

证券代码:688285 证券简称:高铁电气 公告编号:2023-014

中铁高铁电气装备股份有限公司 关于 2023年陕西辖区上市公司投资者集体 接待日暨2022年度业绩说明会”召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

中铁高铁电气装备股份有限公司（以下简称“公司”）于2023年05月09日在上海证券交易所网站（http://www.sse.com.cn）发布了《高铁电气：关于参加“2023年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨业绩说明会”的公告》（https://ir.p5w.net）。

2023年05月16日，公司在全景网“投资者关系互动平台”（https://ir.p5w.net）参加由陕西证监局、陕西省国有资产监督管理委员会、中证中小投资者服务中心、陕西上市公司协会、全景网共同举办的“2023年陕西辖区上市公司投资者集体接待日暨2022年度业绩说明会”。董事长陈伟先生、独立董事徐惠先生、总会计师王德先生、董事会秘书王平女士参加了本次说明会，解答了投资者提问。现将本次说明会提问问题及回答公告如下：

1. 公司在市场竞争中的优势是什么？

答复：您好，公司在市场竞争中的综合竞争力凸显，主营产品全制式覆盖，技术领先，历史积淀深厚，品牌认可度高，行业人才及团队力量雄厚，治理及管理规范。谢谢！

2. 公司的产品技术领先地位如何保障？是否存在竞争对手超越的风险？

答复：尊敬的投资者您好，公司产品技术一直以来都是行业的领先地位，但是随着技术的不断进步迭代，公司具备专业的技术研发团队，首先在技术上不断升级、完善、优化、更新，我们紧贴市场需求，对重大技术进行研发突破，增厚技术积累。目前我们参与了多个重大科研项目，2022年公司执行国家、省部级科研项目5项。国家铁路局科研项目《高原铁路分段绝缘设备技术研究》，提出了高原分段绝缘设备产品的试验项目、技术参数、研制出适合海拔4000m高原铁路产品，通过了高原铁路产品检测中心和国家高原电器产品品质检验检测中心试验，达到合同规定的预期目标。通过国家铁路局科法组组织的结题验收；3项陕西省技术创新引导项目，其中《电气化铁路接触网设备系统化设计及施工技术研究》和《高速铁路接触网设备自动化技术及抗风可靠性研究》按合同完成研究内容，做结题验收准备，新增省部级科研项目1项。对于您的第二个问题，我的回答是：从目前我们对市场的分析研判，公司具有浓厚的行业积淀和技术创新，行业龙头地位稳固，技术竞争力雄厚，我们不存在被竞争对手超越的风险。谢谢！

3. 一带一路今年对高铁电气带来了哪些机会，有哪些新的业务增长点，预计今年收入较去年大概增长多少？

答复：您好，“一带一路”为国内轨道交通及相关产业实施“走出去”战略提供了重大政策利好，近年来，公司抢抓一带一路沿线国家轨道交通建设新机遇，成功中标巴基斯坦哈拉橙线、印尼雅万高铁项目。公司未来将积极开拓海外市场开拓力度。谢谢！

4. 请简述公司产品在市场方面，未来有什么经营计划吗？

答复：您好，未来公司将在轨道交通、相关产业实施“走出去”战略提供了重大政策利好，近年来，公司抢抓一带一路沿线国家轨道交通建设新机遇，成功中标巴基斯坦哈拉橙线、印尼雅万高铁项目。公司未来将积极开拓海外市场开拓力度。谢谢！

5. 请问我公司在一带一路项目中目前在建合作项目情况及未来合作方向。

答复：您好，公司为雅万高铁建设全线路线简化装置，目前在手海外项目主要有哥伦比亚项目一线，合同额约6500万。未来合作方向将在巩固一带一路沿线市场业绩的同时，进一步加大海外项目的拓展。谢谢！

