

# 宏景科技： 抢滩算力赛道 打造行业领先企业

近期，宏景科技签署多份算力服务重大合同，引发关注。日前，宏景科技董事长欧阳华在接受中国证券报记者专访时表示，未来公司将把握人工智能（AI）发展契机，持续加大在算力领域的投资和布局，进一步强化核心技术自主研发和创新，打造在算力领域的领先优势，助力我国算力产业高质量发展。

● 本报记者 武卫红

## 加速布局算力赛道

根据公告，宏景科技近期先后签订三份算力服务合同，合同总金额超13亿元。根据协议，宏景科技将向相关客户提供智能算力服务，满足客户用于不同行业大模型训练等需求。

欧阳华表示，最近公司先后签署多份重大算力业务合同，充分显示了市场对公司在算力业务、专业能力及客户服务等方面的肯定，也是各方期望未来展开更大规模战略性合作的开始，对公司持续深化算力业务布局、积极开拓市场及提升品牌影响力都具有积极影响。

在欧阳华看来，当前数字经济发展已进入算力时代。欧阳华表示：“随着全球人工智能技术的快速进步和日益成熟，算力基础设施的重要性日益凸显。未来算力将像水电一样普及，成为各行各业和日常生活不可或缺的重要资源。”近年来，国内算力需求持续快速增长。据《中国综合算力指数报告（2024）》数据，截至2024年6月，我国在用算力中心的机架数量超过830万标准机架，算力规模达到246E-FLOPS（每秒百亿亿次浮点运算次数）。

宏景科技长期深耕智慧城市领域，在物联网、大数据、人工智能等前沿领域有深入的研究和深厚的积累，为公司切入算力赛道提供了坚实的技术支持和保障，确保公司能够快速推出智算中心建设方案和服务，满足客户在人工智能应用和算力等方面的需求。

欧阳华表示，公司投资建设的智算中心项目正在有序推进。下一步，公司将继续全面深化算力领域的布局，进一步拓展未来发展空间。同时，公司将继续加大对智算中心项目建设的投入和运营力度，深化人工智能和计算集群技术迭代，加大对分布式并行计算、算力调



宏景科技总部大楼

本报记者 武卫红 摄

度和存储分配等关键技术的研发投入，不断提升算力服务能力和技术水平，满足客户日益增长的算力需求。

## 打造算力行业头部企业

宏景科技成立于1997年，公司长期深耕智

慧城市综合服务，在智慧民生、城市综合管理、智慧园区等三大领域提供全方位的智慧城市解决方案。经过20多年的积累，宏景科技已发展成为国内一流的智慧城市综合服务商。2022年11月，宏景科技登陆深交所创业板，行业地位和品牌影响力持续提升。

近年来，宏景科技持续跟踪物联网、大数

据、云计算和人工智能等前沿技术的最新发展及应用。依托在智慧城市领域长期的积累，2023年宏景科技战略性拓展人工智能产业，全面深化算力业务布局并迅速取得突破，打开了公司全新发展空间。

2023年，宏景科技算力业务实现营业收入1.16亿元，占总营收的比例为15.02%。今年以来，宏景科技持续加大在算力领域的投资和布局。2024年7月，宏景科技对深海之光（青海）先进计算有限公司进行战略投资，投资布局算力租赁运营业务板块，进一步完善在人工智能领域的布局，实现与现有业务的协同发展。目前，深海之光（青海）先进计算中心项目正在按照计划有序推进，未来将打造成为行业领先的绿色算力基地。

欧阳华表示，加大算力业务布局符合公司主营业务未来发展趋势。下一步，宏景科技将继续深化在算力领域的投资和布局，推动公司发展成为国内算力行业的头部企业。此外，公司还将加强与上下游企业合作，积极推动算力和人工智能行业标准的制定，共同助推算力行业持续健康发展。

## 加快培育新质生产力

随着新一轮科技革命的深入发展，人工智能已成为驱动新质生产力发展的重要引擎。宏景科技始终坚持技术创新，掌握了智能传感节点与终端开发技术、物联网接入平台技术、基于地理信息系统（GIS）的数据可视化和分析技术以及智能人机交互等核心技术，形成了较强的科技创新能力。

上市以来，宏景科技进一步加强核心技术研发和创新，研发投入及其占营收的比例持续保持增长态势。2023年，公司研发投入金额为5087.26万元，占营业收入的比例为6.60%。截至目前，公司已取得授权发明专利43项，实用新型专利20项，软件著作权135项。

作为数字化技术的实践者和创新者，宏景科技积极响应“AI+”战略并提出“ALL in AI”战略，大力推动“算力+算法+数据”与数字产业相结合，并在产业数字化、数据要素领域不断创新和探索。

欧阳华表示，公司将积极探索算力服务在智慧城市领域的应用，如智慧民生、城市综合管理、智慧园区等，进一步拓展公司发展空间。此外，公司将积极推动大模型与智能体（AI Agent）相融合、大小模型协同，开展产业多智能体研究，研发园区多智能体平台、农业多智能体、文旅多智能体等，推动产业数字化转型，为我国数字经济高质量发展贡献力量。

