

第一节 重要提示
1 本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到http://www.sse.com.cn网站仔细阅读年度报告全文。
2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。
3 公司全体董事出席董事会会议。
4 大华会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。
5 董事会决议通过的本报告利润分配预案或公积金转增股本预案
鉴于公司2022年度合并报表未实现盈利,公司董事会为保障公司持续稳定经营和全体股东的长远利益,综合考虑公司2023年经营计划和资金需求,拟定2022年度利润分配预案为:不进行现金股利分配,也不进行公积金转增股本和其他形式的分配。

江西沐邦高科股份有限公司 2022年度报告摘要

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前10名股东情况
单位:股

Table with 2 columns: 报告期末/2022年12月31日, 上年末/2021年12月31日. Rows include total shareholders, shareholders with special rights, and top 10 shareholders.

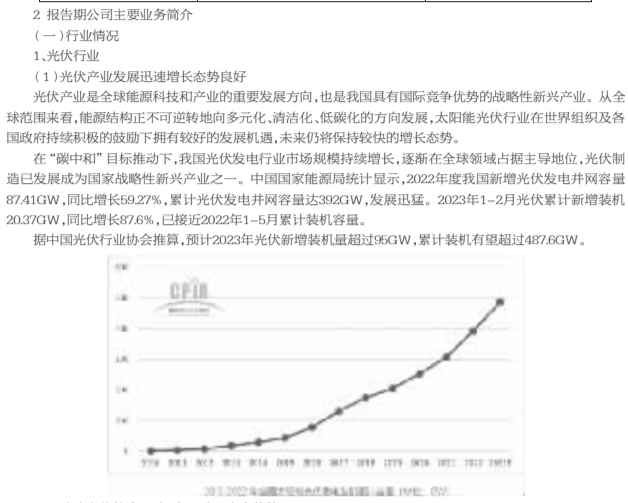


4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图(截至报告期末)
4.4 报告期末公司优先股股东总数及前10名股东情况
4.5 公司债情况

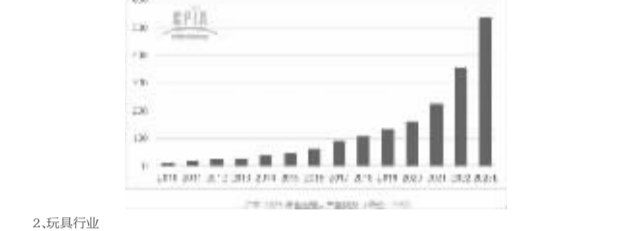
Table with 4 columns: 项目, 本期数, 上年同期数, 变动比例(%). Rows include revenue, profit, and other financial metrics.

江西沐邦高科股份有限公司 第四届监事会第十五次会议决议公告
本公司监事会及全体监事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。
一、监事会会议召开情况
江西沐邦高科股份有限公司(以下简称“公司”)第四届监事会第十五次会议于2023年4月26日在公司6楼会议室以现场结合通讯的方式召开。会议已于会议召开10天以前公告,邮件、微信或电话方式送达全体董事。本次会议应出席监事3人,实际出席监事3人。本次会议的召开符合《公司章程》《上海证券交易所股票上市规则》等相关法律法规、规范性文件以及《江西沐邦高科股份有限公司章程》等有关规定,会议形成的决议合法、有效。

第二节 公司基本情况
1 公司简介
2 报告期公司主要业务简介
(一) 行业情况
1 光伏行业
(1) 光伏产业发展迅速增长态势良好
光伏产业是全球能源科技和产业的重要发展方向,也是我国具有国际竞争优势的战略性新兴产业。从全球范围看,能源结构正不可逆转地向多元化、清洁化、低碳化的方向发展,太阳能光伏行业在世界组织及各国政府持续积极的鼓励下拥有较好的发展前景,未来仍将保持较快的增长态势。



