

推出多项实招

北京聚力打造技术创新策源地

5月30日,2023中关村论坛闭幕,在20项重大科技成果集中亮相的同时,北京市集中发布多项支持科技创新的举措,包括《北京市加快建设具有全球影响力的人工智能创新策源地实施方案(2023-2025年)》、设立社保基金中关村自主创新专项基金等。按照相关规划,2025年北京将基本形成国际科技创新中心,同时成为世界科学前沿和新兴产业技术创新策源地、全球创新要素汇聚地。

● 本报记者 杨洁

国务院批复同意设立。

中关村综合保税区拟构建“2+2+N”保税业务谱系,即以集成电路产业和医药健康产业为核心,以人工智能产业和科技服务产业为重点,拓展总部经济、跨境电商、数字文化、融资租赁、高端软件服务外包等N个保税服务业态。

中关村综合保税区将以研发创新为特色。“我们将推动中关村综合保税区打造成为我国科技创新型综合保税区的‘样板间’。”北京市有关负责人表示,将充分依托综合保税区政策优势,营造良好的创新氛围,并运用科技赋能,以更大的担当支撑科技强国和科技北京建设。

2022年7月,北京市政府正式向国务院提出设立中关村综合保税区的申请。选址地点位于海淀区温泉镇,地处中国(北京)自由贸易试验区科技创新片区海淀组团范围内,规划面积约0.401平方公里,建筑规模66.35万平方米(地上)。围绕研发创新型综合保税区定位,共规划综合办公功能区、查验功能区、研发设计功能区、检测服务功能区和物流服务功能区5个功能分区。

支持科技成果转化

科技创新离不开资金的支持。5月30日,在2023中关村论坛重大科技成果专场发布会上,社保基金会宣布设立“社保基金中关村自主创新专项基金”。该专项基金全部由社保基金出资,首期规模50亿元,优选市场头部机构担任管理人,按照市场化方式投资运营。社保基金会和北京市政府将成立战略委员会,对基金投资方向予以指导,并对投资绩效进行评估。基金期限超过10年,彰显长期资金特征,将主要投向中关村早期和成长期科创企业,重点支持科创企业成果转化。

科技部副部长吴朝晖表示,促进科技成果转化是加强科技与经济紧密结合的关键环节,是支撑高质量发展的重要抓手。

科技部成果转化与区域创新司司长周云帆介绍,我国正在加强金融对科技成果转化和科技型企业的支持力度。一方面,加强投资对成果转化的支持,成立国家科技成果转化引导基金,并带动20个省市设立地方成果转化类基金,总规模超过1400亿元。另一方面,拓展科技企业信贷融资渠道,与工商银行、中国银行等合作,探索系列金融服务和政策工具。

“我国科技型企业蓬勃发展,尤其是科技型中小企业发展活力持续提升。目前我国科技型中小企业超过45万家,国家高新技术企业超过40万家。2021年科技型中小企业的研发投入超过6300亿元,企业平均研发投入强度达到9.5%,已经成为我国创新活动的生力军。”周云帆表示。

当前,我国技术要素市场活力持续释放,全国技术合同交易额从2018年的1.77万亿元,提高到去年的4.78万亿元,企业科技成果转化的主体地位更加突出,贡献了全国93.7%的技术输出和82.8%的技术吸纳。

政策“组合拳”发力

5月30日,在2023中关村论坛重大科技成果专场发布会上,北京市政府发布了《北京市加快建设具有全球影响力的人工智能创新策源地实施方案(2023-2025年)》,从突破关键技术、夯实底层基础、构建产业方阵、推动场景建设、构建创新生态五大方向提出了16项重点任务。

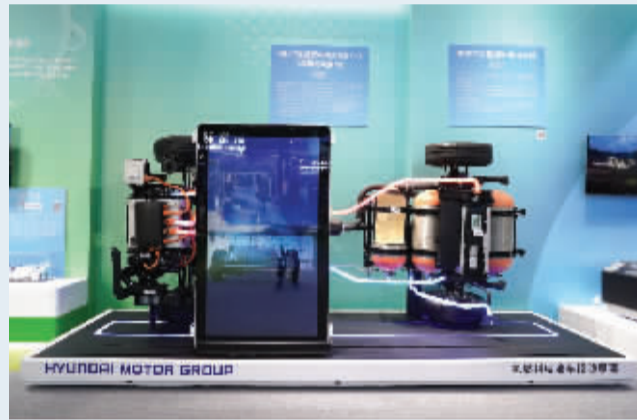
《方案》提出了总体目标:到2025年,北京市人工智能技术创新与产业发展进入新阶段,努力建成具有全球影响力的人工智能创新策源地,布局一批前沿方向,技术创新实现新引领;推动一批国产替代,技术攻坚取得新突破;构建一批产业方阵,产业能级完成新跃升;塑造一批示范标杆,场景赋能驱动新应用;营造一流创新环境,生态构建形成新成效。围绕上述五个方面,提出“核心产业规模达到3000亿元,持续保持10%以上增长,辐射产业规模超过1万亿元”等具体工作目标。

