证券代码:605008　证券简称:长鸿高科　公告编号:2024-058

宁波长鸿高分子科技股份有限公司关于全资孙公司拟通过公开拍卖方式购买资产的补充公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

●宁波长鸿高分子科技股份有限公司(以下简称“公司”)之全资孙公司广西长鸿生物材料有限公司(以下简称“广西长鸿”)拟通过公开拍卖方式购买贺州市平桂区正鑫投资有限公司100%股权(以下简称“本次交易”)。

●本次交易能否达成存在不确定性,以最终拍卖结果为准,公司将根据进展情况及时履行信息披露义务。

公司于2024年10月30日召开了第三届董事会第九次会议,审议通过了《关于全资孙公司拟通过公开拍卖方式购买资产的议案》,同意广西长鸿通过公开拍卖方式以自有或自筹资金购买贺州市平桂区正鑫投资有限公司100%股权。具体内容详见公司于2024年10月31日披露的《关于全资孙公司拟通过公开拍卖方式购买资产的公告》(公告编号:2024-054)。

上述公告中提及:“9.意向竞买人需对受让事项作出书面承诺,受让方届时不能兑现以下承诺的,转让方有权无偿收回已转让的正鑫公司100%股权及转让前正鑫公司的核心资产。承诺内容如下:

(1)承诺受让方在贺州市境内对相关产业项目总投资额不少于人民币28亿元(其中固定资产投资不少于80%),取得项目总用地不少于500亩,建成年产不少于150万吨的高端改性碳酸钙粉体母粒等相关的全产业链碳酸钙新材料产业园,并且在取得正鑫公司100%股权后一年内完成固定资产投资的50%。(2)承诺在贺州市境内投资建成用地不少于25亩且总投资不低于0.8亿元的产业研发中心,用于研发碳酸钙新材料、新技术、新产品,并且在取得正鑫公司100%股权后三年内完成投资。”

现就上述公告涉及的相关承诺事项补充说明如下:

相关承诺中,受让方在贺州市境内对相关产业项目总投资额不少于人民币28亿元,与本次竞拍贺州市平桂区正鑫投资有限公司100%股权不是一揽子交易。公司分别于2022年12月14日、2023年2月16日,召开第二届董事会第二十二次会议、2023年第一次临时股东大会,审议通过了《关于签署〈长鸿生物降解母粒产业园项目投资协议书〉暨对外投资设立全资孙公司的议案》,同意全资子公司浙江长鸿生物材料有限公司与贺州市人民政府签署《长鸿生物降解母粒产业园项目投资协议书》,在广西贺州建设降解母粒产业园项目,项目总投资约30亿元人民币,计划自购储量约1亿方的优质大理石矿,配套研究院用地50亩,项目实施主体为广西长鸿,具体内容详见公司于2022年12月15日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《关于签署〈长鸿生物降解母粒产业园项目投资协议书〉暨对外投资设立全资孙公司的公告》(公告编号:2022-070),上述项目符合承诺中要求的在贺州市境内总投资额不少于人民币28亿元的要求,无需在拍卖成功后在贺州市境内新增投资28亿元。截止2024年9月30日,广西长鸿已在降解母粒产业园项目上进行固定资产投资8.86亿元,其中用于建设研究中心投资0.73亿元。

本次竞拍是按既定计划推进获取采矿权,交易标的贺州市平桂区正鑫投资有限公司的主要资产为“贺州市平桂区望高镇牛塘口大理石矿采矿权”,该采矿权评估价值为人民币4.19亿元。

本次交易符合公司的经营情况及发展战略,有利于整合优势资源,预计将给公司带来较好的投资回报,符合公司的长期战略规划,总体风险可控,不会对公司经营产生重大影响,不会产生同业竞争。由于广西长鸿是否最终拍得上述资产存在不确定性,公司将根据进展情况及时履行信息披露义务,敬请投资者注意投资风险。

特此公告。

宁波长鸿高分子科技股份有限公司董事会
2024年11月1日

证券代码:605008　证券简称:长鸿高科　公告编号:2024-057

宁波长鸿高分子科技股份有限公司关于新增日常关联交易预计额度的公 告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示:

●宁波长鸿高分子科技股份有限公司(以下简称“公司”)本次关于新增日常关联交易预计额度事项在董事会的审议权限内,无需提交公司股东大会审议。

●公司本次新增日常关联交易预计额度符合公司和全体股东的利益,不存在损害公司和非关联股东利益的情况,不会对公司独立性产生影响。

一、新增日常关联交易预计额度基本情况

(一)前次日常关联交易的预计情况

公司分别于2024年4月29日、2024年5月20日召开的第三届董事会第六次会议、2023年年度股东大会,审议通过了《关于宁波长鸿高分子科技股份有限公司2024年度日常关联交易预计的议案》,对公司2024年度日常关联交易进行了预计。公司2024年度日常关联交易总额预计不超过106,900万元。具体内容详见公司于2024年4月30日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《关于2024年度日常关联交易预计的公告》(公告编号:2024-019)

