道,持股比例为100%,舒克(天津)科技有限公司的股东是自然人解梅昌,持股比例为100%,天津有务信

息技术有限公司的股东是自然人墓娼、持股比例为100%、北京力普信科技有限公司的股东是自然人贾 锐、刘泽洪,持股比例分别是90%、10%。

综上,公司与普天信息、四家供应商开展业务的交易背景符合实际情况。经核实,公司与普天信息、四

家供应商及其股东之间不存在关联关系,不存在关联方资金占用。 (3)普天信息出现账款违约的时间,公司针对普天信息款逾期未收回所采取的措施,结合公司的催 款结果及普天信息的诉讼情况,说明普天信息前期是否已出现经营异常,公司前期对该应收款项计提减

公司回复: 1、普天信息出现账款违约的时间

按照公司与普天信息的销售合同约定,"普天信息在取得业主签字盖章的验收报告及收到业主相应 款项后再行支付给公司",普天信息应分四期在每年的8月28日前向公司付清当期款项。即分别于2018年 8月28日前支付第一期款项2.532.16万元;2019年8月28日前支付第二期款项2.532.16万元;2020年8月 28日前支付第三期款项2 522 16万元 2021年8日28日前支付屋款1 830 72万元 第一期 第二期款项共 计5,064.32万元已如期收回,由于2020年初新冠疫情爆发,学校是疫情重点防控区域,项目施工受到严重 影响, 工程进度放缓甚至长时间停工, 再加上受沿河县开展脱贫攻坚工作影响, 沿河县财政困难, 综合导 致项目验收延迟,使得上述第三、第四期款项共计4,362.88万元未能如期收回。2020年至2022年公司多 次派 人员前夫与沿河县教育局相关负责人沟通项目实施及项目验收讲度,确认了新冠疫情对项目讲度的 影响情况,同时,沿河县教育局相关负责人表达了按销售合同约定履行合同付款义务的强烈意愿,考虑到

综上,公司认为上述款项未收回的直接原因系未达到销售合同约定的"背靠背"付款条件,并非普天

国家对中西部地区的教育资源投入是持续增加的,公司相信沿河县财政履行销售合同的付款义务仅是时

2、公司针对普天信息款逾期未收回所采取的措施

间问题,预期无法收回的可能性较低。

受项目验收延迟影响,上述第三、第四期款项未按照合同约定的进度收回,为加速款项收回,公司多 措并举。一方面,公司不断与普天信息加强沟通,同普天信息、四家供应商和沿河县教育局进行多次腾讯 会议、现场交流(南京、贵州、北京)等各种方式沟通、协调推进项目进度;另一方面,公司多次派专人前往 沿河且教育局 深入沟通与眼讲资金回答事项 推讲此款工作 居然善天信息已讲入破产程序 旧该项目 合同履行已交由破产清算组统筹处理,后期的收付款均由破产清算组按照合同约定进行处理,并按破产

2、结合公司的催款结果及普天信息的诉讼情况。说明普天信息前期是否已出现经营异常、公司前期 对该应收款项计提减值是否充分

根据公开资料,普天信息为中国普天信息产业集团有限公司的全资子公司,普天信息为国有企业,商 业信誉良好,并且在2021年6月中国普天信息产业集团有限公司经国务院批准、国务院国资委具体部署整 体划入中国电子科技集团有限公司,通常央企重组为利好消息,增强了公司对普天信息的信任感。同时, 在项目推进过程中,普天信息可以及时响应公司需求,积极配合公司推进项目验收和收款工作。沿河县教 育局教育装备与运动场提质改造工程项目是国家的扶贫项目,有专项资金保障,我们相信沿河县教育局 与普天信息签订的合同是有保证的。因此,公司认为上述款项未收回的直接原因系未达到销售合同约定 的"背靠背"付款条件, 普天信息的诉讼情况不构成上述款项收回的实质性障碍。因此, 公司将其划分为 "单项评估未发生信用减值的金融资产",基于其风险特征确定预期信用损失率,并计提信用减值损失。 截至2022年9月30日,公司基于其风险特征确定了预期信用损失率,并按照确定的预期信用损失率确认

该应收账款的坏账准备为942.72万元。 2023年1月,法院裁定受理普天信息破产清算一案,导致上述应收款项收回的可能性发生了质的变 化。公司与普天信息采用"背靠背"的结算方式,法院裁定普天信息进入破产清算程序前上述应收款项在

沿河县教育局支付后,普天信息依据合同条款可足额支付给公司,但法院裁定普天信息进入破产清算程

序后,上述应收账款将作为普天信息的清算资产处理,公司将根据破产财产分配方案受偿,公司通过申报 债权收回上述应收款项金额存在重大不确定性。基于谨慎性原则,公司2022年度对上述应收账款单项全

