

工业互联网赋能中小企业高质量发展

中国证券报记者日前参加了由工信部信息技术发展司指导、工业互联网平台创新合作中心牵头主办的“领潮而行·中央媒体零距离探访工业互联网平台企业行”活动,调研了部分工业互联网平台企业和中小企业,详细了解了工业互联网给中小企业发展带来的巨大变化。

相关人士表示,工业互联网作为新一代信息通信技术与工业经济深度融合的新型基础设施、应用模式和工业生态,目前的应用场景越来越多。中小企业要抓住这一机遇,加快数字化转型,在工业互联网等新技术赋能下,全面提高企业和行业运作效率,实现高质量发展。

●本报记者 宋维东



宁波八方彩印包装有限公司生产现场

公司供图

搭建开放平台

近年来,工业互联网应用场景加速拓展,催生出一系列新技术、新产品、新业态、新模式,不断释放数字经济发展动能。

“要强化产业应用体系,支持工业互联网企业做强、做优、做大。”工信部副部长徐晓兰在此前举行的2022全球工业互联网大会上表示,培育一批面向细分行业的“专精特新”企业,挖掘一批典型的应用场景,建设一批工业互联网产业示范基地,推动工业互联网应用走深走实。

近年来,我国工业互联网领域涌现出不少成功的实践案例。一批工业互联网平台依托先进的技术手段,服务中小企业数字化转型,解决企业实际困难,有力激发了传统产

助力转型升级

当前,抢占工业互联网“智”高点已然成为各界共识,推动企业数字化转型也已成为中小企业“必修课”。不少中小企业切实尝到了工业互联网甜头,取得了实实在在的效益。

《国务院关于深化“互联网+先进制造业”发展工业互联网的指导意见》提出,要加快中小企业工业互联网应用普及,鼓励中小企业充分利用工业互联网平台的云化研发设计、生产管理和运营优化软件,实现业务系统向云端迁移,降低数字化、智能化改造成本。

促进行业发展

“近年来,工业互联网平台发展态势良好,新生态加速构建,特别是龙头企业发挥带动作用,积极构建合作伙伴生态圈。”中国工业互联网研究院院长鲁春丛说。

《指导意见》指出,引导中小企业开放专业知识、设计创意、制造能力,依托工业互联网平台开展供需对接、集成供应链等创新型应用,提升社会制造资源

业数字化转型活力。

位于浙江宁波的甬水桥科创中心,聚集了一批工业互联网、人工智能、工业控制安全、控制芯片、新材料、电子信息、关键元器件、智能装备、生物医药、大数据等科创企业。该科创中心采用工业操作系统supOS为底座平台的园区管理系统,通过“线上平台+APP”方式,为入驻企业提供一站式服务。

上述提到的supOS工业操作系统由蓝卓数字科技有限公司于2017年推出,是国内首个自主知识产权的工业操作系统,也是首个以自动化技术为起点,从下至上推进的开放的以企业为核心的工业互联网平台、工业大数据平台和工业人工智能平台。

宁波八方彩印包装有限公司成立于1983年,是全国优秀包装企业,也是国内重要的印刷、瓦楞纸箱纸板生产基地。对企业进行堪称“革命式”的数字化改造,对该公司董事长毛奇峰来说,需要巨大的决心和强有力的执行力。

“公司从事包装行业近40年。对我们这样离散型制造企业来说,同其他中小企业一样会遇到不少共通的问题。”毛奇峰表示,公司早在20多年前就逐步探索数字化改造,陆续引进各种工业软件,但不同体系的软件之间并不互联互通,“信息孤岛”问题

配置效率。

此外,依托工业互联网促进融通发展,推动一二三产业、大中小企业跨界融通,鼓励龙头工业企业利用工业互联网将业务流程与管理体系统向上下游延伸,带动中小企业开展网络化改造和工业互联网应用,提升整体发展水平。

“我们要通过打造领先的工业操作系统,促进商业模式和平台技术创新,推动生

“我们运用工业互联网平台赋能企业数字化转型。因此,supOS工业操作系统就必须围绕企业数字化转型中的痛点、难点展开设计与运营。”蓝卓数字科技有限公司总经理谭彰说。

