证券代码:000908　证券简称:景峰医药　公告编号:2023-027

湖南景峰医药股份有限公司
关于对2022年年报问询函回复的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

湖南景峰医药股份有限公司(下称“公司”)于2023年6月12日收到深圳证券交易所下发的《关于对湖南景峰医药股份有限公司2022年年报的问询函》(公司部年报问询函〔2023〕第308号,下称“问询函”)。公司董事会高度重视,组织相关部门对问询函中的问题进行核查,现将回复公告如下:

问题1、中兴华会计师事务所(特殊普通合伙)对你公司2022年度财务报告出具了保留意见审计报告。保留意见涉及事项为无法就你公司债券“16景峰01”兑付计划的可执行性获取充分、适当的审计证据,无法确定该事项对公司财务报表可能产生的影响。年报显示,2020年至2022年,你公司资产负债率分别为76.28%、81.71%、85.37%,流动比率分别为0.55、0.50、0.53,速动比率分别为0.42、0.38、0.42,经营活动现金流净额分别为-2.72亿元、1.24亿元、1.23亿元。报告期末,你公司短期借款余额为2.13亿元,一年内到期的应付债券余额为2.95亿元,货币资金余额为1.81亿元,已逾期未偿还的短期借款总额为0.39亿元。

(1)你公司计划通过出售子公司股权、资产重组、出售部分固定资产取得资金和经营性回款兑付到期债券“16景峰01”,请结合截至回函日子公司股权出售交易、资产重组和固定资产出售交易的具体进展、已履行的审议程序、出售和重组时间安排,补充说明该债券兑付计划是否可行,如否,请充分提示风险。

公司回复:

截至回函日,公司“16景峰01”份额为剩余2.95亿元。公司已和债券持有人签署展期协议,展期到2023年7月31日,目前公司正在就债券进一步展期跟债券持有人进行沟通。公司将通过资产处置回款和经营性回款等方式兑付上述债券。公司2023年一季度销售收入约为1.76亿元,公司主营业务经营情况稳定向好。

债券本息兑付的具体安排及进展如下:

1、(兑付资金来源一)处置子公司股权或相关资产,子公司处置获得款项将用于债券本金的兑付,公司正积极推进中;

2、(兑付资金来源二)出售固定资产,用于部分债券本金及利息的兑付;目前固定资产出售正在与相关方洽谈过程中;

3、(兑付资金来源三)公司获得的经营性回款,部分可用于债券本金及利息的兑付;

截至目前,以上资产处置方案尚处于协商和制定中,暂未形成决议或签署交易文件。公司将根据证监会、交易所规则及交易金额情况来履行相关审议程序,上述处置方案的筹划需要一定的时间、相关方案是否将实际实施以及实施效果存在不确定性,敬请广大投资者审慎决策、理性投资,注意投资风险。

(2)结合近三年投融资情况、业务开展情况等,说明你公司资产负债表率持续上升,流动比率、速动比率持续较低的原因。

公司回复:

1、2020年-2022年公司主要资产变动情况见下表:

单位:万元

项目	2022年度	2021年度	2020年度	20年至22年变动比例	20年至22年变动金额
营业总收入	84,065.72	81,118.35	87,791.86	-4.24%	-3,726.14
经营活动现金净额	12,326.67	12,383.46	-27,168.42	145.37%	39,495.09
净利润	-10,088.72	-20,163.90	-115,530.77	91.27%	105,442.05
资产总计	146,847.44	179,229.95	269,001.40	-45.41%	-122,153.96
其中:货币资金	18,139.23	17,217.68	16,419.61	10.47%	1,719.62
应收账款	16,764.26	20,223.35	44,411.60	-62.25%	-27,647.34
存货	12,036.82	15,539.63	23,239.33	-48.20%	-11,202.51
长期股权投资	4,993.01	10,320.99	14,649.87	-65.92%	-9,656.86
固定资产	45,371.21	62,569.31	93,120.97	-51.28%	-47,749.76
商誉	3,303.01	3,303.01	7,197.59	-54.11%	-3,894.58
负债合计	125,364.59	146,456.90	205,183.57	-38.90%	-79,818.98
流动负债合计	108,336.15	136,108.37	185,866.54	-41.71%	-77,530.39
其中:短期借款	21,301.80	47,566.71	94,000.00	-77.34%	-72,698.20
一年内到期的非流动负债	30,343.70	38,898.08	48,309.15	-37.19%	-17,965.45
非流动负债合计	17,028.45	10,348.53	19,317.03	-11.85%	-2,288.58
其中:长期应付款			3,782.42	-100.00%	-3,782.42