6. 公司的毛利率是多少？营收水平是否稳定？

答复：您好，2022年公司主营业务毛利率分别为电气化铁路接触网产品24.99%、城市轨道交通设备16.9%、轨交产品3.07%，公司营业收入水平稳定。谢谢！

7. 董事长您好目前公司在一带一路中主要经营及在建项目主要是哪些？

答复：您好，公司为雅万高铁建设全线路线简化装置，目前在手海外项目主要有哥伦比亚项目一线，合同额约6500万。未来合作方向将在巩固一带一路沿线市场业绩的同时，进一步加大海外项目的拓展。谢谢！

8. 一带一路今年对高铁电气带来了哪些机会，有哪些新的业务增长点，预计今年收入较去年大概增长多少？

答复：您好，“一带一路”为国内轨道交通及相关产业实施“走出去”战略提供了重大政策利好，近年来，公司抢抓一带一路沿线国家轨道交通建设新机遇，成功中标巴基斯坦哈拉橙线、印尼雅万高铁项目。公司未来将积极开拓海外市场开拓力度。谢谢！

9. 固定资产在2022年未增长超一倍，但在一季度减少的原因是什么？

答复：您好，2022年公司固定资产增长较大的主要原因是公司产业园部分项目竣工，由在建工程转入固定资产所致，项目固定资产管理减少是由于公司报废一批使用年限较长，设备整体报废的设备，导致一季度固定资产值减少。谢谢！

10. 请问我公司主营业务在报告期内是否发生变化？

答复：您好，公司的主营业务在报告期内未发生变化。分别是电气化铁路接触网产品和城市轨道交通设备。谢谢！

11. 请简单介绍公司对闲置募集资金的处理。

答复：您好，2022年1月20日，高铁电气召开2022年第一次临时股东大会审议通过《关于使用部分闲置募集资金进行现金管理的议案》，公司在保证不影响募集资金投资项目实施、募集资金安全的前提下，公司及子公司拟使用最高不超过人民币47,000.00万元（含本数）的暂时闲置募集资金进行现金管理，使用期限不超过12个月，在前述额度及期限范围内，公司可以循环滚动使用。截至2022年12月31日止，公司滚动使用闲置募集资金进行现金管理共49,600万元已全部赎回并转回原募集资金账户，产生理财收益共计3,167,822.22元。谢谢！

12. 报告期内新增借款增加的原因是什么？

答复：您好，本公司为降低融资费用，调整融资结构，将2022年度到期的长期借款偿还，并新增短期借款，故短期借款增加较大。谢谢！

13. 总经理您好！请简单介绍报告期内公司的项目中标情况。

答复：您好，报告期内，公司铁路市场中标了汉巴南铁路、贵南铁路、兰张铁路中段、

南崇城际铁路、中兰铁路站后工程、龙龙铁路等重大项目，城市轨道交通市场中标了武汉7号线北延线（后通线）、北京13号线A线、波哥大地铁1号线等项目。海外市场方面，公司与西安双特智能传动有限公司签订800万元的供货协议，实现了公司在轨外市场重大突破。谢谢！

14. 请问会计师，面对毛利率降低的风险，公司有何应对措施？

答复：公司毛利率的主要产品为轨外产品，其中轨外制造新产品领域刚起步，产品工艺路线、质量及成本控制等方面均在摸索阶段，有较大的改进和提升空间，随着投资产能的逐渐提升，效能将逐渐显现。感谢关注。

