证券代码:300741 证券简称:华宝股份 公告编号:2023-011

华宝香精股份有限公司

2022 年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

普华永道中天会计师事务所(特殊普通合伙)对本年度公司财务报告的审计意见为:标准的无保留意见。

本报告期会计师事务所变更情况:公司本年度会计师事务所未发生变更。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

公司上市时未盈利且目前未实现盈利

□适用 √不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

√适用 □不适用

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以615,880,000为基数,向全体股东每10股派发现金红利10.00元(含税),送红股0股(含税),以资本公积金向全体股东每10股转增0股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 (不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	华宝股份	股票代码	300741
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	侯晓勤	魏坚强	
办公地址	上海市嘉定区叶城路1299号	上海市嘉定区叶城路1299号	
传真	021-67083202	021-67083202	
电话	021-67083333	021-67083333	
电子信箱	ir@hbfla vor.com	ir@hbfla vor.com	

2、报告期主要业务或产品简介

(1)公司主营业务情况

公司主要从事香精与食品配料的研发、生产、销售及服务。公司设立以来,以“美味生活引领者”为发展愿景,坚持“绿色、营养、健康”的企业使命,以国际化视野整合国内外科研资源,为客户提供产品风格系统解决方案和综合技术服务。

①食用香精板块

公司的食品用香精“孔雀”品牌诞生于1947年,依托自身实力和技术优势,通过兼并收购及自身发展,公司相继进军甜味香精、咸味香精领域,产品广泛应用于乳品、饮料、冷饮、糖果、坚果炒货、棕榈、膨化食品、烘焙、肉制品、休闲小食品等领域。公司的烟草用香精经过长期高投入的持续研发,形成了公司独有的技术优势,有效巩固公司在行业内的领先地位。

②食品配料板块

公司旗下上海奕方主要产品包括酸味、分子料理、果酱、水果粒、果脯、罐头等六大系列300多个品种的产品,为饮料、乳品、休闲餐饮与烘焙等快速消费品厂商提供果蔬产品的研发、设计、应用和精加工的综合解决方案。同时,公司食品配料板块积极拓展包括甜味风格、咸味风格及功能性的食品配料,持续扩大健康天然产品的品种,主要应用于膨化食品、面制食品、方便食品、肉制品、休闲小食品等领域。公司关注天然提取物在食品与饮料、保健与营养品、个人护理品等行业的综合解决方案,产品线包含天然色素、功能性原料、天然甜味剂、天然抗氧化剂等。

③日用香精板块

公司旗下厦门琥珀成立于1998年,是一家新三板挂牌的高新技术企业(琥珀股份,NEEC:833164),专业研发、生产和销售日用香精,在基础香原料的开发、燃香评价试验、加香技术研究、微胶囊技术应用、产品稳定性测试等方面具有技术优势,产品广泛应用于洗涤、护肤品、香水、个人护理、熏香、工艺品等领域。厦门琥珀在日用香精细分市场的熏香及消杀领域处于国内领先地位,目前正以天然、健康、安全的理念在巩固熏香消杀市场的同时,大力发展桉叶二醇LTB以及大日化洗护类香精、微胶囊香精的市场推广。

(2)公司主要产品、品牌及应用领域

①香精品类

名称	应用领域		产品品牌	产品系列	主要客户(品牌)
食用香精	食品用领域	乳品饮料类、坚果炒货类、冷饮类、糖果类、膨化食品类、烘焙类、肉制品类、休闲小食品类	华宝、孔雀	果蔬类香精、奶味香精、花香类香精、五谷杂粮类香精、茶类香精、口感类香精、异域风情类香精、猪肉风味香精、香辛料类香精	亿滋、光明、达利、斯伯特、大窑、中粮、AAK、益海嘉里、不二制油、洽洽、喜之郎、桃李、天喔、上好佳、曼可顿、维维、安井、申美、杨协成、冰峰、中街、汇源、小王子、嘉友、亲亲、乡乡嘴、米多奇、三全、皓月、金锣、思念、劲仔等
	烟草用领域	烟丝用(表香、加料)、滤棒用、卷烟纸用、内衬纸用	华芳、天宏、喜登、奥华达	清香型、辛香型、果香型、花香型、甜香型、焦香型、可可香型、青香型、烘焙香型、奶香型、豆香型	云南、浙江、湖南、广东、上海、贵州等19个省的省、市的中烟工业公司
日用香精	日化领域	熏香消杀类、洗涤皂用类、个人护理化妆品类、芳香剂类、工业制品类	琥珀	花香类香精、果香类香精、复合花果类香精、木香类香精	李宁、稻香、青蛙王子、武夷白鹭、上海白猫、恒安、立白、ABC、亚朵酒店、安安金纯、丽臣、润本、金鹿等

