

# 新身份来了 北交所股票启用独立代码号段

高质量建设北交所再迎新动作。日前,北交所发布消息称,为提升北交所上市公司辨识度,方便投资者搜索北交所股票,北交所将为上市公司股票启用920代码号段。920代码号段首先将在新增上市公司使用,存量上市公司的证券代码切换尚需时日。

市场反响热烈,多家北交所上市公司高管在社交平台分享了喜悦之情,期待公司证券代码尽早切换。受访人士一致认为,启用独立代码号段可提升市场对北交所关注度,增强北交所上市公司的身份认同感,符合北交所定位及长期战略目标的实现。

●本报记者 吴科任

## 新增上市公司率先使用

北交所设立之初,为实现平稳起步和顺畅衔接,上市公司股票沿用公司在新三板挂牌时的证券代码。目前,在231只北交所股票中,证券代码首位8的股票有215只,其中首两位代码为83、87的股票分别为169只、46只;证券代码首位为4的股票有16只。

为提高股票辨识度,9月1日发布的《关于高质量建设北京证券交易所的意见》提出启用北交所独立代码号段。11月17日,北交所宣布启动为上市公司股票使用920代码号段相关工作。

北交所相关负责人介绍,开市两年来,北交所市场运行良好。同时,市场各方对股票启用独立代码号段有着很高的期盼。北交所对此高度重视并开展了深入研究论证。主要安排为:新增上市公司使用新证券代码一体完成询价、申购和上市,不再单独分配发行代码;公司上市后,自上市首日起产生新的交易行情、信息披露等内容,不再与新三板挂牌期间连续展示;因新三板挂牌公司到北交所上市导致证券代码变更的,不影响投资者持股余额及持股时间连续计算,不改变股份质押冻结、司法冻结(包括轮候冻结)等状态。

证券代码切换后,北交所上市公司上市前的证券行情、信息披露、持有变动等内容将不再连续展示,投资者可通过在全国中小企业股份转让系统挂牌期间的证券代码查询该公司挂牌期间的上述内容。

为给各方预留业务、技术准备时间,920代码号段首先将在新增上市公司使用;存量上市公司的证券代码切换,涉及范围广、影响大,北交所正在积极研究实施方案,将在方案成熟时尽快向市场公布。

上述负责人表示,证券公司等各市场参与者即可启动相关业务、技术准备工作,做好投资者服务和培训。北交所将在工作全面就绪后,向市场发布通知,正式启用920代码号段。

## 提升北交所市场关注度

“代码是交易所的一项基础设施,好比要致富先修路,统一代码才能统一力量,才能汇聚人心;同时,统一代码有助于增强上市公司的身份认同感,上市公司更可以身作则。”广东力量私募基金管理有限公司总经理朱为舜对中国证券报记者表示,“北交所统一代码对市场的影响不会立竿见影,影响是潜移默化的。”

在朱为舜看来,启用北交所独立代码号段有四个方面积极意义。首先,表明北交所正在加紧推动“深改19条”落地。其次,统一代码有助于提升市场对北交所股票的关注度。第三,有了新代码,行情才可能是新的,进而减少新三板时期的价格对北交所时期造成干扰。第四,新三板公司在沪深交易所上市都有新的股票代码,北交所给予新三板公司新股票代码,既是对等原则的体现,也是相互认可和尊重的体现。

北京南山投资创始人周运南表示:“未来使用新代码号段的北交所新增上市公司,发行代码和上市代码将统一;公司上市后启用新行情、新信披和新K线,不再展示新三板时期的相关信息。整体而言,北交所股票启用统一代码,彰显了交易所的独立地位,有助于提升北交所整体形象,增强市场各方信心。”

“这是北交所作为全国性证券交易所的关键标识。上交所证券代码是6开头,深交所证券代码0、3开头,北交所证券代码920开头,标志着北交所市场建设完成重要一步,绝非表面换个代码这么简单。”北交所资深投资者余伟说。

