证券代码:002571 证券简称:德力股份 公告编号:2024-028

安徽德力日用玻璃股份有限公司

【2024】半年度报告摘要

一、重要提示

本半年度报告摘要来自半年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读半年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

□适用 √不适用

公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 √不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	德力股份	股票代码	002571
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称(如有)	无		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	童海燕	童海燕	
办公地址	安徽省凤阳县凤阳工业园 安徽德力日用玻璃股份有限公司	安徽省凤阳县凤阳工业园 安徽德力日用玻璃股份有限公司	
电话	0550-6678809	0550-6678809	
电子信箱	thy@deliglass.com	thy@deliglass.com	

2、主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
营业收入(元)	819,707,391.95	619,848,449.54	32.24%
归属于上市公司股东的净利润(元)	11,697,572.43	-49,538,903.11	123.41%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	8,113,160.07	-53,763,795.08	115.09%
经营活动产生的现金流量净额(元)	71,326,196.24	41,312,050.09	72.65%
基本每股收益(元/股)	0.0296	-0.1264	123.42%
稀释每股收益(元/股)	0.0296	-0.1264	123.42%
加权平均净资产收益率	0.94%	-3.83%	4.77%
	本报告期末	上年度末	本报告期末比上年度末增减
总资产(元)	3,419,328,690.87	3,073,219,155.62	11.26%
归属于上市公司股东的净资产(元)	1,244,620,855.35	1,228,987,427.79	1.27%

3、公司股东数量及持股情况

单位:股

报告期末普通股股东总数	23,621	报告期末表决权恢复的优先股股东总数(如有)	0

前10名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)

股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
施卫东	境内自然人	31.68%	124,159,350	93,119,512	质押	49,000,000
杭州锦江集团有限公司	境内非国有法人	10.56%	41,386,450	0	质押	21,886,450
新余德尚投资管理有限公司	境内非国有法人	5.00%	19,600,000	0	不适用	0
深圳市前海钻盾资产管理有限公司-钻盾-长江二号混合策略私募证券投资基金	境内非国有法人	3.08%	12,060,955	0	不适用	0
倪晴芬	境内自然人	1.30%	5,095,900	0	不适用	0
韩玉英	境内自然人	1.02%	3,982,305	0	不适用	0
中国工商银行股份有限公司-大成中证360互联网+大数据100指数型证券投资基金	其他	0.71%	2,765,400	0	不适用	0
法国巴黎银行-自有资金	境外法人	0.37%	1,455,508	0	不适用	0
唐传宇	境内自然人	0.34%	1,328,000	0	不适用	0
#沈国安	境内自然人	0.32%	1,250,000	0	不适用	0
上述股东关联关系或一致行动的说明	施卫东、新余德尚投资管理有限公司为发起人股东,德尚投资股东蔡权风与公司实际控制人施卫东先生为夫妻关系,黄晓祖、黄平、张伯平、熊金峰系施卫东的姐夫;其他发起人股东之间,发起人股东与其他股东之间不存在关联关系也不属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人。未知上述发起人股东以外的股东之间是否存在关联关系及是否属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人。		
参与融资融券业务股东情况说明(如有)	股东沈国安通过开源证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有1250000股。		

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

□适用 √不适用

前10名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

□适用 √不适用

4、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

□适用 √不适用

公司报告期控股股东未发生变更。

实际控制人报告期内变更

□适用 √不适用

公司报告期实际控制人未发生变更。

5、公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

□适用 √不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

6、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 √不适用

三、重要事项

一、报告期内公司从事的主要业务

(一)报告期内公司所处行业情况

报告期内公司蚌埠光能子公司点火投产并实现了产品销售,但公司整体主营业务收入尚未发生较大的变化,目前形成以日用玻璃制品为主,光伏玻璃制品为辅的主营业务收入构成。报告期内,公司所处的日用玻璃板块,行业整体经历了先仰后挫的发展态势,国内市场整体市场需求从年初的较为旺盛转至二季度的逐步低迷,同时随着二季度国际海运费的急速上涨,正常的出口贸易发运受到了极大的影响。公司虽然采取了灵活调剂发运港口、给予部分海外客户合理酌情补贴费用等方式,但出口贸易货物库存还是积压严重,影响公司整体产销率目标的实现。报告期内,公司所处的光伏玻璃板块,行业整体还处于非景气周期,随着光伏玻璃所应对的光伏组件产业链同质化竞争的加剧,整个行业链呈现出不同层次的低价传导,行业整体盈利能力处于较低水平。 报告期内,公司所处的玻璃制造行业紧紧抓住提质、增效,通过在传统行业挖掘新质生产力潜在动能,加大数字化、绿色化技术更新和改造,努力实现低碳绿色发展,勇于参与全球性竞争,用外在压力和内生动力加快高质量发展步伐。

