证券代码：000711 证券简称：*ST京蓝 公告编号：2023-049

京蓝科技股份有限公司关于延期回复2022年年报问询函的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

京蓝科技股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年5月9日收到深圳证券交易所《关于对京蓝科技股份有限公司2022年年报的问询函》（公司部年报问询函〔2023〕第90号，以下简称《问询函》）。《问询函》要求公司在2023年5月23日前将有关说明材料报送深圳证券交易所并对外披露，同时抄送派出机构。

收到《问询函》后，公司高度重视，立即组织相关部门及年审会计师对《问询函》所涉事项进行逐一分析和落实。截至目前，公司《问询函》回复工作已经基本完成，但仍有部分内容需要完善并经深交所审核通过方可披露，为确保《问询函》回复的完整和完善性，经向深交所申请延期至2023年6月9日前完成《问询函》的回复并披露。

公司将竭尽全力推进《问询函》回复工作进度，尽快完成《问询函》回复并及时履行信息披露义务。公司指定信息披露媒体为巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn）、《中国证券报》、《证券时报》、《上海证券报》，公司所有信息均以在上述指定信息披露媒体刊登的公告为准，敬请广大投资者关注公司后续公告并注意投资风险。

特此公告。

京蓝科技股份有限公司董事会
二〇二三年六月六日

证券代码：002439 证券简称：启明星辰 公告编号：2023-042

启明星辰信息技术集团股份有限公司关于公司申请向特定对象发行股票的审核问询函回复的提示性公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

启明星辰信息技术集团股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年5月31日收到深圳证券交易所（以下简称“深交所”）出具的《关于启明星辰信息技术集团股份有限公司申请向特定对象发行股票的审核问询函》（审核函〔2023〕120091号）（以下简称“问询函”）。深交所发行上市审核机构对公司向特定对象发行股票的申请文件进行了审核，并形成了审核问询问题。

公司按照审核问询函的要求，会同相关中介机构针对审核问询函所提出的问题进行了认真研究和逐项回复。具体内容详见公司同日在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）上披露的相关公告文件。公司在审核问询函回复报告披露后，将通过深交所上市审核业务系统报送相关文件。

公司本次向特定对象发行股票事项尚需通过深交所审核，并获得中国证券监督管理委员会（以下简称“中国证监会”）同意注册的决定后方可实施。最终能否通过深交所审核，并获得中国证监会同意注册的决定及其时间尚存在不确定性。公司将根据该事项的进展情况及时履行信息披露义务。敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

启明星辰信息技术集团股份有限公司董事会
2023年6月7日

证券代码：300870 证券简称：欧陆通 公告编号：2023-040

深圳欧陆通电子股份有限公司关于向不特定对象发行可转换公司债券预案（修订稿）披露的提示性公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳欧陆通电子股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年2月28日召开第二届董事会2023年第一次会议及第二届监事会2023年第一次会议，于2023年3月17日召开2023年第二次临时股东大会，审议通过了公司向不特定对象发行可转换公司债券的相关议案。2023年6月6日，公司召开第二届董事会2023年第四次会议及第二届监事会2023年第四次会议，分别审议通过了公司向不特定对象发行可转换公司债券相关议案的修订事项。《深圳欧陆通电子股份有限公司向不特定对象发行可转换公司债券预案（修订稿）》等相关公告已同日在中国证监会指定的创业板信息披露网站巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn）披露，敬请投资者注意查阅。

公司向不特定对象发行可转换公司债券预案修订稿披露事项不代表审核、注册部门对于本次发行相关事项的实质性判断、确认或批准，向不特定对象发行可转换公司债券预案修订稿所述本次发行相关事项的生效和完成尚待公司股东大会审议及深圳证券交易所发行上市审核并报经中国证券监督管理委员会注册，敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

深圳欧陆通电子股份有限公司董事会
2023年6月6日

证券代码：688601 证券简称：力芯微 公告编号：2023-032

无锡力芯微电子股份有限公司2022年年度权益分派实施结果暨股份上市公告

本公司董事会及全体董事保证公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

重要内容提示：

●股权登记日：2023年6月6日
●除权日：2023年6月7日
●本次上市无限售股份数量：22,837,256股
●上市日期：2023年6月7日
●是否涉及差异化分红送转：否

一、新增无限售流通股上市情况

（一）权益分派方案简述：

本次利润分配及转增股本以方案实施前的公司总股本89,726,644股为基数，每股派发现金红利0.49929元（含税），以资本公积金向全体股东每股转增0.49股，共计派发现金红利44,799,616.08元，转增43,966,056股，本次分配后总股本为133,692,700股。

（二）股权登记日、除权日

本次权益分派的股权登记日为：2023年6月6日。

本次权益分派的除权日为：2023年6月7日。

（三）上市数量

本次上市无限售股份数量为：22,837,256股

（四）上市时间

本次上市流通日期为：2023年6月7日

二、有关咨询办法

联系部门：公司证券部

联系电话：0510-85217779

特此公告。

无锡力芯微电子股份有限公司董事会
2023年6月7日

银河金汇证券资产管理有限公司关于董事长及法定代表人变更的公告

根据银河金汇证券资产管理有限公司决定，公司董事长及法定代表人自2023年6月5日起变更为刘冰先生。

上述变更事项银河金汇证券资产管理有限公司将按规定向监管机构备案及办理工商变更登记。

特此公告。

附：刘冰先生简历

曾先后就职于中国建设银行盐城分行信托投资公司、南昌科瑞集团、渤海证券有限责任公司、五矿证券有限公司、宏源证券股份有限公司、申万宏源证券有限公司。2017年10月加入中国银河证券股份有限公司，现任银河证券财富管理总部总经理。

银河金汇证券资产管理有限公司
2023年6月7日

证券代码：600872 证券简称：中炬高新 公告编号：2023—046

中炬高新技术实业（集团）股份有限公司关于高管辞职的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

公司董事会于2023年6月6日收到张卫华先生、朱洪滨先生的辞职报告。因个人原因，张卫华先生、朱洪滨先生辞去公司副总经理职务，后续将不在公司担任任何职务。

根据《公司法》和《公司章程》的规定，张卫华先生、朱洪滨先生辞任副总经理的申请自辞职报告送达公司董事会之日起生效。

特此公告。

中炬高新技术实业（集团）股份有限公司董事会
2023年6月6日

中航基金管理有限公司关于使用固有资金投资中航京能光伏封闭式基础设施证券投资基金的公告

一、公募REITs基本信息

公募REITs名称	中航京能光伏封闭式基础设施证券投资基金
公募REITs简称	中航京能光伏REIT
公募REITs代码	508096
公募REITs合同生效日	2023年3月20日
基金管理人名称	中航基金管理有限公司
基金托管人名称	华夏银行股份有限公司
公告依据	《中华人民共和国证券投资基金法》及配套法规、《公开募集基础设施证券投资基金指引（试行）》、《公开募集证券投资基金信息披露管理办法》、《上海证券交易所公开募集基础设施证券投资基金业务办法(试行)》，以及《中航京能光伏封闭式基础设施证券投资基金基金合同》和《中航京能光伏封闭式基础设施证券投资基金招募说明书》等法律文件

二、关于使用固有资金投资中航京能光伏封闭式基础设施证券投资基金的说明

中航京能光伏封闭式基础设施证券投资基金（基金简称：中航京能光伏REIT，基金代码：508096，以下简称“本基金”）基金管理人中航基金管理有限公司计划使用固有资金增持本基金份额，增持计划内容如下：

