（上接B087版）

责任人的角色，对该模式下的小麦、玉米贸易业务采用净额法确认收入。2023年模式一采购玉米小麦等货物132,245.68吨，发出在途1,745.43 吨，期末未实现销售部分重量占比1.32%。

模式二：为应对2024年舟山华康公司投产后码头调度及存储协调能力，公司在2023年四季度开始与港口建立仓储联系，在鲅鱼圈港口租赁了仓库，会采购一部分玉米放在鲅鱼圈港口仓，该部分在玉米采购时没有明确的销售客户，公司要求供应商先将玉米运抵公司在鲅鱼圈港口租赁的仓库进行存储。后续在玉米市场价格上涨时，公司会择机将该部分仓存的玉米对外销售。该模式下的玉米贸易业务，公司实际可以控制该部分商品，且承担商品存储过程中毁损、价格波动等的风险，承担的是主要责任人角色，该类贸易业务按照总额法确认收入。2023年模式二采购玉米17,032.98吨，期末库存量6,789.42吨、发出在途273.20吨，期末未实现销售部分重量占比41.46%。

(2) 公司贸易业务的资金流转情况

公司贸易业务均独立完成供应方付款及客户回款的资金流转，即公司根据采购合同约定的付款条件直接付款给供应商，完成采购环节资金流转；同时公司根据销售合同约定的收款条件直接向客户收款，完成销售环节的资金流转。

2023年贸易业务付款金额42,796.22万元，实现销售回款35,311.45万元，回款比例82.51%，销售回款金额小于采购付款金额主要系2023年年底公司鲅鱼圈港口仓尚有库存玉米6,789.42吨及发出在途玉米273.20吨，期末尚未实现销售。具体资金流转情况如下：

单位：万元

模式类型	采购付款金额	销售回款金额	期末应收款余额	备注
模式一	38,425.56	35,005.29	1,998.35	
模式二	4,370.67	306.16	2,415.47	期末41.46%尚未实现销售
合 计	42,796.22	35,311.45	4,413.82	

4. 公司贸易业务的毛利率

单位：万元

项 目	2023年度		
	收入	成本	毛利率
玉米	18,130.72	17,951.13	0.99%
小麦	16,785.09	16,638.79	0.87%
玉米蛋白粉	653.53	642.88	1.63%
玉米皮	291.41	289.39	0.69%
胚芽粕	87.50	87.37	0.15%
合 计	35,948.25	35,609.56	0.94%

由于公司玉米贸易属于流通环节，缺少加工，烘干等环节，属于轻资产运营，利润相对较低，同时公司2023年才开始介入行业，主要为拓展渠道，了解渠道信息，尚没有完备的渠道信息来源，故毛利有限。

综上，舟山华康公司本期尚处于建设期，在建项目为年100万吨玉米精深加工健康食品配料项目，该项目投产后主要原材料为玉米，舟山华康公司本期开展玉米贸易目的主要系让采购人员提前了解玉米市场行情，为后续生产的大规模采购做准备，故公司本期新增贸易业务具有合理性和必要性。

(3) 结合公司营业收入构成、主要客户情况等因素，说明公司2023年第四季度营业收入同比大幅增长但2024年第一季度又下滑的原因，并结合业务模式、货物流转情况和公司的收入确认政策等，说明相关业务是否存在跨期确认收入等情形，是否存在未满足收入确认条件而确认收入的情形

1. 结合公司营业收入构成、主要客户情况分析公司2023年第四季度营业收入同比大幅增长但2024年第一季度又下滑的原因

(1) 分产品营业收入如下：

单位：万元

产 品	2023年四季度	2022年四季度	变动幅度	2024年一季度	2023年一季度	变动幅度
晶体糖醇产品	49,204.56	47,817.79	2.90%	46,396.34	50,360.16	-7.87%
液体糖、醇	17,452.05	12,969.89	34.66%	12,908.36	13,053.82	-1.11%
蒸汽、电力	4,437.17		100.00%	1,869.96	1,424.62	31.26%
贸易收入等	2,968.39	384.42	672.18%	2,306.93	194.82	1084.13%
小 计	74,062.16	61,162.10	21.09%	63,481.59	65,033.42	-2.39%

