

专家建议

多措并举强信心 塑造发展新动能

●本报记者 欧阳剑环

在12月23日—24日举行的中国财富管理50人论坛2023年会上，多位业内专家表示，推动经济运行回升向好，需确保宏观调控精准有力，同时要把强信心、稳预期作为当务之急，切实稳定民营企业预期，扩大居民消费；要把新质生产力作为推动高质量发展的重要引擎，以新动能、新优势的塑造，支撑驱动经济运行持续恢复向好。

确保宏观调控精准有力

对于当前经济运行，专家认为，既要看到当前面对的困难和挑战，更要看到经济发展长期向好的基本趋势。

中国财富管理50人论坛理事长、原银监会主席尚福林表示，从纵向和自身对比看，中国经济形势整体呈现回升向好的趋势。作为全球最大市场，需求正在稳步得到释放。高质量发展扎实推进，数字经济、绿色发展、科技创新不断取得突破，改革开放向纵深推进。从横向和其他主要经济体比较看，中国经济在全球普遍面临复杂的挑战中表现突出，增长速度在主要经济体中居前。

“确保宏观调控精准有力，是推动经

济恢复进程中一个重要发力点。”中国科学院学部委员、原副院长高培勇认为，精准有力意味着要瞄准调控的质量和效益，将有限的宏观调控资源用在刀刃上，精准配置在经济恢复进程的重点领域。

“当前我国经济需要破浪前行，要采取适宜的宏观政策，有效扩大国内需求、提振市场信心、防范化解风险、巩固经济回升向好的势头。”全球财富管理论坛理事长、财政部原部长楼继伟说。

根据中央经济工作会议部署，2024年财政政策要适度加力、提质增效。在楼继伟看来，按照适度加力的要求，2024年预算赤字率最好维持在3.8%左右；在提质增效方面，不必大幅度增加公共投资，重点在于增加一般性支出。

稳定预期 提振消费

“强信心、稳预期是推动经济恢复进程的‘牛鼻子’，要作为当务之急。”高培勇认为，只有居民和企业的信心增强、预期稳定，消费需求和投资需求不足的问题才能随之减轻，源自需求和供给两侧的矛盾和问题才能随之化解。

稳定企业预期、提升企业预期尤为重要。中国发展研究基金会理事长张军扩认为，要把《关于促进民营经济

发展壮大的意见》提出的各项要求真正落实，让企业真正见到实效。要抓紧出台细化、具体化的政策措施，使其具有可操作性、可检验性。

楼继伟提到，可以将增加的财政支出更多用于对制造业下游企业和小微企业、阶段性地补贴房租、水电，甚至可以对增加就业岗位的企业提供工资补贴。另外，目前民营企业特别是小微企业融资成本远高于平均水平，在这方面要发挥国家融资担保基金作用，真正破解小微企业融资难、融资贵问题。

在提振居民消费方面，中央财办原副主任杨伟民建议，营造有利于扩大居民消费的政策环境，实行给居民减税降费和加大转移支付的财税政策。同时，对不同收入群体实行有针对性政策，对低收入者重在加大财政转移支付，包括农业转移人口市民化；对中等收入群体重在干预、不限制；对高收入者重在扩大高端消费品和高端服务的供给。

发展新质生产力

在稳预期、强信心的同时，多位专家认为，应把新质生产力作为推动经济高质量发展的重要引擎。

“要以新动能、新优势的塑造支撑

和驱动经济恢复。”高培勇认为，新质生产力是符合高质量发展要求的生产力，也是推动经济恢复进程和经济高质量发展的重要引擎。经济恢复进程的态势和成效均在很大程度上取决于能否尽快在重要领域破解“卡脖子”困境，以及能否通过整合科技创新资源，引领发展战略性新兴产业和未来产业。

发展新质生产力，金融行业大有可为。尚福林表示，不久前召开的中央金融工作会议提出了做好“五篇大文章”，科技金融排在首位。中央经济工作会议也把“以科技创新引领现代化产业体系建设”放在首位，反映出新时代经济发展要依靠科技创新增强发展动能的时代特征，也反映出金融支持要与实体经济找到契合点和发力点。

原银保监会首席检查官王朝弟认为，要构建与科技金融高质量发展相适应的金融供给体系、金融服务体系、政策支持体系和金融机构管理体系；要结合各类机构的市场定位，不同资金的风险偏好，差异经营、功能互补，为科技企业提供全生命周期的多元化、立体化、接力式的金融支持；要发挥资本市场的枢纽功能，培育打造一流的投资银行或投资机构，加强股权投资力度，满足科创企业、初创企业的融资需求。

