

一、重要提示  
 本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。  
 所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。  
 非标准审计意见提示  
 适用  
 不适用  
 董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案  
 适用  
 不适用  
 是否以公允价值转增股本  
 是  
 否  
 公司本报告期利润分配预案为:以1,079,428,006股为基数,向全体股东每10股派发现金红利0元(含税),送红股0股(含税),不以公积金转增股本。  
 董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案  
 适用  
 不适用  
 二、公司基本情况  
 1.公司简介

证券简称	西王食品	股票代码	000639
股本上市交易所	深圳证券交易所	深圳证券交易所	000639
董事会秘书(姓名)	王军	董秘	王军
财务负责人(姓名)	王军	财务总监	王军
注册地址	山东省潍坊市昌乐县	注册地址	山东省潍坊市昌乐县
办公地址	山东省潍坊市昌乐县	办公地址	山东省潍坊市昌乐县
电话	0531-88888888	电话	0531-88888888
传真	0531-88888888	传真	0531-88888888
电子邮箱	www.westking.com.cn	电子邮箱	www.westking.com.cn

2.报告期主要业务或产品简介  
 (一)报告期内从事的主要业务  
 2023年,市场环境继续发生深刻变化,面对巨大的挑战和困难,市场波动起伏,公司有效把握年度经营目标,全体干部员工一路拼搏,迎难而上,在平凡岗位上做出不平凡的努力,持续聚焦核心业务产品,不断发掘创新和制造力优势,盈利能力与现金流核心指标进一步改善,展现了公司经营韧性和高质量发展的态势。  
 食用油业务:  
 1.品牌力  
 报告期内,公司依托在食用油领域一贯的优质健康绿色安全特性,获得“第二批全国性放心粮油示范企业”、“中国“十佳”粮油品牌”、2023中国粮油食品行业年度影响力品牌、全国放心粮油示范企业、2023食用油品牌30强、山东放心粮油示范企业、西王玉米胚芽油山东七年蝉联山东省“齐鲁粮油”最具特色产品奖,成为玉米油品类中唯一获此荣誉的产品,西王食品连续七年蝉联山东省玉米油单项制造冠军。  
 公司作为“好品山东”、“齐鲁粮油”代表品牌,十多次参加国家级、省市级行业展会,连续获评优质产品奖,最具影响力品牌金奖等。