的情形:公司针对普天信息款逾期未收回所采取的措施符合公司实际情况:结合公司的催款结果及普天 信息的诉讼情况来看,普天信息前期未出现经营异常,公司前期对该应收款项计提减值是充分的。

年审会计师对上述问题发表意见如下:

针对上述问题,年审会计师执行了以下核查程序: 1、检查了公司与普天信息的销售合同,公司与四家供应商的采购合同;

2、走访了沿河县教育局相关负责人、普天信息法人及破产管理人,核实项目进展情况和普天信息破

3、公开查询了普天信息的破产清算裁定书、核实普天信息破产清算情况:

4、查询公开信息,了解普天信息2021年、2022年及2023年诉讼情况,了解普天信息母公司中国普天

5. 检查项目第一期,第一期款项间款情况:

6、检查应收账款计提及账务处理情况: 检查结论:由于客观原因导致上述项目第三期、第四期验收延迟,故普天信息未出现账款违约的情

形;公司针对普天信息款逾期未收回所采取的措施符合公司实际情况;结合公司的催款结果及普天信息

青况来看, 普天信息前期未出现经营异常, 公司前期对该应收款项计提减值是充分的 4.年报显示,公司重要子公司江苏华脉光电科技有限公司(以下简称"华脉光电")自出资设立以来

连续亏损;报告期内,华脉光电的注册资本增加1亿元,公司对该子公司投资的期末余额较期初增长2 500万元,公司的持股比例由55%下降至40%。请公司补充披露:

光电持续经营能力的具体措施:

公司回复:

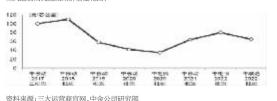
1、华脉光电经营业绩持续亏损的具体原因,相关不利因素是否具有持续性。

华脉光电2018年2月投资建设,2019年开始正式投产,主要从事光纤光缆的研发、生产及销售,项目 投资约4.57亿元,其中股东出资1亿元,银行固定资产贷款2.47亿元,政府补助1.1亿元。

华脉光电主要客户为国内通信运营商,经营业绩受其资本开支和建设节奏影响明显。从通信行业整

体周期来看,2015年-2018年是发展高速时期,我国大力建设FTTH和4G网络,光纤光缆需求量大幅增 长,光纤光缆厂商不断进行产能扩张,满足市场需求,其中高峰时刻,中国光纤光缆的供应量占全球的近 60%。2018年下半年,我国进入由4G迈向5G的过渡时期,通信运营商4G深度覆盖基本已经完成,市场需 求萎缩,而光红厂商前期产能扩张延迟放量,使得行业出现产能严重过剩局面,行业进入下行周期。同时, 运营商受"提速降费"政策影响缩减资本开支,采用最低价中标政策,集采单价几近腰斩,进一步加大了

三大运营商光缆集采价格变化图:



我国光纤光缆行业的低谷期一直延续至2021年,随着行业出清和国家政策支持,市场开始复苏。

2021年以来,政府相关部门陆续发布了《"双千兆"网络协同发展行动计划(2021-2023)》、《"十四 五"数字经济发展规划》等政策,提出推进千兆光纤网络和5G网络基础设施建设,推动5G商用部署和规 模应用,基本建成全面覆盖城市地区和有条件乡镇的"双千兆"网络基础设施

通信运营商在千兆网络、新基建、宽带中国等因素和政策的支持下,持续优化网络基础设施,加速推 进全光网建设,2022年全国新建光缆线路长度477.2万公里,较2021年新建319万公里同比增加33.15%; 千兆及以上接入速率的用户为9175万户,全年净增5716万户,提前完成2025年6000万户的目标。(数据 来源: 工信部网站2022年通信业统计公报)

随着运营商稳步推进网络基础设施优化升级,光纤光缆行业市场呈现量价齐升的趋势,以2021年中 国移动集采招标为例,规模约1.4亿芯公里,同比增长20%,光缆单价达到约65元/芯/公里,同比增长近 60%, 行业生态逐渐修复, 供需关系持续改善, 光纤光缆行业的发展前量向好, 相关企业的盈利水平将得

① 华脉光电近四年向前五大供应商采购的情况如下:

单位:人民币万元

年度	19649	供应商名称	全額	占比	
	1	江苏亨通光纤科技有限公司	2,567.05	11.13%	
	2	1 (25年選択科技有限公司 2,00706 11)、2の 2 周辺(21 1 1 1 2 2 1 2 1 2 2 1 2 2 1 2 2 1 2	5.40%		
2022年度	3	供应商2	1,205.23	5.23%	
21.02.04-190	4	供应商3	1,146.17	2,56758 11,12% 1,00% 1,00% 1,00% 1,00% 1,00% 1,00% 1,00% 1,10479 1,00% 1	
	5	供应商4	1,073.80	4.66%	
	合计		7,237.71	31.39%	
	1	供应商1	1,833.40	7.24%	
2021年展	2	供应商2	1,832.90	7.24%	
	3	江苏华脉新材料有限公司	1,708.77	6.75%	
21.00.1-1-196	4	供应商3	1,359.67	5.37%	
2021年度	5	供应商4	1,234.41	4.88%	
	습난		7,969.15	31.48%	
	1	江苏亨通光导新材料有限公 司	2,334.94	9.37%	
	2	供应商1	2,163.06	8.68%	
2020年度	3	供应商2	1,983.96	7.96%	
	4	江苏华脉新材料有限公司	1,897.32	7.62%	
	5	供应商3	1,373.21	5.51%	
	合计		1.28% 50 5.69% 1.28% 1		
	1	江苏亨通光导新材料有限公 司	3,976.64	15.84%	
	2	供应商1	2,921.04	11.63%	
2019年8	3	供应商2	2,041.06	8.13%	
	4	江苏亨通光纤科技有限公司	1,616.17	6.44%	
	5	供应商3	1,412.80	5.63%	
	合计		11,967.71	47.67%	

7.969.15万元、7.237.71万元、占比分别为47.67%、39.41%、31.48%、31.39%。2019年-2022年、公司供应 综上,公司认为,由于客观原因导致上述项目第三期,第四期验收延迟,故普天信息未出现账款违约 商前五大占比呈下降趋势,主要系公司采用引入更多优质供应商的方式来增强采购端的议价能力所致。 ② 华脉光由近四年向前五大客户销售的情况如下:

单位:人民币万元

striff.	1949	客户名称	:0:90	市比	
	1	南京华脉科技股份有限公司	11,097.74	47.76%	
	2	%) <sup>□</sup> 1	2,071.44	8.91%	
2022/11/85	3	江苏亨道光纤科技有限公 司	1,785.71	7.68%	
	4	江苏亨道光电股份有限公 司	1,418.07	6.10%	
	5	江苏华脉新材料有限公司	795.38	3.42%	
	合计		17,168.34	73.87%	
	1	南京华脉科技股份有限公司	10,997.85	41.38%	
	2	(8) <sup>11</sup> 1	3,050.46	11.48%	
2021年度	3	客户2	2,608.66	9.81%	
20214-00	4	江苏亨道光纤科技有限公 司	2,265.28	8.52%	
	5	<b>多</b> 月3	1,885.16	7.09%	
	合计		20,807.41	78.28%	
	1	南京华脉科技股份有限公司	18,980.29	72.08%	
	2	(6) <sup>(1)</sup> 1	2,394.47	9.09%	
2020年頃	3	客户2	1,731.60	6.58%	
	4	<b>多</b> 月3	1,500.73	5.70%	
	5	8J*14	355.39	1.35%	
	合计		24,962.48	94.80%	
	1	南京华脉科技股份有限公司	16,441.56	87.82%	
	2	南京华脉光缆技术有限公 司	708.48	3.78%	
2019年度	3	%) <sup>11</sup> 1	644.81	3.44%	
	4	客户2	322.37	1.72%	
	5	江苏华脉新材料有限公司	163.45	0.87%	
	合计		18,280.67	97.63%	

2019年-2022年度,华脉光电向前五大客户合计销售金额分别为18,280.67万元、24,962.48万元、 20.807.41元,17.168.34万元,占比为97.63%,94.80%,78.28%,73.87%。2019年-2022年, 华脉光电客户

集中度较高,主要系由于公司所处的光通信行业终端客户需求集中所致,相关情况符合行业特点。

华脉光电主要从事光纤光缆的研发、生产及销售。目前光棒和光纤的技术和生产主要由美国、日本和 少数中国企业垄断,其中国内企业武汉烽火、长飞光纤、中天科技、亨通光电是全球生产光棒、光纤、光绿 风险,相关减值计提是否充分; 的头部企业,掌握核心技术与资源。

原材料的采购过程中严格执行公司的采购政策,通过询比价,质量,供货能力等因素综合比较,公司

选择亨通光电作为原材料光棒的主要供应商。2021年开始,华脉光电为提高设备利用率,选择向亨通光电 提供着色加工服务。2022年华脉光电向亨通光电出售光缆1,418.07万元,占当年收入的比重约6.10%

