

赛力斯医疗科技集团股份有限公司关于持股5%以上股东部分股份解除质押的公告

证券代码:603716 证券简称:赛力医疗 公告编号:2023-068
债券代码:113601 债券简称:赛力转债

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示:
● 持股5%以上自然人股东黄剑锋持有赛力斯医疗科技集团股份有限公司(以下简称“公司”)无限售条件流通股12,279,500股,占公司总股本的4.83%。本次部分股份解除质押,累计质押公司股份0,823,600股,占持有公司股份比例为6.69%,占公司总股本比例为4.83%。
● 公司于2023年6月16日接到持股5%以上自然人股东黄剑锋的通知,黄剑锋将其质押给浙江证券股份有限公司杭州平遥头支行的股份办理了部分解除质押业务,现将有关情况说明如下:
一、本次部分股份解除质押的情况

解除质押名称	质押股数
本次解除质押	2,466,300股
目前质押比例	20.00%
公司总股本比例	0.21%
质押日期	2023年4月15日
持股数量	12,279,500股
持股比例	6.03%
剩余股权质押数量	9,823,600股
剩余股权质押数量占其所持股份比例	80.00%
剩余股权质押数量占公司总股本比例	4.83%

二、股东累计质押股份情况
截至本公告披露日,公司持股5%以上股东黄剑锋累计质押股份情况如下:

股东名称	质押股数	持股比例	本次解除质押		解除前质押		解除后质押	
			数量	比例	数量	比例	数量	比例
黄剑锋	12,279,500	6.03%	2,466,300	2.00%	9,823,600	80.00%	0	0.00%

注:以上解除若出现尾差,均由四舍五入原因造成。特此公告。

赛力斯医疗科技集团股份有限公司董事会
2023年6月17日

赛力斯医疗科技集团股份有限公司关于投资者交流活动纪要的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

赛力斯医疗科技集团股份有限公司(以下简称“公司”或“赛力医疗”)于2023年6月16日举办了线上投资者交流活动,现将活动相关情况公告如下:

一、活动基本情况
(一) 活动时间:2023年6月16日 15:30-17:00
(二) 会议方式:线上会议
(三) 参与机构及人员
银华基金(张雨)、浙商资管(谢艺菲)、东北证券(陈旭、潘云辉)、光大证券(朱成阳)、中金资管(林文)、信达资管(陈巧玲)、申万自营(邵玉玉)、中融建投(高庆勇)
(四) 公司参会人员:董事长温伟、财务总监李彬

二、投资者重点关注问题及公司的回答摘要
问题一:集约化IVD和集约化SPD到院落地
回复:
(一) 两种业务模式的介绍:
公司根据多年医疗检验集约化运营及服务(IVD)业务经验,结合医疗客户内在需求,将原医疗机构检验类产品集约化运营服务升级为全国医用耗材集约化运营服务(SPD),由原医疗机构集约化业务扩大至医用耗材的整体运营,除提供医学检验相关试剂、试剂及相关专业服务外,也提供院内低值耗材等医用产品的集约化服务(IVD)是指公司与医疗机构签订中长期服务协议,均在合同期内,公司向医疗机构提供体外诊断试剂供其使用,医疗机构向公司采购体外诊断试剂耗材,同时,公司向其他提供物流运营、培训及技术支持、工程维护、采购管理、信息化软件能拓展、医学实验室建设等行业优化、ISO15189认证及临床体外诊断新技术推广等方面服务,提升医疗机构检验业务的综合管理水平。

集约化SPD业务是指公司与医疗机构签订中长期业务合同,在约定的合同期限内,公司以“智慧供应链服务”为核心,通过信息化、智能化手段,为医疗机构提供集约化运营服务,提升医疗机构智慧供应链管理水平,依托公司专业运营管理能力,为医疗机构提供集约化运营服务,院内物资仓储管理、配送、数据分析和多元化服务,帮助医疗机构实现精细化运营管理。集约化SPD业务利润来源于提供智慧供应链服务而收取的服务费。

(二) 两种经营模式的区别:
1. 在项目投资方面,集约化IVD业务向客户提供体外诊断试剂供其使用,而集约化SPD业务向客户提供集约化运营服务平台供其使用。
(1) 集约化IVD业务主要多数为医疗机构端;
(2) 集约化SPD业务主要分为:A.约定为配送模式,客户为医疗机构端;B.约定为服务模式,客户为试剂耗材供应商。

(1) 集约化IVD业务主要分:A.按确定的销售价格与客户结算;B.按测试与客户结算两种结算模式。
(2) 集约化SPD业务主要:根据医院试剂耗材的实际用量,与客户结算。

