本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

□适用√不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

√适用 □不适用

是否以公积金转增股本

□是√否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为：以1,753,995,348为基数，向全体股东每10股派发现金红利2.9元（含税），送红股0股（含税），不以公积金转增股本。如本次利润分配预案实施前，公司总股本发生变动的，按照分配总额不变的原则调整每股分配比例。该利润分配预案尚需股东大会批准。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用√不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	华东医药	股票代码	000963
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	陈波	胡舒芬	
办公地址	杭州市莫干山路866号	杭州市莫干山路866号	
传真	0571-89903300	0571-89903300	
电话	0571-89903300	0571-89903300	
电子信箱	hzo000963@126.com	hzo000963@126.com	

2、报告期主要业务或产品简介

（一）报告期内公司从事的主要业务

华东医药股份有限公司（证券代码：000963）创建于1993年，总部位于浙江杭州，于1999年12月在深圳证券交易所上市。历经20余年的发展，公司业务覆盖医药全产业链，拥有医药工业、医药商业、医美、工业微生物四大业务板块，已发展成为集医药研发、生产、经销为一体的大型综合性医药上市公司，公司连续十三年上榜财富中文网评选的《财富》中国500强；荣膺全国工商联“2021年度中国医药制造业百强”“2021年度中国医药商业百强”。

公司医药工业深耕于专科、慢病用药及特殊用药领域的研发、生产和销售，已形成完备的医药生产制造和质量研究体系，并形成以慢性肾病、移植免疫、内分泌、消化系统等领域为主的核心产品管线，拥有多个在国内具有市场优势的一线临床用药，同时通过自主开发、外部引进、项目合作等方式重点在肿瘤、内分泌和自身免疫三大核心治疗领域的创新药及高技术壁垒仿制药进行研发布局。公司持续开展产品国际注册、国际认证、一致性评价等工作，并持续取得成果，已形成面向国际的制药工业体系，与多家国际创新研发企业保持研发及产品合作关系。

公司医药商业长期深耕浙江，连续多年名列中国医药商业企业十强，在浙江省内已设立11家地区子公司，客户覆盖全省11个地市、90个区县（县级市），拥有中西药、医疗器械、药材参茸、健康产业四大业务板块，涵盖医药批发、医药零售、以冷链为特色的第三方医药物流、医药电商、医院增值服务及特色大健康产业，进一步开拓产品代理与市场拓展领域，中医药产业构筑从基地种植到饮片炮制、自动化煎药、自有品牌功能性产品的全产业链。作为省级医药商业龙头，公司医药商业重点强化政策事务、储备、配送、营销能力，搭建服务平台，构筑区域性企业的竞争优势，为客户提供综合性解决方案。

公司医美业务秉承“全球化运营布局，双循环经营发展”战略，以国际化视野，通过前瞻性布局，已拥有无创+微创医美领域产品三十余款，其中海内外已上市产品达二十余款，在研全球创新产品十余款，产品组合覆盖面部及身体填充、面部清洁、埋线、皮肤管理、身体塑形、脱毛、私密修复等非手术类主流医美领域，已形成综合化产品集群，产品数量和覆盖领域均居行业前列。全资子公司Sinclair是公司全球化的医美运营平台，总部位于英国，在英国、荷兰、法国、瑞士、西班牙和以色列拥有研发中心，在荷兰、法国、美国、瑞士、保加利亚和以色列拥有生产基地。Sinclair在全球市场推广销售注射用长效微球、玻尿酸以及面部提拉埋线等产品，并通过全资子公司High Tech和Viora在全球市场研发及拓展能量源医美器械业务。医美板块还包括全资子公司中国市场运营平台欣可丽美学及海外技术研发型参股子公司美国R2和瑞士Kylane。

公司在工业微生物领域已深耕40余年，有着深厚的产业基础和产业转化能力，成功开发和制造了多种微生物药物，构筑了微生物产品研发和生产的关键技术体系，现有微生物发酵产品规模和技术水平均处于业内领先水平。公司工业微生物以市场需求为导向，以研发技术为驱动，以产业化资源为协同，已形成差异化产品管线和解决方案，拥有中美华东、珲达生物、琥益生物三个微生物研发基地，杭州祥符桥、钱塘新区、江苏九阳、美琪健康、美华高科、芜湖华仁六个产业基地，拥有行业领先的发酵单体车间和微生物药物生产能力，覆盖菌种构建、代谢调控、酶催化、合成修饰、分离纯化等微生物工程技术各个阶段高水平研发能力，构建了微生物项目研发、中试、商业化生产、工程和公用系统保障的完整制造体系。公司工业微生物领域所有研发项目累计已超过130项。

