证券代码:300207 证券简称:欣旺达 公告编号:(欣)2023-054

欣旺达电子股份有限公司

2022 年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

信永中和会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:不适用

非标准审计意见提示

□适用√不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用√不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

√适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以1,862,421,656股为基数,向全体股东每10股派发现金红利0.80元(含税),送红股0股(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增0股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 □不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	欣旺达	股票代码	300207
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书		证券事务代表
姓名	曾钧		刘荣波
办公地址	深圳市宝安区石岩街道石龙社区鹏和路2号综合楼		深圳市宝安区石岩街道石龙社区鹏和路2号综合楼
传真	0755-28177735		0755-28177735
电话	0755-27262064		0755-27262064
电子信箱	zengjun@sunwoda.com		liurongbo@sunwoda.com

2、报告期主要业务或产品简介

报告期内公司从事锂离子电池研发制造业务,主要产品为锂离子电池电芯及模组,属于绿色环保能源领域。锂离子电池产业作为新能源领域的重要组成部分目前正受到世界各国政府的高度重视和大力扶持,目前正在迅速发展,且广泛应用于手机、笔记本电脑、可穿戴设备、电动汽车、动力工具、电动两轮车、智能家居、能源互联网及储能等领域。公司产品还涵盖精密结构件、智能制造等各个领域,公司目前已成为国内锂能源领域设计研发能力最强、配套能力最完善、产品系列最多的锂离子电池模组制造商之一,已成功进入国内外众多知名厂商的供应链,未来发展前景广阔。

报告期内,公司实现营业总收入521.62亿元,同比增长39.63%;实现归属母公司扣除非经常性损益后净利润8.04亿元,同比增长52.22%,在市场竞争日趋白热化的态势下,依旺达精耕细作,积极配合国际国内客户需求,市场份额逐步攀升,客户认可度和满意度进一步提高,公司核心竞争力得到进一步的巩固和提升,已成为全球领先的锂电池生产商之一。

报告期内,公司传统核心业务持续稳固发展,消费类锂电池业务收入继续保持增长,消费类电芯业务的生产规模逐步扩大,未来随着自供比例的提升,将有效提升产品盈利加值,提高公司整体的盈利能力;公司动力电池业务随着规模化效应的体现,营收以及盈利能力均得到大幅提升。

消费类电池业务:报告期内,公司消费类电池业务实现收入320.15亿元,较去年同期增长18.65%。

1.手机数码类业务:报告期内,受宏观经济低迷形势影响,通货膨胀带来的消费预算收紧,均对消费电子产品市场的供应端和需求端造成不同程度的影响,全行业电大部分终端品牌客户都处于去库存阶段,从而导致2022年全球智能手机出货量同比下降,未来随着经济复苏,手机市场将呈现向好趋势,在产能的形势和背景下,公司手机数码类业务实现收入较去年同期增长,公司将继续加大研发力度,创新产品技术,加强品质管理,严格管控成本,满足客户产品需求,进一步提升消费电芯自供率,增加公司消费电芯在客户产品的份额,提升自身的盈利能力。2023年,随着经济复苏,叠加各厂商新品发布和渠道铺货,供应以及需求将逐步恢复,各大手机厂商积极研发差异化的高端机型是实现盈利和可持续增长的有效途径,公司也将积极配合客户的需求,研发适用于客户高端机型的消费手机电池,为公司的业绩增长提供保障。

2.笔记本电脑类业务:报告期内,受供应链短缺以及消费者需求下降等影响,全球笔记本电脑出货量大幅下降。尽管笔记本电脑市场环境低迷,但基于公司目前笔记本电脑类业务市占份额较低,仍然有较大的提升空间,公司笔记本电脑类业务较去年同期仍实现较大增长。未来,公司笔记本电脑电池将逐步提升市场份额,持续拓展全球领先笔记本品牌客户,进一步提升行业的渗透率及占有率,同时叠加公司电芯自供率的提升,有效提升产品利润,笔记本电脑业务将成为公司未来消费类电池领域重要的业务增长点。