2、业务开展情况

自2019年开始在多个医药政策的不利因素影响下,医药行业经受了多重压力,面临着前所未有的巨大困难和挑战,在整体不利环境和形势下,公司的生产经营也受到重大影响。公司营收从2019年的13.4亿元下降到2020年的8.1亿元,降幅39.55%。但经过2020年巨大挑战后,2021年公司在经营过程中加强管理,使得经营性现金流净额从-27168.42万元增加到12383.46万元,并在2022年将经营性现金流净额稳定在1.23亿元,经营业务在逐渐恢复并趋于稳定。

2019年公司主要品种参芎葡萄糖注射液未能进入2019年8月新版国家医保目录,公司另一主要品种榄香烯乳状注射液在2019年新版国家医保目录支付范围内限定在“限癌性胸腹水的胸腔内或腹腔内注射治疗”,缩窄了产品在临床中的使用范围,加上其他相关政策的影响,上述公司两个主要品种的销售收入大幅降低,对公司整体经营业绩产生重大影响。

2020年参芎葡萄糖注射液除了受到产业政策限制外,突发性卫生事件对我公司主要临床产品产生了重大不利影响。2020年榄香烯继续受适应症限制政策影响,并且公司启动营销变革,调理商业渠道加上销售团队的新建磨合期导致销售额急剧下降。

2021年参芎葡萄糖注射液继续受政策影响,销量持续下滑。并且公司2020年处置海门慧聚药业有限公司全部股权,影响2021年营业收入合并范围,受到该影响收入规模降低。

2022年参芎葡萄糖注射液继续受政策影响,销量持续下滑。但是2022年公司主要品种榄香烯乳状注射液医保限制由“限癌性胸腹水的胸腔内或腹腔内注射治疗”调整为“限癌性胸腹水患者”,较大的提高了该产品医保应用范围,较好的提升了该产品规模,取得了业绩回升。在骨科领域,公司产品玻璃酸钠注射液积极参与国家联盟集采,其中西南五省带量采购联盟独家中选;广东十一省联盟中选;安徽省带量B组独家中选。公司在仿制药领域亦取得较大进展,在抗感染领域注射用克林霉素磷酸酯、注射用单磷酸阿糖腺苷为核心产品外,伏立康唑片获批一致性评价注册批件,其中来曲唑片市场潜力大,公司正积极准备参加国家续采。在抗肿瘤领域也取得丰硕成果,注射用盐酸吉西他滨、盐酸伊立替康注射液、来曲唑片获批一致性评价注册批件,其中来曲唑片市场潜力大,公司正积极准备参加国家续采。在抗肿瘤领域也取得丰硕成果,注射用盐酸吉西他滨、盐酸伊立替康注射液、来曲唑片获批一致性评价注册批件,盐酸伊立替康注射液成功中选国家药品第七批带量采购,江苏等省份续采成功,川渝联盟中选;盐酸伊立替康注射液成功中选国家药品第七批带量采购。虽然公司在2021年处置云南联顿医药有限公司股权影响了2022年公司营业收入合并范围,但2022年公司营业收入规模仍有所回升。

3、近三年投融资情况

投资情况:公司2021年处置云南联顿医药有限公司股权收到转让款3,292万元,2021年处置江苏瑞泽生物医药有限公司股权收到转让款2.6亿元。

公司近三年融资情况见下表:

单位:万元

项目	2022年度	2021年度	2020年度
取得借款收到的现金	17,338.00	30,393.00	100,620.00
偿付债务支付的现金	45,422.51	58,532.30	121,491.10

4、重大资产处置及减值、长期股权投资处置的影响

综上所述,公司因固定资产处置、计提减值等原因导致固定资产下降4.77亿元,应收账款因回款、计提坏账准备等原因下降2.76亿元,加之存货因销售减少1.12亿元、处置股权导致长期股权投资下降0.97亿元,商誉下降0.39亿元,总资产共计下降12.22亿元。资产下降的总额及程度大幅超过了总负债下降的7.98亿元,使得资产负债率从76.27%提高到85.37%。

公司流动比率、速动比率持续较低的原因主要是公司在2020年将应付债券由分类为“一年内到期的非流动负债”导致流动负债增加,流动比率、速动比率持续较低。扣除应付债券重分类为“一年内到期的非流动负债”因素的影响后,公司近三年的流动比率、速动比率如下:

项目	2022年度	2021年度	2020年度
流动比率	72.43%	69.60%	69.47%
速动比率	57.17%	53.64%	53.67%

(3)结合未受限货币资金、未来十二个月经营现金流及营运资金需求、已逾期及未来十二个月内到期的债务金额等情况,详细说明你公司目前的现金流状况对公司的偿债能力、正常运营能力以及业务开展是否存在影响,是否存在较大的短期偿债风险,已采取或拟采取的改善资本结构和偿债能力的措施。

