证券代码:600998 证券简称:九州通 公告编号:临2023-124

九州通医药集团股份有限公司关于2023年第三季度业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

一、本次业绩说明会召开情况

九州通医药集团股份有限公司(以下简称“九州通”或“公司”)2023年第三季度业绩说明会于2023年10月30日(星期一)11:00-12:00在上海证券交易所上证路演中心(http://roadshow.sseinfo.com/)以网络互动交流的形式召开。公司董事长刘长云先生、副董事长刘兆年先生、总经理贺威先生、独立董事艾华先生、财务负责人王启兵先生、副总经理全铭女士、董事会秘书刘志峰先生和证券事务代表张溪女士等出席本次说明会,就公司2023年前三季度经营成果、业绩亮点及转型升级等具体情况与广大投资者进行了沟通交流。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

在本次业绩说明会上,公司就投资者关注的问题进行了详细解答,并对会前征集的部分问题和在线互动交流的重点问题进行了梳理,详细回复如下:

问题一:九州通2023年前三季度整体经营业绩稳健增长,主要原因有哪些?

回复:您好!2023年1-9月,九州通整体经营业绩保持稳健增长,实现营业收入1,143.64亿元,较上年同期增长11.09%;实现扣非归母净利润17.28亿元,较上年同期增长14.01%;2023年1-9月,公司经营活动产生的现金流量净额为7.99亿元,较上年同期大幅增长154.30%,经营质量不断提高。

公司实现了营收规模和盈利能力的双提升,主要原因是公司实现了总代品牌推广业务、医药新零售业务、数字物流技术与供应链解决方案业务、医疗健康及技术服务业务的较快增长,助力前三季度公司经营业绩的提升;其中,总代品牌推广业务营业收入较上年同期增长25.90%,毛利较上年同期增长41.49%;医药新零售业务营业收入较上年同期增长26.21%,毛利较上年同期增长20.20%;数字物流技术与供应链解决方案业务营业收入较上年同期增长31.59%,毛利较上年同期大幅增长50.11%;医疗健康及技术服务业务营业收入较上年同期增长23.21%,毛利较上年同期增长36.52%。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题二:前三季度公司主要业务或项目有哪些亮点?

回复:您好!九州通2023年前三季度取得成果显著,业务亮点突出,主要包括:1、药九九B2B电商平台业务,全链赋能单体药店、诊所等终端客户,前三季度自营业务收入达84.93亿元,成为国内领先的院外数智化交易服务平台;2、零售电商服务平台业务,全网化服务京东、阿里等大型医药零售电商平台,前三季度收入规模45.32亿元,同比大幅增长52.77%;3、总代品牌推广业务,打造利润持续增长“第二曲线”,前三季度代理品规1,312个,销售收入119.65亿元,同比增长25.90%;毛利额18.89亿元,同比增长41.49%;4、医药工业自产及OEM业务,自有品类不断丰富,产品竞争力大幅提升;5、好药师“万店加盟”业务,全面赋能线下加盟药店数字化管理,旗下门店数已达17,272家;6、好药师B2C电商总代总销业务,前三季度销售收入6.21亿元,同比增长40.7%,抖音、快手等新电商渠道快速增长,成为行业头部服务商;7、“幂健康”服务平台业务,全场景赋能C端用户,专病运营业务发展较快;8、互联网医疗业务,提供面向公立医院的互联网医院与处方流转平台建设和运营服务,打造行业专业的处方外流平台;9、物流Bb/BC仓配一体化,已完成30家下属公司“Bb/BC仓配一体化”能力覆盖,实现客户“零库存”及10万品规资源共享;10、公募REITs进展顺利,已向国家发改委正式申报,发行工作将持续推进。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题三:公司药九九B2B电商平台已成为国内领先的院外数智化交易服务平台,前三季度自营业务收入达84.93亿元,平台具体运营情况如何?

回复:您好!2023年前三季度,九州通面向单体药店、诊所等客户的数字化分销业务规模不断扩大,药九九B2B电商平台自营交易规模已达84.93亿元;目前平台拥有注册用户40万?,活跃用户35万?,覆盖全国99%的行政区域,成为国内领先的院外数智化交易服务平台。全国已成立并运营21家“药九九”公司,专门为中小连锁、单体药店、诊所等客户提供B2B电商业务服务,平台实行采销一体,责、权、利到人的经营模式。此外,平台通过数字化和信息化管理,建立平台数字化营销体系和品牌工业旗舰店运营,实现工业企业参与平台营销及供应链价值体系构建;通过15万?会员客户和3,000?地推团队,建立平台线上线下一体化推广与运营能力,实现终端市场深度覆盖和精准触达;以及提供特有的“Bb/BC仓配一体化”物流服务、“一站式”交易服务以及供应链金融服务,以提升客户体验,促进公司由传统医药分销业务向数字化医药分销业务快速转型。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题四:公司零售电商服务平台业务,全网化服务京东、阿里等大型医药零售电商平台,前三季度收入规模45.32亿元,能否介绍一下该业务具体情况?

