

证券代码:000692 证券简称:惠天热电 公告编号:2023-06

沈阳惠天热电股份有限公司 关于对深圳证券交易所关注函的回复公告

公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

沈阳惠天热电股份有限公司(以下简称“公司”、“惠天热电”)于2023年1月31日收到深圳证券交易所关于对沈阳惠天热电股份有限公司的关注函(《公司部关注函(2023)第107号》),公司就关注函所涉及的所有问题逐项进行了认真核查,并书面回复说明。现就相关问题,回复公告如下:

一、你公司扣除非经常性损益后归属于上市公司股东的净利润已连续六年为零,你公司2022年前三季度扣非前后净利润均为负且较上年同期大幅下滑,截至2022年三季度末,你公司归属于上市公司股东的所有者权益为-10.29亿元,资产负债率为120.10%。请你公司:

(一)结合历年及报告期的经营情况、财务状况等说明你公司持续经营能力及持续盈利能力是否存在重大不确定性。

回复:

你公司持续经营能力及持续盈利能力问题,说明如下:
近年来,受煤炭价格不断上涨,以及国家对房地产市场宏观调控政策客观因素影响,公司生产运营成本加大,较大程度上压缩了企业的盈利空间。自2020年末,盛京能源及其所属的11家子企业进入司法重整程序,导致公司相关长期投资大幅减值或无法有效回收,直接导致你公司2020年度业绩出现大幅亏损。与此同时,恰逢煤炭价格自2021年下半年起出现大幅攀升,间接导致你公司年度业绩亦出现大幅亏损。因此,你公司对亏损根源主要是煤炭价格上涨因素。

二、你公司全年盈利应对措施

(1)内外兼抓,积极应对煤炭价格高涨不利影响
通过大宗物资集中采购、统筹协调采购,统一调价等过程控制的同时,在寻求国家产业政策的助力下,拓展采购渠道,通过代理采购、力争长协价格等,规避煤炭价格大幅上涨给企业造成的生产经营风险。

2022年10月28日,国家发改委下发了《关于印发2023年煤电中长期合同签订履约工作方案的通知(发改办运行〔2022〕903号)》,从政策上规定鼓励用煤企业享受电力用煤长协保供价格。2023年公司借助此项政策,通过利用电力企业煤炭采购渠道拓展能源,2023年1月份以来公司煤炭采购价格较去年同期降低了18%。

(2)升级供热,强化热化替代产煤效果

目前,公司总供热能力约为3960MW,其中通过多热源供热能力约3250MW,通过向长期合作伙沈阳海电“购热供热能力约700MW(约占17.8%)。热电联产是当前技术较为成熟、成本相对较低的有效供热方式。截至目前,风电厂拟建项目兆尔电厂正在按计划建设中,根据其建设规划及项目的进展情况,预计未来三年内完工达产,达产后可为公司提供供热能力达2000MW以上,使公司热电联产比例由目前的17.8%提升至50%以上,从而可有效降低供热成本,降低供热成本。同时,合作伙新建项目西邵电厂正处于选址阶段,未来随其建设完工后,其热量的注入将进一步助推公司热电联产比例的提高。

(3)优化用热,降低供热消耗提高能源利用率

加大对新技术、新工艺、新材料的应用及科技创新投入,强化校企合作,与浙江大学共同组建技术创新团队,研究实施节能降耗、能源高效利用等技术攻关项目,通过实施供热过程的精细化降耗管理手段,使供用热能得到不断优化与升级。目前,公司针对沈阳热网正在规划智慧供热实施方案,通过基于技术系统建设推广真正的智慧供热平台可实现热网热网对“购”热利用率的提升。通过远程隔压站技术将异地电厂发电余热输送至现有负荷替代燃煤锅炉的消耗,可降低燃煤锅炉用煤产热约250万GJ,有效提高热网能源利用率。

(4)提质增效,以改革创新驱动企业运营效率

随着盛京能源公司重整计划的逐步落实,盛京能源已引引具有央企背景的华润电力工程服务有限公司承接沈阳热网CEA项工程开发管理集团有限公司作为收购投资方(待履行工商变更程序);截至2022年8月,上市公司收购协议已完成交割,公司控股股东已变更完毕。华润能源收购盛京能源的进入,为公司发展注入了新的活力,动力及机制。公司以此为契机,于2022年8月全面启动了内部机构改革,精简人员约1200名,通过支付经济补偿的方式与所属劳动关系解除,同时对企业运行机制、管理模式、组织架构等方面进行全面升级、充分激发员工的积极性和创造性,为切实降低企业运营成本、提高管理效率、提升企业竞争力及效益奠定基础。根据对已精简人员近三年每年月支付的经济补偿、福利等测算,2023年起,公司将相应减少上述相关人工薪资、福利等费用支出,金额约1.7亿元。

(5)抢抓市场,扩大市占率有举重大做强做优企业

公司在保持现有专业的技术储备、创新与升级能力,以及人才储备等软硬件条件,足以满足供热企业的升级发展需求。同时,当前公司也面临着新的发展机遇:一方面随着沈阳“购”热、东塔机燃证、桃仙机组三大管道建设工程的落实,沈阳热网可增加供热能力1500万千瓦,另一方面辽宁省的中心城市,沈阳市正在冲刺“国家中心城市”和“十强城市”容将带动供暖面积的快速增加,预计年增长率在6%以上;沈阳市作为省会城市拓展提升了厂网的市场空间。

