

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

上海悦心健康集团股份有限公司(以下简称“公司”、“悦心健康”)于近日收到深圳证券交易所上市公司管理下发的《关于对上海悦心健康集团股份有限公司2023年年报的问询函》(公司年报问询函【2024】第242号),公司已按照相关要求向深圳证券交易所作出了回复,现就回复内容公告如下:

问题1:年报显示,你公司报告期实现营业收入1.28亿元,同比增长9.94%,实现净利润5,006.38万元,同比增长118.02%,实现扣非后净利润-1.18亿元,同比减少46.05%。毛利率分别为22.44%,同比上升0.85个百分点。其中,非经常性损益金额合计达1.68亿元,对净利润影响较大。请你公司:

(1)分业务板块说明报告期主营业务所处行业环境、经营状况,以及相较于上一年的变化情况,并说明报告期收入同比小幅增长但净利润同比扭亏为盈、扣非后净利润同比亏损大幅收窄的原因及合理性,收入与净利润变动趋势不一致的原因及合理性;

(2)量化分析非经常性损益中1.67亿元非流动性资产处置损益的交易背景、交易对价及合理性,相关会计处理是否符合会计准则的规定;

(3)结合你公司2022、2023年连续两年扣非后净利润为负的情形,说明你公司目前的核心资产情况及以持续盈利能力、持续盈利能力是否存在重大不确定性。

请年审会计师核查并发表明确意见。

公司回复:

一、分业务板块说明报告期主营业务所处行业环境、经营状况,以及相较于上一年的变化情况,并说明报告期收入同比小幅增长但净利润同比扭亏为盈、扣非后净利润同比亏损大幅收窄的原因及合理性,收入与净利润变动趋势不一致的原因及合理性

报告期,公司的主要业务分为建材业务、大健康业务(包括养老、医疗、职业教育)、投资性房地产租赁业务等三大板块,主营业务所处行业环境较上一年度无重大变化。各业务板块经营情况如下:

业务板块	营业收入	变动率
2023年度	128,283,452.90	
2022年度	117,129,688.94	11.19%

业务板块	2023年度	2022年度	变动率
建材业务	1,094,287,146.08	894,139,456.92	133.12%
大健康业务(康护/医疗/教育)	98,172,368.49	93,263,145.69	4,919,222.79
投资性房地产租赁业务等	85,704,826.26	85,238,079.36	469,444.71
合计	1,278,164,340.83	1,162,627,682.56	10.51%

报告期,公司建材业务营业收入同比增长11.9%;大健康业务和投资性房地产租赁业务的营业收入同比有较大变化。报告期营业收入同比小幅增长但净利润同比扭亏为盈且扣非后净利润同比亏损大幅收窄,主要原因说明如下:

1.由于报告期营业收入的增长,报告期期间毛利(扣除四项费用)相应净增加3,441.72万元。

2.由于报告期毛利率较为稳定,存货减值损失情况减少,存货跌价准备同比减少计提4,070万元。

3.由于报告期并未出现重大减值迹象,无需计提减值损失,同比商誉减值损失计提减少4,268.7万元。

4.由于报告期收入上海悦心健康科技发展有限公司部分股权投资产生投资收益1.63亿元。

5.由于报告期重大非流动资产处置,同比非流动资产处置损失减少56,481万元,上年度非流动资产处置损失为5,607万元,主要为终止健康材料业务处置相关设备产生损失3,540万元及江西生产线改造处置相关设备产生损失1,400万元。

综上所述,报告期收入同比小幅增长但净利润同比扭亏为盈、扣非后净利润同比亏损大幅收窄,收入与净利润变动趋势不一致的原因符合公司的实际经营情况,具有合理性。

二、量化分析非经常性损益中1.67亿元非流动性资产处置损益的交易背景、交易对价及合理性,相关会计处理是否符合会计准则的规定

非经常性损益中1.67亿元非流动性资产处置损益,明细如下:

序号	项目	金额
1	上海悦心健康科技发展有限公司转让形成的投资收益	16,262.17
2	上海悦心综合门诊部有限公司转让形成的投资收益	497.41
3	房产处置损益	-26.03
合计		16,733.55

(一)处置上海悦心健康科技发展有限公司

公司全资子公司上海悦心健康科技发展有限公司(以下简称“悦心健康”)持有265亩土地及全资子公司悦心健康浦口镇康护服务中心(以下简称“悦心康护中心”)持有265亩地,另外,由上海斯米克装饰材料有限公司(以下简称“装饰材”)持有重工业用地约30亩,该地块与悦心康护中心持有的265亩地紧密连接,装饰材是公司全资子公司实际控制人控制的上海斯米克有限公司(以下简称“斯米克”)的全资子公司。

悦心康护中心持有悦心康护中心持有的265亩地,用于开展医疗健康业务,运营规模较小,且与公司发展战略中综合发展的战略产生偏离。随着消费降级加剧,医疗行业属于可选消费品,可预见的持续亏损状态难以改善,因此,公司决定对外转让该公司100%股权。

二、交易对方

悦心康护中心全资子公司悦心健康投资管理集团有限公司于2023年3月以720万元价格转让给与悦心康护中心无关联关系的上海康护优客生物医药科技有限公司。由于民营医疗行业的稀缺性,交易双方以720万元的上海康护优客生物医药科技有限公司公允价值。

综上所述,报告期公司处置悦心康护中心和悦心康护中心符合公司的实际经营情况,具有合理且公允性。

公司处置悦心康护中心,丧失对悦心康护中心的控制权,自2023年5月起悦心康护中心不再纳入公司合并报表范围,相关账务处理符合会计准则相关规定。

三、结合你公司2022、2023年连续两年扣非后净利润为负的情形,说明你公司目前的核心资产情况及以持续盈利能力、持续盈利能力是否存在重大不确定性。

报告期,公司经营稳健,持续盈利能力、持续盈利能力不存在重大不确定性,报告期,公司营业收入同比增长9.94%,经营利润(毛利润减四项费用)净增加3,441.72万元;公司实现经营现金净流入1.24亿元,经营现金流充沛;截止2023年12月31日,公司货币资金余额3.47亿元,足够覆盖主要短期息有息债务,资产负债率低,短期有息债务余额均逐年末下降趋势。

2022年、2023年连续两年扣非净利润为负主要形成的原因为公司根据谨慎性原则计提的资产减值损失、信用减值损失、商誉减值损失三项内容,两年合计计提金额分别为1.92亿元和1.12亿元,随着行业筑底企稳态势的显现,并且公司在对待企业客户的信用政策中采取到发货等风险控制措施,未来应收账款等资产发生大额减值的风险逐步可控。

具体分析如下:

(一)报告期期末核心资产情况

报告期期末公司资产主要是货币资金、应收账款、存货、长期股权投资、投资性房地产及固定资产六项,其中货币资金34,692.21万元,占总资产15%,其余五项资产合计153,342.50万元,占总资产75%。

投资性房地产主要位于上海市闵行区浦江镇,占地近300亩,土地及建筑物主要作为投资性房地产出租,主要用于方便周边居民,基础设施设施完善,主要承载房产为物业公司、租赁业务收益稳定。

公司固定资产主要位于江西瓷产生产基地,其中房屋建筑物账面原值1,960万元,生产设备约7,590万元,因销售转售产生的应收账款(其中房屋值产约2,900万元,医疗康养业务的设备约2,100万元,子公司荆州斯米克新材料有限公司在荆州市江陵县的房屋建筑约3,370万元及其他零星资产约1,070万元),固定资产均为公司生产经营活动场所。