回复:您好!2023年前三季度,九州通继续开展对京东、阿里、美团、叮当、平安、抖音、快手、百度等大型医药零售电商平台的健康产品供应链业务,销售收入规模已达45.32亿元,较上年同期大幅增长52.77%;其中销售给京东、阿里、美团自营平台的药品前三季度达到31.06亿元,较上年同期大幅增长70.77%,是其重要的药械供应服务商。公司凭借覆盖全国的仓储物流网络和供应链优势,与电商平台系统打通,可以实现自动下单、自动询价、同城即配、统一结算、全平台控价等多项服务。公司零售电商服务事业部充分整合公司各方资源,包括“幂健康”平台的医患服务、“Bb/BC仓配一体化”、数字化管理等,已为华润东阿、扬子江、华润三九、广药集团、北京同仁堂、山东达因等1,500余家品牌企业提供“一站式”全网化分销和供货运营服务,并跟踪服务到C端消费者。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题五:公司总代品牌推广业务如何打造利润持续增长“第二曲线”?前三季度代理品规多少?

回复:您好!2023年前三季度,九州通总代品牌推广业务(含药品及医疗器械)销售收入达119.65亿元,较上年同期增长25.90%;毛利率为15.78%,毛利额为18.89亿元,较上年同期增长41.49%,持续打造公司利润增长“第二曲线”,对公司业绩贡献度不断加大。

前三季度公司药品总代品牌推广业务实现销售收入64.78亿元,较上年同期增长32.35%;毛利率为25.00%,毛利额为16.20亿元,较上年同期增长42.31%;其中可威、康王、倍平等系列重点品种销量大幅增长,带动终端销售收入及毛利大幅提升;同时,公司大力引进优质产品80余个,其中过亿新品3个,过千万新品21个。截至9月底,公司药品总代品规数达938个(预计全年过亿品规19个),包括浙江华海、浙江京新、正大天晴、东阳光、宜昌人福等厂家的集采中标产品,以及阿斯利康、拜耳、日本卫材、武田等外资企业的产品,代理产品涵盖慢病、肿瘤、抗感染等全品类,涉及临床和OTC全渠道。公司已形成较为成熟的总代品牌推广业务模式,包括集采原研落标产品院外代理、集采中标产品院外代理、品牌产品连锁有序营销、品牌产品院外代理、独家产品院外代理五大模式。

公司医疗器械总代品牌推广业务实现销售收入54.86亿元,较上年同期增长19.05%;毛利额为2.69亿元,较上年同期增长36.76%;已代理强生、理诺珐、雅培、费森尤斯(血透)等品牌厂家的品规共计374个。公司聚焦国内外品牌厂家,重点发展大外科、心脑血管介入、IVD全国性平台业务,强化供应链基本服务能力的建设,建立统一数字化平台,优化物流体系,完善专业人才,并探索推进全链路供应能力建设、耗材集中配送、检验科打包解决方案等。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题六:请介绍一下公司医药工业自产及OEM业务的经营成果,西药工业、中药工业和OEM业务亮点有哪些?

回复:您好!2023年前三季度,九州通积极开发西药工业、中药工业自产及OEM业务,自有品类不断丰富,实现销售收入达17.66亿元,毛利率为23.38%,毛利额为4.13亿元。

在西药工业方面,公司旗下北京京丰制药集团有限公司(以下简称“京丰制药”)业绩持续增长,前三季度实现营业收入2.85亿元;京丰制药以抗生素系列、糖尿病系列、心脑血管系列及外用药系列药品的生产及研发为主,现有药品批准文号290余个,已上市及即将上市品种150余个,包括盐酸二甲双胍片、复方克霉唑乳膏及莫匹罗星软膏等重点品种,其中盐酸二甲双胍片(0.25*100s)中标国家第三批集采,呋塞米注射液中标国家第八批集采,羟苯磺酸钙胶囊、苯磺酸氨氯地平片通过国家一致性评价,阿卡波糖片获得《药品注册证书》。