报告期内,全球经济恢复动能尚且不足,整体消费市场尚处于相对低迷期,全球性的地缘冲突仍然频发。公司主要能源天然气的价格在报告期同比有所回落,主要化工原料纯碱的价格在价格中位区震荡性波动。行业整体盈利能力仍然处于较低水平,行业库存量处于相对高位,行业经济运行质量尚待提升。

(二)报告期内公司从事的主要业务

报告期内公司日用玻璃板块增加了首个海外项目产能的全报告期运营;在原有日用玻璃板块的基础上,增加了光伏玻璃产能。虽然面临着经济下行,玻璃行业竞争加剧,同质化趋势显著以及欧美国家对我国新能源产业偏见式政策等诸多不利因素的影响,公司报告期以稳为先,以创新和挖潜为抓手,基本完成半年度相关工作目标。

1、主要业务情况简介

报告期内,公司日用玻璃板块的主营业务及包括采购、生产和销售等运营模式未发生重大变化,公司为集研发、生产、销售为一体的日用玻璃器皿制造企业。公司首个海外日用玻璃板块生产基地巴基斯坦子公司完成报告期内的完整运营,各项运营数据逐步向好。公司单体投资规模最大的光伏玻璃项目在四月份顺利点火投产,丰富了公司玻璃制造的门类,完善了公司的玻璃产业布局。

2024年上半年度,公司实现营业收入8.197亿元,较上年同期增长32.24%,其中日用玻璃板块实现销售收入7.39亿元,同比增长20.75%,光伏玻璃首次实现销售收入0.67亿元;报告期内日用玻璃实现外贸出口收入人民币2.76亿元,同比增长97.79%。报告期,实现营业利润1,394.29万元,较上年同期增长121.93%;实现利润总额1,419.59万元,较上年同期增长122.55%;实现归属于上市公司股东的净利润1,159.76万元,较上年同期增长123.41%;基本每股收益0.0296元,较上年同期增长123.42%。

报告期内公司滁州子公司水晶器皿窑炉技改完成并点火投产,滁州公司多来首次实现两座窑炉同时达产,随着产能的逐步释放,滁州公司长期以来大资产、小产能的局面得到有效改变,管理成本、公摊成本将会得以降低,管理层有信心从本质上改善滁州公司的经营业绩。

报告期内公司日用玻璃板块产能达到历史新高,公司日用玻璃板块的产能消化虽然从内外贸渠道划分,外贸出口业务占公司日用玻璃板块业务比例在不到30%,但部分在公司渠道划分属于内贸业务板块的销售最终市场还在海外。随着二季度国际海运费的猛涨,报告期内公司国际贸易业务量低于预期,公司库存量达到历史高峰值,影响了公司整体产销率目标的实现。公司外贸产品基本为定制类产品为主,在定制类产品排产时,均收取了客户的部分定金,随着未来海运费的逐步恢复,公司将能逐步消化既有的外贸产品的产能。

报告期内公司日用玻璃行业产品结构变化较大,压制类产品全行业产能同质化趋势愈加严重,市场的变化也推动着公司加快产线结构的优化和调整,报告期内公司完成了多台自动化程度、生产效率得到明显提升的专业设备的选型、采购。后期公司将在现有省级工程中心、技术中心的基础上,加大专业设备的自主研发、创新改造力度,进一步夯实公司在玻璃装备领域的先发优势和竞争力。

报告期内,公司首个海外项目巴基斯坦日用玻璃生产基地投产运营。公司去年决议的项目增资逐步实施,为项目稳定运营奠定基础。目前巴基斯坦公司已经开发30余个当地本土经销商,并进入当地的家乐福、麦德龙等连锁商超渠道。下一步,海外公司将主要围绕着优化本土供应链、结合市场丰富产品结构、锤炼管理团队、提升国际品牌影响力等方面着手,缩短各个环节磨合时间,提升产销率和盈利能力。