②食品配料

应用领域	产品品牌	产品系列	主要客户(品牌)
膨化食品类、炒货类、烘焙类、肉制品类、面制食品类、方便食品类、休闲小食品类、火锅调味料、饮料等	华宝、奕方、嘉萃	配料粉、配料酱、配料汁、配料油、调味包、果酱、果脯、爆爆珠、果泥、固体饮料	伊利、蒙牛、桃李、八喜、光明、新希望、瑞幸、百胜、益禾堂、COSTA、贤哥、小王子、金锣、百味香、亲亲、达利、思念、盐津铺子、好丽友、三全、旺旺、皓月、盼盼、橙天绿宝、新申奥、盛诺等

(3)行业基本情况

①行业发展概况

香精工业是为食产品配套的重要原料工业,香精是与人类社会生活密切相关的特殊产品,广泛应用于食品行业、日用化工业、制药业、烟业、纺织业、皮革业等各个行业,近年来,随着我国经济的稳定发展,日化行业、食品工业等下游产业的规模不断扩大,我国香精行业作为配套产业也呈现了持续稳定的发展态势。与此同时,居民生活水平的提高、消费结构转变也为行业的发展提供了广阔的市场空间。目前,国内呈现出食品用香精、日用香精、烟用香精等多个细分发展方向,香料香精行业预期将持续增长,属于成长性行业。

当前我国香料香精行业处于结构调整的换档期,由追求速度增长变换到质量增长,转型升级、转变发展方式成为行业的转折点。香料香精行业与下游产业关联度高,科技含量高,行业特点十分鲜明,行业发展程度在一定意义上反映了国家和地区的综合发展水平。香料香精化妆品工业协会发布的《香料香精行业“十四五”发展规划》指出,“十四五”期间,行业将以市场需求为导向,抓住产品新趋势;以企业为主体,构建规模化天然香料的生产基地;拓宽应用范围,加强新用途和安全性的研究;传统大宗合成香料产品绿色工艺改造,开发新的香料品种;发展清洁化生产,解决生存危机和发展的后顾之忧;推进数字化、智能化工厂建设,打造香料香精行业制造优势;推广国际化生产,整合香料香精行业小微企业资源;优化配置产业资源,形成中国企业的价值链。香料香精行业将继续深化转型升级,以技术创新为驱动,全面提升行业发展质量。

②行业经营模式

香精是由多种香原料、溶剂或载体以及其他辅料调配而成的芳香类混合物,通常直接用于增加各类终端产品的香气和香味,其调配包含精湛的科学技术,又具有高超的艺术性,对终端产品的品质起着重要作用。在单个终端产品上,香精的使用有一定比例,因此下游企业每一批次采购香精的数量有限,而且由于下游终端产品品种繁多,香精产品的种类也较多,为满足各类企业不同的需求,香精生产企业通常通过多批次、小批量的方式组织生产。

香精生产企业一般“以销定产”,通过计划部门衔接销售、生产和采购,按计划组织生产和原材料采购。为保证能及时的保质保量完成销售订单,香精企业通常保持一定量的原材料存货以及少量产成品存货。

由于香精产品需满足客户个性化需求,香精生产企业通常采用直销以及经销的方式向下游客户销售。

③行业周期性

香精行业具备一定的精细化学品周期性的特征。由于其应用领域渗透在生活中的方方面面,且与国民经济发展和居民生活保障密切相关,其涉及下游行业的广泛,使得单一行业需求的周期性被冲抵,而消费者的整体消费能力和意愿难以发生较大波动,因此香精行业整体抗周期性较强。

(4)公司所处的行业地位情况

公司自1996年成立以来,一直以“绿色、营养、健康”为使命从事香精的研发、生产和销售,在研发创新、技术专利、产品服务、营销网络以及客户资源方面取得了领先优势,成长为中国香精行业的领先企业,树立起良好的品牌形象,公司旗下拥有“华宝”、“孔雀”、“奕方”、“华芳”、“天宏”、“喜登”、“澳华达”、“琥珀”等一系列知名品牌,在市场占据重要地位。