在中药工业方面,公司旗下九信中药集团有限公司(以下简称“九信中药”)前三季度实现自产品种销售收入13.94亿元;九信中药致力于生产高质量、安全可靠的中药产品,目前可生产普通饮片、精制饮片、直接口服饮片、毒性饮片、参茸贵细、药食同源等多品类品种,同时积极在产品上用趁鲜技术、溯源技术等,已形成晶磨净研、臻品养生、溯本珍源等优势特色产品,并打造出“九信”、“九州天润”、“金贵德济堂”、“真仁堂”、“臻养”等系列产品品牌。

在OEM产品方面,公司医疗器械OEM注册有美体康、弗乐士两个自有品牌,取得MAH二类产品注册证8张,一类产品备案证25张,拥有OEM器械品规173个。公司药品OEM包括片剂、胶囊、口服液、复方颗粒等313个品规。公司通过自主研发和生产自有品牌及OEM产品,开发拥有自主知识产权、独家经营权的产品,提升了公司产品竞争力,为新产品战略实施奠定了基础。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题七:好药师“万店加盟”突破了17,000家,后续扩张计划如何?如何给加盟店赋能?

回复:您好!2023年前三季度,九州通强力推进“万店加盟”计划,截至9月末,“万店加盟”计划通过“自营+加盟”的模式保持快速扩张,已实现自营及加盟药店达到17,272家,门店遍布全国,预计2025年门店数量将超过30,000家。

作为国内最大的OTC药品配送商和拥有遍布全国现代物流网络的企业,公司充分发挥加盟单体药店投资成本低、效率高、经营灵活的优势,利用自主研发的“门店通”系统与加盟药店的ERP系统对接,全面赋能加盟药店的数字化管理,为药店提供厂家业务协同(流向管理和价格维护等)、会员管理、患教咨询、医保履约、个人健康管理、慢病管理、远程医疗、电子病历、电商运营(O2O)等系统服务,同时也为药店提供社区团购、城市合伙人、各项业务培训服务,补齐加盟药店的各项短板。公司致力于“新零售”场景核心系统的研发,打造九州万店数字化平台,助力门店数字化转型;“门店通”完成系统功能升级,覆盖5,000家以上的门店;双端CRM系统完成上线,覆盖B端会员17,000家及C端会员1,500万;自研零售ERP使用门店超过13,000家。公司积极拓展专业药房,前三季度承接处方外流规模达2.6亿元。未来,公司将不断提升加盟店的质量,并逐步剔除低质量加盟店,力争将好药师加盟药店打造成服务最优、效率最高、门店覆盖最广、最具竞争力的零售药店品牌。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题八:公司好药师B2C电商总代总销业务,前三季度销售收入6.21亿元,成为行业头部服务商,请介绍下亮点。

回复:您好!2023年前三季度,九州通为药械企业提供“一站式”全网化B2C电商总代总销服务,实现销售收入6.21亿元,较上年同期增长40.7%。公司拥有10年?医药电商经验沉淀、300?电商运营团队、31?批零一体仓配能力,积累了3,300万?C端用户。公司旗下好药师B2C电商通过“供应链+数字营销+医患运营”三位一体模式助力药械企业实现全网渠道业务的增长,已经销并运营诺华、哈药、贝因美、雅培器械、诺和诺德、鲁南制药、周林频谱、强生、韩美、拜耳等40余个品牌的线上官方旗舰店,围绕药械企业需求进行产品推广,聚焦优势流量打造全网爆款产品,以加速开拓电商总代总销业务的发展。

截至目前,公司已与天猫、京东、拼多多、抖音、华为商城、唯品会等多个零售电商平台建立了良好的合作关系,采用“全网总代总销+好药师官方网站”相结合的模式,为药械企业提供自营供货(产品运营)、旗舰店运营、内容运营、医生IP运营、商保履约、数字营销等“一站式”直接面向消费者的B2C电商总代理总经销服务,有效推动九州通新零售战略转型落地。好药师B2C电商在抖音、快手新电商渠道快速增长,成为行业头部服务商,其中抖音好药师大药房蝉联OTC药品第一名,形成医药行业的新媒体赛道影响力。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题九:公司“幂健康”服务平台业务进展情况如何?专病运营取得哪些突破?