综上所述,受到煤炭价格重整及供热价格升值的不利影响,公司出现短期困境,但是基于行业发展趋势及企业自身的韧性优势,加之随着内外有措和具有有利资源的整合,以及国家及行业利好政策加持下,煤炭保供政策落地,必将继续推动企业良性发展轨道;特别是盛京能源重整投资方的进驻,将进一步拓展企业的未来发展空间,保证公司的可持续性运营及稳健持续发展。

(二)结合当前行业趋势、业务开展情况等,以及前三季度扣非前后净利润均为负,说明你公司持续经营能力是否仍存在未决事项。

1.供暖行业运营趋势

供暖行业具有地域性强,并与北方地区百姓民生息息相关,不可或缺的行业,该行业具有鲜明的地域属性特征、季节性的特点,客户固定、供暖期固定、价格稳定。基于当前供暖行业发展的进程,可预见未来相当长的时期内,热源侧供热模式依然是供暖行业的主流。对于沈阳区域总体来看,供暖面积每年还在6-8%左右增长,供暖刚需持续增加,并且正常情况下供暖行业利润水平保持较为稳定。

2.企业所处的市场地位

公司是沈阳市规模最大的国有专业化供热企业,在沈沈供热行业市场中占有举足轻重的地位,备受当地政府支持与重视,尤其在当前供暖行业进行统筹规划、“集中+散”供热公司及热源、合理划定全市供热格局,以及提高高供低补的主导能源背景下,公司在供热行业市场整合进程中占据得天独厚的绝对优势。目前公司拥有庞大的用户群体,根据对近五年供热面积的统计(2017-2022年新增供热面积分别为305,280,122,640,340万平方米),公司供热面积已连续年均300万平方米的增量递增,截至2022年底公司供热面积已增至9431万平方米,服务热用户已达26.81万户。

3.扣非前后净利润均为负的原因

公司每年为热用户提供期间为当年的11月1日至来年的6月31日,结合热用户的缴费习惯,公司的供暖收入主要集中于热用户的第一季度和第四季度;而公司每年的第二季度和第三季度为开展供暖“三修”及煤炭采购等保供准备工作情况,资金投入较大,但此阶段的营业收入却很少;同时,面对2021年下半年煤炭采购价格居高不下,为了保障供暖用煤需求,2021年下半年公司增加了2022年1-3月份供暖用煤的储备量,而此时正值煤炭价格疯涨的高峰值,使公司煤采购成本陡增,进而导致成本刚性增加。2022年公司1月实施内部机构精简改革,全员竞聘上岗,竞聘人员采取提前安置措施,需一次性支付员工经济补偿金及经济补偿金,但个人工资在法定退休带薪期间的工资薪酬、采暖费及其他员工的工资修改费用,以及公司现有员工的工资修改费用等,2022年总计支出达6亿元;同时,随着精细化管理的深入推进,2022年第三季度对公司部分施工支付解除劳动关系的经济补偿金,因此导致管理费用较往年同期增加4200余万元。受上述因素影响,导致公司前三季度扣非前后净利润为负。

综上来看,2022年煤炭价格上涨需求使公司生产成本成本剧增,进而导致公司扣非前后净利润为负,盈利能力受到影响,但基于供热行业的高需求属性及具有周期性、稳定的特点,公司持续经营能力不受影响。

二、你公司2023年1月31日披露的业绩预告显示,你公司预计归属于上市公司所有者权益为-214,000万元左右-174,000万元左右,你公司同日公告称预计2022年度期末净资产为负因而公司股票可能在2022年度财报披露后被实施退市风险警示。请你公司说明为降低退市风险拟采取的具体措施、后续安排。

回复:

为解决净资产为负,避免被实施退市风险警示问题,公司拟采取以下应对措施如下:
1.加强资金管理,提升净利润
(1)应对供暖市场状况,积极寻求政策支持。作为承担民生供热保障服务的国有企业,多年来公司克服困境、积极履行社会责任,始终作为沈阳市老城区居民供暖做出积极贡献。面对近年煤炭价格疯涨,但供热价格尚未建立市场化价格联动机制的实际情况,公司将向政府申请给予公司一定的煤炭价格补贴,以进一步保障公司价格落实民生供热服务的有效实施。目前,公司正在与政府相关部门就煤炭补贴事项进行积极沟通,需经政府有关部门“研”讨、批准,能否最终实现存在不确定性。

(2)抢抓机遇拓展增量,降低煤采购成本。公司充分发挥专业公司煤炭采购优势,全面拓宽采购渠道,借助有力产业政策支持及市场信息,紧盯市场动态,抢占市场先机,有效降低煤采购成本。
(3)加强成本管控与管理,切实降低经营成本。通过创新机制,全面实施内部机构及人员裁员,提升企业管理效率,同时强化过程控制,精简编制、节能降耗,有效降低企业运行成本。