（二）核心竞争力分析

1、开放的创新药研发体系，持续提升的创新能力

公司高度重视创新研发，持续保持高比例研发投入，坚持“以科研为基础，以患者为中心”的理念，以具有“临床价值、药物经济学价值、商业价值”为出发点，经过多年发展，已构建覆盖从药物发现、药学研究、临床前研究、临床研究至产业化的较为完整的药物研发自主创新体系，成立了全球新药研发中心。

公司创新研发聚焦肿瘤、内分泌及自身免疫三大核心治疗领域，通过产品合作开发及股权投资等方式，与国内外先进制药企业开展深度战略合作，引进、融合、创新，打造了华东医药全球研发生态圈。

公司通过自主研发、外部合作和产品授权引进（License-in）等方式，持续开发并形成了覆盖研发全周期的差异化创新产品管线，截止本报告发布日，公司已储备在研创新药及生物类似药项目52款，其中5款产品处于Ⅲ期临床阶段，3款产品处于Ⅱ期临床阶段，覆盖肿瘤、内分泌和自身免疫等领域，有效保障了持续有创新产品临床推进和上市的良好发展态势，为中长期发展提供新动能。

2、全面的国际化业务开拓能力

公司积极推进国际化进程，通过收购High Tech公司及Viora公司100%股权，深化布局全球医美能量源医美器械市场；与美国Aksoo、Kinikasu以及德国Heidelberg Pharma等公司开展产品成股权合作，补充并丰富国内外创新药商业化开发权益；加速产品国际注册，在线化学原料药全部获得美国FDA或欧盟等权威市场认证；注射用达托霉素、阿卡波糖片、注射用泮托拉唑钠等产品已获得美国FDA批准，部分高端工业微生物原料产品已具有较强国际市场竞争力。积极开发国际化物流采购供应商，实现采购能力的国际化接轨。助推CMO/CDMO业务国际化水平不断提升，已融入全球创新药研发产业链。

3、丰富的专科慢病产品管线及糖尿病治疗领域综合竞争优势

公司多年来深耕专科、慢病及特殊用药领域，在慢性肾病、移植免疫、内分泌、消化系统等治疗领域构筑了良好的品牌效应和雄厚的市场基础，市场占有率持续保持国内同类产品前列。在糖尿病临床主流治疗靶点形成了创新药和差异化仿制药产品管线全面布局，目前商业化及在研产品达到二十余款；在器官移植领域也形成临床一线免疫抑制用药的全面产品梯队。在抗肿瘤、内分泌和自身免疫三大核心治疗领域均已有全球首创新药（first-in-class）布局，在肿瘤ADC药物领域已形成多个全球创新药物布局和研发生态圈搭建，构筑差异化优势。

4、国内领先的药学服务专业化团队及广泛的市场网络

公司医药工业拥有一支7000人的专业化的药学服务及市场拓展团队，以临床价值及学术推广为核心，推进以综合性医院、基层医疗机构、零售及第三终端、互联网线上相结合的营销模式，已逐步形成多渠道有效覆盖的局面，具备良好的竞争优势。

公司医药商业在浙江市场深耕多年，商业业态完备，经销品种丰富，在市场准入及网络覆盖方面具有综合竞争优势，公司持续提升物流、信息、财务、运营等四项核心能力，提供政策事务等高端增值服务，已与国内外90%的主流医药企业建立业务合作关系，实现浙江省公立医疗机构、重点民营医疗与零售药店客户全覆盖，市场份额浙江省内领先，行业排名连续多年保持前列。近几年，公司产品代理与市场拓展、特色大健康产业、以冷链为特色的第三方医药物流、医药电商等创新业务快速发展，已具备完备的冷链物流配送服务体系和专业维护、冷链物流配送业务处于全国领先水平。

5、覆盖无创+微创主流非手术类领域的高端国际化医美产品管线

公司2018年通过成功收购美国Sinclair战略性布局医美行业，2021年和2022年Sinclair分别收购国际能量源医美器械公司High Tech和Viora，2022年5月，获得爱尔兰EMA Aesthetics能量源设备Pr é ime DermaFacial多功能面部皮肤管理平台于除德国、英国外的全球分销权。公司已实现非手术类医美注射产品和能量源器械中高端市场全覆盖；在面部和身体填充、面部清洁、身体塑形、埋线、能量源器械等领域拥有多款专利产品的全球权益，并拥有一支国际化的医美运营和BD团队。集焦全球医美高端市场，进一步整合研发资源和能力，依托英国、荷兰、法国、瑞士、西班牙和以色列六个全球化研发中心，以及Sinclair在荷兰、法国、美国、瑞士、保加利亚和以色列六个全球化生产基地，形成集研发、生产制造、市场营销于一体的国际化医美运营平台，总部位于英国，在英国、荷兰、法国、瑞士、西班牙和以色列拥有研发中心，在荷兰、法国、美国、瑞士、保加利亚和以色列拥有生产基地。Sinclair在全球市场推广销售注射用长效微球、玻尿酸以及面部提拉埋线等产品，并通过全资子公司High Tech和Viora在全球市场研发及拓展能量源医美器械业务。医美板块还包括全资子公司中国市场运营平台欣可丽美学及海外技术研发型参股子公司美国R2和瑞士Kylane。