报告期内,公司海外渠道持续发力,多个原有的薄弱市场得以增长,广交会上客户的到访数,签约率等均有所突破。虽然在二季度末期由于国际海运费的上涨,对外贸发货造成严重的影响,但报告期内日用玻璃外贸出口收入仍然取得了同比增长97.79%的优异成绩,后期随着国际海运费逐步回落,预计外贸出口将成为营收增长的新亮点。

报告期内,公司继续加大成本管控力度,通过线上期货和线下采购结合的方式使得重质纯碱采购价格较上年同期下降25.76%,同时公司通过集团锁价的方式降低燃料成本,优化产品结构提升吨玻璃售价,报告期内日用玻璃板块的毛利率同比稳步提升。

报告期内,公司工业玻璃子公司围绕重点客户群体,提升产品品质,增加产品加工附加价值,创造了公司单体窑炉面积盈利能力的新高。随着工业玻璃下半年技改窑炉的投产,工业玻璃子公司有望迎来营收、利润的爆发期。

报告期内,公司光伏玻璃生产子公司蚌埠光能成功点火并于5月初开始引片投产。在技术团队的努力下,投产当月就实现了超预期的良率及产品品质,且得以稳定提升,为公司光伏玻璃板块快速切入市场和树立良好的市场形象奠定了基础。

2、报告期内公司主要运营模式

公司在报告期内的主营业务为集研发、生产、销售为一体涵盖日用玻璃器皿和光伏玻璃的制造企业,公司日用玻璃制品产品广泛应用于家居生活、酒店餐饮,与其他替代类商品相比,具有环保、无污染、可回收利用等优点。公司通过多年的发展,形成了从产品研发、生产制造、后道加工的全产业链,是行业中为数不多涵盖全品种、全工艺的专业日用玻璃制造企业,公司多年被行业协会评定为国内行业首强企业。公司产品以自主品牌为主,公司建立了包括商超、酒店专业用品、礼品、各级代理商为主的国内销售渠道,以及海外电子商务平台、自营和代理为主的全球营销渠道。公司产品以非定制类为主,通过市场调研后的研发,形成具有自主知识产权的专有产品,并通过公司广泛的营销渠道进行推广及销售。公司在产品门类、品牌影响力、核心工艺等方面在行业内确立了龙头地位。公司的光伏玻璃生产线包括原片生产及各道工序的后端加工,报告期内,由于公司光伏玻璃尚处于下游终端客户的供应链认证前期准备阶段,目前产品以原片生产并以加工生产类企业作为主要销售客户。

(三)报告期内主要财务数据

2024年上半年度公司实现营业收入81,970.74万元,较上年同期增长32.24%;实现营业利润1,394.29万元,较上年同期增长121.93%;实现利润总额1,419.59万元,较上年同期增长122.55%;实现归属于上市公司股东的净利润1,159.76万元,较上年同期增长123.41%;基本每股收益0.0296元,较上年同期增长123.42%。具体情况如下:

1、销售毛利率情况

(1)器皿玻璃销售毛利变动

项 目	2024年1-6月份	2023年1-6月	增减变动
主营业务收入(万元)	73,873.13	61,179.08	20.75%
主营业务成本(万元)	60,961.93	53,088.99	14.83%
毛利率	17.48%	13.22%	4.26%

说明:随着公司规模的扩大,本报告期公司玻璃器皿类主营业务收入较上年同期增长20.75%,主营业务成本较上年同期增长14.83%;主要系报告期内公司产品价格提升的同时,在成本控制方面结合期货交易使得重质纯碱采购价格较上年同期下降25.76%,同时公司燃料成本较上年同期下降8.67%;受上述因素影响,吨玻璃售价较上年同期提升的同时,吨玻璃销售成本较上年同期下降7.57%,致使本年度毛利率较上年度提升4.26%。

(2)光伏玻璃原片销售情况

光伏玻璃原片	2024年1--6月
主营业务收入(万元)	6,728.05
主营业务成本(万元)	6,004.35
毛利率	10.76%

说明:公司全资子公司蚌埠光能,于2024年4月份点火,5月份正式出产品并实现销售,报告期内实现销售收入6,728.05万元,实现毛利率10.76%。

2、存货情况

(1)本报告期公司器皿类产品产销量情况如下:

行业分类	项目	单位	2024年1-6月份	2023年1-6月份	同比增减
玻璃及玻璃制品业	销售量	吨	111,133.19	104,105.45	6.75%
玻璃及玻璃制品业	生产量	吨	139,584.92	99,818.61	39.84%
行业分类	项目	单位	2024年6月末	2023年末	同比增减
玻璃及玻璃制品业	库存量	吨	100,884.05	72,432.33	39.28%

随着公司新窑炉及技改窑炉逐步投产,报告期内产能提升较大,本期生产量139,584.92吨,较上年同期增长39.84%,本报告期由于销售收入的增长,本期销售重量111,133.19吨,较上年同期增长6.75%;受市场阶段性低迷和国际海运费上涨, 外贸出口类产品积压, 期末库存量100,884.05吨, 较年初增长39.28%。

(2)本报告期公司光伏玻璃产销量情况如下:

行业分类	项目	单位	2024年1-6月份
玻璃及玻璃制品业	销售量	吨	33,983.36
玻璃及玻璃制品业	生产量	吨	42,455.77
行业分类	项目	单位	2024年6月末
玻璃及玻璃制品业	库存量	吨	8,472.41

公司全资子公司蚌埠光能,于2024年4月份点火,5月份正式出产品并实现销售,报告期内生产入库42,455.77吨,销售33,983.36吨,期末库存8,472.41吨。

(3)期末库存情况

单位:万元

项目	期末账面价值	期初账面价值	增减变动额	变动比例
原材料	7,679.25	5,968.93	1,710.32	28.65%
在产品	1,027.58	396.55	631.03	159.13%
库存商品	52,125.60	38,279.25	13,846.35	36.17%
周转材料	3,047.71	2,436.82	610.89	25.07%
发出商品	258.14	71.38	186.76	261.64%
委托加工物资	1,241.90	1,341.27	-99.37	-7.41%
合计	65,380.18	48,494.20	16,885.98	34.82%

1)期末存货账面价值65,380.18万元,占资产总额的19.12%,存货期末较期初增加16,885.98万元,增长34.82%,主要系报告期内公司生产规模扩大,各类原料物资对应增加,同时受市场阶段性低迷和国际海运费上涨,外贸出口类产品积压,产销率未能达到预期造成库存商品增加。

2)公司主要材料、燃料如纯碱等矿物原料、天然气等仍未回归至价格低位,公司各类非库存商品存货保持在相对合理的范围内。

3)根据公司库存商品的情况,公司计提了相应的存货跌价准备:根据资产负债表日按成本与可变现净值孰低计量,存货成本高于其可变现净值的,计提存货跌价准备,计入当期损益。

公司根据存货类别划分为原材料、周转材料、包装物、库存商品、在产品。

①原材料价格随行就市,且库存金额较为合理,根据目前的实际情况,暂不考虑计提减值。

②公司产品生产周期短,在产品金额基本固定,且金额较小,根据目前的实际情况,暂不考虑计提减值。

③包装物的减值方法采用“库龄分析法”;按资产负债表日余额的一定比例计提减值,具体如下:

库龄	包装物计提比例
1年以内	0.00%
1-2年	20.00%
2-3年	50.00%
3年以上	90.00%

④库存商品的减值准备分两部分:A常规产品三年内无变化和定制产品一年内无变化的库存商品(指该部分产品的库龄,下同);B常规产品三年内有变化和定制产品一年内有变化的库存商品。

a 常规产品三年内无变化和定制产品一年内无变化的库存商品采用的减值方法:资产负债表日按成本与可变现净值孰低计量,库存商品成本高于其可变现净值的,计提存货跌价准备,计入当期损益。可变现净值的确定方法:资产负债表日库存商品的库存重量(吨)*碎玻璃单价(元/吨)的金额,碎玻璃单价即资产负债表日的采购单价。

b 常规产品三年内有变化和定制产品一年内有变化的库存商品采用的减值方法。资产负债表日以单项资产的成本与可变现净值孰低计量,单项资产的成本高于其可变现净值的,计提存货跌价准备,计入当期损益。可变现净值的确定方法:资产负债表日库存商品的售价/(1+当期税率)*库存件数(箱)*(1-销售费用率),销售费用率=(本年营业税金及附加+本年销售费用+本年运费)/本年主营业务收入,售价即该库存商品最近月份的售价。