中交上航局“新海鲟”号双燃料动力耙吸挖泥船下水

12月24日，“新海鲟”号双燃料动力耙吸挖泥船在拖船牵引辅助下驶出船坞（无人机照片）。

当日，由中交上航局投资、振华重工建造的国内首艘15000立方米舱容双燃料动力耙吸挖泥船“新海鲟”号在江苏启东正式下水。

作为国内首艘双燃料动力的挖泥船，“新海鲟”号以LNG清洁能源为主要动力源，其LNG船舶动力装置，具有与柴油机基本同等的动力性指标，同时可减少90%的氮氧化物及20%的二氧化碳排放。该船总长155.7米、型宽32米、满载吃水9.9米，配备智能化“一键疏浚”和“浚驾合一”系统，可实现典型工况条件下“无人疏浚”功能。

新华社图文

点亮“热力图” 撑起“硬脊梁”

（上接A01版）以南京康尼机电股份有限公司为例，该公司核心产品的关键零部件丝杆，以前采用纯手工加工，加工效率低，质量问题频发。2018年，康尼丝杆智能化产线建成。机器人上岗后，效果立竿见影——车间人数缩减40%，效率提升400%，产品合格率从原来手工生产的96%提升至100%，每年直接节省费用约300万元。

——核心零部件突破“卡脖子”，细分领域做到极致。

在工业机器人的产业链中，控制器、伺服系统和减速器是三大核心零部件，此前关键技术都被国外企业垄断。一批江苏企业挺直腰杆，大手笔投入研发，驰而不息，最终部分突破“卡脖子”技术，也推动相应产品登顶行业第一。

南京埃斯顿2022年度机器人出货量超过1.7万台，再次成为中国整体工业机器人、六关节工业机器人国产自主品牌出货量第一，并连续四年跻身全球工业机器人品牌中国市场出货量前十名。公司在“All Made By Es-tun”的全产业链发展战略指引下，从攻克伺服系统等零部件开始，积跬步、行千里，终于实现国产机器人近90%零部件自主可控。

苏州绿的谐波是精密传动领域的核心零部件厂商，目前已突破谐波减速器技术难点，在实现量产、突破垄断等方面均为国内第一，是当前国内谐波减速器领域龙头，市场份额居国产供应商第一。

南通振康是国内率先研发出RV减速器的企业。减速器俗称机器人“关节”，其成本占工业机器人核心零部件成本近一半。经过锲而不舍的研发，耗时近10年，耗资2亿元，南通振康打破了日本对这一产品长达30多年的垄断。

——各地竞相点亮“热力图”，产业集群效应显著。

江苏多个城市认识到机器人产业的重要性，培育龙头企业，带动园区发展，竞相打造机器人产业集群。一个龙头企业带动一个产业链条，一个园区点

亮一座城市的“热力图”，层层叠叠、不断生长的亮点使江苏成为工业机器人产业全国最耀眼的区域之一。

埃斯顿所在的南京江宁经济技术开发区，已集聚包括菲尼克斯、埃斯顿等行业“隐形冠军”和“小巨人”在内的关联企业150多家，形成了以机器人、自动化成套装备和智能测控系统等为主的产业集群，近年来规模持续保持两位数增长。苏州吴中区集聚700多家机器人与智能制造产业链企业，2022年规模达1021亿元。昆山机器人产业园则是全国第一家以机器人产业为载体的国家级孵化器，张家港、海安等地机器人产业园积极培育机器人科技研发平台，打造机器人集装载体……

银钩铁画的“产业辩证法”

中国证券报记者在江苏采访时，始终被一股强烈的兴奋感和好奇心驱动，体会着这块江南膏腴之地的广博包容、兼收并蓄，感受着工业机器人产业的聚势腾飞，更认识到中国制造“产业辩证法”的深邃和智慧。

——在坚持自主创新的同时，坚持吸收一切先进成果。

工业机器人产业发展了30年，已形成一条完整的产业链。2020年以前，以ABB、库卡、发那科、安川“四大家族”为首的国际厂商占据了国内机器人超过八成的市场份额。江苏能够在十年的时间里奋起直追，在于横下一条心，敢于大手笔投入研发，敢于依靠创新向对手叫板。

在工业机器人应用领域中，有超过三分之一用于弧焊，而在弧焊机器人中近三分之一是高性能版，精度小于0.3毫米。南通振康董事长汤子康表示，在弧焊机器人市场份额几乎被国外公司占据的情况下，他们看到了差距，更看到了希望。

为此，南通振康下决心自研一款精度小于0.2毫米的高性能弧焊机器人。

经过两年多的艰苦攻关，这一产品获得成功，它所采用的零部件都由南通振康制造，真正实现机器人国产化。

在潜心研发的同时，江苏工业机器人企业没有盲目排外，而是想方设法吸收国外先进技术和成果。

埃斯顿在“打怪升级”的路上，非常注重吸收全球能量：全球十大运动控制品牌之一——英国TRIO，全球智能制造解决方案专家——德国M.A.i.，智慧机器人专家——Codroid，这些企业均已被埃斯顿纳入囊中，成为埃斯顿的成员企业。