从收入构成来看，2023年第四季度营业收入同比大幅增长主要系：1）国内市场需求上升，公司积极开拓市场使得液体糖、醇销售增加；2）2023年公司收购华和热电公司和舟山新易盛贸易有限公司，新增蒸汽电力等收入，四季度这部分销售额达4,437.17万元；3)为应对2024年舟山华康公司投产后码头调度及存储协调能力，公司在2023年四季度开始与港口建立仓储联系，在鲅鱼圈港口租赁了仓库，会采购一部分玉米放在鲅鱼圈港口仓，该部分在玉米采购时没有明确的销售客户，公司要求供应商先将玉米运抵公司在鲅鱼圈港口租赁的仓库进行存储。后续在玉米市场价格上涨时，公司会择机将该部分仓存的玉米对外销售。该模式下的玉米贸易业务，公司实际可以控制该部分商品，且承担商品存储过程中毁损、价格波动等的风险，承担的是主要责任人角色，该类贸易业务按照总额法确认收入。2023年模式二采购玉米17,032.98吨，期末库存量6,789.42吨、发出在途273.20吨，期末未实现销售部分重量占比41.46%。

2024年第一季度同比下滑，主要系：1）2023年一季度公司抓住市场机会额外获得较多俄罗斯区域客户订单，2024年一季度市场需求更趋于稳定：2023年一季度和2024年一季度公司俄罗斯客户销售数量分别为5,743.40吨和3,957.20吨，2024年一季度同比销售量有所下降；2）原材料价格回落导致产品单价有所调整：2023年和2024年一季度公司主要原材料木糖采购均价分别为1.67万元/吨和1.26万元/吨，同比下降24.55%。

(2) 公司2022年和2023年四季度、2023年和2024年一季度前五大客户营业收入分别为26,686.83万元和28,244.83万元、32,742.26万元合24,685.74万元，从主要客户收入情况看，2023年第四季度前五大客户销售收入同比变动不大，整体收入增加主要系新增蒸汽电力、玉米贸易等收入以及随着糖醇国内市场需求的增加以及公司积极开拓市场，其他一些中小客户的销售额也同比上期增加较多所致。2024年第一季度同比下滑主要系：1） 2023年一季度公司抓住市场机会额外获得较多俄罗斯客户大客户订单，2024年一季度市场需求更趋于稳定：2023年一季度和2024年一季度公司前五大客户中俄罗斯客户销售数量分别为5,617.40吨和3,726.80吨，2024年一季度同比销售量有所下降。2）原材料价格回落导致产品单价有所调整。

2. 结合业务模式、货物流转情况和公司的收入确认政策等，说明相关业务是否存在跨期确认收入等情形，是否存在未满足收入确认条件而确认收入的情形。

(1) 业务模式

公司主要通过直销方式进行产品销售，同时少量产品会销售给贸易客户。直销是指公司将产品直接销售给食品、饮料、日化行业等下游生产客户的销售模式。公司主要通过参加国内外展会、论坛、行业研讨会等方式与行业客户建立业务合作关系，直接向下游客户销售产品。贸易客户是指采购公司产品并进行再销售的客户。贸易客户有助于公司满足一些小规模客户及部分区域客户的市场需求，扩大产品的市场覆盖范围。

(2) 货物流转

货物流转主要分为自产业务和贸易业务，贸易业务货物流转情况详见本说明四（二）3之说明，自产业务货物流转如下：

公司向客户销售产品的方式分内销和外销，其中内销主要有以下方式：1）公司委托第三方物流将货物发往客户指定地点；2）客户自提，客户指定第三方物流到公司仓库提货。外销主要有以下方式：1）货物出口由第三方物流直接送往客户；2）货物出口由第三方物流先送至海外第三方仓库，客户通知送货时，公司联系海外第三方仓库管理人员，海外第三方仓库管理人员安排发货至客户指定地点。

(3) 收入确认政策

在客户取得商品控制权时确认收入。一般内销产品收入确认需满足以下条件：公司已根据合同约定将产品交付给客户且客户已接受该商品时确认收入；部分销售合同约定按照客户领用量结算收入的客户，在客户领用时确认销售收入；电商销售部分在公司发出商品，客户收到货物或者系统默认收货时确认销售收入。一般外销产品收入确认需满足以下条件：公司已根据合同约定将产品报关，取得提单时确认收入；DAT、DAP、DDP 等D系列结算条款下的外销产品收入，在公司已根据合同约定将产品交付给客户或客户指定的第三方物流公司且客户已接受该商品时确认销售收入。

综上所述，公司的收入确认严格按照企业会计准则的规定执行，不存在跨期确认收入等情形，不存在未满足收入确认条件而确认收入的情形。

(4) 会计师核查过程及结论

1. 询问公司管理层、销售及采购负责人等，了解公司主营业务经营模式、业务特点、市场变化情况；

2. 了解公司现金流量表主表及附表的编制方法及编制过程，复核其编制方法是否正确，编制过程是否经过恰当复核；获取公司编制现金流量所依赖的原始数据，并与财务报表数据、账册凭证、辅助账薄等核对是否相符，检查数额是否准确完整，与各会计科目数据勾稽是否一致，现金流量表分类是否合理；获取了经营活动产生的现金流量的构成明细，对其变动原因进行了分析；对现金流量表实施分析性复核程序，检查现金流量表销售商品、提供劳务收到的现金，购买商品、接受劳务支付的现金，购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金等主要项目与资产负债表、利润表等科目的勾稽关系是否合理；