工业互联网具有较强的渗透性,可从制造业扩展成为各产业领域网络化、智能化升级必不可少的基础设施,实现产业上下游、跨领域的广泛互联互通,打破“信息孤岛”,促进集成共享。

谭彰表示,supOS工业操作系统为企业数字化转型提供了统一的数据底座,以“平台+APPs”模式实现工厂全面数字化转型,基于平台拓展工业互联化、数字化、智

十分明显。最终造成的结果就是数据越多,所产生的问题就越多,对接困难越来越大,给企业决策带来巨大影响。

在毛奇峰看来,传统的中小型制造企业近年来还遇到了劳动力瓶颈。这其中既包括岗位工人,也包括技术型人才缺口。要解决好人员更新、补充问题,保证生产平稳顺利进行,就需要有统一的操作流程和管理流程。

2021年,宁波八方彩印包装有限公司率先在部分厂区进行数字化改造,引入了supOS工业操作系统,以MES、ERP、APS、

态链水平、市场占有率、品牌影响力不断提升,探索一条高效的、低成本的、可大规模复制的数字化转型路径。”谭彰说。

在谭彰看来,在民营经济发达的长三角和珠三角地区,工业互联网的大规模推广与应用有着得天独厚的优势和条件。以浙江为例,一个县区、乡镇往往围绕某一产业集聚了众多中小企业。“这些企业的生产工艺流程相近,就可以选择代表性的企业进行改造

能化创新业务,有效解决“信息孤岛”问题。

“各企业在使用这一工业操作系统过程中,将设备、能源、供应链管理、生产计划执行、库存管理、营销等不同领域的系统互联互通,充分利用上述系统产生的数据,并将数据汇总分析和利用。”谭彰说。

在谭彰看来,supOS工业操作系统更像是“工业安卓”。这一平台面向石化、医药、金属制品、电力等30多个行业进行深度应用,建设了3600多个“平台+APPs”新型智能工厂。公司也已与全球700多家工业软件系统集成商、设备服务商等生态合作伙伴达成深度合作,构建工业操作系统开源开放生态体系。

OA、IOT、智能物流等系统为辅助,实现生产企业数据统一管理利用。

“改造后的厂区目前已打破了各个子系统的‘信息孤岛’,实现全厂系统数据联动及关键业务系统间联动。”毛奇峰表示,改造后的工厂还实现了多部门协同及车间管理、生产质量、设备信息、异常预警可视化,库存信息更加透明、实时,生产效率和产品质量得到极大提升。

“公司接下来要在更大范围、更深层次进一步深入推广应用,将我们对数字化智能工厂的完整理解更好地呈现出来。”毛奇峰说。

升级,打造标杆,再在更多企业中进行复制推广,逐步形成各有特色、相互带动的区域发展格局。”谭彰说。

“我们在行业内先期进行了探索实践,取得了积极成果。”毛奇峰表示,数字化、智能化改造需要行业整体突破。公司希望与同行企业深入探讨,分享有益经验,形成百花齐放的发展格局,促进良性竞争,助力行业整体水平实现跃升。

医药行业并购潮起

●本报记者 倪铭

12月以来,医药行业发生多起并购。东诚药业拟收购新映像公司100%股权,加码核药产业;同仁堂拟收购京宜生物51%股权,补充药酒产能;长江健康拟收购江和药业58%股权,拓展新冠口服小分子药业务。海外方面,安进将以116.50美元/股收购地平线治疗,对价总额高达283亿美元,或成今年全球医药行业最大的收购案。

业内人士表示,药企并购多出源于业务协同、扩充产能等原因,相对于自建,并购是一种更高效的选择。

实现战略协同

12月11日,东诚药业公告称,公司下属公司米度生物拟以3020万美元收购XING IMAGING LLC(新映像公司)100%股权。标的公司是一家核药转化及临床试验影像CRO服务公司,主要服务包括新型PET药品中试转化、临床试验伴随诊断的新型PET药品生产制备等。

