

证券代码:300103 证券简称:达刚控股 公告编号:2024-23

达刚控股集团股份有限公司

2023 年度报告摘要

一、重要提示
本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

- 所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。
上会会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。
本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所为上会会计师事务所(特殊普通合伙)。
非标准审计意见提示
□适用 √不适用
公司上市时未盈利且目前未实现盈利
□适用 √不适用
董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
□适用 √不适用
公司计划不派发现金红利,不送红股,不以公积金转增股本。
董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案
□适用 √不适用

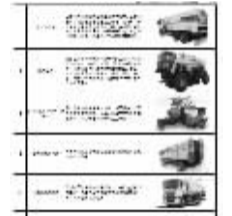
二、公司简介

Table with 4 columns: 指标名称, 本报告期, 上年同期, 增减变动, 变动原因. Rows include 归属于上市公司股东的净利润, 归属于上市公司股东的净资产, etc.

2、报告期主要业务或产品简介

2023年度,公司以具有核心竞争优势的高端装备路桥机械装备制造业务为基础,及时调整经营发展战略,优化、整合智慧运维管理业务和乡村振兴业务,确保公司核心业务能够在国内经济形势复杂严峻和工程机械行业市场萎缩的大环境下稳步开展。

- (一) 高端路面装备研制板块
1、主要业务、产品及用途
高端路面装备研制板块涵盖了从沥青加热、存储、运输与深加工到道路施工与养护专用车辆、专用设备以及沥青拌和站等沥青路面筑养护系列产品的研制、生产、销售、租赁及技术服务。



达刚筑机是公司控股子公司,主要从事高端环保型沥青混合料搅拌设备的研究、生产及营销。



2023年11月,公司完成收购达刚租赁少数股权事项,达刚租赁成为公司全资子公司。该公司主要从事道路施工养护系列机械设备的租赁、技术工艺咨询、劳务服务、筑养护设备的销售(中低端)、二手设备的回收与再销售、操作手培训等业务。

达刚装备是公司湖南地区设立的全资子公司,其将作为公司筑养路机械装备整体业务发展的重要基地,为公司及各子公司的资源共享、协同发展提供保障。

2、经营模式
(1) 研发模式
公司研发模式主要为新产品研发、定制研发及优化升级持续改进。
新产品研发:公司收集市场需求,客户要求以及行业发展趋势的相关资料,提交总工程师。总工程师组织专家委员会成员,对产品的市场需求、客户要求、市场占有率、技术现状和行业发展趋势、资源效益等多方面进行科学论证及技术的可行性分析,并对立项风险进行识别,决定是否立项。对于立项产品,编制《项目开发建议书》,并由研发部成立项目组按设计开发程序进行开发。

定制研发:对于定制研发的产品,先进行评审。评审通过后,相关部门将合同评审的有关技术资料送交总工程师。总工程师根据客户的要求、期望及相关技术参数编制《项目开发建议书》,并由研发部成立项目组按设计开发程序进行开发。

优化升级持续改进:研发部根据市场需求、客户要求以及行业的发展趋势,对已有产品进行优化设计分析论证,并对风险进行识别,提出规避风险措施,确定产品的适用范围、系统性能、性能指标、结构形式及关键位。由总工程师组织专家委员会成员评审确定,最终编制《项目开发建议书》,并由研发部成立项目组按设计开发程序进行开发。

(2) 采购模式
公司的采购模式主要有准时采购模式和定量订货模式。

准时采购模式:是一种完全以满足需求为依据的采购方法。公司根据生产计划的需要,对供应商下达订货指令,要求供应商在指定的时间内将指定数量、品种的产品送到指定地点。

定量订货模式:该模式预先确定一个订货量和一个订货批量,然后随时检查库存,当库存下降到订货点时,其发出订货单,订货量是采取经济批量。

除以上两种主要采购模式外,也以MRPBC等采购模式辅助完成。

(3) 生产模式
公司的生产经营模式分为常规生产和特殊定制生产两种类型。

常规生产模式是指通过年度销售预测计划结合库存管制控制生产节点及投产计划,即在满足销售常规订单要求的情况下,根据各种产品的月末库存数量与库存管制设定数量的差异来决定是否投产及投产产量。

特殊定制生产模式是指根据销售订单签订情况进行生产,即以销定产;销售订单主要由分布于全国主要销售区域的销售经理从相关的公路建设、养护单位及市政、交通、路桥等单位直接取得,或因路桥建设项目招投标中标而得。另有部分订单则由公司可为用户提供设备、材料及施工工艺三位一体的系统集成解决方案等增值服务,由客户主动求购而成。