公司在工业微生物领域已深耕40余年，有着深厚的产业基础，成功开发和制造了多种微生物药物，构筑了微生物产品研发和生产的关键技术体系，现有微生物发酵产品规模和技术水平均处于业内领先水平。公司工业微生物以市场需求为导向，以研发技术为驱动，以产业化资源为协同，已形成差异化产品管线和解决方案，拥有中美华东、珲达生物、琥益生物三个微生物研发基地，杭州祥符桥、钱塘新区、江苏九阳、美琪健康、美华高科、芜湖华仁六个产业基地，拥有行业领先的发酵单体车间和微生物药物生产能力，覆盖菌种构建、代谢调控、酶催化、合成修饰、分离纯化等微生物工程技术各个阶段高水平研发能力，构建了微生物项目研发、中试、商业化生产、工程和公用系统保障的完整制造体系。

工业微生物领域已开展立项研发项目累计超130项，主要包括xRNA和ADC等创新原料 17 项（含子项目71项），医药原料药和中间体30项，大健康和医美原料、动物保健、生物材料及其他共18项。公司成立了结构完整的工业微生物事业部，引进一流技术人才，全面接轨国际人才培养体系，持续优化研发效率，目前已有研发人员335人，硕博占比23%。

7、稳健务实的经营风格及稳定的股东回报

公司注重管理创新，努力通过提升经营质量来满足市场竞争需求。高质量的产品、出色的商业化能力、合规高效的营销服务、差异化的市场定位、创新的研发布局、完善的人才规划助推公司长期稳健发展。公司上市22年来已分红19次，累计分红金额50.84亿元，远超IPO时募集到的25亿元资金，为股东带来持续稳定的投资回报。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是√否

单位：元

	2022年末	2021年末	本年末比上年末增减	2020年末
总资产	31,192,203,406.84	26,906,403,366.69	15.54%	24,201,348,154.75
归属于上市公司股东的净资产	18,577,919,237.39	16,579,374,323.08	12.05%	14,619,821,308.60
	2022年	2021年	本年比上年增减	2020年
营业收入	37,714,587,458.01	34,563,301,233.67	9.12%	33,683,058,759.75
归属于上市公司股东的净利润	2,499,214,359.57	2,301,631,347.64	8.58%	2,819,861,203.63
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	2,409,954,557.05	2,188,946,362.34	10.10%	2,429,761,433.56
经营活动产生的现金流量净额	2,381,852,668.60	3,169,757,867.95	-24.86%	3,411,447,747.56
基本每股收益（元/股）	1.4283	1.3154	8.58%	1.6115
稀释每股收益（元/股）	1.4283	1.3154	8.58%	1.6115
加权平均净资产收益率	14.21%	14.75%	-0.54%	20.95%

（2）分季度主要会计数据

单位：元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	8,932,579,251.75	9,265,384,739.26	9,660,543,088.09	9,856,080,378.91
归属于上市公司股东的净利润	704,364,775.13	636,205,709.85	640,899,562.97	517,744,311.62
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	698,524,004.62	573,315,175.01	629,214,050.43	508,901,326.99
经营活动产生的现金流量净额	-260,603,628.32	544,838,038.59	1,036,018,515.72	1,061,599,742.61

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是√否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	75,458	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	72,114	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0

前10名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
中国远大集团有限责任公司	境内非国有法人	41.67%	730,938,157	0	质押	164,492,000
杭州华东医药集团有限公司	国有法人	16.42%	288,000,000	0		
香港中央结算有限公司	境外法人	3.19%	56,008,071	0		
中国工商银行股份有限公司－中欧医疗健康混合型证券投资基金	其他	2.81%	49,316,241	0		
中国证券金融股份有限公司	境内非国有法人	1.26%	22,186,818	0		
中国建设银行股份有限公司－工银瑞信前沿医疗股票型证券投资基金	其他	1.14%	20,000,078	0		
全国社保基金一一零组合	其他	0.59%	10,380,842	0		
中国工商银行股份有限公司－中欧医疗创新股票型证券投资基金	其他	0.55%	9,577,584	0		
挪威中央银行－自有资金	境外法人	0.53%	9,371,128	0		
中国建设银行股份有限公司－易方达沪深300医药卫生交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.40%	7,035,032	0		