亨通光电作为行业头部企业、每年中标移动、电信、联通三大运营商订单份额很大。在实际业务中,由 干三大运营商的工程建设进度不同,造成运营商下订单不具有规律性,2022年下半年三大运营商同时下 单时,为了满足客户交付需求,亨通光电在自身产能无法满足客户要求的情况下,亨通光电根据订单实际 情况拿出一部分订单对外采购(这是企业的通常做法),符合行业惯例

综上,亨通光电作为股东既是华脉光电的供应商又是客户符合实际情况,具有合理性,

③ 华脉光电近四年贷款总额的情况如下:

贷款总额	13,810.00	20,910.00	27,085.33	27,690.00	
2019年-2022年度	, 华脉光电的贷款	总额分别为27,69	0.00万元、27,085.3	33万元、20,910.00	万元、
 	the time and a second rest to the second rest	e at material services as a	an tab adversery. Note the an	market or along the second	es varante

厂时自农业银行和建设银行取得的项目贷款,贷款金额为2.47亿元。

④ 华脉光电经营业绩持续亏损的具体分析,近四年主要财务数据如下:

項目	2022年度	2021年度	2020年度	2019年度	
营业收入	23,237.36	26,580.01	26,331.20	18,720.99	
营业成本	21,023.05	26,36276	27,140.61	18,832.41	
<b>E利率</b>	9.53%	0.82%	-3.07%	-0.60%	
丹告费用	306.85	370.42	387.60	516.21	
<b></b> 9 理費用	1,270.98	1,886.81	1,781.75	861.07	
开发费用	1,156.44	922.63	813.67	870.01	
财务费用	1,075.13	1,278.82	1,369.23	129.57	
明间费用合计	3,804.40	4,458.68	4,352.25	2,376.86	
其他收益(主要系政府补助)	1,253.05	1,780.62	1,306.18	743.76	
当用减值损失	25.11	17.28	-47.77	-30.43	
<b>资产减值损失</b>	-69.35	-45.04	-212.99	-421.84	

2019年度,华脉光电正式投产,此时恰逢通信行业进入低谷期,行业产能过剩,市场需求萎缩,运营商 采取最低价中标政策,当年光缆集采价格下降约50%,导致公司2019年度出现亏损,

2020年度,产品市场竞争加剧,同时由于前期建设项目建成转入固定资产,导致固定成本摊销增加, 管理费用较2019年增加920.68万元;银行固定贷款开始支付利息,财务费用较2019年增加1,239.66万元。

2021年度,行业市场开始回暖,通信运营商在千兆网络、新基建、宽带中国等因素和政策的支持下,推 动网络基础设施优化升级,行业市场量价齐升,企业盈利能力出现改善,2021年度开始减亏。

2022年度, 行业供需关系讲一步改善, 华脉光电盈利能力大幅提升; 同时, 公司持续优化内部管理结 构,加强成本控制,提高资产利用率,进行资源合理配置,厂房及机器设备对外出租,综合导致毛利率同比 增加8.71个百分点。管理成本、融资费用等有所下降、控费增效举措初见成效、管理费用同比减少615.83万 元,财务费用同比减少203.69万元。2022年度实现大幅减亏。

综合来看, 华脉光电近四年连续亏损的主要原因是由于通信行业发展进入下行周期所导致的, 面对 行业发展的不利因素以及竞争激烈的市场环境,华脉光电管理层积极应对,各项管理措施多措并举,有效 改善了公司的经营情况。目前,在国家相关政策的支持下,通信行业正在复苏,造成公司持续亏损的不利 因素逐渐改善。

综上所述, 华脉光由经营业结持续亏损主要系受到通信行业周期性影响, 不且有持续性, 2、公司拟采取改善华脉光电持续经营能力的具体措施

2023年,华脉光电通过全局通盘,建立以"资源整合、精益运营、提质增效、扭亏为盈"为年度经营指 导方针, 瞄准2023年度经营指标, 立足年度规划, 贯彻各项举措, 实现经营目标,

以上因素导致2020年度加大亏损。

为了提高工作效率及竞争力,2023年初对公司的组织架构进行优化调整

合并管理部门,精简非业务人员,最大程度的控制人工成本。施行严格的考核体系,考核指标层层分 解,考核对象覆盖全员,确保年度盈利目标达成。

非运营商及海外客户。针对运营商市场,对接单进行分类,按鼓励接单、正常接单、控制接单分类,给予不 同的结算率,从而鼓励争抢高差价率订单。

借助母公司华脉科技的市场资源及品牌影响力,确保国内三大运营商的订单的同时,积极扩大国内

2023年公司旨在以提质增效实现管理水平的不断提升,针对车间设备配置,合理化规划订单生产结 构,最大化发挥设备产能及效能,达到产出效率最大化。人均不变价产值由78万上升至106万元,提升率