(4) 销售模式
公司目前采用的是直销与代理相结合的方式,并兼顾国内外重点市场。直销主要通过参加客户招标、安排专人参加大型行业展会、组织产品技术交流推介会、到施工现场或者客户单位现场推销等多种渠道和方式获取订单;代理方式主要是由公司根据业务开拓区域、代理商资质、影响力等多方面综合考虑后,签订代理商协议,代理商在其所在区域内对公司产品进行销售,由代理商与客户签订销售合同后,其再与公司签订协议,购买对应产品销售给客户,最终完成交易。

(5) 定价策略
公司产品定价方式主要是在核算产品成本的基础上,参照市场行情,与客户谈判最终确定。

(二) 公共设施设备管理板块
公共设施设备管理板块是对城市公共设施资产在托管年限内进行巡查、监(检)测、分析评价、养护设计、养护施工、养护质量控制及信息化管理工作,旨在提高城市和公路的公共设施建设、养护及日常运营质量和效率的基础上,降低设施运营成本,提升精细化管理水平。

1、主要业务、产品及用途
公共设施设备管理板块主要业务是对各地城市公共设施进行科学化、数字化、智能化的托管服务。

该板块目前下辖智慧新途、达刚智慧运维(湖南、无锡、保康、上海、山东)等多家子(孙)公司,该板块主要服务内容包括:1)通过搭建养一体化管理平台,规范公共设施管理业务流程;2)建立多元化智慧巡查体系,成立专业化巡查队伍,配备智能化巡查装备,制定规范化巡查流程,推行“巡养分离”模式,实现巡查和养护工作的互相制约、互相监督,提升巡查工作效率和质量;3)建立标准化作业规范,实行标准化管理,通过24小时巡查机制,对城市公共设施常见问题进行专项治理,保障设施正常运行及人民群众财产安全;4)增加智能化服务,建立科学化检测评定机制,提供工程代建管理、租赁施工设备、输出施工工艺等技术。

2、经营模式
智慧运维公司与业主单位签订托管的具体内容,并针对托管内容建立相应的规范与标准,采集托管设施的现状数据、养护历史及历年养护资金的投入情况,依据数据制定养护方案及招标,签订托管协议,之后正式进入设施运维托管服务。

根据托管设施种类及数量、原有设计使用寿命、历年养护资料、养护资金投入、养护目标等综合因素分析,与业主单位充分沟通,并通过参与公开招标程序确定最终托管费用。智慧运维公司在托管年限内对托管的设施进行运营,业主单位对托管公司进行考核,并结算相关费用。

(三) 乡村振兴业务

1、主要业务、产品及用途
2021年,公司基于“新基建”和“乡村振兴”的大背景设立了创新中心,创新中心自设立以来,基于“乡村振兴”的主题进行了四个领域的创新实践:以建筑垃圾回收再利用为基础的农村低温裂解垃圾处理设备的研制与应用,以展示示范区为中心的农村固废制数字化服务,以村镇卫生院为模板的农村管理中心的建设,以及以河道监测与治理为核心的农村污水处理中心。上述创新项目已经在湖北省襄阳市保康县、陕西省渭南市等地逐步落地试点。

2、经营模式
公司固废制业务是以提供固废制服务,固废生物密度控制水平评价服务,固废生物制数字化服务以及技术服务等业务为主要内容,以数字化设备与智能化巡查队伍为基础,助力区域卫生健康的固废制工作。

公司乡村振兴服务是以“户分类、村收集、镇处置”的全套创新服务模式,通过自主研发的垃圾无害化处理设备,打造偏远地区生活垃圾处理模式的示范区,探索山区垃圾不出镇的实现方式。

3、主要会计数据和财务指标
(1) 近三年主要会计数据和财务指标
公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据
□是 √否

Table with 4 columns: 2023年本, 2022年本, 本年比上年增减, 2021年本. Rows include 总资产, 归属于上市公司股东的净资产, etc.

(2) 分季度主要会计数据

Table with 5 columns: 第一季度, 第二季度, 第三季度, 第四季度. Rows include 营业收入, 归属于上市公司股东的净利润, etc.

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异
□是 √否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前十名股东持股情况表

Table with 4 columns: 报告期末, 年初, 本年新增, 本年减少. Rows include 报告期末普通股股东总数, 报告期末表决权恢复的优先股股东总数, etc.