北交所公司盼望已久。宏裕包材董秘蒋惠婷表示:“新三板时期,挂牌公司尚在估值定价、规范信息披露探索初期,或存在不完善情形。实行920代码后,北交所上市公司与新三板时期交易行情、信息披露划断,更有利于投资者对公司价值进行正确判断。”



视觉中国图片

## ■ 2023北交所万里行

### 专注小场景应用创新

# 鹿得医疗深耕家用医疗器械

●本报记者 孟培嘉

近日,鹿得医疗携8款最新家用医疗器械亮相德国Medica展会,其中电子雾化器等多款产品引起国外客商关注。“20多年前在同样的展会上,我们靠低价打开市场;如今,研发驱动下,部分产品已经开始引领行业。”谈及公司发展,鹿得医疗董事长项友亮充满感慨。

### 瞄准家庭市场 产品远销海外

从给血压计做表头配套起家,到如今在心血管、呼吸系统等多个领域布局家用医疗器械产品,鹿得医疗的发展过程是诸多外向型中小企业的缩影。“1999年,我们在德国的专业展会上拿到了首张国外订单,给国外客户做贴片生产。”项友亮回忆道,当时客户直言因为低价才选择公司,这让他坚定了鹿得医疗一定要走技术驱动的道路。

尽管一开始做的是利润率低、技术含量不高的产品,但在服务国外客户的过程中,公司积攒了设计、生产的经验,完善了研发体系、供应链体系的搭建,也逐步对行业、对客户需求有了更清晰的认知。“只有不断推出具有竞争力的产品,才能满足国际市场的高标准要求。”项友亮说。

目前,鹿得医疗产品涵盖血压计、雾化器、听诊器、冲牙器等多个细分领域,并在海外建立了广泛的销售渠道和合作伙伴网络。公司产品远销欧美亚非等100多个国家,与当地经销商、代理商建立了良好的合作关系。

同时,公司在海外市场的长期耕耘也建立了良好的品牌声誉和客户口碑,进而吸引更多的海外客户选择购买公司的产品。今年以来,公司在南美洲市场发展成效显著,营收同比增长超过一倍。

立足当下,鹿得医疗还在不断加强对未来家用医疗器械发展趋势的研判,积极向数字化、智能化等领域布局。

“随着互联网和物联网技术的发展,家用医疗器械的智能化程度、可连接性会越来越强。”项友亮认为,通过远程医疗平台与医生进行在线咨询和诊断已逐步成为现实,家用医疗器械要能够配套做好实时监测和传输健康数据。

多功能、便携性与定制化也是未来家用医疗器械发展的趋势。“人们希望能够通过一款设备实现多种功能,随时随地对自己需要的健康指标进行检测和管理。”

当前,可穿戴设备快速起量,不少产品同样具备健康监测功能。项友亮对此保持着积极乐观的态度:“一方面,可穿戴设备的准确性还有待提升,并未达到医疗器械的级别;另一方面,这些设备也在一定程度上起到了教育市场的作用,有利于我们产品的推广。”

### 既要开足马力 又要弯道超车

医疗器械市场竞争激烈,家用领域同样是一片红海。“要想走得比对手快,既要开足技术与研发的马力,也要找好弯道超车的时机。”项友亮举例称,对技术的持续投入让鹿得医疗在雾化器这一细分产品做到了领先。“国内雾化器都是超声波式,我们一开始就锚定性能天花板更高的压缩式,于国内率先推出成熟产品,可以雾化许多传统仪器无法雾化的药物,赢得市场青睐。”

据介绍,鹿得医疗持续加强技术研发,不断与高校及研究院所开展产学研合作,拥有自主知识产权授权专利100项,其中授权发明专利8项。公司的膜盒传感器自动化工艺、自动化校表工艺是国内首创,在国际上同样居领先地位。

