

瞄准建设数字化智慧型交易所目标

北交所大力推进金融科技创新



视觉中国图片

11月9日,北交所总经理隋强在2023金融街论坛——全球金融科技大会资本市场金融科技论坛上表示,北交所将以建设数字化智慧型交易所为目标,准确把握科技发展新趋势,统筹推动业务与技术紧密融合、安全与创新协调发展、监管与服务成体系建设,以创新激发市场活力、提升监管效能、助力企业发展。

交易所的高质量建设离不开金融科技的高质量建设。着眼于当下和未来需求,北交所持续推进金融科技创新工作:扎实做好本次改革举措落地的技术保障工作;积极筹划科技创新实验室,联合各方合作伙伴共建市场生态;加快推进北交所科技发展规划落地;积极开展公开发行可转债、ETF、公募REITs等前期技术准备工作。

● 本报记者 吴科任

聚焦“硬科技”应用

隋强表示,北交所携手金融科技高质量发展的过程可以总结为“树立理念、夯实基础、聚焦应用、营造氛围、助力发展”。

坚持树立全市场理念。资本市场是多方参与、共同运行的生态,需要上市公司、投资者、中介机构、交易所和登记结算机构以及监管机构等主体共同培育。只有各个主体同向发力、相互衔接,才能充分发挥金融科技最大效能,打造一个技术安全可靠、主体互联互通、业务高效运转的高质量资本市场。北交所秉承“开放、共建、

共享”理念,积极组织开发商、信息商共同编制技术接入协议标准,提高市场准备效率;积极开展全市场交易接入实时监控,协助市场机构及时发现和解决问题;积极引导券商、信息商开发、改造终端软件,提高投资者使用便利性。

持续夯实数据基础。金融科技的基础在于数据,北交所落地可扩展商业报告语言(XBRL),将信息披露文件进行结构化标识,提供高质量的基础数据,便于计算机读取处理,实现快速智能化分析。探

索创立监管规则标记语言(XRML),尝试将监管规则进行结构化标识,搭建市场监管的数字桥梁,实现全结构化智能监管。持续开展数据治理,建立健全涵盖数据全生命周期管理的制度体系,将数据治理措施嵌入到业务流程及信息系统建设的每个关键环节,开展数据治理培训,提升全员数据安全意识。

主动聚焦硬科技应用。北交所瞄准业务难点,开展金融科技应用探索,取得了较好成效:建成了多市场层次、多证券品种、

多交易方式的核心交易系统;上线政府债券发行系统,支持国债、地方债发行;推出面向各类市场主体的电子化业务办理平台,实现业务办理高效、规范;开发了信息披露智能监管系统(利器系统),通过建立规则模型与AI模型,初步实现对上市公司进行风险画像、财务粉饰预警评分;建设了新一代监察系统,采用流式计算加强异常交易动态监测预警,引入大数据架构进行多维度数据集成分析,实现内幕交易、市场操纵等线索识别、跟踪、分析等功能。

助力科创企业发展

创新驱动发展,科技引领未来。隋强表示,中央金融工作会议强调,要加快建设金融强国、全面加强金融监管、优化金融服务、防范化解风险,这些都离不开金融科技创新的支持。北交所当前正处于高质量发展的关键阶段,也迫切需要金融科技提供关键驱动力。

以科技创新支撑市场创新。“落实《关于高质量建设北京证券交易所的意见》要求,扎实做好企业首次公开发行并在北交所上市、启用独立代码段、信用债发行交易等重点改革措施,的技

术保障,确保平稳落地。积极开展公开发行可转债、ETF、公募REITs等前期技术准备工作。为谋划未来发展,北交所已制定北交所科技发展规划,以“科技让服务更加温暖,数据让监管更加智慧”为愿景,从信息系统建设、科技创新应用、基础数据支撑、安全运行保障等方面明确了具体任务和举措,下一步将加快推进。”隋强说。

更好统筹发展与安全。北交所将按照中央金融工作会议关于“要全面加强金融监管,有效防范化解金融风险”的

要求,一方面,加强信息技术基础设施建设,进一步优化数据中心布局,加快第二数据中心建设,升级技术保障平台,强化安全生产,切实维护市场安全稳定运行;另一方面,大力推进科技监管,综合运用大数据、云计算等技术手段,升级风险控制平台,提高交易所一线监管的科技化、智能化水平,强化机构监管、行为监管、功能监管、穿透式监管、持续监管,实现对风险的早识别、早预警、早暴露、早处置。