“一个人可以走得很快，一群人却可以走得很远。”回忆收购德国工业机器人领域“百年企业”CLOOS时，何灵军深有感慨地说，2019年这笔总价16亿元的收购，不仅补齐了埃斯顿高端焊接机器人领域的技术短板，而且借助对欧洲企业的收购，埃斯顿也成功打入过去难以触及的优质客户供应链，并成功国际化。

——在坚持有为企业的同时，坚持有效市场。

江苏支持工业机器人产业发展可谓早发力、久久为功。2014年前后，江苏省级层面提出发展机器人产业的一系列目标，并组织对关键零部件进行质量攻关；2018年12月，《江苏省机器人产业发展三年行动计划》出台，对全省机器人产业产值、年均增速、产业基地等重点指标进行了规划。如今，这些目标已经顺利达成。

在此之外，南京、苏州、常州等地也都频繁发力，从核心零部件产能提升、布局高精尖国家重点项目，到机器人产业整合驱动发展，到机器人产业园建设，再到机器人产业及政策扶持，“有形之手”大展拳脚。

同时，江苏始终尊重工业机器人企业的经营主体作用，积极发挥企业家的创新引领力。2014年9月，江苏省工业机器人企业及相关单位发起成立江苏省工业机器人专业委员会，致力于建成

功能齐全、分工协作、优势互补、规范有序、覆盖全行业的服务网络平台。

中国证券报记者调研中来到位于苏州的绿的谐波智能生产车间内，驻足在一条柔轮的生产线前，只见机械臂夹起一个原始钢料，精准送入操作箱内打磨、冲洗、涂油，变为一个个薄而滚圆的工件。

绿的谐波总经理张雨文介绍，柔轮是谐波减速器的核心部件。作为一个薄壁件，其生产难点主要在于对工件的变形控制及后续的热处理，产品精度控制要求非常高，相关工艺直接影响减速器的性能。

张雨文说：“打破垄断非朝夕之功。我们从谐波减速器的原理入手，到材料的选型、工艺的定型、样机的生产、成品的大批量制造，前前后后历经十几年之久，也多亏了产业链上下游的给力支持。”

一个创新产品的攻关周期长达十几年，牵涉到千千万万的产业链企业。可以说，江苏机器人产业发展先人一步，离不开富有远见、坚守目标的企业家群体，更离不开市场对于资源的有效配置。

——在坚持依靠制造业的同时，坚持引领制造业发展。

被誉为“苏大强”的江苏，工业基础坚实，营商环境优良，为工业机器人行业的发展提供了良好的配套环境和市场需求，是先进制造业的沃土。

比如，江苏光伏、锂电池、新能源汽车产业发展迅猛，这为工业机器人企业发展提供了绝佳土壤。目前，埃斯顿的终端产品中，应用于光伏的工业机器人占比超过整体出货量的四分之一，是重要的下游应用市场；锂电、汽车焊接等领域客户也逐步放量，促进公司销售额的快速提升。

更为重要的是，在江苏，工业机器人不仅被看成是战略性新兴产业，更被用来推动企业转型升级，促进经济高质量发展。一个“机器人+”的新潮流加速到来。

在南京中兴通信智能制造基地，机器人节省了100%物料周转人力，5G柔性

政策效应释放 上海楼市成交回暖

●本报记者 王可

基本坐满前来咨询了解的顾客。

中指研究院数据显示，12月14日至12月21日，上海一手房成交量为3508套，而上海市11月共成交新建商品房5300套，新政公布8天内的成交量约为11月整月的三分之二。从日均成交量来看，12月14日至12月21日，上海一手房日均成交量为438.5套，远高于11月176.7套的日均成交量。

易居研究院研究总监严跃进表示，从上海市场来看，各售楼处近期积极宣传利好政策，确实有很多人从观望开始转向咨询和购房，所以政策效应在积极释放。普通住宅标准调整，不光对二手房有影响，对新房也有影响。一些房源纳入到普通住宅的范畴，客户认购的积极性也会增加，因为未来潜在的税费成本是降低的。

二手房成交“火热”

上海市房地产交易中心数据显示，新政实施首周（12月15日—12月21日），二手房成交4181套，日均成交量约为597套。

上海链家研究院数据显示，11月上海全市共成交二手房141万套，日均成交约470套。以此为基础计算，12月15日—12月21日，上海二手房日均成交套数较11月日均水平高出约27%。

从成交走势来看，上海二手房成交量在新政实施后前三天爆发，12月15日至17日，日成交分别为662套、738套和639套。行业人士表示，新政实施后短期成交量大增，可能是由于前期累积的单子流程加快所致。近几日，上海二手房成交颇为火热。12月19日，上海二手房日成交量为487套，20日和21日迎来强劲反弹，日成交量分别为566套和568套。