各类国内外认证同样是鹿得医疗的重要无形资产。国际市场上,公司多项产品通过欧盟CE认证、美国FDA认证、ISO13485认证等;在国内,公司取得了七大类100多个产品的国内二类医疗器械注册证,自主品牌“SCIAN西恩”先后获得“江苏名牌产品”“江苏省著名商标”等荣誉称号。同时,公司“家用精密医学器械工程技术研究中心”还被认定为江苏省级工程技术中心,具有自主知识产权的“膜盒传感器自动化生产技术”取得了国家火炬计划立项。

弯道超车则被项友亮提炼为“小场景应用创新”。“技术并不是唯一的壁垒,对消费者的理解是我们能够小步快走、积极去响应市场的关键。”他说,我们开发一款产品前往会在亚马逊等国际平台搜寻上万条评论,挖掘消费者真正需要什么。例如,我们在血压计的基础上加入动脉硬化检测功能,满足了相当一批客户的需求;有时对仪器上的显示器做一些升级,也能促进销量的提升。

将产品思路快速落地为实物则依托于鹿得医疗内部不同部门间的

快速协同能力。“产品部门有了想法,研发部门的技术能做好支持,生产部门能快速组织好供应链,这是我们做好小场景应用创新的底气。”项友亮说。

### 借力资本市场 实现加速发展

2021年11月15日,鹿得医疗成功登陆北交所,成为首批北交所上市公司。

“我们很早就开始备战资本市场,期望通过直接融资加速公司发展。”项友亮说,鹿得医疗在选择上市板块时充分考虑到发展节点对资金的需求量以及公司当时的规模,决定冲刺北交所。首发募集到的资金被公司全部用于产能扩张,有力支撑了公司销售规模的扩大与业绩的提升。

登陆北交所后,于外鹿得医疗的知名度与品牌价值进一步提升,有助于吸引更多客户与合作伙伴;于内则进一步提升了公司运作的规范化程度,让公司的治理水平与运营效率再上台阶。

与此同时,借助资本市场工具,鹿得医疗可以进一步谋划朝产业链上游布局。“以我们的体量,目前做并购较为困难,但可以通过产业基金的形式围绕公司积极打造生态圈。”

公开信息显示,今年10月鹿得医疗公告称,拟出资不超过4500万元与宇新狮城(厦门)私募基金管理有限公司、安徽省智能家电家居产业投资基金合伙企业(有限合伙)、滁州市同泰产业发展有限公司、宇新狮鹿(厦门)投资合伙企业(有限合伙)、广东电声市场营销股份有限公司共同投资设立滁州狮城鹿得创业投资基金合伙企业(有限合伙),主要投资于智能家电(居)产业链相关行业。

此外,鹿得医疗当前还在推进打造鹿得医疗健康智慧产业园项目,包含鹿得研究院、总部管理中心、国际销售中心及医疗器械产品生产基地,计划总投资约10亿元。

## 申万宏源王昭凭:乘改革“东风”加大北交所业务投入

●本报记者 周璐璐

申万宏源证券承销保荐有限责任公司副总经理王昭凭近日在接受中国证券报记者专访时表示,北交所已成为专精特新“小巨人”企业培育的“摇篮”,为我国中小企业突破核心产业难题、加快推动国产化提供了重要支撑。

木欣欣以向荣,泉涓涓而始流。王昭凭表示:“我们相信,北交所将继续在多层次资本市场发挥牵引作用,以沉稳有力的改革步伐,发挥‘服务创新型中小企业主阵地’的辐射带动作用,实现高质量发展。资本市场的参与者将在制度改革创新的引领下,共同为支持中小企业创新发展贡献更大力量。”