4. 在利润来源方面,集约化IVD业务利润来源于体外诊断试剂耗材的进销差价或自产产品销售,而集约化SPD业务利润来源于提供智慧供应链服务而收取的服务费。

5. 毛利差别:
集约化SPD业务利润来源于与供应商或者医院约定收取的服务费费率,毛利主要由当期收取的服务费扣除自投入款摊销折旧、人工、运营及维护成本后形成,而集约化IVD业务毛利主要由试剂耗材的进销差价、采购成本、设备折旧及维护成本折旧、租费摊销等成本构成。

产品名	2022年营业收入(万元)	2022年营业收入(万元)	毛利率(%)
集约化-IVD	104,120.70	79,815.20	23.34%
集约化-SPD	68,886.25	62,026.81	9.06%
单销销售	50,494.44	27,434.76	28.27%
新销售	7,922.77	5,730.03	26.91%

问题二:SPD是项目制吗?一个项目大概的规模有多大?
回复:是项目制,各项项目根据具体的试剂耗材采购量,差距比较大,以10亿收入为例,耗材采购约占25%左右,公司SPD有两种业务模式,比如配送形式,那个项目营收规模约2.5亿元。收取服务费的形式,以收取服务费约5%计算,收入规模约为1500万元。按医疗服务要求不同,收费的比例不一样。

问题三:合作的医院主要区域分布?未来的拓展计划?
回复:目前公司及控股子公司合作的医疗机构,非医疗机构遍布全国,已经建立合作关系的约2300家,覆盖全国31个省市,华北区分布最多,华北区包括:北京市、天津市、山西省、河北省、内蒙古、吉林省和河南省(河南省、湖北省、湖南省、广东省、都有170多家医疗机构合作,比如有北京协和医院、国内各大三甲附属医院是我们的客户,东北地区(黑龙江、吉林省、辽宁省),约有70家;华东地区(上海市、江苏省、浙江省、安徽省、福建省、江西省、山东省)约有60家;西北地区(陕西省、甘肃省、青海省、宁夏、新疆)有20家;西南地区(重庆市、四川省、贵州省、云南省)有5家;华南地区(广东省、广西、海南)有4家。未来计划在全国区域开展SPD业务及各区域“商市场开展区域检验中心业务。

问题四:合作共建区域检验中心是指第三方检验中心吗?这块在营收上没有体现?
回复:这里指各位投资者介绍下公司的区域检验中心业务是具体医院内存量业务,第三方检测中心有医院外送的检验业务。

区域检验中心业务建设具有现实意义:
1. 落实医改政策,推进医疗诊疗趋势
为进一步完善医疗服务体系,推进医疗资源扩容,2015年6月8日李克强总理主持国务院常务会议提出,结合医药卫生体制改革,探索以“公立医院、民办非企业”等方式建立区域医学检验中心。随后,《国务院办公厅关于推动公立医院高质量发展的意见》《医疗机构检查检验互认管理办法》等文件都提到,设置医学检验实验室等医疗机构对于实现区域医疗资源共享,提升基层医疗机构服务能力,推进分级诊疗具有重要意义。

2. 落实医改政策,推进“医联体、医共体”建设
区域检验医学中心的建设具有如下重大意义,有利于地方财政;为当地就业、GDP 创造、促进服务落地;有利于地方医疗水平;优化区域内的医疗资源配置;实现区域内医疗资源共享有利于防止公共卫生突发事件;满足对病前检测监测能力的需要以及物资的有效管理和储备;有利于医疗器械等监管机构服务能力提升;有利于老百姓;避免重复检查,解决看病难看病贵问题。

3. 落实医改政策,推进“医联体、医共体”建设
赛力医疗与当当地政府/医院有四种合作模式:一种为服务模式,一种为自助模式,一种是政府或区域内龙头医院共建“区域中心”,赛力医疗结合自身优势,帮助区域中心进行项目建设和运营管理,包含区域内实验室共建、信息化建设、质量管理体系、标本物流运输等。区域内各级医院除急诊以外的检测样本统一运送至区域中心检测,再通过LIS将检测数据推送至原检测机构。另一种是赛力医疗单独或者与其他公司合作共建三种为检验“区域中心”,政府/医院给予政策支持,公示该中心作为该区域内的第三方中心,并协助医疗机构与检验中心、区域内各级医院除急诊以外的检测样本统一运送至区域中心检测,检测数据推送至原检测机构。