公司拥有核心一体化的产业链,在广东及非洲博茨瓦纳等地拥有上游原材料的提取中心,在广东、江西、福建及香港等地设有生产基地,在德国霍尔茨明登、新加坡等设有海外研发中心,并于上海拥有一所国家级企业技术中心,另在广东、云南、福建等地设有研发分支机构。

公司及子公司在中国香精行业的多个组织担任领导职位,包括中国香料香精化妆品工业协会理事会负责人单位、中国食品添加剂和配料行业协会副理事长单位以及上海市食品添加和配料行业协会会长单位等。

(5)最新法律法规及政策对行业的重大影响

香料香精行业是国民经济中食品、日化、烟草、医药、饲料等行业的重要原料配套产业,与居民生活水平提高、食品饮料行业发展,促进内需和消费密切相关。《高新技术企业认定管理办法》(国科发文[2016]32号)将“天然产物有效成份的分离提取技术”列入国家重点支持的高新技术领域,为天然香料的精加工提供了政策支持。同时,国家发改委《产业结构调整指导目录(2019年本)》将“香料、野生花卉等林下资源人工培育与开发”、“天然食品添加剂、天然香料新技术开发与生产”列为国家鼓励类的产品目录。

近年来,国家陆续出台《香料香精行业“十四五”发展规划》、《“十三五”国家食品安全规划》、《食品安全标准与检测评估“十四五”规划》、《促进食品工业健康发展的指导意见》等各项政策法规进行宏观调控,支持香料香精行业的发展。顶层政策的推出,有利于行业龙头进一步拓展市场,扩大规模,获得规模效益。

2021年12月,中国香料香精化妆品工业协会发布《香精香料行业“十四五”发展规划》,规划中指出:“十四五”时期香料香精行业发展要以贯彻落实我国生态文明建设总体布局和绿色发展为基本原则,到2025年,我国香料香精行业主营业务收入达到500亿元,年均增长2%以上。以下游市场变化为导向,在稳定传统产品产量的基础上,扩大新产品的增量,继续加大香精产品比例。香精产量达到40万吨;香料产量达到25万吨。

2022年3月11日,国家烟草专卖局发布《电子烟管理办法》,并公开征求对《电子烟》国家标准(二次征求意见稿)的意见。随着监管政策的出台和实施,国内电子烟行业逐步进入到严格和规范监管的新阶段。2022年10月25日,财政部、海关总署、税务总局联合发布《关于对电子烟征收消费税的公告》,将电子烟纳入消费税征收范围,在烟税目下增设电子烟子目。自2022年11月1日起,电子烟实行从价定率的办法计算纳税,有利于国内电子烟的合法合规,有利于行业长期发展。

2022年9月22日,国家市场监督管理总局发布《企业落实食品安全主体责任监督管理规定》,这一规定要求食品生产企业建立健全食品安全管理制度并完善风险防控机制,旨在强化企业主要负责人食品安全责任。新规的实施,对于食用香精企业的安全性保障也提出了更高的要求。

2022年12月,中共中央、国务院印发《扩大内需战略规划纲要(2022-2035年)》,主要内容包括持续提升传统消费,倡导健康饮食结构,增加健康、营养农产品和食品供给,促进餐饮业健康发展,坚持不懈制止餐饮浪费,旨在持续提高产品和服务质量,加强质量安全监管,推进质量分级,稳步提高消费品质量安全水平,健全质量认证体系,完善质量认证采信机制等。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

元

	2022年末	2021年末	本年末比上年末增减	2020年末
总资产	9,010,360,198	8,392,050,769	7.37%	8,349,999,362
归属于上市公司股东的净资产	7,540,478,830	7,707,268,109	-2.16%	7,722,651,979
	2022年	2021年	本年比上年增减	2020年
营业收入	1,893,883,167	1,941,375,258	-2.45%	2,094,459,854
归属于上市公司股东的净利润	724,925,228	1,004,351,986	-27.82%	1,180,204,657
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	529,182,850	849,887,990	-37.73%	1,056,761,980
经营活动产生的现金流量净额	690,082,541	1,248,836,725	-44.74%	1,088,595,232
基本每股收益(元/股)	1.18	1.63	-27.61%	1.92
稀释每股收益(元/股)	1.18	1.63	-27.61%	1.92
加权平均净资产收益率	9.70%	13.30%	-3.60%	15.64%

(2)分季度主要会计数据

单位:元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	416,353,510	485,874,042	464,206,780	527,448,835
归属于上市公司股东的净利润	216,153,002	182,889,617	135,474,933	190,407,676
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	171,786,409	127,936,227	140,082,123	89,378,091
经营活动产生的现金流量净额	502,501	228,454,099	183,865,821	277,260,120