### 制度创新激发市场活力

两年来,北交所提质扩容效果显著,为创新型中小企业提供机遇。

在王昭凭看来,北交所完善了中小企业直接融资的服务体系,切实改善创新型中小企业直接融资的效率,降低了融资成本,优化了资源配置效率,扩大了资本市场服务的覆盖面。

在北交所提质扩容效果显著的背后,王昭凭认为,制度层面的不断优化持续激发出市场活力,使广大企业长期受益于北交所市场规模建设与特色制度功能建设的双重红利。

王昭凭表示,证监会9月1日出台的《关于高质量建设北京证券交易所的意见》,推出了一揽子改革创新举措,也被称为“深改19条”,让北交所高质量发展站上全新的起点。“深改19条”为北交所设定短、中、长期的改革发展目标,并从北交所发展的方方面面提出改革措施,从投资端、融资端、发行端、交易端、生态端五方面全面、系统地做出部署,目前皆有相应措施落地。

市场对北交所一系列改革举措给出了积极的反馈,投资生态愈发完善,开户投资者数量大幅增加,增量资金进场明显,市场流动性稳步提升。

此外,一系列交易制度的改革也将引领北交所走向更加成熟开放、有影响力的市场。王昭凭举例称,允许私募股权基金参与二级市场交易、扩大做市商队伍、优化做市交易制度安排、扩大融资融券标的范围等制度激发了市场参与者的活跃度,各类金融机构纷纷参与北交所的业务布局当中。

### 坚定投入北交所业务

在北交所设立后,申万宏源迅速响应,积极参与,将北交所业务作为公司战略业务和特色业务,坚定投入。

据王昭凭透露,自北交所开市以来,申万宏源累计保荐20家企业上市融资,位居全行业第二;储备项目方面,全市场共有379家北交所辅导项目,申万宏源共辅导32家,市场排名第二。

谈及如何坚定投入北交所业务,王昭凭向记者介绍了四方面的具体做法。人才队伍方面,申万宏源组建了近300人的北交所专业服务队伍,以行业聚焦、区域布局和客户深耕为方向,形成了以行业、区域和产品三维协同的矩阵式服务架构。

在投资方面,申万宏源设立的江西工控专精特新基金、厦门火炬科创基金和长沙新动能创业投资基金,均致力于投资具有发展潜力的中小企业,行业涵盖半导体材料、军工器件、光伏运维等领域。通过推进设立各区域的“专精特新”基金,完善对新三板挂牌及北交所上市潜力的中小企业的投研制度,向权益产业链上游扩展,着力解决中小企业早期融资难、融资贵的问题。

业务协同方面,申万宏源构建了“研究+投行+投资+基金+做市+财富管理+衍生品”的专精特新中小企业服务全产业链,建设投行与财富管理、做市、自营、研究等一体化的服务体系,为中小企业发展提供全链条长周期的服务。

执业质量方面,申万宏源将执业质量贯穿保荐业务的全流程,践行保荐机构资本市场“看门人”作用,做好北交所公开发行辅导及保荐工作质量控制。

### 积极把握改革机遇

作为北交所市场的重要中介机构,券商不仅仅是市场建设的参与者、付出者,同样也是获益者。王昭凭认为,在当前环境下,券商应乘北交所改革的“东风”,进一步践行使命担当,加大北交所的“人、财、物”投入,拓展普惠金融服务广度和深度,切实落实“专精特新”战略,努力营造良好融资生态。

首先,通过“专精特新”基金,为早期阶段的创新型中小企业提供融资。同时,挖掘企业的新三板及保荐业务需求,向北交所输送优质上市公司。

其次,关注挂牌及上市企业后续的并购重组需求,帮助挂牌及北交所上市企业寻找合适的并购机会,帮助客户实现纵向产业链做专、横向整合做大做强的产业目标。

另外,关注北交所上市企业与深交所、上交所、港交所之间的互联互通需求。利用自身研究、品牌、渠道等方面的优势,发展综合金融业务,关注“新三板基础层-创新层-北沪深港交易所”之间,以及四大交易所内部之间的互联互通需求,同各交易所一起,为企业成长和发展匹配最适宜的金融资源。



鹿得医疗产品展示

公司供图