(二)新增日常关联交易预计额度履行的审议程序

1. 董事会审议情况

2024年10月31日,公司第三届董事会第十次会议审议通过了《关于新增日常关联交易预计额度的议案》,该议案关联董事陶春风、傅建立、陶钱伟、张超亮已回避表决,其表决票不计入有效表决票总数。表决结果:5票同意,0票反对,0票弃权。同意新增2024年度拟与湖北国创高新材料股份有限公司(以下简称“国创高新”)发生的关联交易,金额不超过3,000万元。根据《上海证券交易所股票上市规则》和《公司章程》的规定,本次增加的日常关联交易预计总金额未超过公司2023年经审计净资产的5%,在董事会的审议权限内,无需提交公司股东大会审议。

2.独立董事专门会议审议情况及意见

2024年10月28日,公司第三届董事会独立董事专门会议第四次会议审议通过了《关于新增日常关联交易预计额度的议案》,并同意将该议案提交董事会审议。公司独立董事专门会议对上述议案发表了如下意见:公司预计发生的日常关联交易是基于公司实际情况而产生的,符合公司发展需要,有利于公司提高经营效率。公司本次增加日常关联交易预计额度是按照公平合理的市场化原则进行的,以市场公允价为定价依据,没有违反公开、公平、公正的原则,不存在损害公司和中小股东利益的情况。公司亦不会因此关联交易而对关联方产生依赖。因此同意《关于新增日常关联交易预计额度的议案》,并同意将其提交公司董事会审议。

(三)新增日常关联交易预计额度的基本情况

2024年10月23日国创高新在巨潮资讯网披露了《关于股东部分股份解除质押及股份协议转让过户完成暨公司控制权变更的公告》(公告编号:2024-55号),科元控股集团有限公司(以下简称“科元控股”)成为国创高新控股股东,公司实际控制人陶春风同时成为国创高新的实际控制人,国创高新因此成为公司关联方。

国创高新是国内技术领先的改性沥青生产厂家,长期采购SBS用于生产改性沥青,该公司在湖北、广西、四川建有生产加工基地,公司为进一步打开华中、西南、华南区域市场,拟增加与国创高新的关联交易,预计2024年度增加日常关联交易金额不超过3,000万元。

(四)本次增加日常关联交易的金额和类别

根据公司业务实际情况,公司需要增加与国创高新的关联交易额度,具体日常关联交易增加预计如下:

单位:万元

关联交易类别	关联人	交易内容	本次调整前2024年度预计金额	本次增加日常关联交易预计额度金额	本次调整后2024年度预计金额	截至2024-9-30本年度已发生金额	上年发生金额
向关联人销售商品	湖北国创高新材料股份有限公司	销售SBS	0	3,000	3,000	0	0
合计	--	--	0	3,000	3,000	0	0

注:本次增加的日常关联交易预计金额有效期限自本次董事会审议通过之日起至2024年年度股东大会召开之日止。

二、关联方介绍和关联关系

(一)湖北国创高新材料股份有限公司

国创高新基本情况如下:

公司名称	湖北国创高新材料股份有限公司
统一社会信用代码	91420000737132913D
登记机关	武汉市市场监督管理局
公司类型	其他股份有限公司(上市)
住所	武汉市东湖新技术开发区武大园三路8号
法定代表人	高攀文
注册资本(万元)	91,632.5201
成立日期	2002-03-25
经营范围	沥青系列产品的研发、生产、销售、仓储及物流;承按沥青路面工程;环保工程技术开发及应用;电子产品及相关设备的销售;计算机软件、硬件及相关网络技术的开发、设计、技术咨询和销售;企业管理咨询、房产经纪、房产信息咨询、自有物业租赁;货物进出口、技术服务、技术咨询、技术进出口(国家限制和禁止进出口的货物和技术除外)。(涉及许可经营项目,应取得相关部门许可后方可经营)

关联关系说明:国创高新与公司系为同一实际控制人陶春风先生控制下的公司。截至目前,陶春风先生直接持有其5%股权,科元控股集团有限公司直接持有其11%股权,陶春风先生为科元控股集团有限公司实际控制人。符合《上海证券交易所股票上市规则》的第6.3.3条规定的关联关系情形。