2.产品力  
 报告期内,紧抓品类发展机遇,补充优质单品,提升产品竞争优势,上市AB多葵花仁油、油酸多花生油、纯香压榨菜籽油、健脑油、爱豆玉米油等新品,并推出大型超市专项定制产品,完善产品体系,加强高端产品推广,推出高端产品加强联动营销力度,提高高端产品的市场竞争力。  
 3.渠道力  
 优化现有渠道结构,新增客户70余家,新增网点1.9万家,进一步拓宽线下分销渠道,稳固线下渠道基础。深化线上、线下产品联动,新增渠道竞争优势,完成玉米胚芽油电商包装全面切换,完成电商渠道专属爱豆系列新品玉米油系列新品上市,制定爱豆多、京采、天湖、大润发、苏果、家家悦、爱康龙等系统和平台差异化规格和适配渠道的专属产品,构建渠道网络壁垒。  
 双11期间,食用油全渠道GMV(成交总额)同比增长7%;其中天猫超市同比增幅明显,同比增长37%,京东自营全品类同比增长33%。  
 4.执行力  
 加强中后台人才梯队建设,建立激励机制,提升团队活力,优化各部门人员的绩效考核机制,在结果导向为限的前提下,对人员考核进一步细化,提升管理干部整体素质及能力,制定《管理干部素质提升方案》,开展企业文化及制度培训,提升人员执行力。  
 5.创新力  
 持续创新研发,增强创新能力,积极落实2023年度高新技术企业研发项目,获得山东省2023年度创新型中小企业称号,组织开展自主研发项目取得优异成绩,获得政府专利三等奖一项,取得一项发明专利和两项实用新型专利授权证书。  
 食用油业务:  
 1.品牌力  
 提升品牌的认知知名度,持续提升品牌差异化核心竞争力,聚焦品牌品类,保持高速增长态势,实行品牌发展的长期规划, MuscleTech Euphorio 在2023年荣获GNC评为“年度最具创新性的品牌”、US Weekly在2023年将Hydroxycut Nutrition评为最佳减脂剂, Hydroxycut 在2023年荣获MULO Data评为美国品牌第一的减脂品牌, Six Star Pro Ketchup在2023年获得了美国品牌第一的“运动营养品牌第一”的认证品牌,推动国内肉制品品牌与六福品牌强强联合,聚力研发定制产品,通过短视频营销、“力能事成”、“记不住不健,健身不止步”、“抖音全民狂欢”、“我我我47”综艺联动”相关,线上、线下持续与消费者进行互动,打造品牌势能,深化品牌心智。  
 2.产品力  
 报告期内,肌肉科技品牌连续8年蝉联品类第一,肌肉科技旗舰产品白金清酒蛋白粉11大促销活动期间,京东自营平台销量持续领先,提升高端产品竞争力;境内运动营养产品体系持续优化,覆盖各年龄多种运动表现提升需求。  
 3.市场力  
 制定国际市场战略,重点深耕战略型增长市场,国际市场保持增长势头,通过优化营销组合、货架销售和购物者营销者销售策略调整,提升销售水平,亚马逊日均销售额同比增长超30%。高人群众体联动,与全国高学历青年、大学生、白领、健身爱好者传播合作,为品牌品质和高温背书,全场景营销与跨EMBA双圈战略提升高学历人群品牌忠诚度。  
 双11期间,肌肉科技强势爆款营销破纪录,肌肉科技作为“我我我47”综艺“指定运动营养品牌”,利用品牌属性和百日狂战产品品牌在双11的影响力,节日爆款驱动多平台热搜营销,多次受央视直播热搜,节日直播超1.6亿, Social媒体量超1.2亿,同时短视频爆款整合全域KOL,新媒体平台运动达人、微信朋友圈等资源渗透细分人群,为双11品牌种草并引流,健身品牌人群爆发11亿次为品牌助推持续热度。  
 4.运营力  
 持续提升品牌力,尤其是WPC-08/10/12,运营等支持,同时,针对减少库存的即时提供较高的客户服务水平,依据新老客户的等级及渠道制定相应的产品分销策略,加强与主要客户的深度合作计划,通过新老销售渠道交叉分销等新模式,继续为消费渠道建立直接渠道,提供更多附加值,建立更紧密的客户参与度。  
 5.组织力  
 专注建立具有成功文化的组织,通过授权和问责制度来提高工作的完成率,通过对非增值性操作的消除,改进关键流程(包括销售和运营流程),加强相关系统数字化来提高组织效率,以确保每个工作流程都按计划进行。  
 (二)主要产品或服务  
 公司的主要产品包括食用油和运动营养品两大类,覆盖了从日常饮食到运动营养的多个方面,旨在为消费者提供全面的健康食品解决方案。  
 食用油业务:  
 主营产品为“西王”牌胚芽玉米胚芽油及玉米胚芽油,建立超高端、中高端玉米油产品线,产品还涉及菜籽油、葵花籽油、花生油等多个健康油种,这些产品主要用于日常饮食中提供健康的烹饪选择,满足消费者对高品质食用油的需求。  
 西王健字号玉米油于2011年取得了国家食品药品监督管理部门颁发的国家保健食品批准证书,为国内首个获得保健食品证书的玉米油产品,也是国内首家无添加成分的食品油,自主研发的国家发明专利证书胚芽玉米胚芽油“大亚重保工艺”,最大限度保留了玉米油中维生素E、植物甾醇等营养成分,成功研发应用的酶法脱胶新技术,在玉米油行业中尚属首创,使玉米油收率平均提升了1.6个百分点。  
 未来公司将继续秉承“食品安全为本,诚信经营为先”的经营理念,发挥全产业链、智能制造、专业营销、健康