公司回复:

1、报告日公司未受限货币资金情况

项目	金额(万元)	备注
银行存款	17,791	
其他货币资金	2,552	承兑汇票
合计	20,343	

2、公司资金未来需求及日常业务开展情况

在日常经营活动中,公司营运资金主要用于原材料采购、人员薪资、市场推广等费用。依据对市场情况以及经营业务的测算,公司2023年营运资金需求预计如下表:

项目	2023年营运资金预计
经营活动现金流入小计(万元)	115,849
其中:销售回款	113,009
经营活动现金流出小计(万元)	99,524
其中:采购付款	21,072
销售费用	48,289
经营活动产生的现金流量净额(万元)	16,325

注:以上数据仅经公司初步测算,不构成业绩承诺,敬请投资者注意投资风险。

2023年公司将持续实施取各种降本增效举措,围绕核心产品开展经营活动,优化各项费用支出,聚焦主业,稳健公司的经营。同时将持续强化资金管理,加速客户回款,预计2023年经营活动流出用于支付费用的占比将会更加合理,销售回款足以满足公司正常运营以及业务开展。

3、债务结构及偿还安排

截至2023年5月31日公司短期债务情况:

项目	2023年5月末(万元)
短期借款	20,980
一年内到期的非流动负债	29,864
合计	50,844

未来十二月到期债务金额约50,844万元,其中已逾期银行贷款一笔、金额为3,871万元。为缓解该笔借款可能对公司生产经营造成的影响::①公司实际控制人叶湘武以其持有的湖南景峰2,000万股票与工行云岩支行签订了《质押合同》(编号为分别202008110240200142944801、202107190240200142109510);②上海景峰将其持有的海南锦瑞51%股权质押与工行云岩支行并签订了《质押合同》(编号为:0240200033-2021年(云岩)质字001号);贵州景峰将其持有的房产(贵州景峰黔(2018)乌当区不动产权第0000445号、贵州景峰黔(2020)乌当区不动产权第0001937号、黔(2020)乌当区不动产权第0001941号、黔(2020)乌当区不动产权第0001939号)抵押与工行云岩支行签订了《最高抵押合同》(编号为:0240200033-2021年云岩(抵)字0004号);③上海景峰、公司实际控制人叶湘武分别与工行云岩支行签订了《保证合同》(编号分别为:202007070240200142765253、202007070240200142767933)为该笔借款提供担保。④目前,本公司已与工行云岩支行达成贷款重组意向,并积极推进相关事宜。

公司与各大银行建立了较好的合作关系,具有较强的债务融资能力。根据与各银行机构的沟通,目前正常且未到期的授信贷款预计到期后可完成展期续贷;同时充分利用相关融资渠道、积极推进前述资产处置计划,公司短期暂不存在较大流动性风险。

截至目前,以上同银行贷款展期续贷及重组、资产处置方案尚处于协商和制定中,暂未形成决议或签署交易文件。公司将根据证监会、交易所规则及交易金额情况来履行相关审议程序,上述处置方案的筹划需要一定的时间、相关方案是否将实际实施以及实施效果存在不确定性,敬请广大投资者审慎决策、理性投资,注意投资风险。

4、公司改善资本结构和偿债能力的具体措施

(1)推进研发成果转换,为公司带来新的收入增长点

伏立康唑片、注射用盐酸吉西他滨、盐酸伊立替康注射液、来曲唑片、普瑞巴林胶囊等已取得一致性评价注册批件,盐酸替罗非班氯化钠注射液取得了一致性评价补充申请批件,盐酸林可霉素注射液ANDA获批,1类新药交联玻璃酸钠注射液正处于III期临床方案准备实施阶段,以上产品的陆续上市将增强公司竞争力,为公司带来新的收入增长点。

(2)提升集采产品中标率,扩大产品市场规模

伏立康唑片市场潜力大,公司正积极准备参加国家续采;来曲唑片广东联盟阿莫西林等45个药品集团带量采购中选,江苏等省份续采成功,川渝联盟中选;盐酸伊立替康注射液成功中选国家药品第七批带量采购;注射用奥美拉唑钠、注射用泮托拉唑钠入选了合肥、安庆联盟地区带量采购;注射用氯诺昔康积极参加省级带量采购,成功中选安徽省带量采购。公司将继续加强产品的一致性评价工作、积极参与国家、区域和省市集采,拓展现有产品的销售渠道增加销售规模。

(3)成熟产品再评价工作的开展

公司将开展产品上市后的再评价,积极推进国家新一轮医保谈判工作。例如参芎葡萄糖注射液作为公司的支柱产品,已上市多年临床用量巨大,实际效果得到广泛认可,且具有一定的不可替代性,还有长远的生存发展空间。