国创高新主要财务状况:截至2024年6月30日,国创高新总资产100,274.64万元,净资产51,405.81万元,2024年1-6月实现营业收入20,343.59万元,净利润-1,336.74万元(未经审计)。

截至目前,国创高新经营正常,与公司2024年度日常关联交易的履约能力预计不会受到重大影响。

三、定价政策和定价依据

根据公司《关联交易管理办法》的有关规定,公司在确认和处理关联关系与关联交易时应遵循公正、公平、公开的原则,关联交易的价格原则上不能偏离市场独立第三方的价格或收费的标准。

四、交易目的和交易对公司的影响

本次增加的日常关联交易为公司正常经营业务,是基于公司正常的生产经营需要,公司与国创高新可以利用各自资源优势,充分发挥协同效应,有利于提高公司生产经营效率,实现优势互补和资源的合理配置。公司本次新增关联交易预计的定价政策和定价依据按照公开、公平、公正的市场原则确定,不存在损害公司或全体股东利益的情形,不会损害公司利益,也不会对公司的独立性产生实质性影响,不会使公司对关联方形成依赖。

五、保荐机构核查意见

经核查,保荐机构认为:

公司本次新增日常关联交易预计额度已由公司董事会审议通过,关联董事回避表决,且该事项已经公司独立董事专门会议审议通过,公司所履行决策程序符合相关法律、法规和规范性文件的规定,未影响公司独立性,不存在损害公司和公司股东特别是中小股东利益的情形。

特此公告。

宁波长鸿高分子科技股份有限公司
董 事 会
2024年11月1日

证券代码:600097　证券简称:开创国际　公告编号:临2024-031

上海开创国际海洋资源股份有限公司关于收到政府补助资金的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要提示:

●获得补助金额31,744,584.55元。

●对当期损益的影响:本次收到的补助资金将对公司2024年度利润产生影响,最终的会计处理和对相关财务数据的影响仍须以会计师事务所年度审计确认后的结果为准。

一、获得补助的基本情况

2024年9月13日至2024年10月31日期间,上海开创国际海洋资源股份有限公司(以下简称“公司”)全资子公司上海开创远洋渔业有限公司收到政府补助资金31,744,584.55元,占公司2023年度归属于上市公司股东净利润21.40%,具体情况见下表:

单位:人民币元

序号	获得时间	补助类型	补助金额	占公司2023年度归属于上市公司股东净利润的比例
1	2024.09.13	与收益相关	588,944.10	0.40%
2	2024.10.29	与收益相关	1,249,495.45	0.84%
3	2024.10.31	与收益相关	29,906,145.00	20.16%
合计			31,744,584.55	21.40%

二、对上市公司的影响

公司将按照《企业会计准则第16号—政府补助》和公司会计政策的相关规定,对上述补助资金进行会计处理。上述补助资金将对公司2024年度利润产生影响,最终的会计处理和对相关财务数据的影响仍须以会计师事务所年度审计确认后的结果为准,敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

上海开创国际海洋资源股份有限公司董事会
2024年11月1日

证券代码:688017　证券简称:绿的谐波　公告编号:2024-040

苏州绿的谐波传动科技股份有限公司关于参加苏州上市公司投资者集体接待日暨三季报业绩说明会活动的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

为进一步加强与投资者的互动交流,苏州绿的谐波传动科技股份有限公司(以下简称“公司”)将参加“苏州上市公司投资者集体接待日暨三季报业绩说明会”活动,现将相关事项公告如下:

出席本次年度网上集体接待日的人员有:董事会秘书归来先生;

本次活动将采用网络远程的方式举行,投资者可登录“全景路演”(http://rs.p5w.net),或关注微信公众号:全景财经,或下载全景路演 APP,参与本次互动交流,活动时间为 2024 年 11 月 6 日(星期三)15:30-17:00。

届时公司高管将在线就公司治理、发展战略、经营状况、融资计划、股权激励和可持续发展等投资者关心的问题,与投资者进行沟通与交流,欢迎广大投资者踊跃参与!