4)本期计提库存商品存货跌价准备1,280.84万元,由于本期加大了对长期、呆滞库存的销售,本期转销已计提存货跌价准备1,099.83万元。

5)对公司的影响及拟采取的对策:

①报告期内公司虽然对原有流动性相对较弱的产品加大了营销的力度,有效的提升了原有存货的周转,报告期内受市场阶段性低迷和国际海运费上涨,外贸出口类产品积压,产销率未能达到预期造成期末库存商品增加。

②报告期内公司对现有的产品结构作了进一步的调整,集中优势资源向核心产品进行倾斜,突出核心产品的竞争力;加大供应商评估管理,做好公司各项原材料价格波动风险的事前管理,来抵御价格波动的风险。董事会将在认真分析当前宏观经济形势前提下,结合公司自身实际,制定切实可行的经营计划和工作方针,加强经营管理,挖潜降耗,提升经营利润,同时加大各项资产风险管控力度,进一步完善风险预警机制,降低资产减值损失风险。

3、主要客户及供应商情况:

(1)、公司主要销售客户情况

前五名客户合计销售金额(元)	113,085,735.07
前五名客户合计销售金额占年度销售总额比例	15.31%
前五名客户销售额中关联方销售额占年度销售总额比例	0.00%

公司前5名客户销售情况

序号	客户名称	主营业务收入(元)	占公司全部营业收入的比例
1	客户1	53,300,610.26	7.22%
2	客户2	19,314,516.72	2.61%
3	客户3	14,524,928.49	1.97%
4	客户4	14,081,910.40	1.91%
5	客户5	11,863,769.20	1.61%
合计		113,085,735.07	15.31%

(2)、公司主要供应商采购情况

前五名供应商合计采购金额(元)	229,521,960.31
前五名供应商合计采购金额占年度采购总额比例	22.16%
前五名供应商采购额中关联方采购额占年度采购总额比例	0.00%

公司前5名供应商采购情况

序号	供应商名称	采购额(元)	占年度采购总额比例
1	供应商1	93,836,845.51	9.06%
2	供应商2	42,593,872.30	4.11%
3	供应商3	35,206,330.10	3.40%
4	供应商4	31,065,496.73	3.00%
5	供应商5	26,819,425.67	2.59%
合 计		229,521,960.31	22.16%

4、主要设备盈利能力、使用及减值情况:

公司主要设备是各生产车间的窑炉和相应的生产工艺成型设备,在报告期内公司主要设备的生产能力没有发生变化,通过技改后期将略有提升。

5、报告期内公司子公司业务运营正常,具体如下:

(1)意德丽塔本报告期内实现营业收入6,757.02万元,实现净利润-1,176.00万元,期末库存商品较期初增加699.31万元;

(2)工业玻璃本报告期内实现营业收入6,082.58万元,实现净利润895.84万元,期末库存商品较年初减少37.91万元;

(3)重庆公司本报告期内实现收入7,142.82万元,实现净利润-4.56万元;期末库存商品较年初增加1,921.90万元;

(4)DELI--JW公司于2023年10月份点火投产, 报告期内实现收入7,354.08万元, 实现净利润-633.49万元;期末库存商品较年初增加2,169.04万元;

(5)蚌埠光能公司于2024年4月份点火,5月份正式出产品并实现销售,本报告期内实现营业收入6,747.72万元,实现净利润-580.53万元,期末库存商品1,513.26万元。

二、核心竞争力分析

1、产业链优势:公司所处的凤阳县为华东区域储量最大、品质最为稳定的石英矿资源所在地。公司参与投资的中都瑞华矿业发展有限公司生产稳定,且随着高品质石英资源市场需求量的扩大,公司从基础原料制备、产品自主设计和研发、各工序各工艺装备、产成品后道深加工的完整的全产业链优势将会愈加突显。随着公司光伏玻璃板块的投产,对高品质石英砂要求趋高,公司所处区域的产业链优势将会愈加突出。