15. 公司是否存在过度依赖某些客户的情况？

答复：您好，公司不存在过度依赖客户的情形。公司产品所处领域较为细分，因此客户集中，不存在过度依赖客户的情形。公司产品所处行业领域所决定。谢谢！

16. 公司如何推进智能转型和绿色发展？

答复：尊敬的投资者您好，公司产品技术一直以来都是行业的领先地位，但是随着技术的不断进步迭代，公司具备专业的技术研发团队，首先在技术上不断升级、完善、优化、更新，我们紧贴市场需求，对重大技术进行研发突破，增厚技术积累。目前我们参与了多个重大科研项目，2022年公司执行国家、省部级科研项目5项。国家铁路局科研项目《高原铁路分段绝缘设备技术研究》，提出了高原分段绝缘设备产品的试验项目、技术参数、研制出适合海拔4000m高原铁路产品，通过了高原铁路产品检测中心和国家高原电器产品品质检验检测中心试验，达到合同规定的预期目标。通过国家铁路局科法组组织的结题验收；3项陕西省技术创新引导项目，其中《电气化铁路接触网设备系统化设计及施工技术研究》和《高速铁路接触网设备自动化技术及抗风可靠性研究》按合同完成研究内容，做结题验收准备，新增省部级科研项目1项。对于您的第二个问题，我的回答是：从目前我们对市场的分析研判，公司具有浓厚的行业积淀和技术创新，行业龙头地位稳固，技术竞争力雄厚，我们不存在被竞争对手超越的风险。谢谢！

17. 公司目前在轨道交通设备领域的市场份额如何？

答复：您好，公司在城市轨道交通设备领域的市场份额约50%，高速铁路接触网设备的市场份额约60%。

18. 公司将来会采取哪些措施增强企业竞争力？

答复：您好，公司将以以下几个方面增强企业竞争力：一是加大技术创新，加大行业前瞻性研究储备，提升产品竞争力；二是加快装备制造企业信息化步伐，增强企业核心竞争力；三是持续开展提质增效，降低生产成本及管理费用，提升企业经营效率。四是提升公司治理水平和治理能力，推动企业高质量发展。五是推进企业绿色化发展，实现节能减排。谢谢！

19. 目前公司有多少债务未收回？

答复：您好，公司截止2023年3月31日，应收款项金额为13.74亿元。谢谢！

20. 公司在核电轨道交通设备领域的竞争优势是什么？

答复：您好，公司在城市轨道交通设备领域的竞争优势是什么？

答复：您好，公司在城市轨道交通设备领域的竞争优势主要体现：一是公司进入该领域的核心优势，掌握核心装备的核心技术；二是公司该领域产品制式齐全，可满足同一线路不同制式的全产品产业链供应；三是公司城市轨道交通领域具有较高的品牌知名度和美誉度。谢谢！

21. 报告期内，公司的研发投入占营业收入的比例如何？具体涉及哪些领域？

答复：您好，公司在2022年研发投入6,123,339.05万元，较上年同期增加6.66%，占营业收入的1.12%，主要涉及铁路电气化接触网设备、城市轨道交通供电系统设备及轨外产品的研发设计、制造、销售及服务。谢谢！

22. 信用政策和回款政策是否与IPO申报期间报告期相关政策存在不一致

答复：您好，本公司对客户未提供明确的信用期，公司在取得客户出具的验收结算单的同时收取客户的收款权利，应收账款数在一年内可以收回，少部分在两年回款。报告期信用政策和回款政策与IPO申报期间的相关政策存在一致

23. 公司的创新在哪些方面取得了突破和进展？

答复：您好，公司完成《非晶绝缘腕臂装置研究》、《铝合金铸造智能化研究》、《山地轨道交通供电及防灾系统技术研究》、《轨道交通系列分相绝缘器的研制》、《电气化铁路接触网零部件系统优化研究》、《棘轮下锚补偿装置智能化设计技术研究》、《电气化铁路钢绞线无螺栓整体吊弦及定位线夹的研制》、《柔性接触网垂直悬吊系统产品优化研究》、《轨道交通供电及接触网系统三维可视轻量化研究》等科研项目任务，科研课题通过陕西省技术转移中心科技成果评审和中铁电气化局科技成果评审，其中3项成果达到国际领先水平，4项达到国际先进，1项国内领先及1项国内先进水平，保障了公司核心技术的先进性。谢谢！

24. 2022年公司年营业收入的重大项目有哪些？

答复：您好，公司抢抓一带一路沿线国家轨道交通建设新机遇，成功中标巴基斯坦哈拉橙线、印尼雅万高铁项目。公司未来将积极开拓海外市场开拓力度。谢谢！

25. 请问我公司在一带一路项目中目前在建合作项目情况及未来合作方向。

答复：您好，公司为雅万高铁建设全线路线简化装置，目前在手海外项目主要有哥伦比亚项目一线，合同额约6500万。未来合作方向将在巩固一带一路沿线市场业绩的同时，进一步加大海外项目的拓展。谢谢！