消费电芯业务:报告期内,受消费类终端市场需求下滑,产能释放以及原材料大幅上涨等各类因素影响,消费电芯业务发展放缓。公司通过深化经营管理,强化研发能力建设,新业务开拓等,实现业务的稳健发展。在智能手机应用领域,通过持续推出新产品新技术,实现业务全面覆盖,产品份额稳步提升。在笔记本电脑应用领域,研发能力与质量管理获得国内外客户认可,客户开拓进展显著,进入优质客户供应链。在新业务拓展方面,全力推进"高性能消费类圆柱锂离子电池项目"建设,公司产品战略布局进一步完善,未来公司将持续加大研发投入,提升研发能力,打造精益制造体系,优化核心供应商合作,不断提升公司市场竞争力,推动业务快速发展。

电动汽车类电池业务:报告期内,公司动力电池业务经过前期的专注投入与深耕,技术实力和发展潜力获得了国内外众多知名车企的认可,产品成熟度和稳定性进一步得到市场批量应用验证,动力电池的管理系统和运营体系不断通过国内外高端客户的严格审核。

(1)业绩方面,随着全球新能源渗透率快速提升,2022年公司动力电池出货量合计12.11GWh,实现收入126.87亿元,较去年同比增332.56%。

(2)在产品开发方面,公司坚持"聚焦+差异化"的策略,动力电池产品聚焦方形铝壳电池,覆盖了BEV、EREV、PHEV、HEV等应用市场,建立系统成熟的"后发全设计"产品体系涵盖长续航的高能量密度比的三元材料体系,低成本长寿命的磷酸铁锂材料体系和磷酸锰铁锂材料体系:①针对中高端市场,公司提供的BEV快充2C及超级快充4C电池产品,可适配800V高压及400V系统。公司近期发布闪充电池系列解决方案,有效支持1,000公里续航里程,实现10分钟从20%充至80%SOC,以更安全更可靠为前提,追求更耐久更快补能和更长续航。②针对对运营市场,公司可提供长寿命LFP/NCM解决方案。③针对REEV和PHEV市场,公司作为混动领先Top供应商,开拓通过电芯标准化和系统模块化满足不同客户需求。产品成熟度和稳定性已经市场充分验证,并获得海内外大客户的一致认可,目前已经与国内有HEV需求的大型客户展开合作,并已经开始批量交付。⑤公司开发的长寿命储能电芯具备高循环次数,应用场景越高效期中和末期也可能提供梯次利用场景,实现储能领域,电力储能领域,智慧能源领域,低速电动车领域,全面应用电池等先进电池产品,满足终端客户的多元化需求,公司目前已具备/储备的先进固态电池技术包括高镍正极和硅基负极/锂金属负极的硫化物全固态电池以及新型锂硫固态电池,公司钠离子电池的开发也正按照预期进行,公司深度参与核心客户的全新平台车型的开发,并根据不同细分市场需求做差异化性能开发。除车用领域的应用外,公司储能系统客户品获得中国船级社型式认可证书,拓展了电动船舶领域的应用,并实现船舶示件产品的批量交付,公司动力电池产品性能、工艺及设备成熟度行业领先,形成了深厚的行业知名品牌力。⑦在电池系统集成方面,由大模组向CTP和CTC解决方案转化,集成了高效多面冷却的热管理系统的CTP解决方案,并获得市场认可应用。

(3)在市场开拓和服务方面,公司已相继获得奥托马、东风柳汽、吉利、上汽、上汽大通、上汽通用五菱、广汽、奇瑞等多家国内车企,及理想、小鹏、零跑等新势力头部车企车型项目的定点通,并与吉利、东风汽车集团成立合资公司,已正式运营。同时,公司与德国大众、Volvo、雷诺、日产等国外众多知名汽车厂商建立了合作关系,在多个市场主流车型上与客户建立同步联合开发机制;在超级快充领域,产品成熟度和稳定性行业内处领先,已获得多家国内外客户的定点项目;同时,公司核心竞争力和优势已经得到客户的广泛认可,获得多项客户的荣誉大奖,标志着公司具备完整的国际量体系标准认证,拥有成熟稳定的国际主流车企配套经验和数据,以及具备全球化供应能力。此外,公司参与起草的换电领域首个国家标准《电动汽车换电安全要求》(GB/T 40032—2021)已开始实施并应用。