回复:您好!2023年前三季度,九州通“幂健康”服务平台不断完善,服务能力全面提升,构建了行业领先的集“社交+交易”相结合的业务中台和数据中台。其中,“幂健康”医生端为医生提供患者管理、复诊开方、随访用药、团队管理等综合服务,累计已实现可提供在线问诊及基础诊疗服务的医生超63万名;“幂健康”患者端以专病服务和慢病管理为核心,实现了C端用户的预约挂号、在线问诊、预约体检、快速购药、健康咨询、慢病管理等功能;“幂健康”药店端为药店提供处方审核、健康咨询、用药指导等服务,累计注册药店超3万家,并与多家主流电商平台达成合作,实现线上平台处方业务收入同比增长849%;前三季度通过互联网医院累计开方量超4,998万单,日处方单量峰值超23万单;“幂健康”保司端基于公司“6个中心仓+好药师万店加盟”的药械供应网络,联合多家保险公司量身定制“门诊险”等创新产品,并从药品赔付延伸至问诊服务,为保司提供O2O和B2C相结合的药品履约服务及在线问诊服务,前三季度问诊超14万次,累计服务患者超156万名。

公司“幂健康”服务平台专病运营业务发展较快,公司聚焦眼专科业务运营,平台累计入驻眼科医生5,039名、付费患者超过2.6万人,截至9月底累计销售1,226万元,较上年同期增长145%;公司已完成与朗聚眼科、普瑞眼科、泰康同济、鹰瞳科技的全面合作,通过接入专业机构提供各类线上基础医疗服务,并围绕单病种构建医、药、险相结合的全病程管理服务。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十:公司互联网医疗业务定位于打造行业专业的处方外流平台,目前该业务有哪些进展?

回复:您好!2023年前三季度,九州通参股投资了杭州恒生芸泰网络科技有限公司,积极与国内领先的互联网医院解决方案提供商合作,并与其成立了合资公司,共同推进面向公立医院的互联网医院与处方流转平台建设和运营服务,帮助医院建立抖音专病中心,在满足线上咨询、诊疗、处方等线上线下一体化服务基础上,通过处方流转等核心业务、专病管理等特色业务,整合药企、物流、药店等线上线下医疗资源,实现患者从诊疗、支付、配送、药学等整个业务流程的闭环,实现“院前+院中+院后”的全程管理,截至目前已先后与1,000家公立医院和医疗机构建立合作。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十一:物流Bb/BC仓配一体化,全力打造面向多端的高效供应链物流服务体系,实现客户“零库存”及10万品规资源共享,请做详细介绍。

回复:您好!2023年前三季度,九州通继续打造面向多端的高效供应链物流服务体系,已投入运营湖北、上海、广东、北京、天津、浙江6处“BC一体仓”,每日揽收率达99%以上,极大提高了供应链服务效率,满足了不同客户需求;公司已完成湖北、重庆、山东、河南、北京、广东、山西、安徽、四川、浙江、福建、陕西、江苏、新疆、上海、天津、广西、江西、内蒙古、河北、甘肃、湖南、吉林、辽宁共24家公司物流“Bb一体化”改造并投入运营,未来三年公司争取完成“Bb/BC仓配一体化”能力的全覆盖。

公司搭建的行业特有的“Bb/BC一体化”高效供应链物流服务模式,在向现有医疗机构、连锁药店等大B端客户提供服务的同时,可向小B端(指单体门店及诊所等)和C端消费者开放优质高效供应链服务,并通过信息和物流系统的改造,实现公司现有商品库存与药店、批发企业打通,对C端和小B端客户直接发货;药店和二级分销商实现“零库存”的同时,可享有公司现有10万商品品规的资源,全面提升九州通在小B端、C端的市场竞争力。公司“Bb一体化项目”已入选2023年中国上市公司协会发布的《上市公司数字化转型典型案例》(技术领先)、“Bb/BC仓配一体化项目”入选《证券日报》“2023数字经济领航者论坛”评选的《2023数字经济发展典型案例》(转型类)。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十二:公司REITs发行已经正式申报,如后续成功发行,将给公司和投资者带来哪些积极影响?

回复:您好!截至三季度末,九州通在各级政府相关部门的支持下,持续开展医药仓储物流基础设施REITs(以下简称“公募REITs”)的申报发行工作。公司拟以拥有的约330多万平方米的医药物流仓储资产及配套设施为底层资产,分批发行公募REITs,以盘活公司庞大的仓储物流资产及配套设施,重构公司轻资产运营商业模式,加快资产流动性,拓宽多元化权益融资渠道,建立资产开发良性循环模式,以提升公司资产运营能力,实现多元化收益。

公司拟在武汉市选取部分医药仓储物流资产及配套设施作为首批入池资产,本次入池资产为九州通医药集团物流有限公司(以下简称“九州通物流”)所持有的武汉东西湖医药物流中心的部分资产,该资产被国家发改委、商务部和中物联评为全国十大“国家智能化仓储物流示范基地”,具体包括医药仓储综合楼、医药仓库分拣中心、医药仓储保障中心1号楼、医药仓储保障中心2号楼、医药仓储保障中心3号楼、医药仓储保障中心辅助用房,合计总建筑面积预计为17万余平方米。