特此公告。

苏州绿的谐波传动科技股份有限公司
董 事 会
2024年11月1日

债券代码:127034　债券简称:绿茵转债

天津绿茵景观生态建设股份有限公司关于公司全资子公司收到《中标通知书》的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

特别提示:

天津绿茵景观生态建设股份有限公司(以下简称“公司”)的全资子公司内蒙古绿茵生态科技有限公司所属的联合体于近日收到察哈尔右翼前旗林业和草原局发来的“内蒙古自治区乌兰察布市‘三北’工程林草湿荒一体化保护修复项目(EPC)——察哈尔右翼前旗(一标段)项目”(以下简称“项目”)中标通知书,确认内蒙古绿茵生态科技有限公司所属的联合体为项目中标人。

一、中标项目主要情况

1、项目名称:内蒙古自治区乌兰察布市“三北”工程林草湿荒一体化保护修复项目(EPC)——察哈尔右翼前旗(一标段)项目

2、投标报价:85,461,671元(具体以合同签订金额为准)

3、中标人:内蒙古绿茵生态科技有限公司(联合体牵头人),林之源(北京)林业工程咨询有限公司

4、招标人:察哈尔右翼前旗林业和草原局

5、工期:建设期706日历天,新工养护1年,后期养护2年

二、项目履行对公司经营业绩的影响

1、项目的履行不影响公司业务的独立性,如本项目签订正式合同并顺利实施,将对公司未来的经营业绩产生积极的影响。

2、公司的资金、技术、人员等能够保证本项目的顺利履行。

三、风险提示

1、本项目的履行将占用公司一定的资金。

2、接到中标通知书后,还需与相关单位签署合同,合同条款尚存在一定的不确定性。具体内容待与相关单位签订合同后,公司将及时履行信息披露义务,敬请广大投资者注意投资风险。

四、备查文件

《中标通知书》

特此公告。

天津绿茵景观生态建设股份有限公司
董事会
2024年10月31日

证券代码:001205　证券简称:盛航股份　公告编号:2024-153
债券代码:127099　债券简称:盛航转债

南京盛航海运股份有限公司关于变更保荐代表人的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

南京盛航海运股份有限公司(以下简称“公司”)于近日收到中国国际金融股份有限公司(以下简称“中金公司”)出具的《关于更换南京盛航海运股份有限公司持续督导保荐代表人的说明》,原保荐代表人刘茎先生因工作变动,不再担任公司2023年向不特定对象发行可转换公司债券项目(以下简称“可转债项目”)持续督导工作和承接南京盛航海运股份有限公司首次公开发行股份并上市项目持续督导项目(以下简称“承接持续督导项目”)持续督导工作保荐代表人。

为不影响可转债项目及承接持续督导项目的持续督导工作的正常进行,根据《证券发行上市保荐业务管理办法》等法规的规定,中金公司决定拟委派李长根先生接替刘茎先生继续履行对可转债项目及承接持续督导项目的持续督导相关职责和义务。

本次保荐代表人变更后,公司持续督导工作的保荐代表人为李长根先生(简历附后)和邢茜女士,持续督导期至中国证券监督管理委员会和深圳证券交易所规定的持续督导义务结束为止。

公司董事会对刘茎先生在担任公司保荐代表人期间所做的工作表示衷心感谢!

特此公告。

南京盛航海运股份有限公司
董事会
2024年11月1日

李长根简历

李长根先生,现任中金公司投资银行部高级经理、保荐代表人,曾经参加执行泛亚微透科创板IPO项目,在投行业务方面具有丰富的经验。

证券代码:002688　证券简称:金河生物　公告编号:2024-104

金河生物科技股份有限公司关于农业部批准公司申报的兽药产品变更注册的公告

本公司及董事会全体人员保证公告内容真实、准确和完整,并对公告中的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏承担责任。

近日,金河生物科技股份有限公司(以下简称“公司”)收到中华人民共和国农业农村部(以下简称“农业部”)公告第839号文件,根据《兽药管理条例》和《兽药注册办法》规定,经审查批准公司申报的金霉素预混剂兽药产品变更注册,发布修订后的说明书和标签,自发布之日起执行。详情如下:

一、基本情况

兽药名称:金霉素预混剂

申请单位:金河生物科技股份有限公司

兽药标准来源:农业农村部公告第246号同品种相应内容

变更事项:增加靶动物绵羊羔羊

监测期(针对变更事项):3年

适应证:用于治疗40日龄左右绵羊羔羊大肠埃希菌性腹泻;用于治疗断奶仔猪腹泻;治疗猪气喘病、增生性肠炎等。

二、对公司的影响

公司本次获得批准的金霉素预混剂兽药产品增加靶动物绵羊羔羊是公司持续注重技术创新和研发工作取得的重要成果,将增加公司产品金霉素预混剂的适用范围和市场空间,对提升公司市场竞争力、巩固行业地位和可持续发展等方面具有积极的促进作用。因产品的上市销售受市场环境等因素影响,存在不确定性。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

金河生物科技股份有限公司
董 事 会
2024年10月31日

证券代码:603256　证券简称:宏和科技　公告编号:2024-066

宏和电子材料科技股份有限公司关于全资子公司黄石宏和获得政府补助的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、获取补助的基本情况