(4)在生产制造过程控制方面,公司凭借优良的工艺管控能力和先进的生产设备制造能力,持续为客户、市场提供高安全、高可靠、高稳定的动力锂电池,与此同时,凭借全球制造网络,公司在为客户提供全球服务上通过国家"工业售后服务"认证,为客户的市场开拓和稳定运营保驾护航。公司坚持可持续发展理念,2022年公司通过汽车行业绿色发展指数AA级企业,通过创新发展和绿色发展,践行企业绿色低碳运营,助力国家"双碳"目标实现。

储能系统类业务:公司长期布局储能服务,家庭储能、电力储能和智慧能源等业务领域突破析展,通过产品与技术的持续投入和积累,2022年公司储能业务取得进一步突破。报告期内,公司储能系统类业务实现收入4.55亿元,同比去年增长50.36%。其中:

(1)网络能源领域:实现了欧洲、非洲、中东、东南亚区域的批量供货,完成了第二代产品的预研,确定了未来产品长期研发规划,并初步实现了储能与数据中心场景解决方案的全覆盖。

(2)家庭储能领域:初步完成核心区域分销渠道的建立,开发了欧洲、北美、南美与非洲等区域头部分销商,完善了欧洲地区本地化仓储与服务,形成机制式和定制式相结合的销售模式,并根据不同区域,不同国家的法规,提供相应的解决方案,形成机制式和定制式相结合的销售模式,并根据不同区域,不同国家的法规,提供相应的解决方案,已覆盖欧洲、澳洲、美洲,中东非等区域。

(3)电力储能领域:公司与国家电投、国家能源集团、中国华能、中核等客户,结成战略合作伙伴关系,拓展新型业务模式,实现了单个MWh级项目突破。

(4)智慧能源领域:重点打造"零碳园区"和"零碳出行"两大业务场景,以示范项目为基础,逐步向有目标区与外部企业进行推广应用,实现"储能+"延伸。目前,"源网荷储一体化"解决方案已在博罗、枣庄、南京、兰溪、德阳等地区部署落地。

布局方面:为了配合公司未来的持续扩张和产业链战略整合实施,公司以深圳宝安为中心,先后在国内深圳光明、惠州博罗、江苏南京、浙江兰溪、江西南昌等地布局,并于海外印度新德里建立工厂,形成国内外七大生产、研发基地。在立足深圳、服务全球的愿景下,公司目前已在英国、法国、德国、以色列、印度等国家设立了本地化的销售和服务团队,为全球客户提供支持。

产学研方面:报告期内,公司基于发展需求,积极加大研发投入,并展电动汽车电芯及BMS、储能系统、新材料等方面研发,公司与北京大学、清华大学深圳国际研究生院、北京航空航天大学、北京理工大学、中山大学、华南理工大学、大连理工大学、松山湖材料实验室等多所国内知名高校、科研院所在电池技术、电池材料等多领域开展产学研合作:

项目名称	合作内容	合作单位	进展情况
先进储能技术联合实验室第二期	在锂离子动力电池材料、新型储能材料领域开展成果转化与技术研发	华南理工大学	合作项目推进中
技术开发委托协议	开发一款高精度电源模块	华南理工大学	合作项目推进中
微旺达-松山湖材料实验室合作框架协议	在锂离子电池相关材料领域开展联合技术开发及攻关	松山湖材料实验室	合作项目推进中
"碳中和创新技术联合研发中心"	针对碳中和技术中的轻量化、氢能源、碳捕集、锂电池等领域展开合作	大连理工大学	合作项目推进中
"多维互补集成优化的分布式储能系统示范"项目	针对分布式综合储能的协同规划、分层调控、独立供电、联合供需和能源评估模式等核心关键技术研究,并在微旺达惠州园区基地和民生路光储充一体化示范项目中开展示范应用,为工业园区规划建设及能源管理提供解决方案	天津大学、湖南大学、中国科学院电工研究所等15家单位	已通过由工业及信息化部产业发展促进中心组织的综合绩效评价验收