2.强化资本运作,增加资金来源

积极开展通过资本运作以优化利用权益类工具,助力提升权益水平。目前公司在研发探讨相关方案,待方案完善后将予以实施。
3.加大清收力度,减少坏账损失
切实加大应收账款催收力度,降低应收账款欠款风险,一方面加大奖励激励及利用司法手段等,激励全体员工加大对公司应收账款催收力度、应清尽清;另一方面通过督促相关部门帮助协调清理关联方相关应付企业款项的欠款,以降低资产减值及坏账准备金额。

三、截至2022年8月27日,你公司及控股子公司累计诉讼、仲裁事项128件,涉案金额合计11,340.16万元。此外,你公司2023年1月31日被公告称,公司全资子公司沈阳汇物资商贸有限公司(以下简称“汇汇公司”)于2022年9月收到北京铁路运输法院辽宁省铁岭市中级人民法院发出的传票,原告就合同纠纷提起诉讼并诉,请你公司说明该笔1.92亿元及支付逾期付款损失。

1.结合未决诉讼、仲裁事项,以及预计负债计提依据等,说明预计负债计提是否充分,是否存在企业会计准则的规定。
2.你公司涉诉案件分两部分,绝大多数未决诉讼属业务往来(工程款、材料采购等)性质案件,其他非业务往来而形成的未决诉讼属货款及金额占比较少,针对占比较大的因业务往来而形成的已判决未执行的案件,你公司据实业务的实际发生情况在应付账款科目中体现,因此无需进行预计负债计提;针对货款、金额占比相对小的非业务往来案件,公司将根据判决书确定的展展情况,在尚未判决项目进行中进行合理计提,公司上述针对涉诉案件的财务处理符合会计准则的相关规定。

2.结合汇汇公司收到传票的时间,诉讼进展等,说明公司是否就上述汇汇公司涉诉事项及时履行信息披露义务,否否,说明未及时披露的原因及合理性;是否违反我《股票上市规则》7.4.1条的相关规定。
回复:
1.关于诉讼事项,汇汇公司于2022年9月14日通过手机短信方式告知电子文书下传信息,外聘的委托代理人于当日按照短信内容陆续签收完毕;汇汇公司与包保公司涉诉案件的传票和相关材料,并于当日传给了辽天热电法务部门(辽天热电负责处理包保公司涉诉案件),辽天热电法务部门收到案件材料后第一时间即向包保公司项目经理进行了汇报,该汇汇公司与合作包保公司此次涉诉系源于因煤炭买卖款项支付问题引发,经双方律师多次沟通,因包保公司上述资料均为,结合与法院及包保公司方面进一步确认,包保公司对案件管辖权问题、欠账拖欠问题与各方进行磋商,并积极与法院、调解,但自上述电子传票送达至今,辽天热电在辽天热电在辽天热电未及时应诉、导致支付逾期欠款,截至2022年11月中旬,汇汇公司已向法院与各方取得了和解,并达成了还欠部分款项,公司支付了部分欠款,该案件由此案处理,因受疫情影响及双方均有和解意愿,一直处于诉前协商沟通状态,因此至今法院未开庭审理案件。
综上所述,由于疫情影响,汇汇公司与包保案件诉讼协商沟通、信息确认等进展缓慢,使案件信息在一段时间内无法最终确定,导致公司对案件的诉讼协议、信息传递不及时,造成公司在接到传票时未能第一时间按照《深圳证券交易所股票上市规则》7.4.1条的相关规定对外披露,公司对上述事项进行了深刻反思并深刻吸取教训。同时,公司将上述汇汇公司案件将继续与对方保持沟通,力争早日达成协议和解,圆满解决涉诉案件。
特此公告。

沈阳惠天热电股份有限公司

2023年2月10日

广东水电二局股份有限公司 第七届董事会第三十五次会议决议公告

公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

公司于2023年2月9日,广东水电二局股份有限公司(以下简称“公司”)第七届董事会第三十五次会议的决议公告已于2023年2月10日通过深圳证券交易所网站进行了公告,会议召集程序、召开程序、表决程序和决议内容均符合《公司法》、《公司章程》的有关规定。会议召集程序符合《公司法》《公司章程》的有关规定,审议通过了如下议案:

一、9项议案 0票反对 0票弃权
1.《关于全资子公司投资建设贵州省普定县猜洞来腰鼓100MW风电项目的议案》(该议案需报股东大会审议);
2.《为完善清洁能源发电业务,扩大清洁能源发电业务规模,提高盈利能力,董事会同意由全资子公司清洁能源投资有限公司(全资子公司)投资建设贵州普定县100MW风电项目,项目总投资109,592.54万元》;
3.《关于全资子公司投资建设贵州省普定县猜洞来腰鼓100MW风电项目的公告》。

二、9项议案 0票反对 0票弃权
1.《为完善粤东城际铁路“环一射”项目施工总价承包(YDZH-8)项目,韩江榕江连江水系连通后续优化工程(水工程)拟由全资子公司清洁能源投资有限公司(以下简称“清洁能源公司”)承接,项目合同金额不超过29,496.91万元的议案(含采购费)》;
2.《为完善粤东城际铁路“环一射”项目施工总价承包(YDZH-8)项目,承接水工程(水工程)拟由全资子公司清洁能源投资有限公司(以下简称“清洁能源公司”)承接,项目合同金额不超过29,496.91万元的议案(含采购费)》。