《方案》同时提出,探索包容审慎监管,推动监管政策和监管流程创新,建立常态化联系服务和指导机制,推进安全评估及算法备案工作,引导创新主体强化安全防范意识。

同日,北京市政府发布了《北京市促进通用人工智能创新发展的若干措施》,强调要提升算力资源统筹供给能力,提升高质量数据要素供给能力,系统构建大模型等通用人工智能技术体系,推动通用人工智能技术创新场景应用,探索营造包容审慎的监管环境。

构建特色综合保税区

5月30日,受海关总署委托,北京海关关长张格萍在2023中关村论坛重大科技成果专场发布会上宣布,北京中关村综合保税区正式获



新华社图片

2023中关村论坛发布20项重大科技成果

● 本报记者 杨洁

5月30日,2023中关村论坛举办重大科技成果专场发布会,面向世界科技前沿、面向经济主战场、面向国家重大需求、面向人民生命健康四个板块共发布20项重大科技成果,涉及大模型、芯片、新材料、新能源等领域。

聚焦国际前沿

北京智源人工智能研究院推出的通用视觉大模型SegGPT,是国际上首个利用视觉提示完成任意分割任务的通用视觉模型。据介绍,只需给出一个或几个示例图像和意图掩码,SegGPT模型就能了解到用户意图,批量化完成同类物体分割任务。SegGPT可以加速高级别自动驾驶和通用机器人等智能产业发展。

“通用大模型将点亮千行百业,智能化时代来临。希望北京继续引领人工智能技术创新,建设以智力运营为核心的通用人工智能产业生态。”北京智源人工智能研究院院长黄铁军说。

北京智源人工智能研究院是国内较早开展大模型系统研究的核心机构,2021年3月份发布了悟道1.0大模型,当前,以ChatGPT为代表的产品均是语言大模型,此次智源发布通用视觉大模型,走在了国际前列。黄铁军告诉中国证券报记者,语言智能和视觉智能都是人工智能的重要领域。此次发布通用视觉人工智能大模型,将使得纯无人驾驶和机器人进入千家万户更快成为现实。

满足重大需求

中国建材集团旗下上市公司凯盛科技副总

经理张少波手持一张比纸还薄的柔性玻璃引发了围观。这也是本次中关村论坛发布的重大科技成果之一。

据介绍,超薄柔性可折叠玻璃是全球关注的热点领域,可广泛应用于折叠手机、卷轴电视机、柔性医疗检测设备、5G天线等领域。中国建材集团研发团队成功开发出厚度30微米-70微米的超薄柔性可折叠玻璃。其中,30微米产品厚度仅为A4纸厚度的四分之一,弯折半径小于0.5毫米,弯折寿命突破100万次,核心性能指标达到全球领先。

张少波告诉中国证券报记者,目前这款柔性玻璃已经通过终端企业验证,一期产线已经实现量产供货,下半年就可以看到搭载该产品的终端发布;二期产线正在建设中,即将投产。“成本可控,价格并不会比当前的可折叠终端产品更贵。”张少波透露。

中国证券报记者注意到,新能源领域有多项重大科技成果。中科院物理所科研团队在国际上首次研发出低成本、高性能的钠离子电池。该电池由铜基氧化物正极材料、煤基无定型碳负极材料以及高安全电解液体系组成。目前,该电池已在短续航电动车、1兆瓦时钠离子电池储能电站等进行示范应用。

中国科学院工程热物理研究所完成了先进压缩空气储能技术研发,成功攻克了宽负荷压缩机、高负荷透平膨胀机和高效储冷蓄热器等关键技术,实现了从空气内能到电能的高效转换。基于该技术已在张家口建成国际首套百兆瓦先进压缩空气储能示范电站,顺利并网发电,系统额定效率达70.2%,比国外同等规模的压缩空气储能电站高出10至15个百分点,整体性能良好。