4. 落实医改政策,推进“医联体、医共体”建设
赛力医疗不仅可以提供“精准医疗”建设,较其他常规检验实验室,赛力医疗不仅覆盖临床各类常规检验项目,还能提供特检项目,通过二代测序、分子二代测序、三代测序、液基和高端临床等高精尖技术作为实验室赋能,实现病人精准检测和精准治疗,提高疾病诊断和预防的效益。尤其是数据化病理平台搭建,可以为基层医疗单位提供与国内顶级病理专家资源对接机会,大幅提升基层医疗单位的疾病诊断能力。

5. 落实医改政策,推进“医联体、医共体”建设
4. 国家级成功模式:连州区域医学检验中心

2020年6月赛力医疗和广东惠东联合中标连州市区域医学检验中心、病理诊断中心服务项目,同年8月,双方成立连州非营利性医学检验实验室有限公司,全面负责连州市总医院医学检验相关项目。目前实验室承接连州市总医院18项医学检验项目医学检验业务,服务医务人员达40万,连州地区每日安排检测生物样本约1000件,辖区10家医疗机构检测标本,分类送送至区域中心检测,检测结果通过LIS系统传回各医疗机构。实验室已开展生化、免疫、微生物、检验、病理等项目,检验结果逐步升级,后续将在实验室引入精准检测项目。目前可实现检测样本20000/日,连州医院搭建了目前常规检验模式,常态化区域共建模式,实现仅限检验仪器和试剂的统一,这种模式下,运营方更像是一个产品供应商,而连州区域检验项目为“管理”,完成了从二级—三级—实现了真正意义上的医联体,惠及民生。

赛力医疗的区域检验中心有两个模式:1. 独立第三方检验中心为当地医疗机构提供检验服务;2. 与当地龙头医院牵头或区域中心为其医疗机构提供检测服务,赛力医疗在这个模式下提供服务,整体方案、管理方案并将在IVD集约化业务方面。

问题五:器械拆分后,单独销售主要的是什么?
回复:单独销售产品是指公司向客户销售体外诊断试剂耗材,利润来源于体外诊断试剂耗材的进销差价或自产产品销售,而集约化IVD业务毛利的主要区别是,公司向客户销售体外诊断试剂耗材提供检测服务,赛力医疗在这个模式下提供服务,整体方案、管理方案并将在IVD集约化业务方面。

4. 结构方式上,集约化-IVD业务一般为先供货后收款,给客户予以一定的账期,单纯销售业务对客户主要为现款现货。

5. 毛利区别:集约化-IVD业务的毛利与单独销售业务毛利率的差异主要在于集约化-IVD业务为项目制或包段,工程维护等存在折旧,租费摊销等成本。公司不同客户业务毛利率的差异主要在于集约化-IVD业务。

问题六:公司智慧医疗主要有哪些智能化业务?
回复:赛力医疗作为一家受经验丰富、留学海外的智慧医疗硬件研发企业,致力于物联网软硬件结合的自主研发,利用各种硬件产品及传感设备为数据节点,通过算法模型对数据资源整合和协同分析,提供用户大数据为支撑的周期医疗解决方案。

1. 业务方面,集约化-IVD业务主要分:A.按确定的商品价与客户结算;B.按测试与客户结算两种结算模式;单独销售在产品交付上主要分为:A.按销售订单收款,安装调试合格并验收确认产品交付;B.销售后自行安装调试收入,客户验收确认产品交付。

4. 结构方式上,集约化-IVD业务一般为先供货后收款,给客户予以一定的账期,单纯销售业务对客户主要为现款现货。

5. 毛利区别:集约化-IVD业务的毛利与单独销售业务毛利率的差异主要在于集约化-IVD业务为项目制或包段,工程维护等存在折旧,租费摊销等成本。公司不同客户业务毛利率的差异主要在于集约化-IVD业务。

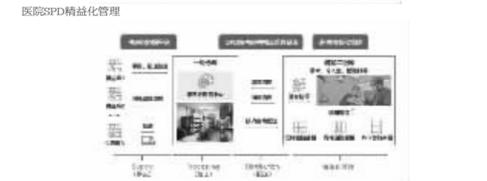
问题六:公司智慧医疗主要有哪些智能化业务?
回复:赛力医疗作为一家受经验丰富、留学海外的智慧医疗硬件研发企业,致力于物联网软硬件结合的自主研发,利用各种硬件产品及传感设备为数据节点,通过算法模型对数据资源整合和协同分析,提供用户大数据为支撑的周期医疗解决方案。

1. 业务方面,集约化-IVD业务主要分:A.按确定的商品价与客户结算;B.按测试与客户结算两种结算模式;单独销售在产品交付上主要分为:A.按销售订单收款,安装调试合格并验收确认产品交付;B.销售后自行安装调试收入,客户验收确认产品交付。