3. 询问舟山华康公司管理层、销售及采购负责人等，了解贸易业务的主要产品、经营主体、主要客户和供应商、业务模式、毛利率、货物流转、资金流转等情况；

4. 了解与收入确认相关的关键内部控制，评价这些控制的设计，确定其是否得到执行，并测试相关内部控制的运行有效性；

5. 检查销售合同，了解主要合同条款或条件，评价收入确认方法是否适当；

6. 对营业收入及毛利率按月度、产品等实施分析程序，识别是否存在重大或异常波动，并查明波动原因；

7. 对于内销收入，以抽样方式检查与收入确认相关的支持性文件，包括销售合同、订单、销售发票、出库单及客户签收单等；对于出口收入，获取电子口岸信息并与账面记录核对，并以抽样方式检查销售合同、出口报关单、货运提单、销售发票、发运签收记录等支持性文件；

8. 结合应收账款函证，以抽样方式向主要客户函证本期销售额；

9. 对资产负债表日前后确认的收入实施截止测试，评价收入是否在恰当期间确认；

10. 获取资产负债表日后的销售退回记录，检查是否存在资产负债表日不满足收入确认条件的情况；

11. 检查与营业收入相关的信息是否已在财务报表中作出恰当列报。

经核查，认为：

公司各季度经营活动现金流量净额波动较大，符合其经营模式、业务特点及市场变化情况，同时对比2022年度各季度现金流量净额波动情况，未发现异常情况；公司开展玉米贸易的目的主要系让采购人员提前了解玉米市场行情，为舟山华康公司后续的生产采购做准备，具有合理性和必要性；公司2023年第四季度营业收入同比大幅增长但2024年第一季度又下滑符合市场变化情况；公司的收入确认严格按照企业会计准则的规定执行，不存在跨期确认收入等情形，不存在未满足收入确认条件而确认收入的情形。

5、年报显示，公司前期终止粘胶纤维压榨液综合利用产业化项目，将募集资金3.5亿元变更用于年产3万吨高纯度结晶赤藓糖醇建设项目。截至2023年末，累计投入3.35亿元，其中本年度投入3422.21万元。根据前期测算，该项目投资回收期（税后）为5.98年，年均营业收入5.34亿元，利润总额1.13亿元。2023年度该项目实现营业收入3457.43万元、毛利润-968.63万元，投资回报与前期测算差异较大。请公司：（1）结合实际情况与前期论证、立项情况的差异，说明赤藓糖醇建设项目实际业绩与前期测算差异较大的原因及其合理性，量化分析赤藓糖醇建设项目前期决策、论证是否审慎，是否存在风险揭示不充分、信息披露不及时等情形；（2）结合赤藓糖醇的行业发展和公司相关项目实施进展、产能、产销率等情况，说明本期持续追加投资的必要性，后续提高效益的规划与措施。

回复如下：

（1）结合实际情况与前期论证、立项情况的差异，说明赤藓糖醇建设项目实际业绩与前期测算差异较大的原因及其合理性，量化分析赤藓糖醇建设项目前期决策、论证是否审慎；

1、结合实际情况与前期论证、立项情况的差异，赤藓糖醇建设项目实际业绩与前期测算差异较大的原因及其合理性

（1）实际情况与前期论证、立项情况的差异

年产3万吨高纯度结晶赤藓糖醇建设项目（以下简称“赤藓糖醇项目”）是公司经过筹备和论证，基于当时市场环境、技术条件以及公司自身积累和未来发展需求等因素综合作出的投资决策。项目在公司现有厂区建设，通过新建厂房、购置生产设备，进一步丰富功能性糖醇业务的产品结构和产能规模，形成年产能3万吨高纯度结晶赤藓糖醇生产线，以满足公司客户对不同功能性糖醇产品的需求。

基于当时市场状况，经过公司审慎评估，预计项目投资35,458万元，拟使用募集资金35,041.25万元，该项目于2022年9月达到预定可使用状态。

随着时间的推移，公司所面临的市场环境、下游客户需求等都发生较大变化，导致项目具体实施过程中所面临的实际情况与前期论证立项在市场环境、客户需求等方面存在一定差异，具体情况如下：

