

证券代码:603679 证券简称:华体科技 公告编号:2024-049
债券代码:113571债券简称:华体转债

四川华体照明科技股份有限公司关于对上海证券交易所有年报监管工作函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

四川华体照明科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2024年5月9日收到上海证交所下发的《四川华体照明科技股份有限公司2023年年度报告信息披露监管工作函》（上证上公字【2024】047号），公司高度重视并积极组织相关工作人员逐项问题逐项进行核实并认真回复，现将回复公告如下：

问题1.年报显示，城市照明产品研发制造业务系公司主要的利润来源，2023年实现营业收入3.84亿元，同比增长12.38%；毛利率为29.77%，较上年同期增加11.65个百分点。

该公司业务经营模式：（1）该业务的经营模式，包括内销与生产模式、销售模式、结算模式及收入确认政策等；（2）报告期内主要客户及供应商名称、对应交易金额、结算方式、期末未结款项情况，并说明是否构成关联方；（3）结合市场行业数据，在订单单价变化情况等，说明报告期内该业务毛利率大幅增长的原因及合理性，是否显著异于同行业公司可比公司。请年审会计师发表意见。

公司回复：

城市照明产品研发制造业务的经营模式，包括但不限于生产模式、销售模式、结算模式及收入确认政策等。

公司在制定“以销定产”的生产模式、销售部门制定年度销售目标，并根据已获取的客户订单以及预计的销售制定销售计划。生产过程中，公司主要根据年度销售计划，并结合公司业务实际生产能力和月度、季度滚动销售计划，制定各产品的生产计划，根据销售订单下达至生产部门组织生产。

公司经营模式为以招投标文件销售和直接销售为主。公司向招标人签订买卖合同，按照合同约定，组织产品设计、研发生产、发货运输。合同标的含有工程指导安装的，还要进行产品的运输、安装等项目实施后交付。直接销售模式下客户单位进行内部决策后直接接受供应方，不需要招投标程序。

公司经营中根据合同约定的结算方式，主要用于银行收款、承兑汇票进行结算。根据销售模式不同，除质保金外，账期一般3-6个月以内，直接销售自交付回款时间平均在1个月左右。支付款项时点、交货时点和质保期限，各时点的支付比例按照销售合同约定的条件确定。

城市照明产品研发制造业务按照成交货款确认收入。公司合同约定有不同的支付方式，一般合同约定定货、交货地点为公司工厂、合同约定送货，将货物运至指定地点后，已发货并取得客户签收单后确认收入。

一.报告期主要客户及供应商名称、对应交易金额、结算方式、期末未结款项情况，并说明是否构成关联方：

（一）城市照明产品研发制造业务的主要客户情况

2023年度，公司城市照明产品研发制造业务的主要客户情况如下：

主要客户	销售金额	结算方式	付款方式	截至报告期末尚未结款项金额	截至报告期末尚未结款项账龄	是否关联方
河南科华智慧城运运营管理有限公司	2,582.47	银行转账及承兑票据	合同约定月内预付30%，交货后支付70%。交货后3个月内支付10%。	988.80	1年以内	否
德阳华智智能科技有限公司	2,303.46	银行转账	合同约定月内预付72%，交货后2个月内支付28%。交货后3个月内支付30%。	1,631.48	1年以内	否
四川新蓝智城建设有限公司	1,131.41	承兑票据	合同约定月内预付70%，交货后3个月内支付30%。	694.24	1年以内	否
四川兴达建设有限公司	1,096.42	承兑票据	合同约定月内预付70%，剩余30%为质保金	637.83	1年以内	否
浙江数信信息技术有限公司	920.08	银行转账	合同约定月内预付30%，发货后支付60%，交货后3个月内支付30%。	642.27	1年以内	否
四川正昇光电智能设备有限公司	918.88	银行转账	合同约定月内预付50%，交货后3个月内支付50%。	469.07	1年以内	否
江西南高光电科技有限公司	771.00	银行转账及承兑票据	合同约定月内预付10%，交货后2个月内支付90%。交货后3个月内支付20%。	672.88	1年以内	否
大禹创新建设有限公司	761.42	银行转账	合同约定月内预付10%，交货后2个月内支付80%，剩余30%为质保金	300.16	1年以内	否
南溪县公共交通发展有限公司	714.16	银行转账	合同约定月内预付20%，交货后支付70%，剩余10%为质保金	661.24	1年以内	否
山东省路桥集团有限公司	710.57	银行转账	30%，交货后支付40%，交货后1个月内支付30%。	278.63	1年以内	否
合计	11,900.98			6,940.41		