(4)库存精细管控

2023年公司规划每万芯公里库存在2022年基础上下降15%,具体措施如下: 推行微经营模式,将成品、半成品、原材料等各个库存卡点均设立微经营专题小组进行攻坚;优化管

理系统,开发库存实时管理平台,精细化排产,结合实时库存,将物料需求日计划细化到实时需求计划;截 L到2023年5月份,存货金额同比下降41%,

(5)资金筹划 风险管控

1、筹划公司项目贷转为流贷,降低财务费用率。 2、通过建立企业供销信用体系、加大应收账款回笼力度及对业务经理及业务员绩效考核挂钩等提

作脉来由2022年度实现净利润-580万量 较2021年的-1940万量已经实现太幅减量 2023年随着公

司各项管理措施陆续实施推进,经营情况将进一步好转。

(2)说明在华脉光电持续亏损的情况下,其存货、固定资产、无形资产等主要资产是否存在重大减值

公司回复:

1、存货减值计提情况

截至2022年12月31日,华脉光电存货计提情况:

单位:人民币万元

项目	账面余额	跌价准备	账而价值
原材料	1,266.78	9.56	1,257.22
其中:缆料	879.43	753	871.91
光杆	237.74	2.03	235.70
染料五金等	149.61	-	149.61
库存商品	1,396.90	104.83	1,292.07
其中:光缆	1,396.90	104.83	1,292.07
发出商品	84.37	-	84.37
其中:光缆	84.37	-	84.37
合计	2,748.05	114.39	2,633.66

截至2022年12月31日,公司存货跌价准备计提比例约为4.16%,公司存货采用成本与可变现净值熟 低计量,按昭举别存货成本高于可变现净值的差额计提存货跌价准备。2022年度,随着行业供需关系进一 步改善,华脉光电盈利能力大幅提升;同时,公司持续优化内部管理结构,加强成本控制,提高资产利用 率,讲行资源合理配置,综合导致毛利率同比增加8.71个百分占,2022年度实现大幅减亏,存货跌价准备

2、固定资产、无形资产减值计提情况

2022年末公司聘请具有证券、期货从业资格的评估机构,对华脉光电拥有的相关房屋建筑物、机器设 备、土地使用权等资产进行价值评估。根据万隆(上海)资产评估有限公司出具的评估报告万隆评报字 (2023)第10119号显示,于评估基准日2022年12月31日,华脉光电纳人评估范围的资产账面价值为30, 860.87万元,评估价值(可收回价值)为34,230.05万元,评估增值3,369.18万元,增值率为10.92%。

依据上述评估结果,公司对华脉光电固定资产、无形资产等主要资产进行减值测试,经测试,华脉光 电固定资产、无形资产等主要资产不存在减值迹象。2022年度、随着行业供需关系进一步改善、华脉光电 盈利能力大幅提升;同时,公司持续优化内部管理结构,加强成本控制,提高资产利用率,进行资源合理配 置,综合导致毛利率同比增加8.71个百分点,2022年度实现大幅减亏,其固定资产、无形资产等主要资产 不存在重大减值风险,相关减值计提充分。

综上所述,在华脉光电持续亏损的情况下,其存货、固定资产、无形资产等主要资产不存在重大减值

(3)公司在华脉光电持续亏损的情况下仍进一步对其进行增资的原因及合理性

单位:人民币万元

华脉光电于2018年成立,2019年开始投产,项目投资约4.57亿元(其中股东出资1亿元,银行固定资 产贷款2.47亿元,政府补助1.1亿元),主要从事光纤光缆的生产制造。项目投产之初,恰逢通信行业进入 下行周期,受行业因素影响,华脉光电近年出现连续亏损,行业发展的不利局面一直延续到2021年,随着 国家各项政策陆续颁布,通信行业开始逐渐复苏,与此同时,华脉光电管理层积极应对,各项管理措施多 措并举,有效改善了公司的经营情况。2022年度,华脉光电经营业绩实现大幅减亏,2023年目标盈利。 2023年1月-6月,华脉光电在手订单情况如下:

2023年 2023年 2023年 2023年 2023年 2023年

订单金额	5,000.91	2,170.79	3,903.10	2,131.94	2,403.06	925.09			
4于上述原因,公司看好光通信行业及华脉光电的发展前景,决定对其增资。本次增资主要用于偿还									
さかなないナマボキン		2-9 r Antir Lithi 2-der Antir I	T-0000/E44		11 /->4				