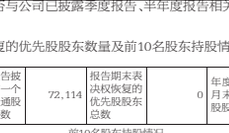
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未知上述股东之间是否存在关联关系或属于一致行动人。
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	本报告期末，公司前10名普通股股东中，没有通过融资融券账户持有公司股份的股东。

（2）公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

□适用√不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用√不适用

三、重要事项

/

四、主营业务分析

证券代码：000963 证券简称：华东医药 公告编号：2023-012

华东医药股份有限公司

2022 年度报告摘要

1、概述

2022年，对于华东医药来说，2022年是转折之年、奋进之年、收获之年。身处百年未有之大变局，全球竞争冲突与合作共赢并存的局面也为公司的国际化转型带来了机遇和挑战。这一年，全体华东医药员工充分发扬“立足明天看今天”的创业精神，以恢复增长为核心目标，击鼓催征、攻坚克难，管理落地，奋楫扬帆，加快推进各项经营及创新转型工作，以自身发展的确定性积极应对复杂多变的外部环境和市场诸多的不确定性，实现了创新转型和经营业绩恢复增长双战役的双丰收，在主动作为和奋斗实干中完成了第七个三年规划的开局之年。

2022年公司全年实现营业收入377.15亿元，同比增长9.12%，实现了历史新突破；实现归属于上市公司股东的净利润24.99亿元，同比增长8.58%，如扣除参控股研发机构损益，实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益净利润25.98亿元，同比增长13.24%。其中公司第四季度实现营业收入98.56亿元，同比增长14.13%，归属于上市公司股东的扣除非常性损益净利润5.09亿元，同比增长19.20%。公司业绩实现全面企稳回升，展现了作为国内大型药企在经营上的坚强韧性；已逐渐走出行业政策因素影响，并构建了创新研发新生态，战略转型取得显著成效，走上了以科技创新为引领的高质量增长轨道。

报告期公司继续保持良好的运营质量，实现综合毛利率31.90%，较上年同期增长1.22个百分点；公司经营活动产生的现金流量净额为23.82亿元，与营业收入和实现净利润水平保持匹配。截至2022年底，公司资产总额311.92亿元，归属于上市公司股东的净资产185.78亿元，资产负债率38.52 %，净资产收益率（ROE）14.21%。

2022年公司积极推进企业文化建设，持续深化组织架构改革，努力提升集团化运营水平。药服公司下设合规管理部、生产公司生产中心下设制剂八部、创新药研发中心下设ADC研发中心、运营管理部下设国际供应链部等，全面助推公司战略成功转型。

报告期内，公司自上市以来首次推出股权激励计划，充分调动关键岗位人才的积极性，明确责任与价值，有效地将个人责任、股东利益、公司利益和个人利益结合在一起，助力公司长远发展。

一、报告期内公司四大业务板块的经营发展情况

（一）医药工业

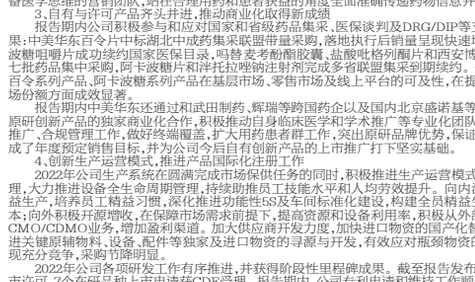
报告期内，公司医药工业有力应对各种超预期因素影响，坚持向内找问题，通过狠抓体系建设，推动研发创新，注重能力提升，促进人才成长，推动生产经营及创新转型等工作取得积极成果。核心子公司中美华东努力克服市场竞争和波动影响，经营趋势持续稳定向好，经营指标由期初下降转向恢复性增长，全年所有核心产品的销量均实现稳定及快速增长，逐渐摆脱集采降价对经营带来的影响，并顺利完成全年经营目标。2022年中美华东实现销售收入（含CSO业务）112.44亿元，同比增长10.88%，实现扣非净利润20.93亿元，同比增长4.71%，净资产收益率（ROE）24.54%。