项目	前期论证、立项情况	实际情况
市场环境及供需情况	赤藓糖醇的主要销售市场为无糖饮料、糕点、乳制品和饼干等，同时高档食品也有部分需求。随着人们对赤藓糖醇性能的认识逐渐提高，国内市场对“低热量”、适合糖尿病人、不致龋齿等甜味剂的需求量越来越大。另外，医药加工行业、化工合成行业等对赤藓糖醇的应用也得到推广，使国内市场的赤藓糖醇消费需求呈上升态势，市场前景的十分看好。2017年至2021年赤藓糖醇需求量由不足2万吨增长至2021年的6万多吨，2017年以来，随着HALO TOP、Bai、元气森林等新兴品牌需求的增加，中国赤藓糖醇需求量呈现爆发式增长[1]。2021年1-6月赤藓糖醇主要供应商三元生物销售均价为1.87万元/吨。	截至2023年5月，中国赤藓糖醇产能超过38万吨（保龄宝在其2023年报中指出仅6家头部生产商可生产的赤藓糖醇总产能就将达到每年44.5万吨），生产赤藓糖醇的企业主要包括三元生物、诺城东晓、保龄宝、华康股份等。大量新投资者介入及新进产能在2022年逐步投放市场，加之行业内原有企业持续扩产，行业供给大幅增加，产品供求关系逐渐发生改变，市场呈现出供大于求的局面，2022年下半年市场开始进入调整期，赤藓糖醇价格持续下行，目前已有部分厂家在陆续退出，但造成的价格影响仍在持续，2023年赤藓糖醇的市场报价一度低于1万元/吨。

（二）赤藓糖醇建设项目实际业绩与前期测算差异较大的原因及其合理性

赤藓糖醇建设项目实际业绩与前期测算差异较大的原因系赤藓糖醇行业由于新投资者介入及新进产能在2022年逐步投放市场，加之行业内原有企业持续扩产，行业供给大幅增加，产品供求关系逐渐发生改变，市场呈现出供大于求的局面，导致赤藓糖醇价格持续下行，业绩释放不及预期，符合市场发展规律及竞争环境的实际情况，具有合理性。

2、量化分析赤藓糖醇建设项目前期决策、论证是否审慎

（1）量化分析赤藓糖醇建设项目前期决策、论证是否审慎

以2023年11月20日山东地区赤藓糖醇销售均价为基础测算赤藓糖醇建设项目前期决策、论证过程中投产第一年的营业毛利润与实际情况的差异（假定投产第一年销量与2023年实际情况一致，即3,135.92吨，其他参数维持不变），计算过程如下：

单位：万元

项目	以立项时预计销售价格测算数据	测算数据	实际数据
销售单价（万元/吨）	1.65	1.02	1.10
营业收入	5,702.40	3,525.12	3,457.43
营业成本	4,599.36	4,599.36	4,426.06
营业毛利润	1,103.04	-1,074.24	-968.63

通过上表可以看出，调整产品销售价格后的测算数据与实际数据相比差异较小，价格的下滑对赤藓糖醇项目效益释放产生了较大影响，公司赤藓糖醇建设项目前期决策、论证是基于赤藓糖醇需求量复合增速超过100%，HALO TOP、Bai、元气森林等新兴品牌需求的增加，中国赤藓糖醇需求量呈现爆发式增长的背景下做出的，同时2021年5月，公司预计的售价为1.65万元/吨，三元生物2021年11月披露的2021年1-6月赤藓糖醇产品的销售均价为1.87万元/吨，公司预计金额与同期赤藓糖醇主要供应商的销售均价相近，销售均价具有合理性。

综上，赤藓糖醇建设项目前期决策、论证是在充分考虑当时的市场环境后做出，具有审慎性。

（2）是否存在风险揭示不充分、信息披露不及时等情形

①临时公告的风险披露情况

公司在2021年5月披露的《浙江华康药业股份有限公司关于变更部分募集资金投资项目的公告》中的风险提示章节，公司披露了“未来如公司不能及时掌握市场行情，无法保证销售渠道畅通等，则将会影响该项目达到预期的效益目标”的市场风险等提示。

②募集说明书的风险披露情况

公司在2023年5月、2023年6月、2023年8月、2023年9月、2023年11月及2023年12月披露的《浙江华康药业股份有限公司向不特定对象发行可转换公司债券募集说明书》中进行了风险说明，具体包括市场竞争加剧的风险，同时还在前次募集资金投资项目实现效益情况中指出年产3万吨高纯度结晶赤藓糖醇项目受先期赤藓糖醇行业高景气影响，大批新进赤藓糖醇企业产能在2022年逐步投放市场，赤藓糖醇产品供求关系逐渐发生改变，市场呈现出供大于求的局面，公司赤藓糖醇产能利用率较低，累计实现效益低于预计效益。上述风险提示已涵盖宏观经济波动、募集资金项目实施过程中市场环境变化或行业竞争加剧等因素可能会对公司产生的影响。