荣誉方面:截止2022年年报,公司荣获第七届广东省政府质量奖,全球新能源企业500强(第32位),中国民营企业500强(第308位),2022年财富中国500强(第332位),中国上市公司500强(第288位),中国轻工业新能源电池行业十强,中国制造业企业500强(第299位),中国战略性新兴产业领军企业100强(第88位),中国大企业创新100强(第56位),广东企业500强(第81位),深圳行业领袖企业100强。凭借以客户为中心的服务优势,公司"获客户认可,和理实销"已为汽车全球供应商创新奖"、"极氪新能源2022年度卓越质量奖"、东风柳汽2022年度优秀供应商"、广汽埃安2022年度研发创新奖"、"年度风尊奖2022年度优秀供应商"、"广汽2022年度科技创新奖"等多个客户大奖。此外,公司收获知国电池原材料咨询公司——基准矿业情报机构(Benchmark Mineral Intelligence)的全球动力电池Tier1入围通知,成为国内第四家全球动力电池一级制造商。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是√否

	2022年末	2021年末	本年末比上年末增减	2020年末
总资产	74,494,462,469.10	42,628,431,433.50	74.75%	30,672,202,133.07
归属于上市公司股东的净资产	20,096,244,443.82	13,030,066,153.50	53.92%	6,819,020,696.29
	2022年	2021年	本年比上年增减	2020年
营业收入	52,162,269,313.89	37,368,723,512.07	39.63%	29,692,307,885.29
归属于上市公司股东的净利润	1,063,753,672.60	915,654,084.18	16.17%	801,966,406.21
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	803,779,563.58	528,030,928.79	52.22%	261,759,939.21
经营活动产生的现金流量净额	668,775,000.90	1,634,168,208.18	-59.07%	244,087,429.69
基本每股收益(元/股)	0.62	0.58	6.90%	0.52
稀释每股收益(元/股)	0.62	0.57	8.77%	0.52
加权平均净资产收益率	6.96%	11.05%	-4.09%	12.73%

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	10,630,686,345.95	11,097,096,306.20	14,866,011,962.87	15,568,474,698.87
归属于上市公司股东的净利润	94,923,223.97	277,106,406.83	315,517,014.87	376,207,937.93
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	101,070,369.66	148,896,663.21	236,633,302.67	320,180,217.94
经营活动产生的现金流量净额	1,168,242,568.59	197,132,388.88	-718,385,115.33	-88,214,740.24

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告和关财务指标存在重大差异

□是√否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	109,771	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	122,624	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0

前10名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
王明旺	境内自然人	19.43%	361,779,567.00	0.00	质押	65,580,000.00
Citibank, National Association	境外法人	7.72%	143,795,000.00	0.00		0.00
王威	境内自然人	7.11%	132,446,600.00	99,334,950.00	质押	15,400,000.00
香港中央结算有限公司	境外法人	3.66%	68,190,594.00	0.00		0.00
广发基金管理有限公司-社保基金四二零组合	其他	1.09%	20,215,707.00	0.00		0.00
王宇	境内自然人	1.07%	20,002,610.00	15,001,957.00		0.00
上海浦东发展银行股份有限公司-景顺长城新能源产业股票型证券投资基金	其他	1.06%	19,607,465.00	0.00		0.00
中国工商银行股份有限公司-广发制造业精选混合型证券投资基金	其他	0.97%	18,029,859.00	0.00		0.00
景顺长城基金-中国人寿保险股份有限公司-分红险-景顺长城基金国寿股份成长股票型组合单一资产管理计划可供出售	其他	0.85%	15,770,018.00	0.00		0.00
中国人寿保险股份有限公司-传统-普通保险产品-005L-CT001深	其他	0.69%	12,931,141.00	0.00		0.00
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中,王明旺、王威为兄弟,王宇为王明旺的弟弟,王威的哥哥。其余股东之间,未知是否存在关联关系或属于《上市公司股东持股变动信息披露办法》规定的一致行动人。					