23日，上海二手房成交量达到754套，为新政实施后单日最高成交套数，较11月日均成交量高出60%。

上海楼市新政实施后，房产中介机构迎来“开单”行情。有中介向中国证券报记者表示，身边有同行一天内促成两单二手房交易。

一手房成交回暖

近一周，上海一手房成交量大幅回暖。以“龙湖虹桥·青云阙”新楼盘项目为例，该项目位于上海嘉定，主要为总价600万至700万元、均价62136元/平方米的刚需楼盘。记者从项目负责人处了解到，新政落地后首个周末来访顾客和成交量爆发，近一周项目成交量较新政前环比上涨约100%。项目负责人表示，由于首付和利率降低，税费降低等因素，目前顾客的付款周期大幅缩短。

记者在杨浦区“中海海上和集”项目售楼处了解到，随着新政实施，新房首付降低，部分前期处于犹豫中的客户加快签约购房速度。此外，销售人员表示，购房者的看房热情有所升温。记者傍晚在售楼处注意到，尽管夜幕降临、天气寒冷，售楼处仍然

记者调研了解到，虽然成交量大增，目前上海一手房价格并未出现整体上涨。值得注意的是，一些二手房房东主动降价，以加快成交速度。上海一名职场白领告诉记者，在上海有两套房，有套“老破小”想趁这波行情卖掉，前期挂牌350万元，近期降价30万元仍无人问津；但小区邻居有套较大户型的房子为了尽快出手，从780万元降到580万元后火速成交。

徐汇区一中介对记者表示，前期一套158平方米、总价约1500万元的住宅，在政策调整后仍不符合普通住宅标准，但业主愿意做出让步，实施“买卖双方税费各付”方案，购房者可少花80余万元的税费支出。

徐汇区另一位中介对记者表示，一套挂牌价1150万元、128平方米的住宅，业主愿意以1000万元出售并赠送车位，即直降150万元，再叠加普通住宅标准调整后的税收优惠政策，买房者可少花近200万元。

诸葛找房数据显示，12月11日至17日，上海挂牌二手房源中，涨价房源量为2316套，降价房源量为21276套。记者从市场分析人士和中介处了解到，近期降价房源的房东多为拥有多套房的房东。

由于定价机制原因，上海一手房价格无明显变化，部分开发前期促销优惠政策持续。以上海宝山区“保利·海上悦悦”项目为例，销售人员10月时曾向记者表示，可为符合条件的部分顾客申请首付延期。记者22日了解到，上述促销政策还在延续中。顾客付订金后，需要提供房产证等证明文件，先支付首付的一部分；等顾客卖掉手中房子后，再补足全部首付，最长可以延期半年左右。

创新人才，过程保障在制度创新。

看似寻常最奇崛，成如容易却艰辛。尽管付出了艰苦努力，但目前以“四大家”为代表的外资企业仍占据全球工业机器人市场的“大半江山”。可喜的变化是，在工业机器人市场份额的世界排行榜上，埃斯顿、汇川技术和埃夫特三家国内企业冲进了全球前十；在国内市场上，国外厂商份额从80%下降到60%。

“这20%的空间，是国内厂商一点点争取回来的，背后凝聚着整条国内工业机器人产业链向上突破的创新之能。”张雨文说，创新的路要走通非常不容易，除了苦心孤诣的技术攻关之外，还要打通人才、金融、产业等堵点。工业机器人产业的现状提醒大家：征途漫漫，唯有奋斗。

——发挥资本市场作用是有应之义。创新始于技术，成于资本。创新需要大量的资金支持，而资本市场就是解决这一问题最好的制度性安排，它汇集各路资本，用市场化的方式配置创新资源。一个重视资本、善用资本市场的行业，创新必定活跃，发展必定飞速。

埃斯顿2015年在深交所上市，是公司发展的一个里程碑事件。当时，公司刚刚从运动控制切入工业机器人整机领域不久，年销售额在5亿元左右；2022年，公司销售规模近40亿元，实现高速增长。

“上市对于企业而言，是脱胎换骨。”何灵军说，在资本市场的加持下，埃斯顿两条腿走路，一方面加大投入自主研发形成核心竞争力，另一方面斥资近30亿元完成多次收购，完善创新“朋友圈”。如今的埃斯顿内生外延发展，加速朝着实现“国产第一品牌、国际第一阵营”的战略目标奋进。

如塞外铁马奔腾、似鹰击长空呼啸，江南大地、秦淮沃土，一道道铁画银钩冲天而起，爆发出发震古烁今的强大势能；一笔笔勒石铸金，擘画出新质生产力的雄伟画卷，面向未来、成为未来、超越未来……