2、技术优势:公司自成立以来一直专注于日用玻璃器皿的研发、制造,拥有一支稳定的技术团队。公司建有省级技术中心、省级工程研究中心,博士后工作站,在产品研发和生产环节拥有100多项专利和专利技术,参与多项产品的行业及国家标准的制定。报告期内,公司通过检验、包装等工序自动化改造来提高生产效率,降低生产成本,取得明显效果。公司光伏玻璃技术除了自身培养人员外,均来自于国内行业内各大主流制造企业,融合了不同风格的先进生产技术和管理理念,在技术领域做到了百花齐放,使得公司光伏玻璃板块在投产伊始就能获得市场的充分认可。

3、区位优势:公司总部所在的安徽凤阳县具有铁路、公路、水路多重物流运输优势,靠近南京外贸转运港口,具有原料物资和产品发运的多方位交通优势;公司总部靠近石英砂原料产地,合理采购半径内基本能满足各类玻璃制品生产的所有主要原料采购需求;公司光伏玻璃生产基地所在区域有较大下游终端需求客户的产能覆盖,公司的其他各个生产实体类子公司也具有不同程度的能源成本优势、人力成本优势或交通区位优势。

4、品牌优势:公司成立至今一直专注于日用玻璃器皿的研发制造,公司主品牌为“中国驰名商标”保护品牌,公司产品品牌在行业内具有较高的美誉度和影响力,公司是国内日用玻璃器皿行业中唯一的“中国玻璃器皿金鼎企业”获得者。近年来,公司不断加大包括国际贸易在内的公司自主品牌的推广力度,增加自主品牌在产能中的占比,公司日用玻璃海外收入提升的同时,海外品牌影响力也在逐步增强。

5、战略优势:公司通过品牌、技术、渠道、资金等优势,根据行业发展现状及行业主管部门的指导意见,较为清晰的整理和规划出未来的战略发展目标与实施方案。围绕硅基材料领域同步推进日用玻璃、光伏玻璃,同步进行其他玻璃领域的研发这一主业战略和布局愈加清晰,公司所处的行业龙头地位为公司战略目标的实现提供了保障。

6、渠道优势:公司一直根据市场形势的变化把产品营销渠道的广度和深度的建立作为企业的立身之本,坚持“市场有多大、工厂有多大”。公司目前在国内多数省份及重点城市均建有经销代理渠道,是同行业中最早全网布局经销渠道的企业,公司目前涵盖了传统代理商、酒店用品、礼促用品、电商平台、海外渠道。公司海外生产基地投产后,在当地也快速建立了门类齐全的销售渠道。