③定期报告的风险披露情况

公司在2024年4月披露的《2023年年度报告》、2023年3月披露的《2022年年度报告》及2022年4月披露的《2021年年度报告》中均进行了风险说明，具体包括产品价格波动的风险、市场竞争加剧的风险。上述风险提示已涵盖宏观经济波动、市场竞争加剧可能会对公司产生的影响。

针对上述风险，公司密切关注全球经济发展趋势，持续加强与全球客户的密切沟通和联系，做好合作伙伴关系维护，加大国内和国际市场新客户的开发及老客户的合作，降低上述风险带来的不利影响。

综上，公司在以往的相关披露文件中进行了充分的风险提示，按照相关法律法规、规范性文件的规定和要求使用募集资金，对募投项目不存在风险揭示不充分及信息披露不及时等情形。

（2）结合赤藓糖醇的行业发展和公司相关项目实施进展、产能、产销率等情况，说明本期持续追加投资的必要性，后续提高效益的规划与措施。

1、赤藓糖醇的行业发展情况

随着社会整体消费观念的改变和生活水平的提高，人们的饮食消费逐渐由温饱型向营养型、保健型转变，无糖、代糖、减糖消费理念已成为一种新的潮流趋势，尤其是以赤藓糖醇为代表的功能性糖醇迅猛发展，赤藓糖醇作为一种天然低热量甜味剂，在食品和饮料行业中应用广泛，尤其在无糖和低糖产品中的应用越来越普遍，市场对赤藓糖醇的需求在稳步增长。赤藓糖醇在2017年至2022年经历了高速发展，赤藓糖醇需求量由不足2万吨增长至2022年的8.37万吨[2]，同期产量由1.90万吨攀升至2022年的13.90万吨，大批新进赤藓糖醇企业产能在2022年逐步投放市场（截至2023年5月，中国赤藓糖醇产能超过38万吨，保龄宝在其2023年报中指出仅6家头部生产商可生产的赤藓糖醇总产能就将达到每年44.5万吨），产品供求关系逐渐发生改变，市场呈现出供大于求的局面，2022年下半年市场开始进入调整期，2023年赤藓糖醇的报价一度低于1万元/吨，导致整个行业普遍亏损，虽然短期内产能过剩的问题仍然存在，但市场机制将迫使一部分企业减产、关停或转产其他产品。

因此，公司认为随着后续过剩产能的逐步出清，赤藓糖醇市场将逐步恢复相对稳定的供需格局，产品价格有望趋于合理。

2、公司赤藓糖醇项目实施进展和产销率情况

赤藓糖醇项目投资总额为35,041.25万元，截至2023年12月31日，赤藓糖醇项目累计投入33,460.30万元，投入进度为95.49%，赤藓糖醇项目于2022年5月份开始试运行，2022年9月份达到预定可使用状态，从2022年9月起开始计算实现的效益及累计产能利用率，受先期赤藓糖醇行业高景气影响，大批新进赤藓糖醇企业产能在2022年逐步投放市场，赤藓糖醇产品供求关系逐渐发生改变，市场呈现出供大于求的局面，公司赤藓糖醇产能利用率较低，累计实现效益低于预计效益。

2023年赤藓糖醇的报价一度低于1万元/吨，导致整个行业普遍亏损，因此，公司降低了其产量，公司共生产赤藓糖醇2,410.61吨，产能利用率为8.04%，产销率为130.09%。

3、本期持续追加投资的必要性

公司2023年年产3万吨高纯度结晶赤藓糖醇建设项目前五大支付对象情况如下：

单位：万元

序号	供应商	支付款项	付款金额
1	盛华建设有限公司	土建进度尾款	1,896.22
2	托利多国际贸易(上海)有限公司	项目设备验收款	232.00
3	开化县国盛设备安装有限公司	项目安装进度尾款	185.07
4	山东乐泰机械科技有限公司	设备提货验收款	120.10
5	杭州洁净环境工程有限公司	设备验收款	114.30
合计			2,547.69

公司于2022年5月28日发布了《华康股份关于年产3万吨高纯度结晶赤藓糖醇建设项目试车成功的公告》，公司2023年赤藓糖醇项目实际投入金额为3,422.21万元，其中，项目验收款和质保款为3,351.25万元，为提升产品品质技改所产生的费用为70.96万元。持续追加投资的必要性：2023年投入的大部分费用均为公司根据工程或设备采购合同约定的付款条款按期支付项目验收款及质保款。