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 √否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	20,961	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	21,216	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0	持有特别表决权股份的股东总数(如有)	0

前10名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况	
					股份状态	数量
华维国际投资控股(中国)有限公司	境内非国有法人	81.10%	499,500,000			
上海君和立成投资管理中心(有限合伙)-共青城田鑫投资管理合伙企业(有限合伙)	其他	3.41%	20,971,800			
共青城南土投资管理合伙企业(有限合伙)	境内非国有法人	1.21%	7,469,700			
梁觉鑫	境内自然人	0.95%	5,855,700			
香港中央结算有限公司	境外法人	0.30%	1,853,677			
张德兴	境内自然人	0.20%	1,238,800			
冯肇卫	境内自然人	0.20%	1,224,800			
于俊峰	境内自然人	0.16%	1,010,027			
玄元私募基金投资管理(广东)有限公司-玄元科新7号私募证券投资基金	其他	0.16%	997,600			
中泰证券资管-兴业银行-中泰星云2号集合资产管理计划	其他	0.12%	757,900			
上述股东关联关系或一致行动的说明	未知前10名股东之间是否存在关联关系或属于一致行动人。					

公司是否具有表决权差异安排

□适用 √不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 √不适用

三、重要事项

报告期内,受国际局势紧张和国内经济下行等多种因素叠加的影响,公司在原材料供应紧缺、价格变动等多重压力下,以积极的战略采购策略与持续的产品结构优化,配套全链路协同机制,全力保障产品的稳定供应,积极探索从“销售香精产品”到“提供解决方案”的商业模式升级。在创新研发方面,公司高度重视科技创新的体系化建设,进一步强化科技项目管理能力和技术团队协同效应,积极推进技术创新和产品研发。在产业及市场布局方面,公司采用投资与开拓并举的措施,稳健布局产业链下游,积极拓展海外市场,建立健全海外研发、生产与销售网络。在数字化转型方面,公司同步推进管理体系优化和信息化建设,进一步提升精细化管理水平和经营效率,为公司的可持续发展夯实基础。

报告期内,公司实现营业收入189,388.32万元,较上年同期下降2.45%。受市场竞争、下游市场需求变化、公司产品结构调整等多重因素影响,公司食用香精业务本期销售收入下降15.57%,食品配料业务本期销售收入增长310.52%,日用香精业务本期销售收入下降7.25%。报告期内,公司实现归属于上市公司股东的净利润72,492.52万元,较上年同期下降27.82%;基本每股收益为1.18元,较上年同期下降27.61%,加权平均净资产收益率9.70%,较上年同期下降3.60个百分点。报告期内,公司开展的重点工作如下:

1、食用香精业务

报告期内,公司高度重视产品与技术创新,紧密围绕核心消费场景与主流生活方式,深入研判风味流行趋势与消费者的偏好,加大产品创新力度,优化升级经典产品,同时启动了生物技术制备工艺、非肉源反应型咸味香精等研发课题的研究,并在天然乳类酶解技术、天然植物浓缩提取物回填技术、烘焙用膏状牛奶香精、微胶囊膏体香精技术等方面实现了技术突破。

秉承“客户至上、价值创造、共享共赢”的核心价值观,公司配套专项激励机制、产销协同机制等多项管理举措,以重点客户服务项目制,全面打通研发、市场、销售、供应链,进一步强化市场研判能力,为客户提供市场趋势分享与定向课题培训;进一步强化应用技术研发能力,为客户提供以消费者为导向的一体化解决方案;进一步强化客户服务的反应速度,帮助客户抢占市场先机;进一步强化产供销研协同,在艰难时期保证较高的交货率。公司的系列举措强化客户服务的能力,为后续客户需求的满足与生产效率的提升提供更加坚实的保障。

作为公司补强国内、辐射海外的战略桥头堡,位于亚太华宝研发中心发挥了举足轻重的作用。报告期内,亚太华宝积极引进国际性专业人才,进一步强化科技研发和法规管理能力,同步建立起饮料和甜品应用、烹饪干燥应用、风味创香,分析和感官评测的实验室并投入使用。同时,亚太华宝基于国际化专业人才优势,深度参与公司的研发体系、法规体系建设和重点科技创新项目,提供技术支持,推动公司研发能力国际化的升级。