(4)多元化销售渠道和模式

公司将拓展第三终端的产品销售渠道,应对医保目录调整对公司产品的影响。这种销售渠道的调整,可以直接增加公司产品的销量,虽然该销售方式销售毛利降低,但相应的销售费用投入少,能加快公司的存货周转率,可有效改善公司现金流。

(5)持续优化资产负债结构

近年来,公司在聚焦主业的同时,也在大力压减债务规模、防范流动性风险,公司2022年末短期借款为21301.80万元,较2021年末的短期借款余额47566.71万元,短期借款规模压降26264.91万元,降幅55.22%。2023年,公司将持续落实聚焦主业战略,继续对存量资产进行梳理,对效益不佳、对主营贡献较小的资产及资产组进行处置,提高资产效益,通过处置股权及其他资产收回投资成本来改善公司现金流,减少负债规模的同时,更好地促进聚焦主业战略落地,进一步提升公司主营经营能力。

(6)融资工具丰富度

截至回函日,公司负债规模持续下降,与现有银行合作伙伴以及债券持有人机构保持紧密合作。另外,在资本市场积极引入战略合作伙伴,沟通合作方案,为公司发展提供资金支持。

问题2、年报显示,2020年至2022年,你公司营业收入分别为8.78亿元、8.11亿元、8.41亿元,归属于上市公司股东的净利润(以下简称“净利润”)分别为-10.69亿元、-1.64亿元、-1.28亿元,扣除非经常性损益后净利润分别为-13.94亿元、-4.77亿元、-1.50亿元,经营活动现金流净额分别为-2.72亿元、1.24亿元、1.23亿元。

(1)结合公司所处行业状况、主营业务开展情况、市场需求、同行业可比上市公司情况等,详细说明你公司近三年净利润连续为负的具体原因,你公司拟采取改善经营业绩的具体措施。

公司回复:

1、公司所处行业状况

根据中国证监会《上市公司行业分类指引》(2022年修订),公司所处行业为医药制造业(C27)。

对于公司所处的医药制造行业而言,2022年机遇与挑战并存,2022年是我国进入全面建设社会主义现代化国家、向第二个百年奋斗目标进军新征程的重要一年,同时也作为“十四五”规划的第二个年头,是医药行业变革的一年,全年国家层面发布医药行业政策达300余条,国家出台多个“十四五”规划类文件,包含医药行业多个领域,对持续推进分级诊疗和优化就医秩序、推进公立医院综合改革和高质量发展、健全疾病预防及控制网络等医改工作进行部署,涉及带量采购、医保支付方式、医保基金、跨省结算、振兴中医药等多个医药行业相关重点内容;医保目录调整逐步走向常态化,医保信息平台全面建成,药品集采常态化、制度化,推进分级诊疗和公立医院高质量发展,加强互联网医院建设,推动优质医疗资源向市县延伸。但受突发卫生事件影响,近三年多来,医药制造行业经受了内外部严峻考验,国内经济形势尚未得到完全恢复,原料市场供需还存在不平衡情况,国内医药市场虽逐步恢复但还未达到正常水平,医药行业整体承压。

2、最近三年主营业务开展情况

单位:万元

项目	2022年度	2021年度	2020年度	2021年同比增减	2022年同比增减
营业收入	84,065.72	81,118.35	87,791.86	-7.60%	3.63%
营业利润	-7,323.99	-13,589.24	-112,360.53	87.91%	46.10%
归属于上市公司股东的净利润	-12,816.29	-16,366.02	-106,851.49	84.68%	21.69%

3、公司产品市场需求情况

伴随着消费需求和健康意识的提升,人口老龄化、环境及生活方式的改变,心脑血管、骨科、肿瘤等疾病的发病率逐年呈现年轻化、快速上升的趋势,公司目前主要产品聚焦于心脑血管、骨科、抗肿瘤三大领域,主要以参芎葡萄糖注射液、心脑宁胶囊、盐酸替罗非班氯化钠注射液、盐酸替罗非班注射用浓溶液为首的心脑血管领域产品,以榄香烯乳状注射液及榄香烯口服乳、注射用培美曲塞二钠、盐酸伊立替康注射液、注射用盐酸吉西他滨、注射用磷酸氟达拉滨、注射用奥沙利铂等为代表的抗肿瘤领域产品,以玻璃酸钠注射液为主的骨科领域产品,医用透明质酸钠凝胶为主的眼科器械产品,并有多项产品已经获得临床批件或正在临床研究中,公司未来将不断推出新的产品,丰富现有的产品线。

