基本每股收益(元/股)	0.26	0.38	-31.58%	1.52
稀释每股收益(元/股)	0.26	0.38	-31.58%	1.52
加权平均净资产收益率	1.71%	2.56%	-0.84%	16.40%

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	497,000,409.23	312,938,846.50	427,917,566.22	696,179,674.20
归属于上市公司股东的净利润	51,445,315.74	48,306,125.11	-45,771,734.02	-1,026,220.25
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	47,215,398.40	50,619,026.59	-54,569,468.85	-21,716,541.70
经营活动产生的现金流量净额	-77,096,450.48	218,232,544.31	-21,560,123.73	374,282,131.96

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 √否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	13,449	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	13,945	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0

前10名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)

股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
芦伟琴	境内自然人	36.27%	73,200,000.00	0.00	不适用	0.00
施小波	境内自然人	8.36%	17,280,000.00	12,960,000.00	不适用	0.00
常州市雕阁企业管理咨询合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	6.38%	13,200,000.00	0.00	冻结	2,000,000.00
常州市雕学企业管理咨询合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	3.48%	7,200,000.00	0.00	不适用	0.00
常州市雕胥企业管理咨询合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	3.48%	7,200,000.00	0.00	不适用	0.00
共青城雕巢投资管理合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	3.03%	6,274,440.00	0.00	不适用	0.00
深圳市鲲鹏基金管理有限公司-鹏程精选3号私募证券投资基金	其他	1.12%	2,327,612.00	0.00	不适用	0.00
李春梅	境内自然人	0.62%	1,281,000.00	0.00	不适用	0.00
郑坤民	境内自然人	0.52%	1,070,000.00	0.00	不适用	0.00
常州投资集团有限公司	境内非国有法人	0.51%	1,060,538.00	0.00	不适用	0.00
上述股东关联关系或一致行动的说明	1.股东芦伟琴为公司控股股东,是公司董事长兼总经理施小波之母,施小波为公司实际控制人,并担任公司股东常州雕阁、常州雕胥、常州雕学和共青城雕巢的执行事务合伙人。 2.除上述情况外,公司未知上述其他股东之间是否存在关联关系,也未知是否属于一致行动人。					

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

□适用 √不适用

前10名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

□适用 √不适用

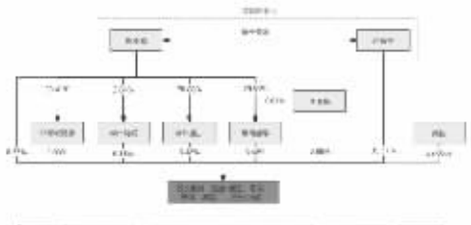
公司是否具有表决权差异安排

□适用 √不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 √不适用

三、重要事项

无

证券代码:300123 证券简称:亚光科技 公告编号:2025-012

亚光科技集团股份有限公司

【2024】年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

天健会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所由天健会计师事务所(特殊普通合伙)变更为天健会计师事务所(特殊普通合伙)。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用 √不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

□适用 √不适用

公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 √不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	亚光科技	股票代码	300123
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称(如有)	太阳鸟		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	饶冰笑	刘梦娜	
办公地址	湖南省长沙市岳麓区岳麓西大道1820号亚光科技园	湖南省长沙市岳麓区岳麓西大道1820号亚光科技园	
传真	0731-88816828	0731-88816828	
电话	0731-84445689	0731-84445689	
电子信箱	stock@cmsunbird.com	stock@cmsunbird.com	

2、报告期主要业务或产品简介

报告期内,公司主营业务、主要产品、经营模式等未发生重大变化,按业务属性分为军工电子和智能船艇两个业务板块。

(一)军工电子

1、主要产品

公司军工电子产品广泛应用于卫星通信、载人航天、探火探月、雷达精导、电子对抗、遥感数传等高新技术领域,服务于军工科技的核心产业。主要产品体系如下:

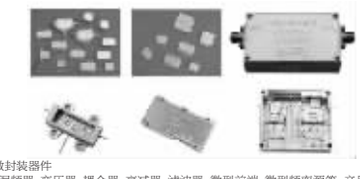
(1)微波混合集成电路

微波混合集成电路产品主要作用是为实现微波信号的接收/发射功能提供配套功能。公司的微波混合集成电路包括单功能微波电路、微波控制电路以及多功能微波组件。

单功能微波电路产品用于实现微波信号的放大、检测、功率分配与合成(简称功分)、混频、滤波、变压、耦合等功能。

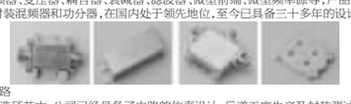
微波控制电路产品用于实现微波信号的移相、衰减、限幅等功能,主要包括移相器、限幅器、限幅低噪放等产品。