4. 结构方式上,集约化-IVD业务一般为先供货后收款,给客户予以一定的账期,单纯销售业务对客户主要为现款现货。

5. 毛利区别:集约化-IVD业务的毛利与单独销售业务毛利率的差异主要在于集约化-IVD业务为项目制或包段,工程维护等存在折旧,租费摊销等成本。公司不同客户业务毛利率的差异主要在于集约化-IVD业务。

2023年6月,赛力医疗集团旗下控股子公司海思太科技受聘参与与赛力医疗项目组长开发智慧管理平台。
问题七:行业里面也有挺多的类似的公司,公司相较其他同行的优势?
回复:公司和润达医疗、金城医学同处于IVD行业,但主营业务模式不同,公司主营SPD医院精细化运营,而同行金城医学的区域检验中心是以县域为主,金城医学的定位不一样。



赛力医疗基于独特的“SPD+CDSS+DRG/DIP”解决方案,根据医院的“商市场+区域化模式”的企业战略,进一步探索基于区域化SPD项目的商业模式(SPD+IVD+ICL+RMLLC+医康医疗+医疗设备维保),目前项目已将西南商市场作为上述战略落地的优先先试的项目基地,着力打造以重庆璧山、四川凉山等为代表的区域化SPD项目多商业模式叠加优质项目样板,以期推广、落地到全国更多的“商市场”中的目标客户。

SPD精益化管理模式是顺应医改政策、医院精细化管理发展的大趋势,也是医院提升精细化管理水平降本增效的重要手段。未来,赛力医疗将积极拥抱智慧医疗数字化转型的浪潮,以“商市场”的基层医疗智慧数字化转型升级助力,目前策略协议达成,未来赛力医疗携手当地政府和地方合作伙伴,在鄂北和鄂南等多地共同推进智慧医疗大健康创新产业集群,助力区域医疗的跨越式发展。

SPD行业发展展望“广阔发展可期”
据国家卫健委2022年7月发布的《2021年我国卫生健康事业发展统计公报》显示,截至2021年末,我国共有公立医院18044个,民营医院24766个,三级医院3275个(其中:三级甲等医院1651个),二级医院10848个。随着新医制、DRG/DIP改革、DRG/DIP改革等一系列医改政策铺开,医院盈利结构被逐渐扭转,利好核心交本中心,医院对精细化管理要求迫切。SPD正目前成为大三甲医院提升医院管理效能、改善运营效率、优化服务品质的重要手段。由此SPD模式将在未来成为公立医院管理者的趋势,在SPD服务模式选择上,赛力医疗作为第三方服务模式不存在业务经营风险,生存状态更透明,降低了医院的管理压力和风险。在这种服务模式下,医院可借助SPD系统真实数据对供应商进行评价,促使医院利益实现最大化。基于以上因素考虑,具有软件+硬件+运营服务集成能力的服务商将能够得到医院的高度重视。

SPD业务市场:赛力医疗业绩持续增长
赛力医疗作为具备一定SPD项目市场份额,并且率先整合多种业务模式及产品开拓“商市场”的区域化落地,目前已在重庆璧山地区、四川省凉山州签署了智慧医疗产业园项目,创造了区域SPD项目样板,未来将通过区域化业务模式推广至更多商市场,提高市场占有率。SPD业务方面,赛力医疗2022年实现营业收入6.9亿元,与去年同期基本持平。在2022年宏观经济下行,全球通胀加剧,叠加区域性新冠疫情反复影响下,部分行业经营均存在一定压力,赛力医疗SPD主业保持稳健发展,体现出一定的韧性和竞争力。赛力医疗作为具备一定SPD项目市场份额,并且率先整合多种业务模式及产品开拓“商市场”的区域化落地,未来将通过区域化业务模式推广至更多商市场,提高市场占有率。

基于SPD的自主数字化转型升级
赛力医疗自研SPD业务运营软件系统,获得权威认证机构颁发的ISO企业信息化认证和ISO体系认证证书,对标国际一流水平,充分彰显其在软件开发和工程化领域的杰出能力。SPD业务+智能硬件来自造战略合作伙伴的创新产品,系国内为数不多的符合中国卫计委(商CMA)的产品。值得一提的是,赛力医疗智慧医疗自主研发的智能化系统,基于开源编程语言,分布式微服务架构等技术进行SPD系统设计,开发以及运维部署,解决“卡脖子”的商用数据库核心问题,避免在未来关键场景下被“卡脖子”。