(二)公司近三年的财务状况

财务指标	2021年度	2022年度	2023年度
长期有息债务(一年以上到期)	39,911.06	39,977.26	20,238.96
长期有息债务(一年以上到期)	22.6706	30,376.00	31,276.00
总有息债务	62,789.66	64,352.26	51,610.06
经营活动产生的现金流量	15,324.38	2,587.69	12,361.62
净利润	1.10	0.99	1.06
短期有息债务	62.29	68.16	67.03
自有息净净资产	0.88	0.84	0.82
自有息净净资产	0.48	0.63	0.51
货币资金/短期债务	0.87	0.90	1.71

截至2023年12月31日,除股权激励外,为:2024年6月13日。

三、权益分派对象

本次分派对象为:截止2024年6月12日下午深圳证券交易所收市后,在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司(以下简称“中国证券登记结算深圳分公司”)登记在册的本公司全体股东。

四、权益分派方法

证券代码:002162 证券简称:悦心健康 公告编号:2024-040

上海悦心健康集团股份有限公司关于深圳证券交易所2023年年报问询函的回复公告

《企业会计准则第1号——存货》第十五条 资产负债表日,存货应当按照成本与可变现净值孰低计量。存货成本高于其可变现净值的,应当计提存货跌价准备,计入当期损益。第十四条 对于已售存货,应当将其成本结转为当期损益,相应的存货跌价准备也应当予以结转。

一、公司所有息债务呈逐年下降趋势;2023年末总有息债务51,510.96万元,其中短期有息债务20,238.96万元,占总息有息债务的39.28%,占比较低。截止2023年末公司货币资金余额34,692.21万元(其中:其他货币资金保证金的金额6,139.08万元),足够覆盖短期有息债务。总有息债务/货币资金非流动资产比例也呈下降趋势。

2.公司2021年度、2022年度及2023年度的经营活动现金流量净额分别为15,324.38万元、2,587.69万元、12,361.62万元,均为正数,2022年开始房地产企业全面暴雷,公司经营现金流仍持续为负,2022年度存在多收待收以房抵债,不再支付现金的业务背景下,公司经营现金净流量仍持续为负,表明公司通过日常经营活动可以维持正常的经营开支。

3.公司近年来注重资产质量与财务报表结构,将资产负债率维持在较低水平,公司资产负债率持续健康。

4.公司货币资金充足,公司的借款偿还及银行贷款额度不存在不确定性,公司不会出现债务违约,不会对公司经营持续能力构成影响。

综合上述分析,公司具有持续经营能力,持续盈利能力,公司将不断拓展主营业务,积极加大主营业务转型升级,持续增强公司经营能力和盈利能力。

年审会计师核查意见:

(一)核查程序

1、向管理层了解公司所处行业的情况,分析与公司业绩波动的合理性;

2、向管理层了解报告期收入同比小幅增长但净利润同比扭亏为盈、扣非后净利润同比亏损大幅收窄,收入与利润变动趋势不一致的原因及合理性;通过报表分析相关原因是否合理,依据是否充分;查阅会计准则相关规定,复核相关会计处理是否符合会计准则规定;

3、获取报告期公司编制的《非经营损益表》,复核相关数据的准确性;对相关人员了解对当期影响金额较大的非流动性资产处置损益的交易背景、交易对价及合理性;查阅会计准则相关规定,复核相关会计处理是否符合会计准则的规定;

4、向管理层了解,连续两年扣非后净利润为负的情形,获取公司对持续经营能力及持续盈利能力的评估及应对措施,判断公司是否存在持续经营能力的重大不确定性;

(二)核查意见

经核查,我们认为:

1、公司各业务板块相较于上一年的变化情况,与企业的实际情况相符;公司报告期收入同比小幅增长但净利润同比扭亏为盈,收入与利润变动趋势不一致的原因符合公司的实际经营情况,具有合理性。公司报告期扣非后净利润同比亏损大幅收窄的情况符合公司的实际经营情况,具有合理性。