公司在报告期内的核心竞争力未发生重大变化。

三、主营业务分析

概述

是否与报告期内公司从事的主要业务披露相同

√是 □否

参见“一、报告期内公司从事的主要业务”相关内容。

主要财务数据同比变动情况

单位:元

	本报告期	上年同期	同比增减	变动原因
营业收入	819,707,391.95	619,848,449.54	32.24%	主要系本报告期因公司全资子公司蚌埠光能投产并实现销售,以及公司器皿产能增加,销售收入增加所致。
营业成本	679,574,195.55	539,326,998.37	26.00%	主要系本报告期内销售收入增加的同时销量增加共同影响所致。
销售费用	15,423,872.12	13,148,954.49	17.30%	主要系本期销售收入增加,销售团队的各项运营费用增加所致。
管理费用	71,218,849.25	57,818,314.81	23.18%	主要系公司规模扩大,相应人工成本、办公费等运营费用增加所致。
财务费用	15,556,419.62	46,683,931.09	-66.68%	主要受以下因素共同影响所致:(1)本报告期公司向金融机构借款的利率下调及融资租赁负债逐步归还完毕,产生的利息支出较上年同期减少341.30万元;(2)利息收入较上年同期增加3.14万元;(3)因汇率波动影响,本期确认的汇兑损失较上年同期减少2,738.02万元。
所得税费用	4,826,329.14	470,065.82	926.73%	主要系本期公司实现盈利所致。
研发投入	6,851,212.49	9,052,659.61	-24.32%	主要系本期公司研发项目较上年同期减少所致。
经营活动产生的现金流量净额	71,326,196.24	41,312,050.09	72.65%	经营活动产生的现金流量净额本期较上年同期增加3,001.41万元,增长72.65%,主要受以下因素的共同影响所致:(1)因报告期DELI-JW公司销售收入处于增长期,公司全资子公司蚌埠光能投产并实现销售,本期实现的销售收入较上年同期增加,本期“销售商品提供劳务收到的现金”较上年同期增加18,562.75万元,增长31.35%;因本期销售收入增加,实现的增值税销项税额较上年同期增加,本期“收到的税费返还”较上年同期减少574.06万元,降低39.35%;本期收到保证金等往来款较上年同期增加,“收到其他与经营活动有关的现金”较上年同期增加1,451.21万元,增长171.52%;致使“本期经营活动现金流入”较上年同期增加19,439.90万元,增长31.60%。(2)报告期内公司产能增加,同时公司部分主要原料、燃料,包装材料价格上涨,本期“购买商品,接受劳务支付的现金”较上年同期增加12,238.83万元,增长29.53%;本期公司全资子公司蚌埠光能投产,其他窑炉生产规模增加的同时,去年10月份点火投产的DELI-JW公司处于正常生产运营期,本期“支付给职工以及为职工支付的现金”较上年同期增加3,496.89万元,增长31.67%;虽本期销售收入对应的增值税销项税额增加,同时公司对其他窑炉进行技改、配套设备更新等对应的增值税进项税额也在增加,故本期“支付的各项税费”较上年同期减少376.34万元,降低16.78%;因公司经营规模扩大,本期支付的费用类支出较上年同期增加,“支付其他与经营活动有关的现金”较上年同期增加1,089.11万元,增长40.55%;致使本期“经营活动现金流出”较上年同期增加16,438.49万元,增长29.65%。
投资活动产生的现金流量净额	-130,902,019.09	-108,108,929.37	-21.08%	投资活动产生的现金流量净额本期较上年同期减少2,279.31万元,降低21.08%,主要受以下因素的共同影响所致:(1)因公司投资的上海际创赢合公司减资,本期“收回投资收到的现金”较上年同期增加1,199.99万元,增长100.00%;因参股公司分红较上年同期减少,本期“收得投资收益收到的现金”较上年同期减少813.79万元,降低51.19%;本期“处置固定资产、无形资产和其他长期资产收回的现金净额”较上年同期增加10.39万元,增长100.00%;因控股子公司国金天睿使用闲置资金购买的银行理财产品,本期“收到其他与投资活动有关的现金”较上年同期增加10.00万元,增长2.78%;致使本期“投资活动现金流入”较上年同期增加396.59万元,增长20.34%。(2)报告期内,因公司全资子公司蚌埠光能处于项目建设及投产初期,同时分司对其他窑炉配套的设备进行技改及更新,本期“购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金”较上年同期增加2,784.26万元,增长23.49%;本期“投资支付的现金”较上年同期减少187.14万元,降低100.00%;因控股子公司国金天睿使用闲置资金购买的银行理财产品,本期“支付其他与投资活动有关的现金”较上年同期增加78.78万元,增长10394%;致使本期“投资活动现金流出”较上年同期增加2,675.90万元,增长20.97%。
筹资活动产生的现金流量净额	23,531,071.01	150,605,997.57	-84.38%	筹资活动产生的现金流量净额本期较上年同期减少12,707.49万元,降低84.38%,主要受以下因素的共同影响所致:(1)因上年同期收到公司控股子公司--广州德力水晶公司少数股东的投资款,本期“吸收投资收到的现金”较上年同期减少21.10万元,降低100.00%;因公司项目建设处于完工期,本期向金融机构的贷款减少,本期“取得借款收到的现金”较上年同期减少21,286.67万元,降低36.82%;因本报告期内向股东及其他方的借款增加,本期“收到其他与筹资活动有关的现金”较上年同期增加1,245.17万元,增加154.06%;致使本期“筹资活动现金流入”较上年同期减少20,041.60万元,减少36.04%。(2)因本报告期内到期的金融机构贷款较上年同期减少,本期“偿还债务支付的现金”较上年同期减少2,895.00万元,降低9.73%;因本报告期内向金融机构的贷款余额较上年同期增加,本期“分配股利、利润或偿付利息支付的现金”较上年同期增加404.44万元,增长18.44%;因本期办理银行承兑汇票,支付银行承兑汇票保证金,以及往还到期的融资性售后回租贷款项较上年同期减少,本期“支付其他与筹资活动有关的现金”较上年同期减少4,843.54万元,降低56.33%;致使本期“筹资活动现金流出”较上年同期减少7,334.10万元,降低18.69%。
现金及现金等价物净增加额	-33,216,968.71	84,526,152.18	-139.30%	主要系经营活动、投资活动、筹资活动及汇率变动对现金的共同影响,本期“现金及现金等价物净增加额”较上年同期减少11,774.31万元,降低139.30%。