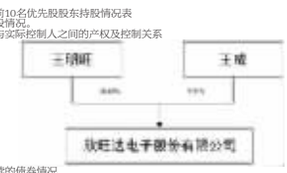
公司是否具有表决权差异安排

□适用√不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

√适用 □不适用

(1)债券基本信息

债券名称	债券简称	发行日	到期日	债券余额(万元)	利率
欣旺达电子股份有限公司2023年面向专业投资者公开发行可续期公司债券(第一期)	20欣旺01	149157	2020年06月23日	2023年06月23日	39,000	3.98%
欣旺达电子股份有限公司2023年面向专业投资者公开发行可续期公司债券(第二期)	20欣旺02	149218	2020年08月31日	2023年08月31日	21,000	3.68%
欣旺达电子股份有限公司2023年面向专业投资者公开发行可续期公司债券(第三期)	20欣旺03	149219	2020年08月31日	2025年08月31日	40,000	4.83%

(2)公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

2022年6月8日,中证鹏元维持欣旺达电子股份有限公司(以下简称"公司"或"欣旺达",股票代码:300207.SZ)的主体信用等级为AA,维持评级展望为稳定;维持"20欣旺01"、"20欣旺02"、"20欣旺03"的信用等级均为AAA。

(3)截至报告期末公司近2年的主要会计数据和财务指标

单位:万元

项目	2022年	2021年	本年比上年增减
资产负债率	64.89%	67.75%	-3.06%
息税折旧摊销前利润	54,395.25	46,736.98	16.11%
EBITDA全部债务比	10.92%	16.56%	-5.64%
利息保障倍数	1.52	3.2	-52.19%

三、重要事项

无证券代码:300207 证券简称:欣旺达 公告编号:(欣)2023-053

欣旺达电子股份有限公司
2022年年度报告披露提示性公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

特别提示:公司2022年年度报告及摘要已于2023年4月27日在中国证券监督管理委员会(以下简称"中国证监会")指定的创业板信息披露网站上披露,敬请投资者注意查阅。

2023年4月25日,欣旺达电子股份有限公司(以下简称"公司")召开第五届董事会第四十九次会议,审议通过了公司2022年年度报告及摘要。为使投资者全面了解公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,公司(2022年年度报告全文)及其摘要于2023年4月27日在中国证监会指定信息披露网站巨潮资讯网(http://www.cninfo.com.cn)上披露,敬请投资者注意查阅。

特此公告。

欣旺达电子股份有限公司

董事会

2023年4月27日

证券代码:300207 证券简称:欣旺达 公告编号:(欣)2023-055

欣旺达电子股份有限公司
2023年第一季度报告披露提示性公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

特别提示:公司2023年第一季度报告已于2023年4月27日在中国证券监督管理委员会(以下简称"中国证监会")指定的创业板信息披露网站上披露,敬请投资者注意查阅。

2023年4月25日,欣旺达电子股份有限公司(以下简称"公司")召开第五届董事会第四十九次会议,审议通过了公司2023年第一季度报告。为使投资者全面了解公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,公司(2023年第一季度报告)于2023年4月27日在中国证监会指定信息披露网站巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上披露,敬请投资者注意查阅。

特此公告。

欣旺达电子股份有限公司

董 事 会

2023年4月26日

证券代码:300560 证券简称:中富通 公告编号:2023-018

中富通集团股份有限公司

2022 年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

致同会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所由变更为致同会计师事务所(特殊普通合伙)。

非标准审计意见提示

□适用√不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用√不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

√适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以2,271,814,392.00为基数,向全体股东每10股派发现金红利0.43元(含税),送红股0股(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增0股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 √不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	中富通	股票代码	300560
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书		证券事务代表
姓名	许海峰		张伟玲
办公地址	福建省福州市鼓楼区铜盘路软件大道89号软件园F区4号楼20、21、22层		福建省福州市鼓楼区铜盘路软件大道89号软件园F区4号楼20、21、22层
传真	0591-87887879		0591-87887879
电话	0591-83800962		0591-83800962
电子信箱	xuhaifeng@ftii.cn		zhangweiling@ftii.cn