医疗信息化是智慧医疗的基础,根据信息化水平划分,医疗信息化发展主要涵盖医院管理信息化、医院临床管理信息化、区域医疗卫生健康服务三个阶段。赛力医疗作为智慧医疗数字化转型的先行者,在2022年赛力医疗公布7大数字信息化头部领域信息的同时,加速推进智慧医疗数字化转型的落地。

成功案例
(1) 西南地区-重庆市
2019年7月,赛力医疗与重庆市梁山区卫生健康委员会签订关于建设智慧医院医用耗材与检验试剂集约化平台协议,结合招商引联相关政策,为重庆市梁山区的医疗机构提供医用耗材集约化运营平台建设日常运营管理。目前完成梁山区人民医院、梁山区人民医院集约化运营平台建设,包括线上SPD、BI等智慧信息系统,以及医用耗材集约化运营。

作为赛力医疗西南战略的重要落地,2022年2月赛力医疗与重庆璧山区政府签订运营管理委员会合作协议,将西南商市场中心项目。2022年11月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目,该院年底收入近10亿。2022年3月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目。2023年4月,赛力医疗中标璧山区区妇幼保健院和璧山区中医院SPD项目。目前,璧山区SPD项目都已进入实施阶段。

在璧山县人民政府的大力支持,赛力医疗将分步实施,全面推进璧山医疗机构SPD集约化管理的落地,以应对当前公立医院高质量发展挑战。

(2) 鄂北鄂南地区
赛力医疗作为具备一定SPD项目市场份额,并且率先整合多种业务模式及产品开拓“商市场”的区域化落地,目前已在重庆璧山地区、四川省凉山州签署了智慧医疗产业园项目,创造了区域SPD项目样板,未来将通过区域化业务模式推广至更多商市场,提高市场占有率。

基于SPD的自主数字化转型升级
赛力医疗自研SPD业务运营软件系统,获得权威认证机构颁发的ISO企业信息化认证和ISO体系认证证书,对标国际一流水平,充分彰显其在软件开发和工程化领域的杰出能力。SPD业务+智能硬件来自造战略合作伙伴的创新产品,系国内为数不多的符合中国卫计委(商CMA)的产品。值得一提的是,赛力医疗智慧医疗自主研发的智能化系统,基于开源编程语言,分布式微服务架构等技术进行SPD系统设计,开发以及运维部署,解决“卡脖子”的商用数据库核心问题,避免在未来关键场景下被“卡脖子”。

医疗信息化是智慧医疗的基础,根据信息化水平划分,医疗信息化发展主要涵盖医院管理信息化、医院临床管理信息化、区域医疗卫生健康服务三个阶段。赛力医疗作为智慧医疗数字化转型的先行者,在2022年赛力医疗公布7大数字信息化头部领域信息的同时,加速推进智慧医疗数字化转型的落地。

成功案例
(1) 西南地区-重庆市
2019年7月,赛力医疗与重庆市梁山区卫生健康委员会签订关于建设智慧医院医用耗材与检验试剂集约化平台协议,结合招商引联相关政策,为重庆市梁山区的医疗机构提供医用耗材集约化运营平台建设日常运营管理。目前完成梁山区人民医院、梁山区人民医院集约化运营平台建设,包括线上SPD、BI等智慧信息系统,以及医用耗材集约化运营。

作为赛力医疗西南战略的重要落地,2022年2月赛力医疗与重庆璧山区政府签订运营管理委员会合作协议,将西南商市场中心项目。2022年11月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目,该院年底收入近10亿。2022年3月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目。2023年4月,赛力医疗中标璧山区区妇幼保健院和璧山区中医院SPD项目。目前,璧山区SPD项目都已进入实施阶段。

在璧山县人民政府的大力支持,赛力医疗将分步实施,全面推进璧山医疗机构SPD集约化管理的落地,以应对当前公立医院高质量发展挑战。

(2) 鄂北鄂南地区
赛力医疗作为具备一定SPD项目市场份额,并且率先整合多种业务模式及产品开拓“商市场”的区域化落地,目前已在重庆璧山地区、四川省凉山州签署了智慧医疗产业园项目,创造了区域SPD项目样板,未来将通过区域化业务模式推广至更多商市场,提高市场占有率。

基于SPD的自主数字化转型升级
赛力医疗自研SPD业务运营软件系统,获得权威认证机构颁发的ISO企业信息化认证和ISO体系认证证书,对标国际一流水平,充分彰显其在软件开发和工程化领域的杰出能力。SPD业务+智能硬件来自造战略合作伙伴的创新产品,系国内为数不多的符合中国卫计委(商CMA)的产品。值得一提的是,赛力医疗智慧医疗自主研发的智能化系统,基于开源编程语言,分布式微服务架构等技术进行SPD系统设计,开发以及运维部署,解决“卡脖子”的商用数据库核心问题,避免在未来关键场景下被“卡脖子”。