公司报告期利润构成或利润来源发生重大变动

□适用 √不适用

公司报告期利润构成或利润来源没有发生重大变动。

营业收入构成

单位:元

	本报告期		上年同期		同比增减
	金额	占营业收入比重	金额	占营业收入比重	
营业收入合计	819,707,391.95	100%	619,848,449.54	100%	32.24%
分行业					
玻璃及玻璃制品业	819,707,391.95	100.00%	619,848,449.54	100.00%	32.24%
分产品					
餐厨用具	53,454,426.70	6.52%	50,493,355.47	8.15%	5.86%
酒具水具	563,963,060.14	68.80%	461,296,107.58	74.42%	22.26%
其他用具	121,313,859.27	14.80%	100,001,304.47	16.13%	21.31%
光伏玻璃	67,280,515.92	8.21%			
其他业务	13,695,529.92	1.67%	8,057,682.02	1.30%	69.97%
分地区					
华东(器皿)	313,124,141.71	38.20%	348,884,686.68	56.29%	-10.25%
华东(光伏)	67,333,289.46	8.21%			
华南	115,567,206.25	14.10%	98,562,572.70	15.90%	17.25%
华北	33,592,458.37	4.10%	24,600,701.66	3.97%	36.55%
国际	276,394,766.24	33.72%	139,742,806.48	22.54%	97.79%
其他业务	13,695,529.92	1.67%	8,057,682.02	1.30%	69.97%

占公司营业收入或营业利润10%以上的行业、产品或地区情况

√适用 □不适用

单位:元

	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业成本比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
分行业						
玻璃及玻璃制品业	819,707,391.95	679,574,195.55	17.10%	32.24%	26.00%	4.11%
分产品						
餐厨用具	53,454,426.70	46,873,617.33	12.31%	5.86%	8.79%	-2.36%
酒具水具	563,963,060.14	458,621,897.14	18.68%	22.26%	16.78%	3.81%
其他用具	121,313,859.27	104,123,803.77	14.17%	21.31%	9.50%	9.26%
光伏玻璃	67,280,515.92	60,043,520.74	10.76%			
其他业务	13,695,529.92	9,911,356.57	27.63%	69.97%	17.47%	32.34%
分地区						
华东(器皿)	313,124,141.71	253,936,409.86	18.90%	-10.25%	-13.60%	3.14%
华东(光伏)	67,333,289.46	61,015,756.85	9.38%			
华南	115,567,206.25	95,292,929.82	17.54%	17.25%	4.20%	10.33%
华北	33,592,458.37	27,064,746.31	19.43%	36.55%	32.02%	2.76%
国际	276,394,766.24	232,352,996.14	15.93%	97.79%	85.85%	5.40%
其他业务	13,695,529.92	9,911,356.57	27.63%	69.97%	17.47%	32.34%

公司主营业务数据统计口径在报告期发生调整的情况下,公司最近1期按报告期末口径调整后的主营业务数据

□适用 √不适用

四、非主营业务分析

√适用 □不适用

单位:元

	金额	占利润总额比例	形成原因说明	是否具有可持续性
投资收益	10,965,850.05	77.25%	主要系:1.本期其他权益工具投资持有期间投资益,收到股息红利194.62万元;2.按权益法核算确认被投资单位投资收益740.52万元,其中确认对中都瑞华投资收益735.62万元、确认对际创赢浩投资收益49万元;3.取得以自有资金购买的银行理财产品收益224万元;4.期货交易产生的投资收益159.20万元。	否
公允价值变动损益	-100,800.00	-0.71%	主要系本期公司购买的纯碱期货产生的浮动亏损所致。	否
资产减值	-13,179,803.35	-92.84%	主要系本期因产能增加,计提存货跌价准备1,317.98万元。	否
营业外收入	1,080,641.14	7.61%	主要系确认的供应商质量扣款等。	否
营业外支出	827,597.64	5.83%	主要系本期确认的违约金、赔款及资产报废损失所致。	否
其他收益	1,893,624.93	13.34%	主要系本期收到的与经营活动相关的政府补助,以及对前期收到的与资产相关的政府补助,在本期确认收益所致。	否