上市公司重要股东密集增持

● 本报记者 董添

东方盛虹5月30日晚间公告,公司高管近日增持了股份。近期,上市公司密集发布重要股东增持计划。部分公司对价值的认可,提升投资者信心,魁峰机械计划自5月29日起至11月28日通过深圳证券交易所交易系统允许的方式增持公司股份,拟增持金额不低于1000万元且不超过1200万元。

湖北宜化近日公告,控股股东宜化集团计划自5月29日起的6个月内,通过深圳证券交易所交易系统增持公司股份,拟增持金额不低于5000万元,不超过1亿元。对于拟增持股份的目的,湖北宜化公告显示,宜化集团基于对公司内在价值的认可和未来持续稳定发展的坚定信心,为促进公司持续、稳定、健康发展,切实维护股东利益,增强投资者信心,拟实施本次增持计划。

有的公司重要股东实施增持后,又发布新的增持计划。

农发种业公告显示,公司实际控制人之一致行动人农华资产于5月24日通过上海证券交易所交易系统以集中竞价的方式增持公司股份428.58万股,占公司总股本的0.4%。华农资产计划自本次增持之日起12个月内,以自有资金择机继续增持公司股票,拟累计增持股份不低于公司总股本的0.5%,不超过1%(含本次已增持股份)。

部分上市公司控股股东、实际控制人计划增持。

征和工业5月26日晚公告,接到公司控股股东魁峰机械的通知,基于对公司未来持续稳定发展的信心以及对公司价值的认可,提升投资者信心,魁峰机械计划自5月29日起至11月28日通过深圳证券交易所交易系统允许的方式增持公司股份,拟增持金额不低于1000万元且不超过1200万元。

湖北宜化近日公告,控股股东宜化集团计划自5月29日起的6个月内,通过深圳证券交易所交易系统增持公司股份,拟增持金额不低于5000万元,不超过1亿元。对于拟增持股份的目的,湖北宜化公告显示,宜化集团基于对公司内在价值的认可和未来持续稳定发展的坚定信心,为促进公司持续、稳定、健康发展,切实维护股东利益,增强投资者信心,拟实施本次增持计划。

有的公司重要股东实施增持后,又发布新的增持计划。

农发种业公告显示,公司实际控制人之一致行动人农华资产于5月24日通过上海证券交易所交易系统以集中竞价的方式增持公司股份428.58万股,占公司总股本的0.4%。华农资产计划自本次增持之日起12个月内,以自有资金择机继续增持公司股票,拟累计增持股份不低于公司总股本的0.5%,不超过1%(含本次已增持股份)。

部分上市公司重要股东增持计划发布后,立马实施了增持。

以金科股份为例,公司于2023年5月22日收到控股股东金科控股的通知,金科控股计划自本公告披露之日起六个月内增持公司股份,拟增持金额不低于5000万元,且不超过1亿元,增持价格不高于1.5元/股。金科股份表示,公司股价近期大幅下跌,严重偏离了公司基本面。

5月25日,金科股份收到金科控股出具的告知函,由金科股份指定的增持主体财聚投资于5月25日通过集中竞价交易方式增持了公司股份,成交金额为1000.1万元,成交均价为0.86元/股。

东方盛虹5月30日晚间公告,公司副董事长、常务副总经理计高雄,董事、副总经理、财务负责人邱海荣,监事会主席倪根元,副总经理、董事会秘书王俊计划自2023年5月22日起6个月内,以其自筹资金通过深圳证券交易所系统以集中竞价、大宗交易等方式增持公司股份,合计增持金额不低于4000万元,不超过6000万元。截至2023年5月30日,增持主体以集中竞价交易方式累计增持公司4009.83万元的股份。

部分公司增持、回购“双管齐下”。

以海尔智家为例,公司于4月11日晚间发布重要股东增持计划后,随即召开第十一届董事会第五次会议,审议通过了回购股份方案,拟回购总金额不超过30亿元且不低于15亿元,实施期限为自董事会审议通过回购股份方案之日起12个月内。

值得关注的是,海尔智家重要股东已实施完毕本次增持计划。海尔智家5月23日晚公告,实际控制人海尔集团之一致行动人海创智自首次增持日至2023年5月23日累计增持公司股份共计1316.86万股,占公司总股本的0.14%,增持均价为22.78元/股。截至公告披露日,本次增持计划已实施完毕。