医疗信息化是智慧医疗的基础,根据信息化水平划分,医疗信息化发展主要涵盖医院管理信息化、医院临床管理信息化、区域医疗卫生健康服务三个阶段。赛力医疗作为智慧医疗数字化转型的先行者,在2022年赛力医疗公布7大数字信息化头部领域信息的同时,加速推进智慧医疗数字化转型的落地。

成功案例
(1) 西南地区-重庆市
2019年7月,赛力医疗与重庆市梁山区卫生健康委员会签订关于建设智慧医院医用耗材与检验试剂集约化平台协议,结合招商引联相关政策,为重庆市梁山区的医疗机构提供医用耗材集约化运营平台建设日常运营管理。目前完成梁山区人民医院、梁山区人民医院集约化运营平台建设,包括线上SPD、BI等智慧信息系统,以及医用耗材集约化运营。

作为赛力医疗西南战略的重要落地,2022年2月赛力医疗与重庆璧山区政府签订运营管理委员会合作协议,将西南商市场中心项目。2022年11月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目,该院年底收入近10亿。2022年3月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目。2023年4月,赛力医疗中标璧山区区妇幼保健院和璧山区中医院SPD项目。目前,璧山区SPD项目都已进入实施阶段。

在璧山县人民政府的大力支持,赛力医疗将分步实施,全面推进璧山医疗机构SPD集约化管理的落地,以应对当前公立医院高质量发展挑战。

(2) 鄂北鄂南地区
赛力医疗作为具备一定SPD项目市场份额,并且率先整合多种业务模式及产品开拓“商市场”的区域化落地,目前已在重庆璧山地区、四川省凉山州签署了智慧医疗产业园项目,创造了区域SPD项目样板,未来将通过区域化业务模式推广至更多商市场,提高市场占有率。

基于SPD的自主数字化转型升级
赛力医疗自研SPD业务运营软件系统,获得权威认证机构颁发的ISO企业信息化认证和ISO体系认证证书,对标国际一流水平,充分彰显其在软件开发和工程化领域的杰出能力。SPD业务+智能硬件来自造战略合作伙伴的创新产品,系国内为数不多的符合中国卫计委(商CMA)的产品。值得一提的是,赛力医疗智慧医疗自主研发的智能化系统,基于开源编程语言,分布式微服务架构等技术进行SPD系统设计,开发以及运维部署,解决“卡脖子”的商用数据库核心问题,避免在未来关键场景下被“卡脖子”。

医疗信息化是智慧医疗的基础,根据信息化水平划分,医疗信息化发展主要涵盖医院管理信息化、医院临床管理信息化、区域医疗卫生健康服务三个阶段。赛力医疗作为智慧医疗数字化转型的先行者,在2022年赛力医疗公布7大数字信息化头部领域信息的同时,加速推进智慧医疗数字化转型的落地。

成功案例
(1) 西南地区-重庆市
2019年7月,赛力医疗与重庆市梁山区卫生健康委员会签订关于建设智慧医院医用耗材与检验试剂集约化平台协议,结合招商引联相关政策,为重庆市梁山区的医疗机构提供医用耗材集约化运营平台建设日常运营管理。目前完成梁山区人民医院、梁山区人民医院集约化运营平台建设,包括线上SPD、BI等智慧信息系统,以及医用耗材集约化运营。

作为赛力医疗西南战略的重要落地,2022年2月赛力医疗与重庆璧山区政府签订运营管理委员会合作协议,将西南商市场中心项目。2022年11月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目,该院年底收入近10亿。2022年3月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目。2023年4月,赛力医疗中标璧山区区妇幼保健院和璧山区中医院SPD项目。目前,璧山区SPD项目都已进入实施阶段。

在璧山县人民政府的大力支持,赛力医疗将分步实施,全面推进璧山医疗机构SPD集约化管理的落地,以应对当前公立医院高质量发展挑战。

(2) 鄂北鄂南地区
赛力医疗作为具备一定SPD项目市场份额,并且率先整合多种业务模式及产品开拓“商市场”的区域化落地,目前已在重庆璧山地区、四川省凉山州签署了智慧医疗产业园项目,创造了区域SPD项目样板,未来将通过区域化业务模式推广至更多商市场,提高市场占有率。