三、备查文件
广东水电二局股份有限公司第七届董事会第三十五次会议决议。
特此公告。

广东水电二局股份有限公司第七届董事会
2023年2月11日

广东水电二局股份有限公司 全资子公司投资建设贵州省普定县猜洞来腰鼓100MW风电项目的公告

公司及董事会全体成员保证信息披露内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

为完善清洁能源发电业务,扩大清洁能源发电业务规模,提高盈利能力,广东水电二局股份有限公司(以下简称“公司”)拟由全资子公司清洁能源投资有限公司(以下简称“清洁能源公司”)的全资子公司普定县清洁能源投资有限公司(以下简称“普定能源公司”)投资建设普定县猜洞来腰鼓100MW风电项目,项目总投资109,592.54万元(含采购费)。

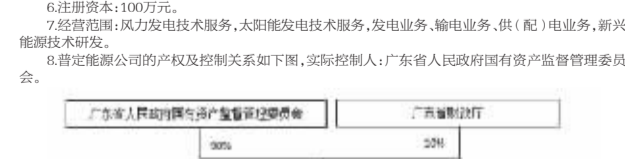
一、对外投资概述
公司拟由普定能源公司在贵州省安顺市普定县境内投资建设普定县猜洞来腰鼓100MW风电项目,该风电项目建设规模100MW,配套设施建设规模2*6MW/10MWh,工程总投资109,592,540元,其中:电站总投资109,225,490元。

项目资本金20%,为11,918.51万元,新增资本公积该项目自筹资金投入普定能源公司增资,增资后股权的注册资本不超过11,918.51万元。普定能源公司可根据项目进展情况利用自有资金和金融融资等方式进行筹资。

项目已于2022年8月3日取得贵州省能源局《省能源局关于同意普定县猜洞来腰鼓风电项目核准的通知》(黔能规函〔2022〕234号),获得风电建设牌照;于2022年6月30日取得电网接入有限责任公司《接入电网接入意见》;公司于普定县清洁能源投资有限公司100MW风电及配套设施建设工程(水工程)“水工程”项目,同意项目进入。
2023年2月10日,公司召开第七届董事会第三十五次会议,以10票同意 0票反对 0票弃权审议通过《关于全资子公司投资建设贵州省普定县猜洞来腰鼓100MW风电项目的议案》,该投资事项需经股东大会批准。

该投资事项不构成关联交易,也不构成《上市公司重大资产重组管理办法》规定的重大资产重组。二、投资主体概况
1.项目普定县清洁能源投资有限公司
2.住所:贵州省安顺市普定县秀街镇中心大道政务中心3楼。
3.企业类型:有限责任公司(非自然人投资或控股的法人独资)。
4.成立日期:2021年11月9日。
5.法定代表人:张璇。
6.注册资本:1,007万元。
三、经营范围:风力发电技术服务,太阳能发电技术服务,发电业务、输电业务、供(配)电业务,新兴能源技术研发。

8.普定能源公司的产权及控制关系如下图所示,实际控制人:广东省人民政府国有资产监督管理委员会。



三、租赁房屋(设备)对公司的影响
公司租赁6台盾构施工设备有利于顺利推进上述两项工程建设,完成施工进度任务,促进施工业务发展。

四、备查文件
广东水电二局股份有限公司第七届董事会第三十五次会议决议。
特此公告。

广东水电二局股份有限公司第七届董事会
2023年2月11日

3.投资费用不是失信被执行人。
9.投资费用基本情况

证券代码:000711 证券简称:京蓝科技 公告编号:2023-008

京蓝科技股份有限公司 关于深圳证券交易所关注函回复的公告

公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

2023年1月31日,京蓝科技股份有限公司(以下简称“公司”、“京蓝科技”),“上市公司”)收到深圳证券交易所上市公司管理部下发的《关于对京蓝科技股份有限公司的关注函(《公司部关注函(2023)第103号》)以下简称“关注函》”,收到《关注函》后公司董事会及管理层对相关问题高度重视,第一时间组织相关人员就《关注函》所提问题进行认真分析、论证,现已形成对《关注函》的回复,具体内容披露如下:

一、业绩预告显示,你公司报告期内实现营业收入16,000万元至22,000万元,较上年同期下降超70%。同时,你公司自2019年起持续大额亏损,预计将资不抵债。请你公司结合公司所处行业环境、主营业务经营变动、收入结构变化情况等,说明你公司报告期收入大幅下降、净利润持续多年亏损的主要原因,并结合资金支付压力的情况,分析你公司持续经营能力是否存在重大不确定性;以及你公司为改善经营业绩财务状况拟采取的相关措施。
回复:

公司主营业务板块为土辅修业务板块、生态节水业务板块及园林环境业务板块,报告期收入结构未发生重大变化,土辅修业务板块仍为公司主要业务收入。公司报告期收入大幅下降,净利润持续多年亏损的主要原因具体如下:
(1)受房地产行业疲软,经济下行等因素影响,“御都全筑”,2019年6月-2022年1月,房地产行业价格整体呈现下跌态势。地方政府延缓土地出让或者土地出让收入减少。在此情况下,地方政府为治理污染地实施的招投标过程均以较慢,部分地区市场招投标项目呈现减少甚至取消的情况。
(2)市场竞争加剧,最高中标价格明显下降。央企、国企等各企业纷纷进入该领域,使得市场竞争日趋激烈,而价格方过于强调成本,许多招标项目中标条款设定为最低价中标。公司为减少安全生产、工程品质等方面的隐患,严把招投标入口关,主动放弃最低价中标项目的投标,造成市场均价受到挤压,进而造成营业收入下降。