随着《电子烟管理办法》的正式实施,以及《电子烟》强制性国家标准的发布,国家对电子烟等新型烟草制品的监管进一步加强,市场秩序也得到了进一步规范。公司持续关注新型烟草的发展态势及业务机会,利用多年的技术积淀,配方储备以及快速的市场反应能力,积极开展用于新型烟草的香精研究,包括关键成分的分离纯化、香精的安全性研究、加热不燃烧烟草制品感官评价方法等,并将新国标下的产品开发与技术创新正式纳入到公司年度科技项目管理,项目针对性选择、精制、开发了多款适用的香精产品和技术,也进一步丰富了相关样品库和数据库。

2、食品配料业务

报告期内,因外部环境因素影响,食品配料业务面临着严峻的挑战,公司积极抢抓发展机会,高度重视食品配料相关技术研发和产品创新,不断提升对市场趋势和客户需求洞察能力,在天然乳类酶解技术、爆爆珠耐冷冻及耐高温技术等方面取得突破,实现以技术推动产品创新,满足消费者对“绿色、营养、健康”的消费诉求。

同时,公司持续加大对重点客户的产品配套服务力度,凭借自身技术优势,与好丽友、亿滋等多个头部客户在食品配料解决方案上展开深入合作,覆盖膨化食品、烘焙、湿糖、餐饮等多个领域,同时,进一步加强符合客户需求的定制产品研发。

公司高度重视食品配料产业链的快速布局,积极推进产业结构调整,报告期内,公司收购了上海奕方部分股权,与其在技术研发、产品创新与产业链纵深等方面优势互补、资源共享、协同发展。面对市场环境的严峻考验,公司充分挖掘优质客户资源,积极推动上海奕方的海外市场拓展,上海奕方的产品获得海外客户的高度认可,开拓新的消费场景和渠道。

3、日用香精业务

报告期内,受整体环境影响,日用香精业务中的熏香消杀类产品的市场需求出现明显下滑,公司快速调整资源配置,积极优化业务结构,在个人洗护、织物洗涤、家居清洁、空间香氛等品类加大产品和技术创新力度,开发了洗衣凝珠用微胶囊香精、日化粉末香精,特色空间香氛等新技术与新产品,为客户提供全系统的香精解决方案。与此同时,公司积极拓展新型跨界客户,迎合线上电商品牌的产品需求,与多个海外客户建立联系,开启欧洲和东南亚市场的探索,为未来业务的可持续发展布局。

4、其他业务

报告期内,公司在天然植物提取物和大健康领域中实现了新剂型、新制剂、新产品、新应用的多项产品创新与技术突破,并已实现销售转化。

公司深入研判消费者对健康的诉求趋势,组建专项工作组开展课题攻关肠溶性益生菌品球爆珠,最终实现技术突破和产业链的打通,新产品已揽获近千万的销售订单。为了进一步延展爆珠技术的应用领域,公司在新制剂方面加大投入力度,并在水溶性功效类提取物转制为油溶性的技术上实现技术突破,研发出油溶性Cahn提取物产品,进一步丰富了功效类提取物的产品储备。

在天然植物提取物方面,公司聚焦咖啡类、茶类、花草类几大趋势品类,结合多种国内外先进技术原理,在高附加值的植物提取工艺上取得了实质性技术突破,同时自主设计开发出全套中试设备并形成转化。该植物提取工艺技术可完整保留各类植物草本、花卉、茶叶及咖啡等新鲜的香气成分多达上百种,还可将其功能性的主要活性成分得以完整保留,最大化实现原料的高效利用。此外,公司也在积极探索植物提取物的应用技术,研发了植物提取物的晶球包埋、微丸包埋、纳米乳化、纳米研磨等技术应用产品,并与客户共同打造制梨、姜黄等多款复合型功效产品,以满足消费者对健康的综合需求。

随着国家电子烟相关法律法规的出台,基于多年的技术积累与丰富的行业经验,公司对百余种添加剂的应用展开深入研究,并针对其中天然提取物的提取工艺、再精制、烟油技术等方面持续加大研发力度。

5、强化科技创新促发展

公司始终将科技创新作为企业高质量发展的坚实支撑,高度重视科技创新管理的体系化建设,逐步建立起包括香精香料及天然提取物的基础研究、分析检测研究、工艺研究、应用研究、前瞻性研究等全面科研平台。报告期内,公司有序推进科技项目的开展,以科技创新“顶层设计项目”布局趋势赛道,突破技术瓶颈与行业痛点,健全完善公司跨地域、跨领域、跨学科协同联动的科研体系,并在益生菌品球爆珠技术、天然植物提取工艺技术、天然乳类酶解技术等攻关课题实现技术突破和商业转化。同时,充分发挥亚太研发中心的平台优势,积极引进国际化技术人才,深入参与公司研发管理体系建设与科技创新工作,借鉴国际公司先进的研发管理经验持续迭代公司科技创新管理体系,优化改良公司现有技术与经典产品,以国际化的视野开展香精香料研究、新型烟草研究。