(2) 硅片产能扩张迅速,大尺寸是未来趋势
硅片是生产太阳能电池的基础材料,处于光伏产业链的上游。多晶硅材料通过铸锭、拉棒技术被加工成多晶硅锭或单晶硅棒,再通过切片技术生产成多晶硅单晶片。2022年全国硅片产量高达367GW,较2020年同比增长57.27%。太阳能级硅片作为电池片的核心组成部分,为提高电池片效率,硅片尺寸逐步大尺寸化,且硅片的选择从多晶硅片转向单晶硅片。大尺寸硅片能够摊薄生产成本,是长期发展的趋势,符合未来市场需求。



2. 玩具行业
(1) 外销为主,新兴电商渠道成为玩具销售的新途径
我国是全球最大的玩具生产国和出口国,素有“世界玩具工厂”之称,出口一直呈现快速发展的趋势,产品远销世界各洲和地区。我国玩具产业以OEM为主,国产自主品牌主要集中在中、低端产品制造领域。在世界玩具产业分工中处于产业链末端,而中高端市场主要被美、英、意、日、法等国外知名品牌占据。

(2) 生产政策放开及教育政策优化,为市场增长奠定良好的基础
15岁以下儿童玩具消费群体有扩大的趋势,在诸多的年龄段中,儿童始终是玩具消费的主力军。2019年我国0-15岁人口为2.43亿人,随着国家生育政策逐步放开,2021年我国0-15岁的人口为26,302万人,整体增长了7.63%。我国0-15岁人口规模增长将巩固国内消费群体。
教育新形态催生的教育信息化“1+2+1”模式首次鼓励有条件的地区积极探索STEAM教育,创客教育等新的教育模式。而积木由于其低结构特性是STEAM教育、创客教育的理想载体,也是最能发掘儿童创新能力的玩具之一,将会更加广泛应用于国家大力提倡的创客教育中,成为重要的创新教具,市场前景广阔。

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图(截至报告期末)
4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图(截至报告期末)
4.4 报告期末公司优先股股东总数及前10名股东情况
4.5 公司债情况

Table with 2 columns: 本报告期/2023年1-3月, 上年同期/2022年1-3月. Rows include revenue, profit, and other financial metrics.

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

江西沐邦高科股份有限公司 2023年第一季度报告

Table with 3 columns: 项目, 2023年1-3月, 2022年12月31日. Rows include revenue, profit, and other financial metrics.

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

江西沐邦高科股份有限公司 2023年第一季度报告
(一) 经营情况
1. 单晶硅棒、硅片的生产销售, 硅片的生产销售, 硅片的生产销售。
2. 玩具行业
(1) 经营模式
1. 单晶硅棒、硅片业务经营模式
(1) 采购及外协加工模式
对于用于生产单晶硅棒的硅料和辅料,生产部门按计划及实际库存情况提报采购需求,公司向供应商询价、比价,对供应商提供的样品进行分析,综合产品品质、生产能力、交付能力、技术实力等多维度综合判断,严格供应商准入,合同签订管理后签订合同。公司按照约定提供货款,到货后通知客户并协助仓库及技术人员对到货生产厂检验及验收人库事宜。

(2) 生产模式
公司生产模式主要根据销售订单安排生产,以销售订单的先后顺序、客户需求的紧急程度提前制定生产计划。鉴于积木产品的特殊多样性,在制订生产计划的同时,兼顾积木产品的半成品或配件通用性强,生产计划中半成品或配件库存、成品库存与订单需求相互协调,以保证库存有序、精益生产管理、优化生产流程,应对市场上要求快速供货的需要。
(3) 销售模式
公司目前直销的方式,与下游太阳能电池片或光伏组件厂商签订年度框架合同,并依据框架合同对硅片交付数量和价格机制的约定签订月度订单,交货后,客户根据公司提供的产品合格证(或质量保证书)、说明书、双方协定的技术资料等对批次合格的材料硅片进行验收。