(3)新增标的资产回款周期长,以垫资方式,回款不确定性增加,受制于资金筹措等因素,公司不得已主动放弃垫资回款,垫资周期明显拉长,垫资资金成本增加,经营现金流压力较大的地区,项目以大颗粒标为主,而且2022年以来,上述地区招标项目减少,其他地区中标项目占比提高,这些地区招标的项目多以垫资施工为主,部分项目整体工期三期过程中基本不支付进度款,而且是在项目竣工时一次性支付60%-70%左右,垫资周期长达1.5-3年左右,受制于资金筹措等因素,对此类项目谨慎投标主动放弃回款,造成市场均价受挤压,进而造成营业收入下降。

二、受到疫情影响持续亏损

近年来疫情影响持续多点散发、多地频发,农村地区各地进行市场开拓,开展商务活动,从事技术培训等业务,同时部分企业生产经营,组织业主单位和专家进行竣工验收,应收账款回收等造成很大负面影响,需持续关注疫情影响。
受疫情影响,工作人员和所需物资不能按到预计地点,大量原材料价格上涨甚至缺货,货运周期也不延长,甲方支付政策差,因延迟支付对公司的应付账款,造成公司回款周期,工程款未增加,农民工工资支付压力大,以上多种综合因素使公司作为承包方造成成本大幅上涨,资金回笼周期变长,资金紧张,毛利率降低。

2.受到多种因素影响造成外部融资环境变化,因此市场拓展和生产经营受到一定程度的不利影响。
2020年9月至10月,公司及相和子工程被法院认定为失信被执行,限制了公司融资环境变化,外部融资受到一定程度限制,加之工程回款周期的拉长,在一定程度上造成了公司经营拓展。
(6)燃气等动力成本,造成毛利率下降。
(7)能源价格上涨,燃气、电力、柴油油料价格大幅上涨,同时,钢材、运输、分包等也在不同程度的上涨,造成毛利率下降,进而影响净利润下降。

(7)园林环境业务板块,生态节水业务板块营业收入较以前年度减少。
园林环境业务板块受到多种不利因素影响,园林环境业务板块及生态节水业务板块收入下降,园林环境业务板块收入下降,收入下降幅度较大,对于该板块的营收造成较大影响,生态节水业务板块主要以原有项目为主,因此加上生态节水业务收入较以前年度有所增加。
2.上述上列,受持续疫情影响,发现经营现金流紧张,市场流动性紧缩,房地产行业持续低迷等因素不利影响对公司业务开展及盈利能力产生了一系列的不利影响,但基于公司在人工、品牌等方面的优势,加之公司采取了相关应对措施(详情见本回复第“3、公司改善经营业绩财务状况拟采取的措施”部分),土辅修业务板块业务可持续性较强并不存在重大不确定性。

京蓝科技主要从事生态节水相关业务,经过多年积淀形成省级企业院士工作站和工程技术中心,具备承担400万方的项目施工经验,引进国际先进生产技术,拥有全套污水处理全套工艺,水处理技术在国内处于领先地位。目前截止至在订单及项目亦在不断增加,以上各种因素综合影响,生态节水业务板块经营业绩持续向好,不存在不确定性,京蓝生态业务板块发展及项目开展情况具有可持续性,因此京蓝生态业务板块的持续盈利能力不存在不确定性,否,在疫情影响持续经营能力的因素因素,请广大投资者注意投资风险。
回复:

一、前期年度审计工作尚未完成,相关情况将以最终确定的《审计报告》及《2022年年度报告》披露的相关内容为准。
3.公司为改善经营业绩和财务状况拟采取的相关措施
(1)土辅修业务板块主动放弃垫资回款,垫资回款周期长,限制了公司融资环境变化,外部融资受到一定程度限制,加之工程回款周期的拉长,在一定程度上造成了公司经营拓展。
(2)燃气等动力成本,造成毛利率下降。
(3)能源价格上涨,燃气、电力、柴油油料价格大幅上涨,同时,钢材、运输、分包等也在不同程度的上涨,造成毛利率下降,进而影响净利润下降。

(4)完善人才培养体系建设,提升工作效率。
引入人才培训体系建设,引进国际先进管理团队,结合内外部人才培训活动,形成多层次人才培养体系,打造了专业人才,提升项目团队管理水平,通过管理创新,提升工作效率,同时,通过优化人才结构,进一步提升其核心竞争力。
(5)加大技术研发设备投入力度,提升核心竞争力,降低成本。
公司加大研发投入市场为导向,以功能提升为目的,公司成立技术管理委员会,制定研发目标与工作计划,对研发项目的遴选、立项进行严格把关,对研发过程进行多角度考核,不断研发项目的结题验收和对标奖励。同时,与多家院校及科研机构建立产学研合作关系,持续提高研发技术水平。