公司持续深化与科研院所、研究机构及高校的创新研发及应用研究合作,加强高端科研人才的引进、培育、储备,加大人才布局力度,吸纳更多优秀技术人才,不断赋能公司科技创新、技术研发升级软实力,提升公司产品和服务的核心竞争力,巩固公司在国内香精领域的领先地位。

6、积极拓展海外市场见成效

报告期内,公司积极响应“一带一路”高质量发展要求,进一步加快海外市场的布局,充分发挥新加坡辐射东南亚市场的地理优势,以亚太华宝为桥头堡,加快拓展印度尼西亚、马来西亚和新加坡等东南亚市场,公司的食用香精产品和食品配料产品已获得当地客户的青睐和认可,并已实现商业转化;在欧洲市场,公司依托国内良好的行业口碑,凭借产品创新、技术服务、品质保证和供应保障能力,公司的食用香精产品和技术获得欧洲客户的肯定,连锁餐饮渠道实现食品配料业务的快速增长;在北美市场,公司以各类国际展会为契机,为各业务板块搭建产品推广平台连接海外客户,探索新的发展机会。

7、有序推进信息化项目建设全融合

报告期内,公司有序推进募集资金投资项目“华宝股份数字化转型项目”,项目的实施是公司以“绿色、营养、健康”为使命,驱动产业全面升级的重要组成部分,是公司围绕“科技创新”与“产融结合”的发展基石。

随着SAP ERP项目的成功上线,公司实现了业务和财务的一体化集成和差异化管控模式,并将业务的“上下游”与职能的“前中后台”深度融合,全面提升公司全产业链的竞争能力,进一步强化公司对“内生增长”和“外延发展”的运营效率、分析能力和管控能力。与ERP配套的多个专项系统成功上线,强化商机的规范管理与资源统筹,实现生产环节可控可追溯,为产品品质提供有力的保障。

报告期内,公司正式上线产品生命周期管理系统(PLM)一期项目,实现产品开发流程及研发数据的标准化管理,通过闭环的流程驱动,打破信息孤岛,实现多学科、跨地域的协同研发与配方复用。随着PLM项目的开展,公司同步开发配套的原料、法规、配方、项目、规格等数据库,并在结构化工艺数据管理方面实现自主创新和突破,实现技术资产的深度挖掘和有效沉淀。

信息化项目的有序实施,持续深化公司的集成化、平台化、透明化、高效化的系统运营管控模式,构建公司一体化数字管理平台的总体架构,推动公司可持续的内生增长和外延扩张,为实现“打造全球性的智能科创平台”的战略目标夯实基础。

8、打造赋能型总部谋发展

为加快推进公司“绿色、营养、健康”的战略升级,公司在持续巩固现有管理体系的基础上,充分发挥总部统筹与调控功能,集中优势资源,配套专项激励,着力打造以战略升级和业务发展为导向的赋能型总部。

报告期内,为给具备爆发潜力的重点客户提供更加优质的服务,公司出台专项协同与激励机制,以项目制打通业务的前中后台,部分项目在下半年陆续实现突破;为给客户提供稳定的供应保障,公司建立起产、供、销、研协同机制,打通端到端的业务链条,实现特殊情况下的高交付率;为充分发挥科技创新在企业发展中的引领作用,公司健全完善科研体系,部分科技项目在当年启动产业落地和商业转化;为让甜味和咸味业务整合充分发挥作用,公司启动业务流程与管理流程的优化,提高经营效率的同时形成合力,为客户提供更加全面的优质服务。

此外,华宝股份的工作也得到了社会各界的认可。2022年,公司再度入选中国轻工业二百强企业、中国轻工业科技百强企业;连续四次荣获中国上市公司百强高峰论坛“中国百强企业奖”;公司乡村振兴实践成功获选中国上市公司协会的“上市公司乡村振兴优秀实践案例”。