2、非经常性损益中1.67亿元非流动性资产处置损益的交易对价公允,处置背景合理,相关会计处理符合会计准则的相关规定。

3、公司2022、2023年连续两年扣非后净利润为负主要形成的原因为公司根据谨慎性原则计提的资产减值损失、信用减值损失、商誉减值损失三项内容,根据公司的资产状况、负债情况,经营现金净流入,偿债能力分析,公司具有持续经营能力;同时公司将不断拓展主营业务,积极加大主营业务转型升级,以保证公司持续经营能力和盈利能力。

问题2:年报显示,报告期你公司存货账面价值1.95亿元,计提存货跌价准备2,030.83万元,转回2,644.84万元。请你公司结合存货生产周期、存货内部管理制度、原材料及库存商品情况、未来市场行情等,详细说明各项存货跌价准备的计提及转回或转销是否充分,相关会计处理是否符合企业会计准则的规定。请年审会计师核查并发表明确意见。

公司回复:

一、公司存货生产周期、存货内部管理制度、原材料及库存商品情况、未来市场行情的情况

(一)存货生产周期

公司主要采用以销定产进行生产活动,公司接到销售订单后,由产销平衡组进行排产,排产计划一般以15天为一个周期,生产部门接到排产计划后,进行原材料采购(注:生产所需材料一般为大宗商品采购,公司会根据大宗商品交易价格的波动,在采购价格较为有利时提前备货,安全库存一般为60天的用量),生产时可直接领用原材料,原材料经球磨机、浆料(平浆池)、喷干、压机成型,最后经烘干等工艺,进入窑炉烧制,烧制完成后的底胚再进行表面处理、机抛、喷釉打印等工艺,生产完成商品按收入入库,一般生产周期在2天左右,随后根据销售订单安排形成收入及应收账款,最终形成现金收入。

项目	年初余额	本年减少	年末余额
原材料	19,396,462.69	233,284.07	19,063,208.62
在产品	5,981,367.79	3,981,367.79	0.00
产成品	238,341,133.23	67,630,077.70	169,211,055.53
合计	1,567,708.27	1,567,708.27	0.00
合计	202,979,217.63	67,063,333.77	156,915,883.86

(二)存货内部管理制度

公司已实施严格的存货管理制度,存货采购依据采购计划合理安排采购进度,防止因盲目采购导致材料积压,库存人必须经由仓管人员及主管确认,泥石流需附有品保部出具的原材料验收合格单据方可办理入库。

仓管保员每天通过公司计算机系统管理,根据管理库内人员的责任范围,通过对系统对存货变动数据的仓位进行跟踪,通过后台生成盘点表;仓库保员在各自分区的库房/仓位内,按照盘点日期,进行逐一清点数量,核对产品编码,产品批号和仓位,确认无误,并将盘点结果记录在日报清单上;仓库保员每日应将全部日盘的结果报告上一级主管;在盘点过程中,如发现产成品的数量、编号、色号、批号不相符合,或实物有破损等情况,由仓库保员制作《仓管员报告》报批。

仓库主管、财务部每月随机选择产成品或仓位,对库存产成品进行账、卡、物盘点,并编制《盘点工作表》向部门领导汇报;根据公司财务管理制度,年终由财务人员参与盘点仓库的所有产成品盘点工作,并编制《盘点工作表》向公司领导汇报。

(三)截止2023年12月31日存货情况

项目	年初余额	本年增加	本年减少			年末余额
			计提/转销	其他	其他	
原材料	19,396,462.69	233,284.07	19,063,208.62	0.00	19,063,208.62	
在产品	5,981,367.79	3,981,367.79	67,630,077.70	0.00	0.00	
产成品	238,341,133.23	67,630,077.70	169,211,055.53	0.00	67,630,077.70	
合计	1,567,708.27	1,567,708.27	1,567,708.27	0.00	0.00	
合计	202,979,217.63	67,063,333.77	156,915,883.86	0.00	156,915,883.86	