宏和电子材料科技股份有限公司(以下简称“公司”)全资子公司黄石宏和电子材料科技有限公司(以下简称“子公司”)收到黄石经济技术开发区铁山区民营企业发展促进中心拨付的特色产业发展引导奖励资金人民币2,000,000.00元,子公司所在地政府黄石经济技术开发区铁山区政府为了鼓励子公司加快项目的投资建设,按照开发区特色产业发展引导资金政策,给予子公司设备投资补助。子公司于2024年10月30日已收到该笔政府补助。

二、补助的类型及其对上市公司的影响

公司按照《企业会计准则第16号-政府补助》有关规定确认上述事项,上述政府补助款人民币2,000,000.00元属于与资产相关的政府补助,将于收到时计入递延收益,自相关资产可供使用时起,在该项资产使用寿命内平均分摊,计入其他收益,分摊时间至少为10年。

本次收到的政府补助款预计对公司未来年度利润产生积极影响。上述政府补助收入的会计处理最终仍须以会计师年度审计确认后的结果为准,敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

宏和电子材料科技股份有限公司
董 事 会
2024年11月1日

证券代码:002569　证券简称:ST步森　公告编号:2024-080

浙江步森服饰股份有限公司关于股东所持公司股份拟被司法拍卖的提示性公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

浙江步森服饰股份有限公司(以下简称“公司”)于2024年10月31日收到浙江省德清县人民法院(以下简称“德清法院”)送达的《浙江省德清县人民法院告知书》【(2024)浙0521执441号】,获悉德清法院将于2024年11月30日10时至2024年11月31日10时止(延时除外)在淘宝司法拍卖网络平台上公开拍卖被执行人北京东方恒正科贸有限公司(以下简称“东方恒正”)所持公司股份。现将有关情况公告如下:

一、股东股份拍卖情况

1、本次股份被拍卖的基本情况

股东名称	是否为控股股东或第一大股东及其一致行动人	本次涉及股份数量(股)	占其所持股份比例	占公司总股本比例	是否为限售股及限售类型	拍卖日期	拍卖人
北京东方恒正科贸有限公司	否	1,066,240	100%	0.74%	否	2024年11月30日10时至2024年11月31日10时止(延时除外)	德清县人民法院

2、股东股份累计被拍卖的情况

截至本公告披露日,东方恒正所持公司股份累计被拍卖21,333,760股(不含本次拍卖),占目前公司总股本的14.81%,具体情况详见公司于2024年6月15日、2024年7月5日刊载于《中国证券报》、《证券日报》、《证券时报》及巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上的公告《关于公司控股股东部分股权被司法拍卖结果的提示性公告》(公告编号:2024-048)、《关于股东股权被司法拍卖进展的提示性公告》(公告编号:2024-054)。

二、其他情况说明

1、东方恒正不属于公司控股股东及实际控制人,本次拍卖事项不会导致公司控股股东及实际控制权变更,亦不会对公司生产、经营造成重大不利影响。公司将对相关股份变化情况予以跟踪关注,涉及重大信息将及时披露。

2、本次司法拍卖事项其最终结果尚存在一定的不确定性。公司将持续关注该事项的后续进展情况并及时履行信息披露义务,敬请广大投资者理性投资,注意投资风险。

三、备查文件

1、《浙江省德清县人民法院告知书》[(2024)浙0521执441号]。

特此公告。

浙江步森服饰股份有限公司董事会
2024年10月31日

证券代码:600998　证券简称:九州通　公告编号:临2024-092

九州通医药集团股份有限公司关于2024年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、本次业绩说明会召开情况

九州通医药集团股份有限公司(以下简称“九州通”或“公司”)2024年第三季度业绩说明会于2024年10月31日 (星期四)11:00-12:00在上海证券交易所上证路演中心(http://roadshow.sseinfo.com/)以网络互动交流的形式召开。公司董事长刘长云先生、副董事长刘兆年先生、副董事长兼总经理龚翼华先生、独立董事艾华先生、财务总监夏晓益先生、副总经理全铭女士、副总经理兼董事会秘书刘志峰先生和证券事务代表张溪女士出席本次说明会,就公司经营成果、业绩亮点、“新产品、新零售、新医疗、数字化和不动产证券化(REITs)”五大战略(即“三新两化”战略)实施进展等具体情况与广大投资者进行了沟通交流。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

在本次业绩说明会上,公司就投资者关注的问题进行了详细解答,并对会前征集的部分问题和在线互动交流的重点问题进行了梳理,详细回复如下:

问题一:请介绍一下公司所属行业、主营业务及在行业中的地位。

回复:您好!九州通为科技驱动型的全链医药行业综合服务商,公司的主营业务涵盖医药流通、医药CSO、医药工业、医药新零售等业态,包括数字化医药分销与供应链业务、总代品牌推广业务、医药工业自产及OEM业务、新零售与方店加盟业务(C端)、医疗健康(C端)与技术增值服务、数字物流与供应链解决方案六大方面。

公司是国内最大的民营医药商业企业,位列中国医药商业企业第四位,在医药分销市场占有率逐年提高。公司是行业内唯一获评全国十大“国家智能化仓储物流示范基地”的企业。公司位列2024年《财富》“中国企业500强”第165位、“中国民营企业500强”第55位;并荣获“2023年度金牛最具价值投资奖”,是湖北省唯一一家入选的企业,体现了资本市场对公司的高度认可。请投资者注意投资风险。

问题二:请介绍一下公司2024年前三季度经营业绩情况。

回复:2024年前三季度,九州通实现营业收入1,134.29亿元、归母净利润16.96亿元、归母扣非净利润16.30亿元,如剔除上年同期流感、疫情等季节性疾病特定因素影响,营业收入同比增长0.70%,归母净利润同比增长10.16%,归母扣非净利润同比增长12.87%,仍保持稳健增长。

公司经营业绩逐季向好,第三季度实现营业收入362.58亿元,同比增长3.57%;归母净利润4.89亿元,同比增长1.64%;归母扣非净利润4.50亿元,同比增长3.97%,第三季度同比增速均已转正。公司第三季度经营活动产生的现金流量净额为5.43亿元,较第二季度进一步提升,比上年同期增长93.36%,预计公司全年经营活动产生的现金流量净额为与经营业绩相匹配的正数。

如不考虑2020-2023年疫情因素的影响,公司前三季度营业收入较2019年前三季度同比增长54.58%,归母净利润同比增长66.53%,归母扣非净利润同比增长88.96%,公司前三季度经营业绩相比2019年同期均有较大幅度增长。详见公司披露的《2024年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题三:公司在新产品战略方面今年有哪些实施成果和亮点?

回复:您好!2024年前三季度,在新产品战略方面,九州通总代品牌推广业务(含药品及医疗器械)销售收入达141.19亿元,同比增长18.00%;毛利额为16.53亿元;如剔除流感等个别季节性疾病品种影响,销售收入同比增长30.14%,利润增长“第二曲线”保持快速成长。

公司积极拓展西药工业、中药工业自产及OEM业务,持续“增品种、提品质”,形成多元化的产品与品牌生态,2024年第三季度销售收入达20.92亿元,同比增长18.42%。

公司全面搭建以CSO为核心的新产品业务架构体系,为战略落地保驾护航。详见公司披露的《2024年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题四:公司2024年前三季度新零售战略实施进展如何?

回复:您好!2024年前三季度,在新零售方面,九州通好药师“万店加盟”业务实现突破性进展,门店已达26,703家,提前完成年度目标;九州通B2C电商总代总销业务,前三季度销售收入7.23亿元,同比增长16.43%,抖音、快手等兴趣电商渠道快速增长,持续领跑行业;面向药店、诊所及大型医药零售电商平台等终端客户的院外数字化分销业务,形成强大的B2B电商终端销售渠道,前三季度收入规模达129.75亿元;高效供应链物流服务体系全面升级,赋能C端和B端客户共享10万品规资源,前三季度物流相关业务收入达7.34亿元,同比增长22.99%。详见公司披露的《2024年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题五:2024年前三季度,公司零售电商服务平台业务对京东、阿里等电商平台销售情况怎么样?

回复:您好!2024年前三季度,九州通对京东、阿里、美团、叮当、平安、抖音、快手、百度等头部医药零售电商平台的健康产品供应链业务快速增长,前三季度销售收入规模已达48.65亿元,其中销售给京东、阿里自营平台的药品及OTC产品达38.53亿元,同比增长24.05%,是其重要的药械供应服务商。公司凭借覆盖全国的仓储物流网络和供应链优势,与零售电商平台系统打通,可以实现自动下单、自动询价、同城即配、统一结算、全平台价格监测等多项服务。同时,公司零售电商服务事业部充分整合区域公司产品、供应商、仓储物流等优势资源,已为东阿阿胶、扬子江、华润三九、广药集团、北京同仁堂、山东达因等1,500余家品牌企业提供“一站式”全网化分销和供货运营服务,前三季度新增签约济川、太极、成都迪康、达克宁及西安正大等10余家线上代运营工业品牌企业。公司不断完善品牌代运营服务能力,赋能核心供应商持续扩容,提升客户品牌影响力,持续优化产品渠道管控,加大平台物流代运营仓合作,构建行业通道,打造零售电商渠道“代运营+供应链”专业化服务品牌。详见公司披露的《2024年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题六:公司利润增长“第二曲线”保持快速成长,请介绍下业务具体进展和成果。

