

(上接B057版)

表1: 2023年主要产品销售情况。包含产品名称、2023年金额、占比、2022年金额、占比、同比增长率等数据。

注: 1. 其他产品收入较上期下降1,207.60万元, 主要系苏州捷康生物产品参与商南进转注生产企业在2022年被全面收购所致; 2. 固体制剂当期收入较上期下降1,652.64万元, 主要系友友联合医药有限公司(以下简称“友友联合”)取消对低毛利产品“聚糖醇D-山梨糖醇”的销售所致;

表2: 2023年前十大客户情况。包含客户名称、注册资本(万元)、成立时间、销售金额(万元)、销售毛利率、销售方式、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大客户中, 客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7, 为报告期内新增客户, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增客户合作, 与报告期内新增客户合作, 与报告期内新增客户合作...

表3: 2023年前十大供应商情况。包含名称、成立时间、注册资本(万元)、开始合作时间、采购金额(万元)、账期、期末应付账款余额(万元)、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大供应商中, 供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1, 为报告期内新增供应商, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增供应商合作, 与报告期内新增供应商合作...

表4: 2023年前十大经销商情况。包含名称、成立时间、注册资本(万元)、开始合作时间、销售金额(万元)、期末应收账款余额(万元)、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大经销商中, 经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1, 为报告期内新增经销商, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增经销商合作, 与报告期内新增经销商合作...

表5: 2023年前十大存货情况。包含类别、期末余额、账面余额、跌价准备、计提比例等数据。

注: 1. 原材料: 2023年原材料采购量增加, 且期末库存增加, 计提跌价准备比例增加; 2. 在产品: 2023年生产进度加快, 期末库存增加, 计提跌价准备比例增加...

表6: 2023年前十大应收账款情况。包含客户名称、期末余额、坏账准备、计提比例等数据。

注: 1. 应收账款: 2023年应收账款余额增加, 计提坏账准备比例增加; 2. 其他应收款: 2023年其他应收款余额增加, 计提坏账准备比例增加...

司(以下简称“上海医药”)签订《药品委托生产协议》, 委托上海医药以包工包料的形式生产玻璃酸钠注射液, 上海医药将自主生产玻璃酸钠注射液, 投入生产, 上海医药将玻璃酸钠注射液委托上海医药生产, 上海医药将玻璃酸钠注射液委托上海医药生产...

表7: 2023年主要产品销售情况。包含产品名称、2023年金额、占比、2022年金额、占比、同比增长率等数据。

注: 1. 其他产品收入较上期下降1,207.60万元, 主要系苏州捷康生物产品参与商南进转注生产企业在2022年被全面收购所致; 2. 固体制剂当期收入较上期下降1,652.64万元, 主要系友友联合医药有限公司(以下简称“友友联合”)取消对低毛利产品“聚糖醇D-山梨糖醇”的销售所致;

表8: 2023年前十大客户情况。包含客户名称、注册资本(万元)、成立时间、销售金额(万元)、销售毛利率、销售方式、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大客户中, 客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7, 为报告期内新增客户, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增客户合作, 与报告期内新增客户合作...

表9: 2023年前十大供应商情况。包含名称、成立时间、注册资本(万元)、开始合作时间、采购金额(万元)、账期、期末应付账款余额(万元)、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大供应商中, 供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1, 为报告期内新增供应商, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增供应商合作, 与报告期内新增供应商合作...

表10: 2023年前十大经销商情况。包含名称、成立时间、注册资本(万元)、开始合作时间、销售金额(万元)、期末应收账款余额(万元)、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大经销商中, 经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1, 为报告期内新增经销商, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增经销商合作, 与报告期内新增经销商合作...

表11: 2023年前十大存货情况。包含类别、期末余额、账面余额、跌价准备、计提比例等数据。

注: 1. 原材料: 2023年原材料采购量增加, 且期末库存增加, 计提跌价准备比例增加; 2. 在产品: 2023年生产进度加快, 期末库存增加, 计提跌价准备比例增加...

表12: 2023年前十大应收账款情况。包含客户名称、期末余额、坏账准备、计提比例等数据。

注: 1. 应收账款: 2023年应收账款余额增加, 计提坏账准备比例增加; 2. 其他应收款: 2023年其他应收款余额增加, 计提坏账准备比例增加...

行承兑汇票6笔, 金额1,002.7万元, 工商银行营业部启动后启动了票据风险预警处理程序, 完成了追索债务人资产保全、公示催告等; 工商银行营业部启动后启动了票据风险预警处理程序, 完成了追索债务人资产保全、公示催告等...