1.增持基金份额的目的

基于对本基金及基础设施项目未来发展前景的信心和长期投资价值的认可，支持本基金持续、稳定、健康发展。

2.增持基金份额的方式

通过上海证券交易所交易系统以二级市场买入或交易所认可的其他方式进行增持。

3.增持基金金额及价格

增持主体本次增持金额不超过3,000万元。本次增持计划不设定价格区间，增持主体将根据基金交易价格波动情况及二级市场整体趋势，择机实施本次增持计划。

4.增持实施时间

自公告之日起12个月内，择机实施本次增持计划。

5.增持基金份额计划的持有期限

增持主体承诺，本次增持的基金份额持有期限不少于6个月。

特此公告

中航基金管理有限公司
2023年6月7日

泰达宏利纯利债券型证券投资基金暂停接受大额申购、大额转换转入及大额定期定额投资业务的公告

公告送出日期：2023年6月7日

1. 公告基本信息

基金名称		泰达宏利纯利债券型证券投资基金	
基金简称		泰达宏利纯利债券	
基金主代码		003767	
基金管理人名称		宏利基金管理有限公司	
公告依据		《中华人民共和国证券投资基金法》、《公开募集证券投资基金信息披露管理办法》等法律法规以及《泰达宏利纯利债券型证券投资基金基金合同》和《泰达宏利纯利债券型证券投资基金招募说明书》	
暂停相关业务的起始日、金额及原因说明	暂停大额申购起始日	2023年6月8日	
	暂停大额转换转入起始日	2023年6月8日	
	限制申购金额（单位：人民币元）	1,000,000.00	
	限制转换转入金额（单位：人民币元）	1,000,000.00	
	暂停大额申购、大额转换转入的原因说明	为充分保护基金份额持有人利益，保障基金平稳运作。	
下属分级基金的基金简称		泰达宏利纯利债券A	泰达宏利纯利债券C
下属分级基金的交易代码		003767	003768
该分级基金是否暂停大额申购、大额转换转入		是	是
下属分级基金的限制申购金额（单位：人民币元）		1,000,000.00	1,000,000.00
下属分级基金的限制转换转入金额（单位：人民币元）		1,000,000.00	1,000,000.00

注：1、本基金限制大额申购金额为：100万元（不含100万元），暂停起始日为2023年6月8日。

2、本基金恢复大额申购、大额定期定额投资、大额转换转入业务的具体时间将另行公告。

2. 其他需要提示的事项

1）自2023年6月8日起，本基金暂停接受单日单个基金账户单笔或累计超过100万元（不含100万元）的申购、定期定额投资及转换转入业务申请。

2）在本基金暂停大额申购、大额定期定额投资及大额转换转入业务期间，本基金的转换转出业务和赎回业务等其他业务仍照常办理。

3）本公司客户服务热线：400-698-8888或010-66555662；本公司网站：www.manulifefund.com.cn。

4）本基金管理人承诺以诚实信用、勤勉尽责的原则管理和运用基金资产，但不保证基金一定盈利，也不保证最低收益。敬请投资者于投资前认真阅读本基金的基金合同、招募说明书和基金产品资料概要。

宏利基金管理有限公司
2023年6月7日

证券代码：603801 证券简称：志邦家居 公告编号：2023-039

志邦家居股份有限公司股东减持股份结果公告

本公司董事会、全体董事及相关股东保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

●股东持股的基本情况

安徽谨志企业管理有限公司，本次减持计划实施前持股7,998,413股(均为IPO前及权益分派转增股份取得股份)，持股比例2.57%。

●减持计划的实施结果情况

安徽谨志企业管理有限公司自2023年6月5日至6月6日期间，合计以集中竞价方式减持公司股份3,118,100股，占公司当前总股本的1%。

一、减持主体减持前基本情况

股东名称	股东身份	持股数量（股）	持股比例	当前持股股份来源
安徽谨志企业管理有限公司	5%以下股东	7,998,413	2.57%	IPO前取得：7,998,413股
安徽谨兴企业管理有限公司	5%以下股东	0	0%	IPO前取得：0股

上述减持主体存在一致行动人：

	股东名称	持股数量（股）	持股比例	一致行动关系形成原因
第一组	安徽谨志企业管理有限公司	7,998,413	2.57%	安徽谨志企业管理有限公司为董事长孙志勇控制的公司
	安徽谨兴企业管理有限公司	0	0%	安徽谨兴企业管理有限公司为总裁许帮顺控制的公司
	合计	7,998,413	2.57%	—

注：同时，孙志勇、许帮顺为本公司实际控制人，安徽谨志企业管理有限公司为孙志勇

控制的公司，安徽谨兴企业管理有限公司为许帮顺控制的公司，故与孙志勇、许帮顺为

一致行动人关系。另外，2021年5月13日，公司披露2020年度权益分派实施公告，以资本公积转增股本方式向全体股东每 10 股转增 4 股，表中各股东“持股数量”已按照转

增股本后转换。

二、减持计划的实施结果

(一)大股东因以下事项披露减持计划实施结果：

减持计划实施完毕

股东名称	减持数量（股）	减持比例	减持期间	减持方式	减持价格区间（元/股）	减持总金额（元）	减持完成情况	当前持股数量（股）	当前持股比例
安徽谨志企业管理有限公司	3,118,100	1%	2023/6/5～2023/6/6	集中竞价交易	29.12－31.39	94,289,638.60	已完成	4,880,313	1.57%

(二)本次实际减持情况与此前披露的减持计划、承诺是否一致√是 □否

(三)减持时间区间届满，是否未实施减持□未实施 √已实施

(四)实际减持是否未达到减持计划最低减持数量（比例）□未达到 √已达到

(五)是否提前终止减持计划√是 □否

安徽谨志企业管理有限公司减持计划已经提前减持完毕。

特此公告。

志邦家居股份有限公司董事会
2023年6月6日

证券代码：603801 证券简称：志邦家居 公告编号：2023-038

志邦家居股份有限公司关于完成股份性质变更暨2023年限制性股票激励计划权益授予的进展公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

志邦家居股份有限公司（以下简称“公司”）2023年限制性股票激励计划（以下简称“本激励计划”）规定的限制性股票授予条件已成就。根据公司2022年度股东大会的授权，公司于2023年5月17日召开四届董事会第十六次会议，审议通过了《关于向2023年限制性股票激励计划激励对象授予限制性股票的议案》，确定本激励计划授予日为2023年5月17日。具体内容详见公司于2023年5月18日在上海证券交易所网站披露的《关于向2023年限制性股票激励计划激励对象授予限制性股票的公告》（公告编号：2023-036）。

目前本次激励计划的激励对象已完成缴款。在资金缴纳过程中，1名激励对象因个人原因自愿放弃认购其所获授的全部限制性股票0.01万股，合计放弃0.01万股。大华会计师事务所（特殊普通合伙）对公司本次限制性股票激励计划的实际缴款情况进行了审验，并于2023年5月23日出具了《2023年限制性股票激励计划缴款情况验资报告》（大华审字[2023]000267号），验证截至2023年5月21日止，公司已收到89名激励对象缴纳的311.9816万股限制性股票的认缴款，总额为人民币48,450,742.48元。

经公司与上海证券交易所和中国证券登记结算有限责任公司上海分公司确认，本次授予89名激励对象的311.9816万股限制性股票将由无限售条件流通股变更为有限售条件流通股，股份来源为公司从二级市场回购的本公司A股普通股股票。公司股本结构变更情况如下：

证券类别	变更前数量（股）	变更数量（股）	变更后数量（股）
无限售条件流通股	311,819,895	-3,119,816	308,700,079
有限售条件流通股	0	3,119,816	3,119,816
合计	311,819,895	/	311,819,895

后续，公司尚需在中国证券登记结算有限责任公司上海分公司办理2023年限制性股票激励计划的登记工作。

特此公告。

志邦家居股份有限公司董事会
2023年6月6日

证券代码：600428 证券简称：中远海特 公告编号：2023-038

中远海运特种运输股份有限公司2022年年度权益分派实施公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示