“北交所定位于打造创新型中小企

业主阵地,助力科创企业发展是北交所的天然基因。开市两年来,北交所初步聚集了一批优质创新型中小企业,其中近一半为国家专精特新“小巨人”企业。”隋强表示,下一步,北交所将推动注册制在北交所走深走实,加快落地各项改革措施,强化对科技创新企业的精准服务,支持数字经济企业高质量发展,积极发挥好资本市场改革“试验田”作用,不断优化科技创新企业上市、融资等关键制度安排,巩固和完善助力中小企业科技创新的市场生态。

2023世界储能大会开幕

工信部:优化储能产业发展生态

● 本报记者 李媛媛

11月9日,2023世界储能大会在福建省宁德市开幕。大会以“全球视野 全新储能”为主题。工业和信息化部装备一司一级巡视员苗长兴在开幕式上表示:“我国储能产业规模快速扩大,下一步,工信部将与有关各方一道,加快提升储能产业创新能力,注重中试验证和场景牵引,优化产业发展生态,共同推动储能产业高质量发展。”

储能产业快速发展

储能是构建新型能源体系的重要技术和基础装备,对推动能源绿色转型、保障国家能源安全具有重要意义。

苗长兴表示,近年来,我国积极推动储能产业创新发展,储能产业技术水平快速提高。具体来看,储能技术多元化发展不断迭代,锂离子电池、压缩空气储能等技术达到国际先进水平;锂离子电池循环次数超过12000次,全钒液流电池进入商业化初期,钠离子电池加快量产步伐。

我国储能产业规模快速扩大。2022年我国锂离子电池储能产业链的产值已接近2000亿元,2023年上半年新投运新型储能装机规模达到863万千瓦,相当于此前历年累计装机规模总和。

我国储能产业生态初步形成。2022年我国储能产业相关企业达到3.8万家。其中,锂离子电池领域形成了宁德时代、比亚迪等一批龙头企业,培育了专精特新“小巨人”企业近260家。福建、广东、四川等地区储能领域先进制造业集群加快发展。

我国储能市场应用场景也在不断拓展,在新能源场站、电网调峰调频、换电站、工商业等应用场景中,储能由示范点加速向商业化迈进。

储能产业发展具有广阔的市场空间。《2030年前碳达峰行动方案》中明确,积极发展“新能源+储能”、源网荷储一体化和多能互补,支持分布式新能源,合理配置储能系统。到2025年,新型储能装机容量达到3000万千瓦以上。到2030年,实现新型储能全面市场化发展。

863万千瓦

2022年我国锂离子电池储能产业链的产值已接近2000亿元,2023年上半年新投运新型储能装机规模达到863万千瓦,相当于此前历年累计装机规模总和。

储能安全亟待提升

宁德时代首席科学家吴凯表示:“储能已从研发示范转向快速商业化推广阶段,储能既涉及生命财产安全又涉及电力系统运行安全,试错成本极高,因此不能走先追求速度再追求质量的老路,必须一开始就坚持高质量发展。”

吴凯表示:“当前全球已出台的多数相关法规,大部分是用在电池安全和电站消防规范等领域,在并网前对储能电站系统级别的安全性测试和验证标准仍是空白。因此,行业亟需围绕储能系统并网运行,建立完善的测试评价标准体系;针对电池寿命等关键指标,形成可靠的实测标准,并对储能设备的并网实用性进行测试实证。”

“储能产业是加快建设制造强国、保障国家能源安全的重要连接点。下一步,工信部将与有关各方一道,共同推动储能产业高质量发展。”苗长兴表示。

苗长兴表示,一方面要加快提升储能产业创新能力,发挥龙头企业作用,带动上下游联合创新,在长寿命高安全性电池、压缩空气、氢储能等领域,加快突破一批核心技术和标志性产品,提升产业链供应链韧性和安全水平。

另一方面,要注重中试验证和场景牵引,增强新技术、新产品、新工艺等创新成果工程化、产业化中试验证能力;推进“光储充放”一体化、共享储能等新模式和新业态示范点。同时,要进一步优化市场化、法治化、国际化营商环境,积极开展产业链供应链、技术标准等国际合作,协同畅通国际贸易投资,促进储能新技术、新装备推广普及。

打造先进产业集群

近年来,在全球动力电池龙头宁德时代的带领下,宁德市抢抓储能发展机遇,取得了亮眼成绩。

宁德市政府相关负责人表示,当前宁德储能电池全球市场占有率超过40%,连续两年位居全球第一。宁德已集聚锂电上下游产业链企业80多家,全市拥有包括储能在内的,在建和投产锂电总产能达330GWh,后续规划产能达300GWh,形成了完整的全产业链集群。