## 并购重组潮涌 产业协同受关注

● 本报记者 齐金钊

日前，汇顶科技、邦彦技术等多家上市公司发布重大资产重组公告。从近期资产并购的特点来看，战略产业协同成为市场主流。业内人士指出，在相关政策的催化下，上市公司并购重组迎来高质量发展新阶段，相关公司的成长动能有望进一步被激活。

## 重大资产重组频现

近期，A股市场涌现多起重大资产重组事项。

12月2日晚间，邦彦技术发布公告称，拟以发行股份及支付现金的方式向金证股份、章海新等16名交易对方购买深圳星网信通科技股份有限公司（以下简称星网信通）100%股份，并向不超过35名特定投资者发行股份募集配套资金。

邦彦技术创立于2000年4月，2022年9月在上交所科创板上市。公司长期聚焦通信、信息安全业务，打造了舰船通信、融合通信和信息安全三大业务板块。

对于此次交易的目的，邦彦技术表示，此次收购星网信通是为了开辟公司业务的第二增长曲线。星网信通主要面向金融机构及大型企业单位客户，提供融合指挥、智能客服、企业统一通信和ICT产品解决方案等领域的信息与通信综合解决方案。其已经形成一批影响力强、关系稳定的标杆客户，如比亚迪、国信证券、国投证券、华为等。

上述重大资产重组并非个案。11月23日，汇顶科技披露，正在筹划以发行股份及支付现金的方式购买云英谷科技股份有限公司的控制权。汇顶科技是指纹识别芯片领域的龙头公司，产品包括传感器、触控、音频、安全、无线连接。云英谷科技股份有限公司成立于2012年，主要产品包括AMOLED显示驱动芯片及Micro OLED硅基显示驱动背板芯片。

## 聚焦硬科技

在业内人士看来，在当下的并购重组市场，“硬科技”成为并购的主流方向，且更加强调产业链上下游整合。

以邦彦技术为例，公司称，本次交易有助于邦彦技术以融合通信业务为触点，以星网信通市场布局为渠道更快切入相关市场，丰富产品矩阵、导入成熟客户、拓宽下游应用领域。邦彦技术还称，公司与星网信通均属于通信行业，双方在产品与技术、研发、供应链及市场资源等多方面均具有协同性。

针对汇顶科技的并购方案，华金证券研报称，云英谷专注于OLED显示驱动芯片业务，是AMOLED显示驱动芯片国产龙头。汇顶科技与云英谷业务互补，未来有望强者更强。

中金公司研报分析指出，2024年以来，并购重组政策呈现三个特点：一是进一步加大对科技创新企业并购重组的支持力度；二是推进并购重组进一步“脱虚向实”，由“套利并购”逐渐回归到“产业并购”；三是推动并购重组成为完善市场生态的重要手段。

## 支持政策相继落地

今年以来，一系列支持并购重组的政策相继出台。

据不完全统计，10月以来，已有广东、上海、江西、四川、湖南、湖北等地对上市公司并购重组工作进行了支持和引导。

以深圳为例，11月27日，深圳发布《深圳市推动并购重组高质量发展的行动方案（2025—2027）》（公开征求意见稿），全文共14条，从并购重组的资产端、资金端、保障服务、人才培养、风险防控等方面，为完善并购重组市场生态、推动上市公司并购重组高效落地描绘了清晰的规划蓝图。

《深圳市推动并购重组高质量发展的行动方案（2025—2027）》（公开征求意见稿）提出，到2027年底，推动深圳境内外上市公司总市值突破15万亿元；推动并购重组市场持续活跃，完成并购重组项目总数量突破100单，交易总价值突破300亿元，形成一批优秀并购案例，助力深圳打造有重要影响力的创新资本形成中心。

中信证券研报表示，随着2024年以来我国并购重组支持政策持续加码，A股市场有望迎来并购重组大时代。尤其需要关注以央国企为代表的传统行业并购重组、以双创板块为代表的科技型企业并购重组这两大方向。上市公司通过并购重组可以实现外延式增长，并购重组事件对于作为竞买方的A股上市公司整体呈现正面作用。

# 赛意信息： 践行“人工智能+” 赋能企业数智化转型

● 本报记者 武卫红

日前，赛意信息发布新一代智能制造产品和国内首个印刷电路板（PCB）行业全栈自研全场景人工智能（AI）大模型。记者实地探访了解到，近年来，赛意信息全面布局“AI+”战略，下一步将继续深入践行“人工智能+”，以AI激发新质生产力，进一步赋能企业数智化转型。

## 全面布局“AI+”

日前，2024年中国企业数字化转型峰会暨赛意用户大会在广州举行，本次峰会以“智海扬帆 AI同行”为主题，汇聚了600多位行业专家、学者及企业界人士，共同探讨企业数字化转型的前沿趋势。