●每股分配比例

A股每股现金红利0.16元（含税）

●相关日期

股份类别	股权登记日	最后交易日	除权（息）日	现金红利发放日
A股	2023/6/14	－	2023/6/15	2023/6/15

●差异化分红送转：否

一、通过分配方案的股东大会届次和日期

本次利润分配方案经中远海运特种运输股份有限公司（以下简称“公司”）2023年4月20日的2022年年度股东大会审议通过。

二、分配方案

1.发放年度：2022年年度

2.分派对象：

截至股权登记日下午上海证券交易所收市后，在中国证券登记结算有限责任公司上海分公司（以下简称“中国结算上海分公司”）登记在册的本公司全体股东。

3.分配方案：

本次利润分配以方案实施前的公司总股本2,146,650,771股为基数，每股派发现金红利0.16元（含税），共计派发现金红利343,464,123.36元。

三、相关日期

股份类别	股权登记日	最后交易日	除权（息）日	现金红利发放日
A股	2023/6/14	－	2023/6/15	2023/6/15

四、分配实施办法

1.实施办法

除公司自行发放的对象外，公司其他股东的现金红利委托中国结算上海分公司通过其资金清算系统向股权登记日上海证券交易所收市后登记在册并在上海证券交易所各会员办理了指定交易的股东派发。已办理指定交易的投资者可于红利发放日在其指定的证券营业部领取现金红利，未办理指定交易的股东红利暂由中国结算上海分公司保管，待办理指定交易后再进行派发。

2.自行发放对象

中国远洋运输有限公司和中国外轮代理有限公司所持公司股份所对应的现金红利由公司自行派发。

3.扣税说明

（1）对于持有公司股份的个人股东及证券投资基金，根据《关于实施上市公司股息红利差别化个人所得税政策有关问题的通知》（财税〔2012〕85号）、《关于上市公司股息红利差别化个人所得税政策有关问题的通知》（财税〔2015〕101号）规定，个人从公开发行和转让市场取得的公司股票，持股期限超过1年的，股息红利所得暂免征收个人所得税；持股期限在1个月以内（含1个月）的，其股息红利所得全额计入应纳税所得额；持股期限在1个月以上至1年（含1年）的，暂减按50%计入应纳税所得额；上述所得统一适用20%的税率计征个人所得税。公司派发股息红利时，对个人持股1年以内（含1年）的，暂不扣缴个人所得税；待个人转让股票时，中国结算上海分公司根据其持股期限计算应纳税额，由证券公司等股份托管机构从个人资金账户中扣收并划付中国结算上海分公司，中国结算上海分公司于次月5个工作日内划付公司，公司在收到税款当月的法定申报期内向主管税务机关申报缴纳。

（2）对于合格境外机构投资者（“QFII”）股东，公司根据2008 年1月1日起实施的《中华人民共和国企业所得税法》及其实施条例的相关规定，由公司按10%的税率代扣代缴所得税，税后每股实际派发现金红利合计人民币0.144元。如果QFII股东涉及享受税收协定（安排）待遇的，按照《关于发布〈非居民纳税人享受协定待遇管理办法〉的公告》（国家税务总局公告2019年第35号）、《关于中国居民企业向QFII支付股息、红利、利息代扣代缴企业所得税有关问题的通知》（国税函〔2009〕47号）的规定执行。

（3）对于持有公司股份的沪股通投资者（包括企业和个人），公司根据《关于沪港股票市场交易互联互通机制试点有关税收政策的通知》（财税〔2014〕81号）的相关规定，按照10%的税率代扣所得税，并向主管税务机关办理扣缴申报。税后实际每股派发现金红利人民币0.144元。对于沪股通投资者中属于其他国家税收居民且所在国与中国签订的税收协定规定股息红利所得税率低于10%的，企业或个人可自行或委托代扣代缴义务人，向公司主管税务机关提出享受税收协定待遇的申请，主管税务机关审核后，按已征税款和根据税收协定税率计算的应纳税款的差额予以退税。

（4）对于其他机构投资者，公司将不代扣代缴企业所得税，由纳税人按税法规定自行判断是否应在当地缴纳企业所得税，每股实际派发现金红利人民币0.16元。

五、有关咨询办法

关于本次权益分配如有疑问，请按照以下联系方式咨询：

联系部门：证券事务部

联系电话：020-38161888

特此公告。

中远海运特种运输股份有限公司董事会
2023年6月7日

证券代码：688168 证券简称：安博通 公告编号：2023-029

北京安博通科技股份有限公司关于2022年年度报告的信息披露监管问询函的回复公告本

公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

北京安博通科技股份有限公司（以下简称“安博通”或“公司”）于2023年5月25日收到上海证券交易所《关于北京安博通科技股份有限公司2022年年度报告的信息披露监管问询函》（上证科创公函[2023]0169号，以下简称“问询函”），公司收到问询函后高度重视，立即组织相关人员和相关中介机构对问询函中需要说明的事项逐项进行了认真的核查落实，现就有关事项回复如下：

除特别说明外，回复中合计数与各分项数值之和尾数不符的情形均为四舍五入原因所造成。

问题一：关于年度经营业绩

年报显示，2022年公司实现营业收入45,644.17万元，较上年同期增加6,501.87万元，同比增长16.61%；实现归属于上市公司股东的净利润-846.20万元，由盈转亏，比2021年同期减少111.72%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-2,154.29万元，同比减少134.18%。请公司：（1）区分不同产品/收入来源区域，补充披露营业收入、营业成本、毛利率以及较上年度变动情况，相关变动幅度较大的，说明原因；（2）结合行业趋势、公司经营、上下游变化及主要产品竞争对手的业绩情况，补充说明公司营业收入及净利润变动趋势不一致的原因及合理性，以及与行业整体业绩变化是否一致。如不一致，请说明原因。

公司回复：

（一）区分不同产品/收入来源区域，补充披露营业收入、营业成本、毛利率以及较上年度变动情况，相关变动幅度较大的，说明原因。

1、公司营业收入、营业成本、毛利率的变动情况

单位：万元

项目	2022年度			2021年度			变动比例		
	收入	成本	毛利率	收入	成本	毛利率	收入	成本	毛利率
主营业务收入	45,498.87	20,058.20	55.91%	39,133.81	15,451.09	60.52%	16.26%	29.82%	减少4.61个百分点
其他业务收入	145.3	11.4	92.15%	8.48	4.75	43.99%	1613.44%	140.00%	增加48.16个百分点
合计	45,644.17	20,069.60	56.03%	39,142.29	15,455.84	60.51%	16.61%	29.85%	减少4.48个百分点

2022年，公司实现营业收入45,644.17万元，较上年同期增加6,501.87万元，同比增长16.61%，主要得益于：公司不断加强研发，增强市场竞争力，公司各类新老产品持续获得客户认可，同时在部分行业和区域市场拓展取得一定成效，使公司收入稳步增长。

2022年，公司发生营业成本20,069.60万元，较上年同期增加4,613.76万元，增长29.85%，主要原因为：公司硬件原材料占公司营业成本比重在95%以上，2022年度公司采购的主要硬件原材料包括网络通信平台、服务器，其平均采购价格较2021年度平均采购价格上升了19.00%、35.05%，因此公司营业成本有所增加。

2022年，公司毛利率较上年降低4.48个百分点，主要原因为：硬件原材料价格上涨等原因导致单位成本增加，因此毛利率有所下降。

2、主营业务收入按照产品划分情况

单位：万元

收入	2022年度			2021年度			变动比例		
分类	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率
安全网关	32,349.85	17,804.63	44.96%	30,847.19	14,946.91	51.55%	4.87%	19.12%	减少6.59个百分点
安全管理	10,036.48	1,380.66	86.24%	6,134.12	362.7	94.09%	63.62%	280.66%	减少7.85个百分点
安全服务	3,112.54	872.91	71.95%	2,152.50	141.48	93.43%	44.60%	517.00%	减少21.48个百分点
合计	45,498.87	20,058.20	55.91%	39,133.81	15,451.09	60.52%	16.26%	29.82%	减少4.61个百分点

2022年，公司安全网关产品相比去年变动比例较小，收入增长4.87%，成本增加19.12%，毛利率下降6.59个百分点，主要原因为：安全网关产品是公司主要产品，在市场具有较强的竞争力，因此能够保持持续稳定增长的趋势；同期，由于原材料价格上涨的原因，安全网关产品的成本增长较快，价格体系波动较小的情况下，该类产品的毛利率较2021年度有所下降。

公司2022年度安全管理产品结构变化情况：

单位：万元

收入	2022年度			2021年度		
分类	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率
纯软件产品	6,822.94	–	100.00%	4,821.79	–	100.00%
软硬一体产品	3,213.55	1,380.66	57.04%	1,312.33	362.7	72.36%
合计	10,036.49	1,380.66	86.24%	6,134.12	362.7	94.09%