证券代码:000639 证券简称:西王食品 公告编号:2024-011  
**西王食品股份有限公司**  
**2023年度报告摘要**

理念等多方面的优势,为广大消费者提供“绿色、营养、安全、健康”的食用油产品。  
 运动营养品业务:  
 公司控股Iovate公司,现有MuscleTech、SixStar、Hydroxycut、PurelyInspired等重点品牌,涵盖运动营养和体育管理两大品类,产品的主要功能是满足消费者对运动营养品的需求,特别针对高强度健身人群,可以起到事半功倍的作用。  
 MuscleTech为行业标杆性产品的代表,为全球健身爱好者及运动员提供补给食品,SixStar在北美运动营养市场高端运动食品的代表占有率排名前列,Hydroxycut是美国市场排名第一的体育管理类保健品, PurelyInspired在北美的市场是高速增长的健康植物基营养品品牌。  
 Iovate公司将继续以健身专业人士及爱好者和追求健康生活方式人群为目标群体,致力为客户提供科技含量高、高品质的运动营养及体育管理产品与服务。  
 (三)经营模式  
 食用油业务:  
 依托大股东西王集团,建立起了“原料基地—加工过程—终端产品”的完整产业链,转化玉米深加工的副产品胚芽,构建了贯穿玉米深加工的全产业链。通过延伸产业链,提升价值链,将玉米深加工的副产品胚芽转化为品牌优势,实现了从原料供应端到成品销售的全过程控制。  
 以“美国—一线城市,发展二线城市,开发三、四线城市”为总体思路,先后设立华北、东北、华东、华南、华中、中、山东等七大区,采用现代渠道与传统渠道相结合的道路策略全方位拓展产品销售渠道,线上、线下协同发展,稳步扩大全国营销网络。  
 运动营养品业务:  
 Iovate公司持续提升品牌全球知名度,卓越的产品品质,配合有效的品牌宣传,打造强劲的客戶信任和品牌忠诚度,带动重复销售及交叉产品销售,同时,重视科技赋能和品牌建设,立足产品创新和品质提升,具有完整的供应链体系,提供众多基于运动营养品品类的优质科技产品,坚持国际市场布局,优先印度、英国、美国、大利亚等增长市场,制定精准的商业规划以推动销售、营销,为战略客户制定联合业务的计划规划,提升健康对话。  
 (四)市场地位  
 食用油业务:  
 公司是国内最大的玉米胚芽油生产基地,玉米油市场占有率已超30%,国内唯一做玉米深加工和玉米全产业链的企业。  
 公司已成为玉米油小品类领域的龙头品牌,被中国食品工业协会命名为“中国玉米油城”,连续多次入选“中国好粮油”,连续多年被评为“山东名牌产品”,“第十一届全国运动会指定用油”,“第一品牌”“好品山东”代表品牌,西王集团被评为“中国粮油商标”,为国家高新技术企业,全国粮油科技创新型企业,山东省放心消费示范单位,并多次获得行业协会、主管单位所颁发的相关奖励及荣誉称号,报告期内,公司依托在食用油领域一贯的优质健康绿色安全特性,获得“第二批全国性放心粮油示范企业”、“中国“十佳”粮油品牌”、2023中国粮油食品行业年度影响力品牌、全国放心粮油示范企业、2023食用油品牌30强、山东放心粮油示范企业、西王玉米胚芽油山东七年蝉联山东省“齐鲁粮油”最具特色产品奖,成为玉米油品类中唯一获此荣誉的产品,西王食品连续七年蝉联山东省玉米油单项制造冠军。  
 公司通过了以下管理体系认证:GB/T 19001—2016/ISO 9001:2015质量管理体系,GB/T 24001—2016/ISO 14001:2015环境管理体系,ISO 22000:2018食品安全管理体系,GB/T 45001—2020/ISO 45001:2018职业健康安全管理体系,危害分析与关键控制点(HACCP)体系,GB/T 29940—2013知识产权管理体系。  
 另外,公司是国内领先的拥有全产业链控制体系的玉米油生产企业,拥有食用油脂行业领先的科研开发能力及分析检测能力,具有食用油产品全项指标检测能力,是国内同行中少数几家引进国际最先端设备的企业之一。  
 运动营养品业务:  
 Iovate为全球最大的运动营养及体育管理公司,拥有全球性的销售渠道,其产品销往140多个国家和地区,拥有丰富的国际销售及销售渠道,熟悉国际市场环境行情,主打品牌竞争力较强,旗下目前拥有 MuscleTech、SixStar、Hydroxycut、Purely Inspired 等自主品牌,品牌被广泛认可,在美国DTC及沃尔玛等大型商超均有销售排名前列。  