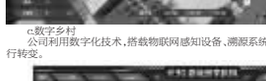
2、报告期主要业务或产品简介

(一)公司主要业务

公司报告期内主要业务包括通信服务业务、信息化软件服务业务、数字营销业务、边缘计算业务、渠道销售业务。

1、主营业务方面

报告期内,公司以"服务飞轮+数字生态飞轮"的双轮发展战略为指引,一手抓通信网络服务,一手作局数字生态,打造有竞争力的产品体系及技术储备,为客户提供"软件+硬件+服务"三维的综合服务解决方案。



通信服务业务为电信运营商(中国移动、中国联通、中国电信)、通信设备商(华为公司、中兴通讯等)、广电网络等提供通信网络建设、维护、优化服务业务;为行业用户提供自组网、ICT、物联网等系统解决方案和软件开发服务。

信息化软件服务业务行业立足社会公共安全领域,以公安、司法、军队、社区等优质客户为核心,为其提供系统集成、软件开发、技术服务业务。报告期内公司的相关业务主要聚焦在公安信息化、人口信息管理、社区管理信息化、军队信息化等领域。

数字营销业务公司2022年新增主营业务,主要以巨量引擎、磁力金牛等数字化营销服务平台的代理业务为基础,通过科学的算法模型为客户提供精准营销策略和营销效果评估,进而调整优化营销策略的运营服务。

边缘计算业务系公司2021年通过收购深圳英博达智能科技有限公司,主要提供边缘计算、智能化终端的研发、设计以及AI智能视觉检测技术方案服务商。

渠道销售业务公司2020年新增业务,该业务公司利用自身渠道优势代理销售产品。

报告期内,公司营业收入105,578.90万元,同比增长8.07%;实现归属于上市公司股东的净利润3577.33万元,同比下降50.59%。。

(二)公司主要产品及其用途、经营模式

1、通信服务业务

通信服务业务主要是为电信运营商(中国移动、中国联通、中国电信)、通信设备商(华为公司、中兴通讯等)、广电网络等提供通信网络建设、维护、优化服务业务。通信网络建设、维护服务主要是通过通信网络工程建设、施工集成、运行管理、故障维修及日常保养等专业技术服务,通过全面完整的综合技术服务为通信网络正常运行提供保障。通信网络优化服务:主要采集多维网络数据,结合业务种类及优化需求进行综合数据分析,通过对网络硬件配置方案的优化和软件参数设置的调整,确保移动通信网络稳定、可靠、安全、高质量的运行,以满足日益增长的通信需求。

①通信网络建设服务

公司具备高等级的专业资质,可以承接各种规模的通信信息网络建设工程总体方案策划、设计、设备配置与选择、软件开发、工程实施、工程后期的运行保障等业务。目前,公司承接的通信网络建设服务涉及通信网络的核心网、传输网、无线及有线接入网等多个网络的建设。

②通信网络维护服务

通信网络维护服务主要是提供通信网络机房环境、基站设备、传输线路及附属设施的运行管理、例行检修及故障处理等全方位的专业技术服务;提供对因各种突发原因造成的通信网络重大故障做出快速响应并在最短时间内给予解决的应急通信保障服务;为重要社会活动或特殊事件提供应急通信保障服务。通信网络维护服务主要包括机房环境维护、基站及配套维护、室分直放站及WLAN维护、铁塔及天馈维护、传输线路维护、集团客户专线维护、家庭宽带维护等。

③通信网络优化服务

通信网络优化服务主要是采集多维网络数据,结合业务种类及优化需求进行综合数据分析,通过调整优化,不断增强移动通信网络的稳定性、可靠性、高效性、适用性,改善运营商的业务品质,提升移动通信终端用户感知。公司拥有专业的网络优化分析团队,具备多厂家、多运营商的综合性网络优化能力,能够针对多种制式无线网络提供专业的优化解决方案,包括建网初期为扭转网络整体通信质量而进行的工程优化服务,运维期间的日常网络优化服务,针对网络短板的专项网络优化服务,致力于节电功能、深度覆盖优化、基础射频优化等专项内容,切实提升无线网络质量和用户感知。