4、后续提高效益的规划与措施

目前，公司正在推进年产1万吨聚葡萄糖技改项目，以现有赤藓糖醇车间为基础，购置聚合反应器、板式蒸发器等国内先进设备，对产线进行技改，生产聚葡萄糖产品从而提高产线的总体利用率。公司未来将着重做好以下几方面的工作：

（1）大客户的供应商审核通常比较严格，审核周期较长，公司将会积极配合并完成供应商审核工作，目前已经通过部分大客户审核，预计订单数量将有稳步提升；

（2）公司持续对生物发酵技术开展研究，特别是近些年，公司成立了杭州研究院并建立了发酵中试线，对生物发酵技术进行优化。未来，公司将不断对生产线各个细节进行完善，进一步提高产品质量、保证供货的稳定性，降低生产成本，为市场好转做好准备；

（3）根据目前赤藓糖醇市场的总体供需情况，预计市场进入比较理性的状态需要一定的时间，因此公司考虑在保留一部分赤藓糖醇产能的基础上，对产线进行一定的技改，生产其他相关的产品，提高产线的总体利用率。

6、年报及前期公告显示，公司 2020 年-2023 年在职员工总数分别为 1041 人、1303 人、1350 人、1588 人，2020 年-2023 年支付给职工以及为职工支付的现金分别为 1.02 亿元、1.26 亿元、1.68 亿元、1.96 亿元。请公司结合公司发展战略、资产收购和募投项目情况，补充披露近三年各板块员工结构、薪酬变化、平均在职员工数量、平均薪酬及其同比变化情况，分析职工薪酬增幅与人数增幅差异较大的原因及合理性。

回复如下：

近年来，公司始终秉持“做世界领先的糖醇专家”的企业愿景，重点从服务客户、服务市场、流程再造及优化、提升管理效率、完善考核监督机制、产品研发、产品应用领域拓展等方面加大力度，提升企业综合实力。加快形成高质量、高竞争力、可持续成长的价值体系和目标体系，将公司打造成为真正长久发展的“世界领先”的糖醇专家。

2021年，公司围绕“坚持核心主业发展”的基本原则，提升市场竞争力和产业整合能力，进一步推动公司业务发展，提高木糖醇生产原料的供应和保障能力。2021年12月，公司出资10,000万元收购高密同利制糖有限公司（以下简称“高密同利”）100%股权。

2022年，公司为进一步形成并完善以功能性糖醇、健康食品配料为支柱产品，多个关联度较高的储备产品相结合的产品体系，投资建设“200万吨玉米精深加工健康食品配料项目”及收购华和热电等相关配套项目，在浙江定海工业园区内投资建设“200万吨玉米精深加工健康配料项目”，全面增强企业综合竞争力。

2023年，舟山华康（“200万吨玉米精深加工健康食品配料项目”一期）开始建设。为配合该项目的建设和产能消化，公司着手全面筹备项目建设和前期销售工作，组建销售和生产团队。为了支持“200万吨玉米精深加工健康食品配料项目”的实施，公司于2023年公司向上海证券交易所（以下简称“上交所”）递交了向不特定对象发行可转换公司债券募集说明书及相关申请文件，并于2024年1月15日在上海证券交易所成功挂牌上市。

近年来，随着公司业务的发展，公司根据发展战略和规划，进行了一系列资产收购及募投项目建设，使得公司各年度的员工人数及职工薪酬均有所增加。

2021年至2023年，公司各板块员工结构如下：

各板块员工	2023年末	2022年末	2021年末
生产人员	1,069	950	958
销售人员	91	83	69
技术人员	246	170	154
财务人员	20	18	16
管理人员	90	83	79
其他	52	46	27
合计	1,568	1,350	1,303

2020年至2023年，公司各年度员工平均在职人数及平均薪酬如下：

项目	2023年度	2022年度	2021年度	2020年度
当年平均在职人数	1,445	1,320	1,099	1,031
当年发放薪酬（万元）	19,604.26	16,848.54	12,568.50	10,156.41
平均薪酬（万元/人）	13.56	12.76	11.44	9.85
平均薪酬同比波动比例	6.27%	11.61%	16.09%	-