 MuscleTech为行业标杆性产品的代表,为全球健身爱好者及运动员提供补给食品, Six Star为北美运动营养市场高端运动食品的代表,占有率排名前列, Hydroxycut是美国市场排名第一的体育管理类保健品, PurelyInspired在美国市场是高速增长的健康植物基营养品品牌,肌肉科技品牌连续8年蝉联品类第一。  
 (五)主营业务变动情况  
 食用油业务:  
 品牌端,持续多年品牌建设,公司被中国食品工业协会命名为“中国玉米油城”,西王玉米胚芽油连续多年被评为“山东名牌产品”、“西王商标”、“中国驰名商标”,“十三”玉米油品牌优势凸显。报告期内,公司获得“第十二批全国性放心粮油示范企业”、“中国“十佳”粮油品牌”、2023中国粮油食品行业年度影响力品牌、全国放心粮油示范企业、2023食用油品牌30强、山东放心粮油示范企业、西王玉米胚芽油山东七年蝉联山东省“齐鲁粮油”最具特色产品奖,成为玉米油品类中唯一获此荣誉的产品,西王食品连续七年蝉联山东省玉米油单项制造冠军。  
 产品端,除玉米油外,产品还涉及菜籽油、葵花籽油、花生油等多个健康油种,不断完善食用油品类布局,持续提升产品结构。报告期内,提升产品竞争优势,补充优质单品,上市AB多葵花仁油、油酸多花生油、纯香压榨菜籽油、健脑油、爱豆玉米油等新品,制定精准营销,12月召开经销商大会,订仓额突破4亿,再创新高;持续提升营销网络,不断优化销售渠道,本年度新增客户70余家,新增网点1.9万家,同时创新销售模式,针对产品、客户、网点、渠道、促销、分销等维度,实施一批营销策略,助力市场发展。  
 渠道端,持续深耕战略型增长市场,重点突破高学历青年、大学生、白领、健身爱好者等消费群体,通过优化营销组合、货架销售和购物者营销者销售策略调整,提升销售水平,亚马逊日均销售额同比增长超30%。高人群众体联动,与全国高学历青年、大学生、白领、健身爱好者传播合作,为品牌品质和高温背书,全场景营销与跨EMBA双圈战略提升高学历人群品牌忠诚度。  
 双11期间,肌肉科技强势爆款营销破纪录,肌肉科技作为“我我我47”综艺“指定运动营养品牌”,利用品牌属性和百日狂战产品品牌在双11的影响力,节日爆款驱动多平台热搜营销,多次受央视直播热搜,节日直播超1.6亿, Social媒体量超1.2亿,同时短视频爆款整合全域KOL,新媒体平台运动达人、微信朋友圈等资源渗透细分人群,为双11品牌种草并引流,健身品牌人群爆发11亿次为品牌助推持续热度。  
 4.运营力  
 持续提升品牌力,尤其是WPC-08/10/12,运营等支持,同时,针对减少库存的即时提供较高的客户服务水平,依据新老客户的等级及渠道制定相应的产品分销策略,加强与主要客户的深度合作计划,通过新老销售渠道交叉分销等新模式,继续为消费渠道建立直接渠道,提供更多附加值,建立更紧密的客户参与度。  
 5.组织力  
 专注建立具有成功文化的组织,通过授权和问责制度来提高工作的完成率,通过对非增值性操作的消除,改进关键流程(包括销售和运营流程),加强相关系统数字化来提高组织效率,以确保每个工作流程都按计划进行。  
 (二)主要产品或服务  
 公司的主要产品包括食用油和运动营养品两大类,覆盖了从日常饮食到运动营养的多个方面,旨在为消费者提供全面的健康食品解决方案。  
 食用油业务:  
 主营产品为“西王”牌胚芽玉米胚芽油及玉米胚芽油,建立超高端、中高端玉米油产品线,产品还涉及菜籽油、葵花籽油、花生油等多个健康油种,这些产品主要用于日常饮食中提供健康的烹饪选择,满足消费者对高品质食用油的需求。  
 西王健字号玉米油于2011年取得了国家食品药品监督管理部门颁发的国家保健食品批准证书,为国内首个获得保健食品证书的玉米油产品,也是国内首家无添加成分的食品油,自主研发的国家发明专利证书胚芽玉米胚芽油“大亚重保工艺”,最大限度保留了玉米油中维生素E、植物甾醇等营养成分,成功研发应用的酶法脱胶新技术,在玉米油行业中尚属首创,使玉米油收率平均提升了1.6个百分点。  
 未来公司将继续秉承“食品安全为本,诚信经营为先”的经营理念,发挥全产业链、智能制造、专业营销、健康