基于SPD的自主数字化转型升级
赛力医疗自研SPD业务运营软件系统,获得权威认证机构颁发的ISO企业信息化认证和ISO体系认证证书,对标国际一流水平,充分彰显其在软件开发和工程化领域的杰出能力。SPD业务+智能硬件来自造战略合作伙伴的创新产品,系国内为数不多的符合中国卫计委(商CMA)的产品。值得一提的是,赛力医疗智慧医疗自主研发的智能化系统,基于开源编程语言,分布式微服务架构等技术进行SPD系统设计,开发以及运维部署,解决“卡脖子”的商用数据库核心问题,避免在未来关键场景下被“卡脖子”。

医疗信息化是智慧医疗的基础,根据信息化水平划分,医疗信息化发展主要涵盖医院管理信息化、医院临床管理信息化、区域医疗卫生健康服务三个阶段。赛力医疗作为智慧医疗数字化转型的先行者,在2022年赛力医疗公布7大数字信息化头部领域信息的同时,加速推进智慧医疗数字化转型的落地。

成功案例
(1) 西南地区-重庆市
2019年7月,赛力医疗与重庆市梁山区卫生健康委员会签订关于建设智慧医院医用耗材与检验试剂集约化平台协议,结合招商引联相关政策,为重庆市梁山区的医疗机构提供医用耗材集约化运营平台建设日常运营管理。目前完成梁山区人民医院、梁山区人民医院集约化运营平台建设,包括线上SPD、BI等智慧信息系统,以及医用耗材集约化运营。

作为赛力医疗西南战略的重要落地,2022年2月赛力医疗与重庆璧山区政府签订运营管理委员会合作协议,将西南商市场中心项目。2022年11月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目,该院年底收入近10亿。2022年3月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目。2023年4月,赛力医疗中标璧山区区妇幼保健院和璧山区中医院SPD项目。目前,璧山区SPD项目都已进入实施阶段。

在璧山县人民政府的大力支持,赛力医疗将分步实施,全面推进璧山医疗机构SPD集约化管理的落地,以应对当前公立医院高质量发展挑战。

(2) 鄂北鄂南地区
赛力医疗作为具备一定SPD项目市场份额,并且率先整合多种业务模式及产品开拓“商市场”的区域化落地,目前已在重庆璧山地区、四川省凉山州签署了智慧医疗产业园项目,创造了区域SPD项目样板,未来将通过区域化业务模式推广至更多商市场,提高市场占有率。

基于SPD的自主数字化转型升级
赛力医疗自研SPD业务运营软件系统,获得权威认证机构颁发的ISO企业信息化认证和ISO体系认证证书,对标国际一流水平,充分彰显其在软件开发和工程化领域的杰出能力。SPD业务+智能硬件来自造战略合作伙伴的创新产品,系国内为数不多的符合中国卫计委(商CMA)的产品。值得一提的是,赛力医疗智慧医疗自主研发的智能化系统,基于开源编程语言,分布式微服务架构等技术进行SPD系统设计,开发以及运维部署,解决“卡脖子”的商用数据库核心问题,避免在未来关键场景下被“卡脖子”。

医疗信息化是智慧医疗的基础,根据信息化水平划分,医疗信息化发展主要涵盖医院管理信息化、医院临床管理信息化、区域医疗卫生健康服务三个阶段。赛力医疗作为智慧医疗数字化转型的先行者,在2022年赛力医疗公布7大数字信息化头部领域信息的同时,加速推进智慧医疗数字化转型的落地。

成功案例
(1) 西南地区-重庆市
2019年7月,赛力医疗与重庆市梁山区卫生健康委员会签订关于建设智慧医院医用耗材与检验试剂集约化平台协议,结合招商引联相关政策,为重庆市梁山区的医疗机构提供医用耗材集约化运营平台建设日常运营管理。目前完成梁山区人民医院、梁山区人民医院集约化运营平台建设,包括线上SPD、BI等智慧信息系统,以及医用耗材集约化运营。

作为赛力医疗西南战略的重要落地,2022年2月赛力医疗与重庆璧山区政府签订运营管理委员会合作协议,将西南商市场中心项目。2022年11月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目,该院年底收入近10亿。2022年3月,赛力医疗中标璧山区璧山服务区人民医院SPD项目。2023年4月,赛力医疗中标璧山区区妇幼保健院和璧山区中医院SPD项目。目前,璧山区SPD项目都已进入实施阶段。