2022年度,华脉科技对华脉光电的投资情况从原来的5,500.00万元占比55.00%变更为8,000.00万元 元占比40.00%,持股比例下降的原因主要系本年公司引入战略投资方苏州东通信息产业发展有限公司 战略投资方因看好华脉光电发展前景,对持股比例提出不低于30%的要求。同时,公司在无线、数据通信 智慧运营平台产业方向进行产业布局,光纤光缆作为产业的一个组成部分,公司为支持华脉光电的自身 发展,调整持股比例不影响公司的整体产业布局。

综上所述,公司在华脉光电持续亏损的情况下,进一步对其进行增资的原因是合理的

南京华脉科技股份有限公司董事会

南京华脉科技股份有限公司

关于2022年股票期权激励计划部分

## 股票期权注销完成的公告 公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载,误导性陈述或者重大遗漏,并对其内

容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。 南京华脉科技股份有限公司(以下简称"公司")于2023 年4月18日召开第三届董事会第二十六次

会议、第三届监事会第十九次会议、审议通过了《关于注销2022 年股票期权激励计划部分股票期权的议 案》,同意对已离职激励对象及第一个行权期公司业绩考核未达标导致不符合行权条件对应的合计164 万份股票期权进行注销。具体内容详见公司于2023年4月20日在指定信息披露媒体发布的《关于注销 2022年股票期权激励计划部分股票期权的公告》(公告编号:2023-040)。 2023年6月21日,经中国证券登记结算有限责任公司上海分公司审核确认,公司已办理完成上述共

计164万份股票期权的注销手续。本次注销部分股票期权符合《上市公司股权激励管理办法》、《公司 2022年股票期权激励计划(草案)》等相关规定,不会影响公司总股本及股本结构。

特此公告

南京华脉科技股份有限公司

2023年6月22日

董事会

施夫工业发展股份有限公司 2022年年度权益分派实施公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大

4、本次实验分配几条距离股东大会申以通过的时间未超过两个月。 一次超济水万案 本公司2022年年度权益分派方案为;以公司现有总股本剔除已回购股份0股后的1,598,468,269股 为基数,间全体股东每0股股东每0股限3351142元人民市现金(含税,14税后,通过淬股通持有股份的香港市场投 资者。QFU、ROPIUL及持有首发前限售股的个人和证券投资基金每0股源6,316028元;持有首发后限售 度,起权邀前期售股及无限增充通股的个人股息红利维实行差别化聚率征处,本公司整不11%个人所得 统 持令人转让股票时,根据其持股期限计算应纳税额[注],持有首发后限售股,股权激励取售股及无限 基流通股的证券投资基金所涉红利税,对香港投资者持有基金份额部分按10%征收,对内地投资者持有 基金份额部分实行差别化税率征收)。 任:根据先进先出的原则,以投资者证券账户为单位计算持股期限,持股1个月(含1个月)以内,每 (0股补赖税款0070228元;持股1个月以上至1年(含1年)的,每10股补缴税款0.035114元;持股超过1年 的,不需补缴税款。] ——。股权登记日与除权除息日 本次权益分派股权登记日为除2023年6月29日,除权除息日为;2023年6月30日。

四、权益分派对象 本次分派对象为。截止2023年6月29日下午深圳证券交易所收市后,在中国证券登记结算有限责任 公司深圳分公司(以下简称"中国结算深圳分公司")登记在册的本公司全体股东。 五、权益分派方法 1、本公司此次委托中国结算深圳分公司代派的A股股东现金红利将于2023年6月30日通过股东托管证券公司(或其他托管机构)直接划人其资金账户。

六、咨詢机构 咨詢机构。航天工业发展股份有限公司 咨詢他點:福建會福州市五一南路17号工行大楼13层 咨詢电话:0591-83283128 传真电话:0591-83283128 传真电话:0591-83296388 七、备查文件 1、公司第十届董事会第四次会议决议; 2、公司2022年度股东大会决议; 3、中国结算深圳分公司确认有关本次权益分派具体时间安排的文件。 特批公告。

航天工业发展股份有限公司 

关于南方粤港澳大湾区创新100交易型开放式指数证券投资基金可能触发基金合同终止情形的提示性公告

根据《中华人民共和国证券投资基金法》、《公开募集证券投资基金运作管理办法》、《南方粤港澳 .湾区创新100交易型开放式指数证券投资基金基金合同》(以下简称"《基金合同》"或"基金合同") 的有关规定, 南方粤港澳大湾区创新100交易型开放式指数证券投资基金(以下简称"本基金")《基金 合同》生效后,连续60个工作日出现基金份额持有人数量不满200人或者基金资产净值低于5000万元情 的,基金合同可以终止,无需召开基金份额持有人大会。

本基金的基金合同生效日为2019年11月29日,截至2023年6月21日,本基金基金资产净值已连续58 个工作日低于5000万元,可能触发基金合同终止情形。 现将相关事官公告如下:

、本基金基本信息

基金名称:南方粤港澳大湾区创新100交易型开放式指数证券投资基金 基金简称及代码:湾区100ETF:159984

基金运作方式:交易型开放式 基金合同生效日:2019年11月29日

基金管理人名称:南方基金管理股份有限公司 基金托管人名称:招商银行股份有限公司 二、可能触发基金合同终止的情形说明

根据《基金合同》"第五部分 基金备案"中的约定: "《基金合同》生效后,连续20个工作日出现基金份额持有人数量不满200人或者基金资产净值低

于5000万元情形的,基金管理人应当在定期报告中予以披露,连续60个工作日出现前述情形的,基金合 同可以终止,无需召开基金份额持有人大会。" 本基金的基金合同生效日为2019年11月29日。截至2023年6月21日。本基金基金资产净值已连续56

个工作日低于5000万元。若截至2023年6月27日日终、本基金的基金资产净值连续60个工作日低于5000 万元,则触发上述《基金合同》约定的终止情形,《基金合同》可以终止,基金管理人将根据相关法律法 规、基金合同等规定对本基金进行清算。 二、其他事项 1. 若发生上述《基金合同》约定的终止情形, 基金管理人将根据相关法律法规, 《基金合同》等规定

成立基金财产清算小组,履行基金财产清算程序。本基金进入清算程序后将不再办理申购、赎回等业务。 具体安排详见本基金管理人届时发布的相关公告。敬请投资者注意。 2、投资者欲了解本基金的详细情况,请认真阅读《南方粤港澳大湾区创新100交易型开放式指数证 券投资基金基金合同》和《南方粤港澳大湾区创新100交易型开放式指数证券投资基金招募说明书》

投资者可访问本公司网站(www.nffund.com)或拨打客户服务电话(400-889-8899)咨询相关情况。 风险提示:本公司承诺以诚实信用、勤勉尽责的原则管理和运用基金财产,但不保证基金一定盈利 也不保证最低收益。投资人应认真阅读拟投资基金的《基金合同》、《招募说明书》等法律文件,了解所 投资基金的风险收益特征,并根据自身情况购买与风险承受能力相匹配的产品。 特此公告。

2023年6月22日

## 名臣健康用品股份有限公司 关于持股5%以上股东股份协议转让 的提示性公告的更正公告

名臣健康用品股份有限公司(以下简称"公司")于2023年6月22日在公司指定信息披露媒体巨潮 资讯网http://www.cninfo.com.cn、《证券时报》、《中国证券报》、《上海证券报》、《证券日报》 披露 的《关于持股5%以上股东股份协议转让的提示性公告》(公告编号:2023-028)。经再次核查.因工作 人员编辑失误,上述公告中对"转让款支付方式"内容表述有误。现对相关内容进行如下更正,由此给广 大投资者带来的不便,公司深表歉意,敬请广大投资者谅解。

一、更正内容:原公告中"二、本次股份转让协议的主要内容"中"4、转让款支付方式" 更正前: (1)双方应就协议签署之日起10个工作日内,甲方向乙方支付第一期股份转让款壹亿伍仟万元整

更正后:

写:150,000,000.00)。 (2)标的股份经结算公司确认过户登记至甲方名下之日起30个工作日内,甲方向乙方支付第二期 股份转让款壹亿元整(RMB100,000,000.00)。

(1)双方应就协议签署之日起10个工作日内,甲方向乙方支付第一期股份转让款壹亿伍仟万元整

仟陆佰壹拾捌万伍仟贰佰壹拾元整(小写:286,185,210.00)。 《简式权益变动报告书》中相应条款同时更正。 、除上述内容更正以外,其它内容不变 公司对于本次更正给广大投资者带来的不便深感歉意,敬请广大投资者谅解。

> 董事会 二〇二三年六月二十一日

浙江中晶科技股份有限公司 2022年年度权益分派实施公告 公司深圳分公司(以下简称"中国结算深圳分公司")登记在册的本公司全体股东。

本公司及董中会结点所是最多整新中的政策、海南征景、公司董业总、战中等地区和北部、游江、中届补柱政份有限公司(以下南岸、公司")十2023年5月19日召开2022年年度股东大会,申 设施了了,大于2023年5月19日召开2022年年度股东大会,申 设施了了《大子2022年年期间分配方案的议案》,现将权益分派事宜公告如下:

一、股东大会审议通过利润分配方案等情况
1、公司2022年年度股东大会审议通过的利润分配方案具体内容为;以截至2022年12月31日的公司总股本101,017,860股,社能团将回购并注销的用于股权激励的限制性股票;因忽022年保制性股票裁励计划原因商职,应回购注销其已获役但尚未解除限售的7,000股限制性股票;因2022年保制性股票激励计划第一个解除限销期未减进股票的旅行。这一个时间转往到其已获役组的未解除限售的7,000股股前也股票;因2022年保制性股票额助计划是个个条件的股票,以为2024年限制性股票,成为2024年限制性股票,成为2024年取制在股票撤助计划是个个条件的股票,以为2024年取得的未发现企20,在时间外注到34人364股户,后的总股本10.633,516股为基数,向全体股东每10股流发现金股利人民币2007(含税),其计流发现金20、21名、703.207(含税),其计流发现金20、21名、703.207(含税),其计流发现金20、21名(3022年度利润分配方案被第至实施期间、公司总股本由于股权撤助限制性股票回购注销国历法企业分,公司本权限制性股票回购注销第1日产2023年6月19日为非完成。回购注销污、成后的股份监狱基础,与2022年度股票任务股票的,经验外配方案股股登记日时享有利润分配权的股份监狱基础,与2022年度股东大会审议通过利润分配方案所确定的股本总额基数一级、股本总额及分配比例均无常调整。

原则实施。 4.本次实施的分配方案距离股东大会审议通过的时间未超过两个月。 二、权益分派方案。 1. 以通分派方案。

4.本次实施的分配方案距离股东大会审议通过的时间未超过两个月。
— 权益分添近筹
在公司2022年年度权益分派方案为:以公司现有总股本100,633,516股为基数,向全体股东每10股
至2000000元人民市现金(含税:1规制后,QFI1,ROFIII以及持有信发前限售股的个人和证券投资基金
110股源1.300000元,持有官发后限售股,股权激励限售股及无限售流通股的个人股息红利税实行差别
自简发后限售股,股权激励服售股及无限售流通股的证券投资基金所涉红利税,对香港投资者持有基金
解部分按10%证使、对内地投资者持有基金价解部分交行差别化税率证收)。
【注:根据先进先出的原则,以投资者证券帐户为单位计算持股期限,持股1个月(含1个月)以内、 10股税激励的200000元;持股1个月以上至1年(含1年)的,每10股补缴税款0200000元;持股超过年的、不需补缴税款。】
— 股权登记日与除收除息日
本次权益分派股权登记日为:2023年6月29日,除权除息日为:2023年6月30日。
四权益分派对缘对。截止2023年6月29日下午深圳证券交易所收市后,在中国证券登记结算有限责任

权益分派方法 本公司此次委托中国结算深圳分公司代派的A股股东现金红利将于2023年6月30日通过股东托 >司(或其他托管机构)直接划入其资金账户。 2、以下A股股东的现金红利由本公司自行派发

在权益分派业务申请期间(申请日:2023年6月20日至登记日:2023年6月29日)如因自派股东证券账户内股份减少而导致委托中国结算深圳分公司代派的观金红利不足的,一切法律责任与后果由我公司自行承担。
六 调整相关金数
六 调整相关金数
5 经营理人员承诺:"锁定期届满之日起两年内,本人将根据自身需要选择集中竞价、大宗交易及协议转让等法律,法规规定的方式减持。城持价格不低于本次发行时的发行价格(如发生分红、派息、这股、资本公积转增股本等级权股易率域的,统要服的发行价格等作相应的雕整。"公司首次公开发行股票的发行价格为13.89元/股、本次权益分派实施后,上述股东承诺的最低减持价格调整为12.09元/股。咨询机构、咨询机构。咨询证券部
咨询地思:浙江省部州市长兴县太湖街道陆汇路59号联系人;叶荣

董事会 2023年6月22日

浙江中晶科技股份有限公司

(小写:150.000.000,00)。 股份转让款壹亿元整(RMB100,000,000.00) (3)标的股份过户登记至甲方名下之日起60个工作日内,甲方向乙方支付剩余股份转让款叁亿捌

仟陆佰壹拾捌万伍仟贰佰壹拾元整(小写:386,185,210.00)

(2)标的股份经结算公司确认过户登记至甲方名下之日起30个工作日内,甲方向乙方支付第二期

特此公告。

(3)标的股份过户登记至甲方名下之日起60个工作日内,甲方向乙方支付剩余股份转让款贰亿捌

名臣健康用品股份有限公司

联系人、中荣 日本700円 农兴县太湖街道陆汇路59号 咨询电话:0572-6508789 传真电话:0572-6508782 人、备查文件 1、第二届董事会第二十次会议决议; 2.022年年度股东大会决议; 3.中国结算深圳外公司确认有关权益分派具体时间安排的文件; 4、深交所要求的其他文件。