二、业绩预告显示,你公司报告期内实现营业收入16,000万元至22,000万元,较上年同期下降超70%。同时,你公司自2019年起持续大额亏损,预计将资不抵债。请你公司结合公司所处行业环境、主营业务经营变动、收入结构变化情况等,说明你公司报告期收入大幅下降、净利润持续多年亏损的主要原因,并结合资金支付压力的情况,分析你公司持续经营能力是否存在重大不确定性;以及你公司为改善经营业绩财务状况拟采取的相关措施。
回复:
(1)受房地产行业疲软,经济下行等因素影响,“御都全筑”,2019年6月-2022年1月,房地产行业价格整体呈现下跌态势。地方政府延缓土地出让或者土地出让收入减少。在此情况下,地方政府为治理污染地实施的招投标过程均以较慢,部分地区市场招投标项目呈现减少甚至取消的情况。
(2)市场竞争加剧,最高中标价格明显下降。央企、国企等各企业纷纷进入该领域,使得市场竞争日趋激烈,而价格方过于强调成本,许多招标项目中标条款设定为最低价中标。公司为减少安全生产、工程品质等方面的隐患,严把招投标入口关,主动放弃最低价中标项目的投标,造成市场均价受到挤压,进而造成营业收入下降。

(3)新增标的资产回款周期长,以垫资方式,回款不确定性增加,受制于资金筹措等因素,公司不得已主动放弃垫资回款,垫资周期明显拉长,垫资资金成本增加,经营现金流压力较大的地区,项目以大颗粒标为主,而且2022年以来,上述地区招标项目减少,其他地区中标项目占比提高,这些地区招标的项目多以垫资施工为主,部分项目整体工期三期过程中基本不支付进度款,而且是在项目竣工时一次性支付60%-70%左右,垫资周期长达1.5-3年左右,受制于资金筹措等因素,对此类项目谨慎投标主动放弃回款,造成市场均价受挤压,进而造成营业收入下降。

(4)受到疫情影响持续亏损
近年来疫情影响持续多点散发、多地频发,农村地区各地进行市场开拓,开展商务活动,从事技术培训等业务,同时部分企业生产经营,组织业主单位和专家进行竣工验收,应收账款回收等造成很大负面影响,需持续关注疫情影响。
受疫情影响,工作人员和所需物资不能按到预计地点,大量原材料价格上涨甚至缺货,货运周期也不延长,甲方支付政策差,因延迟支付对公司的应付账款,造成公司回款周期,工程款未增加,农民工工资支付压力大,以上多种综合因素使公司作为承包方造成成本大幅上涨,资金回笼周期变长,资金紧张,毛利率降低。

2.受到多种因素影响造成外部融资环境变化,因此市场拓展和生产经营受到一定程度的不利影响。
2020年9月至10月,公司及相和子工程被法院认定为失信被执行,限制了公司融资环境变化,外部融资受到一定程度限制,加之工程回款周期的拉长,在一定程度上造成了公司经营拓展。
(6)燃气等动力成本,造成毛利率下降。
(7)能源价格上涨,燃气、电力、柴油油料价格大幅上涨,同时,钢材、运输、分包等也在不同程度的上涨,造成毛利率下降,进而影响净利润下降。

(7)园林环境业务板块,生态节水业务板块营业收入较以前年度减少。
园林环境业务板块受到多种不利因素影响,园林环境业务板块及生态节水业务板块收入下降,园林环境业务板块收入下降,收入下降幅度较大,对于该板块的营收造成较大影响,生态节水业务板块主要以原有项目为主,因此加上生态节水业务收入较以前年度有所增加。
2.上述上列,受持续疫情影响,发现经营现金流紧张,市场流动性紧缩,房地产行业持续低迷等因素不利影响对公司业务开展及盈利能力产生了一系列的不利影响,但基于公司在人工、品牌等方面的优势,加之公司采取了相关应对措施(详情见本回复第“3、公司改善经营业绩财务状况拟采取的措施”部分),土辅修业务板块业务可持续性较强并不存在重大不确定性。

京蓝科技主要从事生态节水相关业务,经过多年积淀形成省级企业院士工作站和工程技术中心,具备承担400万方的项目施工经验,引进国际先进生产技术,拥有全套污水处理全套工艺,水处理技术在国内处于领先地位。目前截止至在订单及项目亦在不断增加,以上各种因素综合影响,生态节水业务板块经营业绩持续向好,不存在不确定性,京蓝生态业务板块发展及项目开展情况具有可持续性,因此京蓝生态业务板块的持续盈利能力不存在不确定性,否,在疫情影响持续经营能力的因素因素,请广大投资者注意投资风险。
回复:

一、前期年度审计工作尚未完成,相关情况将以最终确定的《审计报告》及《2022年年度报告》披露的相关内容为准。
3.公司为改善经营业绩和财务状况拟采取的相关措施
(1)土辅修业务板块主动放弃垫资回款,垫资回款周期长,限制了公司融资环境变化,外部融资受到一定程度限制,加之工程回款周期的拉长,在一定程度上造成了公司经营拓展。
(2)燃气等动力成本,造成毛利率下降。
(3)能源价格上涨,燃气、电力、柴油油料价格大幅上涨,同时,钢材、运输、分包等也在不同程度的上涨,造成毛利率下降,进而影响净利润下降。