注：城市照明产品研发制造业务主要客户中关联方销售和采购情况如下：

关联方	2023年度销售金额	销售占比（%）	其他关联方	销售占比（%）	持股比例（%）	是否关联方	备注
德阳华智智能科技有限公司	2,303.46	40.00	德阳路政工程有限公司		60.00	否	实控人为德阳科华智慧城运运营管理有限公司
四川新蓝智城建设有限公司	1,131.41	30.00	德阳新蓝实业有限责任公司		70.00	否	实控人为德阳科华智慧城运运营管理有限公司
成都新蓝信创服务有限公司	2,116.62	银行转账	无			否	
成都兴达钢铁有限公司	1,106.46	银行转账、承兑票据	无			否	
成都佳顺商贸有限公司	806.28	银行转账	无			否	
成都宝顺商贸有限公司	779.01	银行转账	无			否	
成都新中联交通建设有限公司	601.65	银行转账、承兑票据	无			否	
成都展业商贸有限公司	529.06	银行转账	无			否	
德阳发源光电科技有限公司	496.76	银行转账、承兑票据	无			否	
四川优视光电技术有限公司	428.08	银行转账	无			否	
绵阳德盛光电科技有限公司	331.42	银行转账、承兑票据	无			否	
四川新蓝光电智能技术有限公司	301.28	承兑票据	无			否	
合计	7,469.62				1,269.61	43.0	

公司城市照明产品研发制造业务主要供应商不存在关联关系。

二.结合市场行业数据，在订单单价变化情况等，说明报告期内该业务毛利率大幅增长的原因及合理性，是否显著异于同行业公司可比公司。

公司城市照明产品研发制造业务2022年毛利率18.22%，2023年毛利率29.77%，增长11.55%。

（一）报告期内城市照明产品研发制造业务毛利率大幅增长的原因：2023年度，公司城市照明产品研发制造业务毛利率为29.77%，较2022年度毛利率18.22%增长11.55%。

2021年度，公司城市照明产品研发制造业务订单订单金额8,337,507元；2022年度，公司城市照明产品研发制造业务订单订单金额9,213,471元；公司城市照明产品研发制造业务2022年度营业收入3.84亿元，较2021年度增加24.39%，增长幅度为12.38%。

城市照明产品研发制造业务2022年度毛利率较2022年度增长的主要原因：

1. 2022年公司承接了多个大型项目，2022年公司承接了多个大型项目，其中城市照明产品研发制造业务（以下简称“照明项目”），该项目毛利率及净利润均较上年同期有所提高。（二）2022年度所承接的项目金额较大，影响2022年度产品研发制造收入-2,226.64万元，而同期工程项目成本已确定已结转，无需用产品成本结转成本。2022年产品研发制造收入后毛利率为23.21%。

二. 2023年毛利率大幅增长的原因：

公司照明产品的主要材料为铜、铝等材料，其价格从2022年下半年开始下降，2023年铜价平均为692万元/吨；此外，公司铜线材料成本结转与销售价格相关，平均有所下降，节约铜线成本约173万元，两项合计节约成本约986万元，导致2023年毛利率较2022年增加25个百分点。

3. 软件及配套销售增加带动毛利率提升。2023年度，公司承接了多个大型项目，其中城市照明产品研发制造业务（以下简称“照明项目”），该项目毛利率及净利润均较上年同期有所提高。此部分软件及配套产品成本较低，毛利率较高，拉高整体毛利率。同期产品研发制造业务毛利率恢复到以前年度正常水平（2019年毛利率36.17%，2020年毛利率27.09%，2021年毛利率26.32%）。

综上，公司毛利率大幅增长主要是2022年合同可变对价金额调减，2023年度主材价格下降及公司产品件配套销售增加带动毛利率提升所致。

（二）报告期内城市照明产品研发制造业务毛利率与同行业公司可比公司业务的情况对比情况。

报告期，与公司的城市照明产品研发制造业务类似的公司主营业务收入和毛利率情况如下：

同行业公司	业务类型	主营业务收入	主营业务成本	毛利率
名图光电	产品销售	2,126.44	1,170.88	44.94%
三创光电	照明产品及零部件	21,046.97	12,848.96	39.40%
爱迪光电	LED封装及封装材料	71,619.29	49,844.80	30.40%
蓝思股份	手机盖板	8,254.48	6,710.46	19.68%
华微电子	户外照明	26,788.00	19,279.93	30.47%
华体科技	城市照明产品研发制造业务	38,442.14	26,960.70	29.77%