2023年,受房地产行业下行,居民消费预期下降等多方面的不利影响,建筑行业面临前所未有的挑战,行业告别了过去高速增长的时代,2023年四季度主要经济运行指标放缓,行业呈现出筑底企稳趋势。同时,绿色建筑等新型建材行业保持良好发展态势,未来市场在面临压力的同时,新兴产业经济效益呈较强增长态势,可以说未来市场会呈现压力与机遇并存的态势。销售渠道方面,公司也将持续优化零售渠道,拓展销售网络覆盖,延续渠道下沉策略,布局三、四线城市,大力拓展县镇级市场,提高区域覆盖率;生产方面,公司的生产经营节奏上,下游市场,内部积极寻求改进措施,通过一系列技术改造、管理改善等,进一步降低成本。

二、存货跌价准备的计提及转回或转销是否充分、合理,相关会计处理是否符合企业会计准则的规定

(一)截止2023年12月31日各项存货跌价准备的计提及转回或转销的情况

项目	年初余额		本年减少		年末余额
	账面余额	存货跌价准备	计提/转销	其他	
原材料	19,396,462.69	233,284.07	19,063,208.62	0.00	19,063,208.62
在产品	5,981,367.79	3,981,367.79	67,630,077.70	0.00	0.00
产成品	238,341,133.23	67,630,077.70	169,211,055.53	0.00	67,630,077.70
合计	1,567,708.27	1,567,708.27	1,567,708.27	0.00	0.00
合计	202,979,217.63	67,063,333.77	156,915,883.86	0.00	156,915,883.86

三、存货跌价准备的计提及转回或转销的相关会计处理是否符合企业会计准则的规定

(一)核查程序

1、咨询财务科,董事会秘书办公室

2、咨询浦口镇,上海闵行区浦江镇1061号茂硕科技园

3、咨询浦口镇:深圳

4、咨询电话:0756-27659888

5、传真号码:0756-27659888

六、备查文件

1、中国结算深圳分公司确认有关分红派息具体时间安排的文件;

2、公司第八届董事会第二十次会议决议;

3、公司2023年年度股东大会决议;

4、深交所要求的其他文件。

湖南华菱钢铁股份有限公司 2024年6月5日

证券代码:005651 证券简称:烽火电子 公告编号:2024-040

陕西烽火电子股份有限公司关于回购公司股份的进展公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

陕西烽火电子股份有限公司(以下简称“公司”)于2024年4月29日召开第九届董事会第二十次会议,于2024年5月13日召开2023年度股东大会,审议通过了《关于回购公司股份的议案》,同意公司使用自有资金以集中竞价交易方式回购公司股份,回购资金总额不低于人民币480万元(含),不超过人民币960万元(含),回购价格不超过人民币11.50元/股(含本数),回购期限自股东大会审议通过回购股份方案之日起12个月内,具体回购股份的数量和数量以回购时实际回购的金额和股份数量为准,所回购的股份将用于注销(减少)公司注册资本。公司已在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司开立股份回购专用证券账户,并披露《陕西烽火电子股份有限公司回购报告书》,具体内容详见公司于2024年4月30日和2024年6月14日分别在深圳证券交易所网站(www.szse.cn)披露的《关于回购公司股份的公告》(公告编号:2024-026)和《陕西烽火电子股份有限公司回购报告书》(公告编号:2024-034)。

根据《上市公司股份回购规则》《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第9号——回购股份》等相关规定,现将公司在回购期间的回购价格区间、资金来源均符合回购股份方案有关规定,公司将继续根据市场情况在回购期间内继续实施本次回购计划,并按照相关法律法规的规定及时履行信息披露义务,敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

截止2024年5月31日,公司通过股份回购专用证券账户以集中竞价方式回购公司股份207,000股,占公司目前总股本的0.0343%,最高成交价7.20元/股,最低成交价7.15元/股,成交总金额1,494,007元(不含交易费用)。本次回购股份符合相关法律法规及公司既定

项目	年初余额	本期余额	变动金额
应收账款	537,497.56	296,186.79	-241,310.77
其他应收款(武汉)有限公司	247,623.06	228,673.93	-18,949.13
一年内到期的非流动资产	37,082.0304	0.00	-37,082.0304
长期应收款	38,697,142.19	38,697,142.19	0.00
其他非流动资产	1,300,000.00	2,077,000.00	-777,000.00
合计	79,638,372.75	2,674,428.72	-76,963,944.03