在璧山县人民政府的大力支持,赛力医疗将分步实施,全面推进璧山医疗机构SPD集约化管理的落地,以应对当前公立医院高质量发展挑战。

(2) 鄂北鄂南地区
赛力医疗作为具备一定SPD项目市场份额,并且率先整合多种业务模式及产品开拓“商市场”的区域化落地,目前已在重庆璧山地区、四川省凉山州签署了智慧医疗产业园项目,创造了区域SPD项目样板,未来将通过区域化业务模式推广至更多商市场,提高市场占有率。

四川新金路集团股份有限公司关于发行股份购买资产并募集配套资金事项的进展公告

证券简称:新金路 证券代码:000510 编号:临2023-48号

本公司及董事局全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

特别提示:
1. 四川新金路集团股份有限公司(以下简称“公司”)于2023年6月18日披露的《发行股份购买资产并募集配套资金预案》(修订稿)(以下简称“本次交易预案”)“重大风险提示”部分中,详细披露了本次交易可能存在的风险因素及尚需履行的审批程序,敬请广大投资者注意投资风险。

2. 截至本公告日,除本次交易预案披露的重大风险外,公司尚未发现可能导致公司董事局或者交易对方撤销、中止本次交易或者对本次交易方案作出实质性变更的相关事项,本次发行工作正在有序进行中。

一、本次交易的基本情况
本次交易包括发行股份及支付现金购买资产、募集配套资金两部分。公司拟通过发行股份及支付现金方式,收购赛星、江川、张东响、胡仕伟、芜湖天英芯片技术服务中心(有限合伙)、成仁仁、周玉莲和何浩融合计持有的安徽天兵电子科技股份有限公司65.01%股权,并采用询价方式向不超过35名特定投资者发行股份募集配套资金。

本次发行股份及支付现金购买资产不以本次募集配套资金的成功实施为前提,最终配套融资发行成功与否或是否足额募集不影响本次发行股份及支付现金购买资产行为的实施。如果募集配套资金出现未能实施或未能足额募集的情形,公司将通过自筹或其他形式予以解决。

二、本次交易的历史披露情况
1. 因本次交易事项存在不确定性,为了维护投资者利益,避免对公司证券交易造成重大影响,根据深圳证券交易所的相关规定,经公司申请,公司股票(简称:新金路;代码:000510)自2022年9月5日开市时起开始停牌,同日,公司披露了《关于筹划发行股份购买资产并募集配套资金事项的停牌公告》,2022年9月13日,公司披露了《关于筹划发行股份购买资产并募集配套资金事项的停牌进展公告》。

2. 2022年9月19日,公司召开了2022年第五次临时股东大会,2022年第二次临时股东大会会议,审议通过了《关于(四川新金路集团股份有限公司发行股份及支付现金购买资产并募集配套资金暨关联交易预案)及其摘要的议案》等与本次交易相关的议案,并于2022年9月20日披露了相关公告,公司股票也自2022年9月20日开市起复牌。

3. 2022年10月20日、11月19日、12月20日、2023年1月20日、2023年2月20日,公司披

证券代码:601528 证券简称:瑞丰银行 公告编号:2023-033

浙江绍兴瑞丰农村商业银行股份有限公司第四届董事会第十三次会议决议公告

浙江绍兴瑞丰农村商业银行股份有限公司(以下简称“本行”)董事会及全体董事保证本公告不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

本行于2023年6月9日以电子邮件及书面方式向全体董事发出关于召开第四届董事会第十三次会议的通知,会议于2023年6月16日在本行以现场和视频会议相结合的方式召开。本次会议出席董事16名,实际出席董事15名(实际拥有表决权的董事14名)。会议由董事长章伟任主持,部分监事、高级管理人员列席。本次会议符合《中华人民共和国公司法》等法律法规及本行《章程》的有关规定。

会议审议通过了以下议案:
一、审议《股权登记管理办法》
表决结果:同意14票,反对0票,弃权0票。

二、投资人服务浙江永康农村商业银行股份有限公司
为优化战略布局,促进区域协同发展,本行拟对浙江永康农村商业银行股份有限公司(以下简称“永康农商银行”)进行战略投资。

2022年8月24日,本行第四届董事会第六次决议审议通过了《投资入股浙江永康农村商业银行股份有限公司的议案,同意通过决议受让股份,司法拍卖受让股份等方式取得永康农商银行部分现有股东所持有的股份,受让比例不超过永康农商银行总股本的10%。详见本行2022年8月25日披露在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)的《浙江绍兴瑞丰农村商业银行股份有限公司第四届董事会第六次会议决议公告》(2022-028)》。投资进展详见本行2023年6月16日披露在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)的《浙江绍兴瑞丰农村商业银行股份有限公司关于完成对外投资入股事项的公告》(2023-039)。