前十名股东参与转融通业务出借股份情况
□适用 √不适用

前十名股东较上期发生变化
√适用 □不适用

Table with 4 columns: 前十名股东上期末持股情况, 本期持股情况, 变动原因, 备注. Rows include 达刚控股集团有限公司, 达刚控股集团有限公司, etc.

公司是否具有表决权异安排
□适用 √不适用

(2) 公司优先股股东总数及前十名优先股股东持股情况表
公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 √不适用

三、重要事项

报告期内,受国内外复杂严峻的经济环境影响,工程机械行业持续低迷,市场需求明显萎缩,工程开工率不足,客户对于设备的采购也较为谨慎;行业竞争的不断加剧,进一步挤压了公司各板块业务的盈利空间。此外,公司于2023年12月13日方完成众德环保股权的工商变更,大循环环保2023年度的亏损数据对公司全年业绩也带来一定的不利影响。

2023年度,公司实现营业总收入25,430.43万元,同比下降35.26%;实现合并净利润-13,360.15万元,同比减少63.65%;实现归母净利润-10,862.42万元,同比减少67.84%。公司全年营业收入下降,而净利润减少,主要是由于2022年度公司计提大额资产减值准备所致。

2023年度公司业务板块的经营情况如下:

(1) 装备事业部
报告期内,由于经营环境复杂多变,客户对设备的采购也较为谨慎,导致行业竞争持续加剧,公司各板块业务的利润空间也被压缩;对此,公司一方面加强与客户的沟通,及时了解客户的购买或租赁需求,另一方面通过加大新产品的研发力度,拓展新的业务模式降低风险。

新产品研发情况:面对激烈的竞争环境,公司及时调整各板块的业务模式,加速新品的研发与试制进度,严控费用,降低成本,促进业务平稳向好、有序发展。2023年度,公司市场快速修复,移动式垃圾无害化处理车已完成现场试验验证及产品公告并进入市场推广、销售阶段;环保型垃圾处理设备经过前期的试验及验证已形成小批量销售;环保型同步封层车已完成试验及产品公告,进入销售阶段;新型环卫同步封层车正在进行试制工作。

市场开拓情况:为应对行业竞争加剧的市场环境,公司一方面通过官微商城、微信视频号、自媒体等多种途径加强产品的宣传,并在陕西、江苏等多地举办促销会,开展产品的推广活动;另一方面通过拜访客户、参加行业展会等方式及时掌握市场动向及客户的需求意向,为公司营销策略、市场开拓及推广模式的优化调整提供参考依据。

质量保障措施:过硬的产品质量是公司持续经营的前提,是与客户建立长期合作的基础。2023年,公司CCC强制性认证继续获得了A级企业殊荣,9000质量管理体系通过了中国质量认证中心的现场监督审查。同时,相关人员参加了中国质量认证中心、陕西省产品质量及市场监管部门、质量协会组织的CCC、标准化及法规等各种培训。

(2) 智慧事业部
随着2023年度行业竞争加剧,道路运维业务拓展难度不断增加,加之智慧事业部处置了部分闲置资产,导致资产成本上升,2023年度智慧事业部的盈利能力出现下滑。

报告期内,公司通过对智慧板块各经营单位的经营情况进行梳理,资金投入及经营效益等多方面的综合分析,并及时调整经营发展战略,对智慧事业部投资未达预期效益且短期内较难有成效的公司或部门实施了精简人员、费用管控等多种优化措施,并根据业务的相关性对个别业务的管理权限进行了优化调整,使得该板块的经营管理更加高效、合理,从而实降本增效的目的。报告期内,公司注销了2家子公司及4家分公司,进一步精简了公司架构及管理流程,简化了决策流程,有效降低了成本费用。

(3) 创新中心
1) 报告期内,公司对涉及该板块业务的现有子公司业务开展情况进行分析,采取以经济效益为核心的标准,对持续经营能力较弱的公司进行清算或暂停经营。截止本报告披露日,公司已完成了达刚环境(邯郸)的注销工作,其他子公司的经营情况正在梳理中,公司将通过全方位梳理和排查,及时剥离盈利能力较弱的事业部,集中资源和精力培育、发展更具潜力和具有较高盈利能力的板块。