(二)核查程序

1、了解公司对于存货的管理制度、生产周期、行业情况等;

2、了解评价管理层与存货跌价准备计提相关的关键内部控制设计和运行的有效性;

3、了解公司的存货跌价计提的会计政策,获取存货跌价准备计算表,对存货可变现净值以及减值计提金额等相关信息进行评估;评估管理层在存货减值测试中使用的相关参数,尤其是估计售价、销售费用及相关税费等;通过存货监盘,检查存货的数量及状况,分析其跌价准备的充分性;检查以前年度计提的存货跌价准备本期变化情况,评估存货跌价准备变化的合理性;

4、查看存货准则的相关规定,复核企业对于存货跌价准备计提及转销的会计处理是否符合准则规定。

(二)核查意见

经核查,我们认为:

公司存货跌价准备计提及转销充分,变动合理,相关会计处理符合企业会计准则的规定。

问题3:年报显示,报告期你公司应收账款、其他应收款和预付账款账面价值分别为21,860.53万元、3,891.67万元和3,884.86万元,关联方欠款账面价值合计7,846.08万元,占比26.47%,而上年同期为0.72%。请你公司详细说明相关关联方款项性质、非经手方占用、交易背景及必要性,相关款项是否构成非经营性资金占用,是否存在资金占用的情况,是否及时履行了恰当的审议程序和披露义务。

(一)核查程序

1、了解公司的业务及采购模式;了解和评价管理层与采购相关的关键内部控制设计和运行的有效性;

2、获取主要供应商的采购明细及主要供应商采购交易额;

3、复核主要供应商的账龄构成及交易额的准确性;

4、分析两家供应商变化的原因及其合理性。

(二)核查意见

经核查,我们认为:

公司前五大供应商的变化符合行业特点及公司的业务模式;公司不存在对单一供应商的重大依赖,主要供应商的变化不会对公司的生产经营产生重大不利影响。

问题4:年报显示,报告期你公司其他应收款期末余额为8,933.76万元,其中押金保证金8,478.91万元,占比94.91%,第一次欠款事项内容,5500万元,账龄1-2年,已计提坏账准备5,560万元,请你公司说明押金及具体交易事项内容、发生时间、金额较大,已计提坏账的原因及合理性,该次欠款是否构成关联方,是否存在关联方非经营性占用资金你公司对外提供财务资助的情形,审议程序及信息披露义务的履行情况。请年审会计师核查并发表明确意见。

公司回复:

一、其他应收款第一大欠款方具体交易事项情况

其他应收款第一大欠款方期末余额6,500万元系公司房地产开发客户旭辉集团股份有限公司(以下简称“旭辉公司”)的履约保证金。

2021年6月17日,公司与旭辉公司签订《战略合作框架协议》,合作期为2021年5月17日至2023年6月16日,双方约定在此期间旭辉公司向公司采购金额不少于4.2亿元。同日,双方签订了《履约保证金协议》,约定合作期间公司需向旭辉公司支付7,000万元的履约保证金,并约定每年6月28日、12月28日,旭辉公司向双方返还5,000万元履约金,公司于7月、次年1月第二个工作日再支付给旭辉公司,双方逾期未还保证支付金额*15%/年利率逾期天数的365支应付违约金。

2023年6月,双方签订补充协议,将上述协议延期至2025年12月31日,约定7,000万元履约保证金于2025年12月31日之前归还;同时约定了具体的归还安排:2023年10月31日前返还500万元;2024年至2025年每年年度终了1月、4月、7月、10月,自前次返还后700万元,剩余900万元应于协议约定的战略合作到期时(2025年12月31日)后7个工作日内一次性返还。

