

光大证券：坚定发展信心 助力建设金融强国

2023年10月召开的中央金融工作会议指出，“金融是国民经济的血脉，是国家核心竞争力的重要组成部分，要加快建设金融强国”。“要把贯彻落实中央金融工作会议精神作为当前和今后一个时期的重要政治任务。”近期，光大证券相关负责人在接受中国证券报记者采访时表示，公司聚焦中央金融工作会议有关重要部署，紧紧围绕加快建设金融强国的目标，切实以党建引领高质量发展，坚定发展信心，为推动金融高质量发展积极贡献光大力量。

● 本报记者 林倩



视觉中国图片

面向新形势 坚决落实党中央决策部署

中央金融工作会议指出，“当前和今后一个时期，做好金融工作必须坚持和加强党的全面领导”。作为央企控股证券公司，光大证券始终坚持全面加强党对金融工作的领导，深刻把握金融工作的政治性、人民性。

据介绍，围绕贯彻落实中央金融工作会议和中央经济工作会议精神，光大证券党委多次召开专题学习会，强调公司上下要深入学习贯彻中央金融工作会议精神，全面加强党对金融工作的领导，以更扎实的作风、更坚定的信念、更积极主动的工作，坚定走好中国特色现代资本市场发展之路。

回顾2023年，光大证券党委紧紧围绕“学思想、强党性、重实践、建新功”总要求，精心组织、系统谋划推进，锚定目标任务，深学细照笃行，扎实推进主题教育各项工作。在第一批主题教育中，制定主题教育整体工作方案，开展理论学习、读书班、调查研究等专项工作，确保出实招、见实效。公司领导班子成员、高管全员参加主题教育读书班，开展多次集体研讨，带头讲好专题党课。

光大证券相关负责人表示，公司聚焦改革发展需要和员工期盼，精选“为实体经济提供专业化综合服务”“金融科技赋能财富管理转型”“构建作风建设长效机制”等17个调研课题，着力推动解决一批发展所需、改革所急、基层所盼的问题，督导公司各基层党组织围绕“理论学习、调查研究、推动发展、检视整改、建章立制”五大主题，建立健全“每周安排”“双周督导”“每月小结”“专项工作提示”机制。

值得关注的是，2023年9月以来，光大证券启动第二批主题教育，充分借鉴运用第一批主题教育成功经验，突出“五个更加注重”，坚持做实功、重实效，统筹推进两批主题教育有序衔接、走深走实。光大证券党委制定《第二批主题教育工作实施方案》《团员和青年主题教育实施方案》等多项指导方案，做好统筹谋划，把理论学习、调查研究、检视整改一体推进。

融入新格局 当好服务实体经济的主力军

中央金融工作会议指出，“支持国有大型

金融机构做优做强，当好服务实体经济的主力军和维护金融稳定的压舱石”。光大证券相关负责人表示，公司聚焦主责主业，立足“光大所能”，服务“国之所需”“民之所盼”，把发展的落脚点放在金融强国建设、满足经济社会发展和人民群众日益增长的金融需求上来，主动融入中国特色现代资本市场建设大局，坚持把金融服务实体经济作为根本宗旨，加快培育核心竞争力，以高质量发展助力资本市场改革发展。

2023年，光大证券持续优化股权和债务直接融资服务，切实加强对重大战略、重点领域和薄弱环节的优质金融服务，做好科技金融、绿色金融、普惠金融、养老金融、数字金融五篇大文章，持续提升直接融资服务实体经济的比重，支持现代化产业体系建设，引导资金脱虚向实。

“在光大证券为企业提供的直接融资中，全年累计为实体经济企业融资769亿元，占比31%。”光大证券相关负责人表示，公司致力于打造标杆项目，如将服务实体经济与支持绿色低碳发展、服务乡村振兴紧密结合，助力绍兴交投发行浙江省首单“碳中和债/乡村振兴”双贴标绿色中期票据，募集资金用于新能源公交车业务，线路运营覆盖绍兴市辖内320条城乡公交、村村通公交，成为做大做实服务绿色发展与服务乡村振兴战略交集的典型案例。