多功能微波组件包括收发、变频、频率源等组件。



(2)小型标准化微封装器件

产品包括功分器、混频器、变压器、耦合器、衰减器、滤波器、微型前端、微型频率源等,产品主要应用于航天领域(尤其星用领域)。公司的微封装混频器和功分器,在国内处于领先地位,至今已具备三十多年的设计与生产经验。

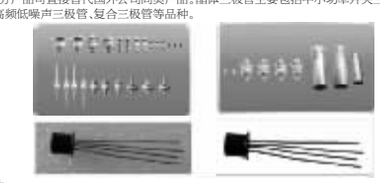


(3)微波单片集成电路

微波单片集成电路制造环节中,公司已经具备了电路的仿真设计、后道工序生产及封装测试能力,代表产品包括微波单一功能芯片和微波多功能芯片。一方面为其自身的微波组件类产品的研发生产提供了强大的配套能力,另一方面可根据用户需求定制各种专用芯片,根据用户不同质量等级需求,提供工业级、军工产品级和宇航级的裸芯片和金属陶瓷封装产品。

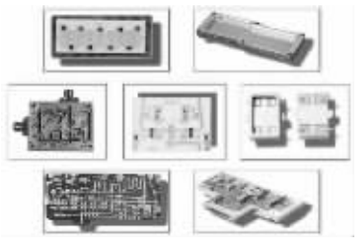
(4)半导体分立器件

半导体分立器件涵括微波二极管和晶体三极管,其中微波二极管主要分为PIN二极管、变容二极管、肖特基二极管、阶跃恢复二极管等,部分产品可直接替代国外公司同类产品。晶体三极管主要包括中小功率开关三极管、中小功率放大三极管、大功率三极管、高频低噪声三极管、复合三极管等品种。



(5)基片与壳体

代表产品包括介质基片/薄膜基片、金属玻璃壳体,拥有激光加工技术、磁控溅射技术、金属玻璃加工技术等先进工艺。



2、经营模式

研发模式:公司采用四维协同研发体系,包括定制研发、联合攻关、国产替代和战略预研。定制研发是根据客户技术协议要求开展专项研制;联合攻关是与科研院所及高校建立产学研合作,实现技术突破与市场转化;国产替代是针对进口依赖产品实施对标研发;战略预研则是基于行业前瞻研判,自主布局关键技术储备。通过多元化研发模式,公司持续提升技术创新能力和市场响应速度。

采购模式:公司实行分级分类采购管理体系。通用原材料采用集中采购方式,并建立安全库存机制;专用原材料则根据订单需求执行审批采购流程。在供应商管理方面,优先从合格供方目录中选取供应商,特殊情况下经严格审批可实施目录外采购。该模式既保障了供应链稳定性,又确保了原材料采购的规范性和灵活性。

生产模式:公司采用双轨制生产组织方式。主要采取订单导向型生产,根据客户合同要求精准排产;同时对通用性强、技术成熟的货架类产品实施计划储备型预生产。在生产过程中,壳体加工等非核心环节采用专业化外协方式完成。这种生产模式既保证了订单交付的及时性,又提高了生产资源的利用效率。

销售模式:采取直销模式。通过项目定制、招投标、议标等方式直接获取订单,其中项目定制为主要方式。军工产品销售需要通过军工客户的供应商资格审查,进入其合格供应商目录,根据合同安排生产,完工交付产品,客户核对产品测试报告无误后,实现销售。若该产品应用于重要武器装备,发货前客户到公司现场验收。代工类服务销售,公司与军工客户签订服务协议,在规定周期内向客户提供成果,包括产成品、试验报告等,客户下厂参与检验过程,确认试验报告无误后,实现销售。

3、市场地位及竞争形势

公司占据国内微波电路及组件的重要市场份额,属第一梯队企业,近年来市场格局相对稳定。接收组件、控制电路、微波二极管、微封装电路是传统优势产品,航天领域市场份额处于稳步上升阶段。近年来,在非标产品,尤其是微波组件类产品方面的竞争比较激烈,从型号配套历史来看,公司接收组件/模块产品具有较强的技术实力。