1、继续完善研发体系建设，不断丰富创新产品管线

公司高度重视创新研发，持续保持高比例研发投入，报告期内公司医药工业研发投入26.81亿元，同比增长44.8%，其中直接研发支出11.96亿元，同比增长24.2%，产品引进及研发股权投入14.84亿元。多年来，公司坚持“以科研为基础，以患者为中心”的理念，以具有“临床价值、药物经济学价值、商业价值”为出发点，已构建覆盖从药物发现、药学研究、临床前研究、临床研究至产业化的较为完整的药物研发自主创新体系，成立了全球新药研发中心。公司坚信高层次人才的培养和引进是创新研发的基石，已组建了一支覆盖创新药研发全周期的科研团队，拥有研发人员共1,543人，硕博占比34.7%。

公司创新药全球研发中心以价值创造为核心，以“优势化、差异化、源头创新”为主攻方向，实现自主创新+外部引进双引擎驱动，构建创新研发新生态；通过持续强化具有自主知识产权、高壁垒的技术平台建设，为新项目立项及孵化提供了强有力技术支撑。目前早期研发团队已筛选并评估上万个具有潜在活性的药物分子，截止本报告发布日，公司已储备在研创新药及生物类似药项目52款，其中5款产品处于Ⅲ期临床阶段，3款产品处于Ⅱ期临床阶段，覆盖肿瘤、内分泌和自身免疫等核心治疗领域，有效保障了持续有创新产品临床推进和上市的良好发展态势，为中长期发展提供新动能。

依托优秀的人才储备和持续的资金投入，报告期内，公司成功孵化了内部全资子公司微致生物，搭建了微重组和微遴选两个核心技术平台；组建了蛋白水解靶向嵌合物（PROTAC）、抗体药物偶联物（ADC）、AI辅助药物发现（AIDD）等新技术平台。近年来，公司持续加大在ADC领域差异化纵深布局，先后投资了抗体研发生产公司荃信生物、ADC连接子与偶联技术公司诺灵生物，孵化了拥有ADC药物毒素原料全产品线的珲达生物，控股了多抗平台型研发公司道尔生物，并和ADC领域全球新兴的科技公司德国Heidelberg Pharma开展股权投资及产品合作，引进其两款全球ADC创新产品HDP-101和HDP-103，并成为其第二大股东，与其先进的ATAC?（抗体-鹅膏蕈碱偶联物）技术平台进行有机融合。未来，公司将继续积极加大创新平台建设和资源整合力度，在现有华东医药ADC全球研发生态圈基础上进一步扩充新型技术平台合作，打造国际一流的ADC自主研发平台，并计划在三年内立项开发不少于10款ADC创新产品并积极推动临床注册研究。



肿瘤领域，公司与美国ImmunoGen合作开发的铂耐药卵巢癌的ADC药物ELAHERE?取得重大里程碑，2022年11月获得美国FDA加速批准上市，成为2022年获得FDA批准的唯一一款ADC创新药物，其国内临床工作推进顺利，计划年内提交BLA申请。基于该产品的良好临床表现，后续公司及合作方将通过进一步临床研究推进该产品的卵巢癌前线治疗，支持将ELAHERE?作为卵巢癌的首选联合用药。2022年1月，公司引进了我国独立自主研发的原创天然小分子免疫调节剂泽羊藿素软胶囊，该产品自2022年5月正式上市以来，已在国内取得良好的销售表现。此外，公司还引进了一款CAR-T产品泽沃基奥仑赛注射液，用于治疗复发/难治多发性骨髓瘤，其上市许可申请于2022年10月获国家药品监督管理局受理，并被纳入优先审评审批程序，目前国内尚无同类产品获批，这将进一步丰富公司血液疾病领域产品线，形成化疗药物、ADC产品和CAR-T产品多维度管线布局。DR30303为靶向子公司道尔生物用于治疗实体瘤的核心在研产品，靶向 Claudin 18.2，已于2022年5月顺利完成Ⅰ期临床首例受试者入组及给药。

内分泌领域，公司首个生物类似药产品利拉鲁肽糖尿病适应症实现国内首家获批，其减肥适应症有望于年内获批，填补国内减重药物的市场空缺。2022年6月，中美华东与中东知名企业JULPHAR就利拉鲁肽注射液的双适应症达成战略合作，标志着公司糖尿病领域实力及研发创新能力得到国际认可。围绕GLP-1靶点，公司自主研发并拥有全球知识产权的糖尿病1类化药新药HDM1002（小分子GLP-1受体激动剂）已完成IND申美双报，标志着公司自主研发已经进入一个新阶段；控股子公司道尔生物基于其自主研发的MultipleBody?平台技术，开发了DR10624，为全球首创（first-in-class）具有三重激动活性，同时靶向GLP-1受体（GLP-1R）、GCG受体（GCGR）和FGFR1c/Klotho β（FGF21R）的Fc融合蛋白药物，已于2022年6月顺利完成海外临床首例入组。此外，公司自主研发的GLP-1R和GIPR长效多肽双靶点激动剂HDM1005，从立项到获得PCC分子不到一年，体现了华东创新速度，也标志着公司自主研发能力的快速提升。目前，围绕GLP-1靶点，公司已构筑了包括口服、注射剂在内的长效及多靶点全球创新药和生物类似药相结合的全方位和差异化的产品管线，不断巩固公司在内分泌领域的国内领跑者地位。

