

双节假期国内出游人数8.26亿人次

旅游业复苏势头强劲

中秋国庆假期,旅游市场火热,消费需求旺盛,多地旅游收入再创新高。文旅部最新公布的数据显示,中秋国庆假期国内出游人数达到8.26亿人次,按可比口径同比增长71.3%;实现国内旅游收入7534.3亿元,按可比口径同比增长129.5%;旅游行业复苏加快,势头强劲,旅游消费需求得到有效集中释放,旅游业发展信心得到进一步提升。

●本报记者 段芳媛 见习记者 杨梓岩

长线游占比提升

中秋、国庆假期合并,面对八天长假,不少游客提前预订行程,跨省游、长途游占比显著提升。

中国旅游研究院(文旅部数据中心)数据显示,假日期间国内游客出游半径1895公里,按可比口径同比增长59.6%;广东、山东、江苏、四川、河南等接待游客人数相对领先,天津、北京、上海、内蒙古、甘肃等地外地游客占比高。

中国旅游研究院院长戴斌表示,2023年的中秋节和国庆节前后相连,形成了调休后的8天超长假期,加上杭州亚运会和政策效应的叠加影响,形成了有统计记录以来热度最高的假日旅游市场。

实际情况正如预期,携程数据显示,中秋国庆假期,出境游订单同比增长超8倍。众信旅游相关负责人表示,整个欧洲市场在中秋国庆假期表现非常亮眼,中东市场活跃度也非常高。

业内人士表示,利好政策将进一步加快国内旅游行业高质量发展。在国内旅游加快复苏,基本恢复至2019年同期水平之后,随着国际航班恢复和签证政策优化,中国游客消费热情将向出境游延伸,中国也将吸引更多国际游客来华。

机构看好文旅市场 受益于旅游市场的持续强势复苏,旅游市场出游人次和旅游收入基本恢复



新华社图片

增长108.2%,比2019年增长21.9%。中国旅游研究院院长戴斌表示,2023年的中秋节和国庆节前后相连,形成了调休后的8天超长假期,加上杭州亚运会和政策效应的叠加影响,形成了有统计记录以来热度最高的假日旅游市场。

出境游市场火热

湖南的杨女士趁着这次中秋国庆假期,和家人朋友前往英国旅游。“过去三年因为疫情,大家都没出来过。这次假期比较长,趁着这次假期和家人一块到英国游玩。我们还提前出来了,想错峰出游,但是人还是很多。”杨女士说。

杨女士告诉记者,她和家人朋友在长假前从广州出发前往伦敦。“飞机都满了,一半以上都是中国人。我们到伦敦后,出关也大部分是中国人,有游客,也有到英国读书的学生。我们排队出关排了一个多小时。”

“我们一路从伦敦北上,中途停留了好几个城市,在每个城市的酒店都碰

到同是来旅游的中国人。”杨女士说。此前文旅部已先后公布三批恢复出境游团队游的国家和地区,目前我国公民出境团队游目的地已达138个。业内人士曾预测,旅游规划、签证办理等需要一定时间周期,而中秋国庆假期恰好是出境游市场的爆发点。

实际情况正如预期,携程数据显示,中秋国庆假期,出境游订单同比增长超8倍。众信旅游相关负责人表示,整个欧洲市场在中秋国庆假期表现非常亮眼,中东市场活跃度也非常高。

业内人士表示,利好政策将进一步加快国内旅游行业高质量发展。在国内旅游加快复苏,基本恢复至2019年同期水平之后,随着国际航班恢复和签证政策优化,中国游客消费热情将向出境游延伸,中国也将吸引更多国际游客来华。

机构看好文旅市场

受益于旅游市场的持续强势复苏,旅游市场出游人次和旅游收入基本恢复

至2019年水平。今年上半年,天目湖、宋城演艺、黄山旅游、九华旅游、西藏旅游等多家文旅上市公司实现了扭亏为盈。

面对中秋国庆假期,相关上市公司更是提前布局。张家界在投资者互动平台上表示,中秋国庆假期针对性拓展市场,开展以长沙为中心辐射周边500公里城市的促销,持续深入巩固韩国、越南相对成熟的境外市场,并针对杭州亚运会积极对接杭州相关旅行社,招徕会后的运动员出游。