回复:2024年前三季度,九州通总代品牌推广业务(含药品及医疗器械)销售收入达141.19亿元,同比增长18.00%,毛利额为16.53亿元;如剔除疫情和流感等季节性疾病品种影响,销售收入同比增长30.14%;利润增长“第二曲线”保持快速成长,公司全方位运营推广能力和市场影响力均稳步提升。

前三季度,公司药品总代品牌推广业务实现销售收入75.84亿元,同比增长17.06%,毛利额为12.89亿元;如剔除疫情和流感等季节性疾病品种影响,销售收入同比增长41.42%。公司已代理可威、倍平、康王等知名品牌药品品规达833个(预计全年过亿品规30个),涵盖慢病、肿瘤、抗感染等全品类,涉及大健康零售全渠道;重点品种销量稳定,带动终端销售收入持续提升。2024年前三季度,药品总代品牌推广业务持续大力拓展新品,引进优质新品品规104个,其中引进过亿新品7个、过千万新品16个(不含过亿新品),包括弥可保、派瑞松、达克宁栓及美多芭等产品。同时,公司不断提升产品研判与引进能力,明确产品画像,健全产品引进机制;构建品牌策划与营销推广能力,打造大健康领域品牌管理专业团队,提升第三、第四终端销售能力。公司旗下全擎健康以“产品与渠道双驱动,品牌与销售双提升”持续扩大竞争优势,为大健康产业提供院外零售领域“品牌+销售”一站式整合营销服务,致力于成为中国医药零售CSO领域的创新引擎。

前三季度,公司医疗器械总代品牌推广业务实现销售收入65.35亿元,同比增长19.12%,毛利额3.64亿元,同比增长35.60%,已代理强生、雅培、费森尤斯(血透)、理诺珐、罗氏、麦默通、加奇及登士柏等品牌厂家的品规共计1,128个(其中前三季度销量过亿品规10个),涉及11大厂家15条产品线,并新引进过亿产品线及过千万产品线各1条。公司聚焦国内外品牌厂家,重点发展大外科、心脑血管介入、IVD全国性平台分销业务,强化基础供应链服务能力建设,升级数字化平台,优化物流体系,完善专业人才,专注于为国内外知名医疗器械品牌提供商业分销及供应链平台服务。详见公司披露的《2024年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题七:请介绍一下公司医药工业自产及OEM业务的经营成果,请分别介绍西药工业、中药工业和OEM业务情况。

回复:2024年前三季度,九州通积极拓展西药工业、中药工业自产及OEM业务,前三季度实现销售收入20.92亿元,同比增长18.42%。公司通过实施“增品种、提品质”的战略,持续推动产品品质、品种多样性及市场竞争力的全面提升。

在西药工业方面,公司旗下北京京丰制药集团有限公司(以下简称“京丰制药”)业绩持续增长,前三季度实现营业收入3.83亿元,同比增长34.41%;药品生产方面,京丰制药现有批准文号300余个,产品覆盖10余种剂型,在六大领域,目前已通过一致性评价的药品种类达10种,在研新品包括10个原料药及25个制剂。前三季度,京丰制药生产的乳酸菌素颗粒剂获得药品补充申请批准通知书,实现了药品工艺及质量升级;原料药呋塞米获得上市许可,进一步提升公司在心血管领域的市场竞争力,拓展原料药及制剂协同发展空间。

在中药工业方面,公司旗下九信中药集团有限公司(以下简称“九信中药”)前三季度实现自产饮片销售16.05亿元,同比增长15.09%;九信中药围绕道地药材和中药饮片业务布局全产业链,致力于生产高品质、安全可靠的中药产品,围绕“九信”“九州天润”“金贵德济堂”“九信堂”“臻养”等品牌,打造参茸贵细、品质精饮、配方营饮、健康食品等系列产品。目前,九信中药旗下所有饮片企业均已入驻中药质量追溯平台,实现了中药饮片制造与流通全过程可追溯。

在OEM产品方面,公司医疗器械OEM注册有美体康、弗乐士品牌,取得MAH二类产品注册证11张、一类产品备案证28张,拥有OEM器械品规达205个。公司药品OEM包括片剂、胶囊、口服液、复方颗粒等48个品种。公司通过自主研发和生产自有品牌及OEM产品,开发拥有自主知识产权、独家经营权的产品,提升了公司产品竞争力;同时,不断开拓外部销售渠道,扩大产品销售、提升市场占有率,为新产品战略实施奠定了基础。详见公司披露的《2024年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题八:公司三季报披露,“万店加盟”已达2万多家,今年能突破30000家吗?