(二)智能船艇

1、主要产品

智能船艇产品共有三大系列:公务船艇、防务装备、游艇游船。

(1)公务船艇

指用于政府行政管理目的的船舶,主要服务于渔政、水政、水务、水利、港务、航务、航运、海事、河道、环境管理、水上救援、水上交通执法、电站管理等部门。

(2)防务装备

指用于各类特殊目的的船艇,包括特种艇、工程船、无人艇。特种艇主要是指用于海上执勤、警戒防务、信息搜集、目标导引、消防救灾、军事巡逻和应急救援等具有特殊用途与保密性质的船艇。工程船指专门从事某种水上或水下工程的船舶,其上装置有成套工作机械以完成特定的工作任务,用于水上勘探、科研调研、航道疏浚、水面清污、港口作业、水利建设、海上施工、救助打捞等,如挖泥船、起重船、打桩船、布缆船、海上救助打捞船、浮船坞(船)。无人艇指一种直接通过自主航行或远程遥控以实现正常航行、操纵及作业的水面小艇。其可通过搭载各种任务载荷执行指定任务。

(3)游艇游船

游艇指游艇所有人、游艇俱乐部及其会员用于从事非营业性的游览观光、休闲娱乐等活动的船舶,以及以整船租赁形式从事前述活动的船舶。公司游艇包括IAG(先歌游艇)与SUNBIRD(太阳鸟游艇)品牌。先歌游艇指100ft以上的超级游艇,太阳鸟游艇为100ft以内游艇。

游船指客船与游览观光船,主要为SUNBIRD品牌,分单体、双体船。材质有FRP、钢质、铝质、钢铝、钢玻、铝玻等。

2、经营模式

研发模式:公司构建"产学研用政"协同创新体系,以市场需求为导向开展研发活动。贯彻绿色设计理念,推行模块化设计与工艺研究,实现流水线标准化生产。实施"生产一代、储备一代、研发一代"的梯次研发策略,通过科研成果专利化、技术成果标准化推动技术市场化。该模式有效提升了产品竞争力和品牌美誉度,为经营目标达成提供持续技术支撑。

采购模式:公司建立严格的供应商全生命周期管理体系。通过"集采初选-技术评审-生产试用-综合评审"四步流程甄选优质供应商,对船体材料、机电设备、通导设备、甲板设备等大宗物料实施年度招标采购,采用价格联动机制(价格波动超过一定幅度时,价格随之协商调整)控制成本波动。实行供应商分级管理制度,定期从行业地位、技术水平、质量稳定性、交货及时性等维度进行综合评估,动态优化供应商资源池,确保原材料质量稳定和采购成本可控。

生产模式:公司创新采用柔性集成制造模式,通过数控设备智能化和员工多技能化实现生产柔性。基于成组技术原理,将造船过程分解为标准模块,根据客户需求进行模块化组合,实现个性化定制与批量生产的有机统一。该模式突破传统离散型造船局限,通过设计-生产-管理一体化系统,显著提升建造效率和质量稳定性,完成向现代造船企业的转型升级。

销售模式:公司推行技术营销策略,组建技术型营销专业团队提供全周期服务,从方案提供、产品设计、生产交付、使用培训以及售后服务实行全程介入,配套4S展厅和体验服务满足个性化需求。通过"技术方案+产品交付+增值服务"的一站式解决方案,有效提升客户粘性和市场响应速度,强化在高端船艇市场的竞争优势。

3、市场地位及竞争形式

公司作为中国船艇协会副会长单位、中国复合材料协会理事单位、中国专业标准化技术委员会专家单位、中国安防产品行业协会副理事长单位、国家小型船艇装备动员中心、国家火炬计划重点企业,拥有海事局、港航局等各领域优质稳定客户资源,客户粘性较好,具有明显的地方区位优势及特种船舶产品制造优势。公司拥有专业的管理与技术人才储备,公司创业和管理团队在船艇行业从业多年,有着丰富的实践经验和企业管理经验,具备了较强的技术创新能力。公司传统优势为批量生产的中小复合材料船艇,随着中小船厂的进入,该类船艇面临市场新进入者低价竞争,市场竞争格局加剧。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

元

	2024年末	2023年末	本年末比上年末增减	2022年末
总资产	5,186,860,519.26	6,263,658,390.70	-17.19%	6,806,486,530.52
归属于上市公司股东的净资产	1,567,409,850.36	2,485,491,705.50	-36.94%	2,696,790,468.12
	2024年	2023年	本年比上年增减	2022年