2、信息化软件服务业务

信息化软件服务业务行业立足社会公共安全领域,报告期内公司的相关业务主要聚焦在公安信息化、智慧社区、数字乡村等产品。

(1)公安信息化

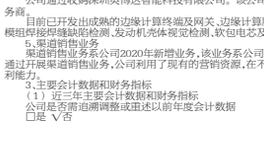
2018年10月,公司收购天创信息68%的股权,2020年10月,公司继续增持天创信息22%的股权,天创信息是国家公安部认可的具备公安治安、人口业务管理系统研发资质的高新技术企业,软件企业,是国家公安部金一、人口相关业务系统的技术标准规范的主要参与者,主要从事公安行业的综合应用平台开发,人口信息数据库建设运维及人口信息增值服务。

公司已围绕相关领域开发出AR眼镜、智慧社区管理平台、垃圾分类智能监控系统、人口信息管理系统,治安综合管理信息系统,社会治安综合管控平台、一标三实信息管理平台,智慧门牌管理系统,标准地址管理平台,公安E便民自助服务系统等软硬件产品。

(2)智慧社区、平安校园、数字乡村等业务

a.智慧社区

围绕通过物联网技术,对社区安防、消防、垃圾分类等公共资源进行智能管理,实时监测,公司已经具备成熟的技术和丰富的管理经验,已经开发具有自主知识产权以及可复制可推广的标准化产品,如电子门牌、电子门禁、基于物联网的视频动态感知垃圾分类智能监管平台,智慧社区服务平台,智慧社区室外综合平台。



目前,公司智慧社区服务总体达270个小区,现有10万用户,以福州鼓楼区为中心全区域,形成标准模式后向外部区域复制拓展。

b.平安校园、平安医院

平台依托AR实景地图,通过前端人像抓拍摄像机、数字网机、车辆识别摄像头、手机定位、数字(智能芯片)工作牌等前端设备,充分利用"人防"、"物防"和"技防"等多种手段,与警务平台联动,构建平安校园和平安医院。

c.数字乡村

公司利用数字化技术,搭载物联网感知设备、溯源系统,将农业产、供、销全过程的感知及可控,促农业从传统型农业向智慧型农业进行转变。

3、数字营销

数字营销业务是公司布局数字生态飞轮战略的重要环节,有助于提升公司智慧社区的运营变现能力,并有利于公司把握数字经济发展机遇,丰富公司数字生态产品线,提升公司盈利能力。

(1)主要业务和产品

数字营销业务系公司2022年新增主营业务,主要以巨量引擎、磁力金牛等数字化营销服务平台的代理业务为基础,通过科学的算法模型为客户提供精准营销策略和营销效果评估,进而调整优化营销策略的运营服务。

后续,公司在数字营销运营领域逐步将从信息流运营扩展至短视频运营和直播运营,服务内容逐步从流量投放扩展至短视频制作、直播基地运营,运营模式从为客户运营逐步延伸至为自己运营,形成公司数字生态战略重要组成部分。

(2)经营模式

a.采购模式

现阶段,公司与合作媒体签订全年采购框架协议,承接媒体流量投放业务,根据客户投放需求,确定媒体位置、内容、时间后,向供应商统一采购媒体资源,当前主要为巨量引擎、磁力金牛等。

b.销售模式

公司销售团队积极找寻客户,根据客户的实际营销需求与投放内容,为其甄选与整合符合其营销目标与定位适配的数字媒体渠道,通过科学的算法模型为客户提供精准营销策略和营销效果评估,提升客户营销效果和使用服务体验。