2022年，公司安全管理产品的收入增幅较大，较2021年增长63.62%，成本增长280.66%，毛利率下降7.85个百分点，主要原因为：公司从2021年开始布局区域销售和行业销售体系，随着公司销售渠道的逐年覆盖，公司开始推进安全管理产品的销售，在已经较高市场占有率的“晶石安全策略智能运维平台”和“墨影网络节点资源管理平台”两个产品基础上，进一步加强了“方州新一代安全业务中台”、“鹰眼全流量取证系统”、“零信任管控平台”、“SOAR平台”、“元溯数据资产监测与溯源分析平台”、“云安全资源池”等解决方案的市场拓展，并将产品组合成“攻击面管理”、“智能安全检测与响应”、“业务运行监测与保障”等解决方案服务行业标杆客户，获得了市场的广泛认可，使得安全管理产品销售收入快速增加。在收入增长同时，公司安全管理产品中的软硬件一体产品的销售比重有所增加，一方面软硬件一体产品的毛利率较纯软件产品的毛利率低，同时2022年公司推出的“鹰眼全流量取证系统”和“元溯数据资产监测与溯源分析平台”全部搭载服务器平台进行一体化交付，服务器价格更高导致硬件成本上升，安全管理产品的毛利率较2021年度有所下降。

公司安全服务业务主要系根据客户的要求定制开发和运维，不同业务合同之间的收入、成本差异较大，因此容易导致毛利率发生较大变化。

3、主营业务分地区情况

单位：万元

收入	2022年度			2021年度			变动比例		
分类	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率	营业收入	营业成本	毛利率
华北	18,206.78	8,158.41	55.19%	16,998.43	6,588.24	61.24%	7.11%	23.83%	减少6.05个百分点
华东	12,067.85	4,701.45	61.04%	12,575.52	4,539.51	63.90%	-4.04%	3.57%	减少2.86个百分点
华南	3,638.23	682.61	81.24%	2,537.86	949.99	62.57%	43.36%	-28.15%	增加18.67个百分点
西南	1,755.23	254.4	85.51%	4,249.86	1,747.79	58.87%	-58.70%	-85.44%	增加26.64个百分点
其他	9,830.78	6,261.34	36.31%	2,772.14	1,625.56	41.36%	254.63%	285.18%	减少5.05个百分点
合计	45,498.87	20,058.20	55.91%	39,133.81	15,451.09	60.52%	16.26%	29.82%	减少4.61个百分点

华北、华东地区在区域覆盖中取得较快的进展，从收入可以看出占公司销售比重60%以上。2022年华北、华东两个区域销售收入较2021年增加了700.68万元，保持稳步增长。

2022年，公司华南地区的销售增长加快，毛利率也有所增加，主要原因为：依据公司销售战略，在此区域大力推进安全管理类等高毛利产品的销售，因此2022年在该区域的收入、毛利率均出现了一定幅度增长。

2022年，公司西南地区销售收入有较大幅度下降，但毛利率有所增长，主要原因为：2021年公司在西南地区的电力、运营商等行业客户产生大项目，2022年无此类项目产生，因此相应收入减少，同时公司在该区域的高毛利产品收入占比增加，导致毛利率增加。

2022年公司在其他区域加大了销售推广力度，积极拓展客户，收入有明显增长，同比增长254.63%。同时受到硬件成本的上升，毛利有所下降，同比减少5.05个百分点，与公司整体毛利率变化趋势一致。

（二）结合行业趋势、公司经营、上下游变化及主要产品竞争对手的业绩情况，补充说明公司营业收入及净利润变动趋势不一致的原因及合理性，以及与行业整体业绩变化是否一致。如不一致，请说明原因。

1、报告期内公司业绩变化情况

单位：万元

项目	2022年度	2021年度	变动额	变动比例
营业收入	45,644.17	39,142.29	6,501.87	16.61%
销售费用	8,890.75	5,907.36	2,983.39	50.50%
管理费用	5,842.88	4,809.28	1,033.60	21.49%
研发费用	10,455.68	9,357.83	1,097.85	11.73%
财务费用	-28.80	-600.87	572.08	不适用
信用减值损失	-3,232.14	1,665.58	-4,897.72	-294.06%
利润总额	-323.28	8,213.15	-8,536.42	-103.94%
净利润	-800.10	7,087.74	-7,887.83	-111.29%
归属于上市公司股东的净利润	-846.20	7,219.37	-8,065.58	-111.72%
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-2,154.29	6,302.12	-8,456.40	-134.18%

2、公司营业收入及净利润变动趋势不一致的原因

公司2022年收入45,644.17万元，较上年同期增长16.61%，归属于上市公司股东的净利润-846.20万元，较上年减少-111.72%；营业收入与净利润变动趋势不一致，主要原因如下：

（1）2022年，公司收入增长，主要原因为：2022年公司对零信任、数据安全、云安全、安全运营等市场热点方向进行紧密跟踪，不断加大研发投入，快速推出新产品上市，同时对老产品也持续进行优化，产品得到客户的广泛认可，因此销售收入呈现了持续增长的趋势。

（2）2022年，公司成本增长、毛利率下降，主要原因为：2022年公司主营业务成本中，硬件材料占比较高，2022年为95.18%；2022年，公司主要硬件原材料网络设备、服务器等平均价格较2021年出现了较大幅度上涨，网络设备较2021年同期上涨19.00%，服务器较2021年同期上涨35.05%，因此公司产品的单位成本上升，导致毛利率有所下降。

（3）2022年，公司期间费用增长，主要原因为：2021年以来公司为提升长期的竞争力，扩大了研发团队，研发人员薪酬增加；其次，公司为加快布局战略、行业及区域市场团队的建设，销售人员数量随之快速增加，因此销售费用同比增长较快；受上述因素影响，公司人数由2021年末362人增加到2022年末的526人，同比增长45.30%，受此影响，2022年销售费用、管理费用、研发费用合计较2021年增加5,114.84万元，增长25.48%。

（4）2022年度，公司计提信用减值损失3,232.14万元，较上年增加4,897.72万元，增长294.06%，主要系：受宏观经济的影响，公司下游客户的回款有所减缓，销售回款不及预期，因此公司对应收账款回款风险审慎地进行评估后充分计提信用减值。

综上，公司2022年紧密跟踪行业热点方向，持续推出符合市场需求的产品，因此销售收入逐步增长；同时，受原材料价格上涨、人员增加、宏观经济形势影响等因素，公司的成本、期间费用及信用减值损失计提金额均出现了上涨，导致公司净利润较2021年出现了下降。

3、行业发展趋势情况

2022年，国家经济开始逐步恢复向好，行业需求有所提升，我国网络安全行业呈回暖复苏趋势。根据《中国网络安全产业研究报告》显示，预计2022年产业规模近2200亿元，增速约为13.9%，我国网络安全产业正回归增长区间。

从行业角度分析，政府、电信、金融行业对网络安全需求持续放量，上述行业的销售营收占比接近60%；从产品技术领域分析，《数据安全法》和“数据安全风险管控”方向的诸多政策大幅推进了数据安全技术领域产品落地速度，催生了大量远程安全互连需求，也同时促进了零信任、云安全、外部攻击面管理等技术领域快速发展。

总体而言，2022年国内网络安全行业规模稳步增长，新兴技术领域快速发展，趋势向好，但也受到国内宏观经济放缓、全球地缘政治不稳定等负面因素影响，增长存在一系列不确定因素的挑战。公司处于产业链上游，抓住行业发展机遇，将金融、电信、政府作为主要行业拓展，并在数据安全、零信任、云安全领域持续进行研发投入，通过更强的产品竞争力不断获取新客户和项目机会，公司2022年营业收入同比增长16.61%，各业务领域的营业增长符合行业发展趋势。

4、公司经营情况

2022年度，公司内部经营管理未发生重大不利变化，未出现对经营管理产生重大不利影响的因素。公司定位于网络安全行业上游，坚持做网络安全能力的提供者和技术支持者，持续扩充安全攻防、安全能力虚拟化、安全可视化等业务方向的研发队伍，并加快布局战略销售、行业销售及区域销售团队的建设。根据公司的发展战略及业务布局，2022年公司人员由362人增长至526人，公司研发费用和销售费用合计较上年增长26.74%，由于相关投入、成果转化和收入确认存在一定周期延迟，因此形成了净利润下滑的情况。