自身免疫领域，公司引进美国Kiniksa 两款自身免疫领域的全球创新产品ARCALYST?及Mavrilimumab，其中ARCALYST?已在美国获批用于治疗冷吡啉相关的周期性综合征、IL-1受体拮抗剂缺乏症和复发性心包炎，该产品在国内被列入临床急需境外新药目录，也是迄今美国FDA批准的第一款也是唯一一款适用于12岁及以上人群的治疗复发性心包炎药物，公司将在2023年正式递交中国BLA申请，借助优先审评通道，有望加速满足国内自身免疫及罕见病患者的临床需求，快速实现商业化。公司与参股企业荟信生物合作开发的乌司奴单抗生物类似药HDM3001（原研药（Stelara?，喜达诺?）用于治疗成年中重度斑块状银屑病，其Ⅲ期临床试验达到研究主要终点，计划于2023年第三季度递交BLA申请。荟信生物是国内自身免疫和过敏性疾病领域生物药物管线布局最为全面、且整体开发进度最领先的公司之一，已于2023年3月向香港联交所提交IPO上市申请。

未来，公司将继续完善研发体系建设，不断丰富创新产品管线，快速产出一批有优势、高成药性并具全球自主知识产权的PCC/IND成果；以价值创造为核心，以“优势化、差异化、源头创新”为主攻方向，明确差异化创新的立项目标机制，每年不少于15个创新研发立项，形成前沿性和差异化并具竞争力的创新产品管线布局；实现自主创新+外部引进双引擎驱动，构建创新研发新生态。

2、持续主动优化，形成全方位立体化的药学服务体系

报告期内中美华东药学服务总公司营销团队紧跟公司发展步伐，主动抓住市场机遇，在专职化队伍建设、市场准入、市场部、人力资源体系打造等方面也取得积极进展，药学服务人员整体规模保持稳中有升，通过搭建系列化、品牌化的学术平台，统筹管理各产品准入进度，近年来通过在免疫、内分泌、心血管等领域的市场实践，营销团队的专业能力稳步提升，中美华东也逐步成为特定领域用药观念和学术领域的打造者、引领者。同时主动加强学习和探索，持续升级营销技能，丰富推广方式，逐步形成全方位立体化的药学服务和药品推广能力。

在巩固中心城市院内市场基础上，继续下沉营销渠道，强化基层市场、院外市场和零售市场开发，积极布局药店、基层、电商等终端，增强对C端的直接影响力，实现多终端用药观念和学术领域的营销合理覆盖率、市场占有率等指标，加强各省市区域市场部和专职化队伍建设，打造一支专业能力强、立足学术推广、具备医学思维的营销团队，站在合理用药和患者获益的角度全面准确传递药物信息并提供治疗方案。

3、自有与许可产品齐头并进，推动商业化取得新成绩

报告期内公司积极参与和应对国家和省级药品集采、医保谈判及DRG/DIP等支付端改革，并取得积极成果：中美华东百令片中标湖北中成药集采联盟带量采购，落地执行后销量呈现快速增长态势；百令胶囊和阿卡波糖咀嚼片成功续约国家医保目录，吗替麦考酚酯胶囊、盐酸吡格列酮片和西安特维生的奥硝唑片中标国家第七批药品集中采购，阿卡波糖片和泮托拉唑钠注射剂完成多省联盟集采到期续约。并积极拓展销售渠道，提升百令系列产品、阿卡波糖系列产品在基层市场、零售市场及线上平台的可及性，在提升院外市场的覆盖率和市场份额方面成效显著。

报告期内中美华东还通过和武田制药、辉瑞等跨国药企以及国内北京盛诺基等创新型药企开展中国市场原研创新产品的独家商业化合作，积极推动自身临床医学和学术推广等专业化团队建设，加强市场准入、学术推广、合规管理工作，做好终端覆盖，扩大开拓患者群工作，突出原研品牌优势，保证良好的市场份额。顺利完成了年度预定销售目标，并为公司今后自有创新产品的上市推广打下坚实基础。