回复:您好!2024年前三季度,九州通稳步推进“万店加盟”计划,加盟店规模持续扩张。截至三季度末,公司“万店加盟”计划已取得突破性进展,旗下零售品牌好药师直营和加盟药店已达到26,703家,提前完成2024年度目标,预计年底有望达到30,000家,提前一年完成好药师零售药店的布局目标。

今年以来,好药师相继荣获“2023年度中国药品零售企业销售总额十强”“2023-2024年度药品零售企业优秀创新案例”,以及2023药品流通行业零售百强企业榜单第9位。未来,公司力争将好药师药店打造成服务最优、效率最高、门店覆盖最广、最具竞争力的零售药店品牌。详见公司披露的《2024年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题九:公司好药师B2C电商总代总销业务前三季度同比增长16.43%,在抖音、快手等兴趣电商渠道快速增长,请问这类业务的运营模式是怎样的?

回复:您好!2024年前三季度,九州通为药械企业提供“一站式”全网化B2C电商总代总销服务,前三季度实现销售收入7.23亿元,同比增长16.43%。公司拥有10年?医药电商经验沉淀、350?业务运营团队、31?批零一体仓配能力,积累了3,500万?C端用户。公司旗下九州通电商事业部通过“供应链+运营+数字化+医疗服务”四位一体模式助力药械企业实现全网渠道业务的增长,为医药生产企业、电商平台提供电商运营、渠道拓展、供应链管理等全场景服务,经销并运营了40余个知名医药健康品牌的线上官方旗舰店,包括诺华、哈药、强生、鲁南、济川、桂龙、太极、齐鲁、双鹤等知名中西成药品牌,雅培、诺和诺德、松下、欧姆龙等医疗器械品牌,善存、钙尔奇、同仁堂等营养保健品牌,以及贝因美、斯利安、艾儿等母婴个护品牌,其中上亿级运营项目5个,千万级项目20余个,主要围绕药械企业需求进行产品推广、聚焦优势品规打造全网爆款产品。

截至目前,公司已与天猫、京东、阿里、美团、拼多多、抖音等多个平台建立了良好的合作关系,采用“全网总代总销+好药师官方网站”相结合的模式,为65家药械企业提供自营供货(产品运营)、旗舰店运营、内容运营、医生IP运营、商保履约、数字营销等“一站式”直接面向C端消费者的B2C电商总代理总经销服务,有效推动公司新零售战略转型落地。前三季度,九州通电商事业部在抖音、快手等兴趣电商渠道快速增长,同比增长超164%,持续领跑行业。

2024年4月,九州通电商事业部获得中国医药互联网大会“2023-2024年度健康互联网影响力平台”荣誉。5月,九州通电商事业部获得“电商奥斯卡”金麦奖的“最佳营销服务商”“最佳直播服务商”“最佳供应链服务商”以及“母婴健康赛道营销案例奖”4项大奖。详见公司披露的《2024年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十:公司新医疗战略的实施背景及九信诊所项目进展怎么样?

回复:您好!2024年前三季度,九州通大力实施“新医疗”战略,开辟新医疗的业务“新赛道”,打造“九信诊所”品牌,在诊所终端渠道的覆盖率进一步提升,公司已发展“九信诊所”会员店466家,全年力争发展会员店约800家,并打造50家“九信诊所”标杆会员店。

近年来,在国家相关政策支持下,我国诊所数量和规模呈现快速增长态势。据卫健委统计数据,2023年我国诊所数量近32万家,较2022年新增近4万家。此外,统计数据显示,2015年我国私人诊所收入为213.71亿元,到2023年我国私人诊所收入约为826.11亿元,2015-2023年复合增长率为18.41%。随着人们健康意识的提高和医疗需求的增长,我国私人诊所市场规模将继续扩大,据米内网预计,2029年我国民营医院、私人诊所、村卫生室等规模将达到4,500亿元。

随着诊所行业的快速发展,市场竞争也日趋激烈,私人诊所亟需通过提高信息化水平、提升服务质量、加强品牌建设等方式,促进自身及行业健康持续发展。针对目前诊所普遍存在药品及器械产品供应成本高、信息化和系统化程度低、服务能力亟待提升等问题,九州通以供应链能力为基础,聚焦全国诊所“产品推广+诊所联盟运营”,通过整合慢病管理、智能诊断、保险服务等资源,向诊所/门诊提供品种供应、IT系统、运营增值服务等一站式解决