东诚药业表示,米度生物与标的公司在核心能力和业务范畴上,都具有显著的战略协同性。通过本次收购,旨在加强公司核药临床影像服务能力,打造新核药临床转化网络,完善公司在核医药领域的产业布局。同时,通过本次收购也将为公司增加新的利润增长点,提升公司的抗风险能力,进一步优化整体战略目标,实现公司可持续发展。

同仁堂12月8日公告称,预计向京宜生物投资不超过1.9亿元,取得京宜生物51%的股权。京宜生物主营业务定位为生产及销售药酒、白酒、配制酒,未来向公司供应白酒基酒、黄酒等战略资源。同仁堂董事会认为,此次投资有助于补充公司药酒业务产能,也有助于公司向食品酒业务延伸,符合公司的战略定位和发展目标。

同日,宝莱特公告称,拟使用自有资金650万元收购陕西赋生医疗用品有限公司持有的三原富生51%的股权。三原富生主要从事血液净化相关技术领域产品的研制、生产及经销。

宝莱特表示,目前公司已完成东北、华北、华东、华中、华南、西南地区透析粉液制造基地的布局。由于透析粉液的运输半径限制,此次收购使得公司在西北地区迅速拥有成熟的透析粉液生产基地,并利用其现有资源和渠道较快地布局西北地区的透析粉液市场,与公司现有营销渠道及网络布局发挥协同作用,从而有效降低公司透析粉液产品的运输成本,提升公司整体业务规模与盈利能力,对公司未来业绩增长产生积极的影响。

加码布局创新药

除实现战略协同外,记者梳理发现,多家公司大举收购旨在拓展创新药业务。

长江健康12月5日公告称,为丰富完善产品结构,挖掘储备发展潜力,全资子公司长江医药投资以自有资金3944万元收购张家港保税区润之港国际贸易有限公司所持有的江和药业58%的股权。此次投资完成后,江和药业成为长江医药投资的控股子公司。

公告称,目前江和药业正在进行抗新冠口服小分子创新药CH2101的自主研发,CH2101针对RdRp靶点,通过抑制RdRp可以抑制RNA病毒以自身RNA链为模板进行RNA链的复制,从而实现RNA病毒扩增的抑制。通过本次交易,公司将可能在未来增加抗病毒新品种。此次交易有利于丰富完善公司的产品结构、扩大产品覆盖领域,将进一步提升公司的综合竞争实力。

海外方面,安进12月12日公告称,将以116.50美元/股收购地平线治疗,对价总额高达283亿美元。地平线治疗成立于2008年,是一家专注于罕见病和风湿病的生物医药公司,公司的眼科罕见病创新疗法Tepezza是一款靶向IGF-1R的单克隆抗体,用于治疗甲状腺眼病。



新华社图片

优惠政策频出 各地招商引资跑出“加速度”

●本报记者 段芳媛 宋维东

12月13日,长沙召开《长沙市进一步加强招商引资的若干政策措施》(简称:长沙“新政十二条”)新闻发布会。长沙“新政十二条”不仅提高了奖励金额,还对全市产业发展有重大推动作用的招商项目,将按“一事一议”方式给予支持。

岁末年关,正值冲刺全年最好成绩、积蓄动能谋划来年开局的关键阶段,不少地区和长沙一样,纷纷推出新优惠政策吸引投资。此外,还有部分地区展开了招商专项活动,招商引资已跑出“加速度”。

推出招商新政

长沙市商务局党组书记、局长郑平介绍,长沙“新政十二条”不仅将“三类500强”首次投资项目最高奖励从原有政策的400万元提升到1000万元,新引进重大先进制造业项目、生产型外贸项目也初次被纳入真金白银奖励范畴,分别给予最高奖励1000万元和500万元。此外,支持供应链精准招商,对成功引进关联企业的原因在长主机或配套企业给予奖励。对全市产业发展有重大推动作用的招商项目,将按“一事一议”方式给予支持。同时,“新政十二条”对项目的绩效评价明确了投资强度、科技含量、经济贡献、发展前景、形象进度的具体标准。