从股份回购方面看,海尔智家5月21日晚公告,5月以来(截至公告日),公司通过集中竞价交易方式已累计回购股份435万股,支付金额9663.71万元(不含手续费等)。

浙江大学国际联合商学院数字经济与金融创新研究中心联席主任、研究员盘和林对中国证券报记者表示,上市公司发布增持、回购相关公告后,关键要看后续执行是否到位。同时,要关注相关公司增持计划披露后的细节事项,例如增持节点、增持资金来源、执行完成度等。

爱尔眼科境内外业务联动将进一步加强

● 本报记者 段芳媛

5月30日,爱尔眼科在长沙召开2022年度股东大会。爱尔眼科董事长陈邦表示,通过推进“1+8+N”战略,公司旗下医院在人才建设、科研创新方面得到快速发展。

凭借独具特色的“分级连锁”模式,爱尔眼科网络布局进一步扩张。同时,境外业务保持健康增长,并与境内业务实现了有机联动。爱尔眼科董秘吴士君表示,公司境内外业务联动将进一步加强,全球化布局优势凸显。

业绩十四连增

陈邦表示,随着居民健康意识逐步增强、医疗技术不断进步以及国家近视防控战略等政策推进实施,公司品牌影响力持续提升。同时,公司经营规模和人才队伍不断扩大,促进业绩增长。

年报显示,2022年爱尔眼科实现营业收入161.09亿元,同比增长7.39%;实现归属于

上市公司股东的净利润25.24亿元,同比增长8.65%,扣非归母净利润为29.19亿元。爱尔眼科上市十四年实现营收净利连续增长。同时,公司“1+8+N”战略稳步实施,不断取得新的成效。

陈邦表示,公司将不断提升诊疗质量及服务水平,为爱尔眼科的“新十年”战略打下坚实基础。

高水平的医疗服务带来门诊量增长。2022年,爱尔眼科的门诊量达1125.12万人次,同比增长10.35%;手术量为87.07万例,同比增长6.54%。

2023年一季度,爱尔眼科业绩保持稳定增长态势。公司一季度实现营业收入50.2亿元,同比增长20.44%;实现归属于上市公司股东的净利润7.81亿元,同比增长27.92%,扣非归母净利润为7.52亿元。

探索视光诊所模式

“我们一直在探索符合公司发展的视光

诊所模式。从目前情况看,该模式已经取得成功,可以大量复制,首期目标为1000家。”陈邦说。

爱尔眼科总裁李力介绍,有别于普通的视光中心,爱尔眼科的视光诊所属于医疗机构,具备较高壁垒。爱尔眼科正在与地方性的医疗服务机构探索合作模式,目前试点了眼科云服务中心。“未来这一块将给我们提供新的动能。”

爱尔眼科在“新十年”战略中提出,在加大力度提升旗舰医院能力的同时,将医疗网络布局到广大城乡县域,使人们在家门口就能享受到高质量的眼科医疗服务。

凭借独具特色的“分级连锁”发展模式及其配套的经营管理体系,爱尔眼科网络布局进一步扩张。截至2022年12月31日,公司内地医院215家,门诊部148家;在中国香港及海外已布局118家。同时,爱尔产业并购基金所属医疗机构335家。

目前,爱尔眼科在县域市场的覆盖率仅10%,发展潜力巨大。

开拓境外市场

吴士君表示,公司境外业务总体保持健康增长,并与境内业务实现了有机联动。

2022年,公司在欧洲、东南亚、美国等地区收入实现增长。其中,欧洲地区实现营业收入14.11亿元,同比增长6.9%;东南亚地区实现营业收入3.08亿元,同比增长57.77%;中国香港地区实现营业收入1.58亿元,同比增长13.76%;美国地区实现营业收入5851.91万元,同比增长1.13%。“在技术、服务、学术等方面,境内外联动将进一步加强,公司全球化布局优势凸显。”吴士君说。

陈邦表示,爱尔眼科将紧盯前沿技术。“公司重视人才队伍建设,持续扩大研发团队规模,将为未来发展提供有力支撑。”

2021年,爱尔眼科建立国家级“博士后科研工作站”,2022年已完成博士后进站。爱尔眼科已打通全链条人才培养孵化体系。



视觉中国图片