伴随中秋国庆假期旅游市场爆发,不少机构纷纷表示看好文旅市场。民生证券表示,“十一”长假期间,国内游的火爆程度、预订量的激增、跨省游订单占比的提升,均反映旺盛旅游需求,旅游行业景气度持续拔高。出境游方面,第三批出境团队游开放后首个假期,供需两端激活,需求端较为旺盛,全年出境游表现有望向好。

戴斌认为,多重、多维、连续性数据表明,旅游经济已经不可逆转地从萧条走向复苏,合理对全年旅游经济持积极乐观的预期。

长假餐饮市场火爆 美食目的地热度飙升

●本报记者 熊永红 见习记者 杨梓岩

中秋拥抱国庆、团圆遇上长假,在刚刚过去的中秋国庆假期,“团圆宴”“婚宴”“味蕾游”推动餐饮市场热度持续攀升。相关平台数据显示,中秋国庆假期全国餐饮堂食消费规模较2019年增长254%。热门美食旅游城市由异地消费者贡献的堂食订单量较2019年增长超500%。

餐饮堂食“一桌难求”

刚刚过去的中秋国庆假期,餐饮消费热力十足。美团、大众点评数据显示,假期全国餐饮堂食消费规模较2019年同比增长254%。各地餐厅“大排长龙”成为假日常态,热门餐厅更是“一桌难求”。

中国证券报记者从全聚德集团获悉,中秋国庆假期,全聚德全国餐饮门店接待顾客249万人次,同比增长67%;餐饮营业收入同比增长95%,创下近年接待人次和销售额新高,其中共有11家门店创年度单日营业额新高。

长假期间,四川饭店新街口店大堂电话响个不停,工作人员反复告诉致电顾客:“抱歉,假期全订满了”。该门店负责人告诉记者,今年预定黄金周晚间包厢的顾客特别多,甚至到10月9日晚的位置都被订满了。

“长假期间单个门店平均接待顾客数超过了1000桌。一般到下午一点多,小桌还需要等位近100桌。中秋节当天客流量较往年提升20%。”广州向群饭店老板张剑伟向记者表示。

婚宴市场火爆

除了赶在中秋吃“团圆宴”,“婚宴”也是这个长假火热餐饮市场不可缺少的一环。此前,“国庆8天参加7场婚礼”登上微博热搜,不少网友也调侃“这个假期不是在吃席,就是在吃席的路上”。

定制婚礼服务平台“找我婚礼”联合创始人岳战向记者介绍:“今年国庆假期,我们公司在全国范围内已接了1112场婚礼,比今年五一假期的

593场翻了快一倍,同时也高于去年国庆假期的795场。”按照平均场次计算,今年十一假期平均每天139场。

民政部网站数据显示,今年上半年,我国结婚登记人数为392.8万对,比2022年上半年增加了19.6万对。登记结婚人数增多,但婚庆相关产业供给未发生明显变化,在供不应求的局面下,不少新人提前半年甚至一年筹办婚宴。

山东青岛的周鹏程花了近一年时间准备今年国庆的婚礼,他告诉记者:“去年12月预约的时候,很多心仪的饭店已经没有了今年国庆的档期了,没想到提前快一年预定都这么难,几乎问的每一家都已经订满了。”

“味蕾游”升温

在长假出游需求的带动下,也有不少消费者选择来一场“舌尖上的味蕾游”。越来越多小众目的地因特色美食变身旅游目的地,带动全链路消费增长。

记者从美团获悉,今年中秋国庆假期,延吉、台州、汕头、柳州、宜宾等美食城市的假期住宿预订量较2019年增长超400%;汕头、潮州、台州、威海、扬州等地由异地消费者贡献的堂食订单量较2019年增长均超500%;汕尾、潮州、延吉、柳州、淄博等地的休闲玩乐订单增幅超600%。

“上午10点,第一批游客就已经到店,还有直接拎着行李箱到店的,八成午市食客是外地游客。”佛山顺德松记饭店负责人潘魏文表示,放假这几天店里电话都被打爆了,今年中秋节的消费热度比往年更甚,整个“十一”黄金周生意都很旺。

北京的杨女士选择在长假到山东淄博旅游,她表示:“原以为淄博火了这么久,热度应该下来了,人不会太多,顺便尝尝传说中的淄博烧烤到底什么味道。”结果到了淄博才发现,来旅游的人数远超预期,特别是晚上来到烧烤店,几乎街边的每一家都爆满。