表13: 2023年主要产品销售情况。包含产品名称、2023年金额、占比、2022年金额、占比、同比增长率等数据。

注: 1. 其他产品收入较上期下降1,207.60万元, 主要系苏州捷康生物产品参与商南进转注生产企业在2022年被全面收购所致; 2. 固体制剂当期收入较上期下降1,652.64万元, 主要系友友联合医药有限公司(以下简称“友友联合”)取消对低毛利产品“聚糖醇D-山梨糖醇”的销售所致;

表14: 2023年前十大客户情况。包含客户名称、注册资本(万元)、成立时间、销售金额(万元)、销售毛利率、销售方式、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大客户中, 客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7, 为报告期内新增客户, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增客户合作, 与报告期内新增客户合作...

表15: 2023年前十大供应商情况。包含名称、成立时间、注册资本(万元)、开始合作时间、采购金额(万元)、账期、期末应付账款余额(万元)、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大供应商中, 供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1, 为报告期内新增供应商, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增供应商合作, 与报告期内新增供应商合作...

表16: 2023年前十大经销商情况。包含名称、成立时间、注册资本(万元)、开始合作时间、销售金额(万元)、期末应收账款余额(万元)、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大经销商中, 经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1, 为报告期内新增经销商, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增经销商合作, 与报告期内新增经销商合作...

表17: 2023年前十大存货情况。包含类别、期末余额、账面余额、跌价准备、计提比例等数据。

注: 1. 原材料: 2023年原材料采购量增加, 且期末库存增加, 计提跌价准备比例增加; 2. 在产品: 2023年生产进度加快, 期末库存增加, 计提跌价准备比例增加...

表18: 2023年前十大应收账款情况。包含客户名称、期末余额、坏账准备、计提比例等数据。

注: 1. 应收账款: 2023年应收账款余额增加, 计提坏账准备比例增加; 2. 其他应收款: 2023年其他应收款余额增加, 计提坏账准备比例增加...

公司应收账款周转率及变动情况与同行业不存在重大差异, 2022年应收账款周转率高于可比公司平均水平, 主要系由于2022年公司营业收入增加, 且期末应收账款余额减少所致; 2023年应收账款周转率下降, 主要系由于2023年公司营业收入增加, 且期末应收账款余额增加所致...

表19: 2023年主要产品销售情况。包含产品名称、2023年金额、占比、2022年金额、占比、同比增长率等数据。

注: 1. 其他产品收入较上期下降1,207.60万元, 主要系苏州捷康生物产品参与商南进转注生产企业在2022年被全面收购所致; 2. 固体制剂当期收入较上期下降1,652.64万元, 主要系友友联合医药有限公司(以下简称“友友联合”)取消对低毛利产品“聚糖醇D-山梨糖醇”的销售所致;

表20: 2023年前十大客户情况。包含客户名称、注册资本(万元)、成立时间、销售金额(万元)、销售毛利率、销售方式、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大客户中, 客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7、客户7, 为报告期内新增客户, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增客户合作, 与报告期内新增客户合作...

表21: 2023年前十大供应商情况。包含名称、成立时间、注册资本(万元)、开始合作时间、采购金额(万元)、账期、期末应付账款余额(万元)、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大供应商中, 供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1、供应商1, 为报告期内新增供应商, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增供应商合作, 与报告期内新增供应商合作...

表22: 2023年前十大经销商情况。包含名称、成立时间、注册资本(万元)、开始合作时间、销售金额(万元)、期末应收账款余额(万元)、账期、毛利、是否存在关联关系等数据。

2023年前十大经销商中, 经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1、经销商1, 为报告期内新增经销商, 与本公司不存在关联关系, 与报告期内新增经销商合作, 与报告期内新增经销商合作...

表23: 2023年前十大存货情况。包含类别、期末余额、账面余额、跌价准备、计提比例等数据。

注: 1. 原材料: 2023年原材料采购量增加, 且期末库存增加, 计提跌价准备比例增加; 2. 在产品: 2023年生产进度加快, 期末库存增加, 计提跌价准备比例增加...

表24: 2023年前十大应收账款情况。包含客户名称、期末余额、坏账准备、计提比例等数据。

注: 1. 应收账款: 2023年应收账款余额增加, 计提坏账准备比例增加; 2. 其他应收款: 2023年其他应收款余额增加, 计提坏账准备比例增加...