在骨科领域,公司产品玻璃酸钠注射液积极参与国家联盟集采,其中西南五省(重庆、云南、贵州、湖南、广西)带量采购联盟独家中选;广东十一省(广东、山西、江西、河南、广西、海南、贵州、青海、宁夏、新疆、新疆生产建设兵团)联盟中选;安徽省带量B组独家中选。

在抗肿瘤领域盐酸伊立替康注射液第一顺位中选国家第七批带量采购(中选区域上海、江苏、福建、安徽、湖南、云南、内蒙古、贵州、青海),来曲唑片积极参加国家联盟续采及省级续采,其中来曲唑片广东联盟阿莫西林等45个药品集团(广东、广西、湖南、江西、河南、山西、贵州、甘肃、宁夏、青海、海南、新疆、新疆生产建设兵团)带量采购中选,江苏等省份续采成功,成功中选川渝联盟(四川、重庆、云南、湖北、内蒙古、陕西)。

另外以心脑宁胶囊、儿童回春颗粒、乐脉丸、妇平胶囊、通迪胶囊为主的口服产品和冰栀伤痛气雾剂覆盖了心脑血管领域、妇儿、疼痛以及外用专科用药,已开展了长时间的患者教育,具备良好的市场前景。2021年9月27日国务院发布《中国妇女发展纲要(2021-2030)》,一方面,妇儿科用药需求量大,另一方面,国家越来越重视对女性、儿童的保护,从顺应、家庭、身心健康等全方位覆盖,公司妇平胶囊主治疾病盆腔炎、附件炎、宫颈糜烂等,均是女性高发疾病。2022年1月26日发布的《国务院关于支持贵州在新时代西部大开发上闯新路的意见》(国发〔2022〕2号)强调“支持将符合要求的贵州苗药等民族医药列入《中华人民共和国药典》”,对于含经典苗药在内的药典品种心脑宁将进一步扩大市场,同时,心脑宁是2018年国家重点研发计划“十种中成药大品种和经典名方上市后治疗重大疾病的循证评价及其效应机制的示范研究”十课题之一。冰栀伤痛气雾剂作为一种纯中医制剂,功能主治为清热解毒凉血,活血化瘀止痛,用于跌打损伤,瘀血肿痛,亦可用于溃疡烧伤,能在受伤部位形成具有保护作用的药膜,具有止痛快、消肿迅速、使用安全的作用。

公司在仿制药领域亦取得较大进展,在抗感染领域注射用克林霉素磷酸酯、注射用单磷酸阿糖腺苷为核心外,伏立康唑片获批一致性评价注册批件,伏立康唑片市场潜力大,公司正积极准备参加国家续采。在抗肿瘤领域取得丰硕成果,注射用盐酸吉西他滨、盐酸伊立替康注射液、来曲唑片获批一致性评价注册批件,其中来曲唑片广东联盟阿莫西林等45个药品集团带量采购中选,江苏等省份续采成功,川渝联盟中选。在消化线产品领域,形成了以注射用奥美拉唑钠、注射用泮托拉唑钠、注射用兰索拉唑为核心的消化线产品,该类产品为质子泵抑制剂(proton pump inhibitor,PPI)。注射用奥美拉唑钠、注射用泮托拉唑钠入选了合肥、安庆联盟地区带量采购;在解热镇痛领域,注射用氯诺昔康积极参加省级带量采购,成功中选安徽省带量采购,普瑞巴林胶囊已取得一致性评价注册批件,盐酸伊立替康注射液成功中标第七批全国药品集中采购。

4、同行业可比上市公司情况(营业收入、归属上市公司股东的净利润)

单位:万元

公司	项目	2022年度	2021年度	2020年度	2021年同比增减	2022年同比增减
莱美药业	营业收入	88,458.68	122,522.42	158,352.99	-22.63%	-27.80%
	归属于上市公司股东的净利润	-6,870.91	-10,052.82	-32,676.50	69.24%	31.65%
仟源医药	营业收入	82,899.71	93,037.49	84,807.25	9.70%	-10.90%
	归属于上市公司股东的净利润	-11,857.46	-9,143.76	-26,236.75	65.15%	-29.68%
亚太药业	营业收入	37,344.04	31,513.42	51,488.53	-38.80%	18.50%
	归属于上市公司股东的净利润	-13,272.05	-22,828.03	2,727.50	-936.96%	41.86%
泽璟制药	营业收入	30,230.51	19,036.06	2,766.09	588.19%	58.81%
	归属于上市公司股东的净利润	-45,777.18	-45,099.92	-31,922.93	-41.28%	-1.50%
赛隆药业	营业收入	26,419.27	24,707.86	12,068.43	104.73%	6.93%
	归属于上市公司股东的净利润	-3,731.23	-2,334.14	-6,722.19	65.28%	-59.85%
景峰医药	营业收入	84,065.72	81,118.35	87,791.86	-7.60%	3.63%
	归属于上市公司股东的净利润	-12,816.29	-16,366.02	-106,851.49	84.68%	21.69%