钟顾顾客,青少年竞技级蛋白粉、六星玉米多推片、六星白桃谷物棒、六星抹茶谷物棒、健脑科技胶囊、减脂科技胶囊,低糖低脂低卡在20万(馒头、葡萄酒、咖啡)等新品。  
 3.主要会计数据和财务指标  
 (1)近三年主要会计数据和财务指标  
 公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

	2023年	2022年	本年比上年增减	2021年
总资产	7,158,337,810.86	7,077,116,167.07	1.11%	7,713,788,688.60
归属于上市公司股东的净资产	3,327,098,302.17	3,322,984,164.67	0.12%	3,770,738,464.69
营业收入	4,866,278,187.28	6,026,028,752.31	-19.24%	6,268,728,814.36
归属于上市公司股东的净利润	-10,466,750.08	-451,493,789.89	97.27%	103,166,153.20
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	38,777,461.89	-438,438,808.66	164.38%	168,388,521.33
经营活动产生的现金流量净额	426,400,423.62	167,777,726.03	154.24%	-176,471,652.62
研发投入	-10,016	-20,336,361	97.81%	61,790
研发费用	-10,016	-20,336,361	97.81%	61,790
研发费用占营业收入	-0.0002%	-0.0003%	30.61%	0.0001%

(2)分季度主要会计数据

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	1,489,137,806.08	1,312,267,269.68	1,489,137,806.08	1,586,766,026.46
归属于上市公司股东的净利润	-40,228,938.81	-107,461,666.48	107,461,666.48	-89,188,437.17
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-69,420,437.28	-7,309,933.53	108,288,089.71	20,484,747.03
经营活动产生的现金流量净额	21,189,413.60	38,060,214.29	12,067,493.28	28,386,028.27

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告或年度报告中的财务报告指标不一致  
 是  
 否  
 4.股本及股东情况  
 (1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前十名股东持股情况表