“保险+期货”是期货行业服务三农、助力乡村振兴的重要模式。2023年，光大证券子公司光大期货牵头联合多家期货公司承接了陕西延川县苹果项目。该项目保险保障金额2.85亿元，承保规模达2.5万余亩，保障苹果数量3.1万吨，服务当地农户2245户，有效解决当地“丰产难丰收”难题。三年来，光大期货通过“保险+期货”模式服务农户25万户，累计实施项目数量超200个，保障农产品货值超70亿元。

在居民财富持续增长背景下，光大证券也不断提升专业能力和服务水平，持续满足客户日趋多样化的金融投资与资产配置需求，同时注重培养客户长期投资、价值投资、理性投资理念，切实增强人民群众获得感、幸福感、安全感。

“公司目前已建立面向不同客户群体的财富管理服务体系，包括‘金阳光投顾’‘金阳光管家’‘金阳光30’三大服务品牌。”光大证券上述相关负责人表示，公司坚持以客户为中心，通过专业投资能力和长期陪伴服务，帮助投资者做好全账户管理，并以“三分投七分

顾”的投顾服务理念，为投资者提供有温度、高频率、易触达的顾问服务，不断提升客户投资体验。

围绕全面注册制改革政策、制度、要点、各类投资产品和工具的价值和风险、退市制度改革、防非宣传等方面内容，光大证券原创制作形式创新、内容丰富的系列化图文、海报、漫画、手绘、折页等高质量原创投教产品，通过线上线下多渠道向投资者输出“用得上”的知识，帮助投资者及时、准确理解各类投资知识要点。此外，光大证券组织开展走进上市公司、走进校园、走进社区、走进营业部等特色投教活动，助力全面注册制下市场平稳运行。

树立新风气 防范化解金融风险

中央金融工作会议强调，“要全面加强金融监管，有效防范化解金融风险”。光大证券充分认识并主动适应强监管的金融工作总趋势，切实加强内部管控，强化风险形势研判，平衡风险管控与经营发展；加强大额客户、境外业务、场外衍生品等重点领域风险管控，牢牢守住不发生重大风险事件底线；结合风险隐患专项治理，进一步督促重点项目专业化、规范化处置，加大力度处置腐败一体问题，打好风险隐患资产压降攻坚战等。

“通过持续优化全面风险并表管理和风控系统建设，光大证券风控合规建设得到有效提升。”光大证券相关负责人介绍说。

光大证券还将主题教育整改整治与巡视整改紧密结合，力求把问题找准、找实、找全，着力查堵点、破难题、促发展。公司研究编制巡视整改方案和“三项清单”，动态修订完善公司巡视整改台账。截至目前，制定整改措施共计86条，包括持续推进瘦身健体、服务实体经济、为群众办实事、树立和践行正确政绩观等。同时，持续推动巡视整改常态化长效化，紧盯防范化解重大风险、廉洁风险防控等关键领域，严防问题反弹回潮。

光大证券相关负责人表示，公司将坚持稳中求进，精心把握好前进中的动态平衡，把防控金融风险和系统性风险置于重点关注的地位。同时，健全具有硬约束的金融风险早期纠正机制，建立并健全金融风险的防范措施、预警机制和处置方法，切实维护国家金融市场的稳定和稳定。

奋进新征程 夯实高质量发展根基

光大证券从战略的高度充分认识中央金融工作会议精神的重大意义，增强政治站位和全局意识，在思想上深刻领会，在行动上自觉遵循，强化党的领导与公司治理有机结合，建立健全与公司高质量发展相适应的制度机制和生态体系。

“在深化改革方面，光大证券完善《服务实体经济和落实国家重大战略的方案及十项举措》，全面统筹集团内部以及公司财富管理条线、资金转移定价、投资交易条线等资源，优化投行与分支机构项目渠道共建机制，不断扩大直接融资服务覆盖面。”光大证券相关负责人表示，在选人用人方面，光大证券坚持党管干部、党管人才原则，进一步强化系统布局，加强人才调研，健全培养选拔优秀年轻干部常态化工作机制，在重要条线建设专业化人才库，树牢重品德、重才干、重担当、重实绩、重公认的选人用人导向，锻造一支忠诚干净担当的高素质专业化的金融人才队伍。