注:以上数据来源于上市公司年度报告。

5、近三年净利润连续为负的原因

(1)突发性卫生事件影响。我公司产品多为临床类产品,面向患者主要是慢性病患者,销售终端主要在医院,突发性卫生事件期间,全国多数医院除发热门诊外,其他诊疗活动均有不同程度停止,致使我公司产品销售停滞,对我公司各品规产品销售产生重大不利影响;(2)国家医药政策的调整与变化对我公司产品销售产生了较大影响。公司主要品种参芎葡萄糖注射液未能进入2019年8月新版国家医保目录,近三年持续受该政策影响,销量进一步下滑。公司主要品种榄香烯乳状注射液在2019年新版国家医保目录支付范围内限定在“限癌性胸腹水的胸腔内或腹腔内注射治疗”,缩窄了产品在临床中的使用范围,近三年持续受该政策影响,同步启动营销变革,调理商业渠道,导致销售额急剧下降。(3)计提商誉减值、资产减值及信用减值影响。结合公司相关资产情况,出于谨慎性考虑,2020年公司计提商誉减值36082.91万元、计提长期股权投资资产减值准备18093.34万元、计提信用减值准备15659.45万元,2021年公司计提资产减值准备6533.84万元、计提信用减值准备3843.02万元,2022年公司计提资产减值准备4527.85万元、计提信用减值准备1264.21万元。

综上所述,国家医药行业政策改革进入深水区,对整体医药行业影响深远。我公司在这变革的时代,推动适应行业发展的经营战略调整、营销模式变革等举措产生的业绩波动以及突发卫生事件等不利因素影响,导致公司连续亏损。

6、拟采取改善经营业绩的具体措施

针对公司实际情况,为保证公司持续经营能力,本公司拟采取以下措施:

(1)拓展第三终端的产品销售渠道,应对医保目录调整对公司产品的影响。这种销售渠道的调整,可以直接增加公司产品的销量,该销售方式相应的销售费用投入少,能加快公司的存货周转率,可有效改善公司现金流。

(2)开发玻璃酸钠原料药的产品市场,目前医美市场快速发展,为发挥公司产品在该领域的优势,公司已设立专门的销售人员进行市场推广,该产品将为公司带来新的增长点,为公司带来增量收入。

(3)最大化利用产能,充分发挥产能优势。在确保公司产品正常生产供应的同时,积极寻找CMO订单,2021年主要子公司已成功实施多项CMO订单,在盘活固定资产的同时,为公司创造可观收入,快速带来净现金流。

(4)持续推进研发成果转换。现有在研产品陆续投产,也将为公司带来新的收入增长点。

(2)结合对于前述问题1的答复情况,详细说明你公司持续经营能力是否存在重大不确定性。

公司回复:

2020年至2022年公司扣非净利润虽然连续三年为负,但主要系计提资产减值准备等事项影响。其中:2020年公司计提商誉减值36082.91万元、计提长期股权投资资产减值准备18093.34万元、计提信用减值准备15659.45万元,2021年公司计提资产减值准备6533.84万元、计提信用减值准备3843.02万元,2022年公司计提资产减值准备4527.85万元、计提信用减值准备1264.21万元。

2022年末,公司未受限货币资金余额为17791.17万元,未受限承兑汇票2552.27万元;公司2021年经营活动的净现金流为1.24亿元,同比2020年增加3.96亿元,近两年的经营活动产生的现金流量净额持续为正,金额分别为12326.67万元、12383.46万元,预计2023年度经营活动产生的现金流量净额为16,325万元,持续、稳定的现金流入足以保证公司正常运营。

同时公司销售工作稳步推进,截至回函日,公司产品玻璃酸钠注射液积极参与国家联盟集采,其中西南五省带量采购联盟独家中选、广东十一省联盟中选、安徽省带量B组独家中选;抗肿瘤领域盐酸伊立替康注射液第一顺位中选国家第七批带量采购,来曲唑片广东联盟阿莫西林等45个药品集团带量采购中选、江苏等省份续采成功、成功中选川渝联盟;注射用奥美拉唑钠、注射用泮托拉唑钠入选了合肥、安庆联盟地区带量采购;在解热镇痛领域,注射用氯诺昔康积极参加省级带量采购,成功中选安徽省带量采购,普瑞巴林胶囊已取得一致性评价注册批件,盐酸伊立替康注射液成功中标第七批全国药品集中采购。

4、同行业可比上市公司情况(营业收入、归属上市公司股东的净利润)