公司已于10月向国家发改委正式提交申报材料,并将与相关监管机构保持密切沟通,持续推动发行工作的开展。公司已全资设立湖北九州产业园区运营管理有限公司,拟作为未来基础资产的运营管理机构,为基础资产提供运营管理服务;九州通物流已全资设立武汉九州首瑞供应链服务有限公司(以下简称“九州首瑞”),后续拟将首批入池医药仓储物流资产重组注入九州首瑞,并将持有该公司100%的股权转让给公募REITs。

如果公司公募REITs申请上市成功,将对公司未来各项财务指标的优化产生积极影响,并给投资者带来所有者权益的大幅提升,且有望成为国内医药行业首单公募REITs、医药仓储物流首单REITs以及湖北省首单民营企业公募REITs,具有较强的示范效应和积极正面的社会影响。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十三:公司SPD业务布局情况和未来规划如何?公司开展该项业务有哪些优势?

回复:您好!1、九州通SPD业务布局情况及发展规划具体情况:截至2023年9月,公司已为170余家(1-9月新增交付26家)医疗客户提供数字化供应链管理服务(SPD),其中三甲医院客户超过35家,分布覆盖了24个省份。2023-2025年公司将重点以SPD产品为信息载体,联合智能化设备厂商打造院内数字化管理智能仓储、临床科室智能柜、手术科室智能仓、无菌二级智能仓等全面智能化建设,通过AI等数字化技术,为客户提供场景式整体解决方案,打造全维度数字化SPD2.0,提升公司竞争力,同时积极参与医院商品及物资的集配集采项目,建立商流+SPD信息技术服务流的服务体系,加强市场占有率,2025年数字化SPD服务客户预计达到300家医院。2、公司SPD优势:①所有的软件为我们根据业务场景自主研发,目前我们拥有超100人的研发团队,可以根据不同业主的需要针对性的开发设计,满足个性化需求,保证满意度,更灵活,为医院解决实际问题;②我们面向全国医院建立了总部商务推广开发+区域属地化服务承接的业务体系,能够实现技术的垂直支持和业务的属地化服务,从而更加高效。请投资者注意投资风险。

问题十四:公司与阿里健康、贵州茅台等客户在物流供应链解决方案业务合作上有什么进展?该业务还有哪些其他合作?

回复:您好!九州通与阿里健康合作的首个代运营BC一体仓(杭州塘栖仓)持续高质量运作,单日峰值19万单,单月峰值191万单。双方合作的第二个BC一体仓(天津仓)高效运营,单日峰值1.5万单,单月峰值25万单。公司为贵州茅台定制化打造的数字营销平台“i茅台”仓储物流系统自2022年3月上线以来运行顺利;截至目前,“i茅台”APP的注册用户已经达到4,500万人以上,完成订单量约2,200万笔。

公司助力日本新药投资的天津艾努爱世医药有限公司打造智能医药仓储系统,采取密集式存储模式将库容提升5倍,使用AGV整零合一拣选将出库效率提升3倍,实现作业流程智能化,数据收集和整理系统化,在大幅提升物流运营作业效率和准确率的同时,有效降低人力成本并缓解仓容不足的问题。同时,公司完成河南亚都集团森托智慧物流仓储中心项目的交付,从项目启动到项目正式上线用时不到半年,推进速度开创了医药卫材行业现代物流建设的新纪录,项目建筑面积约5万平方米,包含智能大型堆垛机立体库、智能AGV库、智能箱式输送线楼库,规划储能货物45万箱,日均出货量3万箱,年出货量可达1,100万箱。2023年8月-10月,九州通与越南航空物流股份公司(简称“ALS”)、越南国际服务与贸易投资股份公司(简称“ILS”)开展互访,并在越南河内签署合作备忘录,公司将与ALS&ILS就物流信息技术与供应链解决方案开展合作,开启物流技术输出海外发展的新篇章。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十五:公司四大新战略实施情况如何?数字化转型主要项目有哪些阶段性成果?

回复:您好!九州通继续推动“新零售、新产品、互联网医疗和不动产证券化(REITs)”四大新战略的实施落地,特别在药九九B2B电商平台、零售电商服务平台、总代品牌推广、医药工业自产及OEM、“万店加盟”、好药师B2C电商总代总销、“幂健康”服务平台、互联网医疗等主要业务及物流“Bb/BC仓配一体化”、公募REITs等重点项目方面成果显著、亮点突出。2023年5月29日,公司“Bb一体化项目”入选2023年中国上市公司协会发布的《上市公司数字化转型典型案例》(技术领先);此外,公司“Bb/BC仓配一体化项目”入选《证券日报》“2023数字经济领航者论坛”评选的《2023数字经济发展典型案例》(转型类)。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十六:九信中药工业自产方面前三季度经营情况如何?未来有何发展计划?