证券代码:002063 证券简称:远光软件 公告编号:2023-016

远光软件股份有限公司

2022 年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

□适用√不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

√适用 □不适用

是否以公积金转增股本

□是√否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以1,587,580,000.00股为基数,向全体股东每10股派发现金红利0.5元(含税),送红股2股(含税),不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用√不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	远光软件	股票代码	002063
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	袁炳华	周海霞、刘多纳	
办公地址	广东省珠海市港湾大道科技一路3号	广东省珠海市港湾大道科技一路3号	
传真	0756-3399666	0756-3399666	
电话	0756-6298628	0756-6298628	
电子信箱	ygstock@ygsoft.com	ygstock@ygsoft.com	

2、报告期主要业务或产品简介

公司是国内主流的企业管理、能源互联和社会服务的信息技术、产品和服务提供商,专注大型企业管理信息化逾30年,长期为能源行业企业提供信息化管理产品与服务。公司坚持产品技术创新、强化业务模式变革,积极推动信息化产品的国产化、智能化,不断用信息技术为产业转型升级提供价值,为企业管理、能源互联及社会服务提供支撑。

报告期内,公司以信息技术和能源技术为根本动力,围绕数字企业、智慧能源、信创平台、社会互联四大领域进行布局。在强化原有核心业务的基础上,持续加大新技术的研发、储备和应用,优化产品战略。公司新增专利申请197项,其中发明专利162项,实用新型专利11项,外观设计专利24项;新增专利授权66项,其中发明专利27项,实用新型专利18项,外观设计专利21项;新增软件著作权83项;新增注册商标22项。

在数字企业领域,公司围绕“战略绩效、资源管理、生产经营、共享服务、数据经营、产业互联”六大核心应用,通过共享、开放、实时的云平台对外赋能,以数据驱动业务管理,为大型集团企业提供集团管控、业务创新、产业链协同、社会化互联的云化服务,支撑企业一体化、智能化的经营管理体系和能力构建,助力企业数字化转型升级。

在智慧能源领域,公司深度融合信息技术与能源技术,面向能源产业链企业提供数字化、智能化的产品和解决方案,助力能源企业持续创新业务价值,实现智慧生产、智慧传输、智慧存储、智慧交易、智慧应用,最终实现能源产业链的智慧化协同,构建数字化、智能化的新型电力系统。紧扣“双碳”战略,协同能源产业链上下游的绿色低碳发展,共建共享能源互联。

在信创平台领域,公司遵循“以国产化的研发工具,开发国产化的系统,运行在国产化的基础设施之上”的理念,依靠自主研发,实现从底层基础设施支撑到上层业务应用的全栈信息技术创新应用和适配,构建起“全栈式、全过程、全方位”的“安全可靠应用替代”(简称“安可替代”)生态体系。以数据中台、业务中台、平台工具等服务及国产化解决方案,夯实企业数智创新技术底座,保障企业信息安全,服务国家“安可替代”战略落地。

在社会互联领域,公司致力于以信息技术推动社会进步,基于“互联网+物联网+区块链”,以“人员”要素为基础,以“事件”管理为主线,以业务流程管理为重点,对社会各信息资源进行合理配置和组织协调,助力智慧组织、智慧城市、智慧产业的建设与发展。

报告期内,公司持续为能源行业央企和其他大型集团企业提供经营管理信息系统的软件产品,在数字企业、智慧能源、信创平台、社会互联等领域均取得了重要进展,并在人工智能、区块链、大数据等新技术的创新应用方面取得了进一步的突破。

报告期内,公司实现营业收入212,476.84万元,同比增长10.94%;实现归属于上市公司股东的净利润32,264.56万元,同比增长5.65%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润为30,818.07万元,同比增长8.37%。