“在淄博的八大局便民市场,500米左右的路线,自己和家人边挤边走,差不多花了一个小时。”杨女士表示。

笃行致远 践初心 实干奋进 谱新篇

——天地源重组上市20周年发展纪实

深耕不息 奋力跑出发展“加速度”

2003年,西安高科集团《关于推进房地产市场持续健康发展的通知》,将房地产业务确立为公司战略支柱产业,中国房地产业业迎来黄金发展期。

正是这一年,西安高科集团通过西安高科地产有限公司,开发五房地产上市,公司收入高速增长,市场占有率35%,成为西安地产行业龙头企业。

在地产行业快速发展的浪潮中,天地源秉承“稳健发展”的战略定位,紧贴时代脉搏,与城市发展共生共进,以迭新的品质思维持续高质量发展。

2003年,西安高科集团《关于推进房地产市场持续健康发展的通知》,将房地产业务确立为公司战略支柱产业,中国房地产业业迎来黄金发展期。

正是这一年,西安高科集团通过西安高科地产有限公司,开发五房地产上市,公司收入高速增长,市场占有率35%,成为西安地产行业龙头企业。

在地产行业快速发展的浪潮中,天地源秉承“稳健发展”的战略定位,紧贴时代脉搏,与城市发展共生共进,以迭新的品质思维持续高质量发展。

坚守品质 全方位构筑核心竞争力

2003年,西安高科集团《关于推进房地产市场持续健康发展的通知》,将房地产业务确立为公司战略支柱产业,中国房地产业业迎来黄金发展期。

正是这一年,西安高科集团通过西安高科地产有限公司,开发五房地产上市,公司收入高速增长,市场占有率35%,成为西安地产行业龙头企业。

在地产行业快速发展的浪潮中,天地源秉承“稳健发展”的战略定位,紧贴时代脉搏,与城市发展共生共进,以迭新的品质思维持续高质量发展。

2003年,西安高科集团《关于推进房地产市场持续健康发展的通知》,将房地产业务确立为公司战略支柱产业,中国房地产业业迎来黄金发展期。

正是这一年,西安高科集团通过西安高科地产有限公司,开发五房地产上市,公司收入高速增长,市场占有率35%,成为西安地产行业龙头企业。

在地产行业快速发展的浪潮中,天地源秉承“稳健发展”的战略定位,紧贴时代脉搏,与城市发展共生共进,以迭新的品质思维持续高质量发展。

保持稳健 打造长期主义房企“样本”

稳健,是天地源在区域发展的底色。面对行业波动,天地源始终保持稳健发展,成为行业发展的“压舱石”。

在行业波动中,天地源始终保持稳健发展,成为行业发展的“压舱石”。面对行业波动,天地源始终保持稳健发展,成为行业发展的“压舱石”。

稳健,是天地源在区域发展的底色。面对行业波动,天地源始终保持稳健发展,成为行业发展的“压舱石”。

在行业波动中,天地源始终保持稳健发展,成为行业发展的“压舱石”。面对行业波动,天地源始终保持稳健发展,成为行业发展的“压舱石”。

务实笃行 诠释国企担当本色

务实,是天地源在行业发展的底色。面对行业波动,天地源始终保持务实发展,成为行业发展的“压舱石”。

在行业波动中,天地源始终保持务实发展,成为行业发展的“压舱石”。面对行业波动,天地源始终保持务实发展,成为行业发展的“压舱石”。

务实,是天地源在行业发展的底色。面对行业波动,天地源始终保持务实发展,成为行业发展的“压舱石”。

在行业波动中,天地源始终保持务实发展,成为行业发展的“压舱石”。面对行业波动,天地源始终保持务实发展,成为行业发展的“压舱石”。



西安高科地产集团总部

2003年,西安高科集团《关于推进房地产市场持续健康发展的通知》,将房地产业务确立为公司战略支柱产业,中国房地产业业迎来黄金发展期。

正是这一年,西安高科集团通过西安高科地产有限公司,开发五房地产上市,公司收入高速增长,市场占有率35%,成为西安地产行业龙头企业。

在地产行业快速发展的浪潮中,天地源秉承“稳健发展”的战略定位,紧贴时代脉搏,与城市发展共生共进,以迭新的品质思维持续高质量发展。