从上表可知，同行业公司可比公司的类似产品毛利率存在较大差异，主要由于可比公司产品侧重点不一致造成；名称虽属于LED产品特殊造型产品；三创光电与爱迪光电，以智能路灯灯杆模组为产品主体；爱迪股份专注于LED封装及封装材料；蓝思股份侧重于提供一站式LED照明解决方案。总体而言，公司城市照明产品研发制造业务销售毛利率与同行业公司平均水平不存在重大差异。

（三）核查程序

针对上述事项，会计师执行了检查程序如下：

- 1.访谈客户相关负责人，了解城市照明产品研发制造业务的收入确认政策、成本结转政策、收入确认时点、验收确认、坏账计提、应收账款、信用减值、采购及存货计价原则等相关规定；
- 2.获取客户及供应商银行流水，选取主要客户和供应商的银行流水，验证其是否真实、准确；
- 3.通过公开资料，查询主要客户及供应商工商背景，判断与公司是否存在关联关系；
- 5.了解客户行业政策、行业环境、市场利率与行业业务数据，分析公司城市照明产品研发制造业务收入和毛利率变动的原因，毛利率是否高于行业显著差异。

（四）核查意见

经核查，会计师认为：（1）城市照明产品研发制造业务采取“以销定产”的生产模式、销售模式为直接销售和直接销售，公司主要采用银行收款、承兑汇票进行结算，按照约定或协议确认收入；

（2）公司主要客户为德阳华智智能科技有限公司、四川新蓝智城科技有限公司为关联方，但其均与公司不存在关联关系；

3. 报告期内城市照明产品研发制造业务毛利率增长率主要受2022年合同可变对价金额调减，2023年度主材价格下降及软件及配套销售增加带动毛利率提升所致；公司毛利率2023年度恢复到以前年度正常水平。

问题2.年报显示，公司2023年新增锂电电池的销售及锂加工销售业务，报告期实现营业收入8916.68万元，毛利率为69.74%，净利润11.85万元。2023年，公司实现营业收入6.08亿元，同比增长14.75亿元，前述新增业务是公司实现营收大幅增长的主要原因。

请公司补充披露：（1）锂电电池的生产和销售业务的具体模式和主要环节，包括供应商和客户的选择、货物来源、生产工厂（如有）、仓储物流、货款结算、信用减值、采购及存货计价原则等，说明公司在该业务中的主要作用；开展相关业务必要性，与现有业务的协同性及其是否具备核心竞争力等；（2）该业务主要客户及供应商情况，包括具体名称、交易金额、结算方式、期末未结款项情况等，说明是否存在上下游重叠或由同一方控制的情形及原因；（3）结合市场行业数据及合同约定的条件，在交易过程中对客户承担的主要责任，不同时间节点货物所有权的归属、货物发生风险转移的承担，是否拥有定价权等，请结合《企业会计准则》的相关规定，说明公司相关业务收入的核算依据，是否存在无商业实质的贸易业务。请年审会计师就问题2（2）（3）发表意见。

（一）锂电电池的生产和销售业务的具体模式和主要环节，包括供应商和客户的选择、货物来源、生产工厂（如有）、仓储物流、货款结算、信用减值、采购及存货计价原则等，说明公司在该业务条中的主要作用、开展相关业务的必要性，与现有业务的协同性及其是否具备核心竞争力等；

（二）锂电电池的生产和销售业务的具体模式和主要环节

公司锂电电池的生产和销售业务由四川华体锂电科技有限公司（以下简称“华体锂电”）实施。公司锂电电池的生产和销售业务主要通过成都分公司、亿纬锂能成都分公司及亿纬锂能成都分公司进行。公司锂电电池的生产和销售业务主要通过成都分公司、亿纬锂能成都分公司及亿纬锂能成都分公司进行。公司锂电电池的生产和销售业务主要通过成都分公司、亿纬锂能成都分公司及亿纬锂能成都分公司进行。

公司在广东惠州设有全资子公司惠州华体锂电科技有限公司（以下简称“惠州华体锂电”），主要负责惠州华体锂电科技有限公司的生产和销售业务。惠州华体锂电科技有限公司主要负责惠州华体锂电科技有限公司的生产和销售业务。惠州华体锂电科技有限公司主要负责惠州华体锂电科技有限公司的生产和销售业务。