(1)数字企业业务

报告期内,数字企业业务实现收入135,628.64万元,同比增长13.15%。

在国家电网,公司深入参与数字电网建设,在财务数智化、班组站所数字化管理、DAP业务拓展等领域开展重点项目建设。在财务数智化领域,一是以数字技术与财务管理深度融合为抓手,承接“云+端”、“财务中台+智慧应用”的智慧共享财务平台建设,有效推动财务管理理念、组织、管理机制、功能手段的全面变革,标准统一管控、业务处理自动、操作流程极简、数据集中共享,业务数字化、管理精益化、平台智能化的管理创新模式初步显现,为全面落地落实数智财务国网方案奠定系统基础。在智慧共享财务平台构建了包括通用报账、电子凭证中心等首批重大创新应用,完成国网山东、浙江电力2家省公司试点上线,为5万名基层用户提供便捷的报账、结算等服务,大幅提升了财务人员工作效率。通用报账方面,紧密衔接业财协同建设,从用户操作体验出发,拓展自动化、智能化场景应用,全面实现报销应用快速升级,按照业务端到端全流程闭环管理模式,强化业财深度融合效益,提升业财处理效率,提升财务服务水平;电子凭证中心方面,助力国网完成财政部会计数据标准试点工作,内置国家会计数据标准,实现统一获取全部单位电子凭证、统一适配不同类型电子凭证验签要求,统一关联内部各单位业务处理流程,形成了“集中汇聚、无纸交互、批量处理”的工作模式,支撑各环节电子化接收、在线化流转和自动化处理,开展电子凭证验签解析普惠工具试点应用,进一步面向社会共享并取得较好应用成效。二是落实国资委司库管理要求,探化应用财务管控系统,进一步完善“1233”司库体系,强化备付额度红线,优化金融衍生业务管理,拓展数字钱包支付手段,全面接入新一代票据业务系统,着力发挥金融衍生业务风险规避作用,在提升资金效率效益和安全水平方面具备示范效应。三是助力世界一流财会队伍建设,支撑国资委构建“数智财善”APP,面向央企财务人员提供集培训学习、人才管理、知识共享、互动交流的多层次财会队伍数智化管理平台,助力打造世界一流的卓越财会人才队伍。四是以数字为抓手,以服务为导向,以价值为目标,构建以用促效的分析展示平台-智慧数字运营中心,聚焦打造平台轻分析、易共享能力,以共治、共享、共用的数据资产来发挥要素倍增效应,通过不断丰富的分析应用场景、下探展示层级、构建业务生态精益管理体系;通过平台更完整的数据关系、更广泛的数据积累,推动财务职能从“规则处理型”向“数据分析型、决策支持型”转变,支撑财务数字化转型发展。在班组站所数字化管理领域,承接国网湖南电力设备生产成本精益管理项目建设,推动设备选型和投入策略优化科学化管理,促进设备生产成本有效配置及精准投入,全面提升资产全寿命周期精益化管理水平;承接国网河南电力济源供电公司一图多态项目建设,实现配网专题图形智能自动成图,为基层员工减负、提质增效,促进电网安全规范生产,荣获国网数字化示范十大优秀成果。在DAP业务拓展领域,充分发挥DAP敏捷迭代、灵活调整、随需而变的应用特点,满足在辽宁、山西省管产业单位企业核心资源管理领域的业务需求,实现试点单位DAP试点上线应用,促进全业务协同、产业链协同,在国网信创安可替代领域形成标杆示范效应。

在南方电网,公司发挥在产品研发和业务创新方面的优势,积极参与数字南网建设,深入参与南网业务中台、数据中台、技术中台等企业中台建设;完成电网管理平台(计时域)建设并在全网推广,实现基于公司云化、微服务化、中台化、全栈国产化的DAP产品在南网所有单位的全面上线应用;持续有序推进财务共享服务平台、集团司库管理、战略运行管控平台、RPA机器人等重点项目,助力南网建设世界一流财务管理体系;积极参与南网商旅服务平台建设和运营、资本运营数字化建设、数据运营等新业务,拓展横向市场领域。

在发电市场,公司在国家电投集团的碳排放管理应用建设项目已成功上线运行;成功中标中国电能公司综合金融服务平台建设项目;完成财务共享系统软件架构统一,全面开展财务共享系统推广及深化应用;税务共享完成进项发票全覆盖,加快销项发票和纳税申报推广工作;完成资本运营管理、RPA、智慧商旅和电子凭证等系统试点建设;加快推进集团经营分析系统建设,完成11家重点二级公司推广应用;搭建财务数据治理系统,加快推进集团公司财务核心数据资产化。在国家能源集团,积极参与司库二期项目规划和方案设计,配合集团开展财务数智化分析技能竞赛,拓展财务分析应用场景,助力集团财务转型创新。在华电集团,保障财务共享运行,推进深化应用,完成大额及重要资金监控预警、共享运营、科目体系调整等功能优化,助力财务共享管理价值提升;风控领域首次创新内控合规风险统一体化应用管理模式,按照“平台统一、管理融合、监控智能”的定位,完成外法内化、合规管理、风险监控、智能预警等核心功能建设,助力集团全面提升内控合规风险管理工作的规范化、标准化、智能化水平。在华能集团,推进及完善内控自动化测评、重大指标监控等功能优化,探索统一智慧能源管理平台建设,加强信息技术与生产经营深度融合,推动“智慧企业”建设。

在两网五大以外电力开拓市场,公司