在建章立制方面，光大证券深化“制度执行年”工作要求，修订印发贯彻落实中央八项规定精神、办公用房、公务用车等制度；着力发挥激励约束机制的正向引导和反向惩戒作用，制定印发《激励约束机制管理办法》《薪酬递延实施细则》等制度，填补制度空白，堵塞制度漏洞。

此外，光大证券持续践行“诚实守信、以义取利、稳健审慎、守正创新、依法合规”，开展“一把手”讲合规、讲规活动，推动合规创造价值、合规人人有责理念深入人心；聚焦廉洁洁从业违规案例、反洗钱、网络安全意识等主题开展系列培训和专项报道，厚植守纪律、讲规矩的良好氛围；开展“关心关爱员工”专项工作，深入了解基层干部员工所忧所盼，形成“关心关爱员工”专项工作任务清单并着力解决，用心用情为群众办实事、解难题；强化文化宣传，健全荣誉体系，加大激励力度，让一线干部员工更有获得感、幸福感。

展望未来，光大证券将深入学习贯彻中央金融工作会议精神，落实中央经济工作会议要求，完整、准确、全面贯彻新发展理念，以推进金融高质量发展为目标，以金融队伍的纯洁性、专业性、战斗力为重要支撑，以全面防范化解风险为重点，坚持稳中求进工作总基调，以高质量发展助力建设金融强国。

五大险企发布1月成绩单 产寿险表现分化

● 本报记者 陈露

截至2月22日，A股五大上市险企2024年1月保费收入（指原保险保费收入，下同）均已出炉。数据显示，2024年1月，五大上市险企共揽保费5505.96亿元，五大上市险企保费收入较去年同期“一升四降”。

分类型来看，2024年1月，五大上市险企人身险业务合计保费收入较去年同期有所下降，财产险业务合计保费收入实现同比正增长。展望未来，业内人士认为，在居民保本储蓄需求旺盛等因素影响下，储蓄型保险仍具竞争力。

人身险业务保费收入承压

2024年1月，五大上市险企合计实现保费收入5505.96亿元，较2023年同期下降2.58%。其中，仅中国人寿保费收入实现同比正增长，保费收入为2066亿元，同比增长2.23%。中国平安、中国人保、中国太保、新华保险分别实现保费收入1377.56亿元、1060.3亿元、703.2亿元、298.9亿元，较去年同期分别下滑1.44%、5.46%、7.47%、15.04%。

整体来看，1月五大上市险企保费收入同比下滑主要是受人身险业务保费收入下滑拖累。2024年1月，五大上市险企的人身险业务合计实现保费收入4123.64亿元，同比下降4.58%。五大上市险企人身险业务收入同样较去年同期“一升四降”，除中国人寿实现同比正增长之外，其他四家均较去年同期有不同程度的下滑。其中，太保寿险、新华保险、人保寿险三家寿险公司的保费收入较去年同期下降超过10%。

人身险业务保费收入为何整体承压？光大证券金融业首席分析师王一峰认为主要有两方面原因，一方面，监管引导人身险业务平稳发展，2023年末各险企“开门红”筹备力度有所减弱，同时银保渠道“报行合一”严监管亦对银保业务销售产生持续影响；另一方面，在近年来个险渠道转型背景下，过去新业务的承压使得续期业务有所减少。

财产险业务表现稳健

和人身险业务承压不同，五大上市险企财产险业务整体表现较为稳健。2024年1月，人保财险、平安产险、太保产险三家财险公司合计实现保费收入1206.54亿元，同比增长3.51%。

具体来看，人保财险、平安产险、太保产险分别实现保费收入628.28亿元、324.33亿元、253.93亿元，分别同比增长2.71%、1.09%、8.93%，均较去年同期实现正增长。“随着经济的持续复苏，财险业务消费属性使其具备更好的保费收入弹性。”国信证券非银分析师孔祥表示。

其中，人保财险还披露了各细分业务的保费收入。其中，机动车辆险实现保费收入284.36亿元，同比增长2.9%。非车险业务保费收入343.92亿元，同比增长2.6%。王一峰表示，1月人保财险车险保费增幅较去年同期扩大，主要得益于狭义乘用车零售销量同比增长提速。