26. 公司的毛利率是多少？营收水平是否稳定？

答复：您好，2022年公司主营业务毛利率分别为电气化铁路接触网产品24.99%、城市轨道交通设备16.9%、轨交产品3.07%，公司营业收入水平稳定。谢谢！

27. 董事长您好目前公司在一带一路中主要经营及在建项目主要是哪些？

答复：您好，公司为雅万高铁建设全线路线简化装置，目前在手海外项目主要有哥伦比亚项目一线，合同额约6500万。未来合作方向将在巩固一带一路沿线市场业绩的同时，进一步加大海外项目的拓展。谢谢！

28. 一带一路今年对高铁电气带来了哪些机会，有哪些新的业务增长点，预计今年收入较去年大概增长多少？

答复：您好，“一带一路”为国内轨道交通及相关产业实施“走出去”战略提供了重大政策利好，近年来，公司抢抓一带一路沿线国家轨道交通建设新机遇，成功中标巴基斯坦哈拉橙线、印尼雅万高铁项目。公司未来将积极开拓海外市场开拓力度。谢谢！

29. 固定资产在2022年未增长超一倍，但在一季度减少的原因是什么？

答复：您好，2022年公司固定资产增长较大的主要原因是公司产业园部分项目竣工，由在建工程转入固定资产所致，项目固定资产管理减少是由于公司报废一批使用年限较长，设备整体报废的设备，导致一季度固定资产值减少。谢谢！

30. 请问我公司主营业务在报告期内是否发生变化？

答复：您好，公司的主营业务在报告期内未发生变化。分别是电气化铁路接触网产品和城市轨道交通设备。谢谢！

31. 请简单介绍公司对闲置募集资金的处理。

答复：您好，本公司为降低融资费用，调整融资结构，将2022年度到期的长期借款偿还，并新增短期借款，故短期借款增加较大。谢谢！

32. 总经理您好！请简单介绍报告期内公司的项目中标情况。

答复：您好，报告期内，公司铁路市场中标了汉巴南铁路、贵南铁路、兰张铁路中段、

南崇城际铁路、中兰铁路站后工程、龙龙铁路等重大项目，城市轨道交通市场中标了武汉7号线北延线（后通线）、北京13号线A线、波哥大地铁1号线等项目。海外市场方面，公司与西安双特智能传动有限公司签订800万元的供货协议，实现了公司在轨外市场重大突破。谢谢！

33. 请问会计师，面对毛利率降低的风险，公司有何应对措施？

答复：公司毛利率的主要产品为轨外产品，其中轨外制造新产品领域刚起步，产品工艺路线、质量及成本控制等方面均在摸索阶段，有较大的改进和提升空间，随着投资产能的逐渐提升，效能将逐渐显现。感谢关注。

34. 公司是否存在过度依赖某些客户的情况？

答复：您好，公司不存在过度依赖客户的情形。公司产品所处领域较为细分，因此客户集中，不存在过度依赖客户的情形。公司产品所处行业领域所决定。谢谢！

35. 公司如何推进智能转型和绿色发展？

答复：尊敬的投资者您好，公司产品技术一直以来都是行业的领先地位，但是随着技术的不断进步迭代，公司具备专业的技术研发团队，首先在技术上不断升级、完善、优化、更新，我们紧贴市场需求，对重大技术进行研发突破，增厚技术积累。目前我们参与了多个重大科研项目，2022年公司执行国家、省部级科研项目5项。国家铁路局科研项目《高原铁路分段绝缘设备技术研究》，提出了高原分段绝缘设备产品的试验项目、技术参数、研制出适合海拔4000m高原铁路产品，通过了高原铁路产品检测中心和国家高原电器产品品质检验检测中心试验，达到合同规定的预期目标。通过国家铁路局科法组组织的结题验收；3项陕西省技术创新引导项目，其中《电气化铁路接触网零部件系统优化研究》、《电气化铁路接触网零部件系统优化研究》、《电气化铁路接触网零部件系统优化研究》等科研项目任务，科研课题通过陕西省技术转移中心科技成果评审和中铁电气化局科技成果评审，其中3项成果达到国际领先水平，4项达到国际先进，1项国内领先及1项国内先进水平，保障了公司核心技术的先进性。谢谢！