2020年末至2023年末，公司平均在职人数及平均薪酬均呈上升趋势，2021年平均薪酬较2020年末增加较多，主要系2021年公司收购高密同利，同时2021年社保获得减免，使得平均薪酬增长较多。2022年度平均薪酬同比涨幅低于2021年度，主要系2022年平均员工人数增长较多（2021年仅计算了两个月高密同利的员工人数），使得平均薪酬涨幅下降。2023年度平均薪酬同比涨幅低于2022年度，主要系2023年度收购华和热电及成立舟山华康，平均员工人数增加较多，使得平均薪酬涨幅下降。

1、2021年员工人数较上年增长25.17%，员工薪酬增长23.53%，增幅较为匹配，增长的主要原因是：

（1）母公司方面

山梨糖醇、赤藓糖醇等募投项目投入建设等新增员工90余人，加上少部分人员薪酬调整，增加工资发放1,100万元；社会保险费因2020年享受减免，2021年较2020年增加410万元；调整住房公积金缴存基数增加110万元，工会经费增加100万元，职工教育经费140万元。

（2）子公司方面

公司2021年11月份收购高密同利发放11月及12月工资纳入公司合并报表，分别为 86万元和113万元。公司下属各子公司社会保险费因2020年享受减免，2021年较2020年增加310万元。

2、2022年员工人数增长3.61%，员工薪酬增长33.33%，员工人数较长小于员工薪酬增长，主要系公司2021年11月份收购高密同利，2021年仅计算了两个月工资以及在2022年统一进行了工资调整，使得员工薪酬涨幅大于期末员工人数涨幅，具体如下：

（1）母公司

公司因为发展需要新招聘员工90余人，主要人员为赤藓糖醇车间、销售和研发人员和管理部门人员，该部分人员增加工资1,350万元；公司统一调薪资增加工资670万元；社会保险费因人员增加以及2021年享受部分减免2022年较2021年增加300万元。

（2）子公司

公司2021年11月份收购高密同利，增加180余人，2022年较2021年新增工资1,050万元，社保新增150万元。其他子公司统一调薪资增加360万元。

3、2023年员工人数较上年增长17.63%，员工薪酬增长16.67%，增幅较为匹配，增长的主要原因是：

（1）母公司

母公司因业务发展需要，增加员工76人，其中技术人员增加29人；此外，因2023年业绩增长，销售人员工资有所上涨，合计增加1,560万元。

（2）子公司方面

公司因收购浙江华和热电有限公司和成立舟山华康生物科技有限公司，合计新增员工145人，新增工资1,480余万元。

综上所述，随着近三年来公司业务的发展，公司进行了一系列资产收购及募投项目建设，使得公司各年度的员工人数及职工薪酬均有所增加。公司员工人数增加与职工薪酬增长，均与公司发展战略、资产收购和募投项目紧密相关，增幅之间的差异系与员工结构、当地薪金政策等相关，具有合理性。

特此公告。

浙江华康药业股份有限公司
2024年7月10日

（1 赤藓糖醇产量、产能及需求量数据来自2024年1月在智研咨询发布的《2023中国赤藓糖醇行业市场发展概况》，2024年2月保龄宝在深圳证券交易所网站披露的《2023年年度报告》和2024年4月三元生物在深圳证券交易所网站披露的《2023年年度报告》）

（2 赤藓糖醇产量、产能及需求量数据来自2024年1月在智研咨询发布的《2023中国赤藓糖醇行业市场发展概况》，2024年2月保龄宝在深圳证券交易所网站披露的《2023年年度报告》和2024年4月三元生物在深圳证券交易所网站披露的《2023年年度报告》）

证券代码：605077　证券简称：华康股份　公告编号：2024-044
债券代码：111018　债券简称：华康转债

浙江华康药业股份有限公司关于使用部分闲置募集资金进行现金管理到期赎回的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示：

- 赎回现金管理产品名称：结构性存款
- 赎回金额：4,000万元

一、履行的审议程序

浙江华康药业股份有限公司（以下简称“公司”）于2024年4月18日召开第六届董事会第十五次会议、第六届监事会第十二次会议，并于2024 年5月13日召开2023年年度股东大会，审议通过了《关于使用部分闲置募集资金进行现金管理的议案》，同意公司使用额度不超过80,000万元的闲置募集资金进行现金管理。具体内容详见公司2024年4月19日披露于上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）的《浙江华康药业股份有限公司关于使用部分闲置募集资金进行现金管理的公告》（2024-026）。

二、投资产品到期赎回的情况

2024年4月8日，公司使用闲置募集资金4,000万元购买的招商银行股份有限公司的结构性存款。近日，上述投资产品已到期赎回，收回本金4,000万元，实现收益25.13万元。