2022年受托管理期间,旭辉公司存在公开债务违约,对其信用损失率进行单项认定,按35%进行计提。截止2022年12月31日,其他应收款对旭辉公司的结余为7,000万元,按35%计提,455.0万元坏账准备。

2023年公司旭辉公司签订的《战略合作框架协议》到期,旭辉公司未归还7,000万元履约保证金,公司结合双方签订的补充协议、还款情况,旭辉公司的经营情况、公开违约的情况等综合考虑,对旭辉公司的应收账款项的信用损失率进行单项认定,按70%计提。截止2023年12月31日,其他应收款对旭辉公司的结余为6,500万元,按70%计提,4,550万元坏账准备。

2023年较2022年信用损失率增加主要一方面系客户对公司的应收款项账龄的迁徙率增加;另一方面客户本期报告对公司的履约保证金发生违约,增加了应收款项的收回风险所致。

三、旭辉公司与公司不存在关联关系,双方基于真实共同发生的资金往来,不存在关联方非经营性占用公司资金或公司向对外提供财务资助的情形,无需履行关联交易相关的审议程序及信息披露义务。

年审会计师核查意见:

(一)核查程序

1、获取公司与旭辉公司签订的《战略合作框架协议》、《履约保证金协议书》、《补充协议》;

2、获取并复核管理层对于应收款项单项计提信用损失率的判断依据及其合理性;

3、了解旭辉公司的经营情况,公开违约的情况,对公司违约情况及后续归还情况;

4、查询旭辉公司与公司是否存在关联关系,是否存在资金占用的情况;是否需履行关联交易相关的审议程序和信息披露义务。

(二)核查意见

经核查,我们认为:

公司与其他应收款第一大欠款方减值比例较高主要系旭辉公司款项的收回风险增加所致;旭辉公司与公司不存在关联关系,不存在关联方非经营性占用公司资金或公司向对外提供财务资助的情形,无需履行关联交易相关的审议程序和信息披露义务。

问题6:你公司于2015年10月20日召开八届董事会变更公司名称及股票简称,称转型升级进入以医养结合为核心的大健康产业的战略规划,工商变更后的经营范围扩展至医疗健康产业咨询、健康管理咨询等领域。2015年至今,你公司大健康行业实现营业收入占比均不足10%,2023年度你公司大健康行业实现营业收入9,310.33万元,占比7.28%,同比下降0.16个百分点。请你公司结合生产经营战略规划、经营团队及组织架构现状、同行业可比公司情况,说明大健康营业收入规模长期占比较低的原因及合理性,你公司未来的应对和拟改善的具体措施。

公司回复:

一、公司大健康产业收入规模长期占比较低的原因及合理性

(一)公司大健康产业收入规模长期占比较低的原因

公司自2015年开始实施大健康长期占比较高的发展战略,转型至今大健康业务营收及占比情况如下:

项目	2023年	2022年	2021年	2020年	2019年	2018年	2017年
大健康业务收入	9,310.33	9,328.31	7,700.21	8,418.13	9,577.56	3,065.53	1,038.31
公司净利润(扣减所得税)	7.28%	8.02%	6.69%	7.03%	8.21%	3.99%	1.71%

截至上半年,公司大健康业务收入规模长期占比较低,公司大健康业务转型未达预期,主要原因为:

1、2015年四季度起,公司实施战略转型,计划整合海峡两岸医疗和养老事业部,以并购和战略投资等方式,转型进入以医养结合为核心的大健康产业。2016年开始,公司通过自建方式发展养老运营业务,包括筹建产科生殖专科医院服务、高端齿科诊疗服务机构、高端门诊部等。另一方面,对转型重点发展的核心业务,公司拟通过并购控股医药行业的方式进入。2017年,公司向申请以重点发展的方式收购三家民营医院100%的股权,准备上述收购,实现大健康业务营收规模的大幅增长,但由于公司与标的方在医院未来业务发展等重大事项上存在较大分歧,公司于2018年上半年终止了本次收购,公司原预期大幅增长的经营收入未能实现。