在此次峰会上，赛意信息正式发布智能制造3.0产品——基于模型的iMOM（制造运营管理）。据介绍，这是赛意信息携手华为共同打造的新一代产品，旨在助力企业智造转型升级，打造行业竞争新优势。此外，赛意信息还正式发布了国内首个PCB行业全栈自研全场景AI大模型——基于善谋GPT的PCB行业大模型。

当前，人工智能已成为引领新一轮科技革命和产业变革的重要驱动力和推动经济高质量发展的关键引擎。人工智能技术在各行各业的落地应用，正成为打造新质生产力的重要抓手。

赛意信息董事长兼CEO张成康介绍，赛意信息积极响应国家“人工智能+”行动，推行“All In AI”战略，以人工智能和实体经济深度融合为主线，持续推进新型工业化进程。按照规划，未来赛意信息将坚持以数字化转型为抓手，提供更多可信的产品和服务，赋能企业数智化能力全面提升，成就千行万业的“数智企业新未来”。

“公司将围绕着工业软件和AI的应用，持续迭代和创新，并将以开放的姿态拥抱变革，携手更多生态伙伴，共创适合国内不同行业的产品，通过场景、人才、技术平台为企业构建AI应用和服务。”张成康表示。



赛意信息与焦煤化工企业共建未来工厂

本报记者 武卫红 摄

## 推动企业数智化创新

赛意信息成立于2005年，2017年登陆创业板。公司专注于面向制造、零售、服务等行业客户提供完整的数字化、智能制造解决方案及相关实施服务。成立近20年来，公司已发展成为国内工业软件行业的龙头企业，拥有华为技术、美的集团、华润集团、深南电路等众多头部客户。

在国家政策积极引导和大力支持下，数字化转型已成为企业高质量发展的关键。张成康表示，目前我国企业数智化转型已步入深水区，并成为企业可持续发展的必由之路。自成立以来，公司一直秉承以客户为中心的价值观，致力于为客户提供全方位的数字化解决方案，助力更多企业实现数智化转型。

赛意信息高度重视核心技术自主创新。自上市以来，赛意信息进一步加大研发投入力度。2023年，公司研发投入达到4.61亿元，占营业收入的比例达到20.44%，研发人员超3000人。截至2024年6月末，公司共拥有603项软件著作权和128项发明专利授权。

近年来，赛意信息先后获得“广东省科技进步奖一等奖”“2024年人工智能+优秀服务商TOP100”“2023年度软件创新企业100强”等荣誉。截至目前，赛意信息已成功为2000多家企业客户提供数智化服务，拥有覆盖23个重点行业和11条业务线的产品与解决方案。

为进一步推动制造业数智化转型，赛意信息一方面发挥千行百业典型客户的数字化转型经验，以数字化为载体贯穿客户的业务流、信息流、物流和资金流。另一方面，从客户业务本身、所在行业和产业供应链出发，以模型搭建和组

合手段，融合AI+低代码开发、云技术和数字孪生等前沿技术进行高效赋能，为客户提供AI+数智化综合解决方案。

## 促进人工智能产业繁荣发展

作为企业数智化赋能者及工业软件践行者，赛意信息定位于AI场景解决方案专业服务商，以AI激活新质生产力，推动企业数智化创新，增强企业核心竞争力。

近年来，赛意信息积极与算力、模型、AI应用开发平台的头部企业合作，构建了规模化的AI技术平台、算法、算力专家团队，推动AI技术在更多行业和领域落地。2023年，赛意信息正式发布首个聚焦企业服务大模型的善谋·善谋GPT，并基于该平台形成了一套完整的AI技术架构与产品体系，为企业提供AI能力服务底座。

作为全球制造业的重要组成部分，当前PCB行业正面临日益复杂的产品需求与制造挑战。据介绍，赛意信息PCB行业大模型结合了计算机视觉、自然语言处理和深度学习等多项先进技术，通过建立全面的数据库和智能算法，可以快速识别和提取PCB工程图中的关键参数，原本需要4-6小时才能完成的参数提取工作缩短至几分钟，同时确保了95%以上的准确率，进一步推动了PCB行业的数字化与智能化进程。

目前，赛意信息已发布智能文档解析、智能参数提取、智能报价等多款基于PCB行业大模型打造的AI原生应用，以模块化能力嵌入旗下多方协同平台，同时还能够为客户提供基于大模型的个性化、定制化服务和解决方案，为PCB行业数智化转型提供有力支撑。

凭借独特的算法和模型训练技术，赛意信息PCB行业大模型成功入选中国人工智能产业发展联盟《2024年人工智能先锋案例集》。

近期，赛意信息PCB行业大模型成功获得华为昇腾技术认证。按照规划，赛意信息将依托华为昇腾AI基础软硬件平台，持续开发更多基于行业需求的AI产品，构建以通用人工智能（AGI）驱动的大模型产业新生态，推动人工智能产业繁荣发展。