报告期内,公司累计服务客户数量超过100多个,客户行业主要分布在医美、家居、教育培训等主流行业,累计实现营业收入8408.27万元。

4、边缘计算相关产品

公司通过收购深圳英博达智能科技有限公司。该公司专业提供边缘计算、智能化终端的研发、设计以及AI智能视觉检测技术方案服务商。

目前已开发出成熟的边缘计算终端及网关、边缘计算服务器、AI智能视觉检测、miniPC等产品,具有PCB油墨凸起检测元器件检测、模组焊接焊缝缺陷检测、发动机壳体视觉检测、软包电芯及Pack检测、圆柱电池表面缺陷检测等应用场景的技术解决方案等。

5、渠道销售业务

渠道销售业务公司2020年新增业务,该业务系公司利用自身渠道代理销售产品。报告期内,公司渠道销售业务收入2848.17万元。通过开展渠道销售业务,公司利用了现有的营销资源,在不额外增加销售团队、销售经费的情形下提升,提升公司营销的复用率,增强盈利能力。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是√否

	2022年末	2021年末	本年末比上年末增减	2020年末
总资产	2,709,604,257.01	2,738,311,114.00	-1.05%	1,976,934,548.76
归属于上市公司股东的净资产	1,116,027,198.72	1,081,196,468.47	3.22%	1,046,282,586.00
	2022年	2021年	本年比上年增减	2020年
营业收入	1,066,789,883.52	976,926,685.73	8.07%	793,944,032.08
归属于上市公司股东的净利润	35,773,307.28	72,937,665.60	-50.95%	82,769,114.01
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	17,604,071.64	67,566,233.21	-73.94%	75,066,524.64
经营活动产生的现金流量净额	120,631,255.82	53,007,372.37	127.57%	45,227,904.45
基本每股收益(元/股)	0.1581	0.3223	-50.95%	0.41
稀释每股收益(元/股)	0.1579	0.3207	-50.76%	0.41
加权平均净资产收益率	3.28%	6.86%	-3.58%	10.16%

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	243,181,563.90	293,584,639.13	267,664,896.25	251,358,834.24
归属于上市公司股东的净利润	14,727,226.04	2,466,981.63	2,869,986.22	15,689,108.49
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	9,412,714.85	2,363,514.33	3,089,679.07	2,738,163.39
经营活动产生的现金流量净额	-71,278,701.74	-18,278,091.02	-42,363,540.39	252,561,588.97

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告和关财务指标存在重大差异

□是√否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	19,128	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	29,098	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0

前10名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
陈融洁	境内自然人	25.03%	57,020,549.00	57,014,103.00	质押	27,300,000.00
福建融嘉科技有限公司	境内非国有法人	12.53%	28,545,812.00		质押	12,929,000.00
济南铁盾投资合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	6.50%	14,806,255.00			
王爽红	境内自然人	4.97%	11,315,000.00			
永新县融慧商务信息咨询中心(有限合伙)	境内非国有法人	2.56%	5,806,800.00			
#杭州长谷资产管理有限公司-长谷旭利12号私募证券投资基金	其他	2.06%	4,702,000.00			
#陶开德	境内自然人	1.73%	3,936,300.00			
#杭州长谷资产管理有限公司-长谷旭利11号私募证券投资基金	其他	1.14%	2,598,000.00			
#陶志芝	境内自然人	1.12%	2,560,000.00			
#陆骏	境内自然人	0.82%	1,863,537.00			
上述股东关联关系或一致行动的说明		陈融洁先生系公司实际控制人,直接持有公司25.03%的股份,同时持有公司法人股东融嘉科技100%的股权,上述股东为一致行动人,未知其他股东之间是否存在关联关系,也未知其他股东是否属于《上市公司收购管理办法》规定的一致行动人。				

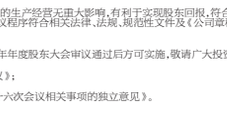
公司是否具有表决权差异安排

□适用√不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用√不适用

三、重要事项

1、公司长中周不特定对象发行可转换公司债券

2022年6月9日,基于前期规划发展及资本市场环境变化,并综合考虑公司发展规划、资本运作计划等诸多因素,经公司与中介机构审慎分析、研究与沟通,拟终止向不特定对象发行可转换公司债券发行,并向深圳证券交易所申请撤回本次可转换公司债券相关申