单位:万元

公司	项目	2022年度	2021年度	2020年度	2021年同比增减	2022年同比增减
莱美药业	营业收入	88,458.68	122,522.42	158,352.99	-22.63%	-27.80%
	归属于上市公司股东的净利润	-6,870.91	-10,052.82	-32,676.50	69.24%	31.65%
仟源医药	营业收入	82,899.71	93,037.49	84,807.25	9.70%	-10.90%
	归属于上市公司股东的净利润	-11,857.46	-9,143.76	-26,236.75	65.15%	-29.68%
亚太药业	营业收入	37,344.04	31,513.42	51,488.53	-38.80%	18.50%
	归属于上市公司股东的净利润	-13,272.05	-22,828.03	2,727.50	-936.96%	41.86%
泽璟制药	营业收入	30,230.51	19,036.06	2,766.09	588.19%	58.81%
	归属于上市公司股东的净利润	-45,777.18	-45,099.92	-31,922.93	-41.28%	-1.50%
赛隆药业	营业收入	26,419.27	24,707.86	12,068.43	104.73%	6.93%
	归属于上市公司股东的净利润	-3,731.23	-2,334.14	-6,722.19	65.28%	-59.85%
景峰医药	营业收入	84,065.72	81,118.35	87,791.86	-7.60%	3.63%
	归属于上市公司股东的净利润	-12,816.29	-16,366.02	-106,851.49	84.68%	21.69%

注:以上数据来源于上市公司年度报告。

5、近三年净利润连续为负的原因

(1)突发性卫生事件影响。我公司产品多为临床类产品,面向患者主要是慢性病患者,销售终端主要在医院,突发性卫生事件期间,全国多数医院除发热门诊外,其他诊疗活动均有不同程度停止,致使我公司产品销售停滞,对我公司各品规产品销售产生重大不利影响;(2)国家医药政策的调整与变化对我公司产品销售产生了较大影响。公司主要品种参芎葡萄糖注射液未能进入2019年8月新版国家医保目录,近三年持续受该政策影响,销量进一步下滑。公司主要品种榄香烯乳状注射液在2019年新版国家医保目录支付范围内限定在“限癌性胸腹水的胸腔内或腹腔内注射治疗”,缩窄了产品在临床中的使用范围,近三年持续受该政策影响,同步启动营销变革,调理商业渠道,导致销售额急剧下降。(3)计提商誉减值、资产减值及信用减值影响。结合公司相关资产情况,出于谨慎性考虑,2020年公司计提商誉减值36082.91万元、计提长期股权投资资产减值准备18093.34万元、计提信用减值准备15659.45万元,2021年公司计提资产减值准备6533.84万元、计提信用减值准备3843.02万元,2022年公司计提资产减值准备4527.85万元、计提信用减值准备1264.21万元。

综上所述,国家医药行业政策改革进入深水区,对整体医药行业影响深远。我公司在这变革的时代,推动适应行业发展的经营战略调整、营销模式变革等举措产生的业绩波动以及突发卫生事件等不利因素影响,导致公司连续亏损。

6、拟采取改善经营业绩的具体措施

针对公司实际情况,为保证公司持续经营能力,本公司拟采取以下措施:

(1)拓展第三终端的产品销售渠道,应对医保目录调整对公司产品的影响。这种销售渠道的调整,可以直接增加公司产品的销量,该销售方式相应的销售费用投入少,能加快公司的存货周转率,可有效改善公司现金流。

(2)开发玻璃酸钠原料药的产品市场,目前医美市场快速发展,为发挥公司产品在该领域的优势,公司已设立专门的销售人员进行市场推广,该产品将为公司带来新的增长点,为公司带来增量收入。

(3)最大化利用产能,充分发挥产能优势。在确保公司产品正常生产供应的同时,积极寻找CMO订单,2021年主要子公司已成功实施多项CMO订单,在盘活固定资产的同时,为公司创造可观收入,快速带来净现金流。

(4)持续推进研发成果转换。现有在研产品陆续投产,也将为公司带来新的收入增长点。

(2)结合对于前述问题1的答复情况,详细说明你公司持续经营能力是否存在重大不确定性。

公司回复:

2020年至2022年公司扣非净利润虽然连续三年为负,但主要系计提资产减值准备等事项影响。其中:2020年公司计提商誉减值36082.91万元、计提长期股权投资资产减值准备18093.34万元、计提信用减值准备15659.45万元,2021年公司计提资产减值准备6533.84万元、计提信用减值准备3843.02万元,2022年公司计提资产减值准备4527.85万元、计提信用减值准备1264.21万元。