5、公司所处行业上下游变化

从下游客户角度，作为产业链上游技术供应商，公司自成立之初的定位为网络安全行业产品与解决方案厂商，在这一领域公司持续深耕，客户收入持续稳定，未出现不利变化；随着业务发展，公司逐步在金融、运营商、政企、能源等行业进行拓展，根据客户不同阶段的项目建设规划，客户存在一定的变化，但不会产生重大影响。

从上游供应商角度，公司采购的生产用物料主要包括嵌入式网络通信平台、服务器等。公司对嵌入式网络通信平台采用定制化采购，这一领域的供应商未出现重大变化；服务器为通用型标准化产品，公司根据需求对服务器进行直接采购，这一领域的供应商会基于实际情况产生一定变化，但产品本身均为通用品，不会产生重大影响。2022年度，受国际关系影响，芯片较紧张且价格上升明显，公司通过供应链管理，逐步化解供货风险，保障产品供应，但公司原材料采购价格有所上升也导致公司产品毛利率有所下降。

6、主要产品竞争对手业绩情况

单位：万元

项目	2022年		2021年		变动幅度	
	收入	归属于母公司净利润	收入	归属于母公司净利润	收入变动比例（%）	净利润变动比例（%）
启明星辰	443,690.92	62,605.49	438,603.08	86,153.11	1.16	-27.33
绿盟科技	262,883.83	2,836.55	260,899.51	34,454.17	0.76	-91.77
深信服	741,287.67	19,416.94	680,490.35	27,285.79	8.93	-28.84
迪普科技	89,315.80	14,976.41	103,025.45	30,926.90	-13.31	-51.57
任子行	72,958.26	-100.2	65,031.61	-7,365.14	12.19	98.64
安恒信息	198,001.24	-25,344.57	182,032.81	1,380.65	8.77	-1,935.70
山石网科	81,159.61	-18,250.23	102,694.81	7,552.61	-20.97	-341.64
信安世纪	65,807.61	16,392.45	52,460.44	15,412.69	25.44	6.36
亚信安全	172,095.20	9,855.08	166,746.80	17,868.52	3.21	-44.85
奇安信	622,278.82	5,701.12	580,907.56	-55,474.96	7.12	不适用
合计	2,749,478.96	88,089.04	2,632,892.42	158,194.34	4.43	-44.32
安博通	45,644.17	-846.2	39,142.29	7,219.37	16.61	-111.72

注：上表数据来源于同行业可比公司公开信息。

2022年度，受宏观经济环境影响，除迪普科技、山石网科外，公司的主要竞争对手收入均实现了增长，但增速相对较小；除任子行、信安世纪、奇安信外，公司主要竞争对手的净利润较2021年均出现不同幅度的下滑。公司2022年度经营情况变动趋势与同行业公司保持一致。

综上，公司所处的网络安全行业总体趋势向好，行业上下游没有发生重大变化。公司经营稳定，销售收入持续增长，但受原材料价格上涨，短期内期间费用快速上涨等因素，导致净利润有所下降，公司收入、净利润变动趋势与主要竞争对手一致。

问题二：关于业绩预告更正

公司于2023年2月28日披露《2022年度业绩预告更正公告》，将预计2022年度实现的归母净利润由100万元至300万元更正为-800万元至-1,000万元，将2022年度扣非归母净利润由-700至-900万元更正为-1,800至-2,000万元。根据公司披露，更正的主要原因是遵循谨慎性原则对信用减值损失进行调整，导致公司业绩预告中的财务指标出现更正。请公司：（1）结合会计准则的相关规定以及客户信用风险的变化等情况，补充披露增加计提信用减值的具体情况及依据，前期计提不充分的原因；(2)说明公司财务会计制度、内部控制制度是否存在风险或缺陷，公司董事会审计委员会、内审机构有无进一步完善财务会计制度、内部控制制度的计划及具体措施。

公司回复：

（一）结合会计准则的相关规定以及客户信用风险的变化等情况，补充披露增加计提信用减值的具体情况及依据，前期计提不充分的原因。

1、业绩预告更正情况

公司于2023年1月31日披露了《2022年年度业绩预告》(公告编号：2023-003)，2022年年度实现营业收入人民币45,000万元至46,000万元，同比增长14.97%至17.52%。预计2022年年度实现归属于母公司所有者的净利润人民币100万元至300万元，同比减少98.61%至95.84%。预计2022年年度实现归属母公司所有者的扣除非经常性损益后的净利润人民币-700至-900万元，同比减少111.11%至114.28%。

公司于2023年2月28日披露了《2022年度业绩快报公告》(公告编号：2023-011)，预计2022年度实现营业总收入45,672.47万元，较上年同期增长16.68%；实现归属于母公司所有者的净利润-861.01万元，较上年同期减少111.93%；实现归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润-1,896.75万元，较上年同期减少130.10%；报告期末总资产144,370.95万元，较期初增长16.70%；归属于母公司的所有者权益120,812.40万元，较期初增长10.78%。

公司于2023年2月28日披露了《2022年度业绩预告更正公告》(公告编号：2023-012)。公告披露公司对信用减值损失进行调整，由此导致相关数据与2023年1月31日披露的业绩预告存在较大差异。调整前后业绩相关情况如下所示：

项目	调整前	调整后
属于母公司所有者的净利润	100万元至300万元	-800万元至-1,000万元
变动比例	-98.61%至-95.84%	-111.08%至-113.85%
归属母公司所有者的扣除非经常性损益后的净利润	-700至-900万元	-1,800至-2,000万元
变动比例	-111.11%至-114.28%	-128.56%至-131.74%

2、增加计提信用减值的具体情况及依据，前期计提不充分的原因

2022年度公司财务软件由用友U8系统更换为用友NC系统，工作人员在系统录入时，部分客户的数据录入有误，致使年底系统计提坏账准备时计提错误，后经会计师审计发现提醒，公司予以了调整并更正了业绩预告。

（二）说明公司财务会计制度、内部控制制度是否存在风险或缺陷，公司董事会审计委员会、内审机构有无进一步完善财务会计制度、内部控制制度的计划及具体措施。

公司按照《企业内部控制基本规范》《企业内部控制应用指引》《公司章程》《上海证券交易所科创板股票上市规则》等规定，建立了财务会计制度及内部控制制度，设立了董事会审计委员会、内审机构等，并按照内控制度要求开展日常工作。根据大信会计师事务所（特殊普通合伙）出具的内部控制审计报告，其认为公司于2022年12月31日按照《企业内部控制基本规范》和相关规定在所有重大方面保持了有效的财务报告内部控制。

公司2022年此次业绩预告更正原因为：财务系统切换、财务人员疏忽造成的偶发性问题，财务人员专业能力尚需提高。因此，公司董事会审计委员会及内审部门以此次调整事项为契机，组织财务部门及相关责任人员召开专题会，深刻反思问题根源的同时，全面梳理、细化公司各项内控制度，组织加强会计准则的学习，提升专业性，持续推出与审计委员会的沟通汇报工作，强化审计委员会对公司财务报告披露和内部控制过程的监督，发挥其对公司信息披露、会计信息质量、内部审计等方面的控制和监督职能，保证财务报告真实可靠。

问题三：关于主要客户和供应商

年报显示，报告期内前五名客户销售额17,308.67万元，占年度销售总额38.06%，其中客户二为报告期内新进入前五名客户。前五名供应商采购额13,000.40万元，占年度采购总额63.63%，其中，供应商二、供应商三为报告期内新进入前五名供应商。请公司：（1）补充披露报告期前五名客户及供应商的具体情况，包括但不限于名称、成立时间、开始合作时间、主营业务、销售及采购金额、占比、产品名称及类型、结算周期及方式等；（2）结合公司主营业务的发展变化情况，补充说明前五名客户及供应商发生变化原因及合理性，是否存在大客户流失的情形，公司主要销售渠道和供应链是否持续、稳定。