36. 2022年公司年营业收入的重大项目有哪些？

答复：您好，“一带一路”为国内轨道交通及相关产业实施“走出去”战略提供了重大政策利好，近年来，公司抢抓一带一路沿线国家轨道交通建设新机遇，成功中标巴基斯坦哈拉橙线、印尼雅万高铁项目。公司未来将积极开拓海外市场开拓力度。谢谢！

37. 请问我公司在一带一路项目中目前在建合作项目情况及未来合作方向。

答复：您好，公司为雅万高铁建设全线路线简化装置，目前在手海外项目主要有哥伦比亚项目一线，合同额约6500万。未来合作方向将在巩固一带一路沿线市场业绩的同时，进一步加大海外项目的拓展。谢谢！

38. 公司的毛利率是多少？营收水平是否稳定？

答复：您好，2022年公司主营业务毛利率分别为电气化铁路接触网产品24.99%、城市轨道交通设备16.9%、轨交产品3.07%，公司营业收入水平稳定。谢谢！

39. 董事长您好目前公司在一带一路中主要经营及在建项目主要是哪些？

答复：您好，公司为雅万高铁建设全线路线简化装置，目前在手海外项目主要有哥伦比亚项目一线，合同额约6500万。未来合作方向将在巩固一带一路沿线市场业绩的同时，进一步加大海外项目的拓展。谢谢！

40. 一带一路今年对高铁电气带来了哪些机会，有哪些新的业务增长点，预计今年收入较去年大概增长多少？

答复：您好，“一带一路”为国内轨道交通及相关产业实施“走出去”战略提供了重大政策利好，近年来，公司抢抓一带一路沿线国家轨道交通建设新机遇，成功中标巴基斯坦哈拉橙线、印尼雅万高铁项目。公司未来将积极开拓海外市场开拓力度。谢谢！

41. 固定资产在2022年未增长超一倍，但在一季度减少的原因是什么？

答复：您好，2022年公司固定资产增长较大的主要原因是公司产业园部分项目竣工，由在建工程转入固定资产所致，项目固定资产管理减少是由于公司报废一批使用年限较长，设备整体报废的设备，导致一季度固定资产值减少。谢谢！

42. 请问我公司主营业务在报告期内是否发生变化？

答复：您好，公司的主营业务在报告期内未发生变化。分别是电气化铁路接触网产品和城市轨道交通设备。谢谢！

43. 请简单介绍公司对闲置募集资金的处理。

答复：您好，本公司为降低融资费用，调整融资结构，将2022年度到期的长期借款偿还，并新增短期借款，故短期借款增加较大。谢谢！

44. 总经理您好！请简单介绍报告期内公司的项目中标情况。

答复：您好，报告期内，公司铁路市场中标了汉巴南铁路、贵南铁路、兰张铁路中段、

南崇城际铁路、中兰铁路站后工程、龙龙铁路等重大项目，城市轨道交通市场中标了武汉7号线北延线（后通线）、北京13号线A线、波哥大地铁1号线等项目。海外市场方面，公司与西安双特智能传动有限公司签订800万元的供货协议，实现了公司在轨外市场重大突破。谢谢！

45. 请问会计师，面对毛利率降低的风险，公司有何应对措施？

答复：公司毛利率的主要产品为轨外产品，其中轨外制造新产品领域刚起步，产品工艺路线、质量及成本控制等方面均在摸索阶段，有较大的改进和提升空间，随着投资产能的逐渐提升，效能将逐渐显现。感谢关注。

46. 公司是否存在过度依赖某些客户的情况？