4、创新生产运营模式，推进产品国际化注册工作

2022年公司生产系统在圆满完成市场保供任务的同时，积极推进生产运营模式创新。进一步夯实基础管理，大力推进设备全生命周期管理，持续助推员工技能水平和人均劳效提升。向内深挖潜力，持续推进全员精益生产，培养员工精益习惯，深化推进功能性5S及车间标准化建设，构建全员精益生产体系，有效降低生产成本；向外积极开源增收，在保障市场需求前提下，提高资源和设备利用率，积极从外部引进合作项目，通过开展CMO/CDMO业务，增加盈利渠道。加大供应商开发力度，加快进口物资的国产化替代，确保供应安全，重点推进关键原辅物料、设备、配件等独家及进口物资的寻源与开发，有效应对瓶颈物资的供应或涨价风险，努力实现充分竞争，采购节降明显。

2022年公司各项研发工作有序推进，并获得阶段性里程碑成果。截至报告发布，4个重点品种成功获得上市许可，7个在研品种上市申请获CDE受理。报告期内，公司专利申请和维持工作顺利开展，合计申请递交专利申请151件，其中发明专利88件，共获得授权专利69件。国际化注册完成1个制剂品种新加坡获批，完成10余项DMF递交/ANDA回复递交。注射用泮托拉唑钠首次实现公司制剂产品的美国市场销售。公司结合项目实践，稳步推进外用制剂、复杂制剂质量研究等研发创新平台建设，重点包括外用溶液剂、软膏剂、凝胶剂、乳膏剂等项目的开发，提高体外释放和透皮实验方法开发能力，生物药生化检测能力，原料药及中间体杂质谱分析及结构确证水平等。同时着手打造植入医疗器械化学表征平台，为公司医美产品提供质量研究。

（二）工业微生物

公司在工业微生物领域已深耕40余年，有着深厚的产业基础，成功开发和制造了多种微生物药物，构筑了微生物产品研发和生产的关键技术体系，现有微生物发酵产品规模和技术水平均处于业内领先水平。公司工业微生物以市场需求为导向，以研发技术为驱动，以产业化资源为协同，已形成差异化产品管线和解决方案，拥有中美华东、珲达生物、琥益生物三个微生物研发基地，杭州祥符桥、钱塘新区、江苏九阳、美琪健康、美华高科、芜湖华仁六个产业基地，拥有行业领先的发酵单体车间和微生物药物生产能力，覆盖菌种构建、代谢调控、酶催化、合成修饰、分离纯化等微生物工程技术各个阶段高水平研发能力，构建了微生物项目研发、中试、商业化生产、工程和公用系统保障的完整制造体系。

工业微生物领域已开展立项研发项目累计超130项，主要包括xRNA和ADC等创新原料 17 项（含子项目71项），医药原料药和中间体30项，大健康和医美原料、动物保健、生物材料及其他共18项。公司成立了结构完整的工业微生物事业部，引进一流技术人才，全面接轨国际人才培养体系，持续优化研发效率，目前已有研发人员335人，硕博占比23%。

2022年是公司工业微生物板块务项业务快速发展的一年。公司持续践行工业微生物发展战略，已确立了创新药物（核酸&ADC药物）原料、医药原料药&中间体、大健康&医美原料、宠物动保和特色生物材料五大方向。不断通过研发丰富五大业务领域高创新性、高技术壁垒、高附加值的产品管线，并持续优化产品结构。在拓展国内市场的同时，全面推进产品国际注册认证工作，积极开拓国际化业务。报告期内公司通过整合传统原料药业务，拓展创新药物原料、大健康产品原料等新业务快速抢占市场，取得了较好的销售业绩，整体业务继续保持稳步增长态势，全年合计实现销售收入5.1亿元，同比增长22%。

2022 年5月，控股子公司珲达生物投资设立全资子公司珲益生物。珲益生物existing技术开发系列工业催化酶及相关生物催化下游产品，已形成酶设计-进化-菌种构建-表达-催化应用研究的完整开发体系，并在修饰核苷、医药中间体等领域形成有特色的下游产品管线。

2022年7月，全资子公司中美华东、杭州市拱墅区人民政府、浙江工业大学三方共同组建华东合成生物学产业技术研究院，研究院以合成生物学技术为基础，聚焦营养与医药化学品、医美生物、生物材料及健康代糖品四大领域，围绕智能生物制造开展技术创新研究和产业转化研究。研究院未来将与工业微生物板块下珲达生物、美琪健康、九阳生物等企业形成基础研发-中试研发-产业化开发的完整链条，有力推动合成生物前沿创新成果在华东医药工业微生物落地和商业化。