公司回复：

（一）补充披露报告期前五名客户及供应商的具体情况，包括但不限于名称、成立时间、开始合作时间、主营业务、销售及采购金额、占比、产品名称及类型、结算周期及方式等。

1、2022年度公司前5名客户具体情况

单位：万元

客户名称	成立时间	合作开始时间	主营业务	销售金额	占比（%）	产品名称及类型	结算周期及方式
杭州安恒信息技术股份有限公司	2007-5-15	超过5年	信息安全设备、网络安全设备、网络安全软件、计算机软硬件、系统集成的技术开发、技术服务等	6,149.31	13.52	网络安全产品及服务	3个月，银行转账
恒辉信达技术有限公司	2015-8-25	2年	软件开发；数据处理；技术开发、技术服务、技术推广、技术转让；销售电子产品、计算机软硬件及外围设备、仪器仪表、通讯设备、五金交电等	3,478.74	7.65	网络安全产品及服务	1年以内，银行转账
北京中网志腾数码科技有限公司	2003-9-8	超过5年	技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；信息系统集成服务；软件开发；计算机软硬件及辅助设备批发；计算机软硬件及辅助设备零售等	3,279.29	7.21	网络安全产品及服务	1年以内，银行转账
新华三信息技术有限公司	2014-12-4	超过5年	技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广；电子元器件制造；计算机软硬件及外围设备制造；信息安全设备制造等	2,378.24	5.23	网络安全产品及服务	3个月，银行转账
太极计算机股份有限公司	1987-10-10	超过5年	电子计算机及外部设备、集成电路、软件及通信设备在技术开发、设计、制造、销售、维护；承接计算机网络及应用工程；信息系统集成、电子系统工程、建筑智能化工程的设计、技术咨询及安装等	2,023.09	4.45	网络安全产品及服务	1年以内，银行转账
合计	–	–	–	17,308.67	38.06	–	–

2、2022年前5名供应商的具体情况

单位：万元

客户名称	成立时间	合作开始时间	主营业务	采购金额	占比（%）	产品名称及类型	结算周期及方式
福州创实讯联信息技术有限公司	2014-9-30	超过5年	电子计算机软件、硬件、通信产品及电子产品的研发、销售；互联网接入设备、嵌入式多媒体设备及相关电子设备的研发、销售、技术支持及售后服务	6,830.81	33.43	网络设备	3-6个月，银行转账
深圳市华富洋智慧供应链有限公司	2014-2-27	2-3年	经营电子产品的批发、进出口及相关配套业务等	2,188.00	10.71	集成电路	预付全款，银行转账
翰林汇信息产业股份有限公司	1999-4-28	2-3年	销售计算机、软件及辅助设备等	1,589.71	7.78	服务器	3-6个月，银行转账
北京柏睿数据技术股份有限公司	2014-8-14	2-3年	计算机软硬件及辅助设备零售；计算机软硬件及辅助设备批发；通讯设备销售等	1,325.32	6.49	服务器	3-6个月，银行转账
中亿国富集团有限公司	2018-11-21	2-3年	销售计算机、软件及辅助设备等	1,066.56	5.22	服务器	3-6个月，银行转账
合计	–	–	–	13,000.40	63.63	–	–

（二）结合公司主营业务的发展变化情况，补充说明前五名客户及供应商发生变化原因及合理性，是否存在大客户流失的情形，公司主要销售渠道和供应链是否持续、稳定。

2021年、2022年，公司前5大客户变动情况：

序号	2022年	变动情况	2021年	变动情况
1	杭州安恒信息技术股份有限公司	未变动	新华三信息技术有限公司	未变动
2	恒辉信达技术有限公司	新增	杭州安恒信息技术股份有限公司	未变动
3	北京中网志腾数码科技有限公司	未变动	北京中网志腾数码科技有限公司	未变动
4	新华三信息技术有限公司	未变动	北京威努特技术有限公司	交易金额减少，退出前5名客户
5	太极计算机股份有限公司	交易金额增加，2022年进入前5名客户	迈普通信技术股份有限公司	交易金额减少，退出前5名客户

2022年，公司主营业务持续，稳定发展，未发生重大变化。

2022年，公司前5大客户中，恒辉信达技术有限公司为新增客户，太极计算机股份有限公司为公司原客户，因2022年交易金额增加，进入前5大客户，其余3家客户未发生变动，均为公司长期合作伙伴。北京威努特技术有限公司、迈普通信技术股份有限公司因交易金额减少，退出2022年前5 大客户，但与公司仍保持业务往来。

综上，公司销售渠道稳定，未出现大客户流失的情形。

2021年、2022年，公司前5大供应商变动情况：

序号	2022年	变动情况	2021年	变动情况
1	福州创实讯联信息技术有限公司	未变动	福州创实讯联信息技术有限公司	未变动
2	深圳市华富洋智慧供应链有限公司	未变动	重庆佳杰创盈科技有限公司	2022年未发生采购业务，退出2022年前5大供应商
3	翰林汇信息产业股份有限公司	交易金额增加，进入2022年前5名供应商	戴尔（中国）有限公司	交易金额减少，退出2022年前5大供应商
4	北京柏睿数据技术股份有限公司	未变动	威讯柏睿数据科技（北京）有限公司	未变动
5	中亿国富集团有限公司	交易金额增加，进入2022年前5名供应商	深圳市华富洋智慧供应链有限公司	未变动

2022年，公司前5大供应商均为合作时间在2年以上的供应商。其中，翰林汇信息产业股份有限公司、中亿国富集团有限公司因交易金额增加，进入公司前5大供应商。戴尔（中国）有限公司，因交易金额减少，退出公司2022年前5大供应商；公司与重庆佳杰创盈科技有限公司2022年未再发生业务，因此该公司退出2022年前5大供应商。其他3家供应商未发生变动。

综上，公司主要销售渠道和供应链持续、稳定，未发生重大变化。

问题四：关于应收账款

年报显示，报告期末，公司应收账款账面价值40,505.57万元，较上年同期增长68.18%，显著高于当期营业收入的增长幅度。从账龄分析，账龄1年以内的应收账款占应收账款账面余额的比例为73.95%，较上年同期的有显著下降。请公司：（1）补充应收账款大幅增长且显著高于营业收入增长幅度的原因以及合理性，说明是否存在通过放宽信用政策等方式扩大收入规模；（2）补充应收账款前十名客户的名称、交易金额、产品类型、目前账龄、计提的坏账准备金额以及期后回款情况；（3）结合应收账款前十名客户的经营情况、信用状况以及期后回款情况，并结合同行业公司应收账款坏账准备的计提情况，说明前述应收账款坏账准备的计提是否充分、是否审慎。

公司回复：

（一）补充应收账款大幅增长且显著高于营业收入增长幅度的原因以及合理性，说明是否存在通过放宽信用政策等方式扩大收入规模。

1、2022年，公司应收账款、营业收入情况

单位：万元

项目	2022年末	2022年度	2021年末	2021年度
	应收账款	营业收入	应收账款	营业收入
公司	40,505.57	45,644.17	24,083.96	39,142.29

2、2022年，公司应收账款账龄变动情况

单位：万元

项目	2022年末账龄	2021年末账龄
6个月以内（含6个月）	25,535.01	18,971.45
7至12个月	8,954.64	2,762.63
1至2年	9,371.24	2,923.05
2至3年	1,213.73	1,552.61
3年以上	1,562.14	583.39
合计	46,636.76	26,793.13

公司综合考虑客户经营规模、行业及区域地位、采购规模、信用情况、战略合作、客户交易习惯等因素，针对客户逐个制定信用政策；公司按照信用政策对客户进行等级评定，对评定等级较低的客户施行严格的信用政策，对评定等级较高的客户施行相对宽松的信用政策。公司对客户的信用政策一经制定，无重大不利因素，不得随意更改。公司不存在通过放宽信用政策等方式扩大收入规模的情形。