在开幕式上,中国机械工业联合会授予宁德市“中国新能源之都”称号。会上,宁德市还举行了项目集中签约仪式,签约项目63个,计划总投资达1191.2亿元。涵盖储能电池正负极关键材料、结构件配套、智能装备等上游领域;储能电池、PACK、工商储能与家庭储能等中游产品;电动航空、电动船舶、光伏充电、海上风电、海上光伏、储能技术服务等下游新应用场景,着力构建全产业链生态体系。

《宁德市动力电池产业集群培育提升三年行动方案》明确提出,到2025年全市锂电产业集群规模以上企业达100家,形成330GWh锂电池的产能规模,产业链总产值突破5000亿元,集群产业链供应链韧性和安全水平,试点示范建设成果、研发创新能级、集群企业竞争力、数智化、绿色化转型升级等整体稳步提升。

理想汽车2023年第三季度营收同比增逾270%

交付量创新高

● 本报记者 宋维东

11月9日,理想汽车公布2023年第三季度财报。公司第三季度实现营收346.8亿元,同比增长271.2%;同期经营利润和净利润分别为23.4亿元和28.1亿元,连续四个季度盈利。此外,公司第三季度交付量达105108辆,同比增长296.3%。公司财务数据和季度交付量均创历史最佳。

理想汽车董事长兼CEO李想在当晚举行的2023年第三季度业绩交流会上表示,在生产方面,10月,理想汽车常州制造基地完成了产能升级,为四季度生产爬坡做好准备。在供应链管理方面,通过优化管理策略、升级管理流程、加强与供应商高效协同,不断打破零部件供应瓶颈。预计四季度,公司总交付量将达到12.5万至12.8万辆。

成本持续降低

2023年第三季度,理想汽车蝉联30万元以上SUV车型和30万元以上新能源汽车销量冠军。

随着国内新能源汽车市场竞争加剧,头部企业市占率不断提升,今年第三季度,理想汽车在20万元以上新能源汽车市场的渗透率达到15.4%,较一季度提升4.5个百分点。

“相信理想L系列持续强劲的销售表现和明年纯电新车型的交付,将支持理想汽车在2024年进一步大规模替代传统燃油车。”李想说。



新华社图片

幅增长。公司今年第三季度实现营收346.8亿元,同比增长271.2%。同期,公司经营利润和净利润分别为23.4亿元、28.1亿元。

理想汽车成本持续降低,第三季度毛利率为22%。此外,第三季度自由现金流为132.2亿元。公司2023年三季度末现金储备达885.2亿元,这也有力保障了理想汽车长期投入研发和新品布局。

研发方面,理想汽车第三季度研发费用为28.2亿元,同比增长56.1%,以进一步扩大研发人才规模,扩展产品矩阵,提升研发创新能力。公司基于“双能战略”推进增程电

动、高压纯电、智能驾驶、智能空间以及系统研发和前瞻研发等技术布局。

推进城市超充站布局

理想汽车在财报中也展望了2023年第四季度业绩。公司第四季度交付量预计达到12.5万辆至12.8万辆,同比增长169.9%至176.3%;第四季度营收预计达到384.6亿元至393.8亿元,同比增长117.9%至123.1%。

截至9月30日,理想汽车2023年累计营收为821.2亿元。据此看,理想汽车今年营收

突破千亿元是大概率事件。

理想汽车日前披露的2023年10月交付数据显示,公司当月交付新车40422辆,同比增长302.1%,月交付首次突破4万辆大关。

“理想汽车迎来月交付超4万辆的时刻,标志着公司生产制造、销售和服务等组织能力进一步提升。”李想说,“这也是中国新势力车企首次达成这一规模,由此理想汽车迈入加速规模化发展新周期。”

李想说,四季度,理想汽车会继续加速门店扩张,目标在今年年底拥有超过400家门店,覆盖全国140个城市,提升在中国新能源汽车市场的市占率。

对于市场关注的理想MEGA的进展,李想在业绩交流会上表示,理想MEGA将于今年12月正式发布,2024年1月展车进店,2024年2月开启用户交付。“我们所有的纯电产品都要实现充电的突破、空间的突破、造型的突破。”李想说,基于此,理想MEGA集成了理想汽车在纯电领域最新技术成果,按照上述“三个重要突破”进行研发制造。

李想说,公司将持续拓展5C高压超级充电网络的建设。截至目前,理想汽车已在全国高速沿线建成并运营130座理想超级充电站。今年年底,理想汽车将建设完成300个高速超级充电站,覆盖京津冀、长三角、大湾区、川渝四大经济带。

“未来,我们会加速理想超充网络的铺设,加密覆盖全国高速网络的同时推进城市超充站的布局,提升用户全场景的补能体验。”李想说。