报告期末普通股股东总数	31,446	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	报告期末普通股股东总数及表决权恢复的优先股股东总数	31,446																																																																																																														
前十名普通股股东持股情况	<table border="1"> <thead> <tr> <th>股东名称(全称)</th> <th>持股比例</th> <th>持股数量</th> <th>持股比例</th> <th>持股数量</th> <th>持股比例</th> <th>持股数量</th> <th>持股比例</th> <th>持股数量</th> <th>持股比例</th> <th>持股数量</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>西王集团有限公司</td> <td>28.61%</td> <td>218,338,381</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>218,338,381</td> </tr> <tr> <td>山东王冠投资有限公司</td> <td>16.79%</td> <td>131,238,262</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>131,238,262</td> </tr> <tr> <td>王军</td> <td>4.91%</td> <td>37,964,237</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>37,964,237</td> </tr> <tr> <td>山东王冠投资有限公司</td> <td>3.94%</td> <td>30,482,264</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>30,482,264</td> </tr> <tr> <td>王军</td> <td>3.61%</td> <td>27,799,476</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>27,799,476</td> </tr> <tr> <td>山东王冠投资有限公司</td> <td>0.81%</td> <td>6,272,726</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>6,272,726</td> </tr> <tr> <td>王军</td> <td>0.61%</td> <td>4,746,269</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>4,746,269</td> </tr> <tr> <td>山东王冠投资有限公司</td> <td>0.58%</td> <td>4,504,269</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>4,504,269</td> </tr> <tr> <td>王军</td> <td>0.58%</td> <td>4,504,269</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>0</td> <td>4,504,269</td> </tr> </tbody> </table>					股东名称(全称)	持股比例	持股数量	持股比例	持股数量	持股比例	持股数量	持股比例	持股数量	持股比例	持股数量	西王集团有限公司	28.61%	218,338,381	0	0	0	0	0	0	0	218,338,381	山东王冠投资有限公司	16.79%	131,238,262	0	0	0	0	0	0	0	131,238,262	王军	4.91%	37,964,237	0	0	0	0	0	0	0	37,964,237	山东王冠投资有限公司	3.94%	30,482,264	0	0	0	0	0	0	0	30,482,264	王军	3.61%	27,799,476	0	0	0	0	0	0	0	27,799,476	山东王冠投资有限公司	0.81%	6,272,726	0	0	0	0	0	0	0	6,272,726	王军	0.61%	4,746,269	0	0	0	0	0	0	0	4,746,269	山东王冠投资有限公司	0.58%	4,504,269	0	0	0	0	0	0	0	4,504,269	王军	0.58%	4,504,269	0	0	0	0	0	0	0	4,504,269
股东名称(全称)	持股比例	持股数量	持股比例	持股数量	持股比例	持股数量	持股比例	持股数量	持股比例	持股数量																																																																																																									
西王集团有限公司	28.61%	218,338,381	0	0	0	0	0	0	0	218,338,381																																																																																																									
山东王冠投资有限公司	16.79%	131,238,262	0	0	0	0	0	0	0	131,238,262																																																																																																									
王军	4.91%	37,964,237	0	0	0	0	0	0	0	37,964,237																																																																																																									
山东王冠投资有限公司	3.94%	30,482,264	0	0	0	0	0	0	0	30,482,264																																																																																																									
王军	3.61%	27,799,476	0	0	0	0	0	0	0	27,799,476																																																																																																									
山东王冠投资有限公司	0.81%	6,272,726	0	0	0	0	0	0	0	6,272,726																																																																																																									
王军	0.61%	4,746,269	0	0	0	0	0	0	0	4,746,269																																																																																																									
山东王冠投资有限公司	0.58%	4,504,269	0	0	0	0	0	0	0	4,504,269																																																																																																									
王军	0.58%	4,504,269	0	0	0	0	0	0	0	4,504,269																																																																																																									

前十名股东参与转融通业务出借股份情况

股东名称(全称)	期末出借股份数量	出借比例	期末出借股份数量	出借比例	期末出借股份数量	出借比例	期末出借股份数量	出借比例
西王集团有限公司	19,000,000	1.30%	0	0.00%	9,400,200	0.67%	6,601,400	0.62%

前十名股东上期期末变化

股东名称(全称)	本期期末持股数量	期末持股数量	期末持股数量	期末持股数量	期末持股数量	期末持股数量	期末持股数量
西王集团有限公司	218,338,381	218,338,381	218,338,381	218,338,381	218,338,381	218,338,381	218,338,381
山东王冠投资有限公司	131,238,262	131,238,262	131,238,262	131,238,262	131,238,262	131,238,262	131,238,262
王军	37,964,237	37,964,237	37,964,237	37,964,237	37,964,237	37,964,237	37,964,237
山东王冠投资有限公司	30,482,264	30,482,264	30,482,264	30,482,264	30,482,264	30,482,264	30,482,264
王军	27,799,476	27,799,476	27,799,476	27,799,476	27,799,476	27,799,476	27,799,476
山东王冠投资有限公司	6,272,726	6,272,726	6,272,726	6,272,726	6,272,726	6,272,726	6,272,726
王军	4,746,269	4,746,269	4,746,269	4,746,269	4,746,269	4,746,269	4,746,269
山东王冠投资有限公司	4,504,269	4,504,269	4,504,269	4,504,269	4,504,269	4,504,269	4,504,269
王军	4,504,269	4,504,269	4,504,269	4,504,269	4,504,269	4,504,269	4,504,269

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表  
 公司报告期无优先股股东持股情况。  
 (3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5.在年度报告批准报出日存续的债券情况  
 适用  
 不适用