2022年，公司应收账款增长率显著高于营业收入增长率，主要原因为：

公司主要面向行业内各大产品与解决方案厂商、区域集成商，这些客户通常为信用度较高，信誉良好和未来发展势头强劲的客户，其终端客户多为政府、金融、企事业单位等，结算周期较长。受宏观经济影响，2022年下游客户的终端客户回款受到影响，导致公司部分客户的回款延期，公司销售回款不达预期，应收账款余额快速增长。 考虑到公司与其长期战略合作关系，公司在确保货款回收风险可控的情况下，接受该等客户适当延长付款周期。

（二）补充应收账款前十名客户的名称、交易金额、产品类型、目前账龄、计提的坏账准备金额以及期后回款情况。

2022年末，公司前十大应收账款客户的情况

单位：万元

序号	客户名称	交易金额	产品类型	应收账款		计提坏账金额	截至2023年6月5日的期后回款情况
				1年以内	1-2年		
1	北京中网志腾数码科技有限公司	3,279.29	虚拟化安全网关	3,705.59	2,833.41	935.49	3,005.31
2	恒辉信达技术有限公司	3,478.74	嵌入式安全网关、安全管理	3,902.60	–	39.03	202.39
3	北京久合科技有限公司	1,205.20	虚拟化安全网关	1,361.87	638.96	327.88	638.96
4	太极计算机股份有限公司	2,023.09	嵌入式安全网关、安全管理、安全服务	1,613.31	–	105.44	1,280.29
5	新华三信息技术有限公司	2,378.24	嵌入式安全网关	1,601.65	–	16.02	1,601.65
6	武汉蜂巢易网科技有限公司	1,001.39	嵌入式安全网关	1,131.57	339.89	182.33	351.47
7	北京中宇安东信息技术有限公司	1,059.78	嵌入式安全网关、安全管理	1,197.56	261.75	100.99	266.25
8	武汉瑞兆优联网络科技有限公司	1,592.03	嵌入式安全网关	1,398.31	–	101.62	171.19
9	北京汉本软件技术有限公司	691.21	虚拟化安全网关、安全管理	781.07	606.8	214.07	
10	北京威努特技术有限公司	1,407.71	嵌入式安全网关、安全管理	1,192.32	–	44.39	587.38

（三）结合应收账款前十名客户的经营情况、信用状况以及期后回款情况，并结合同行业公司应收账款坏账准备的计提情况，说明前述应收账款坏账准备的计提是否充分、是否审慎。

1、2022年，公司前十大应收账款客户经营情况正常，信用状况未出现重大不利变化，期后持续回款正常，其中客户北京汉本软件技术有限公司客户多为政府、企事业单位等，结算周期较长导致该部分客户自身回款较慢。考虑到公司与其建立的长期战略合作关系，公司在确保货款回收风险可控的情况下，接受该等客户适当延长付款周期的请求，公司将加紧催收应收款项。

2、同行业可比公司的应收账款情况

单位：万元

项目	2022年末	2022年度	变动幅度		2021年末	2021年度
	应收账款	营业收入	应收账款	营业收入	应收账款	营业收入
启明星辰	385,299.23	443,690.92	29.11%	1.16%	298,429.63	438,603.08
绿盟科技	90,933.12	262,883.83	33.91%	0.76%	67,906.17	260,899.51
深信服	80,901.64	741,287.67	47.53%	8.93%	54,838.96	680,490.35
迪普科技	11,736.27	89,315.80	91.71%	-13.31%	6,121.80	103,025.45
任子行	38,432.91	72,958.26	11.62%	12.19%	34,433.35	65,031.61
安恒信息	67,936.62	198,001.24	45.18%	8.77%	46,795.29	182,032.81
山石网科	71,044.13	81,159.61	12.82%	-20.97%	62,968.99	102,694.81
信安世纪	38,408.28	65,807.61	57.58%	25.44%	24,374.21	52,460.44
亚信安全	47,610.87	172,095.20	70.28%	3.21%	27,961.06	166,746.80
奇安信	498,538.72	622,278.82	43.25%	7.12%	348,016.38	580,907.56
合计	1,330,841.79	2,749,478.96	36.94%	4.43%	971,845.84	2,632,892.42
安博通	40,505.57	45,644.17	68.18%	16.61%	24,083.96	39,142.29

注：上表数据来源于同行业可比公司公开信息。

2022年，同行业可比公司收入较2021年增长4.43%，应收账款余额增长36.94%。公司应收账款、营业收入变动趋势与同行业可比公司基本一致。

3、同行业可比公司坏账准备计提情况

（1）公司与同行业可比上市公司账龄分析法下坏账准备计提比例对比情况：

项目	应收账款坏账准备计提比例						
	6个月以内	1年以内	1-2年	2-3年	3-4年	4-5年	5年以上
启明星辰		0.50%	8%	20%	50%	50%	100%
绿盟科技		1%	10%	20%	50%	80%	100%
深信服	2.50%	15%	35%	70%	100%	100%	100%
迪普科技		1%	10%	20%	100%	100%	100%
任子行		5%	10%	30%	100%	100%	100%
安恒信息		5%	10%	30%	100%	100%	100%
山石网科		1%	10%	20%	50%	80%	100%
信安世纪		5.00%	10%	30%	50%	80%	100%
亚信安全		0.50%	10%	20%	50%	80%	100%
奇安信		5%	15%	30%	50%	80%	100%
行业均值	–	3.90%	12.80%	29%	70%	85%	100%
安博通	1%	10%	30%	50%	100%	100%	100%

注：上表数据来源于同行业可比公司公开信息。

从上表可以看出，公司坏账准备计提比例较同行业可比公司更为谨慎。

（2）公司与可比上市公司应收账款坏账准备计提情况：

单位：万元

项目	2022年度			2021年度		
	期末余额	坏账准备	计提比例	期末余额	坏账准备	计提比例
启明星辰	429,904.84	44,605.61	10.38%	335,172.84	36,743.21	10.96%
绿盟科技	119,364.86	28,431.73	23.82%	91,623.02	23,716.85	25.89%
深信服	89,370.04	8,468.40	9.48%	60,769.02	5,930.06	9.76%
迪普科技	12,181.05	444.78	3.65%	6,362.84	241.04	3.79%
任子行	50,057.36	11,624.44	23.22%	45,946.54	11,513.19	25.06%
安恒信息	74,562.14	6,625.51	8.89%	51,682.87	4,887.58	9.46%
山石网科	78,420.34	7,376.21	9.41%	67,965.72	4,996.72	7.35%
信安世纪	43,804.82	5,396.53	12.32%	26,908.06	2,533.85	9.42%
亚信安全	51,460.48	3,849.61	7.48%	30,304.75	2,343.68	7.73%
奇安信	567,793.92	69,255.20	12.20%	386,296.20	38,279.82	9.91%
行业均值	–	–	12.08%	–	–	11.93%
安博通	46,636.76	6,131.19	13.15%	26,793.13	2,709.18	10.11%

注：上表数据来源于同行业可比公司公开信息。

综合上述情况，公司2022年度总体坏账准备计提比例略高于同行业可比公司平均水平，主要系公司执行的应收账款坏账准备计提政策较同行业平均比例更高，因此坏账准备计提比例会高于行业均值。

问题五：关于在建工程

年报显示，报告期末公司在建工程账面余额为22,391.53万元，其中，上海办公用房账面余额19,624.05万元，天津办公用房账面余额2,767.48万元。上年同期在建工程账面余额为0。请公司：（1）补充披露前述在建工程项目的基本情况，包括所处地点、投入金额、具体用途、预计工期、预计经济效益等情况；（2）结合行业发展状况、公司经营及财务情况等，说明前述项目与公司主营业务的协同性，报告期内大额投入的原因及合理性。

公司回复：

（一）补充披露前述在建工程项目的基本情况，包括所处地点、投入金额、具体用途、预计工期、预计经济效益等情况。

1、2022年末，公司部分在建工程情况

单位：万元

序号	在建工程名称	地点	投入金额	具体用途	预计工期	预计经济效益等
1	上海房产	上海市普陀区大渡河路556弄国浩长风城3号楼1-5层	19,624.05	办公、研发、销售用房屋	2023.12.31	–
2	天津房产	天津市北辰区双街镇双进道以南侧半湾大厦7号楼902-903、1001-1004	2,767.48	办公、研发、销售用房屋	2024.6.30	–