2022年末,公司未受限货币资金余额为17791.17万元,未受限承兑汇票2552.27万元;公司2021年经营活动的净现金流为1.24亿元,同比2020年增加3.96亿元,近两年的经营活动产生的现金流量净额持续为正,金额分别为12326.67万元、12383.46万元,预计2023年度经营活动产生的现金流量净额为16,325万元,持续、稳定的现金流入足以保证公司正常运营。

同时公司销售工作稳步推进,截至回函日,公司产品玻璃酸钠注射液积极参与国家联盟集采,其中西南五省带量采购联盟独家中选、广东十一省联盟中选、安徽省带量B组独家中选;抗肿瘤领域盐酸伊立替康注射液第一顺位中选国家第七批带量采购,来曲唑片广东联盟阿莫西林等45个药品集团带量采购中选、江苏等省份续采成功、成功中选川渝联盟;注射用奥美拉唑钠、注射用泮托拉唑钠入选了合肥、安庆联盟地区带量采购;在解热镇痛领域,注射用氯诺昔康积极参加省级带量采购,成功中选安徽省带量采购,普瑞巴林胶囊已取得一致性评价注册批件,盐酸伊立替康注射液成功中标第七批全国药品集中采购。

4、同行业可比上市公司情况(营业收入、归属上市公司股东的净利润)

单位:万元

公司	项目	2022年度	2021年度	2020年度	2021年同比增减	2022年同比增减
莱美药业	营业收入	88,458.68	122,522.42	158,352.99	-22.63%	-27.80%
	归属于上市公司股东的净利润	-6,870.91	-10,052.82	-32,676.50	69.24%	31.65%
仟源医药	营业收入	82,899.71	93,037.49	84,807.25	9.70%	-10.90%
	归属于上市公司股东的净利润	-11,857.46	-9,143.76	-26,236.75	65.15%	-29.68%
亚太药业	营业收入	37,344.04	31,513.42	51,488.53	-38.80%	18.50%
	归属于上市公司股东的净利润	-13,272.05	-22,828.03	2,727.50	-936.96%	41.86%
泽璟制药	营业收入	30,230.51	19,036.06	2,766.09	588.19%	58.81%
	归属于上市公司股东的净利润	-45,777.18	-45,099.92	-31,922.93	-41.28%	-1.50%
赛隆药业	营业收入	26,419.27	24,707.86	12,068.43	104.73%	6.93%
	归属于上市公司股东的净利润	-3,731.23	-2,334.14	-6,722.19	65.28%	-59.85%
景峰医药	营业收入	84,065.72	81,118.35	87,791.86	-7.60%	3.63%
	归属于上市公司股东的净利润	-12,816.29	-16,366.02	-106,851.49	84.68%	21.69%

注:以上数据来源于上市公司年度报告。

5、近三年净利润连续为负的原因

(1)突发性卫生事件影响。我公司产品多为临床类产品,面向患者主要是慢性病患者,销售终端主要在医院,突发性卫生事件期间,全国多数医院除发热门诊外,其他诊疗活动均有不同程度停止,致使我公司产品销售停滞,对我公司各品规产品销售产生重大不利影响;(2)国家医药政策的调整与变化对我公司产品销售产生了较大影响。公司主要品种参芎葡萄糖注射液未能进入2019年8月新版国家医保目录,近三年持续受该政策影响,销量进一步下滑。公司主要品种榄香烯乳状注射液在2019年新版国家医保目录支付范围内限定在“限癌性胸腹水的胸腔内或腹腔内注射治疗”,缩窄了产品在临床中的使用范围,近三年持续受该政策影响,同步启动营销变革,调理商业渠道,导致销售额急剧下降。(3)计提商誉减值、资产减值及信用减值影响。结合公司相关资产情况,出于谨慎性考虑,2020年公司计提商誉减值36082.91万元、计提长期股权投资资产减值准备18093.34万元、计提信用减值准备15659.45万元,2021年公司计提资产减值准备6533.84万元、计提信用减值准备3843.02万元,2022年公司计提资产减值准备4527.85万元、计提信用减值准备1264.21万元。

综上所述,国家医药行业政策改革进入深水区,对整体医药行业影响深远。我公司在这变革的时代,推动适应行业发展的经营战略调整、营销模式变革等举措产生的业绩波动以及突发卫生事件等不利因素影响,导致公司连续亏损。

6、拟采取改善经营业绩的具体措施

针对公司实际情况,为保证公司持续经营能力,本公司拟采取以下措施:

(1)拓展第三终端的产品销售渠道,应对医保目录调整对公司产品的影响。这种销售渠道的调整,可以直接增加公司产品的销量,该销售方式相应的销售费用投入少,能加快公司的存货周转率,可有效改善公司现金流。

(2)开发玻璃酸钠原料药的产品市场,目前医美市