2) 2023年,是公司生活垃圾无害化处理系统推广落地的重要年度,基于公司自主研发的低温裂解高温焚烧垃圾处理设备,改变以往的一设备销售模式,进而提供以偏远地区为主要应用市场,实现“垃圾不出镇”与“参与、持续”的分体式系统解决方案。截至报告期末,公司已完成了首套系统的落地和试运行,并与湖北多地签订了农村生活垃圾回收再利用与处理中心项目的设备采购合同。同时,湖南、陕西的部分地区也处于前期业务的接洽中。

为有序开展垃圾无害化处理系统的推广与运营,同时,考虑合理优化创新中心工作,公司将低温裂解、高温焚烧的生活垃圾无害化处理系统按业务板块划分至固废设备专项项目小组运营。

(4) 其他工作事项

1) 2023年度,公司及各子公司在知识产权保护方面也取得了一定成效。报告期内,公司及子公司新增15项发明专利、1项实用新型专利、1项发明专利,12件计算机软件著作权登记证书。截至报告期末,公司共主导编制1项国家标准、11项行业标准,参与编制行业标准及团体标准;公司及子公司共获得发明专利7项,实用新型专利254项,外观设计专利27项,注册商标共计80项,计算机软件著作权及软件著作权。

2) 达刚装备作为湖南总部的具体实施单位,报告期内完成了基地化、绿色化、部分设备基础设施施工及生产间的空间整理,为公司产品制造提供各项保障措施。

达刚控股集团股份有限公司

法定代表人:王新

二〇二四年四月二十四日

证券代码:301028 证券简称:东亚机械 公告编号:2024-006

厦门东亚机械工业股份有限公司

2023 年度报告摘要

一、重要提示
本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

- 所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。
容诚会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。
本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所由变更为容诚会计师事务所(特殊普通合伙)。
非标准审计意见提示
□适用 √不适用
公司上市时未盈利且目前未实现盈利
□适用 √不适用
董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案
√适用 □不适用
公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以37891200股为基数,向全体股东每10股派发现金红利1.5元(含税),送红股0股(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增0股。
董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案
□适用 □不适用
二、公司简介

Table with 4 columns: 指标名称, 本报告期, 上年同期, 增减变动, 变动原因. Rows include 归属于上市公司股东的净利润, 归属于上市公司股东的净资产, etc.

2、报告期主要业务或产品简介

公司专注于提供节能、高效、稳定的空气动力,是以压缩机、真空泵自主自主研发设计,生产为核心,并进行压缩机、真空泵整机以及配套设备的研发、生产与销售的综合性能空气动力系统解决方案提供商。

(二) 公司主要产品
公司经过30多年的专业生产制造,培育出旗下优质空气压缩机品牌“捷豹 JAGUAR”,产品包括螺杆式压缩机、真空泵、离心式压缩机、活塞式压缩机等系列产品及干燥机等相关配套设备及配件,产品广泛应用于装备制造、汽车、半导体、光伏、锂电、冶金、电力、电子、医疗、纺织、生物发酵等行业领域。公司主要产品类型展示如下:

1、空气压缩机应用简介

空气压缩机是一种通过压缩的方式使低压气体转变为高压气体,从而将原动机(通常是电动机)的机械能转化为气体的压力能的气体发生装置。

空气压缩机主要用于提供空气动力,是工业现代化、自动化的基础动力产品,是工业活动中必不可少的设备之一,广泛应用于装备制造、新能源、半导体、汽车、冶金、电力、电子、纺织、食品、食品饮料等工业领域。

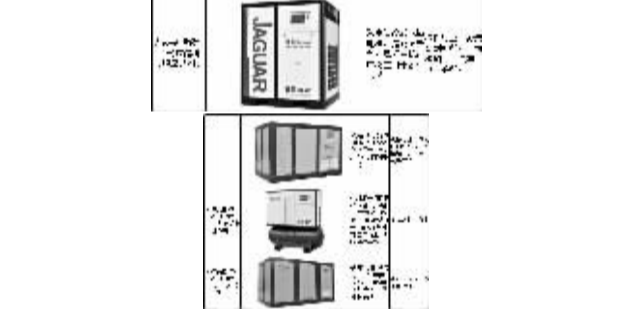
(2) 空气压缩机产品系列

螺杆式压缩机
① 无油螺杆式空气压缩机系列



② 有油螺杆式压缩机系列

公司有油螺杆式空气压缩机以永磁变频螺杆空压机为主,具有高可靠性、高效能以及噪音小等特点。



离心机系列

公司的离心机,具有纯净无油、大流量、永磁变频节能等特点。

① 离心压缩机系列



② 离心鼓风机系列



活塞式压缩机系列

活塞式压缩机是通过活塞在气缸中做往复运动来压缩气体的轴动压缩机,公司活塞式压缩机设备可满足客户不同压力的需求。公司活塞机拥有多个型号,多种系列,产品系列丰富,可以满足各个工业行业需求。