（三）公司在业务链条中的主要作用，开展相关业务的必要性，与现有业务的协同性及其是否具备核心竞争力等

近几户户外照明行业市场地位稳固，因市场规模大幅度增长的可能性相对较小，公司需要寻找

新的转型方向、新的业务突破点以提高公司盈利能力。碳中和目标已达成共识，我国新能源政策持续出

台，新能源产业将迎来快速发展，带来相关行业的“广阔前景，锂电电池和储能业务是新能源的重要一

部分，公司一直致力于锂电电池、储能业务等与新能源相关的产品。公司在2022年开发了新产品——青南储能、智能智慧灯杆的充电电池一体化设备，从事青南储能开始，公司业务涉及到了锂电池、后开发了光储充一体化充电站、工商业储能产品，业务推动发展的过程中，会用到各种型号规格的锂离子电池，前期用型号大小不等，和不同用电厂家沟通成本较高，厂家配合度不高，技术支持也不及时，严重影响公司新能源业务的发展”进度。华体锂电主要业务为锂电池销售，具有比较优势的供应链资源，电池主要用于工业储能、动力电池及家庭储能产品，对公司新能源业务推广过程中配合度较高，协同配合性较强，

对公司新能源业务的发展具有较大的促进作用。华体锂电成立于2023年3月，通过接触电池客户了解和接触到锂电的供应链资源及“工业业务。经过近一年的了解及验证，2023年8月，公司与长期从事锂电“工业业务”的锂电供应链资源，华体锂电主要从事锂电“工业业务”的采购及销售业务。公司通过华体锂电完成了锂电工厂从外购电池到内部加工成“产”出的业务流程。

2022年末，华体锂电、华体锂电人、资产规模及收入情况如下：

公司名称	人员规模（人）	2023年末资产规模（万元）	2023年度营业收入（万元）
华体锂电	11	6,122.17	8,066.14
华体锂电	7	3,900.47	670.31

公司锂电业务销售人员7人，锂电加工业务团队11人，销售、采购、质检等都有专人负责，业务团队人员规模与目前业务相匹配。公司在锂电电池销售和锂电加工业务主要系促进公司从传统户外照明灯杆行业向锂电业务方向延伸的举措，以价格优势、品质优势实现新能源锂电池供应链的核心竞争力。公司锂电业务目前处于起步阶段，业务量相对较小，并组建锂电加工业务团队，锂电加工业务团队主要负责锂电产品的推广、销售和售后服务，并组建锂电加工业务团队，主要负责锂电产品的推广、销售和售后服务，并组建锂电加工业务团队，主要负责锂电产品的推广、销售和售后服务。

二、业务与锂电加工业务供应商情况，包括具体名称、关联关系、交易金额、期末未结款项情况等，说明是否存在上下游重叠或由同一方控制的情形及原因；

（1）锂电电池的生产和销售业务

2023年度，公司锂电电池销售主要客户情况如下：

主要客户	销售金额	销售方式	期末未结款项	是否关联方
深圳前海海能科技有限公司	2,334.48	锂电池		否
怀化市海能科技有限公司	997.62	锂电池		否
东莞市海能科技有限公司	390.80	锂电池		否
深圳市海能科技有限公司	313.27	锂电池		否
深圳市海能科技有限公司	4,394.36			否

公司锂电电池销售业务中，主要客户中无尚未结算的销售款项，公司与主要客户不存在关联方关系。

2. 锂电电池的采购业务

2023年度，公司锂电电池销售主要供应商情况如下：

主要供应商	采购金额	采购方式	期末应付账款	期末应付账款	是否关联方
深圳市圳市锂电科技有限公司	1,804.78	锂电池	61.04		否
广东联达锂电科技有限公司	1,670.72	锂电池	30.06		否
中达科技（广东）新能源技术有限公司（以下简称“中达科技”）	1,146.59	锂电池	12.67		否
安徽海能锂电科技有限公司	612.60	锂电池	23.02		否
上海电“国科锂电科技（南通）有限公司	617.51	锂电池			否
合计	5,766.00		73.91	54.37	

公司锂电电池采购业务中，公司与主要供应商不存在关联关系。其中，2023年度广东联达、中达科技的

交易情况如下：

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达科技分别向广东联达、中达科技采购各类型号电池，用于锂电池基站电源以及家庭储

能电池设备，最终客户为电信运营商和家庭储能能设备的生产企业。其中，华体锂电于2023年4月、5月陆续向广东联达采购32V/15Ah锂电143.36万只，采购含税金额3,096.68万元；2023年5月向中达科技采购32V/104Ah锂电914.71万只，采购含税金额1,809.72万元。由于2023年第三季度，锂电池基站电源项目延期导致11月后，以及家庭储能设备需求下降导致采购量减少，市场大环境波动影响，前述型号电池未能及时交付或销售，公司也未与上述单位签订产品销售意向书，为减少损失，华体锂电与广东联达、中达科技协商，由广东联达、中达科技按照约定进行回购。

2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，2023年4月、5月华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元，华体锂电向广东联达合计支付2,882.18万元。

广东联达、中达