回复:您好!九州通旗下九信中药前三季度实现自产品种销售收入13.94亿元;九信中药致力于生产高质量、安全可靠的中药产品,目前可生产普通饮片、精制饮片、直接口服饮片、毒性饮片、参茸贵细、药食同源等多品类品种,同时积极在产品上应用趁鲜技术、溯源技术等,已形成晶磨净研、臻品养生、溯本珍源等优势特色产品,并打造出“九信”、“九州天润”、“金贵德济堂”、“真仁堂”、“臻养”等系列产品品牌。

九信中药未来会着力在以下四个板块重点发展:1、更进一步完善基地品种的共建,打造更为完整,且保证优质优价的供应链;2、进一步拓展医疗渠道,借助九信智慧中药项目,打通医共体及医联体,更好的服务医疗,让基层老百姓也能看好的中医;3、重点打造优势拳头产品,发挥基地资源优势,从源头把控质量,提升性价比;4、强化质量管控,在国家对中药强监管的高压态势下,要狠抓质量,保证人民群众的用药安全及疗效可靠。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十七:九州通近期在履行社会责任上做了哪些工作?

回复:您好!九州通积极履行社会责任。2023年8月,京津冀等多地因极端降雨引发洪涝和地质灾害,造成重大损失,九州通捐赠280余万元物资驰援北京门头沟与房山、河北保定市高碑店和廊坊新镇等地区救灾一线,助力当地人民灾后消杀防疫,重建家园。9月26日,湖北省政府印发《关于颁发首届湖北慈善奖的决定》,授予80个对象首届“湖北慈善奖”,九州通荣获“爱心捐赠企业”荣誉表彰。10月10日-11日,九州通向应城市红十字会捐赠12部自动体外除颤仪,这批设备将分别安装在火车站、学校、商超等人流密集的公共场所,用于社会公众意外急救,为心脏骤停患者争取宝贵的急救时间。详见公司披露的《2023年第三季度报告》,请投资者注意投资风险。

三、其他事项

关于本次业绩说明会的具体内容,可详见上证路演中心。公司对长期以来关注、支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢!

特此公告。

九州通医药集团股份有限公司
董事会
2023年10月31日

证券代码:002183 证券简称:怡亚通 公告编号:2023-130

深圳市怡亚通供应链股份有限公司关于股东部分股权解除质押的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、股东股份质押基本情况

深圳市怡亚通供应链股份有限公司(以下简称“公司”)于近日接到公司股东深圳市怡亚通投资控股有限公司(以下简称“怡亚通控股”)函告,获悉怡亚通控股所持有本公司的部分股份已办理解除质押的手续。具体情况如下:

1、股东股份解除质押的基本情况

股东名称	是否为第一大股东或一致行动人	本次解除质押数量	占其所持股份比例	占公司总股本比例	是否为限售股(如是,注明限售类型)	是否为补充质押	质押起始日	质押到期日	质权人	质押用途
深圳市怡亚通投资控股有限公司	否	23,000,000股	7.72%	0.89%	否	否	2020年10月29日	2023年10月27日	中信建投证券股份有限公司	融资

2、股东股份累计质押的情况

截至公告披露当日,怡亚通控股所持质押股份情况如下:

股东名称	持股数量	持股比例	本次解除质押前质押股份数量	本次解除质押后质押股份数量	占其所持股份比例	占公司总股本比例	已质押股份情况		未质押股份情况	
							已质押股份限售和冻结、标记数量	占已质押股份比例	未质押股份限售和冻结数量	占未质押股份比例
深圳市怡亚通投资控股有限公司	298,030,099股	11.48%	82,720,000股	59,720,000股	20.04%	2.30%	0	0	0	0

二、备查文件

股份解除质押相关文件。

特此公告。

深圳市怡亚通供应链股份有限公司董事会
2023年10月30日

证券代码:002183 证券简称:怡亚通 公告编号:2023-129

深圳市怡亚通供应链股份有限公司关于归还募集资金的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳市怡亚通供应链股份有限公司(以下简称“公司”)于2023年8月3日召开的第七届董事会第十五次会议审议通过了《关于使用部分闲置募集资金暂时补充流动资金的议案》,同意公司使用部分闲置募集资金暂时补充流动资金,总额不超过人民币8亿元,使用期限自公司董事会审议批准之日起不超过12个月,具体期限从2023年8月3日起至2024年8月3日止。