(4) 销售模式
公司目前直销的方式,与下游太阳能电池片或光伏组件厂商签订年度框架合同,并依据框架合同对硅片交付数量和价格机制的约定签订月度订单,交货后,客户根据公司提供的产品合格证(或质量保证书)、说明书、双方协定的技术资料等对批次合格的材料硅片进行验收。

(5) 生产模式
公司生产模式主要根据销售订单安排生产,以销售订单的先后顺序、客户需求的紧急程度提前制定生产计划。鉴于积木产品的特殊多样性,在制订生产计划的同时,兼顾积木产品的半成品或配件通用性强,生产计划中半成品或配件库存、成品库存与订单需求相互协调,以保证库存有序、精益生产管理、优化生产流程,应对市场上要求快速供货的需要。

Table with 5 columns: 2022年, 2023年, 本报告期, 上年同期. Rows include revenue, profit, and other financial metrics.

3.2 报告期分季度的主要会计数据
单位:元/币种:人民币
3.3 主要会计数据和财务指标
3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

Table with 2 columns: 报告期末/2023年3月31日, 上年同期/2022年12月31日. Rows include revenue, profit, and other financial metrics.

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

Table with 2 columns: 报告期末/2023年3月31日, 上年同期/2022年12月31日. Rows include revenue, profit, and other financial metrics.

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额

江西沐邦高科股份有限公司 2023年第一季度报告
(一) 经营情况
1. 单晶硅棒、硅片的生产销售, 硅片的生产销售, 硅片的生产销售。
2. 玩具行业
(1) 经营模式
1. 单晶硅棒、硅片业务经营模式
(1) 采购及外协加工模式
对于用于生产单晶硅棒的硅料和辅料,生产部门按计划及实际库存情况提报采购需求,公司向供应商询价、比价,对供应商提供的样品进行分析,综合产品品质、生产能力、交付能力、技术实力等多维度综合判断,严格供应商准入,合同签订管理后签订合同。公司按照约定提供货款,到货后通知客户并协助仓库及技术人员对到货生产厂检验及验收人库事宜。

(2) 生产模式
公司生产模式主要根据销售订单安排生产,以销售订单的先后顺序、客户需求的紧急程度提前制定生产计划。鉴于积木产品的特殊多样性,在制订生产计划的同时,兼顾积木产品的半成品或配件通用性强,生产计划中半成品或配件库存、成品库存与订单需求相互协调,以保证库存有序、精益生产管理、优化生产流程,应对市场上要求快速供货的需要。

(3) 销售模式
公司目前直销的方式,与下游太阳能电池片或光伏组件厂商签订年度框架合同,并依据框架合同对硅片交付数量和价格机制的约定签订月度订单,交货后,客户根据公司提供的产品合格证(或质量保证书)、说明书、双方协定的技术资料等对批次合格的材料硅片进行验收。

(4) 销售模式
公司目前直销的方式,与下游太阳能电池片或光伏组件厂商签订年度框架合同,并依据框架合同对硅片交付数量和价格机制的约定签订月度订单,交货后,客户根据公司提供的产品合格证(或质量保证书)、说明书、双方协定的技术资料等对批次合格的材料硅片进行验收。

(5) 生产模式
公司生产模式主要根据销售订单安排生产,以销售订单的先后顺序、客户需求的紧急程度提前制定生产计划。鉴于积木产品的特殊多样性,在制订生产计划的同时,兼顾积木产品的半成品或配件通用性强,生产计划中半成品或配件库存、成品库存与订单需求相互协调,以保证库存有序、精益生产管理、优化生产流程,应对市场上要求快速供货的需要。

Table with 3 columns: 项目, 2023年第一季度, 2022年第一季度. Rows include revenue, profit, and other financial metrics.

非经常性损益项目和金额
(一)非经常性损益项目
(二)非经常性损益项目和金额