“出台长沙‘新政十二条’是加快打造内陆地区改革开放高地的创新之为,也是为长沙高质量发展提供强劲项目支撑的务实之策。”郑平说。

数据显示,今年1-11月,长沙市新引进重大项目198个,新引进“三类500强”投资项目77个,均超去年全年水平。截至目前,长沙吸引了180家“世界500强”企业落户,105家境外“世界500强”投资布局。

除长沙外,云南在近期发布了《关于进一步加强招商引资工作的指导意见》。《指导意见》提出,到2024年,云南省引进产业类(不含房地产、基础设施、金融类项目)省外到位资金达8300亿元。其中,工业引资达3600亿元,为全省高质量发展增添新动能。

此外,《指导意见》明确,2022年-2024年,云南省累计引进10亿元以上产业类项目300个以上。到2024年,入滇世界500强企业达150家以上。

展开专项活动

除政策推动外,不少地区在近日开展了招商引资专项活动,通过举办招商大会等方式,积极吸引优质企业和重大项目。

日前,深圳举办全球招商大会。该大会共设置有1场主活动、12场区域招商大会、16场境外分会场和产业招商活动。大会共洽谈签约

项目315个,总投资额约8790亿元。

其中,亚马逊、英特尔、马士基、海克斯康、中石化、中石油、中节能等企业的48个项目集中签约,项目涵盖先进制造业、新一代电子信息、数字与时尚、绿色低碳、生物医药与健康、海洋产业、现代服务业、金融业等领域。

沈阳从现在起到明年3月,开展冬季大招商专项行动,掀起新一轮招商引资热潮,推动全市明年工作起好步开好头。据介绍,在未来的一个多月里,沈阳将会有50多个团组分赴奥地利、德国、日本、韩国等国家,以及国内的一些重点城市开展精准招商活动,不断扩大“遇见沈阳 预见未来”招商品牌的影响力,加快储备一批重大项目,加强重大项目谋划,提升招商实效,瞄准目标企业集智攻关。

贵州省产业大招商工作领导小组办公室(贵州省投资促进局)则下发通知,决定在今冬明春聚焦三大重点产业领域开展“千支队伍千次对接”大招商行动,由省、市、县三级组建1000支以上招商小分队,开展1000次以上招商洽谈,在省内外举办100次以上系列招商活动,力争签约项目资金3000亿元以上,实现“千支队伍千次对接千亿签约”。

政企合力出海招商

四季度以来,各地也加快赴海外招商引资的节奏,政企合力出海招商。

12月4日,一支由浙江省商务厅等省级部门相关负责人组成的浙江拓市场经贸代表团驱车前往机场,开始了为期6天的欧洲行,这是由省级商务部门带队出国的第一团。后续,浙江省还将通过包机、拼机、航班等模式,组织超1万家企业赴境外参加经贸活动。

浙江省商务厅有关负责人表示,政府牵头率先“走出去”,将进一步释放拓市场的积极信号,鼓舞浙江外经贸企业发展信心,增强发展预期。

广东也加大了企业赴境外拓市场的支持力度。今年11月,广州市商务局组织近40家外贸企业百余人以包机的方式,赴东南亚地区参加广东(马来西亚)商品展和亚太区新加坡美容展,企业在抢订单、拓市场、建渠道等方面取得了明显的成绩。

广东(马来西亚)商品展被纳入广东省“粤贸全球”重点展会,是外贸企业深耕东盟市场的首选,广州共有11家企业参展,对接采购商520人,意向成交额达3000万元人民币,6家企业现场签订成交协议,成交率达82%。

此外,为助力企业出海抢单,深圳多批境外参展包机(舱)于11月-12月启航。今年,深圳将68场境外展会纳入境外展览重点支持计划。后续,深圳还将组织若干场包机(舱)帮助企业“出海”,最大限度发挥政策组合效应和部门联动作用,全力推动生产制造企业、外贸企业达成更多实质性成果。