二、除自建并购医疗机构之外,公司转型做大健康产业,大部分项目属于新建,大健康产业涉及新项目较多,公司此前没有相关运营经验,属于跨界转型。尽管公司组建了新的业务团队,并在业务开发过程中做了大量的前期市场调研工作,但由于对医疗服务行业了解不够深入,导致对医疗机构的运营及投资回报预期过于乐观。2018年期间,新建项目陆续落地,截至2018年—2020年近三年运营,公司预期的大健康业务营收业绩随着各项目自落地而有所提升的目标并未实现,而项目运营给公司造成了较大的财务亏损。基于公司自身情况及行业发展趋势,公司调整了业务布局,陆续进行了大量低效的医疗项目,公司大健康业务收入规模增长仍未见明显改善。

三、经过前期的摸索、业务推进及经验总结,2021年起,公司调整转型战略,除继续发展前期并购的医疗机构外,重点推进老年专科医疗服务及康养服务业务。为减少相关项目前期运营给公司带来的亏损,减少投资损失,公司于2023年新开发的医疗服务收入及养老服务收入(通过全资子公司)酒洪县安顺养服医院有限公司,项目县安顺养服医院有限公司,合营企业(龙港市安颐健康管理有限公司)或委托管理模式(上海市奉贤区金海颐养院项目)实现,未列入合并报表营业收入,造成合并报表大健康业务收入规模仍保持较小。

2023年,上述未列入合并报表大健康业务收入及公司持股比例较大的投资收益(损失)如下表所示:

项目	2023年	2022年	2021年
投资收益	9,328.30	7,428.47	8,388.82
公司认购可转债(损失)	-494.24	-1,231.83	-891.58

(二)经营团队及经验积累现状

公司自2015年转型以来,根据大健康业务的发展情况陆续调整了经营团队。2020年后,大健康业务的运营团队逐步成熟稳定。截至目前,公司已组建了较为稳定的经营团队,在大健康产业开发及风险控制方面,拥有较为丰富的运营经验与能力,能够确保大健康业务的正常开展。近年来,公司通过运营医疗机构、康养项目也积累了丰富的运营经验和资源,为后续大健康业务拓展夯实了基础。

综上所述,公司于2015年转型大健康产业,经历了较长的摸索及试错期,大健康业务发展经历多次波折,导致大健康业务一直未能形成规模。截止目前,公司大健康业务收入规模长期占比较低符合公司实际情况,具有合理性。

二、公司未来的应对和拟改善的具体措施

针对目前运营收入未并入合并报表的大健康产业项目,公司将与合作方协商优化合作条款,加强对项目的控制力,将相关收入并入合并报表,提高大健康业务收入规模。同时,强化现有康养服务业务与上海奉贤区金海颐养院、龙港市安顺养服医院、龙港悦心养护院的项目运营,通过提高医护人员待遇带动营业收入增长,扩大温州东方中+中等职业学校项目招生规模,提高运营收入。此外,公司增加加大新项目开发力度,关注长三角地区新建民办康养项目并积极推进改造,提升运营及营收规模。在对外并购方面,积极寻求与公司大健康业务协同发展的并购标的,通过并购为公司大健康业务带来新的运营增长点。

上海悦心健康集团股份有限公司 董事会 二〇二四年六月六日

湖南华菱钢铁股份有限公司 2024年6月5日

陕西烽火电子股份有限公司 2024年6月5日

陕西烽火电子股份有限公司 董事会 二〇二四年六月六日

佛山国星光电股份有限公司 2024年6月5日

佛山国星光电股份有限公司 董事会 2024年6月6日

茂硕电源科技股份有限公司 2024年6月5日

茂硕电源科技股份有限公司 董事会 2024年6月5日

陕西烽火电子股份有限公司 2024年6月5日

陕西烽火电子股份有限公司 董事会 二〇二四年六月六日

佛山国星光电股份有限公司 2024年6月5日

佛山国星光电股份有限公司 董事会 2024年6月6日