2、真空泵

(1) 真空泵应用简介
真空泵是一种通过机械、物理、化学或物理化学的方法对被抽容器进行抽气,用于改善、产生和维护真空的装置。

真空泵的应用非常广泛,包括塑料、染料、陶瓷、医药、造纸、医药、食品、电子行业等领域。

(2) 真空泵产品系列

公司的真空泵,采用永磁电机,比传统真空泵节省电能,可以降低用户使用成本。



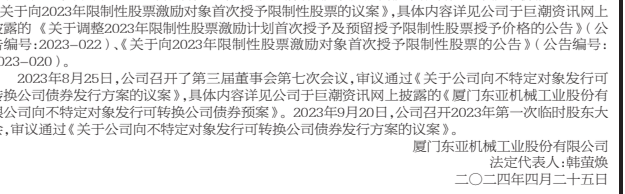
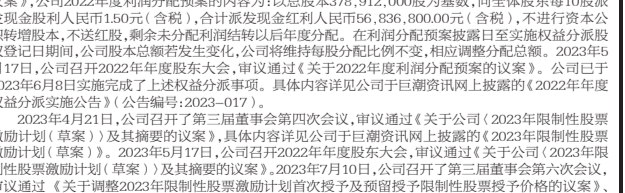
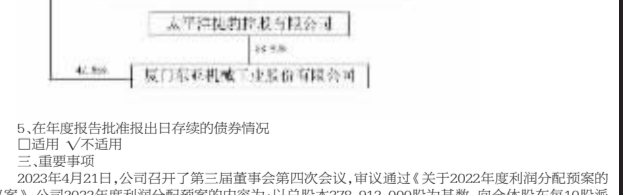
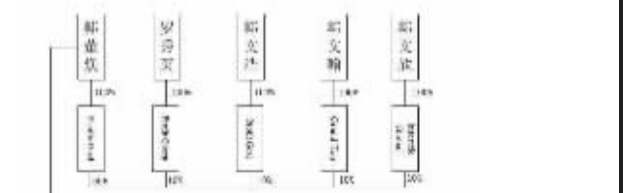
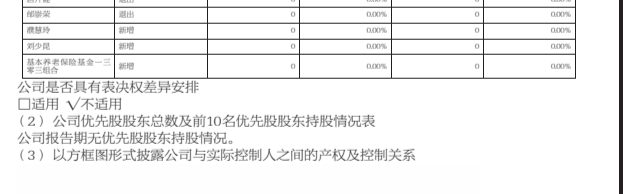
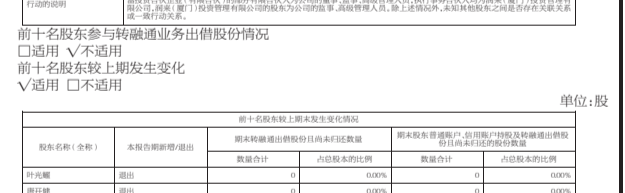
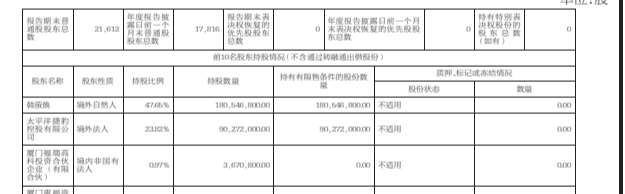
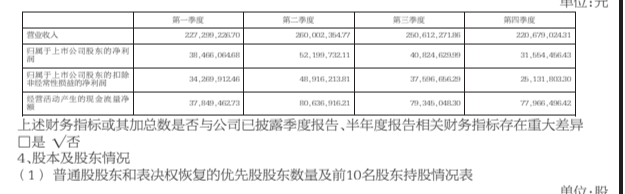
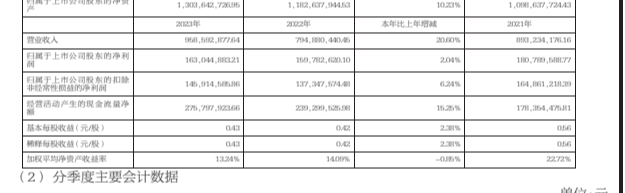
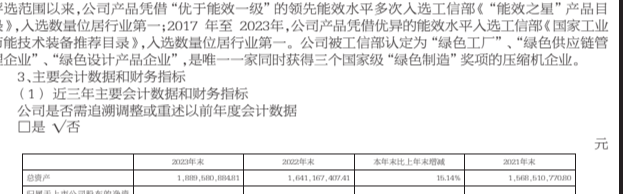
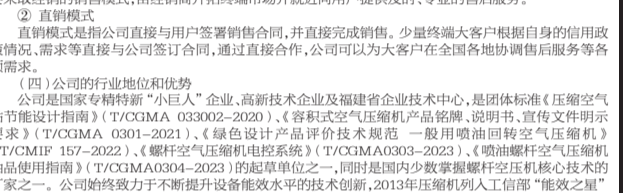
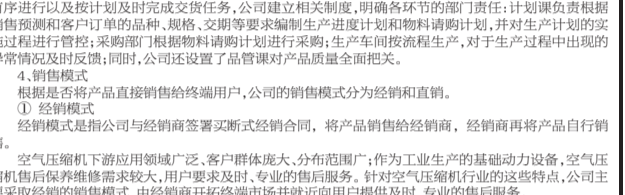
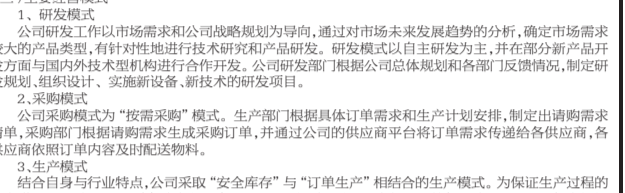
各行业应用,以图形形式举例如下:

Table with 3 columns: 行业名称, 应用设备, 应用效果. Rows include 医药, 塑料, 陶瓷, 造纸, 食品, 电子, etc.

3、配套设施系列

配套设施包括冷冻式干燥机、吸附式干燥机等设备,该等设备用于对螺杆式空压机产生的压缩空气进行脱水、除油等处理。

2023 年度报告摘要



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况
□适用 √不适用

三、重要事项

2023年4月21日,公司召开了第三届董事会第四次会议,审议通过《关于2022年度利润分配预案的议案》,公司2022年度利润分配预案的内容为:以总股本378,912,000股为基数,向全体股东每10股派发现金红利人民币1.50元(含税),合计派发现金红利人民币56,836,800.00元(含税),不进行资本公积转增股本,不送红股,剩余未分配利润结转以后年度使用。在利润分配预案披露后至实际权益分派股权登记日期间,公司股本总额若发生变化,公司将维持每份股利占比不变,相应调整分配总额。2023年5月17日,公司召开2023年年度股东大会,审议通过《关于2022年度利润分配预案的议案》。公司于2023年6月8日实施了上述权益分派事项,具体内容详见公司于巨潮资讯网上披露的《2022年年度权益分派实施公告》(公告编号:2023-017)。

2023年4月21日,公司召开了第三届董事会第四次会议,审议通过《关于公司(2023年限制性股票激励计划(草案))及其摘要的议案》,具体内容详见公司于巨潮资讯网上披露的《2023年限制性股票激励计划(草案)》。2023年5月17日,公司在2022年年度股东大会,审议通过《关于公司(2023年限制性股票激励计划(草案))及其摘要的议案》。2023年7月10日,公司召开了第三届董事会第六次会议,审议通过《关于调整2023年限制性股票激励计划首次授予及预留授予限制性股票授予价格的议案》,《关于向2023年限制性股票激励对象首次授予限制性股票授予价格的公告》,具体内容详见公司于巨潮资讯网上披露的《关于调整2023年限制性股票激励计划首次授予及预留授予限制性股票授予价格的公告》(公告编号:2023-022)、《关于向2023年限制性股票激励对象首次授予限制性股票的公告》(公告编号:2023-020)。

2023年5月25日,公司召开了第三届董事会第七次会议,审议通过《关于公司向不特定对象发行可转换公司债券发行方案的议案》,具体内容详见公司于巨潮资讯网上披露的《厦门东亚机械工业股份有限公司向不特定对象发行可转换公司债券预案》。2023年9月20日,公司召开2023年第一次临时股东大会,审议通过《关于公司向不特定对象发行可转换公司债券发行方案的议案》。

厦门东亚机械工业股份有限公司
法定代表人:韩焱熹
二〇二四年四月二十五日