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。  
 1.董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。  
 2.公司负责人、主管会计工作负责人及会计机构负责人(会计主管人员)声明:保证年度报告中财务报告的真实、准确、完整。  
 3.第一季度报告是否经过审计  
 是  
 否  
 一、主要财务数据  
 (一)主要会计数据和财务指标  
 公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减(%)
营业收入(元)	1,298,346,200.00	1,436,317,789.56	-9.63%
归属于上市公司股东的净利润(元)	-10,466,750.08	-451,493,789.89	97.81%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	38,777,461.89	-438,438,808.66	164.38%
经营活动产生的现金流量净额(元)	-101,711,291.38	21,189,413.60	-580.14%
基本每股收益(元/股)	0.0001	-0.3260	107.71%
稀释每股收益(元/股)	0.0001	-0.3260	107.71%
加权平均净资产收益率	15.11%	-1.26%	1215.61%
研发投入(元)	7,034,047,200.00	7,034,047,200.00	1.00%
归属于上市公司股东的净资产(元)	3,391,791,133.00	3,327,098,302.17	2.00%

(二)非经常性损益项目和金额

项目	本报告期金额	金额
1.计入当期损益的政府补助(与公司日常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照确定的标准享有、用于企业研发活动和扩大生产经营活动或弥补亏损等)的政府补助	344,066.62	
2.计入当期损益的政府补助(与公司日常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照确定的标准享有、用于企业研发活动和扩大生产经营活动或弥补亏损等)的政府补助	517,000.00	
3.计入当期损益的政府补助(与公司日常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照确定的标准享有、用于企业研发活动和扩大生产经营活动或弥补亏损等)的政府补助	710,222.22	
4.计入当期损益的政府补助(与公司日常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照确定的标准享有、用于企业研发活动和扩大生产经营活动或弥补亏损等)的政府补助	-1,146,000.00	
5.计入当期损益的政府补助(与公司日常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照确定的标准享有、用于企业研发活动和扩大生产经营活动或弥补亏损等)的政府补助	126,363.24	
6.计入当期损益的政府补助(与公司日常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照确定的标准享有、用于企业研发活动和扩大生产经营活动或弥补亏损等)的政府补助	28,026.20	
7.计入当期损益的政府补助(与公司日常经营业务密切相关,符合国家政策规定、按照确定的标准享有、用于企业研发活动和扩大生产经营活动或弥补亏损等)的政府补助	-102,427.61	

其他符合非经常性损益定义的损益项目的具体情况  
 公司不存在其他符合非经常性损益定义的损益项目的具体情况。  
 符合《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第1号——非经常性损益》中列举的非经常性损益项目界定为经常性损益的相关情况说明  
 公司不存在将《公开发行证券的公司信息披露解释性公告第1号——非经常性损益》中列举的非经常性损益项目界定为经常性损益项目的情况。  
 (三)主要会计数据和财务指标发生变动的情况及原因

项目	报告期	期初数	变动幅度	变动原因
营业收入	625644.82	669134.82	3%	报告期无合同额收入增加
营业成本	502227.69	520207.69	3%	报告期无合同额收入增加
公允价值变动收益	66477.07	36170.00	82%	报告期公允价值变动收益增加
投资收益	277146.62	113366.16	146%	报告期内无公允价值变动损益
其他综合收益	89412.56	225676.76	-60%	报告期内公允价值变动损益
营业利润	511266.67	123000	318%	报告期内公允价值变动损益
利润总额	207776.68	694711.11	-69%	报告期内公允价值变动损益,上期,期末公允价值变动损益
净利润	207776.68	244907	-14%	报告期内公允价值变动损益
公允价值变动收益	39463.86	-21462	178%	报告期内公允价值变动损益
营业外收入	71346.87	30968.12	132%	报告期内公允价值变动损益
营业外支出	64422.08	-31670.08	103%	报告期内公允价值变动损益
所得税费用	201481-137	202191-137	变化幅度	报告期内公允价值变动损益
净利润	301791.78	607366	-50%	报告期内公允价值变动损益
其他综合收益	79652.08	1444738.07	-45%	报告期内公允价值变动损益
净利润	381443.86	894204.87	-57%	报告期内公允价值变动损益
其他综合收益	1112748.4	1646286.8	-32%	报告期内公允价值变动损益
净利润	375560	274931	36%	报告期内公允价值变动损益
净利润	-1024504.4	-1123282.7	9%	报告期内公允价值变动损益

二、股东信息  
 (一)普通股股东总数和表决权恢复的优先股股东数量及前十名股东持股情况表