上述使用部分闲置募集资金暂时补充流动资金的情况详见公司于2023年8月5日在《证券时报》《中国证券报》《上海证券报》及巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)披露的《深圳市怡亚通供应链股份有限公司关于使用部分闲置募集资金暂时补充流动资金的公告》(公告编号:2023-090)。

公司已于2023年10月30日将用于暂时补充流动资金的闲置募集资金人民币1,500万元提前归还至募集资金专户,使用期限未超过12个月。已将归还情况通知了保荐机构中信证券股份有限公司及保荐代表人。

特此公告。

深圳市怡亚通供应链股份有限公司董事会
2023年10月30日

证券代码:688348 证券简称:昱能科技 公告编号:2023-057

昱能科技股份有限公司2023年第四次临时股东大会决议公告

本公司董事会及全体董事保证公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示:

● 本次会议是否有被否决议案:无

一、会议召开和出席情况

(一)股东大会召开的时间:2023年10月30日

(二)股东大会召开的地点:浙江省嘉兴市南湖区亚太路522号2幢公司4楼会议室

(三)出席会议的普通股股东、特别表决权股东、恢复表决权的优先股股东及其持有表决权数量的情况:

1、出席会议的股东和代理人人数	14
普通股股东人数	14
2、出席会议的股东所持有的表决权数量	72,416,873
普通股股东所持有表决权数量	72,416,873
3、出席会议的股东所持有表决权数量占公司表决权数量的比例(%)	64.7360
普通股股东所持有表决权数量占公司表决权数量的比例(%)	64.7360

(四)表决方式是否符合《公司法》及公司章程的规定,大会主持情况等。

本次会议由公司董事会召集,公司董事长凌志敏主持,会议采取现场投票和网络投票相结合的方式进行表决。本次会议的召集、召开、表决程序等均符合《公司法》《上市公司股东大会规则》等法律法规、规范性文件及《公司章程》的有关规定,会议合法有效。

(五)公司董事、监事和董事会秘书的出席情况

1、公司在任董事7人,出席7人;

2、公司在任监事3人,出席3人;

3、公司董事会秘书出席了本次会议,其他高级管理人员列席了本次会议。

二、议案审议情况

(一)非累积投票议案

1、议案名称:关于使用部分超募资金永久补充流动资金的议案

审议结果:通过

表决情况:

股东类型	同意		反对		弃权	
	票数	比例(%)	票数	比例(%)	票数	比例(%)
普通股	72,413,627	99.9955	3,246	0.0045	0	0.0000

(二)涉及重大事项,应说明5%以下股东的表决情况

议案序号	议案名称	同意		反对		弃权	
		票数	比例(%)	票数	比例(%)	票数	比例(%)
1	关于使用部分超募资金永久补充流动资金的议案	3,014,637	99.8924	3,246	0.1076	0	0.0000

(三)关于议案表决的有关情况说明

1、本次会议审议的议案1为普通决议议案,已获出席会议的股东或股东代理人所持有效表决权数量的1/2以上通过。

2、本次审议议案1对中小投资者进行了单独计票。

三、律师见证情况

1、本次股东大会见证的律师事务所:浙江天册律师事务所

律师:黄金、赵航

2、律师见证结论意见:

昱能科技本次股东大会的召集与召开程序、召集人与出席会议人员的资格、会议表决程序均符合法律、行政法规和《公司章程》《议事规则》的规定;表决结果合法、有效。

特此公告。

昱能科技股份有限公司董事会
2023年10月31日

● 报备文件

(一)经与会董事和记录人签字确认并加盖董事会印章的股东大会决议;

(二)经见证的律师事务所主任签字并加盖公章的法律意见书。

证券代码:600297 证券简称:广汇汽车 公告编号:2023-093

广汇汽车服务集团股份公司关于全资附属公司以美元计值的高级永续证券兑付完成的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

2017年10月30日,广汇汽车服务集团股份公司(以下简称“公司”)全资附属公司 BaoxinAuto Finance I Limited(以下简称“全资附属公司”)发行了本金总额为4亿美元的高级永续证券(以下简称“高级永续证券”)。具体内容详见《中国证券报》、《上海证券报》和上海证券交易所网站www.sse.com.cn 发布的公告。