(4)完善人才培养体系建设,提升工作效率。
引入人才培训体系建设,引进国际先进管理团队,结合内外部人才培训活动,形成多层次人才培养体系,打造了专业人才,提升项目团队管理水平,通过管理创新,提升工作效率,同时,通过优化人才结构,进一步提升其核心竞争力。
(5)加大技术研发设备投入力度,提升核心竞争力,降低成本。
公司加大研发投入市场为导向,以功能提升为目的,公司成立技术管理委员会,制定研发目标与工作计划,对研发项目的遴选、立项进行严格把关,对研发过程进行多角度考核,不断研发项目的结题验收和对标奖励。同时,与多家院校及科研机构建立产学研合作关系,持续提高研发技术水平。

二、业绩预告显示,你公司报告期内实现营业收入16,000万元至22,000万元,较上年同期下降超70%。同时,你公司自2019年起持续大额亏损,预计将资不抵债。请你公司结合公司所处行业环境、主营业务经营变动、收入结构变化情况等,说明你公司报告期收入大幅下降、净利润持续多年亏损的主要原因,并结合资金支付压力的情况,分析你公司持续经营能力是否存在重大不确定性;以及你公司为改善经营业绩财务状况拟采取的相关措施。
回复:
(1)受房地产行业疲软,经济下行等因素影响,“御都全筑”,2019年6月-2022年1月,房地产行业价格整体呈现下跌态势。地方政府延缓土地出让或者土地出让收入减少。在此情况下,地方政府为治理污染地实施的招投标过程均以较慢,部分地区市场招投标项目呈现减少甚至取消的情况。
(2)市场竞争加剧,最高中标价格明显下降。央企、国企等各企业纷纷进入该领域,使得市场竞争日趋激烈,而价格方过于强调成本,许多招标项目中标条款设定为最低价中标。公司为减少安全生产、工程品质等方面的隐患,严把招投标入口关,主动放弃最低价中标项目的投标,造成市场均价受到挤压,进而造成营业收入下降。

(3)新增标的资产回款周期长,以垫资方式,回款不确定性增加,受制于资金筹措等因素,公司不得已主动放弃垫资回款,垫资周期明显拉长,垫资资金成本增加,经营现金流压力较大的地区,项目以大颗粒标为主,而且2022年以来,上述地区招标项目减少,其他地区中标项目占比提高,这些地区招标的项目多以垫资施工为主,部分项目整体工期三期过程中基本不支付进度款,而且是在项目竣工时一次性支付60%-70%左右,垫资周期长达1.5-3年左右,受制于资金筹措等因素,对此类项目谨慎投标主动放弃回款,造成市场均价受挤压,进而造成营业收入下降。

(4)受到疫情影响持续亏损
近年来疫情影响持续多点散发、多地频发,农村地区各地进行市场开拓,开展商务活动,从事技术培训等业务,同时部分企业生产经营,组织业主单位和专家进行竣工验收,应收账款回收等造成很大负面影响,需持续关注疫情影响。
受疫情影响,工作人员和所需物资不能按到预计地点,大量原材料价格上涨甚至缺货,货运周期也不延长,甲方支付政策差,因延迟支付对公司的应付账款,造成公司回款周期,工程款未增加,农民工工资支付压力大,以上多种综合因素使公司作为承包方造成成本大幅上涨,资金回笼周期变长,资金紧张,毛利率降低。

2.受到多种因素影响造成外部融资环境变化,因此市场拓展和生产经营受到一定程度的不利影响。
2020年9月至10月,公司及相和子工程被法院认定为失信被执行,限制了公司融资环境变化,外部融资受到一定程度限制,加之工程回款周期的拉长,在一定程度上造成了公司经营拓展。
(6)燃气等动力成本,造成毛利率下降。
(7)能源价格上涨,燃气、电力、柴油油料价格大幅上涨,同时,钢材、运输、分包等也在不同程度的上涨,造成毛利率下降,进而影响净利润下降。

(7)园林环境业务板块,生态节水业务板块营业收入较以前年度减少。
园林环境业务板块受到多种不利因素影响,园林环境业务板块及生态节水业务板块收入下降,园林环境业务板块收入下降,收入下降幅度较大,对于该板块的营收造成较大影响,生态节水业务板块主要以原有项目为主,因此加上生态节水业务收入较以前年度有所增加。
2.上述上列,受持续疫情影响,发现经营现金流紧张,市场流动性紧缩,房地产行业持续低迷等因素不利影响对公司业务开展及盈利能力产生了一系列的不利影响,但基于公司在人工、品牌等方面的优势,加之公司采取了相关应对措施(详情见本回复第“3、公司改善经营业绩财务状况拟采取的措施”部分),土辅修业务板块业务可持续性较强并不存在重大不确定性。

京蓝科技主要从事生态节水相关业务,经过多年积淀形成省级企业院士工作站和工程技术中心,具备承担400万方的项目施工经验,引进国际先进生产技术,拥有全套污水处理全套工艺,水处理技术在国内处于领先地位。目前截止至在订单及项目亦在不断增加,以上各种因素综合影响,生态节水业务板块经营业绩持续向好,不存在不确定性,京蓝生态业务板块发展及项目开展情况具有可持续性,因此京蓝生态业务板块的持续盈利能力不存在不确定性,否,在疫情影响持续经营能力的因素因素,请广大投资者注意投资风险。
回复:

一、前期年度审计工作尚未完成,相关情况将以最终确定的《审计报告》及《2022年年度报告》披露的相关内容为准。
3.公司为改善经营业绩和财务状况拟采取的相关措施
(1)土辅修业务板块主动放弃垫资回款,垫资回款周期长,限制了公司融资环境变化,外部融资受到一定程度限制,加之工程回款周期的拉长,在一定程度上造成了公司经营拓展。
(2)燃气等动力成本,造成毛利率下降。
(3)能源价格上涨,燃气、电力、柴油油料价格大幅上涨,同时,钢材、运输、分包等也在不同程度的上涨,造成毛利率下降,进而影响净利润下降。

(4)完善人才培养体系建设,提升工作效率。
引入人才培训体系建设,引进国际先进管理团队,结合内外部人才培训活动,形成多层次人才培养体系,打造了专业人才,提升项目团队管理水平,通过管理创新,提升工作效率,同时,通过优化人才结构,进一步提升其核心竞争力。
(5)加大技术研发设备投入力度,提升核心竞争力,降低成本。
公司加大研发投入市场为导向,以功能提升为目的,公司成立技术管理委员会,制定研发目标与工作计划,对研发项目的遴选、立项进行严格把关,对研发过程进行多角度考核,不断研发项目的结题验收和对标奖励。同时,与多家院校及科研机构建立产学研合作关系,持续提高研发技术水平。

二、业绩预告显示,你公司报告期内实现营业收入16,000万元至22,000万元,较上年同期下降超70%。同时,你公司自2019年起持续大额亏损,预计将资不抵债。请你公司结合公司所处行业环境、主营业务经营变动、收入结构变化情况等,说明你公司报告期收入大幅下降、净利润持续多年亏损的主要原因,并结合资金支付压力的情况,分析你公司持续经营能力是否存在重大不确定性;以及你公司为改善经营业绩财务状况拟采取的相关措施。
回复:
(1)受房地产行业疲软,经济下行等因素影响,“御都全筑”,2019年6月-2022年1月,房地产行业价格整体呈现下跌态势。地方政府延缓土地出让或者土地出让收入减少。在此情况下,地方政府为治理污染地实施的招投标过程均以较慢,部分地区市场招投标项目呈现减少甚至取消的情况。
(2)市场竞争加剧,最高中标价格明显下降。央企、国企等各企业纷纷进入该领域,使得市场竞争日趋激烈,而价格方过于强调成本,许多招标项目中标条款设定为最低价中标。公司为减少安全生产、工程品质等方面的隐患,严把招投标入口关,主动放弃最低价中标项目的投标,造成市场均价受到挤压,进而造成营业收入下降。

(3)新增标的资产回款周期长,以垫资方式,回款不确定性增加,受制于资金筹措等因素,公司不得已主动放弃垫资回款,垫资周期明显拉长,垫资资金成本增加,经营现金流压力较大的地区,项目以大颗粒标为主,而且2022年以来,上述地区招标项目减少,其他地区中标项目占比提高,这些地区招标的项目多以垫资施工为主,部分项目整体工期三期过程中基本不支付进度款,而且是在项目竣工时一次性支付60%-70%左右,垫资周期长达1.5-3年左右,受制于资金筹措等因素,对此类项目谨慎投标主动放弃回款,造成市场均价受挤压,进而造成营业收入下降。

(4)受到疫情影响持续亏损
近年来疫情影响持续多点散发、多地频发,农村地区各地进行市场开拓,开展商务活动,从事技术培训等业务,同时部分企业生产经营,组织业主单位和专家进行竣工验收,应收账款回收等造成很大负面影响,需持续关注疫情影响。
受疫情影响,工作人员和所需物资不能按到预计地点,大量原材料价格上涨甚至缺货,货运周期也不延长,甲方支付政策差,因延迟支付对公司的应付账款,造成公司回款周期,工程款未增加,农民工工资支付压力大,以上多种综合因素使公司作为承包方造成成本大幅上涨,资金回笼周期变长,资金紧张,毛利率降低。

2.受到多种因素影响造成外部融资环境变化,因此市场拓展和生产经营受到一定程度的不利影响。
2020年9月至10月,公司及相和子工程被法院认定为失信被执行,限制了公司融资环境变化,外部融资受到一定程度限制,加之工程回款周期的拉长,在一定程度上造成了公司经营拓展。
(6)燃气等动力成本,造成毛利率下降。
(7)能源价格上涨,燃气、电力、柴油油料价格大幅上涨,同时,钢材、运输、分包等也在不同程度的上涨,造成毛利率下降,进而影响净利润下降。

(7)园林环境业务板块,生态节水业务板块营业收入较以前年度减少。
园林环境业务板块受到多种不利因素影响,园林环境业务板块及生态节水业务板块收入下降,园林环境业务板块收入下降,收入下降幅度较大,对于该板块的营收造成较大影响,生态节水业务板块主要以原有项目为主,因此加上生态节水业务收入较以前年度有所增加。
2.上述上列,受持续疫情影响,发现经营现金流紧张,市场流动性