为“中国药谷”强筋壮骨 北京银行支持大兴生物医药产业基地发展

作为北京市医药健康产业主阵地，被誉为“中国药谷”的大兴生物医药产业基地近年来不断吸引优质企业入驻，提高医药产品生产能力，积极搭建服务平台，推动研发中心建设。

企业的成长，离不开金融活水的浇灌。据介绍，北京银行城市副中心分行以特色定制化产品入手，充分发挥组合金融服务优势，建立常态化银企对接模式，创新升级金融服务方案，分类别、点对点“一站式”满足基地内企业金融需求。

深耕行业 研发特色定制化产品

北京华卫骥生物医药有限公司（以下简称“华卫骥”）是大兴生物医药产业基地内的代表性企业之一，自2001年成立就专业从事疫苗和生物制品经营，为各级疾病预防控制中心提供规范、优质、及时的服务，但生物医药行业研发周期长、前期投入高的特点也使得企业在研发过程中面临一定的财务压力。

“一次生物医药行业融通发展对接会上，北京银行大兴支行与我们正式建立了联系，专业的产品介绍和丰富的服务体系给我们留下了深刻印象。”华卫骥相关业务负责人田卓讲透

道，“当时企业急需支付一笔货款，北京银行在了解经营情况和贷款需求后，为我们适配了‘e药贷’产品，一周内我们就拿到了贷款，非常及时。”



北京银行大兴支行客户经理实地查看基地内企业药品冷藏库。

“e药贷”是由北京银行城市副中心分行经过市场调研，为生物医药行业专属研发的特色信贷产品，用于满足企业生产经营过程中资金需求及项目融资。在审批上，“e药贷”引入“财务+非财务”打分卡，推出“初创-成长-成熟”分级支持模式，覆盖企业全生命周期；担保方式灵活，以信用担保为主，支持担保公

司担保、房产抵押、个人或关联公司保证担保、股权质押等担保方式进一步放大大额度。

田卓说，“作为实体企业，我们能感受到北京银行对企业深入的分析，也会体会到操作流程的流畅和便捷。”

长期陪伴 与医药企业双向赋能

谈起与华卫骥的合作，北京银行大兴支行有关负责人杨晨同样感慨良多。长期以来，正是一直秉承着与企业长期陪伴、共同发展的经营思路，使得该支行的客户数量和经营效益得到稳步提升。

“通过为企业提供多元化融资服务，我们一路看到企业成长壮大，我们自身也更有成就感。在这个过程中，我们对企业的了解也逐步深入，对于后期完善信贷审批模型、开拓综合金融服务都有好处。”杨晨介绍，以与华卫骥合作为例，正是凭借优质专业的金融服务，北京银行也在进一步深化与华卫骥运营的孵化器企业的业务拓展。

杨晨介绍，北京银行大兴支行对生物医药领域企业的累计授信金额已超过10亿元。对于生物医药产业基地内企业，未来该支行将全力做好上门服务，提升企业金融服务体验，针对医

药行业特点及企业不同发展阶段，匹配差异化方案，助力企业融资更便捷、高效。

持续创新 构建金融服务生态圈

除“e药贷”外，北京银行面向“专精特新”企业推出的信贷贷款产品——“领航e贷”也与生物医药企业高度适配。据北京银行城市副中心分行介绍，2015年，处于研发初期的北京五和博澳药业有限公司（“五和博澳”）就与北京银行大兴支行建立了业务合作；随着近年来的创新发展，这家省级“专精特新”企业不断成长壮大；为了满足企业在采购原材料及日常经营周转的融资需求，北京银行大兴支行主动匹配“专精特新”专属信用类产品——“领航e贷”，为企业线上审批通过了1000万元贷款，随借随还的模式为企业及时补充了流动资金，提高了资金周转效率。

据了解，2023年，北京银行城市副中心分行已与大兴生物医药产业基地管委会进行战略签约，三年内提供50亿元意向性授信支持。

北京银行将积极运用组合金融服务模式，创新升级科创金融产品体系，向生物医药领域企业给予最有效的金融支持，为大兴生物医药产业基地的蓬勃发展贡献金融力量。