2021年7月10日,公司发布《关于拟发行以美元计值的高级债券并对尚存续的高级永续证券进行要约回购的公告》,拟对高级永续证券持有人发出要约邀请(以下简称“要约邀请”):若高级永续证券持有人参与公司全资子公司广汇汽车服务有限责任公司发行的以美元计值的高级债券(以下简称“2021年发行”)的认购,根据要约邀请及2021年发行的相关条款,公司将提供一项回购选择权,公司将按照不低于其认购的发行面值回购其持有的部分或全部高级永续证券,回购的金额将根据其最终获得分配的高级美元债券本金金额的一定比例确定。2021年7月29日,公司发布《关于对尚存续的高级永续证券要约回购结果的公告》,截至2021年7月29日,共计持有高级永续证券本金总额为138,959,000美元的证券持有人有效呈交要约邀请的申请,占高级永续证券总存续规模的34.74%。在要约邀请的交割完成后,高级永续证券的剩余存续规模为261,041,000美元。

近日,公司收到全资附属公司通知,全资附属公司已完成上述高级永续证券的兑付工作,债券本息已全部结清。

特此公告。

广汇汽车服务集团股份公司
董事会
2023年10月31日

证券代码:688480 证券简称:赛恩斯 公告编号:2023-041

赛恩斯环保股份有限公司关于控股股东增持公司股份计划的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示:

● 公司控股股东高伟荣先生基于对赛恩斯环保股份有限公司(以下简称“公司”)长期投资价值的认可及未来持续稳定发展的信心,拟使用自有资金,自2023年10月31日起6个月内,通过上海证券交易所交易系统允许的方式(包括但不限于集中竞价、连续竞价、大宗交易等)增持公司无限售条件流通A股股票,增持金额不低于人民币1,000万元(含)且不高于人民币1,200万元(含)。

● 相关风险提示:本次增持计划可能存在因证券市场情况发生变化或政策因素等导致增持计划无法实施的风险。如增持计划实施过程中出现相关风险情形,公司将及时履行信息披露义务。

● 高伟荣先生在实施本次增持计划的过程中,将遵守中国证券监督管理委员会、上海证券交易所关于上市公司权益变动及股票买卖敏感期的相关规定。

公司于2023年10月30日收到高伟荣先生关于增持股份计划的通知,现将有关情况公告如下:

一、增持主体的基本情况

(一)增持主体:公司控股股东、董事长高伟荣先生。

(二)本次增持计划实施前,增持主体持有公司股份情况:截止本公告披露之日,高伟荣先生直接持有公司2,373万股股份,占公司总股本的25.02%。

(三)在本公告披露前12个月内,高伟荣先生未增持公司股份,亦未披露增持计划。

二、增持计划的主要内容

(一)增持目的:基于对公司长期投资价值的认可及未来持续稳定发展的信心。

(二)资金来源:自有资金

(三)拟增持股份的数量或者金额:本次增持金额不低于人民币1,000万元(含)且不高于人民币1,200万元(含)。

(四)本次拟增持股份的价格:本次增持计划不设置增持股票价格区间,将根据公司股票的价格波动情况及资本市场整体趋势择机增持公司股份。

(五)增持方式:本次增持计划拟通过上海证券交易所交易系统允许的方式(包括但不限于集中竞价、连续竞价、大宗交易等)增持公司无限售条件流通A股股票。

(六)增持期间:本次增持计划的实施期间自2023年10月31日起6个月内。

三、增持计划实施的不确定性风险

本次增持计划可能存在因证券市场情况发生变化或政策因素等,导致增持计划无法实施的风险。如增持计划实施过程中出现相关风险情形,公司将及时履行信息披露义务。

四、其他相关事项说明

(一)本次增持计划符合《中华人民共和国公司法》《中华人民共和国证券法》《上市公司收购管理办法》等法律法规、部门规章及上海证券交易所业务规则等有关规定。

(二)公司将持续关注本次增持计划的进展情况,并将根据相关规定及时履行信息披露义务。

特此公告

赛恩斯环保股份有限公司
董事会
2023年10月31日

证券代码:688349 证券简称:三一重能 公告编号:2023-049

三一重能股份有限公司关于控股股东、实际控制人及其一致行动人承诺特定期间不减持公司股份的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

三一重能股份有限公司(以下简称“公司”或“三一重能”)于近日收到控股股东、实际控制人梁稳根先生及其一致行动人唐修国先生、向文波先生、毛中吾先生、袁金华先生、周福贵先生、易小刚先生、梁林河先生、赵想章先生、王佐春先生、黄建龙先生出具的《关于特定期间内不减持公司股份的承诺函》。相关情况公告如下:

一、承诺事项

基于对公司未来发展的信心和对公司价值的高度认可,为促进公司持续、稳定、健康发展,维护广大公众投资者利益,公司控股股东、