

北京市博汇科技股份有限公司 关于2022年年度报告的信息披露监管问询函的回复

限于主要客户及相关项目内容、合同金额、招标时点、履约进度、收入确认方式及金额、成本构成、毛利率等，说明报告期内公司传媒安全业务营业收入和毛利率下滑的原因。

Table with columns: 业务分类, 2022年度, 2021年度, 2020年度. Rows: 传媒安全, 智慧教育, 智能中控.

传媒安全业务聚焦智能运维和智能监管,服务于广播电视、新媒体等行业用户。2020至2022年近三年,传媒安全业务收入占公司营业收入比重分别为71.50%、65.56%、74.29%...

1、报告期各期视听业务运维平台业务情况如下 (1)报告期各期视听业务运维平台业务前五重大项目情况

Table with columns: 期别, 排名, 客户名称, 项目名称, 合同金额, 履约时点/合同签署时点, 收入确认时点, 收入确认方式, 收入确认金额, 成本金额, 直接材料, 劳务外包, 人工成本, 折旧摊销, 其他, 毛利率, 备注.

注:公开招标的填列招标日期,未经过公开招标的填列合同签订日期。(2)报告期各期媒体内容安全业务成本构成情况如下:

Table with columns: 年份, 合同数量(个), 收入金额, 成本金额, 毛利率, 合同数量(个), 收入金额, 成本金额, 毛利率, 合同数量(个), 收入金额, 成本金额, 毛利率.

媒体内容安全业务成本构成情况如下: 2022年度,2021年度,2020年度. Rows: 广电, 广电+互联网, 广电+新媒体.

注:以上数据分别取自当虹科技2022年度报告中传媒文化产品及解决方案收入数据,数据源自2022年度报告中传媒科技行业收入数据。

当虹科技该类业务收入2022年较上年变动较小,根据公开资料,上述变动主要系当虹科技在2022年完成了合同总金额为1,793.17万美元的海外“阿拉伯电视视频处理技术系统采购项目”的交付...

2、持续督导机构意见 (一)持续督导机构履行的主要核程序 1.结合行业趋势,按收入类别分析毛利率变化趋势并与同行业公司对比,分析并核实公司毛利率变化的合理性...

3、年审会计师意见 (一)年审会计师核查程序 1.了解、评价和测试内部控制设计与运行有效性。2.按收入类别分析毛利率变化趋势并与同行业公司对比,分析并核实公司毛利率变化的合理性...

3、收视业务运维平台主要是面向各级运营商(如各省市广播电视运营商等)和各级广电监管机构,采用视听大数据采集、存储、分析等技术,实现对视听数据智能化、自动化、可视化的监测和分析...

2、报告期各期媒体内容安全业务情况如下 (1)报告期各期媒体内容安全业务前五重大项目情况

Table with columns: 期别, 排名, 客户名称, 项目名称, 合同金额, 履约时点/合同签署时点, 收入确认时点, 收入确认方式, 收入确认金额, 成本金额, 直接材料, 劳务外包, 人工成本, 折旧摊销, 其他, 毛利率, 备注.

2022年 1. XX智慧教育运维系统项目 2. XX智慧教育运维系统项目 3. XX智慧教育运维系统项目 4. XX智慧教育运维系统项目

2022年 1. XX智慧教育运维系统项目 2. XX智慧教育运维系统项目 3. XX智慧教育运维系统项目 4. XX智慧教育运维系统项目

2022年 1. XX智慧教育运维系统项目 2. XX智慧教育运维系统项目 3. XX智慧教育运维系统项目 4. XX智慧教育运维系统项目

2022年 1. XX智慧教育运维系统项目 2. XX智慧教育运维系统项目 3. XX智慧教育运维系统项目 4. XX智慧教育运维系统项目

2022年 1. XX智慧教育运维系统项目 2. XX智慧教育运维系统项目 3. XX智慧教育运维系统项目 4. XX智慧教育运维系统项目

2022年 1. XX智慧教育运维系统项目 2. XX智慧教育运维系统项目 3. XX智慧教育运维系统项目 4. XX智慧教育运维系统项目

(二)结合公司视听业务运维平台和媒体内容安全业务的具体开展情况,包括但不限于...

经核查,年审会计师认为,报告期内公司各业务营业收入和毛利率下滑的原因符合实际情况,具有合理性;公司关于报告期内传媒安全业务营业收入和毛利率下滑的原因分析符合实际情况,具有合理性。

问题2:关于智慧教育业务。年报显示,公司智慧教育业务2022年度营业收入大幅下滑57.02%,毛利率却增加10.52个百分点。

请公司:(1)结合业务模式、在手订单、销售区域、相关营销费用、可比公司经营情况等说明报告期内公司智慧教育业务营业收入大幅下滑的原因及合理性。(2)补充披露公司智慧教育业务近三年主要订单的签署时点、结算及收入确认方式等...

1、智慧教育按业务模式统计各期营业收入 单位:人民币万元

Table with columns: 项目, 2022年度, 2021年度, 2020年度, 2022年变动比率, 2021年变动比率, 2020年变动比率.

2、各期在手订单情况 单位:人民币万元

Table with columns: 项目, 2022年, 2021年, 2020年.

3、按销售区域统计各期营业收入 单位:人民币万元

Table with columns: 项目, 2022年度, 2021年度, 2020年度, 2022年变动比率, 2021年变动比率, 2020年变动比率.

智慧教育目前下游主要客户为各大高等院校及职业院校,不同区域的营业收入占比不同且变动情况主要受各区域当年客户采购需求变化、公司对区域市场的开发投入力度及项目验收进度等因素影响,因此各年度存在一定差异性。

4、相关营销费用 单位:人民币万元

Table with columns: 费用项目, 2022年度, 2021年度, 2020年度, 2022年变动比率, 2021年变动比率, 2020年变动比率.

报告期内,受国内宏观经济环境影响,各地人员流动受到限制,对公司业务拓展活动产生不利影响,2022年公司相关营销费用均出现不同程度的下降,具备合理性。

5、可比公司经营情况 单位:人民币万元

Table with columns: 可比公司, 业务方向, 2022年, 2021年, 2020年, 2022年变动比率, 2021年变动比率, 2020年变动比率.

报告期内,可比公司智慧教育相关业务2022年收入均呈下降趋势,本公司智慧教育收入下降具有合理性。

(二)补充披露公司智慧教育业务近三年主要订单的签署时点、结算及收入确认方式等,说明相关收入确认是否符合《企业会计准则》的相关规定、是否存在跨期确认收入的情形

1、智慧教育业务近三年前五重大项目订单的签署时点、结算及收入确认方式 单位:人民币万元

Table with columns: 期别, 排名, 客户名称, 项目名称, 合同金额, 履约时点/合同签署时点, 收入确认时点, 收入确认方式, 收入确认金额, 成本金额, 结算方式, 备注.

2、收入确认的会计处理 (1)销售商品 公司主营业务为向目标客户提供视听信息技术整体解决方案,对于直接销售模式下的销售业务,公司根据合同约定,产品发出并经终端客户签收或验收后确认收入...

(2)提供劳务 服务类收入主要为项目实施完成后,为客户提供的平台运维保障服务,根据合同约定的服务期间,分期确认收入。

(三)补充披露公司近三年智慧教育业务前十大项目的客户名称、交付内容以及自研产品占比、合同金额、招标时间、验收时间、收入确认金额、成本构成及毛利率情况等,说明近三年公司智慧教育业务毛利率波动是否具有合理性。