2022年8月，公司完成了对华仁科技的并购，落实了公司工业微生物创新药物原料方向在小核酸药物和IVD化学原料领域的布局。同时公司全资子公司美华高科将助力华仁科技的规模化生产，承担上游修饰和保护系列核苷、部分核苷单体的生产功能。此外，公司也在年末组建了mRNA原料开发和应用服务的技术团队，为mRNA原料和服务方向的业务拓展打下基础。通过系列研发及产业资源整合，公司在合成生物技术、酶催化、化学合成修饰和分离纯化等微生物工程技术各个阶段高水平研发布局。同时利用华仁科技、美华高科等生产基地，形成核酸药物原料和VD化学原料的整体生产布局。

工程方面，2022年，公司工业微生物完成了美华高科一期的技改工作，也启动美琪健康一期工程、九阳生物抗感染产品生产线和高活性原料药工场建设工作，推进各领域产品管线落地。

2022年，公司工业微生物以市场营销为抓手落实各领域方向的业务推进和整合工作。重点推进工业微生物总部市场营销管理体系和国际市场销售团队建设。制定了各领域方向的市场战略规划和大品种培育计划，同时着重在创新药物原料、大健康和医美原料领域开展产品应用服务体系的建设。在市场准入和国际注册认证方面，也针对各领域方向的特点制定了推进计划并积极推进。

目前，公司工业微生物板块以合成生物、工业发酵、绿色化学制造等技术为底盘，结合现有研发基础和产业布局，形成了“工业微生物事业部+创新技术公司+工业制造基地”的组织架构及格局版图，已完成创新药物（xRNA&ADC药物）原料、医药原料药&中间体、大健康&医美原料领域的整体布局，未来将积极拓展宠物动保、特色生物材料等领域，并持续加大产业布局。

（三）医美业务

2022年对公司医美业务而言是具有历史意义的一年。作为率先进行医美国际化布局的国内企业，公司医美业务按照“全球化运营布局，双循环经营发展”的整体战略稳步推进，持续聚焦全球医美高端市场，不断整合研发资源和能力，依托英国、荷兰、法国、瑞士、西班牙和以色列六个全球化研发中心，以及Sinclair在荷兰、法国、美国、瑞士、保加利亚和以色列六个全球化生产基地，形成集研发、生产制造、市场营销于一体的国际化医美运营平台，搭建起全球化医美营销网络，目前产品销售已覆盖全球80多个国家和地区。公司高度重视医美科技创新，始终践行“高科技研发，高品质定位，全球化产品”的经营理念，不断加大创新科技投入，丰富创新产品管线，目前在全球范围内已拥有“无创+微创”医美领域高端产品36款，其中海内外已上市产品达24款，在研全球创新产品12款，拥有STAT? 专利微球制备技术、OXIFREE? 专利制造技术、Cryomodulation冰息科技、COREP多频射频、RotateRF、Multi-CORE?、SVC?、PCR?等全球医美领域前沿科技，产品组合覆盖面部及身体填充、面部清洁、埋线、皮肤管理、身体塑形、脱毛和私密修复等非手术类主流医美领域，产品数量和覆盖领域均居行业前列。

报告期内公司医美板块整体保持快速增长，合计实现营业收入19.15亿元（剔除内部抵消因素），国内外医美业务收入均创历史最高水平。按可比口径（剔除华东宁波）同比增长 91.11%。

海外医美业务

2022年全资子公司英国Sinclair作为公司全球医美业务运营平台，在克服全球市场高通胀及原材料和能源成本上升影响下达成历史最好经营业绩，注射剂及EBD业务均超额完成全年计划。报告期内Sinclair实现合并营业收入13,457万英镑（约11.44亿元人民币），同比增长76.90%，实现EBITDA 2304万英镑，同比增长245.95%，并自公司收购以来首次实现年度经营性盈利。

报告期内海外市场强劲需求驱动，Sinclair核心注射类产品收入持续保持快速增长。Ellans é ?以其独家的STAT?专利微球制备技术聚焦长效与安全，不仅可以固润填充塑形，还能焕活自体胶原再生，让面部年轻化的效果更加自然，上市多年来，产品持续热销。公司新型高端合利多卡因透明质酸 MaiLi?系列，使用全球首创保留长分子透明质酸链的OxiFree?专利制造技术，能够产生“Smart Spring”智能弹簧凝胶矩阵，填充后具有更自然的效果，同时具备持久突出的填充能力，自上市以来持续受到市场认可，报告期内产品收入同比增长190%；Lanluma?为左旋聚乳酸类胶原蛋白刺激剂，是目前全球唯一一款被批准可用于臀部和大腿填充的再生型产品，报告期内产品收入同比增长44%，已成为海外医美业务增长的主要驱动力。近日，Lanluma?获得2023摩纳哥世界美容抗衰老大会(AMWC)颁发