三、截至本公告日，公司最近十二个月使用募集资金进行现金管理的情况

单位：万元

序号	产品类型	实际投入金额	实际收回本金	实际收益	尚未收回本金
1	定期存款	7,000	0	0	7,000
2	结构性存款	9,000	0	0	9,000
3	结构性存款	4,000	4,000	25.13	0
4	定期存款	4,000	0	0	4,000
5	定期存款	7,000	7,000	98.12	0
6	定期存款	10,000	10,000	74.87	0
7	定期存款	12,000	12,000	86.78	0
合计		53,000	33,000	284.90	20,000
最近12个月内单日最高投入金额					20,000
最近12个月内单日最高投入金额/最近一年净资产					6.47%
最近12个月现金管理累计收益/最近一年净利润					0.77%
目前已使用的现金管理额度					20,000
尚未使用的现金管理额度					60,000
总现金管理额度					80,000

特此公告。

浙江华康药业股份有限公司
董事会
2024年7月10日

证券代码：603559　证券简称：*ST通脉　公告编号：2024-057

中通国脉通信股份有限公司2024年半年度业绩预告公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

1、本期业绩预告适用于净利润为负值的情形。

2、中通国脉通信股份有限公司（以下简称“公司”）预计2024年半年度实现归属于母公司所有者的净利润为-5,700.00万元到-8,500.00万元，将出现亏损。

3、公司预计2024年半年度实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益后的净利润为-2,200.00万元到-3,300.00万元。

一、本期业绩预告情况

（一）业绩预告期间

2024年1月1日至2024年6月30日。

（二）业绩预告情况

经财务部门初步测算，公司预计2024年半年度实现归属于母公司所有者的净利润为-5,700.00万元到-8,500.00万元，将出现亏损。

公司预计2024年半年度实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益后的净利润为-2,200.00万元到-3,300.00万元。

（三）本次业绩预告未经注册会计师审计。

二、上年同期经营业绩和财务状况

（一）2023年半年度利润总额：-4,732.93万元；

2023年半年度归属于母公司所有者的净利润：-4,748.91万元；2023年半年度归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润：-3,819.13万元。

（二）每股收益：-0.33元。

三、本期业绩预亏的主要原因

由于公司近年业绩下滑，融资信贷额度被压缩，造成公司资金流动性紧张，上半年业务开展受阻，部分项目未能及时开工或者验收。同时，由于欠付供应商货款，公司法律诉讼增多，相关额外支出增加。

四、风险提示

本次业绩预计是公司财务部门基于谨慎性原则，根据自身专业判断进行的初步核算，未经注册会计师审计。

五、其他说明事项

以上预告数据仅为初步核算数据，具体准确的财务数据以公司正式披露的2024年半年度报告为准。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

中通国脉通信股份有限公司董事会
二〇二四年七月十日

证券代码：600302　证券简称：标准股份　公告编号：2024-028

西安标准工业股份有限公司2024年半年度业绩预亏公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

- 公司2024年上半年度的经营业绩符合《上海证券交易所股票上市规则》第5.1.1条中应当进行预告的情形：（一）净利润为负值。
- 经财务部门初步测算，预计2024年上半年度实现归属于上市公司股东的净利润-3100万元至-2750万元，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-3760万元至-3410万元。

一、本期业绩预告情况

（一）业绩预告期间

2024年1月1日至2024年6月30日。

（二）业绩预告情况

经财务部门初步测算，预计2024年上半年度实现归属于上市公司股东的净利润-3100万元至-2750万元，将出现亏损。

预计2024年上半年度实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-3760万元至-3410万元。

（三）本次业绩预告未经注册会计师审计。

二、上年同期经营业绩和财务情况

（一）归属于上市公司股东的净利润：-4,768.51万元。

归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润：-5,231.62万元。

（二）每股收益：-0.1378元。

三、本期业绩预亏的主要原因

本报告期内，我国缝制机械行业整体回暖，效益正在逐步恢复，但整体市场竞争激烈，公司营业收入较上年同期有一定幅度的下降导致利润贡献减少；同时，财务费用中的汇兑损失较上年同期增加较多，影响公司2024年半年度出现亏损。

四、风险提示

本次业绩预告是公司财务部门基于自身专业判断进行的初步核算，未经注册会计师审计。公司不存在影响本次业绩预告内容准确性的重大不确定因素。

五、其他事项说明

以上预告数据仅为初步核算数据，未经注册会计师审计，具体准确的财务数据以公司正式披露的2024年半年度报告为准，敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

西安标准工业股份有限公司
董 事 会
二〇二四年七月十日

证券代码：688160　证券简称：步科股份　公告编号：2024-032

上海步科自动化股份有限公司关于2023年度向特定对象发行A股股票申请文件的审核问询函回复更新的提示性公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者