注：公司主要业务为网络安全产品及服务，相关经营场所主要用于公司华东、华北区域的建设、管理、研发及销售场所，所形成的产品为软件或软硬一体化产品，无单独的生产环节，因此无法单独测算某一场所的预计经济效益。

（二）结合行业发展状况、公司经营及财务情况等，说明前述项目与公司主营业务的协同性，报告期内大额投入的原因及合理性。

华北、华东地区为公司历来的主要业务发展区域，为进一步增强在该地区的竞争力，提升市场份额，公司拟在上海、天津设立区域的管理、研发和销售中心。其中，上海区域中心主要负责华东相关业务，该区域中心建成后，将用于销售渠道建设、区域行政管理，也是公司在“深度网络安全嵌入系统升级与其虚拟资源池化项目”、“安全可视化与态势感知平台研发及产业化项目”和“安全应用研发中心与攻防实验室建设项目”的后续建设、研发、运营场所。计划设立区域销售、研发、供应链、人力资源等部门。天津区域中心主要负责华北相关业务，该区域中心建成后，将用于销售渠道建设、区域行政管理等业务，计划设立区域销售、安全研究、安全服务等部门，从事攻防研究之模拟仿真对抗实验室、网络全流量安全与性能分析、零信任安全等研发项目。

上述场所地处上海市、天津市均为国内一线城市，有利于吸引高端研发人才、提升公司研发创新能力和市场竞争力，满足公司未来发展需要，符合公司战略发展规划和长远发展目标。

问题六：关于经营活动现金流

年报显示，2020年、2021年和2022年，公司经营活动产生的现金流量净额分别为1,247.94万元、1,913.95万元和-16,862.79万元。报告期内公司经营活动产生的现金流量净额由正转负并大幅下降，而同期公司实现归属于上市公司股东的净利润-846.20万元。

请公司结合主营业务开展情况，补充说明报告期内经营活动产生的现金流量净额大幅下降的原因，以及经营活动产生的现金流量净额与净利润金额存在较大差异的具体原因及合理性。

公司回复：

（一）公司经营活动现金流量净额具体构成情况

单位：万元

项目	2022年度	2021年度	2020年度	2022年度增长率	2021年度增长率
销售商品、提供劳务收到的现金	32,655.62	41,351.53	26,453.33	-21.03%	56.32%
收到的税费返还	1,797.29	1,839.05	1,575.33	-2.27%	16.74%
收到其他与经营活动有关的现金	1,020.12	2,914.75	1,554.08	-65.00%	87.55%
经营活动现金流入小计	35,473.04	46,105.33	29,582.75	-23.06%	55.85%
购买商品、接受劳务支付的现金	21,015.07	20,844.90	13,510.74	0.82%	54.28%
支付给职工以及为职工支付的现金	16,204.82	9,309.08	6,142.14	74.08%	51.56%
支付的各项税费	3,625.00	4,125.32	3,164.81	-12.13%	30.35%
支付其他与经营活动有关的现金	11,490.92	9,912.07	5,517.13	15.93%	79.66%
经营活动现金流出小计	52,335.83	44,191.37	28,334.81	18.43%	55.96%
经营活动产生的现金流量净额	-16,862.79	1,913.95	1,247.94	-981.05%	53.37%

(二)经营活动产生的现金流量净额由正转负的原因分析

公司2022年度经营活动现金流入金额为35,473.04万元，较上年同期减少10,632.29万元，降低23.06%；2022年度营经营活动现金流出金额为52,335.83万元，较上年同期增加8,144.46万元，增长率为18.43%，由此导致经营活动产生的现金流量本期由正转负，具体原因如下：

1、2022年度，公司为进一步增加研发实力和业务扩展能力，持续加强全国范围内的销售团队建设及研发团队建设，年末公司员工数量由上年末的362人扩张至526人，因此导致本期支付给职工以及为职工支付的现金较上年同期增长6,895.74万元，增幅74.08%，这是2022年度公司经营活动现金流出增长最大的支出项目，亦是公司经营活动现金流量净额由正转负的主要支出项目。

2、2022年，公司支付的与其他经营活动有关的现金较上年增加1,578.85万元，主要为系公司为进一步增加研发实力和业务扩展能力，增加的期间费用的影响。

3、2022年度宏观经济有所放缓，一定程度上加大了公司对应收账款催收的难度，因此应收账款增长速度较快，销售现金回流速度减慢，2022年公司销售商品、提供劳务收到的现金较2021年减少8,695.91万元；另一方面公司，为了进一步加大市场开拓力度及研发投入力度，带来报告期内销售费用及研发费用大幅增加，进而对应的现金流出短期内大幅增加，而前述投入的费用及人员需要一定时间的投入和培训从而形成有效的收入转化。

综上，基于以上因素，公司2022年度的经营活动现金流量净额由正转负。

（三）公司2022年现金流量调节表

单位：万元

项目	2022年度	2021年度	2020年度
1.将净利润调节为经营活动现金流量			
净利润	-800.10	7,087.74	4,457.84
加：信用减值损失	3,232.14	-1,665.58	2,739.04
资产减值准备	0.00	191.82	0.00
固定资产折旧、油气资产折耗、生产性生物资产折旧、投资性房地产折旧	1,058.18	466.43	382.67
使用权资产折旧	158.22	455.07	0.00
无形资产摊销	187.83	119.59	94.90
长期待摊费用摊销	0.00	0.00	0.00
处置固定资产、无形资产和其他长期资产的损失（收益以“－”号填列）	0.00	-6.86	0.00
固定资产报废损失（收益以“－”号填列）	0.00	0.00	0.00
净敞口套期损失（收益以“－”号填列）	0.00	0.00	0.00
公允价值变动损失（收益以“－”号填列）	0.00	-9.86	0.00
财务费用（收益以“－”号填列）	269.30	229.71	75.75
投资损失（收益以“－”号填列）	-737.51	-868.88	-1,252.40
递延所得税资产减少（增加以“－”号填列）	-371.33	245.06	-483.07
递延所得税负债增加（减少以“－”号填列）	202.42	-6.43	-4.72
存货的减少（增加以“－”号填列）	456.02	-731.62	-1,128.77
经营性应收项目的减少（增加以“－”号填列）	-18,609.15	-4,307.31	-27,258.12
经营性应付项目的增加（减少以“－”号填列）	-2,407.10	-166.83	23,538.38
其他	498.28	881.92	86.43
经营活动产生的现金流量净额	-16,862.79	1,913.95	1,247.94
2.不涉及现金收支的重大投资和筹资活动	0.00	0.00	0.00
债务转为资本	0.00	0.00	0.00
一年内到期的可转换公司债券	0.00	0.00	0.00
融资租入固定资产	0.00	0.00	0.00
3.现金及现金等价物净变动情况	0.00	0.00	0.00
现金的期末余额	46,980.53	66,075.87	53,015.03
减：现金的期初余额	66,075.87	53,015.03	77,604.87
加：现金等价物的期末余额	0.00	0.00	0.00
减：现金等价物的期初余额	0.00	0.00	0.00
现金及现金等价物净增加额	-19,095.34	13,060.84	-24,589.84

2022年度，公司经营活动产生的现金流量净额与净利润存在显著差异主要原因系经营性应收项目的增加和经营性应付项目减少，具体情况如下：

2022年度，公司经营规模和营业收入进一步扩大，公司应收账款余额相应增长。公司客户主要为行业内各大产品与解决方案厂商及区域集成商，客户信用度较高，公司部分信誉良好和未来发展势头强劲的重要客户其终端客户多为政府、金融、企事业单位等，结算周期较长导致该部分客户自身回款较慢。考虑到公司与其建立的长期战略合作关系，公司在确保货款回收风险可控的情况下，接受该等客户适当延长付款周期的请求，受宏观经济影响，2022年下游客户的终端客户回款受到影响，公司销售回款不达预期，使得经营性应收项目进一步增加。同时，公司加强了采购付款管理，经营性应付项目有所减少，因此公司经营活动产生的现金流量净额与净利润存在较大差异。

特此公告

北京安博通科技股份有限公司
2023年6月7日